

# تاريخ التحليل الاقتصادي

المجلد الثاني

جوزيف أ. شومبيتر

ترجمة: حسن عبد الله بدر

مراجعة: عصام الخفاجي

811

علي مولا



المشروع القومي للترجمة

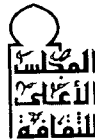
# تاريخ التحليل الاقتصادي

(المجلد الثاني)

تأليف: جوزيف أ. شومبيتر

ترجمة: حسن عبد الله بدر

مراجعة: عصام الخفاجي



٢٠٠٥



المشروع القومي للترجمة  
إشراف: جابر عصفور

- العدد: ٨١١
- تاريخ التحليل الاقتصادي (المجلد الثاني)
- جوزيف أ. شومبيتر
- حسن عبد الله بدر
- عصام الخفاجي
- الطبعة الأولى ٢٠٠٥

هذه ترجمة كتاب:

History of Economic Analysis

Edited by: Joseph Schumpeter

© Introduction by Mark Perlman

«All Rights Reserved»

«Authorised translation from English language edition published by  
Routledge, a member of the Taylor & Francis Group».

---

حقوق الترجمة والنشر بالعربية محفوظة للمجلس الأعلى للثقافة.

شارع الجبلية بالأوبرا - الجزيرة - القاهرة ت: ٧٣٥٢٣٩٦ فاكس: ٧٣٥٨٠٨٤

EL Gabalaya st. Opera House, El Gezira, Cairo

TEL: 7352396 Fax: 7358084



---

تهدف إصدارات المشروع القومي للترجمة إلى تقديم مختلف الاتجاهات والمذاهب الفكرية للقارئ العربي وتعريفه بها ، والأفكار التي تتضمنها هي اجتهادات أصحابها في ثقافتهم ولا تعبر بالضرورة عن رأى المجلس الأعلى للثقافة.

# المحتويات

الجزء الثالث: من عام ١٧٩٠ إلى عام ١٨٧٠

9.....	الفصل الأول: مدخل وخطة.....
29.....	الفصل الثاني: الخلفيات الاجتماعية - السياسية.....
49.....	الفصل الثالث: المشهد الفكري.....
123.....	الفصل الرابع: استعراض القوى.....
211.....	الفصل الخامس: الاقتصاد العام: عينة.....
275.....	الفصل السادس: الاقتصاد العام: النظرية البحثية.....
425.....	الفصل السابع: النقود والائتمان والدورات.....





## الجزء الثالث

من عام ١٧٩٠ إلى عام ١٨٧٠



## الفصل الأول مدخل وخطة

- ١- نطاق الدراسة
- ٢- لوازم لا بد منها paraphernalia
- ٣- خطة الجزء
- ٤- حول النظام الماركسى

### ١- نطاق الدراسة

يغطي هذا الجزء تاريخ التحليل الاقتصادي من تسعينيات القرن الثامن عشر حتى نهاية ستينيات القرن التاسع عشر أو بداية سبعينياته. ولعقدين أو ثلاثة بعد نشر العمل Wealth of Nations، كان هناك القليل فقط مما يمكن تسجيله بقدر تعلق الأمر بالتحليل الاقتصادي، وإن معظمه قد تمت مواعته مع الجزء الثانى. ولا أجد معنى للإصرار على سنة معينة، ولكن إذا كان لا بد من هذا، فيمكننا أن نستهل فترة جديدة من العمل التحليلى بمقالة مالتوس الأولى: Essay on Population (1798). كما أن نشر المجلد الأول من عمل ماركس (1867) Das Kapital، وعمل جيفونس (1871) Theory، وعمل مينجر: (1871) Grundsatzte وتأسيس Verein fur Sozialpolitik {جمعية السياسة الاجتماعية، ١٨٧٢} تمثل عددًا من الحوادث التى تؤشر بوضوح نحو حلول فترة أخرى.

إن تقسيم الزمن إلى فترات شر لا بد منه كما نعلم. فهناك، أولاً، اعتراض على التقسيم من حيث المبدأ، وذلك بمعزل عن الطريقة المحددة التى يستخدمها كاتب معين فى تقسيمه: فالتطورات التاريخية متواصلة دائماً ولا يمكن تجزئتها إلى قطع دون أن يكون هذا عملاً اعتباطياً ويؤدى إلى ضياع. وحينما نمتنع عن تحديد التواريخ وفقاً لسنة معينة فنحن لا نحل المشكلة، بل نلطف فحسب من النتائج التى تترتب على عدم قدرتنا على حلها. ثانيًا: من المؤكد إن طريقتنا فى التقسيم، التى يملئها تركيزنا على تاريخ التحليل الاقتصادي، ستفشل فى إقناع من يهتمون بمعايير أخرى للتقسيم. ثالثًا: حتى من زاوية زملائنا من باحثى تاريخ التحليل،



فثمة اعتراضات قوية على الطريقة التي تضع آدم سمث أقرب إلى نهاية الفترة السابقة بدلاً من وضعه في بداية الفترة التي يمكن القول إن تأثيره فيها كان طاعياً. ويتجلى اعترافنا بكل هذا من خلال أشكال عدة منها، مثلاً، أننا لا ندرس في هذا الجزء كل الكتاب الذين يعودون إليه بحسب التسلسل الزمني - حيث يشكل كورنو Courtnot المثال الأكثر أهمية - بينما نضمّنه كتاباً لا يعودون إليه وفق ذلك التسلسل - وكيرنس Cairnce مثال على ذلك. ولكن رغم ذلك، فأنتى أرى أن تقسيمنا الزمني يساعد على إبراز الحقيقة الجوهرية. ويعود الحكم على هذا إلى القارئ. بيد أننا نسارع حالاً للإشارة إلى واقعتين تبرزان طريقتنا: أولاً، ثمة مؤرخون عدة ممن سبقونا كانوا يشعرون أن هذه الفترة شكلت وحدة حقيقية. وقد عبّر هذا الشعور عن نفسه بتسمية مميزة: إذ سُميت هذه الفترة بالفترة "الكلاسيكية" من علم الاقتصاد بمعنى يختلف تماماً عن المعنى الذي يستخدم به هذا المصطلح في هذا الكتاب.<sup>(1)</sup> وقد حافظت الفترة على هذه التسمية حتى في وقت فقدت فيه كلمة "كلاسيكي" الإطراء الذي تدل عليه وبدأت ترمز إلى "شيء مهجور"، كما أن اللورد كينز استعمل الكلمة للإشارة إلى تعاليم أ. مارشال وأنصاره المباشرين (أو الاقتصاد ما قبل الكينزي، ببساطة). والأمر الثاني والأهم هو أن الفترة المحصورة بين تسعينيات القرن الثامن عشر ونهاية ستينيات القرن التاسع عشر تلبى المعيار الذي ننشده في فترة ما: إذ تميزت هذه الفترة بوجود نشاط حيوى تصارع مع الأشياء الغابرة على نحو مفعم بالأمل؛ وأن الأشياء استقرت من ثم حيث برز وضع كلاسيكى متميز وفقاً لفهنا، عبّر عنه العمل الكلاسيكى ل ج. س. ميل بصورة نموذجية - وفق فهنا لهذا المصطلح، مرة أخرى - والذي أكد ذلك الواقع بحديثه عن الأرضية الصلبة للحقيقة المثبتة وبما أضفاه من قناعة ساذجة على استمرارية تلك الحقيقة. ثم حلّ الركود - وهي حالة شعر الجميع أنها حالة نضوج العلم، إن لم تكن حالة تعفنه؛ حالة كان فيها "العارفون" those who knew قد توصلوا إلى اتفاق من الناحية الجوهرية؛ حالة تيسرَ فيها "إنجاز العمل الأعظم" حينما تصورَ معظم الناس أنه لم يتبق سوى إحكام وتطبيق العمل المنجز بالفعل، إذا استثنينا بعض الأمور الصغيرة.

(1) دعونى أذكرُ بأنه كلما استخدم المصطلح بذلك المعنى المختلف في هذا الكتاب، فإنه يوضع بين علامات اقتباس لتجنب الخلط. ثمة ثلاثة معانى ينبغي تمييز بعضها عن بعض: المعنى القديم حيث تشير كلمة "كلاسيكى" إلى الأدب الاقتصادى الخاص بالفترة محل الدراسة زانداً آدم سمث؛ والمعنى الذى يأخذ به اللورد كينز؛ والمعنى الخاص بنا. لقد أراد ج. شومبيتر معالجة هذا الموضوع على نحو أكمل فى الجزء الأول غير المكتمل. انظر أيضاً الجزء الرابع، الفصل الأول].

## ٢. لوازم لا بد منها paraphernalia

ثمة شيء أشبه بالحسد يأتي ليفسد البسمة التي نحى بها فقرات كثيرة من الكتابات في هذه الفترة التي تزخر برضا كبير عن النفس. وكان الاقتصاديون، أو معظمهم، سعداء بنتائج عملهم كما كان شأن بعضهم في ثلاثينيات القرن العشرين، مرة أخرى. سنحاول، فيما بعد، إدراك تلك الحالة الذهنية السعيدة التي أبصر فيها الاقتصاديون قصرًا راسخًا، في حين لم يكونوا قد شيدوا أفضل من كوخ مهلهل: (٢) فنحن ما نزال نبخس العمل الذي تحقق قبل سُمث؛ وما نزال نقدر عاليًا عمل "الكلاسيك".

يمكن باختصار وصف الظروف التي تحقق فيها هذا العمل كما يلي. أتردد في أن أقول إن علم الاقتصاد السياسى المهني أثبت نفسه بشكل واضح خلال هذه الفترة، فمن المتعذر بالتأكيد القول إن علم الاقتصاد المهني كان قد أثبت نفسه، لأن دراسة الظواهر الاقتصادية لا تمثل بعد عملاً يأخذ كل ساعات الدوام المعتادة - full time job وإن قلة فقط من الناس كانوا اقتصاديين وليس ثمة شيء آخر: فالكثير منهم كانوا رجال أعمال أو موظفين حكوميين أو صحفيين، بل إن معلمى الاقتصاد الأكاديميين كانوا في حالات كثيرة، إن لم يكن في معظم الحالات، يُدرسون أيضًا موادًا متقاربة أو حتى موادًا مختلفة كليًا. ومع ذلك، فمن حقنا أن نتحدث عن عملية سريعة لاكتساب المهنة professionalization استمرت خلال هذه الفترة: إذ فرض علم الاقتصاد، من البداية، حقه بحقل محدد من البحث؛ وأنه أصبح تخصصًا محددًا؛ واستعمل طرقًا محددة؛ واكتسبت نتائجها طابعًا محددًا؛ وأن الاقتصاديين اعترف بعضهم ببعض، حتى ولو كشخصيات جزئية، كما اعترف الجمهور بهم على نحو محدد أكثر من السابق. كما تم تأسيس جمعيات للاقتصاد السياسى؛ مجلات جديدة؛ قواميس جديدة؛ وظهرت فهارس جديدة، علمًا بأن كل هذا لم يعن، رغم ذلك، سوى استمرار التقليد السابق. (٣) كما أن دراسة تاريخ الفكر الاقتصادى

(٢) انظر، بخاصة، الفقرة التي تليها على السخرية كثيرًا حول نظرية القيمة في عمل ميل: Principles, Book 111, ch. 1, §2.

(٣) ومن تلك الجمعيات، كان نادى الاقتصاد السياسى فى لندن هو الأكثر أهمية؛ ومن المجلات - المجلة الفرنسية Journal des économistes (1842)؛ ومن القواميس - القاموس الفرنسى de l' economie (politique Dictionary (Coquelin et Guillaumin, 1853-4). ومما يلفت الانتباه عدم تأسيس مجلة تعنى بشئون الاقتصاد العلمى حصراً فى إنجلترا حتى عام 1890. ومع ذلك، فهذا يعود، جزئياً، إلى =

حققت انطلاقة قوية،<sup>(٤)</sup> وكان هناك إصدار متزايد من الكتب الاقتصادية المقررة، سنذكر بعضاً منها في موضعه المناسب.

=وجود مجلات ممتازة جديدة مثل *Edinburgh Review* و *Quarterly Review* و *Westminster Review* كانت تقبل نشر حتى المادة التخصصية الدقيقة، الأمر الذي يعكس تقديراً عالياً لجمهور القراء في الفترة. وفيما عدا عدد محدود جداً من المقالات التي وجدت إشارة لها ضمن "الأدب التخصصي"، فلم أفحص محتويات تلك المجالات، مما يمثل ثغرة جدية في عملي. ولم أفحص القاموس إلا على نحو روتيني فحسب.

(٤) تعود الإشارات التاريخية حول نقاط فردية من المذهب إلى تاريخ بعيد، طبعاً. وفي القرن الثامن عشر، ظهرت فهراس عدة، ولكن ليس تواريخ بقدر ما أعرف، باستثناء بضع تواريخ عن المدرسة الفزيوقراطية أصدرها دوپون Dupont وآخرون. ومع ذلك، ومنذ بداية القرن التاسع عشر، فقد تزايد الاهتمام بتاريخ المذاهب. وتمثل الخلاصات التي أصدرها ماك كولوخ McCulloch (١٨٢٤-١٨٢٥) و ج.ب. ساي J. B. Say (١٨٢٩)، في المجلد السادس من *Cours Complet* الأعمال الوحيدة من هذا النوع التي يلزم ذكرها هنا حتى عام ١٨٣٧ حينما ظهر عمل ج.أ. بلانكي J. A. Blanqui: *Historie de l' economie politique... (with bibliographie raisonnee)*. كما أن عدداً من التواريخ الأخرى، التي كان بعضها يقتصر على بلدان معينة، استمرت بالظهور حتى عام ١٨٧٠. وقريباً من عام ١٨٥٨، كان ذلك الأدب قد ازداد إلى حد أن روبرت فون مول Robert von Mohl (١٧٩٩-١٨٧٥) ضمنَ المجلد الثالث من عمله: *Gesschehte und Literature der staatswissenschaften, 1855-58* فصلاً حول تاريخ الاقتصاد السياسي. ومن ذلك الأدب، أشير إلى ما يلي فقط: (١) عمل ماك كولوخ: *Biblioteka dell' Economista* (١٨٤٥)؛ (٢) مقدمات فيرارا إلى *Literature of Political Economy* (١٨٥٠-١٨٦٨)، ونشر فرانسيسكو فيرارا Francesco Ferrara سلسلتين من الترجمات الإيطالية لأعمال أجنبية قدم لها بتحليلات محكمة تشكل الجزء الأكبر من مساهمته النظرية وترقى إلى تاريخ لعلم الاقتصاد حقاً؛ وقد تم نشر معظم هذه التحليلات بصورة منفصلة خلال ١٨٨٩-١٨٩٠؛ (٣) روشر (ذلك لأن جزءاً كبيراً من عمل روشر كان في حقل تاريخ المذاهب، كما أنه كتب، خلال الفترة المدرسية، عمله: *Zur Geschichte der englischen Volkswirghschaftslehre im sechzehnten und siebzehnten Jahrhundert, 1851-1852; Uber die Ein- und Durchfuhrung W. Roscher des Adam Smith ' schen system in Drutschland, 1874* وقد أعدق ديليو روشر W. Roscher الثناء على أورسميس Oresmius [انظر الجزء الثاني، الفصل الثاني، أعلاه] في عمله: *Ein grosser National okonom in Deutschland, 1874* الذي يمثل ثمرة لمجهود ضخم؛ (٤) Manuel Colmeiro (١٨٦٣) *Historia de la nomia politica enEspaña* الذي لا يعود إلى هذا الموضوع على وجه التحديد ولكنه يشكل، سوية مع عمله: *Biblioteca (1880)*، أفضل نقطة انطلاق لدرس علم الاقتصاد الإسباني. كما أسجل امتناني للمساعدة التي استخلصتها من الدراسة الممتازة للدكتور إي. شامس E. Schams ("Die Anfange lehrgeschichtlicher Betrachtungsweise in der Nationalokonomie," *Zeitschrift fur Nationalokonomie* (September 1931) مورغشتيرن O. Morgenstern: "Ein Bibliographie der allgemeinen Lehrgeschichtin der Nationalokonomie" المنشور في نفس المجلة السابقة (أذار ١٩٣٣) والذي، مع ذلك، يستبعد المقالات وكذلك كل العمل المتعلق بتاريخ المذاهب، الذي كان ثانوياً بالنسبة للتحقيقات النظرية ذات الإطار غير التاريخي أساساً. ويورخ الدكتور شامس بداية الحقبة "العلمية" من تاريخ المذاهب بعمل إي.ك. دورنغ E. K. Duhring (انظر الفصل الرابع، أدناه): *Kritische Geschichte der Nationalokonomie und des Socialismus (1871)*.



وقد قام الباحثون بتمويل عملية البحث بأنفسهم: فعمل توك Tooke، مثلاً، كان ممكناً فقط لأنه كان رجلاً غنياً؛ وفي بعض الحالات، أثمر النشر التجاري طبعاً عن مردود كان كافياً لتمويل البحث. وعلى أى حال، فإن التدريس لم يف بالغرض قط، فحتى في البلدان التي كانت توجد فيها محاضرات منتظمة من قبل كألمانيا، إيطاليا، إسبانيا وإسكتلندا، كان الهدف تكملة مناهج دراسية أخرى - كالقانون أو الفلسفة - وليس تقديم مناهج منظمة بصورة مستقلة لتدريس الاقتصاد ذاته. وفي الولايات المتحدة، تم استحداث منصب الأستاذية في الفلسفة الأخلاقية والاقتصاد السياسي في كولومبيا عام ١٨١٨، وتم تكليف بروفيسور في الكيمياء بإلقاء محاضرات في الاقتصاد في كلية كارولينا الجنوبية عام ١٨٢٨. ومع ذلك، كان ثمة تدريس ردىء قبل ذلك التاريخ في أماكن عدة قام به أفراد يحملون مؤهلات متباينة جداً. وفي إنجلترا، تم استحداث درجات الأستاذية أو درجات علمية أخرى قليلة قبل بداية الفترة اللاحقة. فقد استحدث منصب الأستاذية في أكسفورد عام ١٨٢٥ - وكان سنور أول من شغله؛ وفي كلية الجامعة بلندن عام ١٨٢٨ - وكان ماك كولوخ McCulloch أول من شغله - وفي دبلن عام ١٨٣٢، حيث كان هناك كرسي للتاريخ والتجارة والمالية في كلية الهند الشرقية في هاليبورى، وقد تم إسناده إلى ماثوس عام ١٨٠٥.<sup>(٥)</sup> ولكن المرتب والشروط الأخرى لتولى المنصب تبرهن بصورة واضحة على أن من استحدثوا هذه المناصب لم يبغوا استمرار العمل بها لفترة طويلة، ناهيك أن تكون لمدى الحياة. وقد تأسست، في إنجلترا، جمعية وطنية لتشجيع العلم الاجتماعى عام ١٨٥٧ هدفها معالجة تلك الشؤون، ولكنها أخذت عقوداً حتى حققت نجاحاً معقولاً.

وينبغى أن يؤخذ هذا بنظر الاعتبار في أى تقييم للأعمال المنجزة في هذه الفترة، وفي أى تقييم لعمل كاتب معين. وسيتعين على، في مناسبة أخرى، التشديد على أن المرتب والدرجة العلمية ليسا كل شيء، أما هنا فيترتب على التأكيد على أنهما لا يعينان أى شيء، ففي ظل تلك الظروف، كتب في حقلنا كتاب يتمتعون بقدرات فذة وثقافة واسعة ولكن كتابتهم كانت بسيطة إلى حد أن كل قدراتهم لم

(٥) وفي فرنسا، تم اتخاذ بعض الترتيبات المؤقتة في تسعينيات القرن الثامن عشر ومن ثم بعد حروب نابليون ولكن في باريس فحسب (انظر الفصل الرابع، القس الرابع، أدناه).

تمنعهم من أن يكونوا اقتصاديين مغمورين، الأمر الذي يفسر كيف أن تقييم عمل معين في حقنا وفي هذه الفترة لا يعنى تقييم كاتبه بالضرورة.<sup>(٦)</sup>

وتتصدر إنجلترا أعمال تلك الفترة بسهولة، باستثناء بضع أعمال ممتازة منعزلة تحققت خارجها. وفي الواقع، فإن تلك الفترة كانت فترة إنجليزية على وجه التحديد في تاريخ علمنا. وقد تأتى جزء فقط من الهيبة الشاملة التى تمتع بها الاقتصاديون الإنجليز حينذاك من النجاح الإقتصادي الذى أنجزه بلدهم الأمر الذى انعكس عليهم بصورة غير معقولة. ولكن تلك الهيبة تعود، بشكل رئيسى، إلى نوعية العمل الذى حققه هؤلاء الاقتصاديون، ليس فقط على يد عدد قليل من الأساتذة البارعين masters بل أيضا بفضل عدد كبير من الكتاب المقتردين ممن لم يكونوا فى الصف الأمامى، ولكن جهودهم المشتركة كانت تعنى الشيء الكثير.

### ٣. خطة الجزء

سنغير من طريقتنا فى العرض. فى الجزء الثانى، لم يكن يتعين علينا تغطية فترة زمنية طويلة فقط، بل أيضا تذاوى الصعوبة المتمثلة بعدم وجود نظام مقبول بصورة عامة حتى نقوم بوصفه. وإذا شئنا الدقة، فليس ثمة نظام كهذا حتى فى الفترة التى يغطيها الجزء الثالث. ولكن كان هناك شىء ما جيد تقريبا، وإن ليس بشكل تام. أى أن غالبية الأفراد الذين اعترفوا بعضهم ببعض كإقتصاديين كانوا قد اتفقوا، كما ذكرنا سابقا، على أساسيات نطاق الموضوع والمنهج والنتائج إلى حد يكفى لإخضاع مساهماتهم إلى نظام معين. رغم أنهم اختلفوا عمليا - أفرادا وجماعات - حول كل مشكلة فردية فى حدود تلك الأساسيات. وقد كان هناك من الأرضية المشتركة والاستمرارية فيما بين العقود المتعاقبة، أكثر مما كان الكتاب الفرديون مستعدين للاعتراف به. ذلك لأن معظم الاقتصاديين حينذاك، كما هم الآن، يميلون للتشديد على الاختلافات أكثر مما على نقاط الاتفاق، رغم وجود

(٦) حينما يتصفح القارئ السيرة الذاتية لكاتب مثل بيليغرينو روسى Pellegrino Rossi، فإنه يدرك حالاً قوة تلك الملاحظة. ولكن حتى فى حالة كحالة ج.س. ميل، فمن الواضح أن الكثير مما يدهشنا من الأشياء غير المرضية فى عمله Principles تفسره حقيقة أن هذا العمل كان قد كتب فى مكتب وظيفى كانت متطلباته الجارية تربك ذهن ميل.

استثناءات مُهمّة، يمثل ج.س. ميل أكثرها أهمية. صحيح أنه كانت هناك معارضة toto coelo {من جميع النواحي} وكتاب شجبوا شبه - النظام المتنامي للاقتصاد "الكلاسيكي" أصلاً وقرعاً. ولكن معظم هؤلاء لا تتوافر فيهم المقدرّة التحليلية التي نطلبها. كما اعترض كتاب آخرون على أساس غير تحليلي، أى على أسس سياسية، أخلاقية أو ثقافية بحيث أن اعتراضاتهم لا تَمُت إلينا بصلّة معينة بالضرورة،<sup>(٧)</sup> حتى حينما نتعاطف معهم.

وحيثما نستفيد من هذه الوقائع، فإننا، في هذا الجزء، نتمكن من تحقيق ما لم نتمكن من تحقيقه في الجزء الثاني، أى أننا بعد استذكار المعالم البارزة للمشهد السياسي والفكري (الفصلان الثاني والثالث) نتمكن من رسم صورة التطورات التحليلية من خلال عينة نموذجية. وسيمثل عمل ج.س. ميل Principles هذه العينة النموذجية (الفصل الخامس) ولكننا، لتبسيط الأمور، سنعمد إلى التخفيف عن جزء من عبء الفصل الخامس وذلك بالتعرف سلفاً (في الفصل الرابع) على الأفراد والجماعات الأكثر أهمية، وبلاحتفاظ بتفاصيل النظرية البحثية ونظرية النقود، قدر الإمكان، لفصلين منفصلين (السادس والسابع). كما سيُعنى الفصل السابع أيضاً بالقليل الذي ينبغى قوله عن الصيرفة والدورات.

## ٤. حول النظام الماركسي

خطتنا بسيطة وتلائم كل الحالات إلا واحدة: حالة النظام الماركسي. ولا تكمن الصعوبة، كما قد يُتوقع، في أن الاقتصاد الماركسي يقف بعيداً في انعزال تام ولا يمكن مقارنته بباقي العمل الذي يراد مناقشته. على العكس. فالاقتصاد الماركسي، كما سنرى، جزء من الاقتصاد العام لهذه الفترة مما يفسر ضرورة استيعابه في هذا الجزء. ولم يكن ماركس في ذهنى حينما تحدثت عن معارضين toto coelo {من جميع النواحي} في القسم السابق: فمن الممكن درس ماركس فى هذا الكتاب وسيُدرس كما هو شأن الاقتصاديين الآخرين بالضبط.<sup>(٨)</sup> كما لا تأتي

(٧) يدرك القارئ، طبعاً، أن الاعتراض الأخلاقي يمكن أن يشكل دافعاً للتعرف على اعتراضات وقائعية أو منطقية ذات صلة بنا.

(٨) نظراً لأهمية تلك النقطة، ولما قد تثيره من دهشة لدى بعض القراء، بودي إضافة إلى إحالة القراء =



المشكلة من كونه سوسبيولوجيًا أيضًا. ذلك لأن سوسبيولوجيته يمكن أن توضع في المكان المناسب لها تمامًا كما هو حال علمه الاقتصادي. تكمن المشكلة في أننا، في حالة ماركس، نفقد شيئًا جوهريًا لفهمه حينما نجزئ نظامه إلى نسب مكوناته، وتعيين الموضع الملائم لكل واحدة منها كما تتطلب طريقتنا في العمل. صحيح أن الأمر هو كذلك أيضًا مع كل كاتب إلى حد ما: فالكل هو أكثر من مجموع الأجزاء دائمًا. ولكن الخسارة التي نتكبدها حينما نهمل هذا العنصر<sup>(٩)</sup> تكون كبيرة جدًا في حالة ماركس فحسب لأن كلبية رؤيته تؤكد حقها في كل معلومة تفصيلية، والتي هي بالذات مصدر الاقتنان الفكري الذي يحس به كل من يقوم بدراسته سواء أكان صديقًا أم خصمًا. والطريقة التي اعتزم استعمالها لحل هذه الصعوبة لا يمكن أن ترضى الماركسي الأصولي الذي يعتبر ماركس الشمس المركزية للعلم الاجتماعي. كما أنها لا ترضى من يريد صورًا مصطنعة عن المفكرين الفرديين. ولكنها ترضى تمامًا كل من يريد صورًا عن تطور الاقتصاد المنهجي الذي يسعى هذا الكتاب إلى تقديمه. نحن نتركها كما، ولكن لا نقصد التريده، المهمة المتميزة لعلم ماركس Marxology. ولن نعدّل من خطبتنا. سنجزئ عمل ماركس ونستعمل منه، وفق تقنين صارم، ما يتعلق بهدفنا فحسب، في مواضع يملها هدفنا. ولكننا سنستعمل بقية هذا القسم للتعليق على عمله ككل.

١- في هذا الكتاب، نقدّم ماركس كسوسبيولوجي واقتصادي فقط. وبطبيعة الحال، فإن ماركس، كنبى خالق- عقيدة-creating prophet، كان أكثر أهمية من ذلك. إذ يتشابه نشاط ماركس الذي يخلق العقائد، من جهة، ونشاطه المتعلق برسم السياسة والتحريض، من جهة أخرى، بنشاطه التحليلي بصورة لا فكاك منها. وهذه هي حقًا حالة ماركس إلى حد يُثير سؤال عما إذا كان من الممكن اعتباره باحثًا تحليليًا أصلًا. يمكن الإجابة على هذا السؤال سلبيًا

---

=إلى ما سيتعرفون عليه في الفصول التالية، الإشارة حاليًا إلى أن تلك الدهشة تعود كثيرًا إلى الجو المشحون بالسخط الشديد الذي قدّم به ماركس تحليله الاقتصادي والذي جعله يبدو مختلفًا عن أي تحليل آخر في نظر الفرد العادي والفيلسوف. وفضلًا عن ذلك، فمن الصحيح أن الأدب المهني الأنجلو-أمريكي، في هذه الفترة، والفترة اللاحقة، كان قد عامله كدخيل. بيد أن اقتصاديين أجانب آخرين من الدرجة-الأولى لم يحدث لهم أفضل من ذلك من تلك الناحية من لدن ذلك الأدب.

(٩) لن نهمل ذلك العنصر بصورة تامة. إذ نقوم، في جميع الحالات الأكثر أهمية، "بتقديم" الاقتصاديين إلى القراء بحيث توفر لنا تلك التقديمات فرصة للنظر إلى الأعمال الشخصية ككل. ولكنى لا أستطيع المُضي بعيدًا في ذلك لأن النظريات، وليس الأشخاص، هم أبطال روايتنا.

من ناحيتين مختلفتين. فالماركسي الأصولي، الذي يعتبر كل كلمة من كلمات النبي حقيقة خالدة والذي تعنى مخالفة ماركس ليس فقط غلطة بل إثمًا أيضًا بالنسبة له، من شأنه أن يعطى جوابًا سلبيًا. ولكن السمو الهيجلي لدى ماركس، الممارسة والتطير، الواقع والفكر، كلها تتطابق في حالته ويتعذر فصل التحليل عن الممارسة عند ذلك المستوى. ولذلك، فحينما نعتبر فكر ماركس فكرًا تحليليًا، فينبغي أن نضيف حالاً أنه فكر تحليلي بمعنى يختلف جوهرياً عن المعنى المعتاد، وبالتالي فإن عمله ليس تحليليًا بالمعنى المعتاد، ويترتب على مؤلف هذا الكتاب، العاجز بحكم تكوينه عن إنصاف عمل ماركس، أن يرفع يديه الشريرتين عنه. ومن شأن بعض المعادين للماركسية الموافقة على هذه النتيجة، مع أنهم قد يصوغونها بطريقة أخرى بتقديم النصح إلى برفع يدي من الشيء الشرير: فعمل ماركس، بالنسبة لهم، هو سلسلة من انتقادات غير علمية أساسًا، كتبها إنسان عاجز تكوينيًا عن رؤية حقيقة معينة، أو أن يحتاج بصورة مباشرة.

ورغم ذلك، فإن إجابتي على سؤالنا إيجابية. ويكمن تبرير هذا الجواب الإيجابي في فرضية أن الجزء الأكبر من عمل ماركس هو عمل تحليلي بفضل طبيعته المنطقية، لأنه يتجسد في تعابير statements عن العلاقات القائمة بين الوقائع الاجتماعية. ففرضية أن الحكومة هي جهاز تنفيذي بيد الطبقة البرجوازية أساسًا قد تكون خاطئة كليًا ولكنها تجسد قطعة من التحليل، كما نفهمه، يخضع قبولها أو رفضها إلى القواعد العادية للمنهج العلمي، ومن غير المعقول حقا وصف Communist Manifesto {البيان الشيوعي}، حيث ترد هذه الفرضية، كعمل ذي طابع علمي أو قبوله كتعبير عن حقيقة علمية. ولئن أفل معقولية إنكار أن تحليل ماركس، حتى في أكثر أعماله العلمية، يشوّهه ليس فقط تأثير الأغراض العملية، ليس فقط تأثير الأحكام القيمية العاطفية، بل تأثير الوهم الأيديولوجي أيضًا.<sup>(١٠)</sup> وأخيرًا، فمن غير المعقول إنكار أن الصعوبة تصل، في بعض الحالات، إلى حد استحالة فصل تحليله عن عنصره الأيديولوجي. ولكن التحليل المشوّه أيديولوجيًا يبقى تحليلًا، رغم ذلك. وقد يقود هذا التحليل حتى إلى عناصر من الحقيقة. وباختصار: لن نشد نحن O Altitude {نشيد السمو والجلال} في كل مرة يظهر

(١٠) حول الفرق بين الأنواع الثلاثة من التشويه: انظر الجزء الأول، أعلاه.

فيها اسم ماركس في الصفحات التالية؛ بيد أننا لن نصادر حقه a limine {سلفاً}؛ إذ سئمِزَه ككاتب تحليلي سوسيولوجي واقتصادي تحمل فرضياته (نظرياته) نفس المعنى والمنزلة المنهجية، وينبغي تفسيرها وفق نفس المعيار الذي تُفسر به، فرضيات كل الكتاب التحليليين السوسيولوجيين والاقتصاديين الآخرين. فنحن لا نعترف بأى هالة قدسية صوفية.<sup>(١١)</sup>

٢- لما كنا نهتم بماركس كسوسيولوجي واقتصادي "علمي" فحسب، فلنا بحاجة لدرس أى جانب من سيرته وأنشطته أو طبيعته الشخصية مما لا يتصل بعمله "العلمي". وبودى أن أنفى وجود أى نية لتحييمه كإنسان؛ وهذا يسرى أيضاً على صديقه وحليفه الوفي، إنجلز. ومع ذلك، فثمة حاجة لبضعة وقائع لكي ندرك عمل كل منهما وهو فى سياقه الصحيح. وندون فى الهامش أدناه<sup>(١٢)</sup> هذه الوقائع دعونا نبرز بعضاً منها. أولاً، ليس بوسع أحد أن يفهم

(١١) دعونى أكرر هنا: حينما نرعى على نحو ملائم كل الاختلافات فى التعريفات وفى مستوى التجريد، فيمكن لكل فرضية ماركسية أن تاخذ المعنى الذى كان يمكن أن تأخذه لو كانت قد كتبت من قبل ريكاردو، مثلاً. وتراعى هذه الصياغة الصعبة معيت كثيراً ما طالب به الماركسيون، وعن حق أحياناً، وهو أن نقاد (وحتى أنصار) ماركس يقولون عليهم فهم ما يقصده ماركس على الأرجح لعدم مراعاة الحقائق التالية. (١) أن منهج ماركس يختلف عن منهج الاقتصاديين الآخرين (فكلمة "القيمة"، مثلاً، تعنى أشياء مختلفة لدى ماركس وج.س. ميل). (٢) أن ماركس يحتاج وفقاً لمستويات مختلفة إلى حد بعيد من التجريد فى الأجزاء المختلفة من عمله. وفى نفس الوقت، تعنى تلك الصياغة رفض الاعتراف بادعاء آخر جراً ملاحظته سابقاً والذى يطرحه الماركسيون أحياناً ويفترضونه عند إجابته على السؤال المتعلق بالطبيعة المنطقية لتحليل ماركس. أى الإساءة أن الفرضيات الماركسية تمتلك، إذا صح التعبير، كياناً رقيقاً astral لا تسرى عليه القواعد العادية للمنهج العلمى، وجوابنا على هذا هو: أن ماركس يحتاج حول العالم الواقعى empirical وفى طرق التحليل الواقعى، وعليه، فإن فرضياته - كما يدرك ضمناً كل ماركسى يناقش الانتقادات أصلاً - تمتلك المعنى الواقعى المعتاد أو أنها لا تمتلك أى معنى. حول تأثير فلسفة هيغل عليه: انظر الفصل الثالث، القسم أب، أدناه.

(١٢) كان كارل هنريش ماركس Karl Heinrich Marx (١٨١٨-١٨٨٣) ثمره بيئة برجوازية بكل معنى الكلمة فشلت فى تحقيق الاستقلال الاقتصادى، وثمره تعليم برجوازي بكل معنى الكلمة جعل ماركس (كما جعل كثيرين غيره) مفكراً وراдикаلياً وعالمياً- حيث تعكس راديكاليته الطابع البرجوازي لعصره، وتمكن علميته فى الجانب التاريخى-الفلسفى، تمييزاً له عن الطابع الرياضى-الفيزيائى. وقد توجه ماركس نحو الصحافة، أكثر مما للعمل الأكاديمى، اختياراً واضطراً إلى حد بعيد، وسافر عام ١٨٤٣ إلى باريس حيث التقى إنجلز وعلم الاقتصاد (الذى كان قد مسه من قبل مساً سطحياً فقط) وحيث صار موقفه اشتراكياً على نحو واضح. وقد استقر عام ١٨٤٩ فى لندن بصورة نهائية- وهو قول يعادل تقريباً، بالنسبة للقارئ النهم، القول إنه استقر فى مكتبة المتحف البريطانى بصورة نهائية. وكانت الحركة الثورية النشطة- كذلك التى جربها ماركس عام ١٨٤٨ فى ألمانيا- قد انتهت وانحصر اهتمامه بالبحث طيلة بقية حياته، حيث لم يقطع ذلك سوى اضطرابه لكسب مورد رزقه (عن طريق العمل الصحفى جزئياً) ونشاطه فى الأهمية الأولى (١٨٦٤-١٨٧٢) وتدهور صحته فيما بعد. وما يزال كتاب ف. ميرنج F. Mehring (١٩١٨) الكتاب الأساسى عن سيرته. ومع أن هذا الكتاب، من=

ماركس وإنجلز ما لم يزن بصورة صحيحة دلالات خلفيتهما الثقافية البرجوازية التي تشكل أحد الأسباب، وإن لم تكن السبب الوحيد، لوجوب اعتبار الماركسية ثمرة للفكر البرجوازي، ثمرة تطورت عن الجذور البرجوازية للقرنين الثامن عشر والتاسع عشر. أما الزعم بأن الماركسية كانت دائماً تعنى أو كان بوسعها أن تعنى أى شىء بالنسبة للجماهير، أو إلى أى مجموعة حقاً، باستثناء عدد محدود من المثقفين، فهو أحد العناصر الأكثر مدعاة للحزن فى الأيديولوجيا الشخصية لماركس وإنجلز. (١٣) ثانيًا، تسمح

=بعض النواحي، أقل تشوشًا، بسبب الحكم المسبق الضيق، من أعمال أخرى لذلك المؤلف ويمكن التوصية به عمومًا، بيد أنه يمكن الاحتجاج عليه من ناحية واحدة نيابة عن ماركس: فالكتاب يقبل كثيرًا فى إنصاف العنصر العلمى من عمل ماركس. إذ يمكننا نحن أيضًا أن نجد أدلة غزيرة عن وجود التحيز الأيديولوجى فى أعمال ماركس، ولكن ميرنج يذهب بعيدًا حينما لا يعزو إلى ماركس أى شىء سوى استهداف صياغة الأيديولوجيا البرجوازية (قاصدًا امتداحه طبعًا) أما فريدريك إنجلز Friedrich Engels (1820-1895)، فقد رصع سيرة ناجحة فى قطاع الأعمال بنشاطات ثورية حتى عام 1849 حينما اعتزل هذا القطاع لخدمة الاشتراكية الماركسية طيلة بقية حياته. ومن بين أمور أخرى، فقد أصبح إنجلز القمّ على أدب ماركس بعد وفاة هذا الأخير. وإضافة إلى ذلك، فقد أصبح بمثابة الرجل الموحى والسياسى الحكيم بالنسبة للحزب الاشتراكى الديمقراطى (ومن هنا، ينبع هدف الهجوم من جانب الجيل الأحدث). ولا يمكن لوفاء إنجلز ونكران ذاته إلا أن ينتزع أقصى درجات احترامنا، فلم يطمح، فى كل مكان، إلى شىء غير أن يكون التفسير الأمين والناطق بلسان اللورد ماركس. ولذلك، فأنا لا أصدّق إلى الإشارة إلى أن إنجلز لم يكن مكافئًا لماركس إلا لضرورة معينة فحسب وهى تمكين القارئ من فهم موقفنا من المخطوطات الماركسية التى نشرها إنجلز. ففى حين يضاهاى إنجلز ماركس فى الفلسفة والسوسيولوجيا على نحو واضح، بيد أنه يتخلف عنه فى الاقتصاد التقنى بشكل خاص. ومن أعماله الخاصة *Die Lage der arbeitenden Klasse in England* (1845)، الذى سنمر به مرة أخرى وهو قطعة قيّمة من البحث الواقعى غذته الملاحظة المباشرة، رغم تحيزه. أما أعماله: 'Umriss zu einer Kritik der Nationalökonomie' (المنشور فى مجلة *Deutsch-französische Jahrbücher*, 1844 التى كان يصدرها روجو وماركس)، و *Herrn Eugen Dühring's Unwanzung der wissenschaft* 1878 (الذى تمت ترجمته إلى الإنكليزية تحت عنوان: *Anti-Dühring*, 1907) - فهى أعمال ضعيفة بصورة واضحة. وتحلّل أعماله الفلسفية والسوسيولوجية مستوى أرفع، مع أنها غير أصيلة. ولن يكون بوسعنا الإشارة إلى هذه الأعمال مرة أخرى. ولكن هذه الملاحظات، وأكرر هذا مجددًا، ينبغى أن لا تحمّلنا على التقليل من شأن الإنسان الذى نعتبر اسمه جديرًا بالإكبار تمامًا لدوره المشرف فى تاريخ الاشتراكية الألمانية. ولا شىء أبعد عن ذهنى، بشكل خاص، من أن تكون لدى رغبة بالإحياء أنه كان تابعًا لماركس. وربما ساعد، فى أربعينيات القرن التاسع عشر، حتى على تعليم ماركس الاقتصاد والاشتراكية لأنه كان أكثر إحاطة بهما حينذاك. ثمة كتب سيرة كثيرة عنه. يكفى أن نذكر عمل د. رازانوف Karl D. Ryazanov: *Marx und Friedrich Engles* (الذى تُرجم إلى الإنكليزية عام 1927 ولكننى لا أعرف الأصل الروسى)؛ كما يوجد فهرست بأعمال ماركس وإنجلز فى معهد ماركس-إنجلز (الذى أصبح معهد ماركس-إنجلز -لينين فيما بعد) منشور فى أرشيف: *Marx-Engles Archiv*، المجلد الأول، 1926. [لقد تم نشر المجلدين الأولين لأرشيف ماركس وإنجلز بالألمانية وبالروسية فى وقت واحد، بينما نشرت المجلدات اللاحقة بالروسية فحسب.]

(١٣) لقد تولى ماركس بنفسه، وساعد على تقوية هذا الوهم نفسه لدى أنصاره، وذلك بتسيخ عدة تعابير =

معلوماتنا بتكوين فكرة واضحة نوعاً ما عن إمكانات ماركس في العمل المركز. ففي بعض الأوقات، كان ماركس قد انغمس في نشاطات وعاش تحت ظروف يمكن أن تؤثر على أعصاب المرء وأن تجعله غير بناء في عمله العلمي أكثر ما يمكننا استنتاجه من الساعات المنفقة على هذا العمل بالفعل. ورغم ذلك، فقد كان لديه في المتوسط قدر من الوقت "لنفسه" يمكن مقارنته بصورة ملائمة بالوقت المتبقي للبروفيسور الأمريكي الاعتيادي في وقتنا الحاضر، في المتوسط أيضاً. وقد أحسن ماركس الاستفادة من هذا القدر بصورة تامة. وليس بوسع أحد، مرة أخرى، أن يفهم ماركس وعمله ما لم يأخذ بنظر الاعتبار المعرفة الواسعة التي تضمنها هذا العمل - فهو ثمرة لجهود متواصل ابتداءً باهتمامات فلسفية وسوسيولوجية في سنوات عمره الأولى، ثم صار يتركز بدرجة متزايدة على الاقتصاد كلما تقدم الزمن، إلى أن أصبح هذا الأخير يستغرق كل ساعات عمله تقريباً. كما لم يكن ذهن ماركس من النوع الذي يسلم حالاً بما يقرأ: فمع كل واقعة وكل محاكاة تبرز أمامه أثناء القراءة، كان ماركس يتفاعل بحماسة شديدة لدرجة أنه ينحرف عن خط بحثه الرئيسي. وليس بوسع التشديد أكثر على هذا الموضوع. فقد كان من الممكن أن تشكل هذه الحقيقة موضوعي المركزية لو تعين على أن أكتب عن علم ماركس Marxology، ونكفي قراءة عمله: Theorien uber den Mehrwert {نظريات القيمة الفائضة} لكي يقتنع المرء بذلك. وهذه الحقيقة، ما أن يتم إثباتها، فإنها تساعد بدورها على إثبات حقيقة أخرى وتحل لغزاً جرت مناقشته طويلاً: فهي تساعد على إثبات أن ماركس هو كاتب تحليلي بالفطرة، إنسان يجد نفسه مدفوعاً بصورة ملحة لأداء العمل التحليلي، سواء أراد هو هذا أم لم يُرد وأياً كانت نواياه؛ كما تساعد تلك الحقيقة على حل اللغز المتعلق بإخفاقه في تكملة عمله، تاركاً لنا، بدلاً من ذلك، أكواماً من المخطوطات غير المرتبة التي ليس بوسع أي شخص كان أن يضعها في شكل مقبول.

---

=في بنيتها- بينها تعابير رديئة جداً- بوسع أي فرد أن يفهمها بالفعل وهي تمثل الماركسية وفق فهم الغوغاء لها، وربما بحسب فهم حتى أفراد لا يشملهم هذا المصطلح.

ثالثاً: تسوغ معلوماتنا التأكيدات statements التى تذهب إلى أن ماركس كان، إلى حد بعيد، فيلسوفاً يتسلى بعلمى السوسولوجيا والسياسة (كما يفعل فلاسفة كثيرون) إلى أن غادر إلى باريس؛ وأنه تقدمَ هناك إلى الأمام بسرعة واختط طريقه كإقتصادي؛ ومع مرور الزمن كتب هو وإنجلز عملهما: Communist Manifesto (1847; published 1848)؛ أى أنه امتلك فى سن التاسعة والعشرين<sup>(١٤)</sup> كل أساسيات العلم الاجتماعى الماركسى، وأن ثغراته المهمة الوحيدة كانت فى حقل الاقتصاد التقنى technical economics. وفيما يتعلق بالمسائل الأخرى، فإن الخط الرئيسى لحياته الفكرية يمكن وصفه كسلسلة متواصلة من الجهود الهادفة إلى تطوير ذلك العلم الاجتماعى ولسد تلك الثغرات - وهى المهمم التى لم يتوقع ماركس، كما اعتقد، أن تتضمن صعوبات يتعذر تدليلها، مع أنه توقع أن مقداراً كبيراً من العمل الإضافى يمكن أن يكون ضرورياً لتدقيق وتنسيق كل الأشياء التى يجب أن تجد مكاناً معيناً ضمن بنيته الهائلة.

وهذا التفسير هو غير التفسير المعتاد. فهو ينسب إلى ماركس الإدراك المبكر لكل ما هو أساسى فى مخططه الفكرى وقدرًا كبيراً من الانسجام عند تطويره، باستثناء نقاط هى من قبيل التفاصيل المقارنة، وذلك انطلاقاً من هدف وخطة نظرية لم يتغيرا فى الأساسيات قط. وحتى الماركسيين الذين يتوقع أن يتعاطفوا مع هذا الرأى سيجدوه بسيطاً جداً؛ ولكن نقاد ماركس يعلنون أنه خطأ بحث. وهكذا لا بد من شىء من الدفاع. والوقائع ذات الصلة بهذا الأمر هى ما يلى. فى عام ١٨٥٩، نشرَ ماركس عمله Zur Kritik der politischen Okonomie (مساهمة فى نقد الاقتصاد السياسى) الذى كان، كما هو واضح، المجلد الأول من عرض شامل؛ وعليه، فهو دليل على أن ماركس كان بالتأكيد يتصور نفسه أهلاً لكتابة مثل هذا العرض. بيد أن حقيقة أنه هجرَ ذلك العمل غير المنجز تثبت أن ماركس لم يكن كذلك، وشعوره بأنه بدأ بداية غير موفقة. ولكن ماذا فى ذلك؟ فهذا بالضبط ما يُتوقع أن يحدث فى مشروع بذلك الحجم - والذى يتضمن فى جانبه الإقتصادي، علاوة على ذلك، قدرًا كبيراً من التفصيل النظرى حتى أكثر من الوقائعى - ولا يمكن أن يؤخذ كبرهان على حدوث شىء خاطئ فى

(١٤) إذا كان الأمر كذلك، فهو يقدم مثلاً توضيحياً آخر لنظرية أوستوالد Ostwald التى تذهب إلى أن المفكرين يدركون أفكارهم الأصلية حقا قبل بلوغ سن الثلاثين من أعمارهم.

الأساسيات. وقد بدأ ماركس من جديد، وبعد صراعات تتجلى بأقصى درجات الدلالة في قسم من المادة المخطوطة التي نُشرت في آخر الأمر في ثلاثة مجلدات من قبل كاوتسكى Theorien uber den Mehrwert, 1905-10: Kautsky، نُشرَ ماركس دفعة أولى جديدة Das Kapital (رأس المال، المجلد الأول، ١٨٦٧).<sup>(١٥)</sup> إن حقيقة عدم ظهور مجلد ثانی أثناء حياة ماركس وحقيقة أنه تعین على إنجلز نشر المجلد الثانی (عام ١٨٨٥) وتجميع وتالیف مجلد ثالث (عام ١٨٩٤) - قد فُهِمَت من قِبَل المعادين للماركسية كاعتراف بالفشل: فماركس، كما يقولون، أخذ يعی وجود تناقضات غير قابلة للتسوية في نظامه (وبخاصة في نظريته للقيمة) مما دفعه لعدم الاستمرار. ومع ذلك، يمكن أن يتبين من العمل Theorien uber den Mehrwert أن ماركس، حينما نشرَ المجلد الأول، كان يدرك تمامًا، واستعد لما بدا لنقاده كتناقضات غير قابلة للتسوية. صحيح أن مراسلاته تثبت أنه أرجأ تكملة المجلد الثانی لأسباب لا تبدو مقنعة جدًا. ولكن من المؤكد أن هذا يمكن تفسيره بالمقاومة المتزايدة لمخطط قديم لم يعد يتلاءم مع الجهود الجديدة. وهكذا، فإن الوقائع المذكورة لا يمكن أن تصح كتفنيد لتفسيرى. والأسباب القوية التى لدى لتفضيل تفسيرى هى طريقة ماركس فى العمل التى أشرنا إليها قبل قليل، وخبرتى، كعالم نظرى، بما كانت عليه صعوبات ماركس النظرية- والتى لم تكن غير قابلة للتدليل من زاويته. وهذا ينسجم تمامًا، طبعًا، مع قناعتى بأن نظام ماركس معيب شكل جدى. وأنا لا أقصد سوى القول أنه كان قادرًا على تقديم نظرية اقتصادية شاملة من دون أن يخرق المنطق- بيد أنه كان يتعين عليه أن يتصادم مع الوقائع دائمًا.

٣- وما دمنا قد قررنا أن نعمل ما يستاء منه الماركسيون- ربما عن حق- أى تجزئة البنية الماركسية إلى أجزاء، ومناقشة كل جزء منها فى المكان الذى يعود إليه، فإننا لن نقدم تصورًا شاملاً عن هذه البنية فى أى مكان. وتهدف الملاحظات التالية إلى تقديم بديل جزئى لمثل هذا التصور.

(١٥) ذلك هو كل ما عندى بخصوص السؤال عما إذا كان قد غيّر خطته ولماذا. والسؤال لا يمتّ قطّ بصلّة ما إلى تفسيرى، مع أنه، بذاته، مهم بالنسبة لعلم ماركس Marxology. فكل التغييرات التى أدخلها ماركس على الخطة يمكن فهمها بسهولة فى جميع حالات الأعمال المطولة. ومع ذلك، انظر H. Grossmann, "Die Änderung des ursprünglichen Aufbauplans des Marxschen" Kapitals "und ihre Ursachen" in: Archiv für die Geschichte des Sozialismus und der Arbeiterbewegung, 1929



تتقسم تلك "الأجزاء" إلى مجموعتين، الأولى سوسيولوجية والأخرى اقتصادية. تتضمن الأجزاء السوسيولوجية مساهمات ذات أهمية من الدرجة الأولى كالتفسير الاقتصادي للتاريخ الذي، كما سألين، يمكن أن يعتبر تفسيراً خالصاً لماركس بقدر ما يعتبر تفسير أصل الإنسان تفسيراً خالصاً لدارون. ولكن بقية سوسيولوجيا ماركس - الإطار السوسيولوجي الذي احتاجه ماركس كأى اقتصادى لنظريته الاقتصادية - لم تكن جديدة موضوعياً ولا أصيلة ذاتياً. فقد أخذ ماركس مفاهيمه المسبقة حول طبيعة العلاقة بين رأس المال والعمل بشكل خاص من أيديولوجيا معينة كانت سائدة أصلاً في الأدب الثورى في زمانه.<sup>(١٦)</sup> ومع ذلك، فإذا شئنا إرجاع هذه المفاهيم بعيداً إلى الوراء فيمكننا القيام بذلك دون صعوبة. إن العمل Wealth of Nations هو مصدر محتمل جداً لها. فمن المحتمل أن تروق لماركس أفكار سُمث حول العلاقة النسبية بين رأس المال والعمل، خاصة وأن هذه الأفكار ترتبط بتعريف للريع والأرباح - "كاستقطاعات من منتج العمل" (الكتاب الأول، الفصل الثامن: "حول أجور العمل") - يوحى بقوة بنظرية معينة للاستغلال. ولكن هذه الأفكار كانت متداولة جداً خلال عهد التنوير وكانت فرنسا موطنها الحقيقى. فالاقتصاديون الفرنسيون، منذ بواجيلبر، فسروا ملكية الأرض من خلال العنف، وذهب روسو وآخرون إلى ما هو أبعد في هذا الموضوع. ومع ذلك، فثمة كاتب، لينجو Linguet، كان قد رسم، على نحو أكثر تحديداً من غيره، الصورة التى اعتبرها ماركس صورته: فهذه الصورة لا تشمل فقط ملاك الأراضى ممن يُخضعون ويستغلون الفقراء الريفيين، بل أيضاً أصحاب العمل الصناعيين والتجاربيين الذين يفعلون المثل مع عمال هم أحرار اسمياً وعبيد فعلياً.<sup>(١٧)</sup>

(١٦) فى ذلك الحقل، يقترب أكثر من الصحة تفسير ميرنغ للمذهب الماركسى (كتعبير حرفى عن أيديولوجيا برولينارية). وينحصر خلافنا معه فقط فى أنه وسع تفسيره ليشمل كل عمل ماركس.  
(١٧) كان س. ن. هـ. لينجو S. N. H. Linguet (١٧٣٦-١٧٩٤)، وهو محامى وصحفى، كاتباً غزير الإنتاج ومولعاً بالجدل يصعب تصنيفه. فقد انتقد الفيزوقراط (Reponse aux docteurs modernes... 1771)، وشارك فى عدة مناقشات فى زمنه دون أن يجتذب الانتباه. ولكن أحد كتبه يحتل أهمية كبيرة بالنسبة لنا، وهو: (Theorie des loix civiles 1767)، ليس بسبب هجومه على مونتسكيو وليس بسبب رد مورليه Morellet اللاذع، بل لأنه أظهر سوسيولوجيا تاريخية محكمة بصورة تامة تتمثل موضوعتها المركزية باستعباد الجماهير. وأنا لا أعرف أن الكتاب كان له تأثير كبير. ولكنه، كعلامة على الأقل، يقف عند، أو قريباً من، من منبع الأيديولوجيا التى أهلها ماركس وآخرون، من بينهم كتاب غير اشتراكيين، محل الحقيقة الرأسمالية capitalist reality والتى تتغذى عليها الحماسات المغرورة حتى هذا اليوم. ولم يقدم لينجو الصورة فحسب ولكن أيضاً الروح المميزة التى ينبغى النظر بها إلى الصورة. والمثال التالى يوضح هذه الفكرة. يتبنى لينجو نظرية مفادها أنه كانت هناك، عند بدء=

وقد قدمَّ هذا الإطار السوسيولوجي كل المشاجب pegs التي احتاجها ماركس لتعليق تعبيراته المتوهجة. ولما كان المؤرخون يهتمون بهذه المشاجب أساسًا، سواء أكانت تعجبهم أم تصدمهم، فمن الصعب الحصول على إجماع على الحقيقة الواضحة بشأن طبيعة الأجزاء الاقتصادية البحتة من النظام الماركسي. تتمثل هذه الحقيقة الواضحة، بقدر تعلق الأمر بالنظرية البحتة، في وجوب اعتبار ماركس اقتصاديًا "كلاسيكيًا" أو، بصورة أكثر تحديدًا، عضوًا في المجموعة الريكاردية.<sup>(١٨)</sup> فريكاردو هو الاقتصادى الوحيد الذى عامله ماركس كأستاذ master. وأشكُّ فى أنه تعلمَ نظريته من ريكاردو. ولكن الأهم هو الحقيقة الموضوعية التى تتمثل باستخدام ماركس للجهاز الريكاردى: فقد تبنى ماركس مخطط مفاهيم ريكاردو، وأن مشاكل ماركس كانت مطروحة أمامه بالأشكال التى منحها ريكاردو لها. ومن المؤكد أن ماركس حوَّل هذه الأشكال وتوصل فى النهاية إلى استنتاجات مختلفة إلى حد بعيد. ولكنه فعلَ هذا بشكل ثابت من خلال الانطلاق من ريكاردو وانتقاده - فطريقته فى العمل النظرى البحت هى انتقاد ريكاردو - وهنا، يمكن الإشارة إلى ثلاثة أمثلة توضيحية فقط: أولاً: لقد قبلَ ماركس نظرية القيمة الريكاردية أساسًا (انظر الفصل السادس، أدناه)، كما دافعَ عنها بحجج ريكاردية، ولكنه، إذ يلاحظ إن القيم الريكاردية لا يُتوقع أن تتناسب مع الأسعار، فقد حاول وضع نظرية مختلفة للعلاقة بين الاثنين. ثانيًا: إذ يتابع ماركس مبادرة ريكاردو، فقد اصطدمَ، كما فعل ريكاردو، بمشكلة القيمة الفائضة، ولكن ماركس، بعد أن أدرك إن حل ريكاردو لهذه المشكلة بالفعل ليس حلاً قط، فقد طوَّرَ نظريته للاستغلال انطلاقًا من البنية الريكاردية. ثالثًا، لقد سلَّم ماركس كليًا بنظرية ريكاردو للبطالة التكنولوجية، حتى بتفاصيلها، ولكنه، إذ يجدها غير كافية لأغراضه، فقد حاول تحويل الفكرة - التى لم تكن سوى إمكانية لدى ريكاردو - إلى قانون "عام". وستوضح هذه النقاط أكثر، كما نأمل، كلما تقدمنا فى عملنا (الفصلان الخامس والسادس). وقد طرحناها هنا من باب الاستباق لإضفاء الوضوح على تأكيداتى

---

=الحضارة، جماعات سكانية ريفية تعيش فى حالة مساواة من حيث الجوهر، وأن نوعًا من المجتمع الإقطاعى برز أثناء استعباد تلك الجماعات على يد قبائل مولعة بالقتال رسخت نفسها كسادة لهم. ثمة الكثير مما يلزم قوله لصالح هذه النظرية التى يقبلها فعلاً بعض المؤرخون المعاصرون. ومع ذلك، تشمل نتائج ذلك الاستعباد، الذى خلق سادة وعبيدًا، كل شيء مما ندخل فى مصطلح "حضارة" culture. ولكن لينجو لم يبصر هذه. فما يهيمه هو واقعة الاستعباد وليس أى شيء آخر. ولا يمثل استنتاجه شيئًا سوى السخط الأخلاقى.

(١٨) لنلاحظ أن ذلك يجعل ماركس اقتصاديًا إنجليزيًا بقدر تعلق الأمر بالنظرية، وقد كان كذلك.

statements القائلة إن ريكاردو كان أستاذ master ماركس؛ وإن هذا الأخير، مع أنه حوّل المادة النظرية التي وجدها، بيد أنه فعل ذلك بالأدوات التي وجدها وليس بتلك التي خلقها هو. وهذه مجرد طريقة أخرى للقول بأن ماركس، مهما بدا أنه كان يشكل ظاهرة "دائمة" secular من بعض النواحي، بيد أنه كان تقنيًا نظريًا له حدوده الزمنية من حيث الجوهر - وهي حقيقة خلقت فيما بعد صعوبات عدة لأنصاره الذين شعروا أنهم غير قادرين على الاعتراف بأن ماركس يمكن أن يتلاشى مع الزمن من أي ناحية كانت.

على أية حال، ولإيضاح نقطة معينة بدت مهمة لي، فقد اقتصرنا في الفقرة السابقة على المنهج النظري لماركس على وجه التحديد. ولكن ثمة جانبين من النظرية الماركسية يتجاوزان هذا المنهج من حيث الأهمية. كما أنهما لا يرتبطان بحدود زمنية. الجانب الأول هو tableau économique {جدوله الاقتصادي}. فماركس كان قد طوّر ريكاردو، مرة أخرى، حينما حلّل بنية رأس المال. ولكن الأخيرة تنطوي على عنصر لا يعود إلى ريكاردو ويمكن أن يكون قد ورد من كينيه: إذ كان ماركس أحد أوائل من حاولوا تطوير نموذج محدد للعملية الرأسمالية.<sup>(١٩)</sup> أما الجانب الثاني، فيحتل أهمية حتى أكثر. فنظرية ماركس هي نظرية تطورية evolutionary بمعنى معين لم تأخذ أي نظرية أخرى: فهي تحاول اكتشاف الآلية التي، بفضل مجرد سريانها ومن دون مساعدة عوامل خارجية، تحول المجتمع من حالة معينة إلى حالة أخرى.<sup>(٢٠)</sup>

٤- هذا هو كل ما يسمح به المجال المتاح لنا أن نقوله حول النظام الماركسي عموماً وعن الطريقة التي ستم بها معالجة أقسامه المكونة في هذا الكتاب.<sup>(٢١)</sup>

(١٩) وكان بوهم-باورك الاقتصادي الثاني الذي حاول تحقيق تلك المهمة (انظر الجزء الرابع، الفصلين الخامس والسادس، أدناه).

(٢٠) يتحدث المختصون بعلم ماركس Marxology أحياناً عن أن مناهج ماركس هي مناهج "تاريخية" من حيث الجوهر. وضمن هذا السياق، يحمل هذا التعبير معنيين مختلفين: أولاً، أنه يعني أن أجزاء مختلفة من النظرية الماركسية ربما قصد ماركس أن تطبق على حالات مختلفة من المجتمع. ثانياً، أنه يعني ما يراد بكلمة "تطورية" الواردة أعلاه. ويمكن الدفاع عن كلا المعنيين. ولكن التعبير غير موفق رغم ذلك لأنه يحمل معاني أخرى أيضاً - من بينها المعنى الذي يرتبط بكلمة "تاريخي" بصورة طبيعية أكثر - لا تسرى على النظرية الماركسية. (حول الجانب التطوري من نظرية ماركس، انظر الفصل الثالث، القسم ٤ب، أدناه).

(٢١) قد لا يحتاج القارئ أن يعلم مدى عدم اكتمال كل ذلك العرض. ولكن ثمة نقطة وإجدة تستحق إشارة محددة. فقد سبق لي أن شددت على تأثير سمث وريكاردو على ماركس. كما أشرت إلى تأثير كينيه عليه كإمكانية فقط ذلك لأن نموذج ماركس ربما تطور بمعزل عن الأساس الريكاردوي. ولكني لم أذكر قط التأثيرات الأخرى المحتملة. فقد أكد مؤرخون آخرون على تأثيرات كثيرة، ونظراً لمعرفة=

وينبغي أن يُقدّم دليل للقارئ الآن. ولكنى أشعر بعدم القدرة على تقديمه. فماركس كاتب يحب الإسهاب والتكرار، وتعكس أعماله النظرية، فيما عدا المجلد الأول من Das Kapital، حالة غير مكتملة من محابته إلى حد يجعل من المستحيل تحديد الجوانب الأكثر الأهمية منها بأى درجة من الثقة. وبدلاً من محاولة إنجاز مهمة مستحيلة، فإننى أحيل القارئ إلى كتاب للدكتور سويزي (وهو عالم نظري بارع ويشكل نصيباً تذكاريًا من الولاء الصادق) Sweezy يطرح اقتصاد ماركس وفقاً للضوء الأكثر ملائمة. وعلاوة على ذلك، يمثل هذا الكتاب أفضل مدخل للأدب الماركسي الذي أعرفه<sup>(٢٢)</sup> واعتماداً على هذه الإحالة، فإننى اقتصر على تقديم النصائح التالية:

ليس ثمة معنى من قراءة أجزاء مختارة من كتابات ماركس أو حتى المجلد الأول من Das Kapital وحده. فكل اقتصادي يريد دراسة ماركس بشكل جدي، يتعين عليه التفرغ لقراءة كل مجلدات Das Kapital والمجلدات الثلاثة من العمل Theorien über den Mehrwert (نظريات القيمة الفائضة).<sup>(٢٣)</sup> وليس من المجدي أيضاً دراسة ماركس دون تحضير مسبق، فماركس ليس كاتباً صعباً فحسب، بل أيضاً، بسبب طبيعة جهازه العلمي، فإن من المتعذر فهمه دون معرفة كافية بالعلم الاقتصادي في زمانه، وبخاصة ريكاردو والنظرية الاقتصادية عموماً. وهذا هو الأمر المهم جداً لأن ضرورته لا تبرز على السطح. وينبغي على القارئ أن يحاذر

---

=ماركس الهائلة بالأدب، فلا يمكن استبعاد أن يكون أولئك المؤرخون على صواب. ولكن ليس ثمة سبب مقنع لأن نفترض وجود تأثيرات أخرى أكثر تحديداً مما هو مفترض بالضرورة في قراءاته، تحليلاته وانتقاداته لكتاب آخرين كثيرين. ولذلك، عمدت إلى توفير المجال بعدم ذكر أى من الإحالات المقدمة. وفي الواقع، فما أن يدرك المرء أهمية تأثير ريكاردو، الذى لا يخفيه ماركس، وكذلك سعة ذهن ماركس، فإنه يكف تلقائياً عن الاهتمام بتلك الإحالات، فضلاً عن اتمهم ماركس بالانتحال.

(٢٢) Paul M. Sweezy. The Theory of Capitalist Development (2nd ed., 1946)، ولا تتضمن هذه التوصية الموافقة على كل تفسيرات سويزي، وبخاصة محاولته تصنيف ماركس ككاتب كينزي. كما ألفت الانتباه إلى المواد المختارة جيداً في الفهرست والتي لا أضيف إليها سوى فقرة واحدة: دبليو. ليكسس W. Lexis [وضع ج. شومبيتر عنوان نقد بوهم - باورك لماركس: Zum Abschluss des Marxochens Systems(1896) - وتلك زلة واضحة. ويحتمل أنه قصد الإشارة إلى مقالة للمراجعة كتبها ليكسس بعد نشر المجلد الثالث من Das Kapital، وعنوانها: "The Concluding Volume Of "Marx's "Capital" " in the Quarterly Journal Of Economics, October 1895 ويشدد عمل سويزي كثيراً على أهمية مساهمة بورتكيفيج Bortkiewicz.

(٢٣) ولا غنى أيضاً عن العمل Communist Manifesto، طبعاً. وما لم يعتزم المرء أن يتخصص بالعلم الماركسي Marxologist، فليس من الضروري إضافة أى شيء آخر، فى نظرى، سوى العمل: Class Struggles in France - وهى مقالات تمت كتابتها خلال الفترة ١٨٤٨-١٨٥٠، مع مقدمة كتبها إنجلز عام ١٨٩٥. أما مراسلات ماركس فلا يحتاج إليها سوى ال Marxologist

أن لا تضلله المصطلحات الهيجلية. وسنشير، أدناه، إلى أن ماركس لم يسمح لتحليله أن يتأثر بفلسفة هيجل. ولكنه يستعمل مصطلحات معينة، أحياناً، بمعناها الهيجلي على وجه التحديد، ومن هنا فإن إدراك مقصد ماركس يفوت على القارئ الذى يأخذ هذه المصطلحات بمعناها المعتاد. وأخيراً، ينبغى على القارئ، الذى يتطلع إلى كل شيء فيما عدا التلقين، أن يميز كلاً من الوقائع والمحاكاة السليمة منطقيًا عن الوهم الأيديولوجي. ويساعدنا ماركس نفسه على هذا: فإذ يعنى هذا الأخير، أحياناً، الوهم الأيديولوجي، فإنه يعمد، على سبيل الدفاع، إلى الذم والقذح مما يعيننا على تعيين المواضيع التى تنطوى على خطأ ما.



## الفصل الثاني الخلفيات الاجتماعية - السياسية

١- التنمية الاقتصادية

٢- مذهب حرية التجارة والعلاقات الخارجية

٣- السياسة المحلية والسياسة الاجتماعية

٤- مالية جلاستون

٥- الذهب

كانت هناك، أثناء العقد الأخير أو نحو ذلك قبيل الثورة الفرنسية، بعض الملامح التي تسمح برؤية النمط الاجتماعي والسياسي الذي، بعد انتهاء الحروب الثورية وحروب نابليون وآثارها المباشرة، أكد نفسه إلى هذا الحد أو ذاك في بقية القرن التاسع عشر. ويبدو أن من المرغوب فيه درس بعض السمات الجوهرية لذلك النمط، ولو لمجرد تصحيح بعض المدارك الخاطئة التي قد تكون موجودة في ذهن القارئ ولتخفيف الألوان الحادة، غير الواقعية، التي أضفتها التقاليد الأيديولوجية المختلفة على ذلك النمط.

وحيثما نفعل هذا، ينبغي علينا تذليل صعوبة معينة ليست جديدة بالنسبة لنا. إذ سنحاول تصور وجود بنية اقتصادية واجتماعية معينة- ضمن عملية من التغيير المتواصل، طبعاً- والبنية الفوقية الفكرية التي كانت أما مرتبطة بتلك البنية أو أنها، وفق المذهب الماركسي، تتحدد بها: ونسمى هذه البنية الفوقية "الحضارة" civilization أو "روح العصر" spirit of the times أو Zeitgeist.<sup>(١)</sup> ولكن synthesis Zeitgeist لا تشكل وحدة بنيوية أبداً. فهي دائماً توليف غير كامل imperfect من عناصر متعارضة ولا يمكن قط وصفها بدقة من خلال بضع

(١) يُترجم المصطلح الماركسي: Uberbau "بصورة مرضية" بمعادله الحرفي: بنية فوقية-Superstructure. ولكن لا يوجد معادل كامل للكلمة الألمانية: Zeitgeist. وعليه، سأقوم باستعمالها هي نفسها (كما أفعل مع المصطلحات الأجنبية الأخرى التي يصعب ترجمتها بدقة) مثلما يستعمل علماء الطبيعة الأمريكيان مصطلح Eigenschwingung والفلاسفة الأمريكيان مصطلح Weltanschauung.



"مبادئ" منسجمة. ويكمن السبب الأكثر وضوحاً لهذا الأمر في أن كلاً من البنية الاقتصادية والاجتماعية لمجتمع ما وZeitgeist الخاصة به يتضمنان، في أى وقت معين، عناصر تنحدر من أوضاع سابقة تاريخياً. ولكن ثمة أسباب أخرى أكثر جوهرية، وتفسيرها أقل سهولة، تجعل من المستحيل تحليل ما يحدث في نظام اجتماعي معين عن طريق عمليات تفعل فعلها عبر المنطق الكامن فيها، وعن طريق عمليات تحفزها مقاومة البقايا، أى "كتقدم" و"ردّة"، إذا عبّرنا بطريقة سطحية. والترتيب المفهّمى conceptual arrangement الذى ننوى استعماله يؤيد هذه الصعوبة.

ورغم أن ذروة صعود البرجوازية قد تحقق في الفترة التالية، فإن من الممكن على العموم التشديد على أن الفترة محل الدرس هي التي شهدت صعود طبقة رجال الأعمال دون إعاقة تقريباً، ودون تحدى تقريباً. وفي البلدان الكبيرة، لم تحكم البرجوازية سياسياً، وأن الاستثناءات الأكثر أهمية هي الولايات المتحدة، وفرنسا في السنوات السبع عشرة من حكم لويس فيليب. ومع ذلك، وفي جميع البلدان، فإن الحكومات، مهما كانت غير برجوازية في أصلها وتركيبها، ودون استثناء الحكومات التي اعتبرتها المعارضة البرجوازية أكثر الحكومات "رجعية"، قامت بدعم المصالح الاقتصادية لطبقة رجال- الأعمال من دون مناقشة تقريباً وفعلت أقصى ما استطاعت لحمايتهم.<sup>(٢)</sup> والأكثر أهمية هو قيام الحكومات بهذا الأمر بروح من مذهب عدم التدخل، أى وفقاً لنظرية مفادها أن الطريقة الأفضل لتشجيع التطور الاقتصادي والرخاء العام هي إزالة القيود عن اقتصاد المشروع الخاص وتركه وشأنه. وهذه هي الليبرالية الاقتصادية Economic Liberalism،

(٢) تشكل حكومة بروسيا في عهد شتاين- هاردينبيرج والحكومة النمساوية-الهناجرية من عام ١٨٤٩ إلى عام ١٨٥٩ والحكومة الروسية في كل عهدها، الأمثلة الأكثر قوة على حكومات ناصرت، رغم أنها حكومات اوتوقراطية للغاية، ما أوشك على تسميتها الليبرالية الاقتصادية، بقدر تعلق الأمر بأسس واتجاهات سياستها الاقتصادية. وقد يبدو هذا مثيراً للاستغراب. ولكن هذا الانطباع يعود فقط إلى أن تلك البلدان كانت، في بداية هذه الفترة، بعيدة عن حالة الحرية الفردية في المجال الاقتصادي وأن التقدم نحو هذه الحالة، ضمن ظروفها (وبخاصة ضمن ظروف روسيا)، كان ينبغي أن يكون بطيئاً جداً بحيث أن الاتجاه لا يظهر واضحاً كما هو في إنجلترا. ومع ذلك، فإن قراءة تاريخ أوروبا الاقتصادية، والتعليقات التي سترد في المتن، إلى حد ما، تكفي لافتتاح القارئ بذلك. وهذه الواقعة لها أهمية أساسية بالنسبة لفهم الأدب الاقتصادي في هذه الفترة. فلم تكن النسخ البروسية والروسية من مذهب سميث موضحة أبية فقط بلقمتها للمعالجة، فخلعة هذا المذهب كانت هي الليبرالية الحفظية.

كما يقصد بها في هذا الكتاب. وندعو القارئ إلى إبقاء هذا التعريف في ذهنه لأن المصطلح اكتسب معنى مختلفاً - ومعاكساً تقريباً في الواقع - منذ عام ١٩٠٠ تقريباً، وبخاصة منذ عام ١٩٣٠ تقريباً: كإطراء شديد، ولو عن غير قصد، وجدّ خصوم نظام المشروع الخاص إن من الحكمة أن يحملوا ذلك الاسم.

والليبرالية السياسية، التي ينبغي تمييزها عن الليبرالية الاقتصادية، يُقصد بها، كما نبين في الهامش أدناه بصورة واضحة، تبنى الحكم البرلماني، وحرية الانتخاب وتوسيع الحق الانتخابي، وحرية الصحافة، وانفصال الحكم الدنيوي عن السلطة الروحية، واستقلال القضاء، وما شابه بما في ذلك سياسة خارجية، مقلّة في نفقاتها، وسلمية، دون أن تتبنى مبدأ اللا عنف بالضرورة. وكان هذا هو برنامج المرحلة الأولى من الثورة الفرنسية، وقد أكد نفسه، أخيراً، التوجه لتنفيذ هذا البرنامج في كل مكان.<sup>(٣)</sup> ولكن معدلات السرعة كانت تختلف كثيراً من بلد إلى آخر، كما تباينت أيضاً تشكيلة العوامل والظروف التي كانت وراء كل خطوة.

والمعدل الذي تحولت به طبقة رجال الأعمال نفسها إلى الليبرالية السياسية كان يختلف كثيراً أيضاً ليس فقط من بلد إلى آخر بل بين المجموعات الفرعية من البرجوازية أيضاً. وحتى الليبرالية الاقتصادية لم تكن موضع ترحيب في كل مكان ومن لدن كل طبقة رجال الأعمال؛ وقد حلت الليبرالية السياسية على أقسام واسعة من هذه الطبقة كظف غير مرغوب فيه. فلم تكن كل البرجوازية وراء أنصار الدستور الإسباني لعام ١٨١١، وهم أول من أسموا أنفسهم ليبراليين. وكذلك أيضاً كان شأن *liberaux* {الليبراليين} الفرنسيين في عشرينات القرن التاسع عشر. فمن فرضوا برنامج الليبرالية السياسية، على غالبية لم تكن راغبة به بصورة تامة، رغم إن هذه الغالبية تحولت في نهاية الأمر، كانوا يشكلون جناحاً فحسب، وهو جناح لم ينل الاعتراف الكامل ولم يكن يتمتع بدعم رجال الأعمال بل دعم المتقنين والجماهير. وفي إنجلترا، يتجلى هذا بوضوح تام في الطريقة التي تمت بها إزاحة الإصلاحيين أولاً *the whigs*، ومن ثم أنصار بالميرستون *Palmerstonians*،<sup>(\*)</sup> من قبل مجموعة صغيرة كانت تعرف كمجموعة "راديكالية". إن هذه المجموعة،

(٣) ثمة خلاف حول بعض بنوده. فمثلاً، كان الأفراد، الذين لا يمكن إنكار أنهم ليبراليون سياسيون، يعارضون التعليم العام المجاني. وبينما لم يتبن كل الليبراليين توسيع حق الانتخاب، فقد فعل بعض المحافظين هذا.

(\*) اللورد بالميرستون (١٧٨٤-١٨٦٥) وهو سياسي بريطاني لعب دوراً في الشؤون الأوروبية.

أو على الأقل نخبتها المفكرة المعروفة "بالراديكاليين الفلسفيين" Philosophical Radical، تمثل أهمية خاصة بالنسبة لنا لأن عددًا من أهم الاقتصاديين الإنجليز كانوا يعودون إليها أو يتعاطفون معها. ولكن هؤلاء الراديكاليين، بعكس خلفائهم في وقت لاحق، لم يكونوا راديكاليين بأية حال في شؤون السياسة الاقتصادية. فقد تخيل عدد منهم، وبخاصة ج. س. ميل، نظامًا مختلفًا حقًا من النشاط الاقتصادي لمستقبل بعيد إلى هذا الحد أو ذاك. ولكنهم كانوا حينذاك ليبراليين اقتصاديين بالمعنى المعروف أعلاه، أو محافظين كما نقول نحن الآن. وقد وجدت راديكالييتهم الكثير لتفعله في الحقل السياسي البحت. وعلاوة على ذلك، ففي بداية الفترة، لم يكن مذهب عدم التدخل laissez-faire- وبخاصة حرية التجارة- قد أصبح سياسة مستقرة بعد. إذ كان هذا المذهب بمثابة شيء ينبغي النضال من أجله، شيئًا ما يزال طريًا وليس باليًا، شيئًا يُحس به كشيء "تقدمي". وقد اجتذب هذا المذهب غالبية المثقفين بدلًا من إثارة قرفهم. وكانت فكرة هؤلاء الراديكاليين بشأن الإصلاح تتمثل بتتقية النظام الاقتصادي مما اعتبروه "مفاسد" غير جوهرية وذلك لإفساح المجال أمام مذهب عدم التدخل للتعبير عن نفسه كليًا.<sup>(٤)</sup> كما أنهم ساندوا قانون الفقراء الجديد Poor Law، ولم يكن موقفهم من الحركة الشارتية وديًا، وكان موقفهم أيضًا أقل ودًا من جميع المجموعات الاشتراكية التي كانت قائمة حينذاك.<sup>(٥)</sup>

وهكذا، فإن الارتباط بين مصالح ومواقف طبقة رجال الأعمال والمذهب الليبرالي لم يكن تامًا. وإضافة إلى ذلك، وكما لاحظنا من قبل، فإن تقدم البرجوازية لم يتحقق قط بفضل جناحها اليساري فقط. فقد كان للحكومات المحافظة- ليس فقط للحكومات الأوتوقراطية بل للحكومات الإنجليزية المحافظة أيضًا- دور حاسم في التقدم صوب الليبرالية الاقتصادية. وعلاوة على ذلك، فإن جماعات وطبقات وأحزاب ومواقف ذات جذور غير برجوازية كان لها دورها في تحقيق النتيجة

(٤) وهكذا، يمكن فهم الازدراء الذي أظهره ماركس والماركسيون، مثلاً، للراديكالية البرجوازية- رغم أنهم غيروا من ازدراءهم للراديكالية في فترة لاحقة- والنظر إليها كشيء معيب كان يراد به بالفعل المحافظة على ما زعمت أنها تريد إعادة بناءه. ولكن رغم إمكانية تفهم ذلك الرأي لدى أفراد شعروا أنهم ينافسون الراديكالية البرجوازية، بيد أنه رأى خاطئ لسببين. أولاً، لأن الراديكاليين، وعموم الليبراليين المتأثرين بهم، ساعدوا العمال على نيل نتائج كبيرة حتى في المجال الاقتصادي. ثانياً، لأن جهودهم في المجال السياسي خلقت ظروفًا استطاعت في ظلها أحزاب اشتراكية أن تنمو بشكل ملموس.

(٥) حول الحركة الشارتية Chartist movement، انظر كتاب م. هوفل M. Hovell (١٩١٨) الذي يحمل نفس هذا العنوان.

العامّة، رغم أنّها كانت تتراجع من حين إلى آخر. ويؤيد التاريخ السياسي لهذه الفترة هذا الاستنتاج. كما يؤيد تاريخها الديني أيضًا. وفي الواقع، فإن هذه الفترة تبدأ وتنتهي بعقد ساد فيه طابع عدم الاكتراث indifference أو حتى العلمانية العدائية بشكل فعال. ولكن الكنيسة الكاثوليكية، فيما بين حروب نابليون وستينيات القرن التاسع عشر، أظهرت بشكل ملموس تمسكها بالنشاط والقوة، وهو أمر كان له ما يماثله في البلدان البروتستانتية (حركة الإنجيل من جهة، وحركة أكسفورد من جهة ثانية). كما أن تيارات الفكر خارج الحقل الديني، الخاصة بهذه الفترة، يتعذر تصنيفها ضمن أي مخطط بسيط. وقد ظهرت للوجود ديمقراطية المحافظين Tory democracy. ومن المؤكد أن الراديكالية الساذجة- ولم يكن كل الراديكاليين الفلاسفة سوى أفرادًا ساذجين- قد فسّرت كل هذه الأشياء كبقايا survivals. بيد أن الفترة التالية بيّنت أن هؤلاء الراديكاليين كانوا يحاربون المستقبل فعلاً حينما تصوّروا أنهم كانوا يحاربون الماضي.

وفي الفصل القادم، سيتم تقديم تصور عن المشهد الفكري العام في هذه الفترة وحول بضعة تطورات في حقول لها أهمية خاصة بالنسبة للاقتصادى. أما بقية هذا الفصل، فستخصص لعرض سياسات هذه الفترة. ولغرض الاختصار، سوف نقتصر كلياً تقريباً على السياسات الاقتصادية، وعلى المثال الإنجليزي منها.

## 1- التنمية الاقتصادية

لقد ارتبط اللحن الليبرالى الفاصل، في كل مكان ولكن في إنجلترا بصورة مذهلة، بتنمية اقتصادية لم يكن لها مثيل في السابق، بقدر ما يمكننى أن أحكم- حيث تحققت كل إنجازات عهد السكك الحديد المبكر والمتوسط. وكان يمكن إرجاع هذه السلسلة الملهمّة من النجاحات التي يتعذر إنكارها إلى سياسة الليبرالية الاقتصادية كسبب رئيسى أو حتى كسبب وحيد. والقارئ يدرك أن هذه النظرية، مهما كانت غير كافية، بيد أنها لم تكن خاطئة كلياً. ففي ظل الظروف التاريخية لتلك الحقبة، فإن من غير المعقول الشك في أن إزالة القيود عن مبادرات قطاع business pursuits، سوية مع سياسة ضمنت لرجل الأعمال أن ينعم بثمار نجاحه، وحرمانه في الوقت نفسه من المساعدة في حالة الفشل، قد هيأت حقاً

المؤثر القوى الذى بات حجة بالية من كثرة الإشادة به. وهكذا، واصل النظام تبرير نفسه فى أعين معظم المراقبين فى تلك الحقبة وحتى فى عيون كتاب لم يستحسنوه مثل ج.س. ميل. إن مثل هذا التسجيل القنوع بـ "التقدم" يبدو غريباً بالنسبة لنا- نحن الذين ننظر إلى تلك الحقبة من زوايا مختلفة وبمزاج مختلف ونمقت بشدة الجو السائد فى أماكن العمل الموحشة للصناعيين الصاعدين مثلما نمقت تقريباً منازل عمالهم الفقيرة. ولكن لنتذكر أن كثيراً مما يزعجنا كان بمثابة أمراض طفولة، وبعضه كان يحدث حتى فى وقت اتهامات ماركس الساخطة- وإن الوعد الاقتصادى الذى بشرنا به جميعاً نظامُ المشروع الحر لم يكن وعداً كاذباً: فرغم أن مستوى معيشة الجماهير بقى متدنياً، بيد أنه كان يزداد بصورة ثابتة بشكل مستمر تقريباً، وكان يجرى تشغيل أعداد متزايدة دوماً عند أجور فعلية متزايدة؛ وقد تشكل "مائدة الفطور الوفيرة"، التى وعد بها الأنصار الإنجليز لمذهب حرية التجارة، الشعار الأقل خداعاً بين الشعارات التى لفقها السياسيون على الدوام. وكذلك، فإن النقاد، حينذاك وفيما بعد، المحافظين والاشتراكيين معاً، لم يدركوا قط بدرجة كافية إن سياسات الرفاه فى الفترة اللاحقة باتت ممكنة فقط بفضل التطورات التى حدثت فى الربع الثلاثة الأولى من القرن التاسع عشر وكذلك السياسات التى دعمت هذه التطورات. وإلى هذا الحد، فليس ثمة سبب لإنكار أمانة أو أهلية اقتصادى تلك الحقبة أو اعتبارهم ضحايا للوهم الأيديولوجى.

## ٢- مذهب حرية التجارة والعلاقات الخارجية

ادعى الأنصار الإنجليز لمذهب حرية التجارة أن محاجتهم صحيحة بصورة تامة. فبالنسبة لهم، مثل هذا المذهب المعرفة المطلقة والخالدة والصالحة لجميع العهود والبلدان؛ ومن رفضوه، إنما فعلوا ذلك لأنهم حمقى أو مخادعين أو الاثنيين معاً. ولكن، وكما أوضحنا غير مرة، فإن تحول إنجلترا لهذا المذهب يعود لوضعها التاريخى المتميز، الذى أعلنت فيه سياسة تجارة حرة بصورة واضحة، أكثر مما يعود لعنصر الحقيقة العامة الموجود فى حجة مذهب حرية التجارة. وربما كان هناك أيضاً بعض الدور للأمل فى أن مثلاً ما مذهباً من شأنه أن يعمل على تحويل بلدان أخرى. ومع ذلك، فإن العوامل والحجج الحاسمة كانت مستقلة تماماً

عن مثل هذا الأمل. فصناعة إنجلترا عام ١٨٤٠ كانت في وضع ممتاز يتعذر تحديه في المستقبل المنظور. وقد أتاح هذا الوضع كسب كل شيء من المواد الخام والمواد الغذائية الأرخص. ولم تنطو هذه الأشياء على أى أوهايم: فالبلد كان راضيًا جدًا عما اعتبره كنتائج لتلك السياسة إلى حد غياب الانتقاد حتى كساد الثمانينيات. وحتى ذلك الأمل لم يُثبِت أنه كان خداعًا لعقود عدة. فرغم إن إنجلترا ظلت البلد الكبير الوحيد الذى يعتقد مذهب حرية التجارة برغبة تامة، بيد أن كل البلدان الأخرى أبدت توجهًا نحو حرية التجارة لفترات تطول أو تقصر ودرجة كبيرة أو صغيرة. وهكذا مضت بروسيا ومن ثم الإمبراطورية الألمانية على خط لم يتعد قط كثيرًا عن أسس حرية التجار بدءًا من تعريفات بروسيا لعام ١٨١٨ حتى اتفاقات كابريفى للفترة ١٨٩١-١٨٩٤.<sup>(٦)</sup> وأشرت الاتفاقية الإنجليزية- الفرنسية لعام ١٨٦٠ (اتفاقية كوبدن-تشيفالير) خرقًا مهمًا، ولو قصير- الأمد، فى السياسة الحمائية لفرنسا عمومًا. ومع ذلك، ينبغى أن نلاحظ أن الرأى العام فى القارة لم يدعم سياسة التجارة الحرة أو شبه الحرة بنفس القوة التى حدثت فى إنجلترا: فقد فرُضت هذه السياسة من قِبَل الأجهزة البيروقراطية-كما فى ألمانيا- أو من قِبَل الحكام- مثل نابليون الثالث- الذين كانوا ليبراليين نظريين فى تلك القضايا doctrinaire liberals. إن أولئك الاقتصاديين الذين كانوا، كغالبية الفرنسيين، أنصارًا لمذهب حرية التجارة لم ينتزعوا سوى تجاوب قليل من الجمهور. وفى الولايات المتحدة أيضًا، لم يقبل ذلك المذهب سوى الاقتصاديين بل وليس كلهم. وتفسر ظروف كل بلد هذا الأمر إلى حد بعيد، طبعًا، كما تساعدنا هذه الظروف على تكوين فهم مقبول لآراء اقتصادى الحماية فى تلك البلدان أكثر مما اعتاد أنصار حرية التجارة تكوينه عنهم. ولسنا بحاجة هنا لإعادة سرد القصة المثيرة لتحول إنجلترا إلى مذهب حرية التجارة. ولكن ثمة جانبان يتعذر إهمالهما.

أولاً: إن الفضل فى تبنى سياسة التجارة الحرة يعود كليًا إلى الحزب المحافظ، إذا نظرنا إلى هذا الأمر من الزاوية البرلمانية. وقد تم اتخاذ الخطى

(٦) تخفى تلك الحقيقة، إلى حد ما، الخطى والخطى المضادة التى سبقت عقد الاتحاد الجمركى (Zollverein) لعام ١٨٣٤ والتنازلات التى كانت تقدم لمصالح حمائية معينة من حين إلى آخر. ومع ذلك، وبصورة عامة، فإن الجملة المذكورة أعلاه تصف بصورة كافية سياسة الاتحاد الجمركى، وسياسة الإمبراطورية فى الفترة المتبقية من القرن. أما السياسة الحمائية المخففة لبسمارك، فكانت ورائها أسباب مالية بشكل رئيسى.

الفعالة الأولى نحو حرية التجارة، قبل اندلاع الثورة الفرنسية، من قبل شيلبورن Shelburne وبت الأصغر Pitt. واستأنف هوسكيسون Huskisson التقدم باتجاهها في عشرينات القرن التاسع عشر. كما باشرت حكومة السير روبرت بيل Robert Peel المحافظة سياسة تجارة حرة من حيث الجوهر، بما في ذلك العنصر الأكثر صعوبة المتمثل بإزالة التعريفات عن استيراد الحبوب. ورغم أن وزارة وحزب السير بيل كانا على شفير الهاوية، بيد أن من الصحيح أن الحكومة، التي تشكلت من ملاك-الأراضي بشكل رئيسي، باشرت سياسة كانت تناقض بصورة واضحة مصالحهم الطبقة الاقتصادية الخاصة، إضافة إلى مصالح الطبقة الأكثر تحالفًا معهم وهم المزارعون. فسّر هذا الأمر كما تشاء ولكن لا تنس تأمل هذه الظاهرة الأكثر إثارة في السوسيولوجيا السياسية. أما الصناعيون والتجار الذين قدموا الدفع السياسي، فهم قضية أخرى. وتتبع الإشارة إلى العريضة التي قدمها التجار عام ١٨٢٠ لأنها طُرحت من قبل أحد الاقتصاديين العلميين في تلك الفترة، توماس توك Thomas Tooke. وهذه هي فرصتنا الوحيدة في هذا الكتاب: تحليل، أن نذكر بطلية عصابة مكافحة قوانين الحبوب: ريجارد كوبدن وجون برايت.<sup>(٧)</sup>

ثانيًا: بيد أن سياسة التجارة الحرة تعنى أكثر بكثير من طريقة محددة لمعالجة قضايا التجارة الخارجية. وفي الواقع، يمكن الزعم أن هذا هو الجانب الأقل أهمية من هذه السياسة، وأن المرء يمكن أن يناصر مذهب حرية التجارة حتى إذا لم يفكر إلا قليلاً بالجانب الاقتصادي البحت بحد ذاته منه. فمن السهل أن نرى- إلى حد ما، كما سيوضح حالاً- أن سياسة حرية التجارة ترتبط بالسياسات الاقتصادية الأخرى بطريقة ما بحيث تصعب، لأسباب سياسية واقتصادية، متابعة هذه السياسات دون سياسة تجارة حرة والعكس بالعكس. وبعبارة أخرى، لا تشكل التجارة الحرة سوى عنصر واحد فقط من نظام شامل للسياسة الاقتصادية، ولا تتبغى مناقشتها بمعزل عنه قط. وليس هذا كل شيء. فالنقطة المهمة حقًا هي أن نظام السياسة الاقتصادية هذا يحدد ويتحدد بشيء معين أكثر شمولاً وهو موقف أو رؤية سياسية وأخلاقية تؤكد نفسها في جميع أقسام الحياة الوطنية والدولية ويمكن

(٧) قد يبدو غريبًا، رغم كل ما يمكن أن أقوله، أن لا يبدي هذا الكتاب غير إشارة عابرة إلى هذين الاسمين العظميين. ولكن ليس بوسعي أن أفعل سوى إحالة القارئ إلى اثنتين من كتب السيرة سوف تبعث قراءتهما السرور والفائدة لدى القارئ: كتاب لورد مورلي Lord Morley: Life of Richard Cobden؛ وكتاب ج. م. تريفيان G. M. Trevelyan: Life of John Bright.

أن تُربط فعلاً بالمذهب النفعي.<sup>(٨)</sup> ويعود هذا الموقف، الذي أسماه خصومه "مدرسة مانشستر" Manchesterism، إلى كوبدن وبرايث. ومن بين التجليات الكثيرة لهذا الموقف، فإن لسياسة المستعمرات والسياسة الخارجية أهمية خاصة بالنسبة لنا. فقد جرت العادة على استخدام المستعمرات لغرض وحيد وهو أن يتم حكمها واستغلالها لصالح البلد الأم وحرمان البلدان الأخرى من أن تفعل المثل. أما من زاوية مدرسة مانشستر، فلا تتوافر حتى حجة اقتصادية لصالح ممارسة هذا الحكم والاستغلال. والحجة السياسية حتى أقل من ذلك. فالمستعمرات موجودة لصالح نفسها بالضبط كما هو شأن كل البلدان الأخرى؛ ويجب أن تحكم نفسها بنفسها؛ ولا ينبغي أن تمنح البلد الأم أى ميزة تجارية خاصة ولا أن تأخذ هى منه ذلك. ولم يبقَ شيء من هذا لا فى الفلسفة ولا فى التحريض. لقد تحقق بعض التقدم العملى نحو ذلك الهدف. وتمثل سياسة إنجلترا تجاه كندا، كما يلخصها تقرير دور مهم، الخطوة الأكثر أهمية حينذاك.<sup>(٩)</sup> وبطبيعة الحال، كانت هناك مراجعات كثيرة.

أما السياسة الخارجية فى تلك الفترة، فى وقت الحلف المقدس وفيما بعد على حد سواء، فلا يمكن أن تحللها بإيجاز. ومع ذلك، وبقدر تعلق الأمر بإنجلترا، يمكننا أن نذكر بضع وقائع تشير إلى وجود اتجاه يتوافق مع المضامين الأوسع لمذهب حرية التجارة، رغم أن هذه الوقائع يندر أن تمثل الممارسة السائدة. وما كان أكثر هذه الوقائع أهمية هو الممارسة الفعلية لإدارة بيل الثانية، الإدارة التى ألغت قوانين الحبوب: إذ أن سياستها المتزنة والمسئولة للشئون الخارجية ورفضها وجود أى مصالح إنجليزية فى أى مكان من المعمورة كان علامة مهمة على ذلك الزمن. والعلامة الأخرى تتمثل بتبنى مبدأ (كاننج) (\*) حول التضامن مع البلدان التى "تناضل بحق من أجل حريتها"، أو، مع بعض التحفظ بالنسبة للحالة الألمانية، حتى مع البلدان التى تناضل من أجل وحدتها الوطنية: فالوطنية Nationalism لم تحمل الدلالة التى اكتسبتها فيما بعد وكانت حليفاً، وليس خصماً، لليبرالية

(٨) كان ذلك الجذر واضحاً فى إنجلترا. ولكن الأمر ليس كذلك بالضرورة وذلك لوجود أنظمة أخرى من الفكر تنتج المواقف نفسها.

(٩) انظر: Lord Durham's Report on the Affairs of British North America (1912) الذى نشره جارس ب. لوكاس Charles P. Lucas عام ١٩١٢. وكان اللورد دورهم (١٧٩٢-١٨٤٠) قد قدم تقريره عام ١٨٣٩.

(\*) جورج كاننج (١٧٧٠-١٨٢٧) سياسى بريطانى، رئيس الوزراء (عام ١٨٢٧). ناصر قضية الاستقلال فى اليونان وأمريكا اللاتينية.



البرجوازية أو لمن هو على يسارها (مازيني). وعلاوة على ذلك، فرغم أن الفترة شهدت عدداً من الحروب، بيد أنه أمكن تجنب نشوب حروب أخرى وفق الموقف الجديد: وتقدم علاقات إنجلترا مع الولايات المتحدة أثناء الحرب الأهلية مثلاً على ذلك. ولكن الأهم من كل ذلك هو أن محاولات بذر بذور الحرب بإثارة روح العدوان أو التشكيك، التي استمرت في كل مكان طبعاً، كانت تتعرض للانتقاد في كل مكان: وكمثال على ذلك أشيرُ إلى كفاح كوبدن المميز جداً من أجل فهم فرنسا على نحو أفضل وصراعه الذي لم يكن أقل تميزاً مع يوركو<sup>(١٠)</sup> وفي البرلمان، أصبح جلاستون- وبقى- المعبر الأقوى عن الموقف الجديد الذي استثمره بكل بلاغته المؤثرة.<sup>(١١)</sup>

### ٣- السياسة المحلية والسياسة الاجتماعية Sozialpolitik<sup>(١٢)</sup>

ينبغي أن نتذكر أن الظروف كانت مختلفة جداً في مختلف البلدان إلى حد أن الاقتصاديين قدموا سياسات مختلفة ومواقف مختلفة حتى عندما كانت الأسس التي ترشدكم واحدة. وهكذا، فإن إلغاء العبودية في روسيا، والإصلاحات الزراعية في ألمانيا والنمسا- ما يسمى ب تحرير الفلاحين- كانت قد تم إدراكها وتنفيذها بروح الليبرالية الاقتصادية دون شك: ففكرة جعل الفلاح مالكاً حراً لقطعة من الأرض وعدم التدخل في شئونه الخاصة كانت فكرة راديكالية بصورة مدهشة- ولا تصدق حقاً. ولكن في فرنسا تم تحقيق هذا أثناء الثورة. وفي إنجلترا، لم يطرح نظام الملكية حينذاك أي مشاكل ملحة على الإطلاق. وكان للمشاكل الزراعية في أيرلندا طابع مختلف بصورة تامة. وبالمثل، فإن الضوابط التي قيدت أو حمت الطوائف

(١٠) دافيد يوركوهارت David Urquhart، وهو دبلوماسي سابق، أسس، عام ١٨٣٥، مجلة the Portfolio وفيما بعد شكّل لجان للشئون الأجنبية قامت بالدعاية لصالح انتهاج سياسة خارجية فعالة. وقد شنّ كوبدن نقداً كاسحاً على المزايب المحتملة من سياسة كهذه وسخر من دبلوماسيين متعطرسين وجهلة سياسيين. وإجمالاً، فقد تمكن كوبدن من مواجهة يوركوهارت بصورة فعالة.

(١١) إن قراءة كتاب لورد مورلي حول سيرة جلاستون العظيم ( Life of William Ewart Gladstone, 3 vols., 1903 ) ربما تمثل أفضل طريقة، بقدر ما هي أمتع طريقة بالتأكيد، لكي يقتنع القارئ بتلك المسألة.

(١٢) كما قلت من قبل، فأنا أفضل كلمة يفهمها كل فرد، حتى ولو كانت أجنبية، على كلمة تحتاج إلى توضيح. وعليه، سوف نستعمل كلمة Sozialpolitik في كل مكان من هذا الكتاب.

الحرفية والقطاعات الأخرى من الصناعة كانت قد ذبلت في إنجلترا قبل هذه الفترة. وقد تم تدمير هذه الطوائف والقطاعات في فرنسا أثناء الثورة أيضاً. كما تم تدميرها في بلدان أخرى في أوقات مختلفة وبدرجات مختلفة أيضاً: ففي بروسيا، مثلاً، تحقق هذا عن طريق إصلاحات شتاين-هاردنبرج Stein-Hardenberg reforms بعد معركة جينة. ومع ذلك، فإن هذه الاختلافات لم تتم عن وجود أسس اقتصادية مختلفة، رغم فهمها من قبل الكتاب بتلك الطريقة أحياناً. فالمسألة كانت مسألة ظروف اجتماعية مختلفة، مسألة اختلافات في البنى الاقتصادية التي كانت قائمة في البلدان المختلفة في بداية هذه الفترة. وقد أعادت إنجلترا مرة أخرى بناء قانونها المتعلق بالشركات المساهمة. وإلى حد ما، فقد تحقق هذا الأمر في كل البلدان حيث تأكد الاتجاه نفسه نحو "تحرير" liberalize قوانين الشركات والحد من السيطرة الحكومية (حتى انهيار عام ١٨٧٣ حينما تم الرجوع عن بعض الإجراءات). بيد أن النتائج كانت متفاوتة إلى حد بعيد.

وتفسر الاختلافات في المبدأ وفي الظروف القائمة وجود سياسات مختلفة إلى حد بعيد في قضايا مثل الدين، الصحافة، القانون المدني والجنائي، التعليم، وما شابه ذلك، في إطار نفس البلد في أوقات مختلفة وبين مختلف البلدان أيضاً. ففي إنجلترا مثلاً، وبعد استعادة الحريات المدنية القديمة بعد الحروب النابليونية، فإن الانعتاق الكاثوليكي والإصلاح البرلماني - الذي أدخل كابتكار ليبرالي في البداية، ثم انتهكه المحافظون الذررايليون<sup>(١٣)</sup> فيما بعد - وإيرلندا كانت هي التي مونت الخبز اليومي للعلم السياسي المتداول في المجال غير الاقتصادي. ولكن اهتمامنا الرئيسي ينصب على آل Sozialpolitik الإنجليزية<sup>(١٤)</sup> لتلك الفترة.

(١٣) في إنجلترا، انحصر الصراع الدائر حول منح الجماهير حق الاقتراع بين المجموعات الأرستقراطية بصورة تامة upper-class groups: فلم يكن للجماهير نفسها ما تفعله سوى أن تناصر وتهدف أو تستهجن. وتوضح هذه الظاهرة المهمة صعوبة متميزة تماماً عند تفسير الحوادث السياسية. فالتكتيكات لها شأن كبير في مواقف الإصلاحيين Whigs والمحافظين Tories: فالانعتاق الكاثوليكي catholic emancipation "أعاق الإصلاحيين عن إجراء الإصلاح البرلماني"، وأعاق الإصلاح البرلماني لهؤلاء الآخرين بدوره الإصلاح البرلماني للمحافظين أكثر. ولكن التكتيكات لا تفسر كل شيء. فمن رأى ذررايلي Disraeli أن النزعة المحافظة من النوع الخاص به (ديمقراطية المحافظين Tory democracy) تمثل المصالح والمشاعر الحقيقية للجماهير مما يوجب اللجوء للجماهير طلباً للمساعدة.

(١٤) كما قد يتوقع القارئ، فإن الاتجاهات الأبوية الخاصة بالفترة السابقة كانت قد استمرت أكثر في بعض البلدان الأوروبية. ولكن ثمة شيء آخر. ففي فرنسا وقبيل تسنم نابليون الثالث للسلطة، كان للحركات الاشتراكية تأثير عملي ضئيل باستثناء إبداء العداء الصارخ. ولكن رغم ذلك، كان ثمة كتاب تصوروا بوضوح تام Sozialpolitik الحكومية الخاصة بالفترات اللاحقة. وكان تشارلس دوبون-وايمت =

لقد تطورَ تشريع العمل الإنجليزي عبر ثلاثة خطوط. أولاً، كان هناك التشريع المصنعي الذي قصرَ الحماية على النساء والأطفال أساساً.<sup>(١٥)</sup> ثانياً: إلغاء القوانين التي تحظر نقابات العمال عام ١٨٢٤، رغم أن التشريع الكامل حول الاتحادات العمالية تأخر حتى عام ١٨٧١ و١٨٧٥. ثالثاً: صدور قانون تعديل قانون الفقراء عام ١٨٣٤ Poor Law Amendment، وهو أمر مهم بالنسبة لنا لأنه، بين أمور أخرى، ارتكز على تقرير كتبه إدوين تشادويك Edwin Chadwick بالتعاون مع أحد الاقتصاديين الأساسيين في تلك الفترة، سنيور Senior. وينبغي أن نميز بدقة بين جانبيين من هذا القانون. فمن ناحية، قاد القانون إلى تحسين كبير في الآلية الإدارية لإعانة الفقراء وأوقف عددًا من الممارسات التي تعد مسيئة حتى في الوقت الحاضر. وقد سلم بهذا الجميع تقريبًا، رغم أن بعض النقاد وجدوا عيبًا في المخطط الإداري للقانون. وعلى أي حال، فهذا الجانب لا يهنا هنا. ومن ناحية أخرى، فقد تبنى القانون أسسًا اقتصادية معينة، وهي محل اهتمامنا. إن هذه الأسس لم تكن جديدة بأية حال. وفي الواقع، فهي قديمة قدم الجدل حول قانون الفقراء: إذ تبنى القانون نداءات طرف واحد من الجدل. أي أنه قصرَ إعانة الفقراء poor relief على إعالتهم maintenance في بيوتات العمل وحظرَ الإعانة خارج تلك البيوت outdoor relief وفقًا لمبدأ معين،<sup>(١٦)</sup> بما يؤدي إلى فكرة أن العاطلين القادرين بدنيًا، الذين كانوا في أوضاع سيئة، لا ينبغي تركهم يجوعون بل إعالتهم بشكل يحمل معنى العقاب.

إن تفسير هذه السياسات هو مسألة مهمة جدًا. وليس بوسعنا سوى تصور المجموعات المختلفة من المشاكل التي تبرز عندئذ. أولاً، لا ينبغي درس هذه السياسات بمعزل عن بعضها بعضًا. فالسياسات كانت جزءًا من نظام قَدَمَ أشياء أخرى للطبقة العاملة. فإذا أرجعنا أهميتها الحقيقية إلى ما تركته سياسة التجارة

Charles Dupont-White (١٨٠٧-١٨٧٨) أكثر هؤلاء الكتاب بروزًا إلى حد كبير. انظر كتابه: "L'individu et l'etat" (1846) وكذلك كتابه: "Essai sur les relations du travail avec le capital" (1857). وقد تأمل نابليون الثالث ومستشاروه أفكارًا متقدمة جدًا بشأن الإصلاحات الاجتماعية التي تفرضها السلطة (Socialisme autoritaire, Socialisme d'etat)، كما تم بالفعل اتخاذ بعض الإجراءات العملية. ومن الممكن اعتبار دوبيون-وايت الراعي الأدبي لهذا النوع من etatism (الاشتراكية الحكومية).

(١٥) لا بد من الرجوع إلى مرجع معين لتقديم المعلومات التي يتعذر تقديمها هنا: Hutchins and Harrison, A History of Factory Legislation (new ed., 1907).

(١٦) لقد تأكد في الحال استحالة فرض ذلك المبدأ في المجالات التي شهدت مقاومة جديدة.

الحررة من آثار على قائمة الأجر - الحقيقى وإلى كل ما تقترضه "مائدة الفطور الوفير"، فإننا ندرك فكرة مختلفة كلياً عما حققته هذه الفترة فى حقل ال Sozialpolitik. ثانياً: ليس من الواضح قط كيف تتماشى هذه السياسات مع الليبرالية الاقتصادية. إذ سهل الزعم أن التشريع المصنعى، مثلاً، كان جزءاً من منطق الليبرالية الاقتصادية بقدر ما سهل الزعم أنه يشكل انحرافاً عن هذا المنطق. واقترح تبنى الرأى الأول، بقدر تعلق الأمر بحماية النساء والأطفال. ثالثاً، رغم تمتع هذا النوع من التشريع المصنعى بشىء من الدعم الليبرالى والراديكالى - حيث حاجج كويدن لمصلحة الأطفال بقوة - بيد أنه ينبغى عدم نسيان أن الجزء الأكبر من القوى السياسية التى أصدرته كانت من المحافظين (اللورد أشلى، الايرل السابع شافيتيسبورى) الذين تعاملوا مع تلك المجموعة الكاملة من المشاكل بروح مختلفة تماماً. وهذه واقعة مهمة بغض النظر عن الكيفية التى نجيب بها على السؤال المتعلق بمدى توافق التشريع الاجتماعى مع منطق الليبرالية الاقتصادية.

لقد اتهم النقاد فى تلك الفترة وفى الفترة اللاحقة، وبخاصة أنصار Sozialpolitik الألمان، الاقتصاديين "الكلاسيك" الإنجليز بعدم الاكتراث بمصير العمل. إن أول ما ينبغى قوله عن هذا الاتهام هو أنه يكشف ثمة نقص فى الحس التاريخى، وهو أمر يُستغزب وجوده لدى نقاد يرتبطون بالمدرسة التاريخية الألمانية: فمن استنكر مشروع قانون يوم - العمل من عشر ساعات يمكن أن يناصر بسهولة البرنامج الجديد New Deal فى أمريكا الحديثة دون أن نطعن فى انسجامه. ولكننا يمكن أن نذهب أبعد. فقد ساند معظم الاقتصاديين "الكلاسيك" وبخاصة ماك كولوخ، التشريع المصنعى. كما أن إلغاء قوانين النقابات قام به عضو فى مجموعة بنثام (بليس Place).<sup>(١٧)</sup> وكانت لقانون تعديل قانون الفقراء، الذى أجمع كل الاقتصاديين تقريباً على مسانده، جوانب أخرى غير ما بدا كمعاملة قاسية للأفراد التمساء. وفى الوقت نفسه، لا ينبغى أن نذهب بعيداً. فالسدم الذى قدمه الاقتصاديون "الكلاسيك" لهذا القانون يكتسب معنى إضافياً من حقيقة أن النظرية التى استند عليها دعمهم كانت تتماشى تماماً مع مخططهم العام للفكر الاقتصادى والسياسى، مع مخططهم للحرية الطبيعية. كما كانت تتماشى مع مواقفهم

(١٧) حول ذلك الرجل المثير للاهتمام، انظر كتاب: (Graham Wallas, Life of Francis Place (1898) الذى هو أحد تلك الكتب التى تجعل الأجواء القديمة تنبض بالحياة.

حول السكان والأجور. كما تمتشت هذه النظرية على نحو أفضل مع ثقتهم التي تكاد تبعث على السخرية بقدرة الأفراد على التصرف بفعالية وعقلانية، بقدرتهم على العناية بأنفسهم بشكل مسئول، على إيجاد العمل، على أخذ الحيطه للشيخوخة والأوقات الصعبة. وهذه سوسولوجيا بنثامية، طبعًا، وبالتالي فهي سوسولوجيا سيئة. وبهذا الصدد، فقد كان النقاد على صواب، مهما كانوا على خطأ، حينما نسبوا إلى "الكلاسيك" ضميرًا اجتماعيًا ناقصًا. (١٨)

#### ٤- مالية جلاستون

في حقل السياسة المالية، نميل، أكثر من المعتاد، لمنح الفارس ثقة هي من استحقاق الفرس. لقد كان ب. ج. كامبون P. J. Cambon رجلًا ماليًا مقتدرًا. ومع ذلك، فكل ما قد يعرفه القارئ حول مالية الثورة الفرنسية هو انهيار نقودها الورقية. (١٩) وكان ف. ن. مولن F. N. Mollien أستاذًا بارعًا في هذا الفن، ولكنه، في ظل ظروف النظام النابليوني، لم ينل أي فرصة لتقديم سياسة مالية "عظيمة" (٢٠) - وثمة آخرون كثيرون يستحقون احترامنا، رغم أنهم تركوا سجلًا متذبذبًا من حيث نجاحه. ومع ذلك، فثمة كاتب لم تجتمع لديه القدرات الكبيرة مع الفرصة الفريدة فحسب، بل أيضًا عرف كيف يحول الميزانيات إلى انتصارات سياسية، كاتب يشمخ في التاريخ كأعظم رجل مالية إنجليزي للبيرالية الاقتصادية: إنه جلاستون. (٢١) إن أفضل ما نستطيع فعله هو أن ندرسه لوحده.

(١٨) ومن غير الصحيح أيضًا أن كل "الكلاسيك" كانوا ليبراليين بالمعنى الحزبي؛ فمالثوس لم يكن ليبرالياً؛ ولكن معظم "الكلاسيك" الآخرين كانوا كذلك؛ وثمة شيء من الحقيقة في الحديث عن وجود "حلف" بين الاقتصاديين "الكلاسيك" والحزب الليبرالي. ولذلك، وبحكم الارتباط النفسي ولو غير المنطقي، فقد ساهم الانحطاط الذي حدث فيما بعد للبيرالية السياسية في انحطاط هيبة الاقتصاد "الكلاسيكي". ومع ذلك، لاحظ أن هناك مسافة طويلة بين التسليم بهذا الأمر ومطابقة "الأنظمة" ومصانرها مع الأمزجة السياسية للزمن.

(١٩) وهذا يمنحني الفرصة لأن ألفت انتباه القارئ إلى الفهرست المهم حول الشؤون المالية الفرنسية في القرن الثامن عشر الذي كتبه ريسن ستوروم Rene Stourm: (Bibliographie historique des finaned de la Franed au dix - huitieme Siecle, 1895).

(٢٠) (٢٠) (1845) Francois N. Mollien, Memories k' un ministre du tresor public, 1780-1815. ومع ذلك، فإن هذا الكتاب يرقى إلى مستوى التحليل العلمي في مواضع منه.

(٢١) وأكثر تلك الانتصارات إثارة كانت تلك التي تحققت لميزانية عام ١٨٥٣. ويحسن القارئ صنعًا حينما يتعرف على سماتها الرئيسية. وهو يجد وصفًا لها، بكل إطارها السياسي العام وبما لها من هالة بلاغية، في كتاب لورد مورلي المذكور سابقًا حول سيرة جلاستون.

تكمّن الميزة الأعظم لمالية جلاستون - الميزة التي تشترك بها هذه المالية مع، والتي يمكن القول أنها تعرّف، كل أنواع "المالية العظيمة" - في أنها عبرت بكفاية مُثلى عن كامل حضارة واحتياجات العصر معًا exvisu of {انطلاقًا من} ظروف البلد الذي أريد تطبيقها فيه. وبعبارة أخرى مختلفة قليلاً، لقد ترجمت تلك المالية رؤية اجتماعية وسياسية واقتصادية، كانت شاملة وصحيحة تاريخياً، إلى بنود في مجموعة من الإجراءات المالية المنسقة. وهذا يسرى على الإجراءات نفسها وعلى الحدس الذي ابتدعها على حد سواء، وليس على طابع ذلك العصر بما فيه طابع جلاستون نفسه الذي كان نظرياً غير عملي إلى حد بعيد doctrinaire. وما يهمنا ليس هو تفاصيل تلك الإجراءات ولكن ما تتضمنه من أسس. لنحاول، إذن، تناول هذه الأسس.

كانت مالية جلاستون مالية نظام "الحرية الطبيعية"، وسياسة عدم التدخل، ومذهب حرية التجارة. ومن زاوية الرؤية الاجتماعية والاقتصادية التي يفترضها هذا الأمر - والذي ينبغي فهمه الآن بصورة تاريخية بغض النظر عن كل الحجج العامة، المؤيدة والمعارضة - فإن الشيء الأكثر أهمية كان هو إزالة العقبة المالية عن النشاط الخاص. ومن أجل هذا بدوره، كان من الضروري إبقاء الإنفاق الحكومي متدنياً. وكان تخفيض النفقات retrenchment هو الشعار المنتصر في تلك الأيام وأنه انتشر بين الراديكاليين - مثل جوزيف هيوم Joseph Hume، وهو "كلب حراسة مالي لا ينام" - حتى أكثر من انتشاره بين الإصلاحيين أو المحافظين. إن تخفيض الإنفاق يعنى شيئين. أولاً، أنه يعنى تخفيض وظائف الدولة إلى حد أدنى؛ وقد عبّر عن هذا النقاد اللاحقون، وبخاصة من الألمان، بسياسة "الدولة الحارسة" night-watchman state. فمثلاً، يندر أن يكون للإنفاق العام على الفن أو العلم أى مكان وفقاً لتلك الرؤية الاجتماعية: فالطريق إلى الفن أو العلم الإضافيين - والمعززين بقوة - يتأتى بالسماح للأفراد بالكسب بحيث يحصلوا على النقود اللازمة لشراء اللوحات أو للتمتع بوقت الفراغ الضروري للبحث. (٢٢) كما

(٢٢) في فقرة شهيرة (انظر الفصل الثالث، أدناه)، لام روسكن Ruskin الحكومات الإنجليزية على رفضها إنفاق النقود على تشجيع الفنون بعكس ما تفعله الحكومات الأوروبية الأخرى. وهذا مثال مهم لنسوع من النقد الاجتماعى بفشل دائماً في رؤية نظام اجتماعى معين ككل. لقد كان من حق روسكن تفضيل طرق أخرى لتشجيع الفن. ولكن كان من واجبه، كباحث تحليلى للطواهر الاجتماعية، أن يدرك أن الطريقة الإنجليزية لتحقيق هذا التشجيع، حتى وإن كانت غير كافية، هي طريقة ما وليس لا شيء البتة. وبمعزل عن ذلك، كان عليه أيضاً أن يدرك أن عدم كفاية الطريقة الإنجليزية لم تكن واضحة =

يعنى تخفيض النفقات، ثانياً: ترشيد الوظائف الأخرى التي تؤديها الدولة مما يعنى، بين أمور أخرى، تخفيض البناء العسكرى إلى أدنى حد ممكن. وإضافة إلى ذلك، كان يُعتقد أن التنمية الاقتصادية، التي تتحقق بهذا الشكل، من شأنها أن تجعل النفقات الاجتماعية أمراً زائداً إلى حد بعيد. لنلاحظ، مرة أخرى، أن كل هذا يتضمن عنصراً كبيراً من الحقيقة بالنسبة لإنجلترا عام ١٨٥٣، بيد أنه خاطئ كلياً إذا أُريد طرحه كمبادئ عامة تصلح لكل زمان.

ومن زاوية الرؤية نفسها للفرص والآليات الاقتصادية، فإن من المهم بنفس الدرجة زيادة الإيراد الذى كان سيتوجب زيادته بطريقة ما بحيث لا ينحرف النشاط الاقتصادى إلا أقل ما يمكن عما يمكن أن يكون عليه لو لم تكن هناك أى ضرائب ("فرض الضرائب للإيراد فقط"). ونظراً للتسليم بما لحافر الربح والميل للادخار من أهمية قصوى للتقدم الاقتصادى لكل الطبقات، فهذا يعنى بشكل خاص أن فرض الضرائب لا ينبغى أن يتعارض مع المكاسب الصافية من النشاط الاقتصادى إلا بأقل قدر ممكن. وهكذا يتم استبعاد مبدأ التصاعد الضريبي، بقدر تعلق الأمر بفرض الضرائب المباشرة. وقد ذهب جلاستون حتى أبعد من هذا عام ١٨٥٣ نظرياً، وإن لم يفعله من الناحية العملية. فحروب نابليون كانت قد جلبت ضريبة الدخل (بالمعنى الإنجليزى). وقد أُلغيت هذه الضريبة فور زوال الظروف الطارئة (١٨١٦)، ولكن بيل أعاد فرضها عام ١٨٤٢ للتعويض عن النقص المتوقع فى الإيراد نتيجة لقيامه بتخفيض تعريفات الاستيراد.<sup>(٢٣)</sup> بيد إن جلاستون اقترح عام ١٨٥٣ إلغاءها من جديد لمدة سبع سنوات.<sup>(٢٤)</sup> أما بالنسبة للضرائب غير المباشرة،

---

=من النتائج. وهذا يسرى على العلوم أيضاً وعلى علم الاقتصاد بين غيره من العلوم. وحينما ننظر إلى النتائج بمنظور تاريخى وعندما نعطى وزناً ملائماً لأصالة البحث بصورة خاصة، فنسجد أن من غير السهل أن نجزم بثقة أن هذا النظام الاجتماعى كان أقل فائدة، من حيث الإنجاز الفنى والعلمى، من النظام الحديث الذى يستعمل طرقاً مختلفة وأكثر مباشرة. وأنا أشدد على هذا الأمر لأن المبدأ المعنى مهم جداً فى حقل علم الاقتصاد التقتى: فمثلاً، أن من حق الكينزين فى وقتنا الحاضر، منطقياً، أن يجزموا أن الآلية الرأسمالية التي تميل إلى موازنة الادخار والاستثمار ex post (فيما بعد) هى آلية ضعيفة وعرضة للتوقف؛ ولكنهم يرتكبون خطأ مؤكداً ويمكن إثباته لو أنهم يصرون على إنكار وجود هذه الآلية.

(٢٣) لقد تبنت إدارة ويلسون نفس السياسة عام ١٩١٣.

(٢٤) وفى الواقع، فقد التزم جلاستون بتلك الفكرة فى كل الأوقات. وفى بيانه الانتخابى لعام ١٨٧٤، دعا مجدداً إلى إلغاء الضرائب بصورة تامة. ويصعب تحديد مدى توافق هذا مع مذهب الليبرالية الاقتصادية. فمن المؤكد أن فرض ضريبة دخل عالية جداً بحيث تغير توزيع الدخل بصورة ملموسة هو أمر لا ينسجم مع ذلك المذهب. فهو يتعارض بوضوح مع مبدأ "الضرائب للإيراد فقط". ولكن=

فقد فسّر جلاستون مبدأ التعارض الأدنى least interference بمعنى أن فرض الضرائب ينبغي أن يتركز على بعض المواد المهمة وعدم فرضها على بقية المواد. وقد تغلب هذا الرأي في كل مكان على رأى السير جورج كورنول لويس George Comewall Lewis، وزير المالية أثناء حرب القرم، الذى فضل نظاماً يتألف من تعريفات كثيرة بحيث يكون العبء خفيفاً على كل سلعة. (٢٥)

أخيراً، ولكن ليس أقل أهمية، لدينا مبدأ الميزانية المتوازنة أو، نظراً لضرورة تخفيض الدين حينذاك، المبدأ الذى جسده روبرت لو Robert Lowe، أحد وزراء المالية فى عهد جلاستون، حينما عرف أى وزير للمالية بأنه "حيوان ينبغي أن يتوافر على فائض". ومرة أخرى، ليس ثمة أى معنى لانتقاد سياسة موازنة الميزانية أو سياسة تسديد الدين من الزوايا المعاصرة. وحتى إذا سلمنا بكل ما يدعيه الأنصار المعاصرون لسياسة التمويل بالعجز deficit financing، فمن الضرورى التسليم بعدم إمكان اعتبار كلتا السياستين هراء خالصاً، فى عالم يطفح "بالفرص الاستثمارية".

## ٥- الذهب

من الملائم أكثر الاحتفاظ بالشيء القليل الذى يلزم، لأغراضنا، قوله حول سياسات العملة والصيرفة فى هذه الفترة إلى الفصل الأخير من هذا الجزء. وعليه، فنّمة نقطة واحدة فقط ينبغي ذكرها هنا. فبعد الاضطرابات النقدية التى رافقت حروب نابليون - التضخم فإن كل البلدان قد جاهدت من أجل العودة إلى ما كان يعتبر وضعاً سوياً normalcy. وقد أخذ هذا عقوداً فى النمسا، ولكنه تحقق حالاً

---

=فرض ضريبة دخل بنسبة ضئيلة، حتى إذا كانت تصاعديّة، تبدو لى متوافقة مع رؤية جلاستون على نحو أفضل من السياسة التى أخذ بها بالفعل.

(٢٥) كان لويس مصيباً، كما أعتقد، من الناحية الاقتصادية، مع أنه قد لا يكون كذلك من الناحية الإدارية. كما أهملت أصولية جلاستون نقطة أخرى أيضاً. إذ إنها تصدّت بقوة لفرض الضريبة على "الضروريات". وفى الواقع، فقد شكّل هذا المبدأ، سوية مع سياسة التجارة الحرة، المساهمة المباشرة الأعظم لمالية جلاستون فى الرفاه الاجتماعى (رغم أنه يتعين علينا، لتقييم المساهمة الكلية لمالية جلاستون، أن نتذكر أن هذه المساهمة المباشرة لم تكن مساهمتها الوحيدة: فإضافة إلى ذلك، فإنها قدمت شيئاً معيناً ساعد على خلق الثروة التى ثبت لاحقاً سهولة إخضاعها للضريبة لمصلحة الجماهير). ولكن هذا التشديد الاستثنائى على التمييز بين "الضروريات" و"الكماليات" يعجز عن الإحاطة بكل مضامين التمييز بين السلع ذات الطلب المرن والسلع ذات الطلب غير المرن.



وبسهولة نسبية في إنجلترا وفرنسا. وفي القارة، كان يُقصد بالوضع السوى نظام الفضة أو نظام المعدنين، ولكن إنجلترا، بعد إقرار نظام الذهب القائم فعلاً de facto والمؤسس في القرن الثامن عشر، استأنفت دفع الذهب مقابل الأوراق النقدية notes لمصرف إنجلترا لسنوات عدة بعد معركة واترلو، مثلما عادت إلى نظام الذهب بحسب قيمته قبل الحرب (ولو في شكل مختلف إلى حد ما) بعد الحرب العالمية الأولى في وقتنا الحاضر. وعلاوة على ذلك، فقد كان ذلك النظام نظام ذهب "حر" أو "تلقائي" تمامًا لم يسمح بأى نوع من الإدارة سوى ما تفترضه صلاحية التوجيه regulatory power التي يتمتع بها أى مصرف مركزي بوصفه "المقرض الأخير". وسؤالنا هو: لماذا؟ لقد أثار ذلك الإجراءات انتقادات من جهات عدة، وحتى من جانب بعض الاقتصاديين. فقد أرجعت المصالح الزراعية القوية الكساد الذى أصابها إلى ذلك الأجراء، بمعزل تمامًا عن أهمية صحة أو خطأ هذا التفسير الآن. وكانت هناك بطالة بدرجة كافية لدفع الحكومة (Castlereagh, 1821) لاقتراح مشاريع عامة كحل - مشاريع شبيهة ببرنامج روزفلت تقريبًا. كما إن التجار لا يتحملون الخسائر مثلما لا يتقبل أصحاب المصارف تجميد الأصول - وقد كان هناك الكثير منهما. وكان هناك أيضًا، كما سنرى، الكثير من الكتاب المقتردين ممن دافعوا عن إيجاد عملة ورقية تسهل إدارتها. ومع ذلك، فإن سياسة نظام الذهب لم تكن قط في خطر حقيقى من الناحية السياسية، وإذا كان تبنيها من قبل كل البلدان الصناعية لم يتم إلا في وقت متأخر كثيرًا، فإن هذه البلدان لم تختار هذا الأمر: فقد ظلت قاعدة الذهب "التلقائية"، رغم كل الحجج المضادة، المثال الذى يجرى التطلع إليه ويُصلى من أجله في كل مكان تقريبًا. ولكن، مرة أخرى: لماذا؟

وفي الوقت الحاضر، فقد تعلمنا أن ننظر إلى مثل هذه السياسة كسياسة خاطئة كليًا - كنوع من الصنمية البضاعية لا تسمح بالمناقشة العقلانية. كما تعلمنا أيضًا التقليل من شأن الحجج العقلانية والحجج الاقتصادية البحتة التى قد تورد فعلاً لصالحها. ولكن بغض النظر عن هذه الأشياء تمامًا، فثمة نقطة واحدة حول قاعدة الذهب من شأنها أن تنقذها من تهمة عدم المعقولية، حتى في ظل غياب أى ميزة اقتصادية بحتة - وهى نقطة نتيج أيضًا لمواقف أخرى كثيرة تخص ذلك الزمن أن تطرح نفسها في ضوء مختلف. فقاعدة الذهب "التلقائية"<sup>(٢٦)</sup> هى جزء جوهرى من

(٢٦) وبطبيعة الحال، فهى تلقائية بصورة غير تامة على الإطلاق، وأن ذلك التعبير تعبير خداع. وأنا استعمله لغرض الاختصار ولا أقصد به سوى أن كل وسائل الدفع الأخرى ينبغي استرداد قيمتها بالذهب.

سياسة عدم التدخل واقتصاد التجار الحرة. وتربط هذه القاعدة أسعار الفائدة النقدية money rates ومستويات الأسعار في بلد ما بأسعار الفائدة النقدية ومستويات الأسعار في كل البلدان الأخرى التي تأخذ "بقاعدة الذهب" on gold. كما أنها تتأثر بشدة بالإففاق الحكومي أو حتى بمواقف أو سياسات لا تتضمن الإففاق بشكل مباشر مثل السياسة الخارجية وسياسات ضريبية معينة، وهي، على العموم، تتأثر بكل السياسات التي تنتهك بالضبط مبادئ الليبرالية الاقتصادية. وهذا يفسر سبب عدم شعبية قاعدة الذهب في الوقت الحاضر، ولماذا كانت مقبولة في الحقبة البرجوازية. فهي تضع قيودًا على الحكومات أو الأجهزة البيروقراطية أقوى كثيرًا من الانتقاد البرلماني. كما أنها تمثل العلامة المميّزة والضمان معًا للحرية البرجوازية- ليس لحرية المصالح البرجوازية ببساطة بل للحرية بالمعنى البرجوازي. ومن هذه الزاوية، فإن من المعقول أن يناضل المرء من أجلها، حتى إذا كان مقتنعًا كليًا بصحة كل ما كان يقال ضدها من زاوية الاعتبارات الاقتصادية. ومن زاوية etatisme {الاشتراكية الحكومية} والتخطيط، فمن غير المعقول أن لا يدينها المرء، حتى إذا كان على قناعة تامة بكل ما كان يقال لصالحها من زاوية الاعتبارات الاقتصادية.



## الفصل الثالث المشهد الفكرى

- ١- السياسة الاجتماعية Zeitgeist وفلسفتها فى الفترة محل الدرس  
(أ) المذهب النفعى  
(ب) الفلسفة الألمانية  
(ج) المذهب الوضعى لدى كونت
- ٢- الحركة الرومانتيكية والتاريخ الوصفى  
(أ) الحركة الرومانتيكية  
(ب) التاريخ الوصفى
- ٣- السوسيولوجيا والعلم السياسى: المذهب البيئى  
(أ) سوسيولوجيا الحكم والسياسة وفق مفهوم القانون- الطبيعى  
(ب) سوسيولوجيا الحكم والسياسة لدى المؤرخين  
(ج) المذهب البيئى
- ٤- النظرية التطورية  
(أ) النظرية التطورية لدى الفلاسفة  
(ب) النظرية التطورية الماركسية  
(ج) النظرية التطورية لدى المؤرخين  
(د) نظرية كوندورسيه -كونت التطورية الفكرية  
(هـ) النظرية التطورية الداروينية
- ٥- علم النفس والمنطق  
(أ) علم النفس الترابطى والتطورى  
(ب) المنطق، نظرية المعرفة والحقول المرتبطة  
(ج) عمل ج. س. ميل: "Logic"
- ٦- الاشتراكية قبل- الماركسية  
(أ) الاشتراكية التعاونية  
(ب) المذهب الفوضوى  
(ج) اشتراكية سان- سيمون

## 1- السياسة الاجتماعية Zeitgeist وفلسفتها في الفترة محل الدرس

إن صحة فرضيتنا القائلة إن السياسة الاجتماعية في فترة معينة لا يمكن قط تعريفها من خلال نظام واحد من الأفكار أو المعتقدات المنسجمة مع بعضها يمكن أن تتضح لنا حينما نلتفت إلى التيارات الفلسفية في تلك الفترة لاكتشاف صلات القرابة الفلسفية فيما بين العلوم الاجتماعية، إن وجدت.

(أ) **المذهب النفعي**: إن أكثر هذه الصلات وضوحًا هي الصلة بالمذهب النفعي الإنجليزي<sup>(١)</sup>. وكان هذا المذهب من ثمار القرن الثامن عشر حقًا. ولكنه حقق الجزء الأكبر من تقدمه في النصف الأول من القرن التاسع عشر. ولا يمثل المذهب النفعي فلسفة بالمعنى التقني قط،<sup>(٢)</sup> وإنه، "كفلسفة للحياة"، يشكل فلسفة ضحلة ليس لها مثيل، وكان يلائم بصورة تامة خط العقلانية المادية (المعادية للغيبية) الذي يمكن أن يرتبط بالمذهب الليبرالي وتفكير رجال الأعمال. ومع ذلك، فمن الناحية الفعلية، لم تقبل غالبية رجال الأعمال الإنجليزي هذا المذهب، ولكنهم، سواء أكانوا من أتباع الكنيسة الإنجليزية أو من المنشقين عنها، كانوا قد تقيّدوا أما بالفلسفة الدينية للكنيسة الرسمية أو بالفلسفة الدينية للكنيسة المنشقة Chapel. وكان كبار الكتاب النفعيين يعرفون جيدًا السبب الذي جعلهم يحرصون على عدم تحدى الدين بشكل صريح.<sup>(٣)</sup> كما يعرف كل السياسيون البارزون لماذا انهم تركوا المذهب النفعي وحيثًا بصورة قاسية. في البداية، كان الرسل المعروفون للمذهب: الراديكاليون الفلسفيون philosophical radicals،<sup>(٤)</sup> عبارة عن مجموعة صغيرة تتلحق حول بنثام وجيمس ميل. أما ج. س. ميل، فلا يمكن اعتباره نفعيًا دون تحفظ. فقد تجاوز ميل هذا المذهب من بعض النواحي؛ ونقحه من نواحٍ أخرى.

(١) انظر: (Sir Leslie Stephen, The English Utilitarians (1900).

(٢) من الواضح أن "تفاضل اللذة والألم" ومبدأ "السعادة القصوى لأكثر عدد ممكن من الأفراد" لا تؤكد بذاتها أي شيء عن المشاكل الفلسفية أو المعرفية على وجه التحديد، رغم قدرتها على تقديم مذهب أخلاقي ما. ويعود السبب في عدم الإحساس القوي بهذا النقص المميز في المذهب النفعي إلى إن الكتاب النفعيين عثروا على ما أرادوه جاهزًا في التيار التجريبي من نوع تيار لوك-هيوم.

(٣) فعمل ج. س. ميل: Three Essays on Religion ظهر عام ١٨٧٤، بعد وفاته. ويحتمل أن الآراء المتعلقة بالدين، التي ترد في عمله البارح: Examination of Sir William Hamilton's Philosophy (1865)، قد لا تكون تسربت إلى جمهور القراء العام.

(٤) انظر مثلًا: C. B. R. Kent, The English Radicals (1899); E. Halevy, La Formation du radicalisme philosophique (1901-4: English trans. 1928).

ولكنه لم ينكره قط بصورة صريحة، وبفضل تأثير ميل على الأجيال الصاعدة فى خمسينيات وستينيات القرن التاسع عشر، فإن نسخة أكثر صقلًا من هذا المذهب كانت قد فرضت نفسها على مراكز الفكر، وبخاصة فى كمبريدج. ولكن المذهب النفعى لم يصبح مذهبًا سائدًا. وهذا يبدو واضحًا حينما نحلل مكانة الكتاب الذين أصبحوا، حينذاك وفيما بعد، قادة للحياة والفكر فى كمبريدج، وبخاصة سدويك.<sup>(٥)</sup>

سنعمد، فيما بعد، للتشديد على عدم وجود معنى لتسمية ريكاردو نفعيًا، رغم ارتباطه الشخصى بتلك المجموعة وربما كان قد أعلن تعاطفه مع عقيدتها. ويمثل بنتام، جيمس ميل، وج.س. ميل (بتحفظ)، الاقتصاديين البارزين الوحيديين ممن كانوا أيضًا نفعيين بارزين ومقاتلين، كما هو شأن بيكاريا وفيرى فى القرن الثامن عشر. ومن الطبيعى، بالنسبة لبنتام وآل ميل، أن يروا أنفسهم كأناصر فلسفيين لعلم الاقتصاد وأخذ مسئولية المبادرة لإقامة تحالف بين علم الاقتصاد والمذهب النفعى الذى سَلَمَ به كثير من الاقتصاديين اللاحقين مثل جيفونس وأدجورث؛ ولكن هذا لم يكن ضروريًا أو مفيدًا. ويشكل هذا التحالف السبب الوحيد للحيز الكبير الذى يحتله المذهب النفعى فى اللوحة التى يرسمها الاقتصاديون لفكر القرن التاسع عشر، وهو حيز أكبر بكثير مما تبرره أهميته سواء كفلسفة أو كعامل من عوامل السياسة الاجتماعية Zeitgeist. ونتوقف قليلاً هنا لدرس آثار هذا التحالف على علم الاقتصاد. ولعل القارئ يتذكر أننا قمنا بدراسة الموضوع من قبل ضمن فترات أبكر.

ونظرًا إلى ميل الاقتصاديين، وبخاصة غير المنظرين منهم، الآن وعلى الدوام، للمبالغة فى أهمية الخلفيات الفلسفية بالنسبة للعمل الوقائى positive فى التحليل الاقتصادى، فهذا الميل يُمكننا من فهم أن ذلك التحالف جعل النظرية

(٥) يستحق هنرى سدويك Henry Sidgwick (١٨٣٨-١٩٠٠) فعلاً أن يُمنح أكثر مما نستطيع تقديمه. وسيتم ذكر عمله فى علم الاقتصاد باختصار فى مكانه المناسب تاريخيًا، ولكن ثمة القليل فى عرضه الواضح جدًا للمذهب الكلاسيكى" ما يتطلب التعليق فى خلاصة كهذه. كما أخشى ألا يستطيع المؤرخ فى علم الأخلاق أو السياسة - حيث يقع عمله الأكبر - أن يقول أكثر من ذلك. ولكن سدويك، رغم ذلك، كان من أعظم رجال الجامعة الإنجليزية: فقد كان صانع أجواء، محرّك أجواء، عامل روحى من درجة استثنائية. وقد يكون افتقاره إلى الأصالة أحد أسباب هذا الطابع المحدد فى عمله الأكاديمى. ويبين كل قادة كمبريدج، كان هو - بفكره المعادى للغيبية، النبر جدًا والمحلّق عاليًا من غير أجنحة - محبوبًا وميالًا بصورة ملائمة أكثر من سواه لقبول نقاط انطلاق نفعية. ومع ذلك، فلا يمكن اعتبار علمه الأخلاقى مذهبًا نفعيًا مباشرًا - وهذا هو المحك - ذلك لأن العقيدة النفعية بوصفها فلسفة كانت يمكن أن تؤكد هنا سيطرتها.

الاقتصادية الإنجليزية غير مقبولة في دوائر عدة. فالرداء النفعي كان يكفى تمامًا، وبخاصة بالنسبة لبعض الكتاب الألمان، للإدانة الشاملة للنظرية التي ظهرت بهذا الرداء. ومع ذلك، فما هو أكثر أهمية من هذا الموقف، الذي لم يستند على شيء سوى سوء فهم واضح، هو الموضوع الخاص بحقيقة تأثير الفلسفة النفعية على محتويات الاقتصاد "الكلاسيكي". ينبغي علينا أن نميز بصورة صحيحة بين تأثيرها على كل من التوصيات المتعلقة بالسياسة *policy recommendations*، السوسولوجيا الاقتصادية، والتحليل الاقتصادي البحت. فبالنسبة للتوصيات "الكلاسيكية"، فمن المؤكد أن هناك توصيات كثيرة محايدة كليًا إزاء أى فلسفة للحياة: فلا يحتاج المرء أن يكون نفعيًا حتى يوصى بتملك الفلاحين للأرض فى أيرلندا، أو ليوصى بالعودة إلى قاعدة الذهب بعد الحروب النابليونية أو إدانة هذه العودة. ولكن ثمة توصيات أخرى - كحرية التجارة غير المقيدة - تتضمن آراء بشأن السياسة العامة ومواقف عن الحياة تبدو مرتبطة بالمذهب النفعي أكثر من ارتباطها بأى فلسفة أخرى حول الحياة - هذا إن لم نقل أكثر. أما بالنسبة للسوسولوجيا الاقتصادية، فلا يمكن نعت المذهب النفعي إلا بأنه فشل كامل ما دام مفهومه العقلاني للسلوك الفردي والمؤسسات الاجتماعية خاطئًا بشكل واضح ومن الأساس. ولكن بخصوص ذلك الجزء من التحليل الاقتصادي الذى يعنى بالمخططات العقلانية، فليس ثمة ضرر من الفلسفة النفعية، مع أنها غير ضرورية. وهذه الحقيقة تنقذ الجزء الأكبر من العمل الذى قدمه النفعيون فى حقل التحليل الاقتصادى، وهو أمر يمكن أن يقره النقاد إذا كانوا اقتصاديين مقتدرين.<sup>(٦)</sup>

ولم تتأثر الفلسفة المهنية فى إنجلترا، وبخاصة فلسفة مدرسة المعرفة - البديهية الاسكتلندية *common-sense school*، بالمذهب النفعي إلا قليلاً وكانت، إجمالاً، تعادى الطريقة النفعية فى معالجة المشاكل الفلسفية على وجه التخصيص. ولكن الفكر الفلسفى الإنجليزى، أثناء تلك الفترة، لم يتوافر له قائد قوى بصورة كافية لمواجهة الدعاية الفعالة والضخمة للراديكاليين الفلسفيين. وإن قادة الفكر الذين تصدوا لتلك الدعاية بالفعل قد جاءوا من حركات رومانتيكية (انظر القسم الثانى، أدناه) وحركات دينية عدة. ثمة قائد من نوع آخر يلزم ذكره، كارل.<sup>(٧)</sup> وبالنسبة

(٦) لا ينبغي، طبعًا، فهم ذلك القول بمعنى أن ذلك العمل لم يكن موضع اعتراض وفقًا لأسس أخرى.  
(٧) تقوم شهرة توماس كارل *Thomas Carlyle* (١٧٩٥-١٨٨١) على الأرضية الصلبة لأعماله التاريخية المعروفة جدًا بحيث ليس ثمة داع لأن نذكرها هنا. ولكن ليس على المرء أن يسميه =

للاقتصاديين، فإن كارل هو إحدى الشخصيات الأكثر أهمية وتميزًا في البانوراما الثقافية لتلك الحقبة - حيث شغل مكانة الأبطال، وعبر عن ازدياده لتفاهة المادية في عصره، ملوحًا بالسوط لجلد "علمنا الكئيب" Dismal Science، بين عدة أشياء أخرى. هكذا نظر كارل إلى نفسه وهكذا نظر عصره إليه وأحب أن يُنظر إليه. وإذ عجز كارل كليًا عن فهم معنى موضوعه معينة، وبإهماله لحقيقة أن كل العلوم "كئيبية" بالنسبة للفنان، فقد اعتقد أنه أمسك بالجانب الضعيف من العلوم. وقد أشاد به قسم كبير من الجمهور وعدد من الاقتصاديين الذين لم يفهموا أكثر منه معنى "العلم" ووظيفته. ولكن الاستطرد عن الاقتصاد النفعي، الذي أشرنا إليه قبل قليل، يبين إن كارل لم يكن خاطئًا بصورة كلية. فقد دافع الاقتصاديون النفعيون عن

=مورخًا دون أن يضيف كلمة sui generis {فد}، إضافة إلى أشياء كثيرة أخرى. فقد كان يرسم صوره بأسلوب وروح فنان. ورغم أن تلك الصور تركز على بحث سليم، وتفصيلي في الغالب، بيد أنها تنم عن تفسيرات فنية وليست علمية. والقارئ الحديث تأخذه الدهشة إلى حد يفوت عليه فهم الحقائق الاقتصادية والاجتماعية بصورة تامة تقريبًا. وسوف ينصرف القارئ عنه مع شيء يشبه الغثيان من فرط تشديده على العنصر الشخصي الذي يلاقيه في كل مكان. ومع ذلك، فليس هذا بالضبط ما ينبغي عليه أن يفعل. إذ يمثل مفهوم كارل "لعبادة البطل"، الذي يميل لجعل التاريخ نسيجًا من السير الفردية، سوسولوجيًا يتعذر قبولها حقًا. ولكن حينما تأتي أوقات يتعرض فيها العنصر الشخصي ومقدرته التفسيرية للخطر من كثرة الإغراق بالإحصاءات وعندما يسيطر "الفرد العادي" common man على المسرح، فإن مفهوم كارل لعبادة البطل، بتشديده على العنصر المنسي (شخصية الفرد) يصبح تريفًا مفيذاً. وما يلي يمثل أعمال كارل التي ترتبط بتاريخ علم الاقتصاد بشكل مباشر: (Chartism (1840; Past and Present (1843); and Latter-Day Pamphlets (1850).

ويذكر تشديد كارل على عنصر الشخصية personality (تبيين مقارنته ببنتام، الذي كان فرديًا individualist دون أن يكون ممن يؤكدون على شخصية الفرد personalist، أن هذين الكاتبين كانا متميزين تمامًا) بالكاتب ر. دبليو. إميرسون R. W. Emerson (1803-1882) الذي كان "رجلاً تمثيليًا" آخر، بحسب تعبيره هو. ولم يصل تشديد إميرسون على الشخصية إلى حد عبادة البطل، وإلى ذلك الحد، فإن مساهمته في وضع مخطط سوسولوجي للعملية التاريخية تعد أقوى من مساهمة كارل، رغم أنها أقل أصالة منها. ولم ينازل إميرسون الاقتصاد "الكلاسيكي"، بيد أنه يبقى مهمًا بالنسبة لنا من زاوية أخرى، رغم ذلك: ففكره، الذي تركز عليه تيارات كثيرة بقدر ما هو مصدر لتيارات أخرى، يشكل تعبيرًا وافيًا عن حضارة ذلك العهد لأنه عكس نفسه في الظروف الخاصة للبيئة الإنجليزية الجديدة". ومن هنا، كما أتصور، يأتي حقه في تبوء منزلة رفيعة في تاريخ الفكر. ويوسفني أن يبدو الأمر معقدًا. ومع ذلك، فنظرًا لاستحالة وصف تلك البيئة الفكرية والأخلاقية (إنجلترا الجديدة) في المجال المتاح لنا، فينبغي علينا أن نتركها عند تلك الجملة. كما ليس بوسعي أن أنظر في مجموعات كونكورد وكمبريدج (أو بوسطن) التي كان إميرسون وزملاءه مرتبطين بها بشكل مباشر أو غير مباشر. وهذا ما يبعث على الأسف كثيرًا لأن تلك المجموعات هي المصادر لتيار مهم من راديكالية أمريكية تحديدًا كانت قد أثرت على مواقف اقتصاديين أمريكيين لفترة طويلة، حتى بعد اختفاء تلك المجموعات، وهي تفسر الكثير مما يجده الاقتصادي الأوروبي صعبًا على الفهم. وقد يكون لدراسة كتابات ثوروا Thoreau فائدة خاصة. (حول "حركة العلم الاجتماعي"، أنظر: القسم ١٦، أدناه).



سياسات تدل على فلسفة للحياة تستحق تماماً كل الجَد الذي ساقه كارل ل. وعلى القارئ أن يتوقف للحظة للتفكير بالصعوبة التي غالباً ما تثيرها عبثية قسم من مجادلاتنا، أى الصعوبة التي يلمسها كل من الفكر المهني والفكر العام فى فصل الجانب التحليلي فى مثل هذه المجادلات عن الفلسفة الحضارية التي تتماشى معه، وفى إدراك أن توجيه النقد الصارم للأول يتفق تماماً مع الإعجاب بالثاني، والعكس بالعكس. ومع ذلك، ثمة شيء يمكن قوله فى صالح كارل حتى من الزاوية التحليلية: فقد كانت لديه رؤيا لسوسيولوجيا اقتصادية معينة كانت واقعية أكثر بكثير من الرؤية النفعية، رغم أنه كان يفتقر إلى الوسائل التي تجعل تلك الرؤية متماسكة تحليلياً. فقد أدرك كارل ماهية بلد معين a nation وما يريده فعلاً والمحددات الحقيقية لمصيره على نحو أكثر وضوحاً مما فعل بنثام؛ وإن التحليل، الذي يمكن أن يرشح من صفحاته، يعالج عدة وقائع مهمة، كان بنثام قد أهملها، أو نحأها جانباً على الأقل، على أساس أنها مجرد استثناءات غير مهمة بالنسبة لمذهبه. وقد أبصر ج.س. ميل هذا إلى حد ما. فقد أدرك ميل إن مخطط العقلانية النفعية غير كاف تماماً خارج نطاق مجموعة معينة من المشاكل. ولكنه لم يكن الرجل الذي يستخلص منها شيئاً، وبالتالي فإن رؤية كارل ومقدرة ميل التحليلية لم يلتقيا أبداً للعمل معاً. كما كان لكارل تأثير على رسول آخر أقل أهمية بكثير (لنا)، روسكن، الذي نعرض إليه هنا، رغم أن كتاباته فى الموضوعات الاقتصادية تخص الفترة اللاحقة.

فى كل الفترة تقريباً، كان جون روسكن John Ruskin (1819-1900)؛ وتوجد فى كل مرجع معتبر كل المعلومات التي يحتاجها القارئ لتقدير النقاط التي ترد فى هذه الفقرة) أحد أولئك المفسرين المبدعين للفن- رسم، معمار، نحت، وكذلك الشعر- الذي تعتبر تفسيراته أعمالاً فنية بحد ذاتها، أعمالاً لها حياتها الخاصة وتنتزع الإعجاب حتى من أفراد (من أمثالي) لا يؤمنون بها كتفسيرات. وبالنسبة لنا، من المهم بصورة خاصة أن نلاحظ مساهماته فى تكوين سوسيولوجيا عامة للفن ومحاولاته لتحليل الظروف الاجتماعية التي تنتج أعمالاً فنية كبرى أو تساعد على إنتاجها. ومنذ نهاية ستينيات القرن التاسع عشر، تحول روسكن إلى مهمة من شأنها أن تجعله قريباً من الجماهير وكذلك من اقتصاديين يمتلكون ميولاً راديكالية - وهى الولوج بتوجيه النقد الغاضب لآثام الرأسمالية: ويحصل القارئ حالاً على فكرة كافية حول ذلك النقد حينما يقرأ أعماله: (Unto this last (1862), (Munera Pulveris (1872), and Fors Clavigera (1871-1884). وكل هذه

الأعمال منشورة في: *The Works of Ruskin*. وبودى توضيح نقطة واحدة فقط. ثمة سبب واضح للاعتراض على طريقة روسكن في معالجة المشاكل الاقتصادية (وأنا لا أقصد، طبعاً، كتابه العملى المطول الذى لا يفتقر إلى النجاح فى صالح رفاه ثقافة الجماهير): إذ أخفق روسكن فى أن يحقق فى ذلك الحقل ما فعله فى حقل الفن كشيء طبيعى. فنحن نعلم أنه أعدّ نفسه بأقصى درجة من المثابرة لنجاحه كمفسر للفن؛ وأنه تمكن من المناهج وقام بدرس المادة التاريخية وفق القواعد العلمية، أن ما يرضح من تفسيراته هو "عبرية"، ولكن التعلم يصقل العبقرية ويجعلها فعالة. أما فى مجال الاقتصاد، فلم يقدم روسكن شيئاً ذا قيمة؛ وكل ما فعله هو إضافة دراسات تزخر بالسخط الهائل من ظواهر نصف مفهومة وأجزاء من قراءات لم يتم تأملها جيداً. وإن هذا، وليس تقيّماته (التي يتعاطف معها كثير منا)، هو الذى يقلل من قيمته إلا لدى كتاب مثل ج.أ. هوبزن J. A. Hobson. ويمائل الحكم الذى أمرره أنا عليه - علماً بأن روسكن يرمز إلى كثيرين غيره - الحكم الذى كان سيمرره هو بالضبط على أى كاتب تولى نقد لوحات تورنر دون أن يكون قد اكتسب أولاً البراعة الكافية بالوقائع والطرق المهمة عن طريق الدراسة الوافية أدبياً.

(ب) **الفلسفة الألمانية:** قد يعلم القارئ أن الجزء الأول من هذه الفترة شهد أكبر إنجازات الفلسفة الألمانية التأملية speculative وأن أسماء مثل كانت، شيلنج، فيخته، هيغل وشوينهاور سوف تبرز حالاً فى ذهنه. ولكن بغض النظر عما إذا القارئ يعرف القليل أم الكثير عنهم، فإن من المستحيل أن نتناول هنا الجوانب الفلسفية البحتة من عملهم. وكل ما أستطيع قوله عن كانت وشيلنج وشوينهاور، دون إثبات، هو ما يلى. أولاً: تشكل أعمال كانت Kant وشيلنج Schelling وشوبنهاور Schopenhaur أمثلة مذهلة على الفكر الفلسفى المستقل: فليس ثمة أمل من محاولة ربط تعاليمهم بمواقف قد تكون على صلة بالوضع الطبقي للبرجوازية أو أى عنصر آخر. (٨) ثانياً: كان كانت الوحيد بين أولئك الكتاب الثلاثة ممن كان له تأثير عالمى كبير؛ (٩) أما فى ألمانيا، فقد كان لثلاثتهم تأثيراً قوياً على تفكير

(٨) لقد جرّب بعض الماركسيين ذلك منطلقين من الإيمان بأن ذلك الربط أمر ممكن كما يفترض. إن مثل هذه الفناعة تضمن دائماً قدرًا من النجاح الزائف الذى لا يحمل أى معنى: إذ يمكن افتراض ارتباط أى شيء بأى شيء آخر.

(٩) لقد تسربت أفكار كانت إلى إنجلترا بصورة خاصة. وقد تشبّث بها حتى جيمس ميل. ولكن الكتاب =

الأجيال، حيث كان للعنصر الفلسفي حينذاك تأثير أكبر على نمطها الفكري أكبر مما كان له في الفترة اللاحقة. ومع ذلك، ومهما كانت الأشياء الأخرى التي مسها أو شكّلها هذا التأثير، فإنه لم يمتد إلى العمل المهني للاقتصاديين الألمان، ناهيك عن الاقتصاديين غير الألمان. من المؤكد أن كثيراً منهم يمكن أن يصفوا أنفسهم ككاثنتيين. بيد أن مهاجمهم ونتائجهم المهنية من شأنها أن تتماشى مع أي فلسفة أخرى. أما في حالتى فيخته وهيجل، فإن مسألة التأثير هذه تطرح نفسها بصورة مختلفة نوعاً ما.

وبالنسبة لفيخته،<sup>(١٠)</sup> فلا بد من التعليق عليه لأنه ربط فلسفته التأميلية، بالمعنى التقنى للمصطلح، بعنصر سوسولوجي وسياسي تجاوز حقل الاقتصاد كثيراً وتتبعى ملاحظته لسببين: لأن فيخته وضع خطة لتنظيم اقتصادى محدد للمجتمع سيجرى تناولها فى القسم المتعلق بالاشتراكية، أدناه؛ ولأن فيخته احتل مكانة أساسية فى التطوير المبكر "لعلم الاقتصاد الشمولى" universal economics لدى شبان O. Spann.<sup>(١١)</sup>

= غير النفعيين، وبخاصة هاملتون Hamilton وكذلك كهنة ذوى ميول فلسفية، قد غمروها باهتمامهم، وهو أمر لا يثير الاستغراب إذا تذكرنا العناصر ذات الأصل الإنجليزي التي نجدها فى فكر كانت. وسنلاحظ، فى المكان المناسب، حماسة أ. مارشال لكانت- وهو أمر يحتل أهمية فائقة فى البيئة الفكرية فى أيام مارشال الأولى.

(١٠) ما يهمنا من أعمال ج.غ. فيخته J. G. Fichte (١٧٦٢-١٨١٤) بصورة خاصة هو Reden an die deutsche Nation (1808); Grundlage des Naturrechts (1796-7); and Der geschlossene Handelsstat (1800). وكل هذه الأعمال منشورة فى: Sammtliche Werke (الذى أصدره أى. ه. فيخته I. H. Fichte ١٨٤٥-١٨٤٦). ومما يفاقم صعوبات التفسير كثيراً هو حقيقة تعرض أفكار فيخته، من عدة نواح جوهرية، إلى تغيرات من نوعين مختلفين: فقد تغيرت أفكاره، أثناء مجرى حياته، بنتيجة انكبابه عليها من جهة؛ ولتغير تصوره العام بنتيجة تجارب ألمانيا المتميزة أثناء الفترة النابليونية التي حولت المواطن العالمى cosmopolitan- الذى كان قد عرف بلد المرء على أنه البلد الذى حدث أن كان فى وقت ما عند قمة الحضارة" إلى وطنى متوهج.

(١١) كما ذكرنا من قبل، فإن الفكرة القائلة إن تاريخ علم الاقتصاد يمكن أن يوصف من خلال الصراع بين "نظامين" فكريين: فردى individualist وشمولى universalist تعود حقا إلى البروفيسور بريبرام Pribram. ولكن البروفيسور شبان كان هو من أسس ما يعرف فى ألمانيا بالمدرسة الشمولية universalist school. حول علاقة فيخته بتلك المدرسة، كما فهمها شبان، أنظر: O. Spann, Haupttheorien der Volkswirtschaftslehre (الطبعة الأولى ١٩١١، ثمة عدة طبعات لاحقة؛ الترجمة الإنجليزية عام ١٩٣٠). ويوسع القارئ، الذى يريد عرضاً آخر لأول تقديم للاقتصاد الشمولى وأكثر تعاطفاً مما أستطيع تقديمه، الرجوع بصورة نهائية إلى عرض البروفيسور سالن Salin فى: Encyclopaedia of the Social Sciences (المقالة التي تحمل عنوان " Economics"، القسم المتعلق ب " Romantic and Universalist Economics") حيث ترد كل أعمال شبان. وحينما يفحص القارئ بدقة عرض البروفيسور سالن (المرجع المذكور تواء، المجلد الخامس، =

من المؤكد إن فيخته لم يكن فرديًا بالمعنى البنثامى أو نصيرًا لسياسة عدم التدخل. فإذا كان هذا يجعل من كاتب ما "شموليًا"، فإن فيخته كان شموليًا إذن، ولكن الشيء الوحيد الذى ينبغى قوله هنا هو أن هذا النوع سيزداد كثيرًا إلى حد غير مريح. وإذا لم يكن هذا كافيًا لجعل المرء شموليًا، فيتبقى لدينا مفهوم فيخته لفكر جماعى فوق-فردى و"أكبر من الوعى" *superindividual and "superconscious" group mind* - تشارك فيه الحواس المختلفة. إن مجرد حقيقة تشديد فيخته على استقلال ظاهرة المجتمع *Society* عن ظاهرة الدولة *State*، إضافة إلى كون هذا التمييز قديم كقديم المذهب السكولائى، لا يتضمن بالتأكيد أى شىء "شمولى" تحديدًا فى مفهوم فيخته. صحيح أن هذا المفهوم يقع ضمن الخط "الشمولى"، بيد أنه يقع أيضًا ضمن خطوط أخرى كثيرة كالخط الوضعى تمامًا *entirely positivist line* لدوركهيم *Durkheim*، مثلاً. إن افتراض وجود ارتباط بين فيخته وشبان من خلال المذهب الرومانتيكى قد يكون أقل واقعية نوعًا ما من إرجاع فكر دوركهيم إلى فيخته. إن الاعتماد على مثل هذه العلاقات اللفظية للبحثه معناه وضع الأشياء فى غير مواضعها على أى حال ولا يخدم سوى الحيلولة دون إدراك العلاقات الأكثر جوهرية.

أما هيجل،<sup>(١٢)</sup> فإن التعليق عليه يأتي من ثلاثة اعتبارات. أولاً: لنجاحه الهائل؛ ثانيًا: لنظريته عن الدولة ولأن فلسفته تشكل فرعًا مهمًا مما سنصطلح على تسميته بالمذهب التطورى؛ ثالثًا: لتأثيره البناء على فكر كارل ماركس.

---

= (ص ٣٨٦-٣٨٧) سيدرك حاليًا سبب قلة تعاطفى مع شبان. ولو أن الشموليين اكتفوا بالتبشير "بأقدس" تفسير ما وراء-اقتصادي أو فلسفى *meta-economic or philosophical* لكل من الواقع الاقتصادي والنظرية الاقتصادية، فيمكن أن لا يثور اعتراض؛ وفى الواقع، يُفترض أن تعاطف بالفعل مع علمهم- ما وراء الاقتصادي، مع أن يوسعى أن أفسره لنفسى من خلال سكولوجيا الجموع *Gestalt psychology*. على أى حال، يمكن أن تكون فلسفتهم غير ذات أهمية بالنسبة لنا، كما هو شأن لاهوت كينيه. ولكنهم يدعون إدعاءات أخرى أكبر، أى يزعمون أنهم طوّروا طريقة- تحليل جديدة ومختلفة. فهم "يرفضون" حقًا الفرضيات المتعلقة بالتسعير والنقود، مثلاً. ولكن كل ما يفعلوه، بعد رفضها، هو إعادة صياغتها بطريقة غير محكمة وغير كافية. بعيد رفض مفهوم التوازن، مثلاً، أدخل البروفيسور شبان مفهوم الأهمية المتساوية (عند الحدود) الذى يخدم الشيء نفسه بالضبط.

(١٢) ج. دبليو. ف. هيجل *G. W. F. Hegel* (١٧٧٠-١٨٣١). وما يلى يمثل أهم أعماله بالنسبة لنا. *Phanomenlogie des Geistes* (١٨٠٧؛ الطبعة الثانية من الترجمة الإنجليزية عام ١٩٣١)؛ وعمله الأكثر واقعية "realistic" الذى يمكن أن يصلح لتوضيح بعض أشكاله "التجريدية" أكثر: *Wissenschaft der logik* (١٨١٢-١٨١٦؛ الترجمة الإنجليزية عام ١٩٢٩) و *Vorlesungen uber die philosophie der Ges Schichte* (الذى نشر عام ١٨٣٧ كما يتضح من أوراق المحاضرات؛ الترجمة الإنجليزية المنقحة عام ١٨٩٩).

إن كل ما أستطيع قوله حول النقطة الأولى هو أنها تجعل من فلسفة هيغل أحد عوامل السياسة الاجتماعية Zeitgeist التي نحاول عرضها. ولا أستطيع أن أقول أكثر من هذا، لأن نجاحه تجاوز كل الحدود التي قد يكون بوسعها تفسيرها. فقد كان يمكنني تفسير النجاح المؤقت في ألمانيا للفيلسوف الذي اشتهر بقوله: "من بين كل تلاميذي لم يفهمني سوى واحد، وهذا الواحد أساء فهمي". وربما كان بوسعى أيضاً، جزئياً بفضل حقيقة أن فلسفة هيغل يمكن أن تُفسر تفسيرات مختلفة كثيراً، تفسير ليس فقط قوة تأثير هيغل على الفكر الألماني بل أيضاً الانبعاث القوي لهذا التأثير في القرن العشرين أيضاً. ولكن ما لا أستطيع إدراكه هو تأثيره الهائل في إنجلترا، وفرنسا، وإيطاليا، والولايات المتحدة، أى في بلدان كان من المفروض أنها لا تلائم تلك النبتة. ومع ذلك، فإن الواقعة نفسها مؤكدة. أما النقطة الثانية، فسندرسها في القسم الرابع من هذا الفصل. ونصرف الآن لدرس النقطة الثالثة المتعلقة بتأثير هيغل على ماركس.

لقد اقترب ماركسيون كثير، وليس فقط ممن لديهم ميول فكرية فلسفية، من التأكيد على إن جذور الماركسية تكمن في مذهب هيغل، وإن العلاقة بينهما هي علاقة تبعية، وإن التسليم "بالمنهج الديالكتيكي" يشكل جزءاً من الأصولية الماركسية. ولكن ماركس نفسه كان له رأى آخر. ففي مقدمة الطبعة الثانية من المجلد الأول من Das Kapital، يخبرنا ماركس بأنه كفيلسوف كان هيغلياً؛ وأنه لم ينسَ قط تفضيله المبكر لفلسفة هيغل؛ وإن الانتقادات التي وجهت إليها، والتي اعتبرها هو انتقادات سطحية، لم تؤدِ إلا إلى تقوية ميله "للتجاذب" معها. بيد أنه لم يسمح لنفسه قط بالانقياد لها في بحثه الوضعى حول حقائق المجتمع الرأسمالى. وأنا أفترض أن هذا التأكيد مقبول. غالباً ما يسىء الكتاب تفسير منهجيتهم وإن من الممكن أن يكون ماركس على خطأ. ولكن يمكن أن نبين أنه لم يكن كذلك. إذ يمكن إرجاع كل فرضياته الاقتصادية والسوسولوجية، إضافة إلى رؤيته للعملية الرأسمالية ككل، أما إلى مصادر أخرى غير فلسفية - مثل نظرية ريكاردو الاقتصادية - أو أن تؤخذ كنتيجة لتحليل وقائعى empirical محدد قام به هو نفسه. فالعنصر الهيجلى في تفسيره ليس سوى شكل يمكن طرحه جانباً في جميع الحالات دون أن يتأثر جوهر المحاجة. وإن الحالة الوحيدة التي يمكن الشك بها ستناقش أدناه.

إن الفلسفة "المثالية" idealistic philosophy (أى الغيبية) لم تسيطر يوماً دون أن تتعرض للتحدي. وعند انقضاء الفترة المدروسة، فإن خط المادية materialism، الذى نربطه نحن بالعقلانية البرجوازية، كان قد أكد نفسه بمعزل عن التيار النفعى. ويشجع هذا الخط، من بين أمور أخرى، على تفسير هيغل تفسيراً مادياً: فقد اكتشف البعض أن مفاهيم هيغل الغيبية غير ضرورية حقاً لطريقته العامة فى المحاجة التى يمكن أن تظل سارية من دون هذه المفاهيم وأن تسقطها بالتالى. وقد يكون لودفيج فيورباخ<sup>(١٣)</sup> أهم الهيجليين الذين تحولوا إلى ماديين مباشرين حينما فعلوا ذلك. ويدين المصير البائس "للمفكرين الأحرار" free thinkers (أنصار المادية الميكانيكية أو الحسية)، ممن كتبوا فى العقود الأخيرة من هذه الفترة والذين تأتى أهميتهم فقط من أن نجاحهم كان يشكل علامة مهمة على تطور الأزمنة، بشيء ما إلى هيغل، ولكن هذا الشيء أقل مما يمكن أن نتصور وأقل، مما تصوره مؤرخون كثرون. وهكذا مرة أخرى، فحينما نقوم بتحليل التيارات الواسعة من الأفكار، نميل كثيراً إلى تخيل وجود علاقات معينة بين الفقاعات لمجرد أنها تتدفق من نفس الفوهة البركانية.

### (ج) المذهب الوضعى لدى كونت: إن نوعية الفكر الفلسفى فى الفترة

المدروسة كانت، طبعاً، أغنى كثيراً مما يوحى به عرضنا. ولكننا نختار من هذا الفكر عنصراً معيناً يجسد ليس فقط عنصراً رئيسياً من عناصر ال Zeitgeist فى تلك الفترة، بل أنه مهم أيضاً للاقتصاديين بصورة خاصة. ففى فرنسا، استمرت الفلسفة المهنية باتباع تقليد ديكرتى يتداخل بشكل متميز مع الأفكار التى تنحدر من التجريبيين الإنجليز، من كونديلاك، ومن تيار "المعرفة - البديهية" الاسكتلندى كرد فعل ضد كونديلاك.<sup>(١٤)</sup> إن العنصر المعادى للغيبية، الذى سأسميه العنصر

(١٣) يمتلك عمل ل. أ. فيورباخ L. A. Feuerbach (١٨٠٤-١٨٧٢): Das Wesen des Christentums (١٨٤١؛ والطبعة الثانية من الترجمة الإنجليزية عام ١٨٧٧) مكانة أساسية من ناحيتين: أولاً، فقد هاجم هذا العمل أسس ذلك الجزء من ميتافيزيقيا هيغل الذى ضايق أنصارها "نوى التفكير الحر" كثيراً، والذى بدا مسانداً للمعتقدات الدينية؛ ثانياً، أنه هاجم، ولو بشكل أقل مباشرة، ميتافيزيقيا هيغل إجمالاً وحوّل الفلسفة إلى سوسولوجيا من نوع ردىء - وهى علامة لها دلالة بليغة على تطور الأزمنة. (حول عداء ماركس الشديد لنظام فيورباخ الفكرى الذى لا يُستبعد طبعاً تأثره به: انظر القسم ٣، أدناه).

(١٤) تجرى الإشارة عادة إلى تلك المجموعة بالانتقائيين eclectics، مع ما فى هذا من حكم قيمي، الأمر الذى قد لا ينصف بصورة تامة العضو الأهم فيها، فيكتور كوسن Victor Cousin. كما أنها ترتبط بمجموعة أخرى تضم منظرين سياسيين وأفراداً مهنيين practitioners (مؤرخين) تحلقت حول =

الوضعي positivist، مستبعدًا كل المعاني الممكنة الأخرى لهذه الكلمة، كان قد أكد نفسه بأشكال عدة. ولكنه وجد تعبيره الأوفى تقريبًا في مقترح طرحه سان سيمون وحققه أوجست كونت (Auguste Comte 1798-1857)، وهو عالم فيزياء نظري من حيث تعليمه) في كتابه: Cours de philosophie positive، وهو عمل كان قد لبي حاجتين واضحتين ومستقلتين منطقيًا. أولاً: الحاجة إلى كيان عام من الفكر من شأنه أن يملأ الفراغ الذي تركه تقهقر الفكر الغيبي، الحاجة إلى بديل معين للفلسفة (أو الدين) ثانيًا: الحاجة لكيان عام من الفكر من شأنه أن يدخل شيئًا من النظام على النمو الواسع للبحث المتخصص. كما شكّل عمل هربرت سبنسر Synthetic Philosophy: Herbert Spencer {الفلسفة التركيبية}- "التركيبية" حقًا- الذي ظهر في دفعات بدءًا من عام 1862 (First Principles, Biology, Psychology, Sociology, and Ethics) محاولة أخرى لتلبية كلتا الحاجتين بمعنى ما.

ظهر عمل كونت: Cours في ستة مجلدات خلال الفترة 1830-1842. وتشكل رسائله إلى ج. س. ميل (Auguste Comte a John Stuart Mill, 1841-1846, publ. 1877) العمل الوحيد من بين كتاباته الأخرى الذي يقع ضمن اهتمامنا. وبالنسبة لبقية أعماله، فنحسن صنعًا كلما قللنا من الإشارة إليها. وحينما نتحدث عن كونت وعمله، فينبغي أن نتذكر أنني أقصد الإشارة إلى هذين العاملين حصراً، ذلك لأن المذهب الوضعي Positivism ومذهب كونت Comtism اكتسبا أيضاً معاني مختلفة تمامًا نتيجة الانحرافات في سنواته كونت الأخيرة.

يطرح العمل Cours، كما أشرنا تَوًّا، جانبين ينبغي التمييز بينهما بدقة. أولاً: أنه يفسر المذهب القائل أن كل معرفتنا تدور حول علاقات ثابتة بين ظواهر معطاة لا معنى للتكهن بطبيعتها أو أسبابها. لقد أعاد هذا المذهب الوضعي اتجاهات قديمة إلى الصدارة واستيق، من بعض النواحي، مذهب النقد التجريبي empiriocriticism الذي اكتسب أهمية فائقة في الفترة اللاحقة. إن هذا المذهب هو

---

=شخصية روبر- كولارد القوية Royer-Collard (الحزب "النظري" doctrinaire party كما كانت تعرف، وكان يعود إليها إلى هذا الحد أو ذاك جوزوت Guizot، المؤرخ ورئيس الوزراء). وتشكل المجموعتان عنصرين مهمين في صورة باريس خلال الحقبة بين عامي 1815 و 1848، وقد تماشي فكرهما مع فكر اقتصادي الفترة المدروسة. ولكنني أشرت إليهما للاعتذار فقط عن عدم قدرتي على إقحامهما في عملنا.

مذهب فلسفى بالمعنى التقنى للمصطلح- ولو أنه معنى سلبى- وبصفته هذه، فهو لم يمارس، ولم يكن قادرًا على ممارسة، أى تأثير على البحث فى أى علم محدد.

ثانيًا: غير أن اهتمام كونت الأساسى لم يكن بهذه الفلسفة فعلاً. إذ يبدأ عمله: Cours بالسؤال المتعلق بالكيفية التى نتمكن بها، فى وقت يتعذر فيه تجنب التخصص، من إنقاذ الوحدة العضوية لكل المعرفة البشرية التى كانت حقيقة أساسية فى عصور المعرفة الموسوعية. وتمثل جوابه على هذا السؤال فى أن من الضرورى أن نخلق، لذلك الغرض، تخصصًا آخر وهو تخصص Generalites {العموميات}. وهذه الخطة لها معناها بمعزل عن أى مذاهب فلسفية قد يفكر بها المرء وأنها عادت إلى الصدارة فيما بعد. ويمثل Cours محاولة لتنفيذ هذه الخطة بطريقة محددة وبنظرة محددة.

وكانت طريقة كونت كما يلى: فهو قد حاول ترتيب مجموع كل المعرفة العلمية (حيث انه لم يعترف بالمعرفة من غير المصادر العلمية) فى تسلسل هرمى من العلوم، أو إذا غيرنا التشبيه، ترتيبها ضمن مبنى يشغل كل علم طابقًا معينًا منه والذي تنطلق أسسه من المنطق والرياضيات باتجاه مشاكل المجتمع البشرى. وقد خصصت الطوابق الستة تبعًا إلى الرياضيات، الفلك، الفيزياء، الكيمياء، الأحياء والسوسيولوجيا، علم المجتمع، وهو ترتيب يتضمن الغياب الواضح لعلم النفس. وقد تقدم كونت بالفعل، إذا تعين على مواصلة التشبيه، لتجهيز كل طابق بما تصور أنها عناصر كل علم والتى هى العناصر الأكثر ضرورة للعلم الذى يشغل الطابق التالى. ولا يمكن أو ينبغى أن نقول أى شىء حول فخامة ونواقص تلك الخطة أو تنفيذها.

وقد كان لكونت تأثير كبير على العلوم الاجتماعية عمومًا وعلم الاقتصاد بشكل خاص كبيرًا وحقق هذا التأثير قوة دفع عند انقضاء القرن. ولم يكن هذا بسبب "فلسفة" كونت بل لأنه قدّم عملاً سوسيولوجيًا بنفسه. وسيترتب علينا تناول مساهماته - البناءة والناقدة - فى بقية هذا الفصل وفى فصول لاحقة. ومع ذلك، فمن الملائم أن نذكر المساهمات الأربع الأكثر أهمية، وأن نبتّ حالاً باثنتين منها. (١) لقد عمد كونت علم السوسيولوجيا الناشئ وصاغ له برنامجًا دراسيًا كان قد بشرّ بالتطورات اللاحقة فى علم النفس الاجتماعى؛ (٢) إن هذه السوسيولوجيا مصمّمة، كما سنرى، لمفهوم القرن الثامن عشر للتطور الاجتماعى؛ (٣) أدخل



كونت مفاهيم الستاتيكا والديناميكا في العلوم الاجتماعية؛ (٤) كما طورَ كونت منهجية معينة قادتَه إلى مهاجمة منهج الاقتصاد "الكلاسيكي" بطريقة معينة استبقت عدة انتقادات لاحقة. وأبأشر الآن بالتعليق على المساهمتين الأخيرتين.

أما بالنسبة للمساهمة (٣)، فقد اهتم كونت بالتطور الاجتماعي أساساً (انظر القسم ٤ ب، أدناه). ولكنه أدرك تماماً أن فكرة التطور لا تشمل كل المشاكل التي تطرحها الأنظمة الاجتماعية. كما توجد أيضاً ظواهر أو جوانب غير تطويرية تتطلب معالجة مختلفة. ولذلك، فقد جمع كونت كياناً من الوقائع والفرضيات عن "الغرائز الاجتماعية" التي تتفاعل بعضها مع بعض بحيث تنتج، من خلال عملية توازنية، "النظام العفوي للمجتمع"؛ وقد طرح كونت هذا الكيان من الوقائع والفرضيات بجانب المُرَكَّب التطوري أو، كما أسماه هو، نظرية "التقدم الطبيعي". وإذ يستعير كونت، كما يقول هو هذا، المصطلح الذي يعود إلى عالم الحيوان هـ دى بلانيفيل H. de Blainville، فقد أسمى ذلك الكيان بالستاتيكا وذلك المركب بالديناميكا. وكان ج. س. ميل، وهو الكاتب الذي أدخل هذه المصطلحات في النظرية الاقتصادية، مطلعاً على فكر كونت بصورة جيدة، ومن الطبيعي الافتراض أنه أخذها منه، رغم أنه لا يقول هذا. فإذا كان الأمر كذلك، فإن ميل يكون على خطأ في حديثه عن "تعميم سار لتعبير رياضي معين" (Principles, Book 1v, ch. 1). ونظراً إلى وجود كتاب كثر ممن فشلوا في تقدير أهمية هذا التمييز حق قدره وحاولوا أن يصفوه كثمرة غير منطقية لطريقة ميكانيكية في التفكير، فمن المناسب الآن، بقدر تعلق الأمر بجدوى الحديث حول الاستعارة أصلاً - استعارة المصطلحات وليس التمييز نفسه الذي يفرض علينا نفسه في جميع الأحوال - الإشارة إلى حقيقة أن مصدر الإعارة النهائي لم يكن علم الميكانيكا بل علم الحيوان، وسنعود إلى هذا الموضوع أكثر من مرة، ومع ذلك، ينبغي أن نشير إلى إن تعريفات ميل للستاتيكا والديناميكا تشابه تعريفات كونت، بقدر ما أعلم؛ ولكن هذه المصطلحات اكتسبت معاني مختلفة فيما بعد وهي ما تزال تستخدم بمعنى مختلف.

ومن ناحية المنهج (٤)، فخطة كونت كانت تنصب على ملاحظة الوقائع التاريخية والإثنولوجية وتأسيس علمه الاجتماعي من تعميمات كتلك التي يمكن أن توجى بها تلك الوقائع. وهذا، طبعاً، برنامج مألوف جداً، وقد تبناه حينذاك ولاحقاً كتاب كثر، وبخاصة الاقتصاديين التاريخيين. ويتمثل الأمر المهم جداً بإدراك

الواقعة المحيرة التالية: ففي حين كان من الطبيعي تمامًا بالنسبة للاقتصاديين التاريخيين تبنى هذه الخطة، فقد كان من غير الطبيعي قط أن يفعل كونت هذا. فالمؤرخ وبالتالي الاقتصادي التاريخي لا يثق بأى نظرية تحاول "عزل" العنصر الاقتصادي في الحياة الاجتماعية. إذ تشكل النظرية، بالنسبة له، شيئًا تكهنياً وغير واقعي حقاً speculative and unrealistic. بل إن النظرية شيء أسوأ من هذا: فهي بناء تكهنى يستعير طرقه من العلوم الطبيعية. فالظاهرة الحقيقية وحدها في كل جوانبها التاريخية - مع الأخذ بالاعتبار الوجود الاقتصادي والأخلاقية والقانونية والثقافية في وقت واحد- هي، بالنسبة له، الموضوع الحقيقي للبحث الاجتماعي الذي، لذلك، ينبغي أن تختلف طرقه toto caelo {من جميع النواحي} عن الطرق التي يستعملها عالم الطبيعة. ولكن كونت لم يكن قادرًا على المحاجّة بهذا الشكل. على العكس، فقد أراد تبنى طرق عالم الطبيعة. فحينما اتهم هو الاقتصاديين "الكلاسيك" بالتكهن غير العلمي، فقد قصد بالضبط عكس ما كان يقصده اقتصاديو المدرسة التاريخية. وفي هذه النقطة، كان كونت على خطأ تمامًا، كما أدرك هذا ج.س. ميل. ولكن، إضافة إلى نقده الخاطي هذا، فإنه أخطأ أيضًا في اختياره للمنهج. ذلك لأن علم الطبيعة لا يقبل واقعة معينة دون تحليلها: فعلماء الطبيعة، سواء في المختبر، أو عند الاختبار العقلي (حينما تتعذر التجربة الفيزيائية)، يقومون فعلاً بفصل أو عزل الجوانب الفردية ويضعون حولها نظريات واضحة تتجاوز كثيرًا أى شيء جازف الاقتصاديون يوماً ما بفعله. ولو أراد كونت أن يكون "علميًا" بهذا المعنى، لما تبنى أى طريقة غير تلك التي أخذ بها بنثام وساي، وج.س. ميل فيما بعد. فقد تبنى الطريقة التي تبنّاها بالفعل (التعميم من الواقعة التاريخية أو الإثنولوجية التي لم تخضع للتحليل) عن طريق الخطأ، وإذا كان قد استيق قسمًا من الحجج اللاحقة للمدرسة التاريخية، فقد فعل ذلك عن طريق الخطأ أيضًا، علمًا بأن جهله البريء بعلم الاقتصاد والحكم المسبق ضده، على طريقة سان سيمون، هما المصدران النفسيان لكلا هذين الخطأين طبعًا. وتكتمل مسرحية الأخطاء حينما ندرك أن كونت توجّه هذه الأخطاء كلها بانغماسه هو نفسه بتكهن غيبي بصورة حقيقية. ويقلل هذا التوضيح من تصورنا لتأثير كونت إلى حد بعيد: فالاقتصاديون التاريخيون المتأخرون من مدرسة شمولر لم يكونوا كونتيين قط؛ وأن قرابتهم الفلسفية والمنهجية كانت مختلفة تمامًا؛ وأنهم توصلوا إلى حججهم ضد النظرية "الكلاسيكية" من منطق وضعهم الفكري الخاص؛ وأنهم كانوا سيصلوا

إليها، حتى لو أن كونت لم يعيش أبداً؛ وأنها مجرد صدفة، إذا صح التعبير، أن تبدو هذه الحجج أو قسم منها، كونتية بالنسبة للمؤرخ.<sup>(١٥)</sup> ويظهر تأثير كونت بوضوح أكثر على بعض الأنصار الآخرين للمذهب التاريخي. (حول إنجرام Ingram، مثلاً، انظر الجزء الرابع، الفصل الرابع، أدناه).

## ٢. الحركة الرومانتيكية والتاريخ الوصفي

يمكننا أن نتعلم الكثير عن السياسة الاجتماعية Zeitgeist لو تيسر لنا عرض التيارات الأدبية في الفترة المدروسة. ويمكن استخلاص استنتاجات مهمة من نجاح روايات ديكنز، تشاكيراي أو فلوبيير، التي هي أيضاً بحوث سوسولوجية حقاً- والممتزجة كثيراً بالأيديولوجيات التي لا نعزوها عادة إلى من يقرأ هؤلاء الكتاب من القراء. كما كان بوسعنا أن نشير إلى مثال بليغ آخر: إذ يمكننا تعلم الكثير عن طريق تحليل تفجر الحماسة الألمانية للفن الإغريقي والذي بدأ في القرن الثامن عشر<sup>(١٦)</sup> واستمر في القرن التاسع عشر. وينبغي أن نمتنع عن ذلك. ولكن كانت ثمة حركة أدبية، الحركة الرومانتيكية Romanticism، لا نستطيع تجاهلها وذلك لأهميتها الحقيقية بالنسبة لتطور العلوم الاجتماعية، من ناحية، ولما نسب لها من أهمية عن طريق الخطأ، من ناحية أخرى.

(أ) **الحركة الرومانتيكية:** بدأت الحركة الرومانتيكية في القرن الثامن عشر، كما هو شأن نقيضها الحضاري: المذهب النفعي. وليس بوسعنا، نحن الذين نهتم أساساً بالعمل التحليلي لهذه الحركة، أن نفضل من اختيار الاسم الكبير، هيردر،<sup>(١٧)</sup> كمعلم لنا. وبخلاف المذهب النفعي، لم تكن الحركة الرومانتيكية فلسفة،

---

(١٥) ولكن هذا لا يصح على علمه السوسولوجي: فقد انحدر منه كثير من السوسولوجيين، وبخاصة الفرنسيين منهم (دى روبرتى de Roberty، دوركهايم Durkheim وآخرون). ولكن بالنسبة للاقتصاديين ممن واجهوا بعضهم بعضاً في "معركة المناهج"، فقد كان منجر Menger: المنظر، كونتياً أكثر بكثير من شمولى Schmoller: المؤرخ.

(١٦) Geschichte der Kunst des Altertums J. J. Winckelmann: - وقد ظهر هذا الكتاب المهم وصفيًا وتفسيريًا عام ١٧٦٤.

(١٧) J. G. von Herder, (1744-1803): Fragmente über die neuere deutsche Litteratur (1767) Über den Ursprung der Sprache (1772); Ideen zur Philosophie der Geschichte der Menschheit (1784-91) والتي هي أكثر كتاباته أهمية بالنسبة لنا. بيد أن فكر هيردر يتجاوز الحركة الرومانتيكية: فالتأثر بتلك الحركة والتأثير عليها يمثل =

أو عقيدة اجتماعية، أو "نظام" سياسى أو اقتصادى. فهي موضة أدبية كان لها موقف معين من الحياة والفن. فمن ناحية، اقتصرت هذه الحركة على حلقات من المثقفين كلياً- حيث لم يكن ثمة رومانتيكيون ممن هم ليسو من رجال الأدب أيضاً. ومن ناحية أخرى، اكتسبت الحركة أهمية عالمية فى حقل الأدب وفى الحقول المجاورة كالنقد الأدبى وفقه اللغة. ولكنها كانت تعنى أقل من هذا بالنسبة للرسم والهندسة المعمارية والموسيقى- رغم أنها وضعت موزات فى هذه المجالات أيضاً، الأمر الذى تشهد عليه بعض الأشياء المرعبة "القوطية" (\* Gothic، مثلاً - بينما لم تؤثر إلا سطحياً فى المجالات الأخرى التى مستها. ولكن من تاريخ الأدب، يمكن بالفعل تشكيل قائمة مؤثرة من الأسماء مثل بيرون Byron، الفيرى Alfieri، شيلي Shelley، وردزورث Wordsworth، كوليريدج Coleridge، سكوت Scott، لونجفيلو Longfellow، تشاوبراند Chateaubriand، جاوترر Gautier، هوجو Hugo، هولدرن Holderlin، نوفاليس Novalis، برنتانو Brentano، آرنيم Arnim، وآل شليغل Schlegels الاثنتين.<sup>(١٨)</sup> وينبغى أن نبحث هناك عن إنجاز الحركة الرومانتيكية وعن العمل الجدى للرومانتيكين. ومن المؤكد أن أولئك الكتاب كانوا قد انطلقوا فى رحلتهم من تلك القلعة، كما هو شأن رجال الأدب، وأنهم طافوا بتلك الأجزاء من الفلسفة والعلم الاجتماعى التى حدث أن اجتذبتهم. وما يهمننا هنا هى المآثر التى اجترحوها فى هذه الرحلات. ولكن ينبغى أن نتذكر، حينما نتناول هذه المآثر، أننا لا نتعامل مع لب العمل الرومانتيكى، وأن نتوقع أن تكون حبوب القمح التى نعثر عليها مخلوطة مع القش من عمل الهواة.

=جانباً واحداً من عمله فحسب. فيوصفه سوسيلوجياً، خبراً ومارساً هيردر تأثيراً يتعلق بالبيئة (انظر القسم ٣ ج، أدناه)؛ وحارب علم الجمال لدى كانت بروح تجريبية تقريبياً؛ وثمة فقرات فى عمله: Ideen عن التغيير الثقافى cultural change تحمل طابع سبنسر. وتجعله نظرياته عن اللغة، الأدب، الفن، الدين، علم الأساطير- بما فى ذلك مقترحاته المنهجية باتجاه فقه لغة مفارن وعلم أساطير مفارن وعلم وراثية- رائداً لعدة اتجاهات حديثة مهمة مثلما تجعله وريثاً لعدة اتجاهات مهمة تخص القرن الثامن عشر بما فى ذلك اتجاهات يحفظها تقليد هوبز-لوك-هيوم Hobbes-Locke-Hume. وإذا كنا لا نستطيع تناول هذه التيارات المتعارضة من الأفكار، التى توضح جوانب عدة من السياسة الاجتماعية Zeitgeist فى القرن التاسع عشر، فعزاًونا يجب أن يكون فى أنها فشلت كلياً فى إثراء علم الاقتصاد.

(١٩) قوطى: خاص أو متمم بخصائص الطراز القوطى (فى فن العمارة) الذى نشأ فى شمالى فرنسا وانتشر فى أوروبا الغربية من منتصف القرن الثانى عشر إلى أوائل القرن السادس عشر. (١٨) جوته Goethe أعظم من أن يُهمل، وكان، علاوة على ذلك، يكره الرومانتيكيين بشدة. ولكن عمله يبدى عدة عناصر رومانتيكية على الدوام. ولم يكن جوته "كلاسيكياً" صارماً، أو حاول أن يكون كذلك، إلا نادراً.

ومع ذلك، فحتى بالنسبة للأعمال الأدبية، لا نملك إلا أن نستغرب من الحقيقة التي تبينها فعلاً تلك القائمة من الأسماء والتي تبرز أكثر في أى قائمة أكبر. فالأعمال والكتاب الذين يمكن تسميتهم رومانتيكيين بمعنى ما أو بآخر لا يملكون في الغالب سوى القليل من الصفات المشتركة ويبدون كغرباء حينما نضع أحدهم بجانب الآخر. ولكن هذه الحقيقة تكف عن إثارة استغرابنا بمجرد أن نحاول تعريف الموقف الرومانتيكى. ففي ظاهر الأمر، يشير هذا الموقف إلى أسس ثورية للفن مقابل الأسس التقليدية، مثلاً، مقابل وحدات أرسطو الثلاث المثيرة (حول الزمان، المكان والحركة). ولكن تحت هذا السطح، ثمة شيء أكثر أهمية بكثير، أى الثورة revolt مقابل العرف، وبخاصة العرف المعقلن rationalized: النهوض العاطفى (الذى قد يكون حقيقياً) مقابل العقل البارد؛ الدافع العفوى مقابل المنطق النفعى؛ الحدس المقابل التحليل؛ "الروح" مقابل العقل؛ الخيال وعاطفة التاريخ الوطنى مقابل النتاجات المصطنعة لحركة التنوير. دعونا نسمى هذا الموقف بـ النفور من التفكير anti-intellectualism، رغم أن هذا المصطلح سيستخدم بمعنى مختلف بعد قليل. وحينما نتذكر أن الحركة الرومانتيكية كانت تقتصر على المثقفين - وبالتالي كانت شيئاً مختلفاً تماماً عما يمكننا تسميته نفور عامة الناس من التفكير - فلا ينبغي أن نستغرب من التسمية المتناقضة ظاهرياً: نفور المثقفين من intellectual anti-intellectualism. وحينما ننظر إلى الحركة الرومانتيكية بهذا الشكل، فإنها تتدرج فعلاً ضمن حالة معروفة جيداً: فالمثقفون، كغيرهم من العاملين، يشعرون بالقرص من أدواتهم من وقت إلى آخر وتتملكهم رغبة شديدة بـ "الإضراب" عنها واستعمال قبضاتهم بدلاً منها.

ويفسر هذا التشخيص، بين أمور أخرى، سبب استحالة وصف الحركة الرومانتيكية بطريقة نظامية ضمن كيان متماسك وتطوير قواعد من شأنها تمكيننا من توحيد الأفكار والبرامج الرومانتيكية بنفس السهولة التي نوحدها بها الأفكار والبرامج النفعية، مثلاً. فطبيعة هذه الحركة كانت من النوع الذى يهز المشاعر. وإن غناها يعود إلى هذه الحقيقة بشكل رئيسى. ومن جرب تأثيرها كان يشعر بحرية الحركة فى أى اتجاه بعد أن يكون قد تمت إثارته. وهذا يصح بشكل خاص على الآراء السياسية والاقتصادية لكتاب رومانتيكيين فرديين حاول مؤرخون متأخرون توحيدها ضمن اتجاهات راقية لهم حينما كانوا يتعاطفون معها، وضمن اتجاهات استكروها حينما كانوا يعادون تلك الاتجاهات. والصورة الناشئة كانت

غير واقعية في كلتا الحالتين. فقد تمت مطابقة الحركة الرومانتيكية بـ"الرجعية" السياسية؛ صحيح أن كثيرًا من الرومانتيكين، كمسايرة لاتجاهات زمانهم، انقلبوا إلى محافظين أو "رجعيين" عندما انقلبت بيناتهم، بل أن بعضهم باع خدماته إلى حكومات "رجعية"؛ ولكن الطابع الثوري حقًا لم يضع قط بشكل كامل ويمكن تجميعه من حالة القائد القوى للرأى العام جوزيف فون جوريس. كما جرت مواجهة الأيديولوجيا الرومانتيكية بأفكار بنثام حول الحرية والديمقراطية؛ صحيح، مرة أخرى، أن الحرية الرومانتيكية لم تكن من نوع الحرية الذى تبشر به مقالة ج. س. ميل، وأن الديمقراطية الرومانتيكية لم تكن كالشئ الميكانيكى لدى بنثام؛ بل يمكن المحاجة أن بعض الرومانتيكين كانوا يمتلكون فهمًا، لما تعنيه الحرية والديمقراطية بالنسبة للناس كما هم وكما يفكرون ويشعرون، أعمق مما كان عليه فهم النفعيين وأعمق من فهم أى فرد آخر ممن يحاول أن يفرض مخططًا منطقيًا من صنعه على الأشكال الاجتماعية القائمة. وقد نسب أيضًا إلى الحركة الرومانتيكية ميل قوى - أن كلمة "ميل" taste هي الكلمة الصحيحة ما دمنا نتحدث عن رجال أدب- للدين الكاثوليكي الرومانى؛ صحيح أن الرومانتيكين، عبر إحساسهم بالحقائق الحية، كانوا يميلون إلى النظر إلى تلك البنية الجبارة بمشاعر تختلف عن مشاعر النفعيين؛ وصحيح أيضًا، على الأقل في أوائل القرن التاسع عشر، أن حركتهم مضت بموازاة "انبعاث كاثوليكي معين" وكانت مرتبطة به، بيد أن من الخطأ تمامًا الخلط بين الاثنين. فقلة من قادة الحركة الكاثوليكية الحقيقيين (جوريس Gorres هو المثال الأكثر أهمية وأن تشاوبراند Chateaubriand مثال مشكوك فيه) برزوا في الحركة الرومانتيكية، غير أن موقف معظمهم من هذه الأخيرة كان موقف اللامبالاة والتردد. وأخيرًا، فإذا كانت الحركة الرومانتيكية ترتبط بفلسفات اجتماعية "شمولية"، فهذا يعود فقط إلى أن الرومانتيكين كانوا يعارضون المذهب الفردى العقلانى من النوع النفعى، ولكن الشعور، الحدس، الدافع الذى مجدوه كان شعورًا، وحدسًا، ودافعًا ذاتيًا وفرديًا، وأن هذه الذاتية المتطرفة بالذات، التى لم تعرف أى قاعدة ملزمة، هى التى جعلت جوته ضدهم.

وقد يطرح القارئ السؤال التالى: ماذا بوسع حركة كهذه أن تضيف إلى علم الاقتصاد؟ سيختلف الجواب، طبعًا، بحسب ما إذا كنا نفكر بالموقف من المشاكل العملية، حالات التقديس الأيديولوجية، الأمزجة، وما شابه، أم بالتحليل التقنى. فالرومانتيكى، أو أى كاتب متأثر بالموقف الرومانتيكى، ينظر طبعًا إلى الحياة

الصناعية بروح غير برجوازية ويتخذ آراء تختلف تمامًا عن الآراء البنثامية. وعلى نحو أكثر عمومية، يشعر الرومانتيكي بأشمزاز مشروع من الميل النفعي لاختزال التنوع النابض بالحياة للأشكال والعمليات الاجتماعية إلى بضعة تعميمات فجة للمصالح المعقنة كليًا والقائمة على اللذة hedonic. وأنه كان سيبنى فى الفسحة الفارغة التى يتركها المذهب النفعي- أو، بخلاف ذلك، يتدبر مكانًا يحفظ فيه ما هو مجرد هراء من زاوية هذا المذهب- مزارًا للأشياء الفريدة تاريخيًا وللقيم غير العقلية extrarational (رغم أن هذه القيم كانت تختلف كثيرًا من كاتب رومانتيكي إلى آخر، كما تبين من المناقشة أعلاه). ولكن الكثير من ذلك لا يبدو صحيحًا بصورة تامة، كما أشار بعض الكتاب الرومانتيكيين. ومع ذلك، ينبغى أن يكون واضحًا أن الحركة الرومانتيكية لم تكن كلها زيفًا أدبيًا. فالزاوية التى تلائم التاريخ الذى يُعنى بالبحث عن الحقيقة العلمية لا تلائم تقييمًا ما شاملاً. ومع ذلك، يمكننا أن نذكر مساهمات محددة حول التحليل الوضعي.

ليس ثمة ما يمكن تسجيله بقدر تعلق الأمر بالاقتصاد التقنى. وإذا أخذنا بالاعتبار طبيعة الحركة، فإن هذا هو الشيء الوحيد الذى يتعين علينا أن نتوقع والذى هو ليس بمثابة حتى انتقاد. ويبدو لى أن محبى الحركة الرومانتيكية المتحمسين يرتكبون خطأً تكتيكيًا بإصرارهم على وجود مساهمات من هذا النوع لأن هذا الخطأ بشكل خاص أكرههم على تحويل كاتب مثل آدم مولر Adam Muller (1779-1829) إلى بطل. وإلى هذا الحد، ينبغى التسليم بصراحة بأنه لم يكن هناك قط شيء من قبيل "مدرسة رومانتيكية فى علم الاقتصاد".

يقف دبليو. روشر W. Roscher، كما أعتقد، وراء شيوع هذا التعبير وذلك فى مقالته: "Die romantische Schule der Nationalökonomik in Deutschland," Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft, 1870، وهو الذى غمرَ مولر بمديح لا يستحقه. وباضطرارهم للبحث عن أعضاء إلى تلك "المدرسة"، فقد لجأ "الشموليون" المحدثون إلى ثلاث وسائل. أولاً، أدخلوا فيها كتابًا مثل ف. جينتز F. Gentz وك.ل. فون هالر K. L. von Haller وهما ليسا اقتصاديين على الإطلاق (بوسع القارئ المهتم أن يرجع إليهما فى أى كتاب معتبر)؛ ثانيًا: ضموا إلى المدرسة كتابًا مشهورين لم تكن تربطهم بها إلا أضعف العلاقات، إن كانت هناك أى علاقة حقًا، مثل ف. ليست F. List؛ ثالثًا: كرسوا

أنفسهم لمهمة اكتشاف أعضاء إضافيين ممن تم اعتبارهم مبدعين عن حق مثل فرايس فون بادر (Franz von Baader) (Sozietatsphilosophie, in: his Samtliche Werke, 1854) الذى يمكن تصنيفه كسوسيولوجى. أما بالنسبة لآدم مولر نفسه (من أعماله الرئيسية: Elemente der Staatskunst, 1809, new ed. 1922; Versuche einer neuen Theorie des Geldes., 1816, new ed. 1922; Von der Notwendigkeit einer theologischen Grunglage der gesamten Staatswissenschaft, 1819؛ ثمة مجموعة من المقالات نشرها الدكتور ياكوب باكسة Jacob Baxa الذى كتب أيضًا سيرة حياة مولر مع فهرست كامل عام ١٩٣٠) فيكفى أن نقول إن علمه الاقتصادى يتمثل فى إعادة تقييم سلبية لجزء من وقائع ومحاجات آ. سميث - مثل سياسة عدم التدخل، مذهب حرية التجارة، مسألة تقسيم العمل، وما شابه - الأمر الذى يخصه هو وليس نحن، وفى تقديمه عدد من مفاهيم غيبية غير مؤثرة بتاتًا.

لنفترض أن ثمة معنى حتى من القول، مثلاً، أن النقود هى نقود فى لحظة انتقالها من يد إلى يد أخرى فقط، وأنها فى هذه اللحظة لا تكون شيئاً خاصاً (allog) كما أسماها هو) بل ملكية عامة (feod)، أو أنها التعبير عن القيمة الوطنية أو "القوة الوطنية" - فماذا فى ذلك؟ إذ تعجز هذه التفسيرات للمعاني الغيبية بطبيعتها عن إبلاغنا بأى شىء مما لا نعرف فعلاً عن العلاقات القائمة فى العالم التجريبي. ومن ناحية أخرى، لا أريد أن أذهب إلى أبعد من هذا. فلا أنوى مقارنة الجهل الذى يفشل فى تقدير مهام ومناهج التحليل حق قدرها بجهل آخر يفشل، بنفس الدرجة، فى تقدير مهام ومناهج الرؤية أو التفسير الفلسفى للمعاني. ويكفى، بالنسبة لى، أن أتمكن من جعل القارئ يفهم أن هذين هما عالمان مختلفان لا يتماسان فى أى نقطة ولا يستطيع أى منهما إخبارنا بشىء عن الظواهر فى العالم الآخر - أو أى كلمة ينبغى استخدامها - دون اختزال محاجتها إلى عبث. ولجعل هذه النقطة تبرز بقوة، فأنتى أمتنع عن إثارة السؤال حول مدى جودة أو سوء تكهنات مولر حينما ننظر إليها كفلسفات. (١٩)

(١٩) على أساس ذلك السؤال فقط يكون للاختلاف معنى بيننا وبين المعجبين بمولر من الشموليين المحدثين. ويترتب عليهم أن يتفقوا فعلاً مع ذلك التأكيد - وبخاصة لأننى مستعد أيضاً لتقديم أحكام قيمية سياسية - لأنهم تظاهروا دائماً بالاستخفاف بحقل ادعى ابتعاده عن التنكهن الرومانتيكى أو أى تنكهن غيبى آخر.



ومع ذلك، يبدو أن من الممكن التحدث عن سوسولوجيا رومانتيكية أو، على الأقل، عن مساهمات محددة للكتاب الرومانتيكيين في السوسولوجيا الاقتصادية والسياسية والعامية. وقد سبق أن أشرنا إلى إحدى هذه المساهمات: ونستطيع إعادة صياغتها بالقول أنها تتمثل بإدخال، في تحليل المؤسسات وتحليل السلوك في إطار المؤسسات، مُركب الإيرادات الإنسانية، العادات، المعتقدات، وما شابه، غير العقلانية nonrational (التي هي ليست مناقضة للعقلانية irrational) التي تشكل ماهية مجتمع ما ويتعذر بدونها فهم المجتمع وطبيعته. ويمكن ذكر أسماء هرردر ونوفالس كأثلة لتوضيح هذا.<sup>(٢٠)</sup> إن العنصر الفني، بشكل خاص، في الحركة الرومانتيكية يفسر التشديد على العلاقات وردود الأفعال النفسية- وهي حقيقة تلقى بعض الضوء على الرأي القائل أن الرومانتيكيين هم رواد علم النفس الاجتماعي الحديث.<sup>(٢١)</sup> والمثال البارز على هذا النوع من المساهمات هو مفاهيم: الروح الوطنية (Volksseele)، الشخصية الوطنية، ومصير الوطن. وقد سارع رجال الأدب إلى النقاط هذه المفاهيم التي اكتسبت دلالة عاطفية لديهم. ولكن العواطف، إضافة إلى الرؤى الفلسفية، يمكن أن تزدوى، وعندئذ يكشف مفهوم الروح الوطنية عن نفسه كمستودع لعدد من الحقائق المهمة جدًا. وقد راق هذا المفهوم، حتى ككيان، لكثير من السوسولوجيين المتأخرين ذوي التفكير الجماعي. أما كيف يمكن صنع شيء "وضعي" جدًا positive من مفهوم الروح الوطنية هذا، فهذا الأمر تبينه حقيقة أن هذا الأخير نجده أيضًا لدى كاتب غير رومانتيكي قط مثل كونت.

ولكن! الأهمية الرئيسية للحركة الرومانتيكية بالنسبة للاقتصاد التحليلي تكمن في الدافع الذي منحته لكل أنواع البحث التاريخي. فقد علمتنا هذه الحركة أن نفهم بصورة أفضل الحضارات الأخرى غير حضارتنا كحضارة العصور الوسطى والحضارات الموجودة في خارج أوروبا أيضًا. وقد أتاح هذا مشاهدات جديدة، آفاقًا أوسع، مشاكل جديدة، وقبل كل شيء، تصفية الازدراء الأحمق الذي أبداه الإيراديون والنفعيون لكل الأشياء التي سبقت "عهد التنوير إياه".<sup>(٢٢)</sup> لنلقى نظرة

(٢٠) كان نوفالس Novalis هو صاحب الاسم المستعار فريدريك هاردينبيرج Friedrich von Hardenberg (١٧٧٢-١٨٠١)، الشاعر الألماني. ويمكن تجميع نظرية جزئية fragmentary theory عن المجتمع من كتابه غير النظامي (Gesammelte Schriften، الذي نشره أوبيناور Obenauer عام ١٩٢٥).  
ثمة مقالة كتبها كارل هول ولكنها لا تتجاوز جوانب فنية معينة.

(٢١) لا أشارك بوجهة النظر تلك دون تحفظ (انظر الجزء الرابع، الفصل الثالث، القسم ٥٣، أدناه).

(٢٢) لقد استعمل ثيوفيل جاورتر Theophile Gautier، أحيانًا، تعبير: قروسطي moyennagiste كمرادف=

سريعة على الحالة الأهم من الحالات التي تعكس بوضوح التأثير الرومانتيكي، تأثير مفهوم الروح الوطنية وكل المفاهيم الأخرى، على السطح على الأقل: نشوء المدرسة التاريخية للقانون Historical School of Jurisprudence. فهذه المدرسة تكتسب أهمية إضافية بالنسبة لنا لأنها ساعدت على ظهور حركة مماثلة في علم الاقتصاد. (٢٣)

وبعد حروب التحرير، أكدت اليقظة الوطنية نفسها في عدة مقترحات كانت تشير نحو ألمانيا موحدة بصورة مباشرة تقريباً. ومن بينها كانت مقترحات لسنن القانون الألماني. وقد تعرض أحد تلك المقترحات- التي قدمها القانوني البارز ثيباوت Thibaut- إلى انتقاد فاسي في كراسة كتبها سافيجني والتي جذبت الانتباه على المستوى الوطني. (٢٤) لقد تجاوزت محاكاة الكراسة المناسبة الخاصة بها وارتقت إلى سوسيولوجيا عامة للقانون مفادها أن المؤسسات القانونية في بلد ما هي سوى جزء من حياته الفردية كبند وأنها تعبر عن كليته؛ وعن كل وضعه المحدد تاريخياً؛ وهي تجسد كل العلاقات والضرورات الصميمية لتلك الحياة التي تجد في تلك المؤسسات صياغة كافية إلى هذا الحد أو ذاك؛ وهي توافق البلد

---

=لتعبير: رومانتيكي، ويبدو أن كلا التعبيرين يحملان نفس المعنى إلى حد كبير بالنسبة للوسط الرومانتيكي romanticist cenacle في باريس. إن هذه العبادة لحضارة القرون الوسطى لم تقتل، طبعاً، في استنارة سخریات الليبراليين وذلك أساساً لأنها تضمنت معالجات مثالية غير تاريخية إضافة إلى (في حالة جاوتر) ارتداء صدریات حمراء. ولكن ينبغي علينا استكمال الأمر والتغاضي عن طرائف رجال الأدب التي لا مفر منها: لأننا إذا تجاهلنا هذه العبادة، فإن تجاهلاً أكبر يكون قد أصاب la raison (المذهب العقلي).

(٢٣) يبدو تأثير المدرسة التاريخية للقانون واضحاً بصورة خاصة في حالة روش الذي أخذ حججاً من القانونيين وأبدى اهتمامه بما اعتبره تشابهاً دقيقاً في أوضاع الحقلين القانوني والاقتصادي. ولا يمكن إثبات وجود تأثير كهذا في حالات أخرى مثل ر. جونز R. Jones (انظر الفصل السادس، أدناه).

(٢٤) فردريك كارل فون سافيجني Friedrich Karl von Savigny (١٧٩٩-١٨٦١): Von Beruf unsere (1814) zeite für Gesetzgebung und Rechtswissenschaft، وهو قانوني أكاديمي شهير كان قد جده، في عمل سابق أصيل على نحو مذهل (Recht des Besitzes, 1803)، القانون العتيق الذي كان سائداً في زمانه. وبتأسيسه، سوية مع إكهور Eichhorn (الذي يمثل العنصر الألماني في الحلف بينما يمثل سافيجني العنصر الروماني) لمجلة: Zeitschrift für geschichtliche Rechtswissenschaft, 1815 ويعمله: (Geschichte des römischen Rechts im Mittelalter 1815-31) وعمله الآخر: (System des heutigen römischen Rechts 1840-49) يكون سافيجني قد بلغ منزلة متميزة في قيادة العالم القانوني الألماني في أيامه سواء بالمعنى الأكاديمي أو بالمعنى الوظيفي (في بروسيا). وتعني هذه القيادة انتصار المدرسة التاريخية في ذلك الوقت. ولكن لا ينبغي اعتباره المؤسس لهذه المدرسة. ولو كان لدينا مجال كاف لأوضحنا إن سافيجني قد قاد وطوّر على نحو متميز اتجاهًا كانت بذوره قد بُدّرت من قبل.

المعنى مثلما يوافق جلد المرء بدنه؛ وأن إحلال قانون مستتبب ذهنيًا محلها يشبه سلخ جلد المرء واستبداله بجلد اصطناعي. وعليه - وهذا هو ما يهمننا - فإن ضرورة دراسة القانون لا تكون من زاوية بضعة مبادئ عقلانية، بل في الإطار الذي يضم كل صلات القانون بالروح أو الشخصية الوطنية. ومن هنا يأتي الاستنتاج - المعارض تمامًا للرأى البنثامي - القائل إن الطريقة الوحيدة التي ينبغي يلزم الأخذ بها في التشريع العلمي هي الطريقة التاريخية.<sup>(٢٥)</sup> وهذا هو، باختصار شديد، مذهب وبرنامج المدرسة التاريخية للقانون. ونظرًا لاستعمال مفهوم يدور حول روح وشخصية وطنية، فإن العلاقة بين هذه السوسيولوجيا التاريخية للقانون والفكر الرومانتيكي تحديداً تبرز بقوة وربما بقوة أكثر مما ينبغي. ذلك لأن المعرفة البيديهية تخبرنا أن المفهوم التاريخي للقانون historical jurisprudence كان يمكن أن يظهر حتى لو لم يكن هناك أى مذهب رومانتيكي. ويسرى هذا أيضاً على أولئك الإقتصادييين الألمان الذين، بحصولهم على التعليم القانوني أو بما كان لديهم من ميل مؤسسي، وفق المصطلح الأمريكي المتأخر، كانوا قد تأثروا بمثال المدرسة التاريخية للقانون.

**(ب) التاريخ الوصفي:** إلى أى حد ينبغي إرجاع التطورات الغنية فى التسجيل التاريخي المهني professional historiography فى تلك الفترة إلى الأفكار الرومانتيكية: هى مسألة ما تزال تثير الجدل. صحيح أن المزاج الرومانتيكي شجع الاهتمام بالبحث التاريخي وزاد من تقبل الجمهور لنتائجه. ولكن ليس من المأمون الذهاب أبعد من هذا دون أسباب محددة غير مجرد الاعتقاد بالتأثير الشامل للمذهب الرومانتيكي. ولكن يبدو لى أن ثمة سبباً واحداً كهذا يوجد بالفعل. فالفترة كانت تمتلك حقاً عددًا كبيراً من المؤرخين ممن دافعوا عن قضية معينة، قضية بلد أو نظام أو حزب سياسى ما، أو انشغلوا بتصنيف - نعم، كما

(٢٥) ينبغي تذكر النقاط التالية إذا أردنا تجنب سوء الفهم. (١) إن هذه السوسيولوجيا القانونية ليست تصوفية أو معادية للإصلاح. فهى لا تنتبنى سوى الإصلاح "العضوي" organic reform الذى يلبى ضرورات "عضوية" بالمقارنة مع الإصلاح النابع من مبادئ تكهنية. وقد دعم الإصلاحات سافيجنى نفسه كمستشار أول. (٢) أن لهذه السوسيولوجيا جانباً يمكن أن يوصف بأنه "محلى" nationalistic وذلك كنتيجة لتشيدها على الظروف المعطاة تاريخياً. ولكنها لا تحمل مضامين "وطنية" nationalistic مهما كان نوعها. (٣) وحتى الإصلاحات التى نفذت بروح تاريخية كانت تفترض مسبقاً مبادئ عامة معينة واستنتاجات نابعة منها. وقد أهمل سافيجنى هذا، مما يجعل برنامجه غير كاف علمياً، مهما كبرت مزاياه. ومن المهم جداً، بالنسبة لنا كإقتصادييين، أن ننتبه إلى هذا الخطأ، من ناحية، وأن ندرك أنه لا يقلل من فائدة المنهج التاريخي، من ناحية أخرى.

يصنف المعلمُ دفاترَ تلاميذه- الأفراد والحوادث، التي يقومون بتاريخها، وفقًا لمعايير أخلاقية وحضارية خاصة بهم.<sup>(٢٦)</sup> ومع ذلك، فثمة ميل كان قد أكد نفسه باتجاه انتهاج خط مختلف، أي تقديم الوقائع في ضوءها الخاص بها وترك الحوادث تظهر كما كانت ستظهر للأفراد الذين عاشوها والمحافظة على لون وروح زمان مكان هذه الحوادث. ويثير هذا "التفسير المتأصل" immanent interpretation للعمليات التاريخية عدة مشاكل منهجية جدية حول طبيعة الفهم الغريزي للأفراد والحضارات، التي يتضمنها التفسير المتأصل هذا. وهو يمثل أهمية خاصة بالنسبة لنا وذلك للشبه الشديد بين أسسه وأسس ماكس فيبر. ويرتبط التفسير باسم ليوبولد فون رانك أساسًا Leopold von Ranke.<sup>(٢٧)</sup> ويمثل أوغستين ثيري Augustin

(٢٦) وهكذا، فقد دافع اللورد ماكاولاي Macaulay ليس فقط عن قضايا إنجلترا، بل أيضًا عن قضايا حزب الهويجي (حزب المحافظين): إذ لم يقم بأى جهد لفهم وجهات النظر الأخرى. وقد مجّد ميكيلت Michelet فرنسًا؛ ومجّد درويسن Deoyesen سياسة بروسيا؛ ودافع دالمان وفون روتك Dahlmann and von Rotteck عن المذهب الليبرالي ونظام الحكم الدستوري؛ ودافع غروت عن ديمقراطية أثينا (George Grote, History of Greece, 1st ed., 1746-56) - وهو كاتب يتمتع بأهمية خاصة بالنسبة لنا لأنه كان بنناميًا أصوليًا وأحد أهم أعضاء مجموعة الراديكاليين-الفلسفيين؛ ودافع ج. بانكروفت G. Bancroft عن ديمقراطية جاكسون (ج. أندرو جاكسون، رئيس الولايات المتحدة السابع ١٨٢٩-١٨٣٧). إن كل هذه الحالات تنطوي على خطر واضح للتشويه الوقائع أيديولوجيًا، بغض النظر عن أي نية واعية للكاتب. ولكن حتى إذا كان يجري سرد كل الوقائع بتجرد تام، فإنها ستحمل، إذا صح التعبير، طابعًا مصطنعًا- طابع قناعات الكاتب أو مذهبه- وليس طابعها الخاص بها. لتأمل مثالا آخر من نوع مختلف إلى حد ما ويخص «بليوي. ليكي W. E. H. Lecky (وبخاصة عمله: History of the Rise and Influence of the Spirit of Rationalism in Europe, 1865) وهو أحد الأئصار القليلين نسبيًا {للمذهب العقلي} في القرن الثامن عشر. أولًا، كان ليكي يكتب من زاوية سوسولوجيا محددة للتاريخ تجعل من الأفكار القوي المحركة للعملية التاريخية. وإضافة إلى ذلك، فقد اختزل ليكي مسار الأفكار إلى مخطط يغفل كل شيء ما عدا الصراع الظاهر بدرجة متزايدة بين العقل مع الدين. وهكذا، فقد كتب ليكي تقريرًا يرتبط بقوة مع عقيدة محددة وليس له من معنى من دونها. وانتهز هذه الفرصة للفت الانتباه إلى المشاكل التي تنتج عن العادة الساذجة لدى المؤرخين الذين لا يهتمون بشيء أو قضية سوى تنصيب أنفسهم كقضاة على كل شئون البشر، المؤرخين الذين يدركون كل الدوافع ويحيطون بكل معايير السلوك. والمثال التالي يوضح هذا. كان مومسن Mommsen العظيم ضحية كبيرة لخداع النفس الذي نقصده هنا: فقد كان يعرف كيف ينبغي معالجة الفيالق الرومانية في المعركة حول تريبه؛ ويعرف كيف كان على ششرون أن يتعامل مع تأمر كاتالينا؛ ويعرف الدوافع التي تسيطر على يوليوس قيصر. ولكن مومسن لم يعي قط مدى خطورة اعتماده على فهمه الغريزي- فهم ذهن برجوازي مقتدر ومحترم دون شك يعود لأواسط القرن التاسع عشر. وكان لذلك الفهم تأثيرات واضحة أيضًا على مناهج الاقتصاديين.

(٢٧) بعيدًا عن تقديم رأبي الخاص، بوسعى الإشارة إلى أن غالبية المؤرخين من كل البلدان يتفقون معى حول تسميته كأول مؤرخ في تلك الفترة. ويقوم تأثيره العالمي- بما في ذلك على التاريخ الوصفي في الولايات المتحدة أيضًا- بشكل رئيسي على المعيار الجديد للعلم التاريخي الذي كانت حلقاته الدراسية الشهيرة مسؤولة عن وضعه. وقد تجانست براعته في استعمال الوثائق الأصلية الجديدة وتطبيق أسس جديدة في النقد مع رفضه قبول التوجيه من الأفكار الفلسفية (وبخاصة الهيجيلية). وحينما نلاحظ=

Thierry نصيره الفرنسي. إن عمل هذين الكاتبين وكتاب آخرين يحمل، في جوانبه الأكاديمية، طابعًا محايدًا بالنسبة للحركة الرومانتيكية، وطابعًا معاديًا في جوانبه الأخرى. ولكن احترامهم لاستقلال كل حضارة ولونها الخاص يشكل أمرًا مشتركًا مع الأفكار الرومانتيكية، وهو أمر لا ينبغي أن نهمله.

أما بالنسبة للنقاط الأخرى، فنظرًا إلى استحالة تغطية التاريخ الوصفي للفترة المدروسة بحيث نحصل على انطباع كاف، فينبغي علينا أن نكتفي بعرض موجز للجوانب التي تهتم علم الاقتصاد أكثر من غيرها. أولاً، كانت هناك مواد جديدة وطرق جديدة للنقد. فالتاريخ الوصفي كان، في هذه الفترة بالضبط، قد ابتعد عن نطاق المصادر الأدبية وشرع- بصورة نظامية وبمقياس كبير- باستعمال الوثائق الأصلية والمعلومات التي تحفظها النصب التذكارية والمنقوشات والعملات وما شابه ذلك. كما كشفت الكتابة المسمارية (جروتفيند Grotefend) والحروف الهيروغليفية (شامبليون Champollion) عن أسرارها. وتم تعلم طرق استغلال الوثائق الأصلية وابتدأ نشر أعمال شاملة عن مواد كتلك: وتشكل مدرسة القراءة والكتابة Ecole des Charles، وسلسلة رولز الإنجليزية والنصب التاريخي الألماني Monumenta germaniae historica أمثلة على نشاط مفيد ونظامي لم يكن له مثيل في حقننا الخاص. وبلغ النقد للمصادر الأصلية مستويات جديدة وأنه، سوية مع المواد الجديدة، هو الذي أنتج أعمال نيبور Niebuhr.<sup>(28)</sup> ومومسن. ولكن التشديد على الوثيقة الأصلية كان أمرًا شاملاً تمامًا. ويشكل هذا التشديد الميزة العلمية الرئيسية لميكيليت Michelet. كما نجده أيضًا لدى كتاب لا نقيّمهم كعلماء أساسًا مثل ثيرس Thiers، السياسي. ونجده حتى لدى مبدعي الرواية الواقعية مثل الأخوة جونكور Goncourt.

---

=العنصر الرومانتيكي في عمله، ينبغي أن نضيف أنه نفسه كان حريصًا على إبعاد نفسه عن الحركة الرومانتيكية.

(28) كنت أتمنى لو أتوقف لأضع موجزًا لشخصية وعمل ذلك الموظف المدني، العالم، المصرفي، المعلم والسفير (ب.ج. نيبور، 1776-1831) الذي وضع كتابه: Romische Geschichte البحث في التاريخ الروماني على أساس جديد. ومن بين أمور أخرى، فهو يمتلك الحق في شيبين لكي يعامل كاقنصادي أيضًا؛ فقد كان مرجعًا حول السياسة النقدية؛ كما كتب العمل: Forschungen zur internationalen Finanz-und Bankgeschichte (الذي نشره أ. تريند A. Trende عام 1929). أما العمل الشهير لثيودور مومسن Theodor Mommsen فهو: Romische Geschichte الذي ظهر خلال الفترة 1854-1856.

ثانيًا: طوّروا المؤرخون اتجاهًا للتحليل السوسيولوجي استفاد من قربه من الوقائع. وكأمثلة على هذا الاتجاه، يمكن الإشارة إلى اهتمام نيبور بالمؤسسات وموضوع آثار السياسات والإصلاحات واهتمام ثيرس بالعوامل العرقية. ومن النادر أن يكون الاتجاه قد وصل إلى مستوى التنظير الصريح، ولكنه غالبًا ما تضمن نظريات سوسيولوجية، رغم أنها، طبعًا، لم تكن الأفضل قط لأنها لم تكن مترابطة بدقة. وعلاوة على ذلك، فثمة اهتمام أكثر من السابق بالظواهر الاقتصادية بذاتها. وقد تجلّى هذا الاهتمام حتى في المواضيع التي يكون تجليه فيها أقل احتمالًا. فقد ظهر في حقل التاريخ القديم، من ناحية،<sup>(٢٩)</sup> وفي حقل التاريخ "المصّور" للفترة pictorial history، من ناحية أخرى. ويوضح كتاب اللورد ماكاولاي (Macaulay: History of England 1848-61) ما أقصده بالتاريخ المصّور إلى حد الكمال: التاريخ الذي يركز على الحوادث العسكرية والسياسية الحية ووصفها أملاً في الحصول على نتيجة مثيرة. ولكن كتاب ماكاولاي يضم فصلاً تصف الظروف الاقتصادية والاجتماعية التي تشكل صورًا مؤثرة حقًا، ولكنها صور مختلفة تمامًا. ويسرى مثل هذا التقييم أيضًا على كتاب ثيرس: L. A. Thiers, History of French Revolution (1st French ed., 1823-7; English trans. 1838).

ثالثًا: كان ثمة أدب، مما تعود أهميته لما أنجزه ولكونه يضع الأساس للتطورات اللاحقة، يمكن أن يوصف بأنه ثمرة للجناح العلمي البحث من المدرسة التاريخية للقانون أو كثمرة لجناح المؤرخين المؤسسين. وسيتم توضيح هذا الأدب من خلال أربعة كتّاب بارزين تقع خطوطهم في البحث ضمن الفئة المتصورة، رغم الاختلاف الواسع فيما بينهم. كان ماورير يشكل المرجعية الأساسية،<sup>(٣٠)</sup> وإن كان قد تعرضَ للتحدي، لنظام ألمانيا الاجتماعي في القرون الوسطى ومارست نظرياته تأثيرًا عميقًا وكبيرًا طوال القرن التاسع عشر وحتى بعد أن تم هجرها.

(٢٩) والأمثلة هي Die Staatshaushaltung der Athener الذي هو دراسة حول مالية أثينا كتبه أوجست بوك August Bockh ((١٨١٧)؛ وعمل أ. ه. هيرين A. H. Heeren الأكثر أهمية: Ideen über die politik, den Handel der Vornehmsten Volker der alten Welt (١٧٩٣-١٨١٢، الترجمة الإنجليزية ١٨٣٣-١٨٣٤). وقد امتد تأثير ذلك العالم والمعلم العظيم إلى مجال واسع شمل الجغرافية السياسية أيضًا.

(٣٠) G. L. von Maurer (1790-1872), Geschichte der Markenverfassung in Deutschland (1856); Geschichte der Hofverfassung in Deutschland (1862-3); Geschichte der Hofverfassung in Deutschland (1865-6); Geschichte der Staderverfassung in Deutschland (1869-71).

وتولى الكتاب الشهير لفوستل دى كولانجس، الذى تغلغل فى المعرفة العامة للمثقفين (ولكن ليس فى المعرفة العامة للاقتصاديين، بقدر ما أعلم)، ترتيب العمل العلمى لنظرية مفادها أن الدين هو العامل الأهم فى تشكيل المؤسسات القانونية والسياسية لمجتمع ما، وهى نظرية لا تتناقض مع الوقائع قط، بفضل الارتباط بين الأقسام المختلفة من الحياة فى المجتمع، حتى إذا قدر لها أن تكون خاطئة أو غير كافية.<sup>(٣١)</sup> وتعود قيادة السير هنرى ماين (١٨٢٢-١٨٨٨) إلى الفترة التالية، ولكن العمل الذى أذاع شهرته يعود إلى الفترة المدروسة. ويوضح هذا العمل الجهد التنظيرى للمؤرخ على أحسن وجه.<sup>(٣٢)</sup> أخيراً، يحسن بنا أن نذكر العمل التاريخى-الاثنولوجى ل ج.ج. باكوفن J. J. Bachofen،<sup>(٣٣)</sup> رغم أن تأثيره يعود إلى الفترة التالية أيضاً.

أخيراً: رابعاً لقد فرض ال Kulturgeschichte.<sup>(٣٤)</sup> نفسه كاختصاص متميز، رغم أنه ليس ظاهرة جديدة طبعاً. ولهذا التخصص صلات واضحة بحقنا. فهو يمكن أن يرسم لوحات جدارية أو رسوماً صغيرة جداً. ويبين الهامش الوارد أدناه الكاتيبين البارعين فى كلا هذين الشكلين: بوركهارت ورييل.<sup>(٣٥)</sup>

(٣١) N. D. Fustel de Coulanges (1830-89), La Cite antique. (ويبدو هذا العمل أساساً حول دولة، أو polis، أثينا، ١٨٦٤؛ الترجمة الإنجليزية ١٨٧٤.)

(٣٢) Sir Henry Maine, Ancient Law (1861). ويحسن باحثى علم الاقتصاد أن يعرفوا عن عمل ماين أكثر من شعار: "من المكانة إلى الاتفاقات التعاقدية" from status to contract.

(٣٣) أى أحد أعمال باكوفن J. J. Bachofen الذى سأسير إليه: (1861) Mutterrecht) - وهو منبع كل الأدب حول النظام الأمومى.

(٣٤) وهذه كلمة أخرى يتعذر إيجاد مقابل إنجليزى دقيق لها، وهى تشير إلى تاريخ الثقافة. كما أن ترجمتها إلى تاريخ الحضارة ليس دقيقاً بصورة تامة. ومن المضلل أكثر أن نترجم إلى تاريخ المجتمع المدنى.

(٣٥) من الأعمال الفخيمة ل ياكوب بوركهارت Jakob Burchhardt (١٨١٨-١٨٩٧) يكفى، لأغراضنا، أن نذكر: (Die Kultur der Renaissance (1860; English trans. 1878). ومن الصعب تعريف هذا العمل بكلمات عامة، رغم ثقى بأنه معروف لجميع القراء. وقد تقترب العبارة التالية من تعريفه قدر = الإمكان: أنه رؤية للحياة فى حقبة معينة معبراً عنها من خلال الفن والسياسة (مأخوذتين بأعم المعانى الممكنة). إن النقطة الجوهرية التى تميز بنية كهذه عن تاريخ أى من الأشياء التى تجهز هذه البنية بمادتها- عن تاريخ الأدب والفن بحد ذاته، أو العلم بحد ذاته، أو التاريخ الاقتصادى أو الاجتماعى أو أى علم سياسة آخر بحد ذاته- هى أن هذه الأشياء لا تظهر فى البنية لذاتها هى بل لغرض التعبير بشكل وظيفى عن واقع آخر أوسع وأعمق. أن مكانة ياكوب بوركهارت فى تاريخ الفكر تتجاوز ذلك العمل وسيكون من المهم تحليل المؤثرات التى ساعدت على تكوينه (ومن بينها تأثير رانك Ranke) وتأثيراته هو نفسه على غيره. ولكن شعبية العمل المذكور أعلاه لا ينبغى أن نخدعنا من ناحية تأثيره كفيلسوف اجتماعى أو مفكر سياسى. فقد كان بعيداً جداً عن الشعارات الليبرالية لزمانه وبعيداً جداً، فى نفس الوقت، عن أن يصب جام غضبه على هذه الشعارات بحيث يكون له تأثير كبير. أما دبليو. هـ. ريل W. H. Riehl (١٨٢٣-١٨٩٧) فكان يمكن أن تتم الإشارة إليه فى القسم القادم =

### ٣. السوسولوجيا والعلم السياسي: المذهب البيئي

نعلم أن تاريخ علم السوسولوجيا يبدأ من العلماء السكولائيين وحتى من الإغريق. ولكنه لم يكتسب مكانته كحقل مستقل للبحث قبل الفترة اللاحقة (انظر الجزء الرابع، الفصل الثالث). ففي الفترة المدروسة، تَعَمَدَ علم السوسولوجيا على يد كونت، كما أوضحنا هذا من قبل، ولكن هذه الواقعة لا ينبغي أن تُعطى أهمية كبيرة. صحيح أنه تم تقديم الكثير من العمل السوسولوجي المهم. ولكن هذا العمل بقي دون تنسيق وتنظيم unco-ordinated and unsystematized. وقد أشرنا إلى معظمه فيما مضى. وفي وسعنا أن نتحدث عن سوسولوجيا الفيلسوف، سوسولوجيا القانوني، سوسولوجيا المؤرخ، والتي تأخذ كل واحدة منها أشكالاً عدة يختلف أحدها عن الآخر كثيراً وترتبط بعضها ببعض بأكثر العلاقات تنوعاً. ومن الخطورة إقحام هذه الأشكال ضمن مقولات أوسع، ولكن، لغرض الإيجاز، يمكن تقسيمها إلى مُركَّب "مجرد" ومُركَّب "تاريخي". ومن ناحية الأهمية العملية، يندرج المذهب النفعي البنثامي ضمن المركب الأول<sup>(٣٦)</sup> بالدرجة الأولى بينما يأتي المفهوم التاريخي للقانون historical jurisprudence ضمن المُركَّب الثاني في المقام الأول. وفي هذا القسم، سنأخذ بهذا المخطط قدر الإمكان. وإضافة إلى ذلك، سنحاول تكملة حصادنا السوسولوجي بأي شيء يمكن التقاطه في هذه الفترة من الأدب المتعلق بالحكم government والتفضيلات السياسية politics والذي أصبح تعبير العلم السياسي Political Science يُستخدم بدرجة متزايدة للإشارة إليه، وكذلك إلقاء نظرة سريعة على لون من الفكر يهتم الاقتصاديين بصورة خاصة: المذهب البيئي Environmentalism.

---

=ذلك لأن عمله يتعلق بالسوسولوجيا المهنية على نحو محدد أكثر مما هو الحال مع بوركهارت. ولكن عناصر سوسولوجيته (التي يسهل تحدى بعضها) كان ينبغي اختيارها، لحسن الحظ، من بين ما بقي على الدوام كعمل تاريخي. ولا أتصور أن تأثيره تجاوز حدود ألمانيا كثيراً. ولكن قراءة كتابه: (Kulturstudien aus drei Jahrhunderten) ستفيد دراسي علم الاقتصاد كثيراً. والكتاب يمكن أن يكون بديلاً ممتازاً لقسم من فقرات قراءتنا الجارية.

(٣٦) إن الأنواع الأخرى من السوسولوجيا، أو أقسام السوسولوجيا، التي كانت مجردة بمعنى أنها انبثقت عن بضعة "مبادئ أولية"، يمكن إيجادها في كتابات الفلاسفة التأمليين بشكل رئيسي. وهكذا، فقد قدّم كانت Kant ما وصفه كعناصر غيبية (Anfangsgrunde) لنظرية القانون (Werk, 1x, pp. 72 et seq). وكانت هذه النظرية "مجردة" وغير تاريخية إلى حد الكفاية. ولكنها، طبعاً، لم تكن نفعية قط.



(أ) سوسولوجيا الحكم والسياسة وفق مفهوم القانون الطبيعي دعونا نتذكر ثلاث نتائج سبق أن توصلنا إليها عند منعطفات مختلفة من طريقنا. أولاً: أن المصدر التاريخي لكل العلم الاجتماعي يكمن في مفهوم القانون- الطبيعي، الذي ارتبط منذ مراحل المبكرة جداً بمفاهيم محددة إلى هذا الحد أو ذاك عن "الجماعة" community أو "المجتمع" Society. ربما كان الإغريق قد خلطوا هذا الأخير بمفهوم الحكومة. فقد كان من الطبيعي بالنسبة لهم أن يفعلوا هذا في ظل ظروف polis {دولة المدينة}. ولكن العلماء السكولائيين كانوا محصنين ضد هذا الخطأ التحليلي لأن المشاكل العملية لعصرهم ومكانتهم في النظام الاجتماعي لم تمنعهم من أن يدركوا بشكل واضح أن الدولة State أو الحكومة Government- أو "الأمير" Prince- هو طرف له مصالح خاصة به والتي لا تتطابق بالضرورة مع مصالح الأفراد people أو الجماعة (مفهوم المصلحة العامة Common Good).

أما أن مفهوم "المجتمع" كان من اكتشاف فلاسفة القانون- الطبيعي أو الرومانتيكيين أو حتى مجموعات لاحقة، فهذه هي أساطير تاريخ السوسولوجيا.<sup>(٣٧)</sup> ثانياً: سبق أن وجدنا أن المذهب النفعي كان نظام قانون-طبيعي. وككل أنظمة القانون- الطبيعي، فقد كان المذهب النفعي مذهباً شاملاً من حيث المبدأ، وكذلك من الناحية العملية تقريباً. وقد فهم كعلم اجتماعي موحد unitary social science وكان علماً معيارياً وتحليلياً معاً ويشمل علم الأخلاق والحكومة والمؤسسات القانونية، وصولاً إلى كل تفاصيل أسلوب القضاء وشئون الجريمة criminological practice- وهما حقان اهتم بنثام Bentham نفسه بهما كثيراً قدر اهتمامه بأى موضوع اقتصادي، على الأقل. ثالثاً: كما نعلم أن هذا العلم الاجتماعي الموحد للمذهب النفعي كان فردياً individualist، تجريبياً empiricist و"عقلانياً" rationalist علماً بأن المصطلح الأخير يعني ببساطة أن النظام، بجوانبه التحليلية والمعيارية معاً، كان يستبعد بشكل صارم أى شيء ليس من شأنه أن يجتاز اختبار العقلانية النفعية أو القائمة على مذهب اللذة hedonist. ويمكن للقارئ نفسه أن يتجنب الكثير من الإزعاج ويحسن فهمه لتاريخ المذاهب إلى حد بعيد حينما يمنح الحقيقتين الحيويتين التاليتين الاهتمام الملائم. أولاً: أن الفردية لا تتضمن بالضرورة التجريبية

(٣٧) إذا كان هناك، بين الكتاب، كاتب يمكن فعلاً اتهامه بالخلط بين مفهوم الدولة والمجتمع، فهذا هو الكاتب الرومانتيكي أ. مولر A. Muller. لأنه اعتبر الدولة "المجموع الكلي للشئون البشرية" (60 p. Elements, vol. 1).

والعقلانية بهذا المعنى؛<sup>(٣٨)</sup> وأن التجريبية لا تتضمن بالضرورة الفردية والعقلانية بهذا المعنى، وأن العقلانية بهذا المعنى لا تتضمن الفردية والتجريبية بالضرورة. ولكن من المؤكد، ثانيًا: أن التركيب القوي synthesis، كالتركيب الذى يتمتع به بنتام، يخلق، فى أذهان الخصوم والأصدقاء معًا، علاقة بين كل العناصر التى تدخل فى هذا التركيب الأمر الذى أعطى الانطباع بوجود ارتباط منطقي فيما بينها حتى فى حالة عدم وجوده.<sup>(٣٩)</sup>

وهنا، يعجز هذا النظام، بسبب طبيعته ذاتها، عن أن يأخذ بنظر الاعتبار وقائع الحياة السياسية والطريقة التى تعمل بها فعلاً الدول، والحكومات، والأحزاب، والأجهزة البيروقراطية. وقد رأينا من قبل أن مفاهيمه الأساسية المسبقة تضر قليلاً فى حقول معينة كذلك الجزء من علم الاقتصاد الذى يمكن فيه اعتبار منطق "الإسطبل والحظيرة" كتعبير مقبول عن اتجاهات موجودة فعلاً. ولكن تطبيق هذه المفاهيم على الواقع السياسى هو بمثابة تجاهل غير واقعى وغير علمى لجوهر - صميم منطق - البنى والآليات السياسية، ولا يمكنه تقديم أى شىء سوى أحلام يقظة مرغوبة، أحلام غير مؤثرة. فالكلام عن المواطن العقلانى الذى يصوت بحرية ويعى مصالحه (طويلة المدى)، والنائب الذى يمثل فى سلوكه لهذه المصالح، والحكومة التى تعبر عن هذه الاختيارات: أليس هذا هو المثال الكامل عن الحدودات التى ترونها المربيات؟ وعليه، لن نتوقع أن يسهم هذا المصدر فى بناء سوسيولوجيا قوية لعلم السياسة. وهذا التوقع مؤكد تقريبًا بصورة تبعث على الحزن. بيد إن المعرفة الفطرية القوية لدى بنتام تنقذ، إلى حد ما، فلسفته عن الحكم، كما ترد فى عمله: (Fragment on Government (1776)، وفى الكثير طبعًا من توصياته المتعلقة بأسلوب القضاء وما شابه ذلك. ولكن عمل جيمس ميل: Essay on Government<sup>(٤٠)</sup> لا يمكن أن يوصف إلا كهراء مطبق، مع أنه، كما

(٣٨) إن هذا المعنى لمصطلح العقلانية rationalism لا يمت بأى صلة، طبعًا، إلى المعنى الذى نسبناه له فى مكان آخر (الجزء الثانى، الفصل الأول، القسم السادس). ولكن كان ثمة خلط بين هذين المعنيين والمعانى الأخرى لدى كتاب كثر مما يشكل مصدرًا خصيبًا لسوء فهم متبادل ولتناقضات ونزاعات لا معنى لها.

(٣٩) وفى الواقع، كان الوضع وما يزال معقدًا كنتيجة لحقيقة أن مصطلح "تجريبى" empiricist (بمعنى ضد-ميتافيزيقى) هو الوحيد الذى يمتلك معنى مستقرًا بشكل واضح بالمقارنة مع كل المصطلحات الواردة أعلاه. ويبين الهامش السابق أن الأمر ليس كذلك بالنسبة لمصطلح "عقلانى" rational أو "الفرد العقلانى" rationalistic. أما وضع مصطلح "المذهب الفردى" individualism فهو أسوأ حتى.

(٤٠) Encyclopaedia Britannica (suppl., 1823).

يبدو، هراء يتعذر استثنائه أيضاً. وعلاوة على ذلك، فإن هذا العمل يحمل بوضوح طابعاً تأملياً بحتاً- وذلك بعكس طابع التفكير المجرد الذى يبيده، دون شك، نفس الكاتب فى كتابه عن النظرية الاقتصادية.<sup>(٤١)</sup> وقد أدرك هذا فى حينه عدة كتّاب غير نفعيين مثل ماكاولاى Macaulay. ولكن الأهم هو إن ج. س. ميل (دون أن يذكر اسم والده) أضفى على النظرية السياسية للمدرسة البنثامية اللقب غير المستحب: "غير علمية" (Logic, v1, ch. 8, § 3). وإضافة إلى ذلك، فإن ميل، بجمله المدوية بنفاد صبر مكبوت، قد قال عملياً كل ما ينبغى قوله عنها. ويتجاوز ميل بنثاميته المبكرة فى هذا الموقف، كما هو شأنه فى عدة نواحٍ أخرى. بيد أنه لم يتخلص قط من قيودها كلياً: فرغم إن مقالاته: On liberty and Considerations on Representative Government تتميز جزئياً، دون شك، بأفاق أرحب وبصيرة أعمق، بيد أنها ما تزال مقالات "راديكالية-فلسفية". وهكذا، فما إذا كانت نظرية ج. س. ميل هى بمثابة تخل عن نظرية والده أم أنها تطويرٌ لها،<sup>(٤٢)</sup> تبقى إلى الأبد مسألة تقدير شخصى للمؤرخ.

وقد واصل الفلاسفة غير النفعيين والفلاسفة المعادون للمذهب النفعي تقديم أنظمة قانون طبيعى- وما يناظرها من فلسفات بشأن الدولة- ولكنها كانت أنظمة ذات نطاق مقيد أكثر ومعظمها يعكس تأثير المزاج الرومانتيكى أو، بخلاف ذلك، تأثير كانت أو هيغل.<sup>(٤٣)</sup> ولكن الحصييلة التى يمكن جمعها لأغراضنا من هذا

(٤١) لا بد أن الاختلاف أصبح واضحاً بعد كل ما قلناه آنفاً. ولكن هذه النقطة مهمة بالنسبة لكل من موضوعنا المباشر، أى لبيان كيف أن الاعتراضات العامة ضد الفرضيات النفعية ليست بالضرورة اعتراضات فى حالة النظرية الاقتصادية، ولهدفنا الأوسع، أى لفهم كيف أن الاعتراضات العامة ضد أى فلسفة لا تدحض بذاتها أى نظرية محددة قد ترتبط بتلك الفلسفة فعلاً أو ظناً. ولذلك، دعونى أعيد صياغة الحجة بشكل آخر: تتضمن كل نظرية تجريدات معينة وبالتالي فهى لا تطابق الواقع بصورة دقيقة قط. وهكذا، فإن النظرية الاقتصادية، بهذا المعنى، تكون غير واقعية حتماً. ولكن مقدمات هذه النظرية تستمد من المعاينة الواقعية لسلوك رجل الأعمال، الباحث عن الربح والمحتسب لكل شئ؛ وفى المقابل، نجد أن مقدمات النظرية السياسية (وفقاً لخط جيمس ميل) لا تستمد من معاينات لسلوك ممثل العلم السياسى agent of politics: السياسى المحترف the politician، بل أنها تفترض postulated بالنسبة لممثل متخيل كلياً: الناخب العقلانى the rational voter. ولذلك، فهذه المقدمات وبالتالي النتائج المستمدة منها، لا تكون مجردة فقط بل غير واقعية أيضاً بمعنى آخر.

(٤٢) كما هو الحال بالضببط فى نظرية القيمة، مثلما سيوضح لنا هذا على نحو أكمل فيما بعد؛ وفى كل أجزاء أفقه الواسع، كان الوضع الفكرى ل ج. س. ميل وطبيعته تؤكدان نفسيهما بنفس الطريقة تماماً.

(٤٣) إن قائمة طويلة جليها من الأعمال الألمانية- وبالنسبة لإنجلترا، فينبغى أن نذكر عمل ت. ه. غرين T. H. Green- يمكن وضعها. ولكننا نستذكر فقط أحد أقدم الأعمال وأكثرها تأثيراً، كنا قد أشرنا إليه سابقاً: وهو كتاب فيخته Grundriss des Naturrechts (1796-1797). أما تمجيد هيغل=

الحقل قليلة جدًا. كما دأب القانونيون أيضًا على تقديم تكهنات قانون طبيعية natural-law speculations. ومع ذلك، فإن أكثر هذه التكهنات قيمة كانت في حقول محددة كالقانون الدستوري أو الجنائي.<sup>(٤٤)</sup> ولكن المشروع الأكثر شمولاً من هذا النوع كان قد أعاقه حالاً النمو السريع لمكانة المدرسة التاريخية.<sup>(٤٥)</sup> ومع ذلك، فإن من الضروري الإشارة إلى العمل المؤثر إلى أبعد حد من هذا النوع: عمل ستال.<sup>(٤٦)</sup> وفيما عدا ذلك، فقد أظهر المحاضرون توجهًا مهمًا لتحويل محاضراتهم، التي تنصب على فلسفة القانون، إلى محاضرات حول تاريخ فلسفة القانون.<sup>(٤٧)</sup>

- Hegel= للدولة كتجسيد للعقل المطلق Absolute Reason فيورد من باب الاستغراب فقط. وليس غريباً أن تكون له شعبية بين البيروقراطية البروسية.
- (٤٤) كمثال أشير إلى عمل ب.ج. أ. فون فيورباخ von Feuerbach (الذي ينبغي عدم خلطه بالفيلسوف ل.أ. فيورباخ) حول علم الجريمة: (Kritik des naturnrlichen Rechts (1796).
- (٤٥) ولكن ليتذكر القارئ ما يلي. لقد حاربت المدرسة التاريخية التكهّن المجرد سواء من النوع "التجريبي" البنثامي أو من النوع "المثالي" الألماني لأن هذين هما النوعان اللذان تطابق القانون الطبيعي معهما؛ وقد حاربا القانون الطبيعي كما هو. وعلى أي حال، فنحن، من زوايتنا، لا نرى ثمة معنى في القيام بهذا، وأن أي تعميم يقدمه قانونيو المدرسة التاريخية ينبغي إدخاله في قطاع القانون الطبيعي، تمامًا مثلما تدخل تعميمات الاقتصاد التاريخي في علم الاقتصاد ويمكنها أن تدخل حتى في مفهوم النظرية الاقتصادية (كما في حالة "نظريات" منشأ الأسواق، مثلًا).
- (٤٦) كان F. J. Stahl (Philosophie des Rechts nach geschichtlicher Ansicht, vol. 1, 1830; ) يحمل شيئاً من لوثران فيلمر Lutheran Filmer وبرز كقوة في حياة بروسيا الفكرية في عهد فردريك وليم الرابع. ويبرر عنوان ذلك العمل، في مجلده الأول، هجومه على العقلانية النفعية للقانون الطبيعي (وتعاطفه مع وجهة نظر المدرسة التاريخية للقانون ارتباطاً بذلك الهجوم) ولكن ذلك العنوان مخلوط بالنسبة للمجلد الثاني حيث قام ستال، بعد أن لمس تأثيراته، بمهاجمة المدرسة التاريخية للقانون، مستنذاً على لاهوت لوثران مباشرة. وسيفتقد القراء المطلعون الكاتب ك. فرانتس K. Frantz (Naturlehre des Staates, 1870) مثلما سيفتقدون كتاباً آخرين كثر مثل جوزيف دي مايسترى Joseph de Maistre وكل الأدب القريب حول الكنيسة والدولة. وللدفاع عن ذلك، ليس بوسعي سوى بالأغراض المحددة من هذا الكتاب - الموجز.
- (٤٧) لا أترك إلا على مضمض موضوعاً كان جارياً قريباً من علم الاقتصاد في قارة أوروبا ويمكن في إطاره تفسير خصوصيات عدة للعلم الاقتصادي في أوروبا ومنها، بين أمور أخرى، براعة الاقتصاديين الألمان في الجانب المؤسسي من علمهم: فالنقاط التي كان يتوجب النضال من أجلها في بلدان أخرى، وبخاصة في الولايات المتحدة في وقت المناظرة المؤسسية، كانت أشياء طبيعية تقدمها جامعات أوروبية كثيرة، إن لم تكن معظمها. فالطالب الأوروبي لعلم الاقتصاد كان قد استوعب، في حالات عدة، سوسيولوجيا المؤسسات القانونية - التي كانت تعني الكثير بالنسبة لتكوينه الفكري - وذلك قبل أن يتلقى شيئاً حول العلم الاقتصادي النقني. ولذلك، سأشير إلى كاتبين بارزين اثنين كانا قانونيين أولاً وأخراً دون شك، ولكنهما ساعدا على تكوين اقتصاديين كثيرين، رغم ذلك. ويعود تأثير هذين الكاتبين إلى الفترة التالية، وليس الفترة الحالية، ولكنهما نشرتا معظم عملهما قبل عام ١٨٧٠.
- كان رودولف فون جنيسيت Rudolph von Gneist (١٨١٦-١٨٩٥) ألمانيا ليبرالي محباً لإنجلترا بشكل متميز ومرجعاً في حقول عدة، وبخاصة في القانون الدستوري والإداري. انظر: Das heutige englische verfassungs-und verwaltungsrecht (1857-63). أما عمل رودولف فون جيرنج Rudolph von Jhering (١٨١٨-١٨٩٢) فهو: (Geist des romischen Rechts (1852-65). ولم=

(ب) **سوسيولوجيا الحكم والسياسة لدى المؤرخين من المؤكد أن الكتاب،** الذين هم مؤرخون مهنيون أو على الأقل ممن يهتمون بالوقائع التاريخية، عملوا على نحو أفضل من المنظرين النفعيين أو المنظرين الآخرين، بقدر تعلق الأمر بالسياسة politics، ذلك لأن من الأصعب على المؤرخين إهمال الوقائع التي كانت تحدّق في وجوههم. فإدموند بورك، مثلاً، كان هو الكاتب الذى أبصر الوضع الملموس بقوة مؤثرة - سواء مع إطلاق براكين من غضب أم بتقديم النصح المتزن - وعرف كيف يستخلص التعميمات منه مما أرسى الشهرة لكتاباتة كمخزن للمعرفة السياسية حتى لدى الناس الذين لم يضمروا الود لعلمه السياسى: ويمكن القول إن آدموند علم العلم السياسى من خلال حالات محددة case method، وبصورة فعالة كما يعرف الجميع.<sup>(٤٨)</sup> ومرة أخرى، فإن أحدًا لم يمدح اللورد ماكاولاى يوماً لعمق فكره. بيد أنه كان أفضل من جيمس ميل بما لا يُضاهى من ناحية التبصر فى طبيعة العمليات السياسية، وأن نقده لعرض ميل للنظرية السياسية النفعية، فى مجلة (Edinburgh Review (1829)، كان وافيًا تمامًا، إلى الحد الذى بلغه هذا النقد، مع إن النقد لم يذهب بعيدًا. والسياسة politics ما تزل "علمًا" بالنسبة له (وليس الموضوع لعلم معين)، رغم أنه علم "تجريبي" <sup>(٤٩)</sup>

=تمت ترجمة كلا العملين إلى الإنجليزية، بقدر ما أعلم، رغم ترجمة أعمال متأخرة لكلا الكاتبين (فقد تمت مثلًا ترجمة عمل جينيت: Englische verfassungsgeschichte, 1882 إلى الإنجليزية عام ١٨٨٩؛ وكذلك ترجمة عمل جيرنج: Zweck im Recht, 1877-83 إلى الإنجليزية عام ١٩١٣).  
(٤٨) يتعدّى تجاوز اسم آدموند بورك Edmund Burke (١٧٢٩-١٧٩٧) - دون ضرورة للتفاصيل - فى أى عرض لمشهد الفترة الفكرى، مهما كان موجزًا، رغم أن أعماله الأكثر تميزًا تعود، زمنيًا، إلى الفترة السابقة. ويحسن بدارسى علم الاقتصاد قراءة كتاباته بإمعان لتعلم ليس فقط كيف يجب أن يتجادل الأفراد حول القضايا السياسية بل كيف يفكر الأفراد بتلك القضايا أيضًا. وكما يرى القارئ، فمن الصعب على المشاركة فى الإعجاب العام ببورك كمفكر. وفى الواقع، فإن من المؤكد إن الكاتب الذى يعرف الحزب كمجموعة أفراد يتعاونون لدعم المصلحة العامة وفقًا لأسس يتفقون عليها كلهم لم يكن كاتبًا تحليليًا عميقًا؛ وعلاوة على ذلك، فمن الواضح إن إدموند بورك كان مصابًا بعدوى الاتجاه الذى كان قائمًا فى زمانه والذى يعتبر التسويغات rationalizations تفسيرًا تحليليًا. وبوسع القارئ أن يتأكد بنفسه من النقص فى واقعية تعريف بورك وذلك بمحاولة تطبيقه على الحزبين الكبيرين فى الولايات المتحدة، مثلاً.

(٤٩) من الطريف أن نلاحظ ذلك الاستعمال لمصطلح "تجريبي" experimental. فلأن النفعيين كانوا فلاسفة وضعيين empiricist وإيمانهم بإمكانية استعمال طرق علم الطبيعة، فقد ادعوا أن منهجهم كان تجريبيًا "experimental" على وجه التحديد. إن هذه المحاولات، من جانب "المنظرين" و"المعادين للتنظير" معًا لمصادرة المصطلح الذى اكتسب النشاء للنجاحات التى حققها الاختبار الطبيعى، تتخلل كل تاريخ علم الاقتصاد منذ القرن السابع عشر، كما سلاحظ هذا مرة بعد مرة. ومن الناحية الفعلية، فإن المصطلح يكاد يخلو من المعنى عند تطبيقه على الظواهر الاجتماعية. وينبغى التحقق من المعنى الذى يقصده كل كاتب يقوم باستعماله فى كل حالة على حدة.

experimental - والذي كان اللورد ماكاولاى يقصد به ببساطة إن الأسس النفعية لعلم السياسة لم تكن لها صلة بالواقع السياسى، فى حين إن التعميمات لا يمكن التوصل إليها إلا عن طريق ملاحظة الواقع السياسى فحسب. بيد أنه لم يحاول صياغة مثل هذه التعميمات بصورة صريحة. ومن المؤكد إن هذه التعميمات كانت ستبرز كتمجيد سياسى للمحافظين، لو أنه كان قد فعل ذلك. وكان الحال كذلك أيضاً مع أولئك المؤرخين الذين حاولوا اختبار مقدرتهم على وضع التعميمات السياسية.<sup>(٥٠)</sup> أخيراً، دعونا نتذكر ما أرى أنها أجمل زهرة فى أدب التحليل السياسى فى هذه الفترة: عمل دى توكفل *De la Democratie en Amerique* (1845-40).<sup>(٥١)</sup> فما هى طبيعة العمل الذى أنتج أحد "الكتب الكبرى" فى تلك الفترة؟ لم يتضمن هذا الكتاب اكتشاف واقع أو مبدأ معين، ولم يستخدم أى تقنية محكمة، كما أنه لم يحاول التودد إلى الجمهور (وبخاصة الجمهور الأمريكى). إن هذا الذهن الثاقب إلى أبعد حد، الذى تغذى على فاكهة حضارة قديمة معينة، كان قد تجسّم صعوبات لا حصر لها حينما جمع المشاهدات وأخضعها لخدمة هدفه التحليلى. وهذا كان كل شيء. ولكنه كثير. ولا أعرف كتاباً آخر بوسعه أن يعلمنا بشكل أفضل فن النجاح فى ذلك الحقل المحدد من التحليل السياسى.

ولكن العمل العظيم فى حقل السوسولوجيا السياسية فى هذه الفترة يرتبط باسم كارل ماركس. ولا نمتلك بعد الوقائع الضرورية لإثبات هذا الأمر. وهى

(٥٠) سأذكر بضع أمثلة لأهمية الموضوع بالنسبة لنا: فعمل المؤرخ جورج وتز George Waitz: *Grundzüge der politik* (1862) هو العمل الأكثر جدارة بالاعتبار مما أعرف، مع أنه لا يخلو من مغالطات فكرية؛ كما أن عمل المؤرخ (الليبرالى) النصير المخلص ف.س. دالمان F. C. Dahlmann: *politik auf den Grund und das Maass der gegebenen Zustände zurckgeführt* (1885) يشكل قطعة مقننة من التحليل؛ أما عمل المؤرخ (الراديكالى) المناصر أكثر ك. دبليو. ر. فون روتك K. W. von Rotteck: *Lehrbuch des Vernunftrechts und der Staatswissenschaften* (1829-35) فهو مثال يوضح، مفترضين وجود أضواء وامضة للتخدير الملائم بصورة كافية، حقيقة أن المرء يمكن أن يفقد بصورة تامة الإحساس بالواقع التاريخى الذى هو الميزة العملية الرئيسية التى تستمد من دراسة التاريخ. أخيراً، فمن الملائم أن نذكر هنا كتاباً يعود إلى الفترة التالية من حيث تاريخ صدوره، ولكنه مثال ممتاز عن العلم السياسى *Political Science* لأفضل مؤرخى الفترة المدروسة - ج.ر. سيلي J. R. Seeley: *Introduction to Political Sciences* (وقد نشره هـ. سدويك H. Sidgwick عام ١٨٩٦ لأول مرة - وتمثل حصيلة مفهوم سيلي عن المناقشات التى تجرى فى قاعات الدرس "conversation classes حول الموضوع استثناءً مهمًا عن الخط المعتاد فى المحاضرات الرسمية).

(٥١) لا يحتاج الكسى دى توكفل Alexis de Tocqueville (١٨٠٥-١٨٥٩) إلى تقديم لأن اسمه وعمله تغلغلا فى المدارس الثانوية وهو نجاح يصعب جداً تفسيره فقط على أساس استحقاق الكتاب التام له. كما يحسن الاهتمام بكتباته الأخرى. انظر: (Oeuvres Completes ed. Beaumont, 1860-65).

ستتوفر في القسم القادم (٤ب). أما هنا فأود فقط، على سبيل الحدس، الإشارة إلى أن نظريات ماركس للتاريخ، والطبقات الاجتماعية، والدولة (الحكومة)<sup>(٥٢)</sup> تمثل المحاولات الجدية الأولى لتبديد الضباب المحيط بمفهوم الدولة، من ناحية، وتمثل، ضمناً، أفضل نقد للبناء البنثامي، من ناحية أخرى. ولسوء الحظ، فإن هذه النظرية العلمية للدولة، مثل كثير غيرها في الفكر الماركسي، أفسدتها تقريباً الأيديولوجيا الضيقة لمؤلفها بشكل خاص. إنه لأمر مؤسف، ولكن، في الوقت نفسه، يا له من درس ويا له من تحدى. ثمة مثالان يوضحان نوعاً آخر من التحليل السياسي كان قد حقق، من البدايات المتواضعة في القرن الثامن عشر، بعض التقدم خلال الفترة المدروسة، رغم أنه لم يذهب بعيداً. فما أن أدرك التحليل السياسي متطلبات الطرق العلمية، حتى بات من المؤكد أن يصطدم بمشاكل النقد - بالمعنى المنطقي، وليس السياسي: نقد المفاهيم السياسية ونقد التفكير السياسي - ومشاكل الآليات. ويوضح الكتاب، الذي يعود لكاتب كان هو نفسه سياسياً بارزاً: السير جورج كورنويل لويس Sir George Cornwall Lewis (١٨٠٢-١٨٦٣)،<sup>(٥٣)</sup> هذه الصحوه للوعي النقدي. أما الكتاب الذي يوضح الإحساس المتزايد بضرورة تحليل آلية الرأي العام، فهو العمل المتأخر لكاتب آخر كان لديه شيء من الاهتمام السياسي، رغم أنه كان قائداً أكاديمياً: ف. فون هولتزendorff.<sup>(٥٤)</sup>

**(ج) المذهب البيئي إن السياسة الاجتماعية Zeitgeist التي تتضمن عنصرًا من المادية الميكانيكية - أو الحسية، مما يعنى الشيء نفسه تقريبًا - من شأنها أن**

(٥٢) ترد نظرية ماركس السوسولوجية حقاً، أى غير التكهنية، عن الدولة فى العمل: Communist Manifesto، بصورة موجزة، حيث ترد الجملة البليغة التي تشير إلى أن الحكومة هى هيئة لإدارة المصالح العامة للبرجوازية. وعليه، فليس ثمة دولة اشتراكية؛ فالدولة، ذاتها، تموت عند الانتقال إلى الاشتراكية - وهى فرضية تبنها لينين وشدد عليها كثيراً (!). ومن المستحيل أن نقول هنا كل ما ينبغى قوله عن هذه النظرية للدولة والعلم السياسي. فتلك الجملة المركزية تقول، طبعاً، نصف الحقيقة فى أفضل الأحوال. ولكنها توحى بشيء أهم من نصف الحقيقة هذه، أى فكرة أن الدولة (الحكومة، رجال السياسة والأجهزة البيروقراطية) ليست موضوع تفلسف أو هيام، بل شيء ينبغى تحليله كما نحلل أى صناعة أخرى.

(٥٣) F. von Holtzendorff (1879) *Wesen und Wert der öffentlichen Meinung*. كما كتب ف. فون هولتزendorff (1879) *Principien der politik* (الفصل الثانى، أعلاه).  
 (٥٤) F. von Holtzendorff (1879) *Wesen und Wert der öffentlichen Meinung*. وهو كتاب منسى كتبه كاتب نصف منسى. ومع ذلك، فكلاهما يستحقان الخلود. ونوصى القارئ بهذا الكتاب بقوة، وذلك لحاجة الاقتصاديين إلى التنوير من النوع الذى يقدمه هذا الكتاب. أما الكاتب نفسه، فقد مر بنا من قبل (الفصل الثانى، أعلاه).

(٥٤) F. von Holtzendorff (1879) *Wesen und Wert der öffentlichen Meinung*. كما كتب ف. فون هولتزendorff (1879) *Principien der politik* (الفصل الثانى، أعلاه).  
 (٥٤) F. von Holtzendorff (1879) *Wesen und Wert der öffentlichen Meinung*. كما كتب ف. فون هولتزendorff (1879) *Principien der politik* (الفصل الثانى، أعلاه).  
 أعرف الأعمال الأخرى لذلك الكاتب غزير الإنتاج (ولا حتى بعض ثمار نشاطاته الصحفية).

تفضل، بتناسب دقيق مع القوة النسبية لذلك العنصر، النظريات السوسولوجية التي تشدد على القيمة التفسيرية للعوامل البيئية. وهكذا نجد لونا من الفكر البيئي يمكن أن يوصف بأنه شكل فح من فكر مونتسكيو.<sup>(٥٥)</sup> يكفينا مثالان. فقد جعل فيورباخ، الفيلسوف (وليس المحامي)، من الإنسان نتاجاً لبيئته الطبيعية. وإذا أضفنا تلك الشروط، التي هي ضرورية لرفع هذه الفرضية إلى مستوى يمكن مناقشتها عنده بأية حال، فإننا نحصل هنا على نظرية معينة تقدمت إلى مكان الصدارة، بشكل صريح أو ضمنى، في وقتنا الحاضر مرة أخرى. كما أن تشديد فيورباخ على الطعام،<sup>(٥٦)</sup> في حدود العوامل البيئية، يرد بشكل واضح في مثالنا الثاني: بوكل.<sup>(٥٧)</sup> ولو سمح لنا المجال المتاح، لترتب علينا دراسة عمل بوكل من ثلاثة نواحي لا نملك سوى الإشارة إليها كما هي. أولاً: ثمة فكرة معينة: تحويل التاريخ إلى علم عن طريق التوصل إلى "قوانين" من نفس نوع القوانين التي فهمها بوكل على أنها "قوانين" الطبيعة وذلك من خلال "الاستقراء" من الوقائع المشاهدة. ومن حيث النية، فإن تفسير بوكل للتاريخ، وليس تفسير ماركس، هو التفسير "المادى" حقاً، الذى يعود الفضل فيه إلى ماركس كلياً، طبعاً. ومع ذلك، فما أن ينعم المرء النظر في عمل بوكل، فإنه يكتشف بوضوح شديد حقيقة أن تلك الفكرة هي فكرة

(٥٥) لا يبدو لى أن مونتسكيو Montesquieu بالغ في القيمة التفسيرية للعوامل البيئية. أما إلى أى حد ينبغي إرجاع الحجج البيئية التي ترد كثيراً في الأدب السوسولوجى فى النصف الثانى من القرن الثامن عشر - أى، فى كتابات هررد Herder - إلى تأثير مونتسكيو فهو أمر لا أشعر أنني قادر على تحديده. وكان العمل: Esprit des lois {روح القوانين} أحد الكتب الأكثر شهرة والأكثر تداولاً فى ذلك القرن. ومن ناحية أخرى، كانت هناك مصادر أخرى كثيرة يمكن للمرء أن يستخلص منها تأثير العوامل البيئية بحيث يصعب الحصول على تأكيدات حقيقية حتى فى الحالات التي يجرى بها الاستشهاد بمونتسكيو.

(٥٦) لقد صاغ فيورباخ L. A. Feuerbach (Sammtliche Werke, 1903-11, vol. x, p. 22) عبارة: "Der Mensch ist er isst" ويضع جمال هذه العبارة حينما نترجمها هكذا: "الإنسان هو ما يأكل"، وهى واحدة من عبارات تعبر عن عالم فكرى كامل. وكانت كتابات فيورباخ جزءاً من تيار أدبى بسيط ما أحسن ماركس وإنجلز وصفه بـ "المادية الفجة". لنلاحظ، فى هذا السياق، الحقيقة التالية المهمة جداً: أن كثيراً من أفكار فيورباخ، إن لم يكن كلها، كان يجب أن تروق لماركس لأنها كانت تتسجم تماماً مع جانب من عمل ماركس. ومع ذلك، فقد حاربه ماركس فى كل الأوقات، بحجج لم تكن مقنعة جداً (انظر، مثلاً، Marx-Engels Archiv, 1, 1926, and Engels' Ludwig (Feuerbach., 1888, English trans. by A. A. Lewis, 1903). ومع ذلك، فالنفسير بسيط: فماركس، مهما كان شأنه فى النواحي الأخرى، كان إنساناً متحضرًا جداً بحيث لم يكن بوسع ابتلاع ذلك النوع من الأشياء.

(٥٧) H. T. Buckle, History of Civilization in England (2 vols., 1857-61) - وهذا الكتاب يشكل الجزء الأساسى من عمل بوكل؛ وفى الحقيقة، فهو لا يمثل سوى مدخل إلى ما فهم كمشروع ضخم. وثمة أدب واسع حول بوكل.



أيديولوجية بحثة في طبيعتها: فهي تمثل ما أراد بوكل تحقيقه، في حين كان بوكل يتذبذب في تأمل بحث أجبر الوقائع من البداية إلى النهاية على التكيف مع مخطط متخيل مسبقاً. ثانيًا: قيام بوكل بتحقيق تلك الفكرة في مفاهيم معينة، حيث أنه يشير إلى ثلاثة أنواع من "القوانين" التي تحدد الأوضاع الاجتماعية وتغيرها: القوانين الطبيعية، والأخلاقية (أي فرضيات حول السلوك الإنساني) والفكرية. ويقدم القانون الأخير (الذي يمثل، بشكل رئيسي تزايد السيطرة على البيئات الطبيعية) القوة المحركة "للتقدم"، وهو مبدأ يرتبط بما سنسميه، بعد قليل، النظرية التطورية لدى كوندرايسه-كونت. ويقدر تعلق الأمر بهذه الجوانب، أي الجوانب التحليلية، فحتى الشيء القليل الذي قلناه حول ذلك الكتاب هو كثير جدًا عليه: فأهمية الكتاب تكمن كليًا في أنه يمثل دراسة تطبيقية case study عن الإخفاق التحليلي يمكن أن تعلمنا أن نبحث عن الميول التكهنية خلف برنامج غير تكهنى وعن نظريات هواة خلف جهاز علمي كبير ظاهريًا. ولكن، ثالثًا: هناك النجاح الذي لا يصدق الذي حققه ذلك الكتاب بين كل الأفراد، أغنياء وفقراء، متقنين وغير متقنين، إنجليز وأجانب. وهذا النجاح هو الذي يُكسب الكتاب أهميته: فهو يمثل إحدى المواد التي يقرأها الفرد العادي، أحد مصادر تكوين الرأي العام في تلك الفترة. وبصفته هذه، فإن دراسة الكتاب تشكل عنصرًا مهمًا في المشهد الفكرى الذى نحاول تصويره.

إن النظرية البيئية، ككل "النظريات" الأخرى، يمكن حملها بسهولة إلى نقطة معينة تصبح هراء مكشوفًا بعدها. ولكنها، ضمن حدودها، تقدم مساعدة لا غنى عنها للباحث الذى يحلل الظواهر الاجتماعية كما تُبَيَّن هذا مع ميكيلت، مثلاً. ويمكن لحالة "التفوق العرقى" racialism المشابهة أن توضح (من هذه الناحية) حالة النظرية البيئية. فمن المحزن، ولكن من المهم جدا، أن نلاحظ: أن العوامل الفاعلة at work، فى العلوم الاجتماعية، تدفع مثل هذه النظريات إلى نقطة تصبح فيها هراء وتحويلها - مما يعنى الشيء نفسه إلى حد بعيد - إلى موضوع تتنازع عليه الأحزاب الأيديولوجية والسياسية. وتلتقى النظرية البيئية ونظرية التفوق العرقى فى جوانب كثيرة بحيث يتعذر على أى منهما المساهمة فى فهمنا للعمليات الاجتماعية: إذ يشترك أنصارهما وخصومهما فى الحيلولة دون هذه المساهمة. لنلاحظ، مرة أخرى، عملاً يعود إلى هذه الفترة كان قد نجح، بتحرره الاستثنائى من التحيز، فى موازنة العنصر البيئى والعرقى بطريقة ما كانت مرضية تماماً إلى

حد معين- ف.ت. وتز F. T. Waitz (وليس جورج وتز): Anthropologie der (Naturvolker (1859-64)- وبخاصة المجلد الأول منه.

#### ٤. النظرية التطورية

تشكل الظواهر الاجتماعية عملية فريدة في التاريخ، وإن التغير المتواصل والذي لا يُرد هو خاصيتها الأكثر وضوحاً. وإذا كنا لا نقصد بالنظرية التطورية Evolutionism سوى التسليم بهذه الحقيقة، فإن كل التفكير بالظواهر الاجتماعية ينبغي أن يكون إما تطورياً بذاته أو أن يكون على صلة بالتطور بصورة ما. ومع ذلك، فإن النظرية التطورية تعنى أكثر من هذا. إذ يمكن للمرء التسليم بتلك الحقيقة دون أن يجعلها محوراً لتفكيره والمبدأ المرشد لنهجه. ويصلح النظام النفعي لتوضيح هذا. فجيمس ميل كان سيضحك لو سُئل عما إذا كان يدرك تكرار التغيرات الاجتماعية وقد يعتبر السائل محدود الذكاء، إضافة إلى ذلك. ومع ذلك، فإن أنظمة جيمس ميل المختلفة- في النظرية الاقتصادية والسياسية والنفسية- لم تكن أنظمة تطورية بمعنى أن فكره كان ينصب على التطور في أي من هذه الحقول. وهذا هو الشيء الذي سيكون المعيار للنظرية التطورية بالنسبة لنا سواء في الفلسفة- التي تشكل أيضاً تأملاً غيبياً بحثاً- أو في أي حقل "علمي". وقد أكدت النظرية التطورية نفسها، بهذا المعنى، أثناء القرن الثامن عشر ولكنها بلغت الذروة في القرن التاسع عشر.

ونلفت الانتباه إلى وجود عامل مزعج سنشعر بتأثيره في مواضع عدة وليس فقط في هذا القسم. فمفهوم التطور، بحد ذاته، لا يمتثل كلياً للتقييم إلا في حدود معايير مُعرّفة جيداً.<sup>(٥٨)</sup> وإلى هذا الحد، فنلاحظ ببساطة أن الناس يصفون تغييراً معيناً كتقدم إذا أحبوه وكتراجع أو تفسخ إذا كرهوه. ولكن في القرن الثامن عشر جرت مطابقة التطور بالتقدم بصورة ساذجة - تمشيًا مع قاعدة La raison

(٥٨) وهكذا، فضمن نطاق المعايير المقبولة في طب الأسنان، من المعقول التشديد على أن الأسنان في الوقت الحاضر يتم قلعها "بكفاءة أكثر" مما كان عليه الحال قبل مائة سنة، وحتى التأكيد بأن طبيب الأسنان (أ) يلعق الأسنان "بكفاءة أكثر" من الطبيب (ب). ويسرى مثل هذا التأكيد على النظرية الاقتصادية التقنية. ولكن من الواضح إن الأمر ليس كذلك حينما يتعلق ببنى اجتماعية أو حضارات وخارج نطاق المعايير المحددة بصورة عامة.

{المذهب العقلي}- أى أن التطور حمل حكمًا قيميًا بحكم تعريفه. وقد تواصل هذا الربط الساذج للأفكار خلال القرن التاسع عشر، رغم ظهور علامات على الفصل التدريجي بينها فى البحوث الجديدة التى ظهرت مع مضى الوقت. وكان لدى البرجوازى، الذى ازدهر نشاطه المربح ووضع الطبقي، كل الثقة "بالتقدم" من أنواع معينة، وقد أبدى هو والنصير الأدبى للفكر البرجوازى ميلاً يرثى له لربط هذه الثقة فى مجموعة محددة من التغيرات المرغوب فيها ببعض العوامل القوية التى تحرك الحضارات أو حتى الكون. ولكن من الضرورى أن نحاول إبعاد أنفسنا عن مثل هذه الأفعال الصببانية مهما كانت أهميتها كمظاهر للسياسة الاجتماعية Zeitgeist.

ومن المفيد، لغرض التوضيح، أن نميز بين خمسة أنواع من الفكر التطورى- رغم تداخلها، فى الغالب- تبدو كلها كبيرة فى المشهد الفكرى فى الفترة المدروسة وفى الفترة اللاحقة أيضاً: وما سيرد قوله فيما يلى يشير إلى كلتا الفترتين، مع إن الأمثلة تؤخذ من الفترة محل الدرس فقط.

(أ) النظرية التطورية لدى الفلاسفة هيغل هو المثال البارز. ومع الاعتذار عن عدم إحكام العرض، فإن النقطة الوحيدة التى لها علاقة بأغراض هذا الكتاب أطرها كما يلى. لنفترض وجود كيان ميتافيزيقى معين- أياً كان اسمه- كحقيقة نهائية ومطلقة، ولنضع أنفسنا فى موضع الفلسفة المثالية المغالية.<sup>(٥٩)</sup> دعونا، فى نفس الوقت وبنفس المعنى، نعرّف نفس هذه الحقيقة بأنها المجموع الكلى من الوقائع المشاهدة: الفعلية والمحتملة. ما مدى إمكانية هذا؟ أنه ممكن إذا، كالماء، وحينما نجد فى هذه الوقائع المشاهدة، إذا صح التعبير، الحروف الرونيّة<sup>(\*)</sup> runes التى تجسد (تجليات) لذلك الكيان الميتافيزيقى<sup>(٦٠)</sup> - بطريقة تشبه، إلى حد بعيد، ما ينبغي علينا أن نفعل حينما نتبنى مفهوم وحدة الوجود pantheism بالمعنى المعتاد.

(٥٩) وبطبيعة الحال، ليس للمثالية Idealism، كما تُطبق على الفلسفة الألمانية من كانت Kant إلى هيغل Hegel، أى صلة بالمثالية بالمعنى الأخلاقى.

(٦٠) حروف أبجدية قديمة أو علامة تشبه الحرف الرونى تتطوى على معنى خفى أو سحرى. وذلك هو ما أردت عبارة هيغل الشهيرة إيصاله (إذا ساوينا كياننا الميتافيزيقى بالعقل): كل ما هو كائن عقلانى (موافق للعقل)، وكل ما هو عقلانى (يمكن التفكير به) كائن. ولا يقدم هذا أى مساعدة للمواقف المحافظة، كما قصد هيغل. ولكن القارئ لن يجد صعوبة فى أن يدرك مدى سهولة جعل العبارة تؤدى ذلك. وعلاوة على ذلك، تشجع عبارة هيغل على مثل هذا التفسير. وقد شكّل هذا عاملاً مهماً حتى فى نجاحه.

وهنا، يُعتقد إن ذلك الكيان الميتافيزيقي يمر بتطور داخلي ضمن عملية منطقية جوهرية تتكون من الفكرة thesis، نقيض الفكرة anti-thesis والتكريب<sup>(٦١)</sup> syntheses. إن الوقائع المشاهدة تفعل هذا أيضاً. وهذا هو النوع من الأشياء الذي يستهوى بعض الأذهان دائماً ولا يستهوى أذهاناً أخرى قط. ولنا تعريف وتعليق. والتعريف هو: أننا نطلق اسم التفكير الانبعاثي emanatist عند التفكير انطلاقاً من مفهوم كيان ميتافيزيقي معين يخلق، عند كشف محتوياته، سياقاً من التغيرات في واقع الممارسة. والتعليق: يلاحظ القارئ أن مفهوم التطور الانبعاثي لدى هيجل يتبقى منه شيء ما حتى إذا أسقطنا زخارفه الميتافيزيقية، أي تتبقى الفكرة أو ربما الاكتشاف القائل: إن الواقع reality، كما نعرفه من الممارسة experience، يمكن أن يشكل بذاته عملية تطويرية تنبثق عن ضرورة متأصلة داخلياً، وذلك بدلاً من أن يكون هذا الواقع مجموعة من الظواهر تبحث عن وضع أو مستوى معين بحيث إن وجود عامل خارجي extraneous- أو عامل استثنائي distinct على الأقل- يصبح ضرورياً لتحريكها إلى وضع أو مستوى آخر، كما يفترض التشبيه بميكانيكا نيوتن. وهذه الفكرة لها أهمية قصوى إذا أمكن الدفاع عنها. وبالنسبة للفلسفة، فإن هذه الفكرة تجعل من الممكن التحول، مثلاً، من الهيجلية بمعناها الأصلية المؤلف إلى ما يمكن نعتة بالمادية الهيجلية كما فعل كثير من الهيجليين الشباب Young Hegelians، كما يسمونهم. وبالسبب للسوسيولوجيا، فإن هذه الفكرة توحى بمنهج جديد لدرس وقائع التغيير الاجتماعي.

وقبل أن نستمر، يمكننا الإشارة إلى منهجين آخرين حاول الفلاسفة استخدامهما أحياناً لإضفاء مسحة تطويرية على فلسفتهم. ففكرة "التقدم" كانت تُحلَّق في الأعلى، وإن الفلاسفة، كغيرهم من الناس، يستمتعون بكونهم يواكبون العصر. وكان الفيلسوف اللاأدرى أو المادى، وبخاصة من النوع شبه-الشعبي،

(٦١) لا يفوت على المشاكسين أن يلاحظوا أن هناك إمكانية لإثبات أن نظام هيجل يمكن أن يكون هراء. فنظراً إلى عدم قدرتهم على الارتقاء إلى مستويات هيجل العالية، فقد أشاروا- مع ابتسامة مآكرة- إلى حقيقة عدم إمكانية ترجمة تلك القطعة إلى الإنجليزية حالاً. فالفعل الألماني aufheben يعنى: يلغى ويزيد معاً. وشدد هيجل على أن فكرة معينة مثل القول أن (أ) هي (ب)، ونقيض هذه الفكرة كالقول أن (أ) هي غير (ب) تلغى إحداهما الأخرى وتتحوّلان إلى شيء آخر أرقى منهما، إلى تركيب synthesis يشكل محتوى الفكرتين. ولكن المقولات المتناقضة لا aufheben إحداهما الأخرى بمعنى زيادة إحداهما الأخرى إلى شيء آخر أكثر شمولاً: فهي ببساطة تلغى - أي تزيل - بعضها بعضاً وهو أمر مهم بالنسبة لفهم هيجل والتطور. ومن الممكن طبعاً إنقاذ الوضع. ومع ذلك، فلا بد من التنبيه.

يميل إلى إحلال التقدم الفكرى محل الكيانات التى نبذها، أى أنه كان يميل إلى استعارة نظرية كوندورسيه - كونت التطورية، كما توصف فى النقطة (د) أدناه، أو، بخلاف ذلك، كان يميل إلى استغلال النظرية التطورية البيولوجية (النقطة هـ)، أدناه) لأغراض فلسفية. ومهما كان رأينا بفلسفة كهذه، فإنها طرحت أدبًا له جمهوره.

(ب) النظرية التطورية الماركسية لقد أشرت تَوًّا إلى المضامين المحتملة التى يمكن أن تضمها، بالنسبة للسوسيولوجيا، الفلسفة الهيجلية بعد تجريدها عن روحها. وهذا يوحى أننا هنا، رغم كل شيء، أمام تأثير لهيجل على ماركس<sup>(٦٢)</sup> يتعدى طريقة التعبير. ومع ذلك، فإذا حافظنا على الاستقلال الحقيقى لما يسمى بالتفسير المادى للتاريخ لماركس إزاء الفلسفة الهيجلية، وإذا أدرجنا هذا التفسير كنوع مستقل من النظرية التطورية، فإننا نسمح لأنفسنا بالسير فى ضوء اعتبارين اثنين. أولاً، لقد تطورت نظرية ماركس عن التاريخ بمعزل عن الأصل الهيجلى لأفكار ماركس. فنحن نعلم<sup>(٦٣)</sup> أن تحليل ماركس ابتداءً بنقد الخطأ القائم حينذاك (والأبدى كما يبدو) الذى مفاده أن السلوك الذى يخلق التاريخ تحدده الأفكار (أو "تقدم الفكر الإنسانى")، وأن هذه الأفكار بدورها تنهمر على الأفراد التمثيليين actors عن طريق عمليات فكرية بحتة. إن ابتداء ماركس بهذا النقد هو منهج سليم تمامًا وإيجابي جدًا ولكنه لا يمت إلى التأمل الهيجلى بصله ما. ثانيًا: إن نظرية ماركس حول التاريخ هى فرضية عملية working بطبيعتها. وتتمشى هذه الفرضية مع أى فلسفة أو مذهب، الأمر الذى يوجب عدم ربطها بفلسفة معينة: فلا

---

(٦٢) من بين أمثلة كثيرة، سنذكر فى هذا السياق، مثالاً عن التأثيرات البحتة فى طريقة التعبير. إن القارئ الذى ليست لديه خبرة بكتابات ماركس يمكن أن يستغرب لماذا يكثر ماركس من الإشارة إلى "تناقضات" الرأسمالية بينما هو لا يقصد سوى الوقائع والاتجاهات التى تعارض بعضها بعضًا: فهذه تناقضات من زاوية المنطق الهيجلى. وقد كان لهذا نتيجة مهمة. فحتى هذا اليوم فإن الماركسى العادى، بقبوله كلمة "تناقض" بالمعنى الذى تحمله فى المنطق واللغة المعتادين، يستنتج أن ماركس كان يرغب بشحن النظام الرأسمالى بتعارضات منطقية بهذا المعنى المعتاد كلما تحدث عن "التناقضات" - وهو استنتاج لا يعكس الحالة التى يقصدها ماركس، طبعًا.

(٦٣) انظر، مثلاً، مقدمة ماركس لعمله: Contribution to the Critique of Political Economy (الذى نشره كير، شيكاغو، ١٩٠٨). وقد صدرت الطبعة الألمانية الأصلية ( Zur kritik der politischen Ökonomie ) فى مجلة Neue Zeit خلال الفترة ١٩٠٢-١٩٠٣؛ وإن ترجمتها إلى الإنجليزية، التى أنجزها ن.ى. ستون N. I. Stone، تتضمن المقدمة المنشورة حديثاً فى ملحق.

الفلسفة الهيجلية أو الفلسفة المادية ضرورية أو كافية لها.<sup>(٦٤)</sup> وما يتبقى، مرة أخرى، هو تفضيل ماركس لطريقة التعبير الهيجلية وكذلك تفضيل ماركس — ومعظم الماركسيين، وإنّ ليس كلهم — لكل شيء يبدو معاديًا للدين.

ويمكن بأفضل صورة إدراك الإنجاز الذى تجسده تلك الفرضية وحدود ذلك الإنجاز معًا من خلال النقاط الجوهرية التالية التى نطرحها بإيجاز ودون زخرفة. (١) إن كل المظاهر الثقافية "للمجتمع المتمدن" civil society - مستعملين مصطلح القرن الثامن عشر - هى دوال لبنية الطبقة فى نهاية المطاف.<sup>(٦٥)</sup> (٢) إن بنية المجتمع الطبقة تتحدد، بشكل رئيسى وفى نهاية المطاف، ببنية الإنتاج (productions verhältnisse) أى أن وضع الفرد أو مجموعة معينة فى البنية الطبقة الاجتماعية يتحدد أساسًا بوضعه أو وضعها فى العملية الإنتاجية. (٣) تُظهر عملية الإنتاج الاجتماعية ميلًا للتطور المتأصل داخليًا (الميل لتغيير معطياتها الاقتصادية وبالتالي معطياتها الاجتماعية). وإلى تلك النقاط، نضيف النقاط الجوهرية من نظرية ماركس للطبقات الاجتماعية، التى يمكن أن تتفصل منطقيًا عن النقاط (١) (٢) التى تحدد التفسيرات الاقتصادية للتاريخ ولكنها تشكل جزءًا منه فى إطار المخطط الماركسى. (١) يمكن اختزال التركيب الطبقي فى المجتمع الرأسمالى إلى طبقتين: الطبقة البرجوازية التى تمتلك وسائل الإنتاج والطبقة البروليتارية التى لا تملك هذه الوسائل والتى هى "رأسمال" إذا امتلكها أصحاب العمل employers ولا تكون رأسمالًا حينما يمتلكها العمال الذين يستعملونها. (٢)

(٦٤) أن هذا النص يمكن أن يثير الاستغراب، فى نظرى. ولكن الإثبات سهل. إذ يمكن أن نقبل كليًا مذهب حرية إرادة الفرد بالمعنى الذى يرد فى تعاليم القديس توما الإكويني، مثلًا، ونواصل، رغم ذلك، الحاجة أن ممارسة هذه الإرادة الحرة، بحكم تحدها بالمعطيات الطبيعية والاجتماعية، يمكن أن تنتج سياقًا من الأحداث يتمشى مع هذه المعطيات بشكل عام. والتفسير الاقتصادى لا يعنى سوى فرضية بشأن ما يحدد هذه المعطيات، بدورها، وأن هذا التفسير بذاته لا ينفى المسؤولية الأدبية للفرد عن أفعاله أو رفض التسليم بإمكانية تأثير السلطة العليا على هذه المعطيات والطرق التى تتجلى بها. صحيح أن الماركسيين لن يسلموا بهذا. ولكنهم لن يسلموا به لأسباب - كالمعتقدات والفلسفات - خارجية extraneous بالنسبة للمحتوى الجوهرى منطقيًا للتفسير الاقتصادى للتاريخ: فالحتمية الفلسفية غالبًا ما ترتبط، كما هو معروف، بتبنى هذا التفسير الأخير، ولكنها، منطقيًا، لا تمت بأى صلة إلى الحتمية المنهجية التى يتضمنها ذلك التفسير.

(٦٥) أكرر أن مصطلح "دالة" function المستعمل هنا لا يحمل معنى التحديد السببى. وفى الواقع، فإن الإصرار على مثل هذا التحديد "المطلق" و"الميكانيكى" ليس من شأنه أن يخدم شيئًا سوى تسهيل تفنيد النظرية. وقد أذكر هذا كل من إنجلز وبلخانوف، وهو المرجع الماركسى الرئيسى فى هذا الموضوع، وخفف كلاهما من صرامته إلى حد بعيد. وكان التشديد على عبارة "فى نهاية المطاف" إحدى وسائل تحقيق هذا التخفيف.

تتناقض مصالح هذه الطبقات بالضرورة بحكم وضعها في العملية الإنتاجية. (٣) يهيب الصراع الطبقي أو الحرب الطبقيّة الناتجة (Klassen kampf) الآليات- الاقتصادية والسياسية- التي تحقق ميل التطور الاقتصادي لتغيير (تشوير) كل التنظيم الاجتماعي وكل أشكال حضارة المجتمع الموجودة في وقت ما. ويمكننا تلخيص هذا كله في ثلاثة شعارات: أن السياسة politics، والسياسات، والفن، والعلم، والمعتقدات أو الإبداعات الدينية وغير الدينية، هي كلها أبنية فوقية (Uberbau) للبنية الاقتصادية للمجتمع؛<sup>(٦٦)</sup> وأن التطور التاريخي يتحدد بالتطور الاقتصادي؛ والتاريخ هو تاريخ صراعات طبقية.<sup>(٦٧)</sup>

ويمثل هذا عرضاً منصفاً للنظرية التطورية الاجتماعية لدى ماركس بقدر ما يمكنني تقديمها في خلاصة كهذه. ويحتل هذا العمل أهمية من الدرجة الأولى،<sup>(٦٨)</sup> رغم أن عناصره لها قيمة متفاوتة أو، بالأحرى، أن التحيز الأيديولوجي الواضح يشوهها بصورة متفاوتة. إن نظرية الطبقات الاجتماعية، التي ربطها ماركس بتفسيره الاقتصادي للتاريخ، تمثل أقل هذه العناصر قيمة لأي غرض كان، اللهم إلا

(٦٦) لقد ناقشنا جانباً أو تطبيقاً لتلك النظرية في الجزء الأول، أي مذهب "التحيز الأيديولوجي" المحتوم في كل فكر.

(٦٧) تعتبر أفكار ماركس حول التطور الاجتماعي والطبقات أساسية بالنسبة لكل كتاباته، وإن ملاحظاته تنتشر في كل أعماله، الأمر الذي لا يجعل إنصافها أمراً سهلاً. ولكن الأعمال التالية، من بين كل أعماله تلك، تمثل ما يبدو لي المراجع الأكثر أهمية التي ينبغي استعمالها في أي محاولة لتفسير تلك الأفكار: the Communist Manifesto; the Class Struggles in France; the Eighteenth Brumaire of Louis Bonaparte, and the Critique of Political Economy (وكلها مترجمة إلى الإنجليزية؛ وحول تفاصيل التواريخ والناشرين: انظر سويزي، المرجع المذكور سابقاً، ص ٣٨٢).

(٦٨) ينبغي إرجاع عمل ماركس هذا إليه وحده، كما اعتقد. يمكن طبعاً أن نسمي رواداً سابقين لعمل من هذا الوزن. ولكننا نجد من أولئك الرواد أقل مما تعودنا أن نجد في الحالات المماثلة. والكاتب الوحيد الذي يمكن الدفاع عن حقه بأى حال هو لورنس فون شتاين (١٨١٥-١٨٩٠) الذي يمثل عمله: Socialismus und Communismus des heutigen (١٨٤٢)، وقد نشر لاحقاً تحت عنوان Geschichte der Socilen Bewegung in Frankreichs, 1850، كما نشر عام ١٩٢١ مرة أخرى) قطعة مهمة حقاً من التحليل تقوم بربط الأفكار الاشتراكية بوقائع الحركات الاجتماعية والتغيرات الاقتصادية. ومع ذلك، فلا يشكل هذا العمل التفسير الاقتصادي للتاريخ؛ كما يتعدى أكثر العثر على هذا الأخير لدى الكتاب الاشتراكيين أنفسهم الذين حاجهم شتاين أو لدى المؤرخين الفرنسيين للثورة، للتجديد، ونظام أورلانس. ويقدر ما تسمح معرفتي بالحكم، فإن هؤلاء جميعاً كانوا يشددون، إلى هذا الحد أو ذلك، على العنصر الاقتصادي في العمليات التاريخية التي وصفوها، والذي كان يتعدى عليهم أن يتجنبوه. ولكن هذا غير كاف كما هو واضح. وأشك أن من يجد في هذا الأدب ما يوحى بالتفسير الاقتصادي للعملية الاقتصادية ككل إنما كان يفكر في مفهوم لهذه الأخيرة يختلف عن المفهوم الذي أرى أن من الصحيح تبنيه. إن مجرد إدراك أهمية العامل الاقتصادي هو شيء معروف وليس شيئاً متميزاً أو يستحق الثناء بحد ذاته. وسترد بعد قليل حالة سان سيمون التي يمكن أن تكون استثناء.

لأغراض التحريض: فالمخطط الذى يضم طبقتين يخلو تقريبًا من الفائدة للتحليل الجدى؛ وإن التشديد الاستثنائى على التناقض الطبقي هو أمر خاطئ بشكل واضح - وإيديولوجى بشكل واضح - شأنه شأن التشديد الاستثنائى على الانسجام الطبقي على طريقة كارى - باستيا Carey-Bastiat type (انظر الفصل الرابع، أدناه)؛ وإن الفرضية القائلة إن تطور أشكال النظام الاجتماعى تفسره آلية يمكن وصفها حصراً فى صورة صراع بين هاتين الطبقتين هو تبسيط يقضى على أساسيات الآليات التى تؤدى دورها بالفعل. ومع ذلك، فثمة تحفظ لا بد من إضافته: إذا كنا نحصل من ماركس على تعريف مشوه إيديولوجيًا للطبقات والتناقضات الطبقيّة، وإذا كنا، من حيث النتيجة، نحصل على وصف غير مُرضٍ للآليات السياسية، فإننا نحصل، رغم ذلك، على شىء قيم جدًا، أى فكرة كافية تمامًا عن أهمية الظاهرة الطبقيّة. ولو تيسر ما يمكن أن يوصف كبحت غير متحيز فى هذا المجال، فإن إحياءات ماركس كان يمكن أن تقود، منذ زمن طويل، إلى نظرية مقبولة عن تلك الظاهرة.

ولكن التفسير الاقتصادى للتاريخ هو موضوع آخر. ولو اختزلنا هذا التفسير إلى الدور الذى يؤديه كفرضية عملية، وإذا صغنا هذا التفسير بدقة، متخلين عن كل المبالغات الفلسفية التى توحى بها عبارات "المادية التاريخية" أو "الحمية التاريخية"، فإننا نكون أمام إنجاز تحليلى هائل. وحينئذ يمكن الدفاع عن النقطتين (١) و (٣) بوجه الاعتراضات التى ينتج معظمها عن سوء الفهم<sup>(٦٩)</sup> أما النقطة (٢) فيعمل عليها بدرجة أقل: فهى تتمشى جيدًا مع بضعة أنماط تاريخية ولا تتمشى قط مع الأنماط الأخرى.<sup>(٧٠)</sup> ولا يبدو أن ماركس كان قد أخذ هذه المشكلة بصورة

(٦٩) يمكن للقارئ بسهولة، من خلال تجربة بسيطة، أن يتحقق من صحة الفرضية (١). خذ "مظهرًا ثقافيًا" عاديًا مثل حكاية القتل الحديث. لاحظ خصائصه الرئيسية - دون نسيان خصائصه الإنجليزية - واربها بالوقائع البارزة للبنية الاجتماعية فى وقتنا الحاضر. إن من شأن تلك التجربة أن تكسبك خبرة تنير كثيرًا من الأمور.

وأستغل هذه الفرصة للإشارة إلى أحد أشكال سوء الفهم الذى كان إنجلز نفسه مسئولاً عنه إلى حد ما. فيعض الكتاب، بفهمهم "المادية" بصورة خاطئة من حيث معناها الأخلاقى، فهموا ما أسموه ب"المادية التاريخية" بمعنى أن الناس تحركهم المصالح المادية، أى الاقتصادية كدوافع بالمعنى النفسى. إن نظرية ماركس لا تعنى هذا الأمر وهى تتسع لكل أنواع الدوافع.

(٧٠) يمكن توضيح ذلك المبدأ الماركسى من خلال عمليات مثل إزالة طبقة الحرفيين من قبل الصناعة التحويلية كبيرة الحجم. ولكن، كما أوضح دورنج، يمكن تقديم أمثلة أخرى لإثبات أن هذه "السببية" مقبولة على الأغلب: فالحقيقة تتمثل طبعًا بوجود اعتماد متبادل بين شروط الإنتاج والبنية الاجتماعية. ومن الممكن تحسين وضع المبدأ الماركسى، إلى حد ما، بإدراك حقيقة أن البنى الاجتماعية يمكن أن =



جدية. ولكن كانت هناك مشكلة أخرى خصصَ ماركس لعلها معظم قواه الجبارة طوال بقية حياته. فمن الواضح أن النسيج الهائل، الذي يشكل التفسير الاقتصادي للتاريخ أساساً له، كان سيبقى ناقصاً دون تحليل كامل لذلك التطور المتأصل داخلياً للقطاع الاقتصادي الذي جعل تطور الحضارة ككل يعتمد عليه. وعليه، كان التفسير الاقتصادي للتاريخ، بالنسبة لماركس، يشكل برنامجاً أكثر مما هو إنجاز ينبغي تحقيقه لذاته.

وهنا نكون قد بلغنا نقطة لها أهمية حيوية للفهم الصحيح لعمل ماركس. فمن ناحية، بوسعنا الآن تصور "علمه الاجتماعي" الموحد وهو النظام الشامل المهم الوحيد الذي يضارع المذهب النفعي من هذه الناحية: إذ نشهد الكيفية والمعنى الذي ربط به ماركس كل فروع السوسيولوجيا والاقتصاد في كيان متجانس فريد - وهو إنجاز من شأنه أن يدهش النصير المحدث حتى أكثر مما أدهش إنجلز الذي كان قريباً جداً من ذلك العمل. ومن ناحية أخرى، نستطيع الآن رؤية الاقتصاد الماركسي في ضوءه الحقيقي. سنشير إلى، ونقيّم الجوانب الفردية لهذا الاقتصاد أو بضعة منها في المواضيع الخاصة بها. أما هنا فلا أريد سوى التشديد على أهمية المفهوم وعلى حقيقة أن التحليل الماركسي يمثل النظرية الاقتصادية الوحيدة التطورية حقاً التي قدمتها الفترة محل الدرس.<sup>(٧١)</sup> لقد تعرضت فرضيات وطرق هذا التحليل إلى اعتراضات جدية، رغم أن هذا يعود، جزئياً، إلى عدم اكتمال التحليل المذكور. بيد أن الرؤية الأساسية للتطور المتأصل داخلياً *immanent evolution* في العملية الاقتصادية - التطور الذي يؤدي دوره بطريقة ما من خلال التراكم، ويدمر اقتصاد ومجتمع الرأسمالية التنافسية بطريقة ما ويخلق بطريقة ما وضعاً اجتماعياً يتعذر الدفاع عنه، ويؤدي بطريقة ما إلى ولادة نوع آخر من التنظيم الاجتماعي - تصمد، حتى بعد أن فعل النقد الأقسى أسوأ ما يمكنه أن يفعل. إن هذه الحقيقة، هذه الحقيقة وحدها، هي التي تشكل أحقية ماركس بالعظمة ككاتب

---

=تبقى حتى بعد زوال شروط الإنتاج التي خلقتها مما يفسر عددًا معيناً من التناقضات من دون تدمير النظرية. وثمة إجراء آخر أكثر خطورة: إذ يمكننا أن نعرف مثلاً نشاط قبيلة منتصرة حربياً كمنشأ منتج وأن نقول عندئذ أن التنظيم الاجتماعي الذي يتكون في البلد المغلوب يندرج أيضاً ضمن إطار التفسير الماركسي. ولكن هذا يقترب كثيراً من أن يكون تكراراً لذلك التفسير ليس له من معنى.

(٧١) نعالج، في موضع آخر، مساهمة سمث - ريكاردو - ميل في نظرية التغير الاقتصادي. وسيعترف، حتى القراء الذين يجدون ميزة معينة في هذه المساهمة ويسلمون حتى بإمكانية أن تكون قد منحنت ماركس أساساً ما للانطلاق، بأنها تبدو كمساهمة جنينية عند مقارنتها بنظرية ماركس.

تحليلي اقتصادي. أما أن ماركس كان أكثر من كاتب تحليلي اقتصادي، فهذا ما رأيناه في هذا القسم.

(للقوف على مناقشة لآراء ماركس وشومبيتر حول القضايا الواردة في هذا القسم، انظر: O. H. Taylor, ' Schumpeter and Marx: Imperialism and Social Classes in the Schumpeterian System, ' Quarterly Journal of Imperialism and Economics, November 1951. وتعرض هذه المقالة العمل: Social Classes الذي ترجمه للإنكليزية ونشره، مع مقدمة، بول سويزي عام ١٩٥١).

(ج) النظرية التطورية لدى المؤرخين إن مجرد الاهتمام بوصف الأحداث في عالم متبدل على الدوام لا يعنى وجود نظرية تطويرية بالمعنى المأخوذ به فى هذا القسم. وعليه، فإن المؤرخين المهنيين ليسو تطويريين بحكم مهنتهم بل إنهم يصبحون تطويريين- من نوع متميز- فقط حينما يحاولون ترتيب أوضاع المجتمع - الاقتصادية، والسياسية، والثقافية، أو الأوضاع العامة - ضمن سياقات يُعتقد أنها ضرورية، بمعنى أن كل وضع من هذه الأوضاع هو الشرط الضرورى والكافى لنشوء الوضع الذى يليه. والطريقة الأقدم والأكثر بدائية للقيام بهذا هى وضع مراحل نمطية ينبغى أن يمر بها اقتصاد ما. وقد مثل هذه الطريقة فى تلك الفترة فردريك ليست Friedrich List الذى قوبل مخططه- المتكون من المراحل: الصيد، الزراعة، الزراعة والصناعة، الزراعة والصناعة والتجارة- بانتقاد سليم من جانب كارل نيس Karl Knies: (٧٢) وفى الواقع، كان ينبغى علينا أن ننبد هذا المخطط كمخطط قديم عديم القيمة كلياً لولا حقيقة إمكانية استعماله (وقد استعمله ليست بالفعل) كوسيلة توضيحية بسيطة لتتوير المبتدئين (أو الجمهور) بالدرس القائل إن السياسة الاقتصادية ينبغى أن تهتم ببنى اقتصادية متبدلة، وبالتالي لا يمكنها أن تتطوى على وصفات ثابتة. والمثال الآخر هو مخطط برونو هلدبيراند Brune Hildebrand: اقتصاد المقايضة، الاقتصاد النقدي، الاقتصاد الائتماني. وفيما عدا هذا، ليس هناك الكثير مما يمكن تسجيله بهذا الخصوص- فالمؤرخ الأفضل لديه نفور أكثر من هذه المفاهيم- بيد أن المرء لا يندر أن يصادف فى

---

Politische Ökonomie vom Standpunkte der geschichtlichen Methode (1853, enlarged ed. (٧٢) 1883).

الكتابات التاريخية لتلك الفترة ثمة اعتقاد غامض في السياقات التطورية على غرار السياقات التاريخية التي كان يُعتقد أنها تشبه مراحل: الشباب، الرجولة، والشيوخوخة في حياة الأفراد. ويمثل دبليو. روشر،<sup>(٧٣)</sup> بقدر ما أعلم، الاقتصادى والمؤرخ الاقتصادى الذى انغمز فى هذا الاعتقاد دون أن يندخ به، رغم ذلك. وما يجدر ذكره هو أن هذا الإيمان "بقوانين التاريخ الاقتصادى" يشكل أحد الفروقات الرئيسية بين منهجية روشر ومنهجية شمولر، الذى كان لديه، رغم ذلك، سياق من نوع آخر خاص به: اقتصاد القرية، اقتصاد المدينة، الاقتصاد الإقليمى، والاقتصاد الوطنى.

(د) نظرية كوندورسيه-كونت التطورية الفكرية أحكم كوندورسيه،<sup>(٧٤)</sup> أكثر من أى كاتب آخر، نظرية التطور الاجتماعى التى ترتبط بفكر حركة التنوير على وجه التحديد وترد بشكل صريح أو ضمنى فى كتابات كل أنصار La raison {المذهب العقلى}: لنسمى هذه النظرية: النظرية التطورية الفكرية Intellectualist Evolutionism. وتمثل هذه النظرية آخر كلمة فى البساطة. وهى تعنى ما يلى، إذا اختصرناها إلى محتواها الأساسى: يشن العقل البشرى، كقوة معطاة، حرباً متواصلة على البيئة الطبيعية للإنسان بغية السيطرة عليها، ويشن كذلك، فى أى مرحلة معطاة، حرباً على المعتقدات وعادات التفكير التى اكتسبتها الإنسانية فى المراحل السابقة من تاريخها. ويقود هذا الصراع المتواصل، من ناحية، إلى فهم متزايد دوماً للقوانين الحقيقية للطبيعة وبالتالي حتى إلى سيطرة تكنولوجيا أكثر اكتمالاً على قوى الطبيعة، ويؤدى، من ناحية أخرى، إلى التحرر المتزايد دوماً من المعتقدات والميول الخاطئة والانعزالية: فالفكر البشرى، إذ يطوّر نفسه، فإنه يطوّر كل الطبيعة البشرية، وبالتالي المؤسسات البشرية دون حدود. ونظراً إلى احتمال تشرب أذهان كثير من القراء بهذه النظرية -وربما إلى حد قبول فكرة "تقدم الذهن البشرى" هذا كشيء طبيعى- فمن الأفضل التأكد من أننا نفهم طبيعة الاعتراض على هذه النظرية: فهى تفشل لأنها تفترض ما ينبغى تفسيره. فمن المؤكد أن التغيرات- التى تكيف شيئاً ما، وربما أيضاً التغيرات التلقائية autonomous- فى المعتقدات، فى خزين المعرفة والأساليب، فى عادات التفكير، ترتبط تاريخياً بالجوانب الأخرى من التطور الاجتماعى. فهى تتحدد بوقائع بنية اجتماعية متبدلة،

(٧٣) سترجرى مناقشة أعمال ليست وهنديراند وروشرفى الفصل الرابع، أدناه.

(٧٤) Marquis de Condorcet (1743-94), Esquisse d' un tableau historique des progres de l'esprit humain (١٧٩٥؛ انظر الجزء الثانى، الفصل الثانى، القسم ٧، أعلاه).

إن لم نقل أكثر، وكذلك هو شأن *modi operandi* {طريقتها في العمل} أيضاً. فإذا أرجعنا النظرية الوضعية الحديثة *modern positivism* أو الطائفة الحديثة، مثلاً، إلى تقدم الذهن البشري، فلا نكون، كما هو واضح، قد فعلنا الكثير بالنسبة لتفسيرها. بل إننا لم نعمل شيئاً حقاً سوى تغيير اسم المشكلة. وإذا لجأنا، لمعالجة هذا الأمر، إلى فكرة إمكانية اكتمال الذهن البشري، فلا نكون قد فعلنا شيئاً بعد: فما فعلناه هو افتراض الحل ليس إلا. وإذا أدخلنا، تعبيراً عن اعترافنا بهذا، عوامل تفسير إضافية كالعوامل البيولوجية، فنكون قد تخطينا عن صمامات أمان النظرية التطورية الفكرية.

ولكن رغم هذا النقص الواضح، فقد بقت هذه النظرية منتشرة بين الحلقات الليبرالية أو التقدمية التي واصلت تقليد عهد التنوير. ويمكن الاستشهاد مرة أخرى بـ ليكي *Lecky* وبوكل *Buckle*، مهما اختلفت محاجتيهما، كمثال لتوضيح هذا الأمر. ومع ذلك، فإن وضع كونت *Comte* يتمتع بأهمية خاصة بالنسبة لنا. إذ أن مخططه أو "قانونه" ذى المراحل الثلاث، الذى يقضى بأن الحضارة تتطور من مرحلة دينية أو سحرية إلى مرحلة ميتافيزيقية ثم إلى مرحلة علمية، ينحدر من فكر حركة التنوير بصورة واضحة: فهذا القانون أو المخطط لا يختلف عن مخطط كوندورسيه من حيث الجوهر. وعلاوة على ذلك، فهو ليس فقط مخططاً ضيقاً بشكل لا يُصدق بل أيضاً، وفقاً لمعنى كونت، مخطط تأملى وغير علمى: فالبحث الذى ينصب على خطوط برنامجه "الوضعى" *positive* يمكن أن يكشف حالاً عن وجود عوامل وآليات لا يمكن اختزالها إلى العامل الوحيد الذى يجسده ذلك "القانون". ومع ذلك، لاحظ أن التحقق من هذا القانون يبدو سهلاً فى ظاهر الأمر: فالمنهج العقلانى العلمى (ولو فى غير حقل السياسة *politics*) يشكل أحد المظاهر المميزة لوقتنا الحاضر فعلاً؛ وأن السحر هو ظاهرة تُميّز الفكر البدائى حقاً- بحيث إن السؤال الذى يثور يتعلق فقط بمدى ما يعنيه هذا القانون وبالمدى الذى يسمح به الارتباط بين تلك المراحل بوضع تفسير سببى.

ثمة نقطة أخرى لا بد من ذكرها. فالمواقف الدينية، والميتافيزيقية، والعلمية هى ظواهر اجتماعية بصورة واضحة وليست مجرد ظواهر فردية. وعليه، يمكن اعتبار مفهوم كونت للمراحل الثلاث مراحل فى تطور فكر جماعى أو فكر جماعة معينة. وفى الواقع، فقد تمسك كونت بهذا المفهوم أكثر مما فعل كوندورسيه، كما

قدّم أنه شيئاً باتجاه إحكام صياغته. وثمة فارق كبير جداً، طبعاً، بين مفهومه عن الفكر الجماعي ومفهوم الروح الوطنية لدى الرومانتيكيين. ومع ذلك، فحينما ننظر إليهما كأدوات تحليل، نجد أن كليهما يقتربان كثيراً من أن يكونا شيئاً واحداً، كما أثر كلاهما على علم السوسيوولوجيا وعلم النفس الاجتماعي اللاحقين.

#### (هـ) النظرية التطورية الداروينية هذه النظرية هي النظرية التطورية

البيولوجية الوحيدة التي يتم التعرض لها هنا. فقد حل تأثير دارون محل تأثير لامارك Lamarck إلى حد كبير، وإنّ ليس كلياً (علماً أن دارون أكثر من إشارته إلى لامارك، رغم ذلك)؛ وأن مندل لم يمارس أى تأثير مباشر قط،<sup>(٧٥)</sup> مع أنه نشر قوانينه الثلاثة عام ١٨٦٦. إن "Historical Sketch" التي أضافها دارون للطبعة الثالثة وللطباعات اللاحقة من عمله Origin of Species تُطلع القارئ على القصة المؤثرة للظهور التدريجي للأفكار الحاسمة بحيث تتفتى الحاجة للإشارة إلى أي منها هنا.<sup>(٧٦)</sup> ومع ذلك، فمن الضروري طرح

(٧٥) لم يقدم ج.ج. مندل G. J. Mendel (١٨٢٢-١٨٨٤)، وهو راهب أوغسطيني، عملاً تجريبياً ممتازاً فحسب - وهذا رأى يقره المختصون وليس من عندي، طبعاً - ولكنه أيضاً طرح تفسيراً نظرياً له قبله علماء الأحياء حينما أعيد اكتشافه بصورة مستقلة (حوالي عام ١٩٠٠). وقد امتنع مندل عن تطبيق ذلك العمل على العمليات الاجتماعية. ويبرز السؤال التالي بحكم اهتمامنا بسوسيوولوجيا العلم: ماذا تعلمنا هذه الحالة من الإهمال لعمل في غاية الأهمية؟ تبين دراسة هذه الحالة أنها لا تعلمنا شيئاً كما يبدو. فقد أوصل روبرت ماير شخصياً اكتشافه (حول معادل الحرارة الميكانيكي) إلى أفراد (أو إلى فرد واحد على الأقل) لهم مكانة مهنية مرموقة وكان يمكنهم وينبغي عليهم فهمه ونشره. ونشر كورنو Cournot عمله (انظر الجزء الرابع، الفصل السابع، أدناه) في أحد المراكز الفكرية العظمى علناً. ولكن مندل عاش في دير، وفي بلدة ريفية، ونشر نتائجه في مجلة محلية مغمورة، أي نشرها بطريقة ترقى إلى إخفائها. وهكذا، فهذه الحالة من الإهمال تفسر نفسها بنفسها.

(٧٦) ندعو القارئ إلى قراءة تلك المسودة بعناية. وهي تمثل واحدة من أهم القطع في التاريخ العلمى المكتوب منذ أى وقت مضى، وتشكل حالة محددة case study عن إحدى الموضوعات التي تهتمنا وهي طرق التفكير البشرى وآليات التقدم العلمى. وإضافة إلى ذلك، فهي توضح مفهومًا يلعب بعض الدور في قصتنا نفسها: مفهوم التسليم غير الكافي بالأدولويات Inadequate Acknowledgement of Priorities. ويوضح دارون معنى هذا المفهوم بتقديم مثال خالص رمزي عما هو اعتراف كاف Adequate Acknowledgment. وكان ذلك الرجل، في كل ما فعله، يشكل ثناء حيًا لذاته وإلى النظام الاقتصادى والثقافى الذى أنتجه - وهي نقطة يوصى القارئ بها كلما مال إلى تأمل الحضارة الرأسمالية (وما يلزمها من كثير من أشكال أنظمة البحث الحديثة).

وقد أخذ تشارلس دارون Charles Darwin (١٨٠٩-١٨٨٢) وقتاً طويلاً في تطوير ثمار عمله ووقتاً أطول في نشره. فقد نشر: The Origins of Species ... عام ١٨٥٩. ونشر: The Descent of Man and Selection in Relation to Sex عام ١٨٧١ بعد أن كان فوجت Vogt وهيكل Haeckel (وآخرون) قد أبدوا آراء في صالح موضوعه الرئيسية. وتعالج الفصول: ٣، ٤، ٥، ١٩ قضايا ذات صلة مباشرة بالسوسيوولوجيا العامة والسوسيوولوجيا الاقتصادية.

وقد ظهرت مقالة هيربرت سبنسر Herbert Spencer، التي أشاد بها دارون كثيراً، في مجلة =

الملاحظات التالية عن الأهمية الاجتماعية لهذا الكتاب وأهميته بالنسبة للعلوم الاجتماعية.<sup>(٧٧)</sup>

أولاً: لقد أضاف العمل: Origin of Species والعمل Descent of Man إحدى الرقع الكبرى على صورتنا للسياسة الاجتماعية Zeitgeist فى الفترة محلّ الدرس. وتضاهى أهمية هذين العملين بالنسبة للمفاهيم الكونية للبشرية أهمية النظام ذى المركز الشمسى. فقد انكب الجمهور العام على قرائتهما على نطاق واسع، كما طرّح العملان للمناقشة بصورة متحمسة بحيث ساهما بفعالية فى إعادة تجهيز المسرح الفكرى للبرجوازية، رغم أن هذا الجهاز الجديد لم يُقَصِّ، فى معظم الحالات، كما يبدو، الجهاز الميتافيزيقى الذى ما يزال موجوداً، بل أنه شغل المساحة الفارغة فحسب. ففوة معتقداتنا ومواقفنا الأساسية تتجاوز مقدرة أى كتاب على صنعها أو هزها؛ وبشكل خاص، لا أرى أن أى شخص مثقف يجد أن قناعاته تتدمر عند قراءة دارون، مفترضين أن ذلك الشخص يمتلك قناعة معينة ينبغي تدميرها.<sup>(٧٨)</sup>

ثانياً: مهما أكبرنا أم قللنا من المقدرة التفسيرية للداروينية، فإن أهميتها فى وصف الأعراض تتجاوز أى شك. وقد جاءت الداروينية، ونجحت، وذلك بالضبط فى الوقت الذى كان يتعين عليها أن تفعل هذا وفقاً للنظرية الماركسية عن البنئ الفوقية الفكرية. فالمذهب الداروينى لم يكن سوى تيار واحد فى نهر أعرض، كما توضح هذا التطورات المستقلة، ولكن المشابهة، فى الجيولوجيا.<sup>(٧٩)</sup> وكان هذا هو نفس النهر الذى حمل أيضاً النظريات التطورية الأخرى التى ناقشناها أعلاه. ولكن

---

the Leader= عام ١٨٥٢ لأول مرة، وظهر عمله Psychology عام ١٨٥٥، بينما ظهر عمل ميل Principles، كإعادة صياغة للفكر الإقتصادى "الكلاسيكى"، عام ١٨٤٨.

(٧٧) يلاحظ القارئ، فيما يلى، أننى لا أجرؤ، طبعاً، على الحكم على الكتاب كعمل تخصصى فى حقله الخاص به. وعليه، فلا يبرز فى هذه اللحظة السؤال المشروع عن مدى صحة سلوك كاتب ما فى قضايا تتضمن نتائج ومناهج فى غير حقله الخاص به، رغم أن السؤال يبرز بالارتباط مع النظريات الاجتماعية "الداروينية".

(٧٨) قلت فرداً مثقفاً cultivated لأن الأمر يختلف بالنسبة للفرد غير المثقف ممن تنقصه القدرات اللازمة للاستفسار والنقد. وعندئذ، فإن الفرد غير المثقف يحتمى بمنزلة المؤلف.

(٧٩) ترتبط تلك التطورات باسم السير تشارلس ليل Charles Lyell (١٧٩٧-١٨٧٥) تقريباً مثلما يرتبط التطور البيولوجى باسم دارون. أما عمله (Principles of Geology) (1830-33) فلا "يتترك للقاتل مهرباً" قط، بيد أن الكتاب، ضمناً، يقول ما يقوله عمل ليل الأخر Geographical Evidences of the (Antiquity of Man) (1863).

من جميع النواحي الأخرى، كانت هذه النظريات مستقلة منطقيًا سواء عن الداروينية أو أى نظرية بيولوجية أخرى: ومن المهم جدًا إدراك هذا لتجنب الخلط الذى يهدد فهمنا للتاريخ الفكرى لتلك الفترة. وربما كان ماركس مرتاحًا لظهور النظرية التطورية الداروينية. ولكن نظريته لا تمت بأى صلة إلى هذه النظرية الأخيرة كما أنها لا تقدم أى دعم لها.

ثالثًا: لقد وجدت الداروينية أو الخط الداروينى سبيلًا إلى علمى السوسولوجيا والاقتصاد فيما بعد. وسنتعرض إلى هذا ضمن عرضنا للمشاهد الفكرى الخاص بالفترة اللاحقة (الجزء الرابع، الفصل الثالث). ولكن يتعذر، فى الفترة محل الدرس، العثور على تأثير مهم للداروينية على العلوم الاجتماعية باستثناء التأثير الذى يمكن تصوره على عادات التفكير العامة للناس.<sup>(٨٠)</sup> وقد ساهم كل من دارون وسبنسر فى علم النفس، كما أبدى الثانى أبدى ميلًا لإجراء تطبيقات سوسولوجية من أعمال الأول. ولكن هذا هو كل شىء. وفى الختام، بودى التعليق على ملاحظة دارون التى تشير إلى أنه استمد الالمهم من نظرية مالثوس عن السكان. يبدو أن من الخطير، بالتأكيد، الاعتراض على تأكيد المرء نفسه حول ما يعتمل فى ذهنه من عمليات. صحيح أن حوادث أو إحياءات غير مهمة قط قد تطلق تيارًا فكريًا معينًا؛ بيد إن دارون نفسه لم يتطرق إلى عمل مالثوس فى مسودته Historical Sketch، التى ذكرناها قبل قليل، رغم أنه أشار إليه فى مقدمته؛ وإن مجرد النص على أن "من كل نوع يولد أفراد أكثر من مقدرتهم على البقاء" لا يمثل بذاته سوى ملاحظة معروفة (والتى هى، علاوة على ذلك، نظرية مالثوسية مشكوك بها doubtful Malthusianism). وعليه، أخشى أن الخدمة التى أسداها علم الاقتصاد إلى تطور المذهب الداروينى تحمل بعض الشبه بالخدمة التى قدمتها الوزات المشهورة إلى روما.\*

---

(٨٠) فى عام ١٨٧٢، نشر والتر باجهوت Walter Bagehot عمله: Physics and Politics (الذى كان سيكون أكثر ملائمة اختيار عناوين أخرى له، مثل: Biology and Sociology or Biological Interpretation of History) الذى يستعمل علم النفس الاجتماعى الداروينى، من بين أمور أخرى. ولا يمثل ذلك الكتاب، بذاته، سوى عمل لامع من أعمال هواة ويتضمن إحياءات كثيرة، قدر لها أن تكون مفيدة فيما بعد. ومع ذلك، فهو كتاب جدير بالقراءة.

(\*) المقصود هنا وزات الآلهة الرومانية Iuno Moneta (التي هى أخت إله السماء والقمر والرياح والمطر والرعد عند الرومان Iuppiter) التى كانت وظيفتها تحذير الدولة الرومانية من غزو داهم.

## ٥. علم النفس والمنطق

إن الأعمال الأكثر إثارة للاهتمام في حقل علم النفس في هذه الفترة هي تلك التي تستيق تطورات الفترة اللاحقة أو تبتشر بها، على الأقل. وأقصد بذلك علم تشريح المخ ل ب. ج. كابانس وف. ج. جال P. J. Cabanis and F. J. Gal (الذين تتضمن أعمالهما أول نظرية حول الفعل الانعكاسي) والسير تشارلس بيل Charles Pell وب. ب. بروسه P. P. Broca؛ وإلى علم النفس الفيزيولوجي أو التجريبي لدى تيتنس وبونت Tetens and Bonnet، الذي تواصل لاحقاً مع نجاح أكبر على يد جوهانس ب. مولر Johannes P. Muller، ي. هـ. فيبر E. H. Weber، ر. هـ. لوتز R. H. Lotze، ج. ت. فيجنر G. T. Fechner؛ وإلى الخط المرتبط بتلك العلوم، الذي أخذ به كلاود بيرنارد<sup>(٨١)</sup> وكذلك، عند الإصرار على ضم Volkpsychology {علم النفس الشعبي} إلى علم النفس، إلى عمل ف. ب. وتز F. T. Waitz الذي سبقت الإشارة إليه في القسم المتعلق بالنظرية البيئية. وعلاوة على ذلك، فحينما نضم أيضاً فلسفات التفكير الجماعي - وحينما نختار أن نسميها بدايات علم النفس الاجتماعي الحديث - فينبغي علينا أن نضيف كونت، من ناحية، وهردر Herder و"رومانتيكيين" كثر آخرين، من ناحية أخرى.

(أ) علم النفس الترابطي والتطوري ولكن الذي يتعلق بصورة أكثر مباشرة بإمكانية وجود أساس سيكولوجي للاقتصاد التكنيكي - إن كنا بحاجة لأساس كهذا حقاً - هو علم النفس لدى هيربارت (١٧٧٦-١٨٤١) وبينك (١٧٩٨-١٨٥٤).<sup>(٨٢)</sup>

(٨١) نذكر تلك الأسماء كمؤشرات فقط للقراء الذين، إن شاءوا المضي أبعد، سيلتقون بتلك الأسماء في أي كتاب عن تاريخ علم النفس، وهو ما دفعني إلى عدم ذكر العناوين والتواريخ. وترتبط أسماء كابانس، بروسه، فيبر، وفيجنر بأعمال لها أهمية خاصة بالنسبة لنا. وسيجري ذكر بعض منها مرة أخرى في الفصل والقسم المناظرين من الجزء الرابع حتى لا نفقد تسلسل أفكارنا. والقارئ يفهم، طبعاً، أنني غير مؤهل لتقدير قيمة أعمال كعمل جال أو لوتز من جوانبها التقنية، وأن اختياري للأسماء قد يكون مضللاً بالتالي: فتلك القائمة هي قائمة اقتصادية تعود انطباعاته، جزئياً، إلى كتب قرأها بالصدفة (مع أن الخبرة المهنية توجهها إلى حد ما) وارتباطات تتكون بالصدفة. وبروسه، مثلاً، يقف حيث هو لأنه ساهم، على نحو غير معهود، في البحوث حول تشريح المخ والأنثروبولوجيا الثقافية ولكن أيضاً لأن عمله أثر في كثيرًا في سنوات تكويني المهمة.

(٨٢) انظر مثلاً J. F. Herbart, *Lehrbuch zur psychologie* (1816) and his *Psychologie als Naturwissenschaft* (1824-5). ولا تهمننا هنا فلسفة وعلم هيربارت حول أصول التدريس المؤثرين جدًا. ويجعل عمل ف. إ. بينك F. E. Beneck: *Grundlegung zur physik der Sittin*, 1822: (الذي يمثل القطب المعاكس لعمل كانت: *Grundleg zur Metaphysik der Sitten*) وعمله الآخر: *Lehrbuch der psychologie als Naturwissenschaft* (1833) من علم النفس الأساس الوحيد =



فقد طورَ الأولَ جهازًا مفهَميًا بسيطًا لتحليل الظواهر النفسية كما يستكشفها المرء حينما يعاينها دون اللجوء إلى علم الفيزيولوجيا. وكان بوسع الاقتصاديين أن يتعلموا شيئًا من هيربارت، وإن من مناهجه أكثر من نتائجه. ومع ذلك، وباستثناء بضعة مقتطفات لا تعنى أى شيء، لم أستطع العثور على أى مثال لإثبات أن علمه النفسى أو فلسفته العامة كان لهما أى تأثير على عمل الاقتصاديين المهنى. واستغرب فيما إذا كان هذا ينبغى أن يسرى على ذلك العنصر من العمل النفسى فى هذه الفترة الذى يمثل العمل الأهم من زاوية تاريخ علم الاقتصاد: المذهب الترابطى Associationism لدى هارتلاى Hartley. وكان متوقعًا أن يُهجَرَ هذا المذهب حينذاك، ولكنه انتعش بفضل طبعة جديدة من عمل هارتلاى (١٧٩١) وأن زميلنا جيمس ميل أعاد تفسيره بكفاءة عالية: (٨٣) فالذهن فارغ على طريقة لوك؛ والحياة النفسية نظام ميكانيكى من الخواطر المترابطة associations. وقد شعر حتى ج.س. ميل أنه غير قادر على الاقتناع بهذا التفسير، وتَعَيَّنَ على أ. باين أن يربطه بعناصر داروينية أو عناصر مستمدة من علماء النفس الفيزيولوجيين الألمان بحيث إن المذهب تحولَ إلى شيء بعيد نوعًا ما عن المذهب الترابطى الأصولى. ولكن السؤال التالى يبرز أماننا: لما كان المذهب الترابطى الأصولى جزءا من مذهب بنتام الأصولى، فالأى يجب أن نتوقع أن يكون قد أثرَ فى علم اقتصاد المجموعة التى كانت جزءا آخر منه؟ هذا ما نتوقعه، طبعًا، ولكن ثمة خيبة أمل تنتظرنا. إذ توضح هذه الحالة جيدًا طبيعة العلاقة بين نظام ما شامل وأجزائه. فالمذهب الترابطى النفسى يتماشى جيدًا مع الفلسفة النفعية أو النظرية النفعية للأخلاق أو السلوك عمومًا وهو، بهذا المعنى، يخدم كل النظريات الأخرى. ولكن إذا مضينا، على هذا الأساس، لفحص البحث الصغير لجيمس ميل عن النظرية الاقتصادية، فإننا نجد أن كل فرضياته مستقلة تمامًا عن علم النفس الترابطى، وأنها تتمشى معه ومع غيره بنفس الدرجة: فرغم أن علم الاقتصاد لدى النفعيين كان مجرد مقاطعة فى إمبراطورية بنتام، بيد أنه كان مقاطعة تحكم نفسها بنفسها وكان بوسعها أن تعيش جيدًا لو أنها انفصلت هذه

=للمنطق والأخلاق وعلم الجمال، والذى يقدم توضيحًا ممتازًا لما نقصده بالمذهب النفسوى  
Psychologism فى كتابنا هذا.

(٨٣) Analysis of the Phenomena of the Human Mind (1829).

عن الإمبراطورية. وهذا يؤكد صحة النتيجة التي تم التوصل إليها فعلاً ضمن سياقات أخرى.<sup>(٨٤)</sup>

أما علم النفس التطوري evolutionist psychology، فهو الشيء الوحيد الذى تنبغى إضافته. وكما ذكرنا أنفاً، فإن دارون وسبنسر معاً قاما بدرس المشكلة المتعلقة بالطريقة التي اكتسب بها الفكر البشرى "مقدرته العقلية": فقد حاولا وضع نظريات وراثية عن الغريزة، العواطف، الفضول، الذاكرة، الانتباه، المعتقدات، الحس الأخلاقي، الفضيلة الاجتماعية، وما شابه ذلك. ينبغى أن نلاحظ أن محاولات كهذه لا تدخل فى علم النفس بالمعنى المعتاد: فتحليل قوة الذاكرة، مثلاً، هو شىء والفرضية المتعلقة بكيفية امتلاكنا لهذه القوة هى شىء آخر. ومع ذلك، فإن الوراثة genesis قد تكون وراء نظريات نفسية حقيقية، ومن المفهوم أن التأثير الدارويني على علم النفس المهني بدأ بفرض نفسه منذ زمن طويل. ورغم ذلك، فإن الاقتصاديين لم يهتموا بهذا اللون من البحث، رغم علاقته بمشاكل السلوك الاقتصادي وبمدى إمكانية توجيه هذا السلوك فى تنظيم اشتراكى للمجتمع، مثلاً. وهذا موضوع جدير بالتأمل.

(ب) المنطق، نظرية المعرفة والحقول المرتبطة يمكن الإشارة، فى هذه الحقول،<sup>(٨٥)</sup> إلى تحقيق تقدم كبير سواء بالنسبة لأسسها الفلسفية (كانت؛ كما أن

(٨٤) لنلاحظ، بخاصة، أن الشىء نفسه يسرى على هيوم أيضاً: فعلمه الاقتصادى لا يمت بأى صلة سواء إلى علمه النفسى أو فلسفته. وكذلك هى الحال مع لوك. ومن ناحية أخرى، فإن صلة المذهب الترابطى بعلم الاقتصاد النفى تعدها حقيقة أن علم اقتصاد بنتام كان يختلف عن علم اقتصاد العلماء النفعيين الآخرين الذين اتبعوه فى كل الأشياء الأخرى.

(٨٥) إذا أمكن اعتبار الرياضيات حقلاً مرتبطاً، فيكون هو الحقل الذى حقق أوسع خطوات التقدم. ولا نستطيع، بالنسبة لهذه الخطوات، سوى القول إن هذه الفترة - التى واصلت "عهد الرياضيات البطولى" حيث إن بهجة الاكتشاف الرائد كانت قد دمرت تقريباً الاهتمام بالأسس المنطقية والتحليل النقدي للمفاهيم والمناهج - أرست أساس التفكير الرياضى (الدقيق) الحديث. ولكن لا بد من الإشارة إلى بعض المعطيات عن نظرية الاحتمالات نظراً لأهمية الموضوع بالنسبة لعلم الإحصاء والنظرية الاقتصادية. لقد نشرَ لايبلاس عمله: Theorie analytique des probabilités عام ١٨١٢ لأول مرة؛ وعمله: Essai philosophique (الذى يعود للقرن الثامن عشر تماماً) عام ١٨١٤؛ ونشر العمل الشهير ليويسون Poisson: Recherches عام ١٨٣٧؛ عمل كورنو Cournot: Exposition de la theorie des chances et des probabilités عام ١٨٤٣؛ ومقالة ب. ل. دي تشيبيشيف P. L. de Tchebycheff ("Des Valeurs moyennes" فى: مجلة Liouville Journal de mathematique pure et appliquee) عام ١٨٦٧؛ وعمل فين Venn: Logic of Chances (الذى غالباً ما عاد أيجورث إليه) عام ١٨٦٦. ويعود عمل فيجنر (Kollektivmasslehre) (1897) إلى الفترة المدرسية، رغم أنه لا يعود إليها من حيث تاريخ صدوره. ويصح هذا أيضاً على العمل =

عمل هيجل: Logic لا يدخل في المنطق بأى معنى تقنى، رغم صلته به من نواح عدة) أو بالنسبة للتطورات المنهجية والعملية (لوتز lotze، دى مورغان De Morgan). ومن زاويتنا، من المهم الإشارة إلى عمل الكاتب الذى يحتل مكانة أساسية فى تاريخ الحقول التى تقع ضمن نطاق رؤيتنا: ريتشارد واتلى<sup>(٨٦)</sup> Richard Whately (رئيس الأساقفة الإنجليز فى دبلن). ومما يحتل أهمية قصوى لاستكمال صورة السياسة الاجتماعية Mitigation للفترة المدروسة هو الجهد الذى بذله كاتب كبير آخر لتحقيق أمنية كان يجرى التعبير عنها المرة تلو المرة- وقد طرحها ج. ديوى J. Dewey فى أيامنا هذه - لتقريب المنطق من مناهج العلم الفعلية: إنه عمل ويول History of Inductive Sciences (1837)<sup>(٨٧)</sup> ويُعنى برنامج المنطق التجريبي الحديث- كما درّسه العلماء الوضعيون فى فينا مثل كارناب Carnap، فرانك Frank، ريتشارد فون مايسز Richard von Mises، شليك Schlick- بتحليل المنهج العلمى والتخلص من كل الأشياء الأخرى، وبخاصة من كل "الميتافيزيقا"، ليس فقط على أساس أنها غير ذات صلة بل غير

=(J. Von Kries, Principien der Wahrscheinlichkeitsrechnung 1886). أما كورنو Cournot، عالم نظرية الاحتمالات، فهو المنظر الاقتصادى الكبير (أنظر الجزء الرابع، الفصل السابع، القسم الثانى). ويمائل تقديرى العالى لنظريته للنتائج العشوائية random events تقدير فرد عادى غير مختص. ولكن جوبر Czuber، البروفيسور فى جامعة فينا، يشاركنى فيه.  
(٨٦) Elements of Logic، الذى ظهر أصلاً كمقالة فى: Encyclopaedie Metropolitana (1826). وحول عمله فى مجال علم الاقتصاد: انظر الفصل الرابع، أدناه.

(٨٧) تنتمى شخصية وليم ويول William Whewell (١٧٩٤-١٨٦٦) القوية والحاذقة إلى تلك الفئة من رجال العلم ممن أسميناهم "قادة أكاديميين"، كما أنها تقوم بتفسيرهم على أحسن وجه: فقد كان له تأثير فريد فى كلية نيونتى وفى كمبريدج عموماً، وكان أحد أولئك الأفراد-صناع البيئة ممن لهم حضور فى تاريخ العلم حتى إذا لم يكتبوا سطرًا واحدًا قط. ومع ذلك، فإن حالة ويول لم تكن كذلك، إذ ينم عمله: History ليس فقط عن معرفة واسعة بل إنه أيضًا مصدر حى للالمهم (وقد كان كذلك بالنسبة إلى ج. س. ميل) رغم أن عمله: (Philosophy of Inductive Sciences (1840) مخيب للأمال (بالنسبة لى على الأقل) ومع أن عمله: (Elements of Morality including Polity (1845) قد تم نسيانه عن حق. كما إن ويول كان يمثل شيئاً ما كإقتصادي. صحيح أن عمله: Lectures (عامى ١٨٥٢ و ١٨٦٢) لا يعنى الكثير، بيد أنه لم يكف عن إثارة الاهتمام أبداً. ولكنه أظهر فهمًا عميقاً بنشره أعمال ريتشارد جونز Richard Jones (انظر الفصلين الخامس والسادس، أدناه) وأبدى مسحة من الأصالة بقيامه بمحاولة ليس من شأن أى مفكر عادى فى زمانه أن يقوم بها، وهى التعبير رياضياً عن بضع فرضيات النظرية الاقتصادية الخاصة بزمناه (المجلد الثالث من Cambridge Philosophical transactions). ولم يتجاوز ذلك الجهد التعبير بالرموز عما تم التعبير عنه بالكلمات مما لا يشكل اقتصاداً رياضياً حقاً (فليس فى ذلك الجهد أى محاجة رياضية). ولكن تحليله الأولى للطلب، حينما تأخذ بالاعتبار تاريخه، لا يستحق ازدراء جيفونس له، الأمر الذى تكرر غير مرة منذ ذلك التاريخ. ونحن نورد كل هذا هنا لأن كتابنا الموجز هذا لن يسمح لنا بالإشارة إلى أعمال كأعمال ويول فى مواضعها المناسبة.

ذات معنى أيضًا. وبطبيعة الحال، فإن ويول، شخصيًا، كان بعيدًا سواء عن هذا البرنامج أو عن البنى المفهومية conceptual constructs التى تم بها وضع البرنامج. ولكن نظرًا لتأثيره على عمل ميل Logic، فقد كان كتابه، موضوعيًا، معلمًا على الطريق الطويلة الموصلة إلى المذهب الوضعى المنطقى logical positivism.

(ج) عمل ج.س. ميل "Logic" لقد أعدتنا هذه الملاحظات القليلة إلى مناقشة العمل الذى نهتم به أساسًا. فمن زاويتنا، ينبغى تقدير عمل ميل Logic عاليًا ليس فقط لأننا نطالب بحق هذا الكاتب من أجلنا نحن بالذات، وليس فقط لأننا كاقصاديين يُحتمل أن نهتم به أكثر مما نهتم بأى عمل منهجى آخر من أعمال تلك الفترة، بل أيضًا لأنه أحد أعمال القرن التاسع عشر الكبرى التى تمثل أحد المكونات الأساسية للسياسة الاجتماعية Zeitgeist للفترة المدروسة حيث يتجاوز تأثيره على جمهور القراء العام تأثير أى منطق آخر منذ أيما وقت مضى. ورغم أنه يمثل رقعة زاهية فى لوحتنا أقل مما يمثله عمل دارون Origin of Speccies، بيد أنه يصعب أكثر الاستغناء عنه، رغم أنه لا يبرز بروز Origin of Speccies من ناحية الأثر التاريخى الذى تركته الأعمال والأفكار التى خلقت الوضع القائم فى وقتنا الحاضر فى الحقول ذات العلاقة ورغم أن كتاب ميل<sup>(٨٨)</sup> هو كتاب ميت بمعنى معين لا يكون فيه كتاب دارون كذلك.

وتتمثل أفضل طريقة لإيضاح طبيعة عمل ميل، للاقتصاديين، بإبراز الشجرة العائلية التى تجمع بين كتابه: Logic وكتابه: Principles of Political Economy الذى سترجى مناقشته بصورة كاملة فى موضعه المناسب (الفصل

---

(٨٨) ج.س. ميل: A system of Logic, Ratiocinative and Inductive, being a Connected View of (the Principles of Evidence and the Methods of Scientific Investigation) 1843. ويتخيل المرء نجاح هذا العمل بقدر أو أكثر من نجاح عمل ميل الآخر: Political Economy حينما يتحدث عن سطوة ميل على المفكرين الإنجليز الذين باشروا تقدمهم فى خمسينيات وستينيات القرن التاسع عشر. أما فى الخارج، فكان جزء من جمهور القراء بعيدًا عن مثل ذلك التأثير. ولكن بقية الجمهور تلقت رسالة ميل بحماس أكثر. وقد عُثر على الكتاب فى منزل فلاح فى إيرلندا. وقد تمت تسمية الكتاب بأنه "كتاب الكتب" من قبل سيدة من فينا (سيدة فابية وتتادى بحق المرأة فى الاقتراح) شعرت أنها قادرة على تجسيد التقدم. وقد احتل الكتاب منزلة رفيعة لا تقل كثيرًا عن منزلة أفلاطون بالنسبة لفيلسوف لغوى واحد على الأقل ممن عرفته صبيًا - وأنا أورد كل هذا لغرض القول، أولاً، إن الكتاب كان يمثل قوة حية فى الحضارة البرجوازية، وثانياً، أن الارتباط بين حماسة الأفراد له وأهليتهم للحكم عليه لم يكن كافيًا بصورة تامة.

الخامس). وفي كلا كتابيه، ويتواضع شديد، أنكر ميل أى ادعاء ب"إعطاء العالم نظرية جديدة عن العمليات الفكرية" أو حول العمليات الاقتصادية (انظر مقدمات الطبقات الأولى من كلا الكتابين). وكان هدفه، فى كلتا الحالتين، تنسيق العناصر القائمة من المعرفة وتطويرها، وكذلك، كما أحب هو نفسه أن يصوغها: "توحيد العقد" (أى ضمن الأطر القائمة). ولم ينجح فى تحقيق أى من الهدفين بشكل تام؛ ولكنه، فى كليهما، قدمَ عملاً مفيداً بصورة بارزة، عملاً ربما يزخر بإيحاءات لأنه اشتمل على تعارضات من شأنها تشجيع درس المذاهب.

وإلى جانب أن العاملين على مستوى واحد من الكفاءة، فإنهما يكشفان بطريقة متشابهة الحالة الذهنية والميول لدى مؤلفهما- هل يترتب على أن أقول ميوله الأخلاقية؟ وضمن حدود فهمه، فقد كان ميل منصفاً إلى حد بعيد وعازماً على فتح أبواب ذهنه للأفكار من أصول مختلفة كثيراً: فقد ذهب، فى عمله Logic، بعيداً إلى حد الثناء بحق على العمل السكولائى (عبر الاستشهاد بكوندورسيه Condorcet). كما كان ميل "واقعيًا": فرغم أن ذهنه لم يكن "عملياً" بكل معانى هذه الكلمة، بيد أن ميل كان عملياً، وحتى براجمائياً، من حيث نواياه ذلك لأن النتيجة النافعة فعلاً كانت تجتذبه قبل أى شىء آخر. وبالنسبة إلى Logic، فقد تمثل هدف ميل العملى بتحليل المناهج العلمية لإثبات صحتها (إقامة الدليل عليها) أولاً، ولتطوير قواعد من شأنها المهم البحث وتوجيهه ثانياً. وهذا يجعل من الصعب وصف وجهة نظره أو وجهات نظره الأساسية من خلال المنطق "التجريبي" empiricist و"الوضعي" الحديث positivist لأن المشاكل والمناهج التى تميز هذا الأخير وتميز ما بين مواده (وبخاصة فى Grundlagenforschung {أساس البحث} بالنسبة للرياضيات) كانت تتجاوز نطاق رؤية ميل واهتمامه إلى حد بعيد. (وعليه، فليس عدلاً، انطلاقاً من وجهة نظر حديثة، انتقاد أقوال عرضية له تبدو أن لها صلة بمجادلات حديثة). ولكن هذا الهدف العملى جوهرياً للعمل Logic يجعل أيضاً من الصعب وصف آراء ميل الأساسية من خلال فلسفات أقدم. فهو لم يدرك أهمية ثورة كانت إلا نادراً. من الممكن القول إن جذور فلسفة ميل تكمن فى المذهب التجريبي الإنجليزى empiricism الذى يمثله تقليد لوك-هيوم بصورة عابئة. كما كان لهذه الفلسفة، بشكل خاص، خلفية من علم النفس الترابطى associationist. ولكننى لا أرى أن هذين التأكيدين صحيحان بصورة تامة، رغم

أنه يتعذر على إثبات هذا هنا. وفي جميع الأحوال، فإن ميل لم يكن empiricist تحديداً أو associationist على وجه التحديد: فقد تعرض مذهب هارتلاي النفسى الترابطى associationism إلى النقد فى العمل Logic، وبخاصة فى نقطة ستراتيجية منه فى الكتاب السادس.

إن هدف العمل Logic يجعل منه تقريباً تكملة لعمل ويول الذى يدين له كتاب ميل بالكثير حقاً. دعونا نطرح الأمر بالصورة التالية: إن Logic يشكل نظرية للمعرفة العلمية (الاستنتاج) أساساً، يمثل كتاباً نظرياً من حيث الجوهر عند مقارنته بعمل ويول، بل وحتى أكثر من ذلك عند مقارنته بأى بحث حول أى علم فردى؛ ولكنه كتاب عملى فى المقام الأول حينما يُقارن بأى بحث حول المنطق البحث أو حول النظرية البحثية عن المعرفة (الذين كانا شيئاً واحداً إلى حد بعيد بالنسبة لميل). أما بخصوص أساسيات المنطق، فقد اعتمد ميل كثيراً على ر. واتلى R. Whately حتى حينما كان يخالفه.<sup>(٨٩)</sup>

وبعكس ما كان عليه ميل من حذر وغموض فى نقاط معينة من الأسس الفلسفية، وتواضع من ناحية مساهمته الشخصية، بيد أنه لم يكن حذراً أو متواضعاً فى نقطة واحدة: ففي كتابه: Political Economy بالذات، وبطريقة تدهشنا سذاجتها الشديدة، ادعى ميل بفرح غامر أنه بلغ درجة لا يمكن تصورها قط من الكمال فى النتائج التى قام بإيضاحها. وبدا وكأنه يقول لنا: لم العجب، فقد جمعت ونظمت أفضل أفكار هذا العهد التنويرى، حيث طرحت أو عاينت الأسس وفقاً لأقدر المفكرين، فماذا يمكن فعله أكثر؟ وقد تجلت تعاليمه الواثقة هذه فى المنطق مثلما تجلت فى الاقتصاد.

إن كتابه الأول: "Of Names and Propositions" (وبضمنه Classification and Definition) والذى يتضمن فقرات توحى تقريباً بعلم حديث عن "دلالات الألفاظ" Semantics، والكتاب الثانى: "Of Reasoning" (أن

---

(٨٩) ثمة إشارة كاشفة فى العمل Logic (وفى العمل Examination of Hamilton) إلى عمل الدكتور توماس براون Lectures on the Philosophy of Human Mind: Thomas Brown، الذى حقق أكبر نجاح، وتم نشره بعد وفاة براون (١٨٢٠). وتكمن النقطة المهمة فى أن هذا الطبيب والفيلسوف الاسكتلندى لم يهجر قط المعرفة "القائمة على الحدس" intuitive ولم يمتلك أى نظرية تجريبية عن السببية، رغم تسليمه بالمذهب الحسى إلى حد بعيد. ولا تفقد توصية ميل القوية بهذا الكتاب حيويتهما كلياً من جراء الاعتراضات المتحفظة عليه التى أبداها ميل على المحاجة الواردة فيه.

القياسات المنطقية؛ العلوم الاستنتاجية التي يتمسك ميل بها هي، في الواقع، استقرائية بقدر ما يتم استخلاص مقدماتها من استقراء الواقع (يغطيان مساحة شعر ميل أن التقدم عليها كان سهلاً: فبالنسبة له، وهو الذي لم ينظر إلى ما تحت السطح إلا نادراً، لم تعترض طريقه أى مشكلة جدية. ولكن شعوره كان مختلفاً بالنسبة للأرضية التي يغطيها الكتاب الثالث: "Of Induction" (أو التعميم من التجربة، الذي هو جوهر المنهج العلمي وجوهر عمل ميل). ويتضمن الكتاب مسلمة وحدة مسار الطبيعة، نظريته حول الاستقراء الصحيح المستخلصة من تلك المسلمة، فلسفته حول السببية و"طرقه الأربعة" الشهيرة (حول الاتفاق، حول الاختلاف، حول البقايا، حول التغيرات المصاحبة) التي تشوهها نوعاً ما أخطاء في التفكير أو في العرض، وهي أخطاء يمكن تفسيرها بفرضية واحدة فقط: وهي أن ميل كان يكتب على عجل على الدوام حتى في كتابته عن الموضوعات التي تثيره من الصميم. ولكن، ولهذا السبب بالذات، يمكن تحقيق تحسين جوهرى في موضوعات عدة دون التأثير على مواقفه الرئيسية. ولا يمكن، عموماً، أن يثور شك حول أن الكتاب الثالث يشكل إحدى المساهمات الكبرى في نظرية المعرفة العلمية. يمكن إغفال نقاط مهمة عدة من الكتابين الرابع والخامس المساعدة من حيث الجوهر، ولكن الكتاب السادس: "On the Logic of the Moral [Social] Sciences" يمثل أهمية من الدرجة الأولى بالنسبة لنا. وتتبعى قراءته سوية مع مقالة ميل الأقدم (السابقة على كونت) حول منهج علم الاقتصاد (١٨٣٦) التي ضُمت إلى المجلد: Some Unsettled Questions.

ثمة شيان لا بد من تذكرهما لإنصاف منهجية العلوم الاجتماعية هذه. أولاً، كنتيجة للنواقص الجوهرية في نظرية ميل حول المعرفة العامة، هناك أشياء عدة في الكتاب السادس يمكن الاعتراض عليها. ولكنها لا تؤثر على محاكاة الكتاب كثيراً. وعليه، فإن توسيع نطاق طرق العلوم الطبيعية لتشمل العلوم الاجتماعية بما في ذلك مفاهيم القانون العلمي ومفاهيم السببية يمكن أن لا تثير الاعتراض تقريباً كما قد يتصور المرء، لأن ميل خفف من السببية الطبيعية بصورة ملموسة بحيث إن شمول العلوم الاجتماعية بها لم يعد أمراً صارماً من الناحية العملية: "فمذهبه الطبيعي" naturalism منزوع الأسنان. ثانياً، ينبغي أن لا ننسى أن شهرة وتأثير عمل ميل منحا آراءه انتشاراً واسعاً بحيث أن الكثير مما يبدو مبتدلاً - كالمقتبسات من هاملت - إنما هو كذلك كنتيجة لانتشاره نفسه.

وحيثما نتذكر كل هذا فلا يتبقى سوى الإعجاب. ففي معركة متواصلة مع كونت، دافع ميل على نحو احتفالي عن منهج الاقتصاديين الفعلي، مسلماً أثناء ذلك - بل مستوعباً، في الواقع - كل ما ينبغي التسليم به أو استيعابه. وكان المنهج الأساسي لعلم الاقتصاد هو ما وصفه ميل: المنهج الاستنتاجي الملموس الذي يكمله: المنهج الاستنتاجي العكسي أو المنهج التاريخي لدرس التغيرات التاريخية في البنية الاجتماعية ككل. ولو تم تقدير هذا المنهج بصورة صحيحة لأمكن تجنب الخلاف الأحمق الذي نشب بين الاقتصاديين لاحقاً حول الاختيار بين الاستقرار والاستنتاج. كانت "المجموعة النظرية البحتة" من المشاكل محط اهتمام منهج ميل "المجرد أو الهندسي" حيث وجه انتقاداً لاذعاً ضد إساءة استعمال الأخير عبر تطبيقه على مشاكل عملية بصورة مباشرة.<sup>(٩٠)</sup> ويجري تخصيص مكان لا شائبة عليه تقريباً إلى "القوانين التجريبية" التي يقسمها ميل بصورة دقيقة إلى أنساق وجود وأنساق تغيير. وقد تم إدراك استحالة وجود قواعد قابلة للتطبيق بشكل شامل، قواعد عملية، مثلما تم إدراك ضرورة درس السلوك البشري الفعلي في كل تنوعاته المكانية والزمانية، وهي دراسة كان حرياً بها إزالة اللعنة عن الإنسان الاقتصادي في كل عهده. كما قدمت وسائل مذهبه حول الأخلاق مقترحات لم تستغل حتى الآن. ويميز ميل بين مشاكل الآثار التي تنتج عن سبب معين في ظل ظروف اجتماعية معطاة وبين مشاكل "القوانين" التي تحدد تلك الظروف الاجتماعية نفسها - وهو التمييز الذي تعين النضال من أجله بعد ٦٠ سنة من بعد ذلك التاريخ. وفي الواقع، فقد نشر ميل برنامجاً أتاح للنظرية البحتة الأكثر نقاوة والبحث المؤسسي الأكثر ملموسية أن يتعاونوا سلمياً، وأنه فعل ذلك دون إضعاف أى منهما. وبطبيعة الحال، فإن جيفونس يبدو، عند قراءته، عذباً ومشجعاً حتى حينما يتفوه بما هو تافه؛ أما ميل، فلا يبدو عذباً ومشجعاً قط، حتى حينما كان ينطق بمعرفة قيمة. وهذا عيب يعود إلى تعليمه المبكر. ولكنى، ختاماً، أنصح القارئ بمراجعة الكتاب السادس، رغم أنه لم يتضمن شيئاً لم يعاد قوله لاحقاً على نحو أفضل - من قبل كينز الأب elder Keynes، مثلاً.

(٩٠) أعتقد أن ذلك الوصف في محله، مع إن كياسة ميل الثابتة، التي تعززها جذوره في بعض الحالات، تجعله يلفظ من تعابيره. قد يبدو من المستغرب، ولكن يمكن بدقة إثبات، أن المذهب المنهجي الذي بشر به ميل لا يختلف عن الوضع الذي تبناه شمولر أخيراً (ولو ليس من البداية).



## ١. الاشتراكية ما قبل الماركسية

فى الفصل الثانى، أعلاه، لم نذكر شيئاً تقريباً عن الاشتراكية والمجموعات أو الحركات الاشتراكية فى الفترة محل الدراسة. كما لم تسنح لنا فرصة لتحقيق ذلك إلا نادراً. ويمكن استكمال هذا النقص فى بضع كلمات.<sup>(٩١)</sup> لقد قدّم النصف الثانى من القرن الثامن عشر عدداً من الكتابات الاشتراكية (أو شبه-الاشتراكية) المنفردة. ولكن لم يكن، قبل الثورة الفرنسية، ما يمكن تسميتها حركة اشتراكية. والثورة الفرنسية نفسها كانت برجوازية فى جذورها وطابعها وإيديولوجيتها. ومع ذلك، فقد ارتبط التفكير، الذى حصل بعد عام ١٧٩١ فى البنية السياسية للثورة وفكرها السياسى معاً، بأدب كان يدل على أكثر من مزاج اشتراكي طارئ لدى قسم من الوسط الفكرى الفرنسى والذى ساعد على بقاء الثورة حياً بصور سرية أثناء النظام النابليونى، رغم أن أهمية هذا الأدب ذاته كانت ضئيلة جداً. وقد هبّ هذا الأساس لتفجر نشاط دعائى، أدبى وغير أدبى، ذى طابع اشتراكي (أو شبه-اشتراكي)، وهو ما نلاحظه فى فرنسا حتى مجيء الإمبراطورية الثانية.<sup>(٩٢)</sup> وكان على ثورة عام ١٨٤٨، رغم جذورها البرجوازية، أن تبين بسرعة وجود نوع من هيئة أركان عامة لجيش اشتراكي ثورى، بل وحتى خطط محددة إلى هذا الحد أو ذاك لإقامة دولة اشتراكية. وإذا تملكها رعبٌ شديد، أقدمت المجموعات البرجوازية على ما كان من المستحيل إقناع لويس السادس عشر به، أى قمع الثورة عن طريق القوة المسلحة قبل أن يصبح هذا متأخراً. وهكذا كان لفرنسا سبق الزمنى بالنسبة للأدب الاشتراكي الحديث؛ كما أن طبقة رجال الأعمال الفرنسية، بين مثيلاتها فى كل البلدان الأخرى، تمثل الطبقة الوحيدة التى تعين عليها مواجهة الثورة الاشتراكية كإمكانية أثناء تلك الفترة. ولم تصل الحركة الشارتية الإنجليزية أثناء

---

(٩١) ثمة مصادر غزيرة تحت تصرف القارئ المهتم لتكملة الملاحظات الهزيلة التى سترد. وتمشيًا مع أغراض هذا لكتاب، ينبغى على القارئ أن يتذكر أننا لا نهتم بشكل مباشر بالحركات الاجتماعية وإيديولوجيتها بحد ذاتها. وفى هذه الحالة المحددة، فإن الإيجاز تبرره أيضاً حقيقة أن عباراتنا الواردة فى هذه الفقرة لا تحمل طابعاً جدلياً. ونوصى بالعمل: Alexander Gray, Socialist Tradition (1946) كمرجع عام.

(٩٢) ومع ذلك، فإن المكون الأدبى من الحركة قد زود جزءاً من أفكار socialisme autoritaire (الاشتراكية القائمة على الأوامر) لنابليون الثالث، كما أشير إلى هذا من قبل، مثلما وفر العمال الاشتراكيون وشبه-الاشتراكيون جزءاً من الدعم السياسى الذى رفعه إلى السلطة.

الفترة ١٨٣٦-١٨٣٩ والفترة ١٨٤٠-١٨٤٨ معاً<sup>(٩٣)</sup> إلى شىء من هذا قط، رغم توفر أساس لها فى التنظيم المبكر للنقابات العمالية مما جعلها أكثر خطورة بمعنى آخر أكثر أهمية. وتمثل الحركة الألمانية الحركة الاشتراكية العمالية الأخرى الوحيدة من حيث أهميتها، والتي خلقت حزبين منظمين: اتحاد العمال الألمان الذى أسسه لاسال (١٨٦٣) وحزب العمال الاشتراكي الديمقراطي الألماني الذى أسسه ببيل وليبيكنخت (١٨٦٩) اللذان اندمجا عام ١٨٧٥.<sup>(٩٤)</sup> ويأتى التعرض هنا إلى تأسيس وتقدم الأممية الأولى (١٨٦٤) بسبب خطاب التأسيس الذى ألقاه ماركس فى تلك المناسبة.<sup>(٩٥)</sup>

(٩٣) ينبغى أن نتذكر أن الميثاق الشعبى "people's Charter" نفسه كان قد كتبه وليم لوفت William Lovett، وفرانيس بلاس Francis Place: نصير بنتام، وإن الميثاق كان ذا طبيعة بنتامية وليس اشتراكية قط. وفى الواقع، فإن "النقاط الست" للميثاق لا تجسد شيئا سوى الإصلاح البرلماني الراديكالي.

(٩٤) لا تقع أعمال كل من ببيل Bebel وليبيكنخت Liebknecht ضمن نطاق هذا الكتاب، ولكننا لا نستطيع تجاهل مآثر فيرناند لاسال Ferdinand Lassalle (١٨٢٥-١٨٦٤)، وولفت انتباه القارئ إلى سيرة حياته التى كتبها جورج براندس George Brandes، وثمة سير كثيرة عنه) فى التحليل السوسولوجى والاقتصادى، مع إن فرصة أخرى لن تسنح للإشارة إليها مرة أخرى. وكرجل كان يتمتع بمستوى ثقافى رفيع وقدرات بارزة وحيوية لا تكل ولا تمل، كان لاسال، أولاً وأخراً، رجلاً عملياً لا تمثل مساعيه الفكرية، ناهيك عن المساعى العلمية، سوى أمراً ثانوياً ضمن ما يثير اهتمامه فى حياته الحافلة. وقد ينبغى استثناء عمله الأكثر كمالاً: (1861) Das system der erworbenen Rechte الذى هو قطعة لامعة من السوسولوجيا القانونية أبهرت الكثير من القانونيين المتخصصين. ومع ذلك، وحتى إذا نظرنا إلى هذا العمل كاستثناء، وإذا افترضنا أنه نتاج لجهد حقيقى، فينبغى علينا الاعتراف أيضاً أن ذلك العمل، سوية مع ما فيه من تعاليم فلسفية وقانونية معتبرة جداً ومقدرة نقدية قوية، كانت تنقصه الأصالة. كما إن كتاباته الأخرى قد أظهرت أيضاً هذا النقص فى الأصالة، ولكنها، رغم عدم تحررها من طابع التعاليم، ما تزال تعبر عن مقدرة تتجاوز كثيراً المستوى العام للكتاب، الاشتراكيين وغير الاشتراكيين. أما أعماله الاقتصادية الثلاثة الأكثر أهمية: (1863) the Arbeiterprogramm (1864) okonomische Julian - فهى كلها كراسات لامعة تتضمن قدراً سطحياً نوعاً ما من النظرية الريكاردية، بقدر تعلق الأمر بالتحليل، ولكن لاسال يستغل هذا القدر باقتدار. وهذا ينسجم مع موقف لاسال الذى يعتبر الاقتصاد الوحيد الجدير بالتقدير هو الاقتصاد الذى يمثل "تطويراً جوهرياً" لتعاليم ريكاردو. وبالمناسبة، فإن هذا الأمر يمثل كل ما هو مشترك له مع ماركس فى المجال النظرى. ومن الخطأ تماماً وصف لاسال كشراح ومبسط لأفكار ماركس أو كمنصير له. أما بالنسبة لكتاباتاته التحريضية ومقترحاته العملية، فقد كان لاسال فيها معارضاً شديداً لماركس مما أدى إلى الاشتقاق الذى أعاق الاشتراكية السياسية الألمانية حتى عام ١٨٧٥ (مؤتمر جوتة) حينما ظهر تكتل على أساس برنامج قديم تنازلات كثيرة لأراء لاسال، الأمر الذى أثار قرف ماركس إلى أبعد حد.

(٩٥) وهو عمل لا يعتر به أى ماركسى. فمحتوياته تكشف آثار تسويات ربما كانت ضرورية، ولكنها كانت من نوع آثار حنق ماركس حينما انغمس الآخرون بها. وفى الواقع، لم يكن ذلك العمل ماركسياً مثلما أوضح ذلك ماركس نفسه بمزيج من الدعابة والحزن.

(أ) الاشتراكية التعاونية وهنا، فإن الشيء المهم الذى يتعين علينا أن نتذكر هو أن الصياغة الماركسية للفكر الاشتراكي لم تبدأ قبل بداية الفترة اللاحقة.<sup>(٩٦)</sup> فالاشتراكية كانت اشتراكية غير ماركسية، وتعاونية associationist<sup>(٩٧)</sup> فى الفترة محل الدرس. يشير هذا المصطلح إلى كل أنواع التخطيط الاشتراكي التى تتبنى مبدأ قيام تعاونيات عمالية بالإنتاج لتحقيق إصلاح اجتماعى من خلال جمعيات منتجين. وعليه، فإن الاشتراكية التعاونية هى اشتراكية فوق علمية-extra scientific لأنها لا تربط نفسها بتحليل (نقدى) أساساً- كما تفعل الماركسية- بل بخطط محددة ووسائل لتحقيق هذه الخطط. وإضافة إلى ذلك، فإن هذه الاشتراكية غير علمية لأن هذه الخطط تتضمن فرضيات عن السلوك الإنسانى وإمكانات إدارية وتكنولوجية لا تصمد أمام التحليل العلمى لحظة واحدة. وفى الحالتين، كان ماركس على حق تام فى ضم الكتاب التعاونيين associationist writers إلى مجموعته التى نعتها "بالاشتراكيين الطوبائين" وفى محاربتهم دون هوادة.<sup>(٩٨)</sup> ذلك لأنه أدرك أنهم يسيئون إلى الاشتراكية الحقيقية. وقد نجحوا فعلاً، بحلول عام ١٨٤٠، فى تحميل كلمة "الاشتراكية" نفسها معنى غريباً يساعد على تفسير الموقف منها الذى كان موقفاً خاصاً بالاقتصاديين الفرنسيين:<sup>(٩٩)</sup> فقد حدث بالنسبة لهؤلاء الأخيرين، وليس دون سبب، أن أصبحت الاشتراكية تعنى شيئين مختلفين هما العنف والهرءاء. وقد كانت بعض الأفكار "الطوبائية" هراء حقاً- وهراء مَرَضَى فى حالات عدة- ويصعب التعامل معها بصورة جدية تماماً، رغم إمكانية استثناء ل.

(٩٦) دعونى أشير حالاً إلى أن الصياغة الماركسية ليس فقط بدأت فى الفترة اللاحقة، بل انتهت فيها أيضاً، بقدر تعلق الأمر بالتحليل. وقد يبدو هذا التشديد غريباً لأننا نغير اهتماماً كبيراً بصورة طبيعية تماماً إلى الامتدادات اللاحقة للماركسية فى روسيا ونيويورك، ولكن إثباته يرد أدناه (الجزء الرابع، الفصل الخامس، القسم الثامن).

(٩٧) وهذا مصطلح ملائم وأرجو السماح باستعماله، مع أننى أدرك الارتباك الذى ينجم عن استعمال تعبير واحد فى الكتاب نفسه بمعنيين مختلفين كلياً (socialist - psychological associationism).

(٩٨) يعتبر ماركس كل أشكال الفكر لاشتراكي طوبائية باستثناء فكره هو الذى يسميه "علمياً". والطابع المميز لاشتراكية ماركس العلمية هو البرهنة بصورة علمية على حتمية الاشتراكية، بحيث أن تعبير "طوبائى" لم يكن، لديه، يعنى نفس ما يعنيه تعبير "غير جيد"، رغم أنه يحمل هذا المعنى. وكان ماركس يقصد بالاقتصادى البرجوازي الاقتصادى الذى لا يرى تلك الحتمية أو، بشكل أكثر تحديداً، الاقتصادى الذى يؤمن بالبقاء النهائى للنظام الرأسمالى. ويوسع القارئ أن يتجنب الكثير من سوء الفهم حينما ينتبه إلى أن هذه التعريفات لا تتطابق مع المعانى التى تعطى إلى تلك المصطلحات عادة.

(٩٩) لقد أرجع إنجلز اختيار ماركس لكلمة "شيوعى" بدلا من كلمة "اشتراكي"، عند وضع عنوان البيان الشيوعى لماركس وإنجلز، إلى نفور ماركس من المصطلح الذى اكتسب طعماً من "الاحترام". ومع ذلك، يحتمل أكثر أن ماركس نفر من ذلك المصطلح لأنه اكتسب معنى غريباً.

بلانك (١٨١١-١٨٨٢) من هذا.<sup>(١٠٠)</sup> ولكن بالنسبة لنا، فهذا لا يكفي لتبرير إهمالنا لهم: فالنزوات والأحلام قد تحفظ قطعاً قوية من التحليل. ومع ذلك، فإن البحوث التي قُدمت بهذه الروح لم تحقق سوى نتائج هزيلة. ولا تقتصر المسألة على أننا لا نعثر على محاكاة قوية أو ملاحظة قوية هنا وهناك، بل إن معظم ما نجده هو أمور تافهة. وعليه، فلن أذكر سوى الأمثلة البارزة: روبرت أوين (١٧٧١-١٨٥٨)، شارل فورييه (١٧٧٢-١٨٣٧)<sup>(١٠١)</sup> الذي يشترك مع سان سيمون في إثارة موجة عاصفة من الحماس في أمريكا.

(١٠٠) من المؤكد أن لويس بلانك (Louis Blanc) Organisation du travail - وهذا العمل هو مجموعة مقالات نشرت عام ١٨٣٩ لأول مرة) كان كاتباً تعاونياً أيضاً مع ميول إنسانية وبلاغية مما جرّ عليه ازدراء كبير من جانب النقاد اللاحقين، البرجوازيين والاشتراكيين. ولكن مقترحاته كانت تتميز عن مقترحات أوين، مثلاً، بعنصر من الطابع العملي الذي يتجلى بشكل خاص، في أن بلانك أناط بالجهاز البيروقراطي (الدولة) دوراً يتم عما هو أكثر من الإشراف. وهذا العنصر يوحى باحتمال أن يكون بلانك قد أثر في لاسال. وما أن طوّر بلانك مقترحه حتى ظهر من جديد لدى بعض الاشتراكيين، عام ١٩٣٠ وبعده، يدعو لتسليم المصانع للعمال بعد إغلاقها. أما فكرة التوزيع على أساس: "إلى كل حسب حاجته"، فكانت فكرة محببة لديه (ولو أنه لم يتقيد بها) وقد يكون هو وراء انتشارها في زمانه والزمان اللاحق.

(١٠١) يجد القارئ المهتم سير لهما (وحولهما) في كل الأعمال المعتمدة. وبالنسبة إلى أوين R. Owen، ثمة سبب وجيه لظهور أدب واسع عنه. فبمعزل تماماً عن خططه وتجاربه الساعية إلى مواكبة الجديد والانسجام معه، فإن أفكاره، إضافة إلى ممارسته، كانت تحمل أهمية كامة في نواحي عدة مختلفة جداً لا ترتبط بعضها ببعض إلا قليلاً. وهكذا، فقد خلقت إجراءاته الأبوية من حيث الجوهر في نيولانارك نموذجاً لسياسة العمل في المشروع الحديث كبير-الحجم؛ وما كان أكثر أهمية من هذا هو أن هذه الإجراءات عبرت عن موقف جديد من مشاكل الأجور. كما أن تشديده على دور الإضرابات ونقابات العمال، بالمقارنة مع الحركة السياسية، جعلت منه مرجعاً ممتازاً في تاريخ ونظرية نقابات العمال. أما أفكاره عن تعاونيات الحرفيين، فقد حولته إلى نصير راع لإحدى الحركات المهمة في زمانه والزمان اللاحق. وكان أوين يشكل ليس فقط "عظمة أخلاقية" (التعبير يعود لتورنس Torrens) بل كان أيضاً يمتلك معرفة بديهية متينة وحتى ثاقبة (كما يُثبت ذلك نجاحه في قطاع الأعمال). ولكنه ما أن خرج من مجاله، الذي كان مجاله حقاً، حتى تبين حالاً افتقاره الكامل إلى مقدرة تحليلية أكثر حدة. كما أن أفكاره حول أوراق لعمل النقديّة Labour Note التي كان ينبغي أن تحل محل "النقود"، وأفكاره حول البدل العادل للعمل Equitable Labour Exchange لم تكن هراء بحد ذاتها، ولكنه لم يعرف كيف يدافع عنها جيداً أمام أكثر الانتقادات وضوحاً. أما بالنسبة إلى فورييه Charles Fourier، فأدعو القارئ إلى الرجوع إلى مادة مفيدة حقاً عثرت عليها ضمن الأدب الواسع المكتوب عنه: A. S. Mason, "Fourier and Anarchism" in Quarterly Journal of Economics (February) 1928. ثمة نقطتان لا بد من الإشارة إليهما. أولاً، لقد وضع فورييه خطته (التي كانت مستعمرة الغدير الزراعية التجسيد الأكثر شهرة لها) وفقاً لتحليل محكم للطبيعة الإنسانية عموماً ولطبيعة المجتمع بشكل خاص، ولكن جرى تصورهما وفق أسوأ تكهنات القرن الثامن عشر؛ ثانياً: ثمة تحفظ على اعتبار أن تنظيمه phalanstere للمستعمرة التعاونية) يحمل طابعاً اشتراكياً، ومن المهم أن نلاحظ أنه، نتيجة لعدم معرفة الظروف الواقعية التي تميز كثيراً من أولئك الرسل، فإن فورييه احتجز، لأغراض الفائدة والأرباح، حصة نسبية أكبر مما يذهب إليهما في المنشآت الرأسمالية في المتوسط وعلى الأمد-البعيد.

وهذه هي فرصتنا لإلقاء نظرة سريعة على حركة العلم الاجتماعى الأمريكية<sup>(١٠٢)</sup> (وليس فقط فى الولايات المتحدة). إن كلمة "علم"، حينما تقترن بهذه الحركة، ينبغى أن تؤخذ بمعنى مماثل لمعناها فى تعبير "العلم المسيحى" وليس بالمعنى المعتاد، لأنه لم يكن هناك سوى جهد علمى ضئيل حقاً. وإن المجتمع الذى يخلق طبقة مزدهرة نسبياً بأسرع مما يخلق تقليدًا حضاريًا يتعرض إلى تسلل غير متوازن من الأفكار حتى بمعزل عن تأثير الهجرة الطبيعية. لقد استمتع عدد ضئيل من الأفراد بوقت الفراغ - "راحة البال"، كما يسميه البعض - وكانت لديهم أذهان مفتوحة استبدلت الدهاء فى حقل الأعمال بالحماسة والثورية فى كل شىء آخر بصورة سخية وعمياء. وإحدى تلك الحماسات الأكثر تميزاً هى حماسة الفرد العادى للعلم - وبخاصة للخيماء الاجتماعية لأن الشىء الحقيقى ليس له من الإثارة ما للشىء الزائف وذلك بالنسبة للذهن غير المتمرس الذى يزخر بطاقات يتعذر استعمالها. وهذه هى سوسولوجيا تلك الحركة. ومن الصعب تقييم أهميتها الحقيقية بالنسبة للحافظ الذى منحه لعلمى الاقتصاد والسوسولوجيا فى أمريكا كما هو شأن الأهمية الحقيقية، بالنسبة للبحث الجدى، التى اكتسبتها الحركة الرومانتيكية فى أوروبا والتى يمكن بالفعل تفسير حركة العلم - الاجتماعى كنظير أمريكى تحديداً لها. ولا أستطيع رؤية أى علاقة بينها وبين الأعمال التى أرست أخيراً الاقتصاد والسوسولوجيا فى الولايات المتحدة، وأميل للاعتقاد أن تلاشيها فى حقبة الحرب الأهلية تقريباً كان يلائم البحث الاجتماعى أكثر مما كان نشوتها. ولكن القارئ يدرك بسهولة كل ما يمكن أن يورد لصالح الرأى المعاكس.

ولكن كيف يمكننا تفسير وجود أنصار للمذهب التعاونى associationism الذين لا يثور خلاف على ضرورة التعامل معهم بصورة جادة؟ حسناً هناك، أولاً، تأثير الموضة الأدبية التى من المؤكد أن التعاونيين الفرنسيين نجحوا فى خلقها. ثانياً: هناك الدعم الذى حصلت عليه الاشتراكية التعاونية كخطة لإعادة البناء الاجتماعى الشامل - دون أى منطوق، طبعاً - من الحركة التعاونية الفعلية وأدبها. ويفسر هذان العنصران معاً، كما أعتقد، المذهب التعاونى لدى لاسال Lassalle أى مخططة للجمعيات الإنتاجية productive Associations التى كان ينبغى دعمها

(١٠٢) ثمة وصف للفرع الأمريكى من تلك الحركة فى عمل ل.ل. وج. بيرنارد L. L. and J. Bernard: Origins of American Sociology: The Social Science Movement in the United States (1943).

من جانب الدولة، والتي تنافس، بفضل هذه الميزة، المنشآت الصناعية الخاصة المغلقة.<sup>(١٠٣)</sup> ولكن ثمة شيء آخر: وهو أن المذهب التعاوني كان يمكن أن يكون هراء بالنسبة لماركس وكثيرين منا؛ ولكنه لم يكن هراء بالنسبة لفكر بنثام. وفي الواقع، فإن إلقاء نظرة على الآراء النفعية عن الفكر الإنساني وطبيعة العلاقات الاجتماعية تكفي، ما أن يتم افتراض هذه الفرضيات حول نوعية الأفراد- وكونهم متساويين من حيث الجوهر- لإدراك أن التطلعات التعاونية تكف عن أن تكون غير معقولة. وهذا يفسر المذهب التعاوني الحذر لدى ج.س. ميل.<sup>(١٠٤)</sup>

(ب) المذهب الفوضوي حينما نوسع المبدأ التعاوني associationism ليشمل المجال السياسي، وإذا تصورنا ليس فقط انحلال المنشآت الصناعية إلى تعاونيات للعمال، بل أيضًا انحلال الدول الوطنية إلى "بلديات" طوعية، فإننا نحصل على المذهب الفوضوي Anarchism الذي كان ب.ج. برودون<sup>(١٠٥)</sup> P.J. Proudhon نصيره الأكثر وضوحًا ولكن ليس الأكثر أصولية أو انسجامًا. وهنا، نحن لا نهتم بالبرنامج السياسي لبرودون أو فلسفته، التي يصفها هو نفسه كفلسفة هيجيلية، مع أنني أجد من الأسهل ربطها بفلسفة فيخته. ولا يهمننا علمه الاقتصادي إلا لأنه يقدم مثالًا ممتازًا على نوع من التفكير يكثر بصورة تبعث الأسى في علم ليس له اعتبار: نوع من التفكير يصل، عبر العجز التام عن التحليل أي استعمال أدوات النظرية الاقتصادية، إلى نتائج مجافية للعقل دون شك ويدركها صاحبها كليًا

(١٠٣) علاوة على ذلك، ورغم ضرورة التعامل مع هذا الرجل بشكل جدي، فإن التساؤل عن مخطئه يظل قائمًا. وليس بوسع أحد دراسة سيرة لاسال، التي فيها الكثير من المحاولة والفشل الفاجع، دون أن يدرك أنه يدرس جانبًا مهمًا من التراجم الألمانية. وبعبارة أخرى، كان لاسال قائدًا سياسيًا بالفطرة، يشعر بوجود قدرات فذة لديه، وأن طرح اعتراضات سهلة على خطته لا ينطوي إلا على معنى قليل، كما هو شأن كشف الضعف المنطقي في التفكير المبكر لدى دزرائيلي Disraeli. والحجة المضادة الحقيقية كانت يمكن أن تكون تعيينه وزيرًا في مجلس الوزراء. ولكن هذا بالذات يمثل ما كانت بروسيا عاجزة عن فعله البتة.

(١٠٤) حول المدى الذي ينبغي ضمنه اعتبار ج. س. ميل اشتراكيًا: انظر الفصل الخامس، القسم الأول، أدناه. ومن المحتمل أن يكون ميل قد أثر على لاسال.

(١٠٥) من بين الأدب المكتوب عن برودون، أشير فقط إلى عمل من نوعية أكاديمية لا يرقى إليها شك، رغم وجود عدة أعمال أخرى من هذه النوعية - عمل كارل ديبل Karl Diehl : P. J. Proudhon, seine Lehre und sein Leben (1888-96). ونشهد في جوزيف برودون (١٨٠٩-١٨٦٥) ظاهرة نادرة بين المفكرين الاشتراكيين كندرة العبارات التي تجرأ الجياد في نيويورك: فهو بروتيتاري حقيقي، متوهج. وقد ثقّف نفسه بنفسه وأن افنقاره إلى التعليم يتجلى في كل صفحة من صفحاته الكثيرة. ويعود قسم من أفكاره إلى اشتراكيين إنجليز سبق لهم أن نشروها. ولكنه لم يكن يعبرفهم بكل تأكيد.

بصورتها هذه. ولكن الكاتب بدلاً من أن يستنتج من هذا أن هناك خطأ ما فى الطرق التى استعملها، فإنه يستنتج بأن الخطأ لا بد من وجوده فى موضوع دراسته بحيث أنه يقوم، وبتقّة قصوى، بنشر أخطاءه كنتائج. ويشكل عمل برودون: Systeme des contradictions economiques ou philosophie de la misere (1846) النصب التذكارى البارز لهذا الإطار من التفكير. وقد عجز برودون، بين أمور أخرى، عن تقديم نظرية مقبولة للقيمة السوقية. ولكنه لم يستنتج: "أنا أحمق بل: القيمة مجنونة" (la valeur est folle). وكان ماركس على حق تماماً فى انتقاده اللاذع له (Misere de la philosophie, 1847) رغم أن ماركس لم يحدد هدفه جيداً فى كل نقطة. ومع ذلك، ينبغى أن نلاحظ إن مطالبة برودون بتسميته فوضوياً، بالمعنى الذى يقصده هو، هو أمر مشكوك فيه. فرغم أنه يكرر استعمال التعبير الذى يعود إلى القرن الثامن عشر، واصفاً الملكية كسرقة وذلك فى الكراس الذى أذاع شهرته (1840) "Qu' est que la propriete ?"، بيد أن فكرته المهمة كانت تتمثل فى القرض المجانى وليس إلغاء الملكية: إذ ينبغى تقديم القروض دون فائدة فى صورة أوراق نقدية يصدرها مصرف حكومى بحيث يتيسر لكل فرد فيض من وسائل الإنتاج ويصبح مالكا- وهى فكرة كتب لها الاستمرار فيما بعد فى صورة مشاريع القرض الاجتماعى.

أما ميخائيل باكونين Mikhail Bakunin (1814-1876) الذى يملكه ماركس كثيراً، فليس له ثمة مكان فى تاريخ التحليل، وهو أول من يمكن أن يعترف بهذا.<sup>(١٠٦)</sup> ولكن ثمة شيوعى فوضوى أو فوضوى شيوعى آخر كان قد كتب قطعة تحليلية فعلاً: وايتلنج Weitling، مؤسس "الكومونة" فى ويسكونسن.<sup>(١٠٧)</sup> وفيما لا تهمنا خطته المحددة، فإن نظريته عن الفقر تثير الاهتمام

(١٠٦) يمثل ب.أ. كروبوتكين P. A. Kropotkin (1842-1921)، وهو المفكر الشيوعى الأكثر شهرة فى الفترة اللاحقة، حالة مختلفة. فقد قام بجهد تحليلى لا يمكن إهماله، كما إن سوسيولوجيته القانونية لا تخلو من الأهمية، ولو ليس إلى حد يبرر استبعاده من تقريرنا. وبطبيعة الحال، يحتل كل من كروبوتكين وباكونين أهمية مباشرة فى تاريخ الفكر الاقتصادى والسياسى (بالمقارنة مع تاريخ التحليل). بل أنهما يحتلان أهمية أكثر من تلك بالنسبة لسوسيولوجيا الفكر الاقتصادى والسياسى. أما كيف حدث أن أطلق مجتمع إمبراطورى قيصرى- فى دوائره العليا والأعلى- ثورة شيوعية، فهذا أمر يمثل مشكلة مذهلة بحد ذاته: فلم يكن سلاح الفرسان القوى أسوأ مكان لاحتضان الدوافع الشيوعية.

Wilhelm Weitling (1808-71), Die Menschheit wie sie ist und wie sie sein sollte (1818); (١٠٧) .Garantien der Harmonie und Freiheit (1742)

لأنها تتمتع بنوع من الخلود، كما يبدو: فهي تعاود الظهور على الدوام. وهذه النظرية هي عبارة عن النقد الاجتماعي الذي يرجع الفقر إلى التملك الخاص للأرض،<sup>(١٠٨)</sup> على غرار نظرية هنري جورج Henry George أو ف. أوبنهايمر F. Oppenheimer. ويذهب وايتلنج إلى عدم وجود أى اعتراض على تملك الوسائل الأخرى للإنتاج وعلى إدارة الأعمال الخاصة الصناعية ما دامت الأرض الحرة متوافرة فى متناول كل فرد؛ ولكن المشكلة الكبرى تبرز بحيث يشكل كل نوع من الملكية بلاء حينما تصبح الأرض نادرة وبالتالي موضوعاً يراد تملكه. ثمة درسان أود أن يتعلمهما القارئ من هذه النظرية. يقع الأول ضمن نطاق سوسيولوجيا الفكر الاقتصادي. فلم تكن حتى لدى مفكر نقاد مثل لوك أى شكوك حول القيمة التحليلية لفرضية: أن الله منح الأرض للجميع بصورة مشتركة. وقد أكدت هذه الفكرة نفسها فى جميع العهود، وإنْ بأشكال مختلفة جداً، وحتى فى كتابات تُحسب على الاستنتاجات المعاصرة للفكر التجريبي على وجه التحديد. أما الدرس الثانى، فيقع ضمن نطاق نقص التحليل. ففى حالات كثيرة، قائمة ومحتملة، يمكن أن تكون البنية المؤسسية للقطاع الزراعى وراء بؤس الجماهير بمعنى تدنى مستويات معيشتها عما كان يمكن أن تكون عليه فى ظل بنية أخرى. ولا نحتاج، لإثبات هذه الإمكانية، إلا إلى تصور وضع تكون فيه الأرض وفيرة جداً بحيث يمكن أن تكون سلعة حرة بيد أنها محتكرة، بالمعنى التقى لهذا المصطلح، من قِبَل شركة واحدة مالكة للأرض تضع سعراً احتكارياً لاستعمالها. وهكذا تصبح حالات أخرى أكثر واقعية من الحالة الموصوفة تَوّاً كبراهين على فرضية مختلفة تماماً مفادها أن مجرد واقعة التملك الخاص للأرض يخفض من الأجور الحقيقية الكلية بالضرورة. ويمكن دحض هذه الفرضية العامة بحجة بسيطة إلى حد ما يمكن أن يتوصل إليها كل فرد إذا تأمل لبضع دقائق السبب الذى يجعل التملك الخاص يؤدي إلى تلك النتيجة. ولكن من يضع تلك النحلة فى قلنسوته (أى من تستهويه تلك الفكرة) لن يفعل ذلك أبداً؛ وإذا فعل - كما فى حالة روسو فى مسألة المعجزات - فإنه يفضل أن يفقد صوابه على التخلي عن فكرة تغذى حياته العاطفية. وتمثل بضع "تحلات" كنتك، وإن ليس تلك النحلة بالضرورة، أعز ما يملكه عدد كبير يبعث على الأسف من الأفراد الذين يكتبون حول الموضوعات الاقتصادية.<sup>(١٠٩)</sup>

(١٠٨) ولا يفعل ذلك كل الاشتراكيون الزراعيون طبعاً.

(١٠٩) قد يثير استغراب القراء عدم إشارتى إلى كابيه Kabet عند حديثى عن الشيوعية. ولكن ليس ثمة ما ينبغى قوله عنه من زاويتنا.



وبوسعنا الحصول على فكرة عن الدولة التعاونية Corporate State حينما نكف عن الاهتمام بالدولة الوطنية وننظم النشاط الاقتصادي ليس ضمن مجموعات صغيرة حرة مكثفة ذاتياً وفقاً لمبدأ ما، بل ضمن مجموعات مهنية شبيهة أكثر بطوائف الحرفيين والتجار في القرون الوسطى (دون أن تشبهها بصورة تامة بالضرورة). وقد تطورت هذه الفكرة على يد فيخته وكثير من الكتاب الكاثوليك مثل بادر Baader. والنقطة الرئيسية هي أن هذه المشاريع لا تفترض وجوب إدارة الدولة للتعاونيات corporations بل تفترض العكس: (١١٠) وعليه، لا تتبغى مطابقة التعاونيات بالفاشية الحديثة؛ فمفهوم التعاونيات، بعكس الأخيرة، هو مفهوم anti-etatiste {معدى لاشتراكية الدولة}. ولم يهتم أى من أولئك الكتاب بالجوانب الاقتصادية كثيراً. فما يثير الاهتمام هو رؤيتهم الثقافية. ومن زاويتنا، لا ننوى التعليق بشيء ما.

وبذلك الصدد، يمكننا أن نتعرض بإيجاز إلى عمل كارل مارلو Karl Marlo (١١١) الذى مدحه كثيراً كتاب غير اشتراكيين مثل روشر Roscher وشافل Schaffle. لقد عزم مارلو، كاشتراكي غير شمولي، على الإبحار بين مطرقة الليبرالية وسندان الشيوعية، وخطط لضمان المساواة الحقيقية والحرية الحقيقية وما شابه عن طريق تأمين جزء كبير من الصناعة وعن طريق التنظيم التعاوني للجزء غير المؤمن من النشاط الاقتصادي. إن اهتمام مارلو بكفاءة نظامه، والسكان، والتأمين، والذى هو أمر يثير الاستغراب لدى مخطط فى الأساس، يعكس شعوره العميق بالمسئولية الأمر الذى يفسر الثناء البرجوازي. ولكن النقطة الوحيدة التى تهمنى هنا هي تحليله للرأسمالية التنافسية. فقد رسم ماولو لوحة كئيبة لوضع الطبقة العاملة تشبه اللوحة التى رسمها إنجلز. (١١٢) هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى، فإنه لم يرجع هذا الوضع إلى الظروف الفريدة تاريخياً التى تسود فى المراحل الأبر من التطور الرأسمالى فى الغالب، وإن ليس بالضرورة، بل إلى المنطق المتأصل

(١١٠) فحتى حينما نترك للحكومة وظائف محددة مثل التنسيق والإشراف، فإن النقابات تحتفظ بمقدار واسع من الحرية على الأقل.

(١١١) وهو Nom de plume {الاسم المستعار} لكارل فنكلبلينغ (١٨١٠-١٨٦٥) K. G. Winkelblech: (Untersuchungen über die Organisation der Arbeit ... (1848-59).

(١١٢) وهذه فرصة ثانية تتوافر لنا لأن نشير إلى كتاب كان قد أثر فى الفكر الاشتراكي حتى خارج حلقة الأصولية الاشتراكية، فى ألمانيا على الأقل - فردريك إنجلز F. Engels: Die lage der arbeitenden Klasse in England (١٨٤٥؛ الترجمة الإنجليزية ١٨٨٧).

فى النظام الرأسمالى الذى يدمر الطبقة العاملة بشكل ثابت ومتزايد إذا سُمح له بذلك. وما يمكننا ملاحظته هو، أولاً: أن هذه اللوحة الوقائية متحيزة حتى — ex visu of — {لفترة ما قبل} عام ١٨٥٠ تقريباً. ذلك لأن الإحصاءات كانت متوفرة حينذاك بحيث يستطيع أى فرد عادى الإطلاع عليها لإثبات أن الحديث عن عبودية ومجاعة الجماهير، بل عن شقائها المتزايد، بحاجة إلى أساس فعلاً باستثناء الحالات الفردية. ثانياً: أن جهد مارلو متحيز بنفس الاتجاه. ذلك لأن تحليله للرأسمالية التنافسية يفشل كلياً فى معالجة البديل الواضح لفرضية العبودية ويغفل بصورة نظامية عن مراعاة تلك الآليات فى داخل العملية الرأسمالية التى تميل إلى التأثير باتجاه معاكس. ولكن هذا التحيز النظامى، كما هو واضح، لا يشبه تحيز رقم قياسى معين أو مصدر معلومات خاص. أنه التحيز النمطى للوهم الأيديولوجى، الذى ينتج عن اعتناق كاتب ما لعقائد فوق-تحليلية extra-analytic convictions والذى لا يتقبل الوقائع أو المحاجة المنطقية. بيد أن رفض الوقائع أو المحاجة من شأنه إثارة السخط الأخلاقى.

وهذه النقطة هى التى دفعتنا إلى الإشارة مارلو أصلاً. فمع أنه لم تكن هناك أهمية أو تأثير كبير له شخصياً، بيد أنه كان أحد الكتاب الكثرين الذين ساعدوا، فى منتصف القرن التاسع عشر تقريباً، على بلورة أيديولوجيا العملية الرأسمالية. فكل السمات الرئيسية لهذه الأيديولوجيا كانت قد ظهرت بحلول عام ١٧٧٦. وتحددت هذه السمات أكثر عبر جهود كتاب مثل الاشتراكيين الريكارديين، وإنجلز، ومارلو، وكثيرين آخرين، على مدى ثلاثة أرباع قرن القادمة من الزمن أو نحو ذلك. وقد ترسخت الصورة منذ ذلك الحين. أى إن هذه الصورة أصبحت بمثابة "معارف عامة" بالنسبة لأقسام واسعة من الأدب الاقتصادى ومن الجمهور معاً، ولم تعد تناقش، بل يجرى افتراض أنها صحيحة من جانب عدد متزايد من الناس. وبالنسبة لفكر هذا العدد من الناس، فقد حلت هذه الصورة محل الواقع الرأسمالى الذى كان يبتعد بصورة متزايدة عنها. وهذه الصورة كانت هى التى حلها ماركس أنها الصورة التى تتغذى عليها الراديكالية المتبجحة حتى يومنا هذا.<sup>(١١٣)</sup>

(١١٣) ليس من الصعب كثيراً إدراك أن بلورة الأيديولوجيات هى التفسير الوحيد لوجود إيمان برىء فى شقاء وعجز وإحباط الطبقة العاملة فى ظل السيطرة السياسية والاقتصادية للمصالح العمالية. ولا يكشف التحقق من الحجج المعقولة سوى تقوية هذا التشخيص. ولكن الأيديولوجيات المتبلورة التى تدافع عن دوافع راسخة تدافع عن نفسها بشكل مستميت.

(ج) اشتراكية سان سيمون يمكننا أن نستمر دون التوقف عند حد أبداً، ولكن الاستمرار لن يفيدنا كثيراً بعد أن تعلمنا من ثلاثة أمثلة كل ما ينبغي تعلمه من ذلك الأدب، لأغراضنا.<sup>(١١٤)</sup> ومع ذلك، ثمة كاتب آخر لا بد من إضافته وهو سان سيمون<sup>(١١٥)</sup> Saint-Simon. وعلى العموم، فإن العمل المرضي إلى حد الجنون (عمل إميل فاجو E. Faguet: fou tres intelligent) لا يقدم سوى مثال

(١١٤) أن الكاتب الذى كان يمكن أن يفيدنا على نحو جيد كما فعل وايتلنج، ولو أقل مما فعل مارلو، الأكثر جدية، هو تشارلس هول Charles Hall: The Effects of Civilization, 1805 {آثار الحضارة} [أى التقدم التكنولوجى]. والمشكلة التى تتبغى مناقشتها بصدده، مع أنها متشابهة من جميع جوانبها الأخرى، بيد أنها تعكس جانباً آخر، رغم ارتباطه بهذه الجوانب، لا يخلو من الأهمية بالنسبة للسيكولوجيا الاجتماعية للعلوم الاجتماعية. يمكن صياغة المشكلة من خلال السؤال التالى: لما كان ذلك الرجل طبيئاً مقتدرًا، وفقاً لكل التقديرات، فكيف أمكن له أن يستعمل، فى حقل النقد الاجتماعى، أشكالا من الفكر من شأنها أن تمنعه من اجتياز امتحان الطب؟ وأنا لا أقصد توصياته، بل السمات المنهجية لمحاكته ومعالجته للوقائع. والكاتب المماثل الآخر هو ج. ف. براى J. F. Bray: Labour's Wrongs and Labour's Remedy (١٨٣٩؛ مطبعة مدرسة لندن، ١٩٣١). وكل ما أحب قوله عنه هو أن لا ماركس ينبغي لا يشعر بالإهانة حينما يقال إن براى كان قد سبقه فى كل النقاط: فكل حجة تتماشى مع فكرة الاستغلال لا بد أن تحصل شهادة زائفة بقرابتها من ماركس نوعاً ما. كما يمكن الإشارة إلى عمل ف. هوت F. Huet (1853) Le Regne social du Christianisme الذى يوحى مقترحه، الذى يدعو إلى توزيع biens patrimoniaux {الممتلكات الموروثة} وبخاصة الأرض كما تتحرر عند الوفاة بين جيل الشباب، بأن أفكار سان سيمون لاقت القبول لدى المراكز المسيحية أيضاً. أما الاشتراكيين الريكارديين، فستجرى الإشارة إليهم فيما بعد بصورة موجزة. وحول الاشتراكيين المسيحيين الإنجليز، انظر س. إى. رافين S. E. Raven: Christian Socialism, 1848-1920. ول. برنتانو L. Brentano: Die christlichsoziale Bewegung in England (1883). انظر أيضاً ج. أو. هرتزلر G. O. Hertzler: History of Utopian Thought (1923).

(١١٥) كلاود هنرى روفرى، الكونت دى سان سيمون Claude-Henri de Rouvroy, Comte de Saint-Simin (١٧٦٠-١٨٢٥) هو من أسرة روفرى Rouvroy وبالتالى فهو ينتسب - من حيث الأصل - إلى أحسن السلالات ولكن أكثرها تحللاً أيضاً فى فرنسا؛ أبرز أعماله: Oeuvres choisies (1859)؛ وسيرة حياته التى كتبها م. ليروى M. Leroy عام ١٩٢٥. ثمة أعمال كثيرة حول "نظام" سان سيمون الفكرى وعقائد سان سيمون مثل- S. Charlety, Histoire du Saint-Simonisme 1825-1896 (1896). وحول جانب واحد له أهمية بالنسبة لنا، انظر إى. س. ماسون E. S. Mason: "Saint-Simonism and the Rationalisation of Industry", Quarterly Journal of Economics, August 1931. أما أى من كتاباته يتعين على توصية القراء بها فهذا موضوع يربكنى كثيراً، وينبغى تحديده على نحو مختلف تماماً تبعاً لاهتمامات القراء وأذواقهم. وبالنسبة لى شخصياً، فلا أعرف من أعماله سوى تلك التى ترد فى كتاب Oeuvres choisies. وبصورة عامة أرى أن الاقتصاديين يستفيدون من قراءة عمله (Du Systeme industriel 1821) أكثر من قراءة عمله الأخير والأكثر شهرة (Nouveau Christianisme 1825) الذى يبتعد، إلى حد ما، عن الخط المميز لأعماله الأخرى ويتضمن نصائح ذات طابع نفعى بالدرجة الأولى - زيادة رفاه الطبقة الأكثر عدداً وقرأ، وما شابه ذلك - والتى تمثل بنتام أكثر مما تمثل سان سيمون. وقد يتوجب على أيضاً الإشارة إلى عمل بازارد Exposition de la doctrine de St. Semon (1830)؛ وهو عمل رائع فى وضوحه. وليس ثمة داع، لأغراضنا، للإشارة إلى أنصاره (الذين كان انفانتين Infantin وبازارد أكثرهم أهمية) أكثر من الملاحظة العامة الواردة فى المتن.

آخر لتوضيح الفرق بين أهمية كاتب معين بالنسبة لتاريخ الفكر الاقتصادي وأهميته بالنسبة لتاريخ التحليل الاقتصادي. فبروز اسم سان سيمون فى تاريخ الفكر الاقتصادي يعود إلى رسالته شبه - الدينية، وإلى أن أنصاره حولوا هذه الرسالة- بعد إدخال تغيير عليها- إلى عقيدة لطائفة معينة. وقد كتب الكثير عن نجاح أعمال سان سيمون بعد وفاته: فقد ظهرت مجموعات ساس سيمونية وحتى طريقة تفكير سان سيمونية واسعة الانتشار ليس فقط فى فرنسا بل أيضاً فى إنجلترا وألمانيا، وبخاصة فى الولايات المتحدة وأمريكا اللاتينية. ولكن تلك المجموعات تكونت من مراكز صغيرة طردت أعضائها الجديين بسرعة، وأضعفت الثقة بها بما أدخلته من تطويرات غريبة على المذهب. وقد تمحور حول هذه المراكز أنصار كثر لم يكن ولاؤهم صادقاً، وكانوا يحبون عبارات الوعظ فى المقام الأول. أما بالنسبة للسؤال المتعلق بمقدار الاهتمام الذى ينبغى منحه لطريقة التفكير السان سيمونية، فإن الاختلاف بين الناس سيبقى قائماً حتى يوم القيامة، كما هو الحال فى الأوضاع المماثلة. وتتوضح طريقة التفكير نفسها بمجرد أن نتصور جانبيين بارزين من تلك الرسالة توحداً لتقديم شيء لم يقدمه أى مذهب آخر: تفاؤلاً الإنسانى المتوهج، من جهة، وتمجيدها "للعلم" (التكنولوجيا) والتنظيم الصناعى للمجتمع industrialism، من جهة أخرى. فبينما كان الكتاب الإنسانىون الآخرون يكرهون ويشككون بالمستقبل الذى من شأن الصناعة الرأسمالية أن تقدمه للإنسانية ككل، فإن سان سيمون كان يقدم العزاء. وفى حين أبدى المتحمسون الآخرون للتقدم الصناعى القسوة وعدم التعاطف، فإنه كان يبشر بالعصر الذهبى للجميع. إن اجتماع هذين الجانبين يفسر الشهرة الواسعة التى اكتسبتها السان سيمونية، لفترة من الزمن، بين خبراء المال من أمثال الأخوة بيريز أصحاب مؤسسة الإقراض Credit-Mobilier. ولكن هل يستطيع القارئ أن يقتنع تماماً بخدع فكرية إلى حد الاعتقاد أن مؤسسة الإقراض ما كان بالوسع تأسيسها وإدارتها بالضبط كما حصل هذا فعلاً، وما كان يمكن أن تنهار بالضبط كما انهارت بالفعل، لولا تعاليم سان سيمون؟

ثمة شيء آخر على أى حال. فرغم إن سان سيمون لم يتوصل إلى رؤيته عن طريق العمل التحليلى، بيد أنها تهمنا من ناحيتين. أولاً: هناك مفهومه للتطور الاجتماعى الذى يمكن القول إنه يشير إلى تفسير اقتصادى معين للتاريخ. فقد شعر سان سيمون بانهيار ancien regime {النظام القديم} وبزوغ حقبة جديدة بحس

حقيقي حاد- إذا استعملنا تعبير وليم جيمس- ما كان يمكن أن يرد على نحو طبيعي هكذا لأي فرد من غير آل روفري Rouvroy. وبقيامه بتبسيط هذا المفهوم في صورة انهيار للمجتمع الإقطاعي وظهور التنظيم الصناعي للمجتمع تحت تأثير التطورات الاقتصادية (التكنولوجية)، يكون سان سيمون قد أدرك بضع أساسيات التغير الدائم للأنظمة الاجتماعية وصراع الطبقات الاقتصادية، في إطار هذا التغير، مستخلصاً فكرة مفادها أنه يقود البشرية من وسط هذا الصراع بواسطة منجزات "العلم" العجيبة. وبهذا الشكل، فهو يتبجح إلى حد ما ولكنه يقرن هذا التبجح بومضات من الفهم العميق.<sup>(١١٦)</sup> ثانياً: ثمة إدراك أو تلميح للطبيعة الحقيقية للعملية الرأسمالية تأتي أهميته الخاصة من أنه لم يتوافر لماركس أو لنظائره البرجوازيين: فقد أبصر سان سيمون الأهمية المحورية للقيادة الصناعية. صحيح أنه خلط بين المنظم وبين "رجل العلم" الذي يبتكر التكنولوجيات الجديدة. كما أنه قام بتوظيف رؤيته لبناء شكل جديد من النظام الاجتماعي وليس لمحاولة تفسير العمليات الاجتماعية، مثلما كان ماركس سيفعل لو كان في مكانه. ومع ذلك، فقد أدخل سان سيمون عاملاً جديداً كان بوسعه تثوير الاقتصاد "الكلاسيكي" وكان من شأنه إنهاء المذهب التحليلي للمساواة analytic equalitarianism (بالمقارنة بالمذهب المعياري للمساواة normative equalitarianism). ورغم ذلك، فإن رؤيته لم تتمخض عن شيء سوى أن اشتراكيته- إذا أمكن حقاً اعتبار نظامه اشتراكياً- كانت هرمية<sup>(١١٧)</sup> وليست مساواتية. وقد فشل الاقتصاديون في استغلال هذا النبع بصورة تامة.

(١١٦) ومع ذلك، فلا اعتقد أن ذلك الأمر يؤثر كثيراً على أصالة نظرية ماركس حول التفسير الاقتصادي للتاريخ. ذلك لأنه من الصعب على إدراك أن بوسع أي فرد استلهاً الإبحاءات الواردة في كتاب سان سيمون لبناء فكرة التفسير الاقتصادي للتاريخ ما لم تكن هذه الفكرة موجودة لديه هو نفسه. وفي أسوأ الأحوال، فإن سان سيمون كان رائداً في هذا الموضوع بنفس المعنى الذي كان فيه بيوفون Buffon وإراسموس Erasmus رائدين بالنسبة لتشارلس دارون.

(١١٧) ويبرز ذلك بوضوح شديد في رسالة من إنفانتن وبازارد Enfantin and Bazard إلى رئيس Chombre des deputes {مجلس النواب} عام ١٨٣٠. ويجد القارئ نسخة جديدة من هذه الرسالة في عمل البروفيسور جرای Gray: Socialist Tradition, p. 168. دعوني أضيف نقطة أخرى: لقد تحدث سان سيمون أيضاً عن "التعاون" association ولكن هذا التعاون لا يمت بأي صلة إلى المذهب التعاوني associationism الذي جرت مناقشته آنفاً.

## الفصل الرابع استعراض القوى

- ١- الرجال الذين سبقوا زمانهم
- ٢- الريكارديون
- ٣- مالثوس، سنيور، وقسم ممن شاركوا أيضًا  
(أ) مالثوس  
(ب) رئيس الأساقفة ويتلى والبروفيسور سنيور  
(ج) قسم ممن شاركوا أيضًا
- ٤- فرنسا
- ٥- ألمانيا
- ٦- إيطاليا
- ٧- الولايات المتحدة
- ٨- العمل الوقائعي  
(أ) عمل توك حول تاريخ الأسعار  
(ب) تجميع وتفسير المواد الإحصائية  
(ج) تطور الطرق الإحصائية

وفقًا لخطتنا، سوف نستعرض المخطط العام للاقتصاد التحليلي في الفترة المدروسة في الفصل الخامس، متخذين من عمل ج.س. ميل Principles كهيئة أركان. أما تقديم الكتاب والمجموعات الأكثر أهمية في هذا الفصل فهو من أجل القراء الذين لا يعرفون سوى عظماء الكتاب. ولا يتضمن هذا العرض أكثر مما هو ضروري لتكوين تصور عام. كما ستورد أسماء أخرى كلما تقدمنا أكثر في هذا العمل.

## ١ - الرجال الذين سبقوا زمانهم

سبق أن شددنا على النضج النسبي الذي اكتسبه علم الاقتصاد أثناء الفترة محل الدرس. أما عدم النضج النسبي فيمكن قياسه بعدد الأعمال المهمة التي تم الاعتراف بأصالتها المؤثرة فيما بعد فقط ولكن المهنة فشلت في إدراك أصالتها في حينه بصورة تامة أو بصورة تامة تقريباً. وقد حدث هذا مع كورنو ومع كتاب مختلفين وبخاصة دوبو، وجوسن، وليود الذي اكتشف مبدأ المنفعة الحدية. سوف نحول هؤلاء الكتاب إلى الجزء الرابع، مكتفين الآن بملاحظة المضامين السوداوية للإهمال الذي تعرضوا له: فهو يعكس قلة الانتباه وضعف الاهتمام العلمي بالبحث لدى اقتصاديي الفترة المدروسة الأمر الذي يفسر عدم تقدم علم الاقتصاد بسرعة أكثر.<sup>(١)</sup> وإضافة إلى ذلك، ثمة أعمال أخرى كان مصيرها أفضل قليلاً ولكنها أيضاً سبقت زمانها، بمعنى أنها لم تتل الاهتمام ولم تمارس التأثير الذي ينبغي علينا اعتباره ملائماً إذا حكمنا وفق معارفنا المكتسبة لاحقاً. وأكثر هذه الأعمال استحقاقاً هي الكتابات التي طورت مبدأ الإنتاجية الحدية. ولما كان بعض القادة المعاصرين يدورون في فلك ذلك المبدأ<sup>(٢)</sup> من حين إلى آخر، فإننا نحني رءوسنا حالاً لاثنتين من الأنصار المبكرين لذلك المبدأ ممن لهم أهمية خاصة: لونغفيلد وتونن. كما سأشير إلى كاتب آخر كان قد تجاوز زمانه في كتاباته، جون راي.

كان مونتيفورت لونغفيلد Mountifort Longfield (١٨٠٢-١٨٨٤) محامياً من حيث تعليمه وأول من شغل كرسي الاقتصاد السياسي - الذي كان وقفاً على رئيس الأساقفة في واتلي - في كلية ترنتي في دبلن. كما كتب لونغفيلد أيضاً عن

---

(١) يمكننا أن نورد ظروفاً من شأنها أن تخفف من ذلك الأمر، ولكن التهمة تظل قائمة إلى حد كبير. فكورنو Cournot لم يعامل على نحو غير ملائم للحصول على فرصة للاستماع إليه. وإذا كان قد فشل في ذلك، فإن السبب يعود كلياً إلى الرياضيات المستعملة في الكتاب. ولكن أي مهنة تلك التي ترمى كتاباً معيناً جانيًا لمجرد أنه صعب على الفهم. أما دوبو Duupuit، فقد أثار شيئاً من النقد، على الأقل. ولم يوضع جوسن Gossen في المكان الذي يستحقه، وإذا لم يفعل هو شيئاً لنشر كتابه بين الأساتذة فيمكن مسامحة ذنب هؤلاء الأخيرين. ولكن دبليو. ف. لويدي W. F. Liloyd كان "باحثاً في Christ Church وأستاذاً في الاقتصاد السياسي" في أكسفورد. ومحاجته حول المنفعة الحدية كانت تماماً مباشرة ولم تتضمن ما يصعب فهمه. وقد مسها كتاب عدة مسأ خفيفاً مثل سنيور. ومن المؤكد إنها باتت معروفة لعدد من الناس. والمعنى الوحيد لحقيقة أن محاجة ليود لم تمارس أي تأثير هو إن الاقتصاديين الذين قرؤوا لم يبصروا الإمكانيات التحليلية التي تدخرها.

(٢) سيتضح للقارئ، فيما بعد، أنه كان من المستحيل على أولئك القادة ألا يفعلوا ذلك. كما سيتبين لاحقاً لماذا لا أعتقد أنهم، وبخاصة ريكاردو، لا ينبغي أن يُقيّموا بأكثر مما تفترضه العبارة الواردة في المتن.

قانون الفقراء Poor Law وعن موضوعات أخرى، ولكن عمله الوحيد الذى تنبغى ملاحظته هو: Lectures on Political Economy (الذى تم تسليمه للطبع عام ١٨٣٣ ونُشر عام ١٨٣٤ وأعدت نشره مدرسة لندن عام ١٩٣١). وكل من يلقى نظرة سريعة على هذا الكتاب يدرك حالاً لماذا لم يترك أثراً، رغم مزاياه من ناحية العرض والموضوع، بحيث ترتب على البروفيسور سيلجمان اكتشافه سوية مع أعمال أخرى فى مقالته المشهورة عن حق: " On Some Neglected British Economists" المنشورة فى مجلة: Economic Journal, 1903،<sup>(٣)</sup> التى يشعر كل دارسى تاريخ علم الاقتصاد بالعرفان الدائم لها. ولكن يمكن فهم هذا الإهمال حالاً إذا أدركنا ما يهيم المتخصصين وما يبحث عنه مؤرخو علم الاقتصاد عادةً، أى مواقف الكاتب المعنى من القضايا العملية القائمة فى زمانه من جهة، والطريقة التى يعالج بها الأدوات النظرية المتداولة فى أيامه من جهة أخرى. فالأفكار الجديدة لا تحدث أثراً بكل بساطة ما لم تحكّم صياغتها جيداً ويتم الدفاع عنها بروح مثابرة و"تدفع" بقوة. وحالة لونغفيلد توضح بجلاء المسألة المهمة حول "ما الذى يترك أثراً ما، وكيف ولماذا" ذلك لأن لونغفيلد لم يفشل فى إقامة الصلة بالتعاليم الريكارديّة - فقد منح الريكارديين كل الفرص للأخذ بتحليل أكثر كمالاً وذلك بأسلوب مهذب ودون انتهاك لفظ- ولأنه كان له أنصاره: إذ أنه أسس "مدرسة" محلية بالفعل (حول هذا الأمر، انظر: R. D. Black, "Trinity College, Dublin, and the Theory of Value, 1832-1863" Economica, 1945). وكان إسحاق بنت Isaac Butt (Rent, Profits, and Labour, 1838) خليفة لونغفيلد فى كرسى الأستاذية فى واتلى- وهو نصيره المعلى الذى وضعه فى مستوى واحد مع آدم سميث، وهو أمر صحيح، فى نظرى، إذا كنا نقصد النظرية البحتة فحسب.

يمكن تلخيص مزايا لونغفيلد بالقول إنه تجاوز كل النظرية الاقتصادية وقدم نظاماً كان يمكنه الصمود حتى عام ١٨٩٠. وبين أمور أخرى، تعد حاجته ضد نظرية القيمة القائمة على العمل من أفضل ما كتب فى أيما وقت مضى. ومع ذلك، ينبغى الاقتصاد على ذكر مساهمته الأصليتين فقط. فقد كان لونغفيلد واحداً ممن تنبؤوا بأساسيات نظرية يوهم- باورك (وذلك بان جعل عملية الإنتاج "غير المباشرة" roundabout محوراً لتحليله لرأس المال). كما أنه قدم نظرية كاملة بصورة

(٣) وقد أعيد نشر تلك المقالة فى: E.R.A. Seligman, Essays in Economics (1925), cha. 3



معقولة وصحيحة بصورة معقولة حول للتوزيع وفقاً لمبدأ الإنتاجية الحديدية وليس مبدأ التكلفة الحديدية فقط. أى انه فسّر كلاً من "الأرباح" (مردود رأس المال المادي) والأجور على أساس مساهمة العنصر الأخير من رأس المال (الأدوات) أو العمل فى الناتج الكلى عند إضافة ذلك العنصر للعملية الإنتاجية. فهكذا على الأقل، ينبغى تفسيره، كما يبدو، رغم أن محاجته يمكن أن تتعرض لانتقادات كثيرة من ناحية التفاصيل (حيث أنه فشل، بين أمور أخرى، فى التمييز بصورة واضحة بين العامل الأخير الذى تجرى إضافته والعامل الأقل كفاءة، مثلما حدث هذا أيضاً مع كتاب كثيرين حتى بعد عام ١٩٠٠). وما تزال محاجة لونغفيلد جديرة بالقراءة لأنها تبين بجلاء العمليات التى عبّدت بها أفكار الاقتصاديين طريقها نحو استعمال المبدأ الحدى العام. ولكن ليس فى وسعنا أن نتوقف لتطويره.

أما يوهان هنريك تونن Johann Heinrich von Thunen (١٧٨٣-١٨٥٠)، الذى اعترف أ. مارشال أنه "أحبه أكثر مما أحب كل أساتذته الآخرين" (Memorials of Alfred Marshall, 1925, p. 360)، فكان، طبعاً، يعنى بالنسبة لعصره أقل مما كان يعنى ريكاردو. ولكن هذا الأمر يعود إلى دفاع ريكاردو المتألق عن السياسات. وإذا حكمنا عليهما فقط وفقاً للقدر من المقدر من النوع النظرى البحت التى وضعها فى عمليهما، فإن تونن، كما أعتقد، ينبغى أن يُقدّم على ريكاردو، بل وعلى كل اقتصاديين تلك الفترة، مع احتمال استثناء كورنو. كان تونن أرسقراطياً Junker ألمانياً شمالياً، ومارس المهنة النمطية فى شمال ألمانيا: Junkertum (التي تعنى ترجمتها الدقيقة: "الأرسقراطية" gentry) حيث أمضى معظم سنوات عمره (بعد إكمال تعليمه فى كلية زراعية، مع فصلين إضافيين فى جامعة جوتنجن) فى استزراع أرض تعود له، وهى من نوع عادى وحجم متوسط، محاولاً القيام بهذا العمل مع متابعة اهتماماته الفكرية فى فصل الشتاء، مضحياً بكل الأشياء الأخرى. ومع ذلك، كان هذا المزارع العملى مفكراً بالفطرة وعاجزاً تماماً عن مراقبة المجموعات التى كانت تزرع أرضه دون تطوير النظرية المتعلقة بهذه العملية. وقد طافت أفكاره بين تعميمات واسعة منذ سن مبكرة، ولكنه كان، قبل كل شىء، عالماً زراعياً تربي على أفكار ال Thaer، واقتصادياً زراعياً. وكان تونن معترفاً به فى بلاده بهذه الصفة. كما جرى الاعتراف به فيما بعد على نحو أعم ولكن بطريقة خاصة. فروشر، مثلاً، اعتبر عمل تونن من الأعمال الأكثر أهمية

التي كتبت في ألمانيا في حقل علم الاقتصاد الدقيق. ومع ذلك، فقد أخفق روشر كلياً في إدراك معناه الحقيقي. وقد أشادَ بالعمل الكتابَ الذين راجعوه. ورغم ذلك، فلم يفهم أحد منهم ذلك الكتاب باستثناء جزء منه يرد تحت النقطة (٣) أدناه. وبصدد الجوانب المتبقية، فإن تونن، بعكس كورنو، لم ينل استحقاؤه أبداً. فرغم استمرار الاستشهاد به، بيد أن نظرية التوزيع القائمة على الإنتاجية الحدية كانت قد اكتشفت فيما بعد بمعزل عنه، وأن رسالته لم تصبح مفهومة بصورة كاملة إلا حينما لم يعد فيها ما يثير القارئ غير نواقصها. وقد نشر المجلد الأول من عمله: *Der isolierte Staat in Beziehung auf Landwirtschaft und National-ökonomie* عام ١٨٢٦ (الطبعة الثانية ١٨٤٢)، والجزء الأول من المجلد الثاني عام ١٨٥٠. وفي عام ١٨٦٣، نشر هـ. شوماخر H. Schumacher الأجزاء المتبقية من المجلد الثاني، والمجلد الثالث، التي كانت مخطوطات غير كاملة ولكن في حالة جيدة. ثمة طبعة جديدة، مع مقدمة لهنريك فانجج Heinrich Waentig، منشورة في: *Sammlung socialwissenschaftlicher Meister (vol. X111, 1910)*. ويتضمن المجلد الثالث: "Principles for the Determination of the Rent of Land, the Optimal Period of Rotation, and the Value of Timber of Different Ages for Firs" [وهذه ترجمة حرفية قام بها ج. شومبيتر]. وقد كتب سيرته الأساسية شوماخر أيضاً (عام ١٨٦٨) ولكن القارئ يجد البيانات المهمة في مقالة البروفيسور إي. شنايدر E. Schneider: "Johann Heinrich von Thunen", in *Econometrica*, January 1934

يمكن تلخيص مساهمات تونن كما يلي. (١) كان تونن أول من استخدم حساب التفاضل والتكامل calculus كشكل من أشكال الحاجة الاقتصادية. (٢) استخلص تونن تعميماته، أو قسماً منها، من بيانات رقمية حيث أنفق عشر سنوات من الجهد (١٨١٠-١٨٢٠) لإنجاز مخطط شامل ومفصل حول حسابات مزرعته بهدف أن يدع الوقائع ذاتها تقدم الحلول لمشاكله. إن هذا العمل الفريد الذي أداه تونن كعالم نظري جعل منه أحد رواد القياس الاقتصادي. ولم يفهم أحد، قبل تونن أو بعده، العلاقة الحقيقية بين "النظرية" و"الوقائع" على نحو عميق كما فعل هو. (٣) رغم ميل ذهنه للوقائع، بيد أنه عرف كيف يصوغ مخططات نظرية بارعة وفعالة في ذات الوقت. وتتمثل ذروة إنجازاته، في هذا الفن، في تصوره لحقل

منعزل، يأخذ شكلاً دائرياً وخصوبة واحدة، خلو من كل المعوقات، ويتضمن كل تسهيلات النقل، مع "مدينة" تقع في مركزه (وهي المصدر الوحيد للطلب على المنتجات الزراعية). وبافتراض التقنيات، وتكلفة النقل، والأسعار النسبية للمنتجات والعوامل، استخلص تونن من ذلك التصور المثلى لأنواع المختلفة من النشاطات الزراعية (ملبنة، زراعة وصيد). أما نظريته للربح، التي هي أرفع من نظرية ريكاردو في بعض نقاطها، فترد كمنتج ثانوي. ورغم اعتراض كثيرين على مثل هذا التجريد الشديد، بيد أن هذا كان يمثل الجزء المفهوم والمعترف به من عمله، في عهد تونن. وبالنسبة لنا، من الضروري أن ندرك أصالته المتأقفة. لقد انكب ريكاردو أو ماركس (أو أي كاتب آخر من كتاب تلك الفترة ممن يستحق التقدير في نظر القارئ) على درس المشاكل التي طرحت نفسها من الخارج بواسطة أدوات تحليلية كانت قد طورت من قبل. أما تونن، فكان الوحيد الذي انطلق في عمله من وقائع ورؤى لم تتكون طينتها بعد. فهو لم يقم بإعادة بناء شيء ما. بل إنه بنى بحيث أن من المعقول القول إن الأدب الاقتصادي لزمانه والأزمة الأبرك لم يكن له وجود قط، بقدر تعلق الأمر بعمله. (٤) وبنفس هذه الروح، كان تونن ثاني كاتب (حيث كان كورنو هو الأول، على الأقل وفقاً لتاريخ نشر عمليهما) ينكب على تصور الاعتماد المتبادل العام لجميع الكميات الاقتصادية وضرورة تمثيل هذا العالم بنظام ما من المعادلات. (٥) أدخل تونن بشكل صريح الأداة التحليلية، التي استعملها ريكاردو بالفعل طبعاً، والتي يمكن تسميتها "الحالة المنتظمة" steady state للعملية الاقتصادية - وهي الحالة العادية طويلة الأمد لدى مارشال - التي كانت قريبة من الستاتيكا أكثر من قربها من الحالة الراكدة stationary state في النظرية "الكلاسيكية". (٦) أفصح تونن، بصورة كاملة، مثلما فعل لونغفيلد وعلى نحو أدق منه نوعاً ما، في تطوير نظرية للتوزيع تقوم على مبدأ الإنتاجية الحدية، على الأقل بصدد العلاقة بين رأس المال والعمل والفائدة والأجور. ولكن الفكرة الأساسية نفسها (التي يضعها هو بصورة صحيحة، في كلمات، في صورة معاملات تفاضلية جزئية: طبعة Waentig، ص ٥٨٤) تمثل عنصرًا ثانويًا تقريباً بالنسبة لكثرة المشاكل التي أحاط بها هذه النظرية. وليس في وسعنا تغطية أي فكرة من تلك الأفكار. وبدلاً من ذلك، يترتب علينا التعرض لنقطة أخرى ليس لأنها تستحق اهتمامنا بذاتها، بل لأنها نالت اهتماماً أكثر مما تستحق: وهي الصيغة المشهورة لتونن عن "الأجر الطبيعي". ولا بد أن تونن كان قد فكّر فيها طويلاً ذلك لأنه حفرها على صخرة قبره.

لنتأمل، للتبسيط، عملية إنتاج تمتد إلى سنة واحدة، تمثل فيها الأجور نفقة الإنتاج الوحيدة. فإذا رمزنا إلى القيمة النقدية للنتاج القومي الصافي بـ  $p$ ، ولقائمة النفقات الكلية بـ  $w$ ، فإن الأرباح الكلية (التي طابقها تونن بالفائدة، كما فعل آخرون أيضاً) تكون  $p-w$  ومعدل الأرباح (الفائدة)  $\frac{p-w}{w}$ . لنفترض أن مستلمي الأجور ينفقون جزءاً ثابتاً مقداره  $a$  ويستثمرون الجزء المتبقى  $w-a$  عند معدل الفائدة السائد  $\frac{p-w}{w}$ . إن هذا الاستثمار يعود عليهم بـ  $\frac{p-w}{w}(w-a) = p-w - \frac{ap}{w} + a$  وإذا أُريد تحويل هذا التعبير إلى قيمة قصوى maximum، ينبغي أن يكون لدينا،<sup>(٤)</sup> (علمًا بأن  $p$  و  $a$  تعاملت كثوابت):

$$\frac{d(p-w - \frac{ap}{w} + a)}{dw} = -1 + \frac{ap}{w^2} = 0$$

الذي تأتي منه صيغة تونن، أي  $\sqrt{ap} w^2 = \alpha p$ , or  $w =$  إن هذا الأجر من شأنه تعظيم دخل العامل من الاستثمار. ولا تخلو هذه الفكرة من إحياءات مثيرة للاهتمام ويمكن استعمالها، بين أشياء أخرى، في مخططات معينة حول تقاسم الأرباح. ولكن هذا الأجر لا يمثل، طبعاً، "الأجر الطبيعي" بمعنى الأجر الذي تميل آلية السوق الحرة لإنتاجه. كما لا يشكل جزءاً جوهرياً منه. ورغم ذلك، فإن الفرضيات غير الواقعية إلى حد بعيد لا ينبغي أن تدفعنا إلى إعلان أن الحاجة خاطئة. فالمحاجة صحيحة بصورة تامة في ظل فرضياتها.

أما جون راى John Rae (١٧٩٦-١٨٧٢)، الذي لا ينبغي خلطه بجون راى كاتب سيرة آدم سميث والذي سبقته الإشارة إليه في كتابنا هذا) فهو كاتب اسكتلندي قاده تكوينه الفكري- فهو ينحدر من جامعات آبيروين وادنبرغ كعالم سكولائي تقليدي جيد ورياضي، مثلما هو عالم أحياء وطبيب من حيث نصف تعليمه على الأقل- وحساسيته العصبية إلى الفشل في كل ما حاول تحقيقه. ومنذ عام ١٨٢١، أخذ يتجول في كندا والولايات المتحدة وبلدان أخرى بما في ذلك جزر هاواي، حيث ترتب عليه أن يعيش حياة صعبة (حيث شكّل تسلمه لمنصب مدير مدرسة لمرتين الوظيفة الأكثر مللثة إلى حد كبير مما حاول إشغاله من الوظائف) إلى أن انجرف مركبه، قبل وفاته بقليل، مع ساريات متكسرة، إلى ملاذ من بيت

(٤) لكي تكون هناك maximum وليس minimum، لا بد أن تكون المشتقة الثانية سالبة. ولكن هذا صحيح ما دامت تلك المشتقة تساوي  $a, p, (-2ap/w^3)$  وإن  $w$  موجبة أساساً.

آمن فى كليفتون فى ولاية Island. ومع ذلك، فقد كان راي يتصارع أيضاً طوال الوقت، وهو فى حالته هذه، مع ما كان أعظم بلية misfortune: ثروة من الأفكار يتعذر السيطرة عليها فى موضوعات علم الأحياء، الفلسفة، علم الإثبات، علم الطيران، وغير ذلك، وتشكل كلها أو معظمها أجزاء من خطة فخيمة تدور حول "تاريخ فلسفى" للبشرية، كان راي قد تصورها فى شبابه. و إلى هذا الحد، سيشعر القارئ أنه بصدد نمط مألوف. ولكنه على خطأ. ذلك لأن إنجازاً كاملاً وبارعاً، بل وقوياً على نحو مدهش يدحض الفكرة التى ربما تصورها القارئ. وحدث أن وقع هذا الإنجاز فى حقلنا، حيث تجاوز راي، فى رؤاه وأصالته، الكثير من الاقتصاديين الناجحين.

وقد نُشر عمله عام ١٨٣٤ فى مدينة بوسطن تحت عنوان: The Statement of Some New Principles on the Subject of Political Economy Exposing the Fallacies of the System of Free trade and of "Some Other Doctrines Maintained in the " Wealth of Nations وسنحاول هنا تقدير طبيعة وأهمية هذا العمل ومتابعة مصيره.

لم يكن لدى راي سوى معرفة محدودة بعلم الاقتصاد. ومن الواضح أنه اكتسب هذه المعرفة حينما انكب على مهاجمة عمل سمث. ولكنه قد تمكن من تلك المعرفة بكل تشعباتها ومقدماتها ومضامينها الداخلية بصورة لا ينالها غير الإنسان الذى يملك حيوية كحيويته. وبعد أن طورَ راي أفكاره الخاصة من خلال مواجهتها بأفكار عمل سمث، فقد تقدمَ لوضع بنية لهذه الأفكار تخيلها بطريقة مشابهة. وهذا هو ما ينبغي علينا أن نراه فى عمله. فهذا الأخير كان Wealth of Nations آخر. وبعبارة أدق، إنه شيء كان يمكن أن يكون Wealth of Nations آخر أكثر عمقاً لو تيسرت لمؤلفه عشر سنوات أخرى من العمل الهادئ مع دخل كاف. وعليه، فمن غير الملائم التوقف عند أشياء كثيرة غير مهمة ترد فى العمل، علمًا إن بعضها سيجرى ذكره فى موضعه المناسب. فالشئء الجوهري يتمثل بمفهوم راي للعملية الاقتصادية، الذى يحوم حول الرأى الشائع القائل إن تراكم رأس المال، ذاته، هو ما يسير المحرك الرأسمالى. إن جهاز المفاهيم، المطور فى الكتاب الأول، يتزين بالرؤية الجديدة التى لولاها لبات الكتاب عادياً ولا يتطلب أن يستوقفنا أكثر مما يتطلب الكتاب الثالث الذى يُعنى بـ "عمليات" ذلك الكيان

المتصور: "المشروع". وبطبيعة الحال، فإن معارضة راي لآراء سمث المعادية estatiste {لاشترابية الدولة} تهم دارس الفكر الاقتصادي أساساً. ومع ذلك، فقد اجتذب الكتاب الثاني معظم الاهتمام الذي خصصه الاقتصاديون للعمل لاحقاً. ويمكن اعتبار ذلك الكتاب نظرية لرأس المال ليس لها نظير سابق من حيث العمق والاتساع. وإذا قلنا إنها تطرح كل نظرية بوهم-باورك، فهذا يعنى أننا غير قادرين على فهم بوهم-باورك. ولكن الكتاب المذكور يضم فعلاً جانبين أساسيين من بنية الأخير (ويمثل أحدهما حجر الزاوية فى بنية سنيور) وهما فرضية أن "إطالة" عملية الإنتاج (تأجيلها) يزيد عادة من الكمية المادية من المنتج النهائى (الفصل الخامس) وفرضية "أن الوجود الفعلى والآنى لموضوع الرغبة" سيمنحه قيمة أكبر وأكثر حسماً فى أعيننا من موضوع مشابه بالضبط نتوقع توافره فى زمن ما من المستقبل، حتى ولو كان هذا التوقع مؤكداً بصورة تامة.

وكقاعدة، فإن العمل الذى يطرح أفكاراً جديدة لا يلقى التجاوب حينما ينقصه الدعم الذى يأتى من كون كاتبه معروفاً جيداً. وعليه، كان ينبغي علينا أن نستغرب لو أن مثل هذا العمل وجد تجاوباً بدلاً من الاستغراب من حقيقة أنه لم يحصل على كثير منه بالفعل. وقد أشار ج.س. ميل إلى عمل راي، الذى قد تكون ترجمته إلى الإيطالية نتيجة لهذه الإشارة. فكيف كان من الضرورى "اكتشاف" راي، كما زعم البروفيسور ميكستير عن حق؟ (قارن: C. W. Mixer, " A Forerunner of Bohm Bawerk," Quarterly Journal of Economics, January 1897 وكذلك الطبعة "المرتبة" لعمل راي التى أصدرها نفس الكاتب تحت عنوان: Sociological Theory of Capital, 1905، مع مقدمة تتضمن سيرته، وهو مصدر المعلومات المذكورة آنفاً حول حياة راي). ويصلح الجواب على ذلك السؤال كشعار لفصل عن سوسيولوجيا العلم. وكان ج.س. ميل عادلاً وحتى كريماً دائماً. وإذا ادرك نوعية عمل راي، فقد كان يسعد الإشارة إليه بروح ودودة لم تقتصر على استعارة عبارة منه كانت تتوافق مع خطه الفكرى ("الرغبة القوية بالتراكم" effective desire of accumulation) ولكنه أكثر من الاستشهاد به أيضاً. بل إنه ذهب بعيداً إلى حد مقارنة عمل راي بعمل مالثوس حول السكان. ولكن كل هذا، وهو الذى ورد فى كتاب كان يعد أفضل مرجع مدرسى مقرر فى علم الاقتصاد على مدى

أربعين عامًا، لم يكن كافيًا لتقديم راي إلى الاقتصاديين أو لإثارة أي فضول للإطلاع على الأجزاء المتبقية من كتابه. وإذا كان هذا الانطباع خاطئًا، وأن عددًا مهمًا من قراء ميل قد أبدى فعلاً اهتمامه بكتاب راي، فلم يكن بينهم من أدرك أهميته الحقيقية. على أي حال، فربما من المهم أن نلاحظ أن سنويور كان يعرف ذلك الكتاب (انظر: " John Rae and John Stuart Mill: a correspondence," (Economica, August 1943, p. 255).

## ٢ - الريكارديون

الريكارديون هم المجموعة الوحيدة التي تستحق أن تعالج على حدة من بين كل المجموعات التي تشكلت وانحلت خلال الفترة محل الدرس. إن ألمعية الشخصية المركزية في هذه المجموعة، والتقدير العالمي الذي نعمت به لفترة من الزمن، وحضورها الطاغى في المناقشات العامة وكذلك إنجازاتها وإخفاقاتها - إن هذا كله وأكثر يمكن أن يورد لتبرير محاولة تنوير القراء بهذه المجموعة بأوضح ما يمكن. وعلاوة على ذلك، فالمجموعة كانت قد شككت مدرسة حقيقية في نظرنا: إذ كان لها قائد واحد، مذهب واحد، تماسك شخصي؛ كما كان لها مركز واحد؛ وحلقات تأثير؛ مثلما كانت لها غايات نهائية fringe ends. دعونا ننظر إلى مركزها أولاً. يتكون هذا المركز من ريكاردو نفسه، وجيمس ميل، وماك كولوخ. ولكننا نضيف وست ودى كوينسى. بيد أننا لا نضيف ج.س. ميل وأ. فورتوري، كما لا نضيف فاوست أو كيرنس، لأسباب ستوضح فيما بعد.

دخل ديفيد ريكاردو (1772-1823) قطاع الأعمال وهو في الرابعة عشر من عمره (حيث اشتغل كوسيط في البداية، ثم سمساراً ومضارباً في البورصة، وكان على صلة بالسوق النقدية على الدوام) جامعاً ثروة كبيرة. ويرجع اهتمامنا بهذا الأمر إلى أنه يعنى (١) أن ريكاردو لم يتعلم تقريباً بالمعنى الأكاديمي، رغم انحداره من أسرة متففة؛ (٢) نظراً لما كان يستغرقه العمل في البورصة من فكره وطاقته، فلم يكن يتبقى لعمله التحليلي إلا النزر اليسير منهما إلى أن تقاعد عام ١٨١٤ وهو بسن الثانية والأربعين. ومع ذلك، فإنه كان قد فرغ من الجزء الأكبر من عمله التحليلي آنذاك، بقدر تعلق الأمر بوضع أفكاره (وليس

نشرها). وهذا يمثل دليلاً قاطعاً على قواه الخارقة، ولكنه يفسر أيضاً لماذا إن عمل ريكاردو، الذي كان يفتقد إلى التركيز الكامل أثناء العقد الثالث من عمر ريكاردو الأمر الذي له أهمية حاسمة في تقدم أى مفكر، لم ينفذ قط إلى عمق الأعماق، إضافة إلى عدم ملائمة اللمسات الأخيرة لهذا العمل بالمعنى الشكلى والتقنى: فثمة مصارع يتابع جولاته على الحلبة أمامنا ويده اليمنى مشدودة إلى ظهره. وبعد هذا، فإن القارئ لن يشك، حينما يقرأ شيئاً من ملاحظاتي على عمل ريكاردو، أننى أضمر إعجاباً غير كاف بهذا الكاتب. وسوف أمضى قدماً في هذا. فأمام شخصية نفخر جميعاً بها، ليس ثمة معنى للدفاع عنها بوجه انتقادات لا أساس لها قط. فلم يخل بعض الكتاب من الإيحاء إن مصلحة ريكاردو المالية- "كمضارب" bear- حددت الموقف الذى اتخذه فى السجال الذى نشب فى زمانه حول السياسة النقدية. وأجيب أن ريكاردو كان مقتدرًا إلى حد كاف لانتزاع الأرباح من الأسواق الراححة والخاسرة على حد سواء. كما أكرر، علاوة على ذلك، أن أمثال أولئك الكتاب لا يدركون، كما يبدو، ما يقوله حقاً حينما يلجئون إلى مثل هذه "التفسيرات"، ما دامت مخططات التعليل الوحيدة التى تتسع لملاحظاتهم المباشرة هى مخططاتهم نفسها. وعلى نحو أقل لياقة، ذهب آخرون للنظر إلى ريكاردو كمثل "لمصالح أصحاب النقد" moneyed interest وككاتب مدفوع بكراهية طبقة ملاك الأرض. إن هذا القول، إضافة إلى انعدام صلته بالمحتويات العلمية لكتابات ريكاردو، هو هراء تام، طبعاً، ويثبت، إن كان يثبت شيئاً، عجز هؤلاء المفسرين عن فهم قطعة واحدة من العمل التحليلي. ولولا حرصى على عدم إضاعة المجال المتاح لنا، لأوضحت هذا العجز فى كل حالة فردية على حدة.<sup>(٥)</sup>

وقد تكتمل، ذات يوم، طبعة البروفيسور سرافا Sraffa الكاملة حول أعمال ريكاردو التى ما نزال ننتظرها بشوق كبير منذ عشرين عاماً [ظهرت المجلدات الخمس الأولى فى نيسان ١٩٥٢. الناشر]. وفى غضون ذلك، لدينا طبعة ماك

(٥) ثمة أكثر من سبب للتهمة القائلة إن ريكاردو كان غير مُبالٍ بمصالح العمل indifferent. فرغم أن هذا الشيء أبعد ما يكون عن الحقيقة، بيد إن ريكاردو، الذى لم يكن يهتم بالصياغة على نحو لا يُصدق، استعمل مرتين أو ثلاث مرات، طرقاً فى التعبير تدعم هذه التهمة، كما يبدو. فقد كان يتشكى دائماً من إساءة فهمه (من هذه الناحية: فى رسالة منه إلى ساي). ولم يكن هذا دون سبب. ومع ذلك، و إلى حد ما، لم يكن يتعين على ريكاردو أن يلوم سوى نفسه. ولكن فى ما يسمى عدم المبالاة هذه indifference، ثمة ميزة معينة: فقد كان ريكاردو فوق مستوى التعابير المتملقة unctuous phrases التى تكلف قليلاً وتحمل مردودات هائلة.



كولوخ: Collected Works (الطبعة الأولى ١٨٤٦، مع مقدمة عن مذكرات ريكاردو). ونظرًا إلى أننا نحتفظ بالأعمال المتعلقة بالنقود إلى الفصل الأخير من هذا الجزء، فإننا نهتم هنا فقط بعمل ريكاردو: Essay on the Influence of a Low Price of Corns on the Profits of Stock (1815) (وكتابه: Principles of Political Economy and Taxation {أسس الاقتصاد السياسي وفرض الضرائب} (١٨١٧؛ الطبعة الثالثة ١٨٢١- وهي المستعملة في كتابنا هذا. وقد يلجأ القارئ إلى استعمال طبعة ي.س.ك. جونير لعام ١٨٨٢، علمًا أن آخر طبعة صدرت عام ١٩٢٩). وينبغي على أي دراسة شاملة لريكاردو أن تستكمل بقراءة رسائله إلى ساي، مالثوس، هوتشس تروير Hutches Trower، وماك كولوخ (انظر مقالة ج.ه. هولاندر J. H. Hollander حول ريكاردو المنشورة في: Encyclopaedia of Social Sciences التي تقدم تلخيصًا وتقييمًا موجزًا، ولكن صحيحًا، لعمل ريكاردو) وكذلك بقراءة عمله: Notes on Malthus" Principles (الذي نشره ج.ه. هولاندر وت.ي. جريجوري عام ١٩٢٨؛ انظر كذلك مقالة إي. س. ماسون E. S. Mason: "Ricardo's Notes on Malthus," in Quarterly Journal of Economics, August 1928). وبين كل التفسيرات العامة حول ريكاردو، فإن التفسيرات التالية هي الأهم. ك. ماركس: Theorien uber den Mehrwert؛ ج.ه. هولاندر: (David Ricardo (1910) و K. Diehl: Sozialwissenschaftliche Erläuterungen zu David Ricardo (1905) (2nd ed., Grundgesetzen) (3rd ed., التي ترد في كتابه: Theories of Production and Distribution (1917) (أهميتها بالنسبة لأغراضنا. والأدب المكتوب حول ريكاردو ضخمة، وبخاصة إذا ضمنا، كما يجب أن نفعل، كل ما يتعلق به من الإشارات التي ترد في أعمال نظرية كأعمال بوهم-باورك أو تاوسك Taussig. ومع ذلك، بودي إبراز دراستين حديثتين نسبيًا قام بهما عالمان نظريان ممتازان من شأنهما توضيح المدى الذي يمكن في حدوده الاختلاف حول طبيعة وأهمية عمل ريكاردو، حتى بالنسبة لنقاد يتمتعون بأعلى كفاءة: مقالة البروفيسور ف.ه. نايت F. H. Knight حول "Ricardian Theory of Production and Distribution"، في: Canadian Journal of Economics and political Science, vol. 1 (February 1935) ومقالة الدكتور ف. إدلبورج V. Edelberg: "The Ricardian Theory of Profit"، في: Economica, vol. x111 (1953).

تتجح المناقشة الواردة آنفاً في توضيح طبيعة عمل ريكاردو بشكل ما. وسأطرح الملاحظات التالية باختصار شديد بهدف تزويد القارئ بمؤشرات تساعد على التأمل: يوصف ريكاردو بأنه اقتصادي نفعي عادة، بيد أنه لم يكن كذلك. ولا يعود هذا لوجود فلسفة أخرى لدى ريكاردو بل لأن هذا الذهن المشغول والوضعي positive لم تكن لديه فلسفة قط. لقد كان ريكاردو على علاقة طيبة بالراديكاليين الفيلسفيين، عبر جيمس ميل أساساً. ويحتمل أن يكون قد عبّر عن اتفاقه مع المعتقدات النفعية في أحوال كثيرة - وهذه أشياء يميل المؤرخون إلى المبالغة في أهميتها. بيد أنها لا تعنى الشيء الكثير. وبالمثل، لم تكن لدى ريكاردو سوسيولوجيا غير كافية، بل لا شيء منها قط: إذ كانت هناك مشاكل اقتصادية محددة أثارت فكره الآخاذ، ولكنه افترض وجود الإطار السوسيولوجي، وهو أمر لا يعاب عليه لأنه من قبيل تقسيم عمل ليس إلّا. وإذا أخذنا طبيعة نظرية ريكاردو بنظر الاعتبار، فإنها ما كانت لتتحسن لو ألبسناها لبوساً سوسيولوجياً فاخراً، والناقد الذي لا يدرك أهمية البحوث المؤسسية يكون قد راسل على عنوان خاطئ بكل بساطة. ولكن هذا يسرى فقط طبعا على نظريته كنظرية ولا يسرى على توصياته. إذ نفتقد في هذه التوصيات حقاً التبحر العميق بالقوى المحركة للعملية الاجتماعية، مثلما نفتقد الحس التاريخي أيضاً.<sup>(٦)</sup>

ورغم ذلك، ثمة نقطتان لهما صلة مباشرة بنظرية ريكاردو كنظرية. أولاً: رغم وجهة نظر ماركس المعاكسة بهذا الصدد، فإن ذهن ريكاردو لا يعمل، كما هو حال ذهن تونن، بطريقة تقوم على الابتداء من القاع clay. إذ تتمثل طريقته، بشكل رئيسي، بالسيطرة على المشاكل التي تتطرح أمامه فعلاً والشروع بدرستها عن طريق أدوات يستخلصها من خلال النقد. وتبرز هذه الطريقة بوضوح من أول وهلة في كل كتاباته ما عدا عمله Principles (حيث تبرز تلك الطريقة على نحو أقل وضوحاً). أما طريقته الأخرى، فيمكن ملاحظتها في Principles. فحتى إذا كنا لا نعلم بتأثر ريكاردو بكتاب Wealth of Nations، الذي قام بدرسه وإزعاج نفسه به وهو يتلقى المعالجة الصحية عام ١٧٩٩، فلا نستطيع إلا أن نرى أن

(٦) لا أعتقد أن ريكاردو قام يوماً بقراءات تاريخية كثيرة. وتشبه مشكلته المشكلة التي واجهتها أنا، من تلك الناحية، مع طلبتي الأمريكان الذين كانوا يرمون مادتهم التاريخية الواسعة جانباً. ولكن لا طائل من هذا. فهم يفتقدون إلى الحس التاريخي الذي لا يمكن أن تعطيه أي دراسة وقائعية factual. وهذا هو السبب الذي يوضح لماذا إن تكوين منظرين من أولئك الطلبة أسهل من تكوين اقتصاديين.

المحااجة الواردة في Principles تنطلق من نقده لأدم سمث الذى يستغرق كل ذلك الكتاب بالفعل. وبوسعنا، بثقة عالية، أن نعيد بناء تطور تفكيره فى إطار عدم تحدد هذا التفكير باهتمامه (التحليلى والعلمى) بالحوادث الجارية: فقد درس ريكاردو Wealth of Nations، وقد صدمه ما بدا له كتشوش منطقى، وهاجمه لتسوية هذا التشوش، بحيث يشكل كتابه Principles الثمرة النهائية لهذا العمل من النقد الخلاق. دعونا نطرح الملاحظة التالية: تمثل بنية ريكاردو النظرية طريقة محددة لإعادة صياغة Wealth of Nations، بينما تمثل البنية النظرية لمالثوس طريقة أخرى لتحقيق ذلك. وبالنتيجة، فأنا أجازف بالقول أن ريكاردو لم يكن مدينًا لأى كاتب آخر إلا بشيء قليل، مع أن من المؤكد إن دراسته اللاحقة لسائى ومالثوس ومناقشاته معهما ومع جيمس ميل ساعدته على توضيح أفكاره، وهو ما سنتعرض له أكثر بعد قليل. ثانيًا: لم يكن ذهن ريكاردو من النوع الذى يهتم بالأساسيات أو التعميمات الواسعة أساسًا. إن الرؤية الشاملة للاعتماد العام المتبادل بين جميع عناصر النظام الاقتصادى التى لازمت تونن قد لا تكون كلفت ريكاردو سوى ساعة من نومه أصلا. فاهتمامه كان ينصب على النتيجة القاطعة ذات الأهمية المباشرة والعملية. وللوصول إلى هذا، فقد قطع ريكاردو ذلك النظام العام إلى أجزاء، ثم دثرَ الأجزاء الكبيرة منها بملابس دافئة قدر إمكانه، ووضعها فى ثلاجة بحيث إن أشياء كثيرة تبقى فى حالة مجمدة و"معطاة" قدر المستطاع. وبعد ذلك، شرع ريكاردو بطرح فرضيات تبسيطية واحدة تلو أخرى. وما أن تمكن من حل كل شيء عن طريق هذه الفرضيات، فلم تتبقَ لديه سوى بضعة متغيرات كلية استطاع، فى ظل تلك الفرضيات، أن يُركبَ منها علاقات بسيطة ذات اتجاه واحد، بحيث أن النتائج المتوخاة ظهرت كأشياء مكررة تقريبًا فى نهاية الأمر. فمثلاً، ثمة نظرية ريكاردية مشهورة مفادها أن الأرباح "تعتمد" على سعر القمح. وفى ظل فرضياته الضمنية، بالمعنى المحدد الذى ينبغى فهم شروط تلك المقولة فى إطاره، فإن المقولة تكون ليس فقط صحيحة، ولكنها أيضاً صحيحة بشكل يتعذر إنكاره بل وبصورة مبتذلة حقًا. فالأرباح لا يمكن أن تعتمد على شيء آخر ما دامت كل الأشياء الأخرى "معطاة"، أى مجمدة. إنها نظرية ممتازة يتعذر دحضها قط ولا ينقصها شيء سوى المعنى.<sup>(٧)</sup> سنسمى الطريقة المتمثلة بتطبيق

(٧) عند حديثه عن نظرية اللورد كينز، أسمى البروفيسور ليونتييف Leontief تلك الطريقة: المحااجة الضمنية Implicit Reasoning. فالنشابه فى أهداف وطرق هذين الكاتبين البارزين، كينز وريكاردو، =

نتائج من هذا النوع على حل المشاكل العملية باسم النقيصة الريكاردية  
.Ricardian Vice

سنحاول، بعد قليل، تصور حجم النجاح الذى أحرزته مدرسة ريكاردو. أما الآن، فنريد تحديد نجاح ريكاردو الشخصى وإدراك مدى توفيقه فى تشكيل هذه المدرسة. والخطوة الأولى سهلة: فليس ثمة شك فى أن شهرته، بين الجمهور وزملاءه الاقتصاديين على حد سواء، قامت على كتاباته عن القضايا الاقتصادية الكبرى فى زمانه: السياسة النقدية أولاً، وحرية التجارة ثانياً. وفى كل ما تناوله من قضايا، كان ريكاردو يقف فى الجانب الذى كان من شأنه أن ينتصر فى جميع الأحوال، مستخدماً، لإحراز نصره، حجة عملية تنتزع التصفيق. ورغم أن الكتاب الآخرين فعلوا مثل هذا، بيد أن دفاعه كان أكثر ألمعية وأكثر إقناعاً من دفاعهم: فصفحاته ليس فيها جملة زائدة؛ أو تحفظ يضعف حاجته، مهما كان ضرورياً، بل إن هذه المحاجة تزخر بتحليل حقيقى كاف عملياً للإقناع ولتأبية معايير فكرية عالية فى الوقت نفسه، ولكنه ليس كافياً للردع. أما أسباب النجاح المتبقية، فقد تكفلت بها موهبته فى السجال زائداً جاهزيته غير المعتادة، وقوته وكياسته الحقيقية. وقد سلم معظم الناس بنظريته لأنهم سلموا بتوصياته. وبات ريكاردو مركزاً لمجموعة تطلعت إلى توجيهاته ودافعت بدورها عن آرائه. وما جعل ريكاردو، فى أعين البعض، الاقتصادى الأول فى جميع العصور حتى يومنا هذا لم يكن دفاعه عن سياسات منتصرة بذاتها ولا نظريته بذاتها ولكن جمعه الموفق بالعاملين معاً.<sup>(٨)</sup>

ولكن ماذا عن مساهمة ريكاردو فى الاقتصاد العلمى؟ تمثلت مساهمته الأكثر أهمية فى موهبته القيادية الفذة، كما أعتقد. فقد شجع وأعاق. وفى الحالتين، أعاد التنظيم على نحو جذرى. وقد أثارت نتائج تفكيره اهتمام كل الأفراد الذين لم يبصروا الآلية التى حاولت وصفها قبل قليل. وقد ترسخت تعاليمه، فى طبقاتها الوسطى والعلوية، بصفتها الشيء الجديد، الذى كان كل شيء آخر، بالمقارنة معه،

---

=مدش حقاً، مع أنه لا يدش من يبحثون أساساً عن التوصية التى يوصى بها كاتب ما. وبطبيعة الحال، ثمة عالم بين كينز وريكاردو من هذه الناحية، حيث كانت مواقف كينز من السياسة الاقتصادية أقرب إلى مalthus. ولكننى أتكلم عن طرق كينز وريكاردو فى التوصل إلى النتائج القاطعة. ومن هذه الناحية، فقد كانا أخوين روحيين.

(٨) ندعو القارئ إلى ملاحظة هذه القرابة الإضافية بينه وبين اللورد كينز. فكل كلمة وردت فى الفقرة أعلاه يمكن سحبها على هذا الأخير.

يبدو أدنى منزلة، ومهجوراً، ومبتذلاً. وقد طوّرت مجموعته بصورة سريعة موقفاً يذكرُّ بأطفال وقد قُدمت لهم لعبة جديدة- وكان الموقف مسلّياً ولكنه، واحسرتاه، يبعث على الأسى. فقد أبصروا العالم من خلاله. وبدا هذا الموقف لهم كقيمة لا تقدّر بثمن، لا يفشل في تقديره حق قدره سوى الأحقّق العاجز عن ارتقاء الأعالي الريكاردية. وهذا كله كان يعنى جدلاً، دافعاً، حماسة جديدة، حياة جديدة- وهذه هي مساهمات قيمة بحد ذاتها.<sup>(٩)</sup> ولكن ثمة شيء آخر. فالنظرية الاقتصادية ليست مذكراً للصفات السياسية، بل هي بمثابة صندوق أدوات تحليلية، إذا استعملنا التعبير الموفق للسيدة جوان روبنسون Joan Robinson. وهذه الأدوات ليست ركائماً من عناصر غير متماسكة، بل هي محرك معين. وهذا المحرك يخلق نتائج، ضمن حدود واسعة، أيّاً كانت المشكلة المحددة التي يحاول حلها. فهذا المحرك يؤدي وظيفته بنفس الطريقة، من الناحية الشكلية، سواء أكانت المشكلة هي أثر ضريبة معينة، أو سياسة معينة للأجور، أو نوع معين من التنظيم، أو الحماية وغير ذلك. وعليه، وضمن تلك الحدود، يمكن بناء المحرك مرة و إلى الأبد، ليكون، عند الاقتضاء، جاهزاً للاستعمال في أغراض لا حصر لها. ثمة شعور غريزي بهذا على الدوام. وقد أبرز كانتيلون والفزيوقراط هذه الفكرة بصورة واضحة. ولكن أحداً قبل ريكاردو لم يدركها بالقوة التي أدركها هو بها. وقد أخذ على نفسه، في الفصلين الأوليين من Principles، بناء محرك يخدم غرضاً عاماً كهذا. وقد مثّل هذا تقدماً حاسماً. ولكن، طبعاً، إذا حقق المحرك المعيب نجاحاً معيناً، فإن ذلك التقدم يمكن بسهولة أن يشكل انعطافاً detour. وعليه، دعونى أشير حالاً إلى إن تحليل ريكاردو كان انعطافاً.

لقد استتبع بناء مثل هذا المحرك التحليلي نتيجة مفادها أن العناصر الفردية التي تكوّن علم الاقتصاد العام باتت متماسكة ضمن كيان نظامي لم تكن عليها من قبل قط. ومهما كان كتاب ريكاردو Principles عملاً غير نظامي من حيث الشكل، بيد أنه يمثل عملاً نظامياً من الدرجة الأولى من ناحية الجوهر. ولا يوجد، من بين هذه العناصر نفسها، ما يمكن بشكل موثوق إرجاع أسبقية نشره إلى ريكاردو. وقد أشرت بنفسى، آنفاً، إلى أن ريكاردو لا يدين للمؤلفين الآخرين إلا

(٩) انظر الممّش السابق.

بشيء قليل، مع انه يدين إلى آ. سميث بالكثير.<sup>(١٠)</sup> وأنا مؤمن حقاً أن ريكاردو كان على درجة عالية من الأصالة الذاتية. وعلاوة على ذلك، فقد كان صريحاً وكريماً في الامتتان للأخرين: فرغم انتقادي لسميث، وعزمتي على انتقاد أ. مارشال لعرفانهما غير الكافي، بيد أنني لا أعتقد بضرورة توجيه نقد مماثل إلى ريكاردو.<sup>(١١)</sup> ولكن الأفكار الواردة في Principles، من الناحية الموضوعية، كانت كلها قد مرت بنا كأفكار فردية، ولا يمكن أن نعزو إلى ريكاردو غير تجميعها وتركيبها بصورة بارعة، إلا إذا: (١) قررنا أن ريكاردو، بعد خروجه مع سميث لاصطياد القندس والأيل، تلاعبَ بإيحاءات سميث وجولها إلى نظرية قيمة تقوم على العمل labour theory of Value باتت نظرية خاصة به؛ (٢) قررنا إهمال ادعاء تورنس المذكور في المhemش رقم ٧.

ومن السهل تقديم دليل للقارئ، ولكن نظراً إلى افتقار ريكاردو إلى نظام معين (من حيث الشكل)، فإن تقديم الدليل يصبح أقل سهولة. يتجلى محرك ريكاردو التحليلي في الفصلين الأوليين من عمله Principles حيث يكون لكل سطر أهميته. ويصعب على القارئ استيعاب القسمين الرابع والخامس من الفصل الأول، كما هو شأنه حينما يتعرف على أدب اقتصادي لأول مرة. أما الفصل الحادي والثلاثون: "On Machinery" الذي أضيف إلى الطبعة الثالثة، والذي

(١٠) قد يشكل بارتون Barton استثناءً (انظر الفصل السادس، القسم ٥٦، أدناه). تشير مقدمة ريكاردو إلى: تورجو، ستيوارت Steuart، سميث، ساي، سيسموندى، وآخرون" (إضافة إلى مالثوس ومقالة وست West: انظر المhemش القادم). ولكن التأثير الأهم هو من نصيب سميث. إذ لم يؤثر ساي على تعاليم ريكاردو إلا في نقطة واحدة (قانون ساي). ولا أجد أى تأثير لتورجو، وستيوارت أو سيسموندى. فقد أثرت دعاوى ضده، وبخاصة من ثلاث نواحي. فقد اشتكى وست West كثيراً من عدم اعتراف ريكاردو بأسبقيته بالنسبة لنظرية هبوط معدل الربح. لقد أشار ريكاردو، فى المقدمة الأصلية لكتابه: Principles، إلى انه " فى عام ١٨١٥، قدم السيد مالثوس وزميل من الكلية الجامعة - أكسفورد [وست] إلى العالم النظرية الحقيقية للربح..". صحيح أن ريكاردو لم يذكر اعترافاً مماثلاً بخصوص الأرباح. ولكن قد يُرد على هذا بالقول إن هذه القضية يشملها الاعتراف بأسبقية وست فى نظرية الربح. وكان تورنس Torrens يميل، ولو بشكل مخفف، إلى ادعاء الأسبقية فى موضوعة التكاليف المقارنة. وقد يكون على حق. ولكن حتى إذا كان الأمر كذلك، فثمة اختلاف بين سلوك كاتب ما، فى قضايا كهذه، حينما يعمد إلى وضع مخطط مستعجل كما هو شأن Principles لدى ريكاردو - دون أن يناقض هذا القول الطبيعة النظامية لهذا العمل - وسلوك كاتب آخر، فى مثل هذه القضايا، حينما يعمد إلى وضع كتب ناضجة كلياً جرى إحكام صياغتها بأقصى درجة من العناية، كما هو شأن Wealth of Nations لدى سميث و Principles لدى مارشال. أما المدعى الثالث، فكان هو ج. روك J. Locke (1825: Claims to the Original Publication of certain new Principles...), الذى اكتشفه البروفيسور سيليجمان. ولم يكن لهذا الكاتب أى حق قط، بقدر ما أعلم.

يتعلق هذا الدليل به وحده، فيكمل تلك الأساسيات في نقطة مهمة واحدة. ولا تنطوي الفصول المتبقية فعلاً إلا على تطوير (الفصول ٣-٦)، تطبيق (الفصول ٨-١١) والفصل التاسع والعشرين والتي تدور كلها حول فرض الضرائب)، الدفاع (الفصول ٢٠، ٢١، ٢٤، ٢٦، ٣٠، ٣٢)، ولكنها تتضمن، لسوء الحظ، الكثير من obiter dicta (الملاحظات العابرة) عن قضايا أساسية بحيث يصبح إهمالها أمراً خطيراً. فمثلاً، يدرس الفصل السابع والعشرون: "On Currency and Banks"، سوية مع الفصل الثامن والعشرون، قضايا يمكن أن يميل إلى إهمالها من يدرس نظرية ريكاردو العامة. ولكن ثمة فقرات فيهما تلقي ضوءاً ضرورياً على معالجة ريكاردو للمسألة القائلة إن التكلفة الحدية تساوى السعر، وعلى المعنى الذي أظهر فيه ريكاردو الاستيعاب الكامل لهذه المسألة. أما التجارة الخارجية، فتدرس في الفصل السابع، الشهير، الذي هو تكملة أيضاً للفصول الأساسية بالفعل (والذي تكمله، بدوره، الفصول ٢٢، ٢٣، ٢٥). ويُعنى الفصل التاسع عشر (والفصل الحادي والعشرين بمعنى ما) بتمسك ريكاردو بقانون ساي.

ولأن الضوء المتلألئ هكذا يجتذب الفراشات عادةً، فإن عددًا معينًا من الكتاب الريكارديين باتوا كتابًا مغمورين. وعلاوة على ذلك، فإن كثيرًا من الأفراد، ومن غير الاقتصاديين أيضًا، يطرحون أنفسهم كأخصاء لهذا الضوء حتى حينما لا يكون لديهم عنه سوى تصور غامض - مثلما نجد اليوم كينزيين وماركسيين كثيرين ممن لم يقرأوا سطرًا واحدًا من كينز وماركس قط. وعلاوة على ذلك، فإن بعض المستقلين، وحتى بعض المنشقين مثل تورنس، يبدون احترامًا لائقًا بالزميل الاقتصادي البارز ممن انشقوا عنه وهم على أتم استعداد لاقتباس عباراته وفرضياته حينما يريدون ذلك. وأخيرًا، فإن بوسع الاقتصاديين من الأجيال اللاحقة - ج.س. ميل وأ. مارشال هما مثالان بارزان - أن يُعبّروا عن تقديرهم لكاتب عظيم من الماضي بطريقة من شأنها أن تخفى عنهم وعن الآخرين الفجوة الكاملة التي تفصلهم عنه. وهذا كله من شأنه تضليل من يحاول استعادة الأحداث الماضية ومن شأنه أن يُظهر تأثير ريكاردو ومدرسته أكبر مما كانا بالفعل. ولكن من الضروري اختزال هذا التأثير إلى حجمه الصحيح لكي نحصل على صورة حقيقية عن تاريخ التحليل الاقتصادي.<sup>(١٢)</sup>

(١٢) ليس بوسعنا أن نظل نكرر إن تلك العملية لن تكون ضرورية لأي غرض آخر سوى الغرض المتعلق بتاريخ التحليل. وأن التأثير الذي نقيّمه هو ذاك الذي يحدث للاقتصاد العلمي فحسب.

سبق أن وجدنا أن مركز المدرسة يتألف من أربعة كتاب فقط، إضافة إلى ريكاردو نفسه. وأقصد بهذا أن جيمس ميل وماك كولوخ ودي كوينسي يمثلون الأنصار المخلصين والمدافعين الأشداء عن تعاليم ريكاردو ممن كسبوا شهرة واسعة تخلد أسماءهم. ويقف وست<sup>(١٣)</sup> بعيداً - لسفره للهند جزئياً. ولم ينتسب وست إلى أي مدرسة - وكان يشعر هو بذلك - بيد أنه كان صنواً لريكاردو، وكان قد اكتشف أساسيات مذهب ريكاردو بصورة مستقلة. وقد لا يكون استيائه الواضح من ريكاردو مبرراً. ولكن الأمر لم يكن كذلك بالنسبة لأسفه على أبعاده عما تصور أنها مكانته بتأثير منزلة والمعية ريكاردو الأرفع. ذلك لأن عمله: Essay يتضمن فعلاً ليس فقط صياغة نظرية الربح "الريكاردية"، بل ويتضمن أيضاً تطبيق قانون تناقص الغلة على نظرية معينة للربح مما يشكل محور النظام الريكاردى. وعليه، فرغم عدم وجود خيار لدينا غير تصنيفه ضمن المدرسة "الريكاردية"، بيد أننا سنخفف من هذا الظلم وذلك بأن نتحدث عن مذاهب وست-ريكاردو من حين إلى آخر.

وينبغي بالتأكيد الاعتراف بجيمس ميل ككاتب له ضوءه وقيادته، بغض النظر عن تصورنا عن قيمة ما أسقطه من ضوء وما قام به من مبادرات.<sup>(١٤)</sup> أما ماك كولوخ،<sup>(١٥)</sup> فقد عومل بقسوة من قبل ماركس وكتاب آخرين، من بينهم بوهم -

(١٣) لم ينل السير وليام وست Sir Edward West (١٧٨٢-١٨٢٨)، وهو أحد الاقتصاديين العلميين الأوائل ممن يعودون إلى هذه الفترة، استحقاقه أبداً. ويعتبر عمله: Essay on the Application of Capital to Land ... (١٨١٥)، الذي أعيد نشره في السلسلة التي أصدرها البروفيسور هولاندر حول الكراسات الاقتصادية، (١٩٠٣) أكثر من مجرد إعادة صياغة لقانون تناقص الغلة، كما يوصف في تاريخ علم الاقتصاد عادة. ويحمل كتابه الثاني: (Price of Corn and Wages ... (1826) نفس الطابع من التفكير المستقل.

(١٤) لقد أشرنا إلى جيمس ميل James Mill (١٧٧٣-١٨٣٦) مرتين سابقاً كان وضعه فيهما استراتيجياً: كمؤلف للعمل: (Analysis of the Phenomena of Human Mind (1829) وكشراح لمذهب بنثام الرسمي حول الحكم. كما تتبغى إضافة عمله الضخم والخرق حقاً: History of British India (1817) الذي ازداد، بعد وفاته، إلى عشرة مجلدات، وكان حجر الزاوية بالنسبة لشهرته وسط الجمهور العام؛ وكذلك كتابيه الاقتصاديين، (أي: Elements of Political Economy (١٨٢١؛ الطبعة الثالثة والمستعملة (١٨٢٦) (كان لديه كتاب اقتصادى ثالث، وهو الأكبر، ولكنى لا أعرف شيئاً عنه). ويصف الكاتب كتابه الأخير، في مقدمته، " ككتاب مدرسى" وخلص من الأصالة (ولم يكن هذا صحيحاً بصورة تامة، رغم أن النقاط الأصيلية لم تمثل كلها تحسينات. فالكتاب لا يستحق الازدراء، كما شدد ماركس على ذلك، مثلاً). وتفشل سيرته الأساسية، التي كتبها أ. باين A. Bain (١٨٨٢) في إنصاف علم اقتصاد جيمس ميل وكذلك في حل لغز هذا الرجل: اللغز المتمثل بتلك المقدره الفكرية التي لم تعرف كيف تكف عن العمل.

(١٥) كان جون رامساي ماك كولوخ John Ramsay McCulloch (١٧٨٩-١٨٦٤) صحفياً، بروفيسوراً =



باورك، بحيث أن من العدل التشديد على مزاياه أكثر مما على حقيقة أن قدرته لم تكن على مستوى عال، مع إنها من نوع مفيد جدًا. سنشير فيما بعد إلى عمله الوقائعي الذي كان إنجازًا مهمًا. أما حماسه للإصلاح الاجتماعي - التي دخل فيها عنصر يحمل بعض الميزة التحليلية: فقد كان ماك كولوخ نصيرًا أساسيًا "لنظرية رصيد الأجر"، ولكنه أدرك إن هذه النظرية لا تبرر عبثية سياسة الأجور لدى نقابات العمال - فينبغي أن يُعهد بها إلى النقاد الحديثين. وعلاوة على ذلك، فقد كان ماك كولوخ أحد أشهر الاقتصاديين في أيامه ونجح في إبقاء علم المذهب الريكاردى خفاً حينما هجره كل الاقتصاديون الآخرون عملياً، وهو شيء له مغزاه. أخيراً، فقد كتب مرجعاً مدرسياً يمثل أكثر المراجع العامة نجاحاً مما قدمته إنجلترا في العقود الأربعة الأولى من القرن التاسع عشر الأمر الذي لا يحسن إهماله، رغم كل نواقصه.<sup>(١٦)</sup> وقد أثر هذا الكتاب بصورة مباشرة أكثر مما فعل كتاب ريكاردو وخلق حقاً ما يمكننا تسميته مذهباً ريكاردياً من درجة أدنى. أما دى كوينسى De Quincey، الملقب بأكل الأفيون، فهو حالة أخرى. إذ إن حرص دى

=أكاديمياً وموظفاً حكومياً، كما يمكن اعتباره من الراديكاليين الفلاسفة، رغم أنه أبعد الناس عن الفلسفة. إذ نهمل عمله الوقائعي في هذه اللحظة، فإننا نذكر أعماله الأخرى: Principles of Political Economy (1825, 5th ed., 1864) وكذلك العمل (1845, Literature of Political Economy)، الذي هو فهرست شامل حافل بالهوامش، ومفيد جداً لهذا السبب بالذات (فملاحظاته حول كل كاتب، التي كتبت وفق إيمان ساذج وغير نقدي بالمذهب الريكاردى، تشكل وحياً لكل من يريد الإحاطة بجوهر المدرسة الريكاردية) وكذلك العمل: Essay on the Circumstances which Determine the Rate of Wages (1826) الذي يمثل أكثر جهود ماك كولوخ طموحاً في حقل النظرية الاقتصادية. وقد نشرت رسائله إلى ريكاردو ورسائل الأخير إليه من قبل البروفيسور هولاندر. وتشكل هذه الرسائل أكثر المصادر أهمية لدرس المناهج والمحاكاة الاقتصادية في تلك الفترة.

(١٦) إذ نتحدث عن النصوص، فلا ينبغي أن نغفل كتاب السيدة جان مارسيت Jane Marcet: Conversation on Political Economy (1816) الذي حقق نجاحاً كبيراً (الطبعة السابعة ١٨٣٩). ورغم أن كتاب جيمس ميل كان أولياً، غير أنه لم يكن سهلاً كنص يتعلق بنظرية بحتة. أما كتاب ماك كولوخ، فكان يمثل المادة الراجعة للمقرر المدرسي في مادة الاقتصاد العام. وكان كتاب السيدة مارسيت يتعلق بعلم الاقتصاد لمن يمكن تسميتهن طالبات المدرسة العليا. وينبغي على القارئ الإطلاع عليه والانتباه إلى نقطتين مهمتين فيه. تتعلق أولاهما بتاريخه: فقد ظهر هذا العمل قبل عمل ريكاردو: Principles. ومع ذلك، فهو يقدم الكثير من المعتقدات الأكثر أهمية مما يتعلق بالمدرسة الريكاردية. وهذا أمر مهم ويعزز كثيراً من أهمية الكتاب الذي لا مجال للسخرية منه قط. ثانياً: إذا كان كثير من الاقتصاديين اللاحقين قد سخروا من الكتاب فعلاً، رغم ما ذكرناه حوله، فهذا يعود ليس فقط إلى حكم مسبق ذكوري، بل إلى طبيعة العمل أيضاً: ذلك لأن السيدة مارسيت لم تهتم، ولو للحظة واحدة، ليس فقط بأن الحقيقة الواضحة عن علم الاقتصاد والسياسة الاقتصادية قد تم اكتشافها أخيراً، ولكن أيضاً إن هذه الحقيقة كانت بسيطة جداً بحيث كان من الممكن تدريسها لكل طالبات المدارس. وكانت طريقة التفكير هذه شائعة آنذاك وتميز ذلك العهد إلى حد كبير مثلما تنتشر طريقة تفكير مماثلة بين الكينزيين المعاصرين. كما إن زماننا لا يتميز بها بصورة أقل.

كوينسى على المنطق المنقى يجعل منه النقيض المباشر لماك كولوخ، الخام والجاهز. ولكن دى كوينسى تناول علم الاقتصاد من محيطه البعيد فحسب. كما أن مساهمته كانت عقيمة،<sup>(١٧)</sup> رغم أنها تثير الاهتمام.

بيد أنه لم تكن لأى منهم إضافة حقيقية، وأن مآثرهم - وبخاصة تلك التى تعود إلى جيمس ميل وماك كولوخ - مشكوك بقيمتها على الأغلب.<sup>(١٨)</sup> ولم ينجحوا حتى فى تلخيص ريكاردو بصورة صحيحة أو إيصال فكرة واحدة من كنز التلميحات التى يمكن العثور عليها فى عمله: Principles. وما نجحوا حقاً فى إيصاله هو رسالة سطحية ذبلت فى أيديهم وأصبحت مبتذلة حالاً وغير مفيدة عملياً. وليس ذنبهم أن نظام ريكاردو فشل، من البداية، بنيل موافقة أكثرية الاقتصاديين الإنجليز - وليس فقط موافقة السذج والمتعاسين، كما حاول الريكارديون بقوة أن يصدقوا. ولكن مرد هذا ضعف النظام نفسه. كما لم يتمثل ذنبهم فى إن النظام لم يكن يقوى لمسار طويل. ولكن مسئولية الهزيمة السريعة لهذا النظام تقع عليهم. فقد توفى ريكاردو عام ١٨٢٣. وفى عام ١٨٢٥، شن بيلى Baily هجوماً على مزايا ذلك النظام لا بد أنه كان حاسماً. وفى الواقع، لم يكن هذا الهجوم كذلك لأن المدارس لا تتدمر بهذه السهولة. بيد أن ذبول المدرسة الريكاردية كان قد أصبح مؤكداً بعد ذلك بقليل. ففى كراسة صادرة عام ١٨٣١، نقرأ: "هناك بعض الريكارديين ما يزالون موجودين".<sup>(١٩)</sup> وعلى أى حال، فمن الواضح إن النظام الريكاردى لم يعد قوة حية آنذاك. والانطباع السائد بعكس ذلك يمكن تفسيره بسهولة. فهناك الأتباع الأوفياء ممن ظلت أصابعهم على الزناد وواصلوا تدريس المذهب المتفجر وكان شيئاً لم يحصل. وهناك أيضاً تلكؤ الرأى

(١٧) "Dialogues of Three Templars on Political Economy," in London Magazine, April 1824 - لنحنى رعوننا للناسر الذى أصدر مادة كهذه و إلى جمهور القراء الذى لم يكف عن الاشتراك فى تلك المجلة لنشرها تلك المادة - والعمل (1844) Logic of Political Economy). ولم يكتب البقاء لهذا الكتاب، فى نظرى، إلا لكثرة مقتطفات ج.س. ميل منه. ولا أستطيع أن أجد فيه أى شىء أصيل. إن مفهوم "صعوبة الحصول" Difficulty of Attainment يعود إلى ريكاردو الذى كان قد صاغه بالفعل بطريقة موحية جداً ("تحدد القيمة الحقيقية لسلمة ما.. بالصعوبات الحقيقية التى يكادها منتجها ذو الظروف الأقل ملائمة": Principles, ch. 27).

(١٨) يتعذر اتهم ريكاردو، مثلاً، بنظريات جيمس ميل وماك كولوخ للفائدة وبكل نظرية الأخير بشأن مخصص الأجر.

(١٩) تعود تلك العبارة إلى س.ف. كوتريل C. F. Cotterill: Examination of the Doctrine of Value (1831)، وقد اقتطفها البروفيسور سيلغمان Seligman (المصدر المذكور سابقاً، القسم الثالث) الذى أدين له بتلك الإحالة.

العام الذى يتباطأ فى إدراك أقول المذهب المهجور مثلما يتباطأ فى إدراك ولادة المذهب الجديد. وثمة شىء آخر، أكثر أهمية، والذى من شأنه تفسير لماذا لن يتفق معى، سوى بضعة مؤرخين، هذا إن كان هناك من يتفق أصلاً، ويتمثل فى أن هيبه ريكاردو الشخصية، اسمه الكبير، هو الذى ضمن البقاء لعمله. وكما أوضحنا من قبل، فرغم أن ريكاردو لم يكن محظوظاً من ناحية أتباعه المباشرين، بيد أنه كان محظوظاً من ناحية أخرى. فقد شدد ج.س. ميل على ريكارديته المبكرة فى كل مكان، دون أن يدرك هو نفسه، ولا أن يوضح لقرائه، كم كان قد ابتعد عن هذا المذهب بالفعل حينما كتب عمله Principles. وقد فعل الشىء نفسه حتى مارشال وادجورث، ولو إلى حد أقل. وعلاوة على ذلك، فإن شهرة ريكاردو لم تستند على بنيته النظرية فحسب. فمن ناحية، كانت هناك مساهماته فى نظرية النقود والسياسة النقدية ونظريته للتجارة الدولية. كما أنه أثبت، من ناحية أخرى، أن عناصر فردية معينة من هذه البنية كانت قابلة للبقاء أكثر مما فعلت البنية ككل. وتعطى نظريته عن الربيع أقوى مثال على ذلك، رغم حقيقة أن هذه النظرية، منطقيًا، لا بد أن تكون قد هُجرت، أسوة بنظرياته الأخرى.

وقد قدمت حلقات التأثير الأجنبية صورة مختلفة إلى حد ما.<sup>(٢٠)</sup> إذ فعل ماركس ورودمبرتوس الكثير لإبقاء الفكر الريكاردى حيًا. ويعود الفضل فى هذا إلى تأثيرهما، جزئيًا، و إلى ضعف المنافسة المحلية، فى جزئه الآخر، وإلى النفور الهائل من النظرية النمساوية فيما بعد. وهكذا احتفظ ريكاردو، حتى نهاية القرن التاسع عشر، بلقب المنظر العظيم بالنسبة لمعظم أولئك الاقتصاديين الألمان ممن كانت لديهم أى طموحات نظرية أصلاً: حيث تشكل أسماء فاجنر Wagner، وديتزل Dietzel، ودابل Diehl، أمثلة لتوضيح هذا. وفى إيطاليا، بيرز - أو يكاد - وضع مماثل بالنسبة للفترة محل الدرس، وليس لما بعدها. فثمة علامات قوية على تأثير ريكاردو فى كتابات فيرارا Ferrara وفى الكتب المدرسية. كما يقدم روسى Rossi مثالاً آخر، إذا اعتبرناه إيطاليًا، ولكنه يعد الكاتب المهم الوحيد تقريبًا إذا اعتبرناه فرنسيًا. فقد قاومت فرنسا، على عادتها، التأثير الريكاردى أكثر مما فعل أى بلد آخر. وفى الولايات المتحدة، أحرز كتاب ماك كولوخ المدرسى قدرًا كبيرًا من النجاح، منافسًا كتاب ساي لاحتلال المركز الأول فى مجال التدريس. كما كان

(٢٠) للاطلاع على تأثير ماركس ورودمبرتوس Rodbertos: انظر القسم الخامس، أدناه.

لريكاردو تأثير أكبر في الفترة اللاحقة أيضاً، والذي يشهد عليه تاوسك Taussig كأحد الكتاب المرموقين الذين تأثروا بريكاردو.

وما قصدته بعبارة "الغايات النهائية" fringe ends للمدرسة الريكاردية يمكن توضيحه بأحسن ما يمكن من خلال الإشارة إلى المجموعة الأكثر أهمية التي تقع ضمن نطاق معنى ذلك المصطلح، أى ما يسمى بالاشتراكيين الريكارديين. يمثل ماركس أكبر الاشتراكيين الريكارديين، طبعاً، ولكن المجموعة تعرف على نحو أضيق بحيث تشمل عددًا من الكتاب ممن دافعوا، في عشرينيات وثلاثينيات القرن التاسع عشر، عن قضية الطبقة العاملة وفق فرضية أن العمل هو عنصر الإنتاج الوحيد. ومع إن هذه الفرضية تعود إلى لوك وسمث، وليس إلى ريكاردو، فيرجح إن النظرية الريكاردية للقيمة شجعت أولئك الكتاب الاشتراكيين وقدمت لهم تلميحات معينة. ونظرًا إلى أن كتابات تلك المجموعة، التي تستحق مكانة كبيرة في تاريخ الفكر الاشتراكي طبعاً، لم تتضمن سوى القليل مما يتصل بتاريخ التحليل الاقتصادي، فإننا نقتصر على ذكر كاتبين يتمتعان بأهمية أكثر من الكتاب الآخرين، كما يبدو الأمر لنا. إذ يعكس عمل وليم ثومبسون William Thompson: (1824 Inquiry into the Principles of Distribution of Wealth ...) تفكير المجموعة بشكل واضح، ومذهبها المعتدل عن المساواة، وطريقتها المعتادة بمعالجة مثل التوزيع بغض النظر عن الآثار التي يمكن أن تصيب الإنتاج من جراء تحقيق هذه المثل. ويبدو تأثير بنتام Bentham قوياً في هذا المجال. وتُظهر أعمال ثوماس هودسكين Thomas Hodgskin: Labour Defended against the Claims of Capital ... (1825) and Popular Political Economy (1827) علامات على وجود بنية تحليلية حقيقية، على الأقل.<sup>(٢١)</sup> وتجدر ملاحظة أنه ما أن يربط كاتب ما فكرة أن العمل هو مصدر الثروة الوحيد وأن قيم كل السلع يمكن تمثيلها من خلال ساعات العمل بفكرة أن العمل نفسه يمثل سلعة ما، فإنه ينقاد حتماً إلى استنتاج مفاده أن آلية السوق تسرق من العامل الفرق بين قيمة "منتوجه" مقيساً بالعمل وقيمة قوة العمل المنفقة على ذلك المنتج مقيسة بالعمل. وهذه هي النظرية الماركسية

---

(٢١) أعادت مدرسة لندن (١٩٣١) نشر العمل: J. F. Bray, Labour's Wrong and Labour's Remedy (1839) مما جعله أكثر كتابات تلك المجموعة تداولاً، بعد أن كان أقلها. وهذا هو السبب الوحيد لإشارتي إليه. انظر: M. F. Jolliffe, 'Fresh Light on John Francis Bray,' in Economic History, A Supplement of the Economic Journal, February 1939.

للاستغلال، إذا أهملنا التفاصيل. ولذلك، تم اعتبار كثير من الاشتراكيين الريكارديين كرواد forerunners بالنسبة لماركس. ومن شأن عبارة "رواد" أن تعنى الكثير أو القليل. وإذا لم تكن قد أعدت لتعنى الكثير جدًا، فإنها يمكن أن تفى بالغرض، مع إننى لا أجد لدى أى كاتب (حتى لدى ثومبسون Thompson أو هودسكين Hodgskin) ما يمكن أن يرقى إلى التنبؤ الكامل بكل ما تعنيه نظرية ماركس حول الاستغلال فى إطار نظامه. ولكن ليس ثمة أساس لاتهامه بالانتحال، إلا إذا كان هناك سبب آخر، لأن ذلك المزيج من الأفكار يمكن أن يحدث لأى من دارسى ريكاردو الذين طوروا تعاليمه فى الاتجاه الذى أحبب ماركس أن تتطور فيه. والجدير بالملاحظة هو أن هذه التهمة أثرت، لأول مرة، من قِبل كاتب لم يكن اقتصاديًا هو نفسه، مع أن الاقتصاديين كانوا يكررونها فى أحوال كثيرة: انتون منجر Anton Menger (١٨٤١-١٩٠٦)، وهو أخ الاقتصادى منجر) الذى نحيل القارئ إلى الجوانب الباقية من كتابه: Recht auf den vollen arbeitertag (١٨٨٦؛ وقد جرت ترجمته للإنجليزية تحت عنوان: Right to the Whole Produce of Labour, 1899، كما كتب ح.س. فوكسويل H. S. Foxwell مقدمة مهمة عنه). هذا وتتجلى نظرية أهم كتاب تلك المجموعة على نحو أفضل لدى: Esther Lowenthal, The Ricardian Socialists, 1911

### ٣. مالثوس، وسنيور، وقسم من شاركوا أيضًا

سنستعرض بقية الكتاب الذين يستحقون الذكر وفق بلدانهم، رغم اعتراضاتنا على الحديث عن مدارس وطنية. وبالنسبة لإنجلترا، فلما كنا قد أشرنا إلى لونغفيلد فعلاً، وما دمنا نحفظ ب ج.س. ميل وكيرنس إلى الفصل القادم - ونحتفظ بجيفونس إلى الفترة اللاحقة، طبعًا - فلا يتبقى لنا سوى مالثوس وسنيور أساسًا. ولكن لا ينبغى أن نقتصر على الأعمال التاريخية المعروفة ونهمل كل الأعمال الأخرى. فهذا من شأنه أن يخلق صورة غير صحيحة. فالأعمال التاريخية نادرًا ما تبدو كرقع بارزة على أرض منبسطة، بل إنها أشبه بقمم طالعة من ربوات أقل حجمًا. وبعبارة أخرى، إن العلم يتطور من خلال إضافات صغيرة تخلق رصيْدًا مشتركًا من الأفكار، تتطلق منه فيما بعد، بالصدفة والجدارة معًا، الأعمال التى

تتال الشهرة. وعليه، يترتب علينا أن نضيف، على الأقل، عددًا من أولئك الكتاب الذين لم يحققوا شهرة تاريخية، بيد أنهم قاموا بعمل مهم ومارسوا تأثيرهم على تطورات في التحليل لا يُعرف أصحابها، بيد أنها ليست قليلة الشأن. وإذ نمنح هؤلاء قدرًا من الاهتمام، فإننا سنعزز أيضًا فرضيتنا القائلة إن مدرسة وست-ريكاردو لم تسد قط في علم الاقتصاد الإنجليزي.<sup>(٢٢)</sup>

(أ) مالثوس<sup>(٢٣)</sup> لقد صب ماركس جام غضبه على مالثوس. أما كينز، فقد مجده. ويعود هذا القدح والمدح معًا إلى الحكم المسبق والجاهز. فماركس-أو الراديكالي العلماني البرجوازي الذي يجسده- لم يكره شيئًا مثلما كره ثوب الكاهن. وعلاوة على ذلك، فرغم أن ماركس لم يستحسن قط الكتاب الذين دافعوا عن حرية التجارة في المواد الغذائية، بيد أنه لم يبد غير الازدراء التام لمن لم يفعل هذا منهم.

(٢٢) دعوني أكرر أن الكتاب الذين تقع أعمالهم في حقول النقود، والصيرفة، والدورات التجارية ستتم دراستهم على حدة.

(٢٣) كان توماس روبرت مالثوس Thomas Robert Malthus (١٧٦٦-١٨٣٤) كاهنًا، وبروفيسورًا في التاريخ والاقتصاد السياسي في كلية الهند الشرقية في هابلوري. وكما نعم من قبل، فبعد أن كان مالثوس مغمورًا تمامًا، فإنه قفز إلى عالم الشهرة عام ١٧٩٨ حينما نشر عمله: Essay on the Principle of Population (2nd ed. 1803 ; 3rd 1806 ; 6th 1826) {مقالة حول أساس السكان}. وما يلي يمثل أعماله الأكثر أهمية بالنسبة لنا، من بين كتاباته الغزيرة (باستثناء تلك المتعلقة بالنقود): 1. ... High Price of Provisions ... (1800) ; 2. Letters to Samuel Whitbread on ... the Poor Laws (1807) ; 3. Observations on the Corn Laws (1814) ; 4. Inquiry into the nature and Progress of Rent (1815) ; 5. Grounds of an Opinion on the Policy of Restricting the Importation of Foreign Corn (1815) ; 6. Principles of Political Economy (1820 ; i.e. one year after Sismondi's Principles) ; 7. Measures of Values (1823) and 8. Definitions in Inquiry into the nature and Progress of Political Economy ... (1827). هذا ويعتبر العمل الرابع: Principles of Political Economy (1815) of Rent (1815) والعمل السادس: Principles of Political Economy الأكثر أهمية بين تلك الأعمال. انظر، بشكل خاص: J. Bonar, Malthus and His Work (١٨٨٥)، الطبعة الثانية ١٩٢٤- وهو يمثل العمل الأساسي حول مالثوس، ولو أنه غير مرض قليلاً من ناحية النظرية البحتة)، والمقالة المؤثرة عن مالثوس التي كتبها اللورد كينز في: (Essays in Biography (1933)، وأنا واثق من أن القارئ سوف يستمتع بها وهي تغنيني عن قول أي شيء حول "الخلفيات والمؤثرات التي كونت مالثوس". دعوني أتذكر باختصار تهم الانتحال الثلاث التي وجهها ماركس إلى مالثوس. التهمة الأولى نعرفها من قبل وتتعلق بالمبايعين على مالثوس بالنسبة لموضوع السكان، وبخاصة تاؤنسند Townsend. وتخص التهمة الثانية نظرية مالثوس عن الربيع (تناقص الغلة). وكان ماركس واثقًا من أن مالثوس انتحل هذه النظرية من أندرسون Anderson دون تقديم أسباب حقيقية لذلك: أن طبيعة المحاجة التي تجعل مالثوس منتحلًا في هذه الحالة يمكن، إذا صح التعبير، أن تجعل ماركس في نفس الوضع. وتدور التهمة الثالثة حول نظرية الفوائض: إذ يُعتقد أن مالثوس انتحلها من سيسموندى. وبغض النظر عن الاختلافات الكبيرة بين النظريتين، فليس ثمة سبب من شأنه أن يمنع مالثوس من الوصول إلى الموقف الذي اتخذه في عمله Principles انطلاقًا من الأفكار التي كانت قائمة في ذهنه عام ١٨١٤، على الأقل (انظر كينز، المصدر السابق، ص ١٤١).

فلم يكن هؤلاء الآخرون، في نظره وأنصاره المطيعين طبعاً، سوى كُتاب مستأجرين من قِبَل ملاك الأراضي. ولم يكن التعامل مع مساهمة مالثوس بهذه الطريقة أفضل من طريقة تعامل الكتاب الآخرين مع مساهمة ريكاردو بحجة أنه يهودى وأنه "يدافع عن المصالح المالية". ولكن رغم أن ولع كينز بمالثوس يثير الإكبار - وذلك لقلة من يمتدحون سابقهم، إذ أن كينز اعتبر مالثوس سابقاً forerunner بالنسبة له - بيد أن هذا الولع بلغ حداً، من حيث عدم معقوليته، لا يقل عن كراهية ماركس له.<sup>(٢٤)</sup> وهكذا، فمنذ أن نشر مالثوس عمله Population Essay on حتى يومنا هذا، فإنه صادفَ الحظ السعيد - نعم، فهذا هو بمثابة حظ سعيد - حينما بات موضوعاً لتقييمات غير معقولة ومتناقضة بنفس الدرجة. فمalthus قد صنع بالإنسانية خيراً؛ وإنه كان شيطاناً؛ ومفكراً عميقاً؛ ومغفلاً.

والرجل الذى أثار عمله عقول الناس إلى حد إبداء تقييمات انفعالية كهذه لم يكن ipso facto {بهذا ذاته} يمتلك قدرات عادية. والرجل الذى أدرك أن بعض المشاكل الاقتصادية تشبه مشاكل "de maximis et minimis in fluxions" [التفاضل والتكامل] لم يكن مغفلاً. وتوضح حالة مالثوس الفرق بين المقدرة والألمعية. وكان يمكن لكلمة: الدقة soundness أن تمثل الوصف الملائم له لولا الإخفاق الذى شارك فيه كثير من - معظم - الاقتصاديين. فقد كانت لدى مالثوس بضعة أفكار محببة كان يميل إلى تطبيقها على المشاكل العملية. ولكن معرفته الفطرية المعهودة انقلبت إلى هراء حينما فعل هذا.<sup>(٢٥)</sup> وعلاوة على ذلك، لم يكن مالثوس بارعاً فى السجال.

كان مالثوس، وما يزال بشكل رئيسى، الرجل الذى كتب العمل Population Essay on وذلك فى أعين الجمهور وغالبية من رجال المهنة على حد سواء. أما

(٢٤) ثمة فقرة فى المقالة المذكورة أنفاً تبدو فعلاً وكأن اللورد كينز ينسب إلى مالثوس 'بداية التفكير الاقتصادى النظامى' ص ١٢٥.

(٢٥) والمثال البارز ذلك الأمر هو عمله: Letter to Samuel Whitbread (انظر المهمش ما قبل الأخير). ففى هذا العمل، حاجج مالثوس ضد البرنامج الذى قدمه وايتبريد للإسكان (وهو عبارة عن أكوخ كانت ستبنيها السلطات الأبرشية) وذلك على أساس أن هذا البرنامج يشجع على حالات الزواج الارتجالية. ولم يكن حتى لدى كينز ما يقوله لصالح هذا الرأى. وقد اعتبره أمراً عرضياً وغفره لمالثوس عن ود. ومع ذلك، فإن هذا الأمر يعنى أن مالثوس أخفق فى رؤية مضامين التوصيات الصادرة حتى عن اقتصاديين مرموقين. فهل ينبغى لوم الجمهور لعدم التعامل مع تلك التوصيات بصورة جديّة؟

مساهمته في التحليل النقدي، التي تعطيه حقه الثاني في الشهرة، فقد ابتعدت تقريباً عن اهتمام مؤرخيه. ويتمثل حقه الثالث، الذي وضعه في الصدارة في وقتنا الحاضر، في نظريته للادخار والاستثمار أو نظريته عن "الفوائض العامة".<sup>(٢٦)</sup> ولكننا هنا لا نهتم سوى بحقه الرابع في الشهرة، أي بوصفه المؤلف لنظام للنظرية الاقتصادية أعادَ فيه مالثوس صياغة النظرية الواردة في عمل سمث Wealth of Nations بطريقة تمثل البديل لإعادة الصياغة التي قام بها ريكاردو. وإذ نؤجل درس نظرية مالثوس للربيع، والنقاط الأخرى المفصلة نسبياً، فينبغي أن ننصرف الآن للتأكد من تلك النقطة.

سبق أن رأينا أن عمل ريكاردو، بقدر تعلق الأمر بالنظرية العامة، كان قد انطلق من Wealth of Nations وأعاد صياغة محتويات الأخير وفقاً لطريقة تتركز على مفهوم القيمة. ويصح نفس هذا الأمر بالضبط على عمل مالثوس، كما هو مطروح في كتابه Principle. وباستثناء نظريته للادخار والاستثمار، التي تبدو خاصة به بحسب ظاهر الأمور،<sup>(٢٧)</sup> فإن كل عناصر ذلك العمل، وحتى المصطلحات المستخدمة فيه، تشير إلى الكتاب الأول من Wealth of Nations. وبينما أعاد ريكاردو صياغة النظرية الواردة في Wealth of Nations وفق نظرية القيمة القائمة على كمية العمل، فإن ما فعله مالثوس تمثل فقط بإعادة صياغة هذه النظرية وفقاً لنظرية القيمة التي استعملها سمث فعلاً، أي نظرية العرض والطلب،<sup>(٢٨)</sup> مستخدماً أيضاً مثال سمث حول اختيار العمل كوحدة للقيمة (numeraire). وعليه، فقد تبنى مالثوس الخط الذي انتصر أخيراً، مشيراً بصورة أكثر مباشرة إلى نظام مارشال أكثر مما فعل الخط الذي تبناه ريكاردو، رغم حقيقة أن مارشال حاول البقاء على

---

(٢٦) لمناقشة تلك الجوانب الثلاث من مالثوس، انظر الفصل الأول، أعلاه، والفصلين السادس والسابع أدناه.

(٢٧) إذا لم نقرر الولوج عميقاً في القرن الثامن عشر للبحث عن سابقين، فإن الكاتب الوحيد الذي يمكن أن يترشح كسابق في هذا المجال هو لاودردال Lauderdale. أما سيسموندى، فلا يمكن اعتباره سابقاً على مالثوس، بل منافساً له، رغم أنه يمتلك الأسبقية بالنسبة لتاريخ النشر، وذلك في حدود تطابق تعاليمه مع تعاليم مالثوس [ترك ج. شومبيتر ملاحظة بالقلم الرصاص - "كينييه"].

(٢٨) سنرى، فيما بعد، أن نظرية كمية العمل ونظرية العرض والطلب لا ينبغي أن تؤخذاً كنظريتين متعارضتين من الناحية المنطقية. ولكن ريكاردو ومالثوس أخطأنا بالتعامل معهما كنظريتين بديلتين. ومع ذلك، فأنا، في هذه اللحظة، أتبنى هذا الرأي لأن هاتين النظريتين تصلحان لوصف الجهازين التحليليين المختلفين.



صلة بالثاني وليس بالأول.<sup>(٢٩)</sup> ويصح هذا الأمر على جانب آخر من الاختلاف بين الاثنين. فقد رأينا أن جهاز ريكاردو التحليلي كان معداً لمشكلة التوزيع، أى تفسير الحصص النسبية. أما مالثوس، فقد صمّم جهازه لتحليل العملية الاقتصادية ككل، مقتدياً بسمث مرة أخرى، ومبشراً بمارشال مرة أخرى. ولذلك، فقد عالج مالثوس الناتج الكلى ("الدخل الوطنى"، بحسب تعبير مارشال) ليس كمعطى، كما فعل ريكاردو، بل باعتباره المتغير الرئيس المطلوب تفسيره.<sup>(٣٠)</sup> وعليه، يستحق مالثوس بالفعل، ولو لسبب آخر غير السبب الذى جعل اللورد كينز يصل إلى نفس الاستنتاج،<sup>(٣١)</sup> أن يظهر فى تاريخ التحليل ليس فقط بوصفه المؤلف لبدل شرعى لنظرية ريكاردو بل كراعٍ (أو، بالأحرى، كأحد رعاة) للبدل المنتصر. وهذا كثير. ولكنه كل شىء فى الوقت نفسه. فهذا الرأى يتمشى تماماً مع الاعتراف بحقيقة أن مخطط مالثوس التحليلي دخل فيه قدر من الأصالة يقل عن القدر الذى دخل فى المخطط التحليلي لريكاردو، وبحقيقة أن مالثوس كان، فى كل مكان، فى أصعب موقف يمكن للاقتصادى أن يجد نفسه فيه، أى حينما يتعين عليه أن يدافع عن مفهوم واضح ضد الأعيب عقيمة، ولكن بارعة، لكاتب آخر.

(٢٩) إن هذا الميل فى نظام مارشال، الذى يلاحظ فى كل مكان من عمله Principles، كان قد فعل الكثير لإخفاء الوضع الفعلى. وهنا، اكتفى، على سبيل الحدس، بالإشارة إلى أن جهاز العرض والطلب هو الذى يطغى على التحليل فى الكتاب الخامس من Principles، رغم كل ما قاله مارشال. ومع ذلك، ثمة خلط آخر أرغب بلفت الانتباه إليه حالاً. فالتحليل الذى يقوم على العرض والطلب لا يواجه صعوبة فى تغطية ظواهر المدى-القصير والمدى-الطويل معاً. وقد أشير، غير مرة، إلى أن مالثوس، بعكس ريكاردو، يهتم بظواهر المدى-القصير أساساً. وهذا صحيح إلى حد ما. ولكن جرى الافتراض بصورة جاهزة أن مالثوس اختار العرض والطلب كمحور لتحليل السعر بسبب هذا الاهتمام بظواهر المدى القصير. وهذا غير صحيح. فكما يتبين من المتن، فإن اختلاف مالثوس مع ريكاردو حول موضوع القيمة كان أكثر جوهرية من ذلك الاختلاف على المدى القصير والطويل، الأمر الذى فشل ريكاردو فى إدراكه [بحتمل أن ج. شومبيتر كان بنوى إزالة هذا المهمش. فثمة خط باهت عليه].

(٣٠) وارتباطاً بذلك، فوجهة النظر المختلفة هذه استلزمت مفهومة مختلفة conceptualization وقادت مالثوس بصورة طبيعية للتشكى من مفهومة ريكاردو. وقد أوضح مالثوس هذا فى عمله: Definitions بشكل خاص، حيث يعبر عن أفكاره على نحو غير كاف، مرة أخرى. إذ لام هذا الأخير ريكاردو لاستعماله مصطلحات لم تكن مألوفة ومنسجمة كما لو أن هذا الأمر هو كل شىء. ولكن، وكما هو الحال سابقاً، كان ينبغي الانتباه إلى شىء أكثر أهمية من المصطلحات المستخدمة. فما كان يجب الاعتراض عليه، هذه المرة، هو النية التحليلية لريكاردو التى لم تكن المصطلحات المستعملة سوى نتيجة لها. وقد كان يمكن الاعتراض على هذه النية على أساس أنها أهملت المشاكل المهمة حقاً من أجل فرضيات أقل أهمية لأغراض التحليل الاقتصادى وعقيمة جزئياً.

(٣١) فالنقطة الحاسمة، بالنسبة لكينز، هى موقف مالثوس من الادخار. أما بالنسبة لنا، فالأمر الحاسم هو تبنى مالثوس لتحليل سمث-مارشال للإنتاج، الذى لا يرتبط بالضرورة بذلك الموقف، كما يبين ذلك هذان الاقتصاديان.

(ب) رئيس الأساقفة واتلى والبروفيسور سنيور والآن نقلى نظرة على سنيور وعلى الرجل الذى كان معلمه الخصوصى: واتلى. ويمثل الأخير<sup>(٣٢)</sup> أهمية كبيرة بقدر ما هي محيرة بالنسبة لنا. فلم يكن واتلى كاتباً عميقاً أو متقفاً جداً. كما أنه لم يكن أصيلاً أو حتى لامعاً. ولكن فكره النير والثاقب كان يدرك على نحو هادئ وراسخ كل ما استطاع إدراكه ضمن مدى واسع من الاهتمامات بصورة غير معهودة. وبالنسبة لعصره وبلده وعالمه، يمثل واتلى قائداً من النوع الذى يكون الآخرين formative type ومثالاً نموذجياً لما تعنيه عبارة: رجل مهم key man. فقد كان يقود بصورة هادئة، دون أن يبدو عليه هذا، بفضل قوة شخصيته ونصحه، وهو نصح لم تكن له قيمة أكثر قط حينما كان واضحاً. فالشئى الواضح، فى سياسة الشؤون الكهنوتية وفى علم الاقتصاد على حد سواء، يمثل بالضبط، أحياناً، أكثر ما يفر الناس من رؤيته. ومع ذلك، فإن الخدمة الأكثر أهمية التى قدمها واتلى لعلم الاقتصاد تتمثل بتكوينه لسنيور الذى يبوح كل منهجه بتأثيره.

تعرض سنيور<sup>(٣٣)</sup> إلى إهمال نسبي من قبل بعض الاقتصاديين و إلى

(٣٢) كان ريتشارد واتلى Richard Whately (١٧٨٧-١٨٦٣)، الدكتور فى اللاهوت، مدرساً فى أكسفورد وأصبح رئيس أساقفة (إنجليزى) فى دبلن حيث أسس كرسى الاقتصاد السياسى وقدم خدمات كثيرة من هذا النوع. ولكن هذه الخدمات لا تلخص دوره ولا تصف شخصيته. وفى الأساس، كان واتلى لاهوتياً وقائداً للكنيسة الإنجليزية حول السياسة والمعتقدات. ولكن هاتين المهمتين معاً لا توضحان دوره جيداً. كما أن نشاطه المكثف فى السياسة الاجتماعية sozial politik فى عصره وبلده لا يوضح ذلك الدور هو الآخر. ولا يكفى عمله: Introductory Lectures on Political Economy (١٨٣١)، وثمة طبعة موسعة له عام ١٨٥٥، وهى الوحيدة التى أعرف) و (Easy Lessons on Money Matter (1833) لتقييمه كإقتصادي كبير. والعمل الأكثر أهمية هو ملحق عمله Logic: 'On Certain Terms which are peculiarly liable to be used ambiguously in Political Economy' (وقد أعيد نشره من قبل مكتبة الاقتصاد ضمن عمل سنيور: Outline). ثمة سيرة مفيدة عنه كتبتها السيدة إى. ج. واتلى E. J. Whately (١٨٦٦) والتي تصور ليس فقط حياة هذا الرجل ولكن أيضاً البيئة التى كانت سائدة فى عصره.

(٣٣) تلقى ناسو وليم سنيور Nassau William Senior (١٧٩٠-١٨٦٤) تعليماً عالياً فى جامعة أكسفورد. ويكفى ذكر واقعتين حول حياته الهادئة التى مولت بموارد متواضعة ومستقلة أساساً: فقد حصل سنيور على كرسى الأستاذية فى جامعة أكسفورد مرتين (١٨٢٥-١٨٣٠ و ١٨٤٧-١٨٥٢)؛ وعمل فى عدة لجان ملكية مهمة. وقد تمكن أثناء ذلك من إنجاز كمية كبيرة من البحوث الواقعية factual ينبغى أن تيرئه من شبهة أنه كان مجرد نصير نظرى لمذهب عدم التدخل. و إلى جانب محاضراته حول النقود، التى تتوافر الآن فى مطبوعات مدرسة لندن (١٩٣١)، فما يهمنا فقط هو عمله: Outline of the Science of Political Economy (1836) Library of Economics Reprint 1938 (مخطوط لعلم الاقتصاد السياسى). وأدين للدكتورة ماريان باولى Marian Bowley بتفسير ممتاز لعمل سنيور ومكانة هذا العمل فى تاريخ علم الاقتصاد (Nassau Senior and Classical Economics, 1937) الذى ألفت نظر قرأتى إليه، والذى يمكننى من اختصار ملاحظتى هذه. والاختلافات بينى وبينها هى اختلافات =

ازدراء غير مبرر من قبل البعض الآخر منهم. وكرد فعل على هذا، فقد اعتبره آخرون "عقرياً"، وهو أمر غير صحيح بالتأكيد إذا كنت أفهم ما تعنيه هذه الكلمة. ويظهر سنيور، في لوحتنا، كعضو في حكومة ثلاثية تضم مالثوس وريكاردو أيضاً: فقد كان واحداً من ثلاثة كتاب إنجليز تمثل أعمالهم المعالم الرئيسية بين سمث وج.س. ميل. ولكن ج.س. ميل لم يهتم بالعمل الكبير لسنيور، مع أنه كان عالم منطق. ومما تجدر ملاحظته ويمنح سنيور الشرف الأبدي- الذى يمكنه تقاسمه مع واتلى- إن سنيور حاول توحيد النظرية الاقتصادية وفق متطلبات المنهج الافتراضى postulational approach، أى كسلسلة استنتاجات جرى استخلاصها من أربعة فروض مشتقة induced أو تجريبية empirical، سنناقشها فى الفصل السادس. وحتى إذا كانت هذه النتيجة يُعزِزُها الكمال إلى حد كبير، فإنها تجعل سنيور فعلاً المنظر "البحث" الأول فى تلك الفترة- باستثناء كورنو Cournot وتونن Thünen دائماً، وربما لونجفيلد Longfield أيضاً- وهى تكفى بذاتها لإدانة من يرفضون منحه احترامهم. ثانياً: ألمح سنيور إلى نظرية متطورة للقيمة ونظرية متطورة لرأس المال والفائدة. ثالثاً: ثمة مزايا مختلفة أقل أهمية سيتم ذكر بعضها فى مواضعها المناسبة (وتخص السكان، والغلة المتناقصة، والريع). رابعاً: تعد مساهمات سنيور اللامعة، التى سُنذكر فى الفصل الأخير من هذا الجزء، أعمالاً فكرية بحنة لا تقل منزلتها عن أعمال ريكاردو. ويتعين على أن أضع أصالته الذاتية على مستوى واحد مع تلك التى يتمتع بها ريكاردو. ومن الناحية الموضوعية، فقد كان هناك من سبقه فى معظم النقاط الفردية التى تناولها، شأنه فى ذلك شأن ريكاردو. فلماذا، إذن، لا يوافق سوى قلة من الاقتصاديين على مساواته بريكاردو ولماذا حُصر تأثيره، من حيث الجوهر، بما أشار إليه ج.س. ميل عنه؟<sup>(٣٤)</sup>

ثمة ثلاثة أسباب وجيهة بالنسبة لهذا الأمر من شأنها أن توضح صعوبة حتى التقييم النسبى للاقتصاديين الذى لا مناص منه، إن أردنا الحصول على

---

=قليلة وغير مهمة. ومع ذلك، فإن ميلها لاستبعاد سنيور من الاقتصاديين "الكلاسيك" - الذين يعود هو إليهم وفق المصطلحات التى يتبناها كتابنا هذا - يخلق اختلافات معينة ظاهرية أكثر مما هى حقيقية. (٣٤) تقدير ج.س. ميل لسنيور أرفع مما يمكن استنتاجه من إشارات إليه: إذ كانت لدى ميل نسخة خاصة به من Outline وجدت مع أوراق كان ميل يدون عليها ملاحظاته الخاصة. وقد نشر هذه الملاحظات ذات الأهمية القصوى البروفيسور فون هايك von Hayek فى مجلة Economica, vol. x11, August 1945

صورة ما لوضع علمي معين بأية حال. أولاً، حتى إذا عزمنا على مراعاة الميزة التحليلية فحسب، فنحن نميل إلى تناسي أن ريكاردو يتحدث إلينا من قاعدة معينة تقوم على شهرته التي اكتسبها من مناقشاته العامة في الشؤون السياسية. ولم تتوافر مثل هذه القاعدة لسنيور. إذ يُنظر إليه كإقتصادي تحليلي فقط. فعمله حول مشاكل السياسة policy يرقد في الكتب الزرقاء التي يندر أن يقرأها أحد. ولا تترك تصريحاته العامة أى أثر، كما أنه لم يكن يعنى شيئاً أو يكاد بالنسبة للجمهور العام. ثانياً: كان سنيور - وهذا يعود كلياً إلى عيب في بنيته الفكرية - ماذا أقول؟ كسولاً؟ ولا أقصد بهذا أنه لم يقدم عملاً كبيراً، بل أنه كان يفقد إلى نوع من النشاط الذى يقوده بشكل هادف إلى نتائج محددة. فريكاردو كان بمثابة الفرس الذى يمكك بزمام الشكيمة ويخلع أنفه ويعدو وراء ما يريد. أما سنيور فكان كالفرس الذى يُسقط الشكيمة، ويضع أنفه تحتها ويرفض أن يتقدم. وإضافة إلى أن عمل سنيور Out line أسوأ من عمل ريكاردو Principles من حيث الترتيب، فهو يناقش، وينتقد، ويتردد، ويحرف. كما أنه يفشل في إثارة الحماسة على غرار ما يفعل عمل ريكاردو. والأسوأ هو أن قارئ سنيور يتلقى الانطباع، بل يُقال له حرفياً، Y ن كل ما يعنيه التحليل الإقتصادي هو البحث عن مصطلحات ملائمة والاستعمال المتناسق لها. فهل تقع مسئولية هذا على واتلى؟<sup>(٣٥)</sup> وفي جميع الأحوال. فلا شيء أبعد من هذا عن الحقيقة، ولا يمكن لأى شيء آخر أن يكون أكثر إحباطاً. فثمّة إقتصاديّين آخرين - وفي الواقع، معظم إقتصاديّ القرن التاسع عشر - استعملوا ودافعوا عن البحث عن معانى الكلمات كطريقة للبحث. ولكن لم يذهب أحد بعيداً كما فعل سنيور، حيث بدا ميالاً لحل كل مشاكل "علمه الإقتصادي السياسي" من خلال وضع التعريفات. ولن تواجهنا صعوبة في إدراك كيف أثارت هذه "الطريقة" خصوم سنيور العدائين. ثالثاً: كان سنيور يمتلك موهبة غريبة فى "ارتكاب الأخطاء الفادحة". فحتى الحمام الزاجل يغلبه النعاس أحياناً، كما يؤكد مثل قديم. ولكن سنيور نائم، أى أنه كان يعبر عن تفاهات فى أغلب الأحيان. كما كان سنيور مهملاً. ومع أنه كان مقتدرًا، بيد أنه لم يكن ذكيًا. وهكذا، وعلى سبيل اقتباس المثال

(٣٥) بمعرفته الفطرية المعهودة، أوضح واتلى (في عمله: Elements of Logic) أن كثيرًا من القضايا التي اختلف الإقتصاديّون حولها كانت قضايا سجل بحتة، وأن الاستعمال الرخو loose للمصطلحات، كسبب وكنتيجة للتفكير الرخو معًا، كان مصدرًا سخياً لسوء الفهم. ولكنه أخطأ الهدف حينما تصور أن امتلاك "معجم من المصطلحات العامة المعروفة بدقة كدقة المصطلحات الرياضية" يمثل ليس رغبة مهمة فقط، بل أنه عملياً الشيء الوحيد المطلوب.

الأكثر شهرة فحسب، كتب سنور بالفعل (Letters on the Factory Act... 1837) عبارة مفادها أن أرباح محالج القطن، التي يفترض أنها تشكل ١٠ %، ستختفى كلياً عند تخفيض يوم العمل البالغ (١١) ساعة بمقدار ساعة واحدة ذلك لأن كل الأرباح كانت تنتج في الساعة الأخيرة. وهذا أمر لم يكن من الممكن أن يحصل مع ريكاردو، رغم أننا يمكن أن نضع سنور في منزلة أرفع من هذا الأخير من نواحٍ أخرى.<sup>(٣٦)</sup>

(ج) قسم ممن شاركوا أيضاً يتعين على الآن أن أضيف أسماء أخرى، وذلك للسبب الذي أوردنا في بداية هذا القسم. ومن المؤكد إن الكتاب الآخرين يمكن أن يطرحوا أسماء أخرى، جزئياً على الأقل، ولكنني أختار الأسماء التالية: بيلي، تشالمرس، لاودردال، رامساي، ريد، سكروب، وتورنس.<sup>(٣٧)</sup> وتختلف أعمال هؤلاء الكتاب كثيراً من حيث طبيعتها ومن الصعب تنسيقها، رغم أنها كانت تحوم حول صورتنا. ورغم حرصى على تفتادى التصنيف cataloguing، بيد أنني أقدمهم وفق التسلسل الأبجدي.

---

(٣٦) ومما يزيد الطين بلة، بقدر تعلق الأمر بكفاءة سنور في النظرية التطبيقية، هو حقيقة أنه توصل إلى تلك النتيجة غير المعقولة بعد فحص الوقائع بشكل دقيق. ومن ناحية أخرى، فإن الهجوم القاسى لماركس على محاكاة سنور، في الجزء الأول من Das Kapital، لا يعزز هو الآخر فكرتنا عن كفاءة ماركس. فرغم أنه خصص صفحات كاملة لانتقاد تلك المحاكاة، بيد أنه يفشل في تقديم النقد الحاسم الذي لا يبدو عليه أنه كان يدركه. كما أنه أهمل أمراً آخر مفاده أن محاكاة سنور كان يمكن أن تكون صحيحة (من حيث المبدأ على الأقل) لو أن فكرة ماركس نفسها كانت صحيحة. ومع ذلك، فإن محاكاة سنور وماركس معاً يمكن أن تعطى فرصة للتأمل لمن يرفضون إدراك التقدم الذي كان قد حدث فى المنهج التحليلي منذئذ. كما توضح هذه الحالة نقطة أخرى لا يمكنها أن تؤثر على ذهن القارئ على الأغلب. فالمسألة الأساسية هي أن كلا من سنور وماركس ارتكب أخطاء تنم عن عدم كفاءة منهجيهما. وهذه الأخطاء هي أخطاء بمعزل عن الفرضية التي كانا يدافعان عنها وليس ثمة أهمية قط إن سنور كان "مع"، وماركس "ضد"، أصحاب المحالج. أما أن نلوم طرفاً ونمتدح الطرف الآخر تبعاً للجانِب الذي نؤيد، فهذا أمر صيغاني.

(٣٧) لقد انتبهت إلى ريد Read بفضل مقالة البروفيسور سيليجمان: "On Some Neglected British Economists (المذكورة من قبل)؛ كما أن مقالة الدكتور ر. أ. ر. Opie (فى: Quarterly Journal of Economics, November 1929) هي التي لفتت نظري إلى سكروب Scrope الذي لم يستهوينى حتى ذلك الحين إلا فى مساهماته فى النظرية والسياسة النقدية؛ ولفت نظري عمل ماركس: Theorien uber den Mehrwert إلى رامساي Ramsay. لقد تم تحويل كاتبين إلى الجزء الرابع من هذا الكتاب وهما جنكن Jenkin وجيننكس Jennings. وبطبيعة الحال، كان وست West واحداً ممن شاركوا أيضاً" بصورة نموذجية تماماً. ولكن كان يبدو من الأفضل ربطه بريكاردو.

وكما ذكرنا من قبل، فقد هاجم ببلي<sup>(٣٨)</sup> تحليل ريكاردو-ميل-ماك كولوخ على جبهة واسعة وبنجاح تام. أما عمله Dissertation، الذى أورد كل ما يمكن قوله بقدر تعلق الأمر بالأساسيات، فيستحق أن يُصنّف ضمن روائع النقد فى حقنا، وهو كاف لتأمين مكانة بارزة لمؤلفه فى صدارة تاريخ الاقتصاد العلمى أو قريباً من ذلك. كما أن عمله لم يمر دون أن يلاحظه الآخرون. فقد عبرَ كُتَّابٌ كثر، ومن بينهم ريد، عن امتنانهم له واقترفوا أثره بحيث يمكن الافتراض بأمان أن تأثيره تجاوز حد الاعتراف الصريح. ومع ذلك، فإن المؤرخين الذين يمتنعون عن منح ببلي استحفاقه حتى يومنا هذا يقبلون فقط وقائع حالته كما كانت مطروحة فى وقته. فدون أن يبالي بإثارة السخرية، كتب ماك كولوخ، عام ١٨٤٥ فى عمله Literature of Political Economy، أن ببلي لم يقدر النظرية الريكاردية بصورة صحيحة وأنه لم ينجح فى هز أسسها قط، رغم أن الكُتَّاب الذين كتبوا عن القيمة من عام ١٨٢٦ إلى عام ١٨٤٥ يمكنهم تشكيل أغلبية لصالح ببلي. وتفسيراتى هى كما يلى. أولاً، فى العلم كما فى الفن وبخاصة فى علم السياسة، ثمة أمر من قبيل تقديم الأشياء قبل أوانها؛ وأن الفشل، حتى بحجم يفوق فشل ببلي كثيراً، يمثل النتيجة المعتادة لعمل لم ينضج بعد. ثانياً: كان انتقاد ببلي بناءً فعلاً، وقد أوحى بالكيفية التى يمكن بها إحلال نظام مقبول محل النظام الذى قام بانتقاده. ولكنه لم يحاول أن يفعل هذا، وأن من اقتفوا أثره وحاولوا ذلك لم يكونوا صنوّاً لريكاردو. ورغم أن من المؤكد أنهم قوضوا هذا الأخير وساعدوا، بهذا الشكل، ج. س. ميل على تحويله، بيد أنهم فعلوا ذلك عبر عملية تقويض بطيئة وليس فى صورة انتصار ظافر.

وفى عملية التقويض هذه، كان تشالمرس<sup>(٣٩)</sup> يعنى الكثير، وبخاصة فى

(٣٨) وهو صاموئيل ببلي Samuel Bailey (١٧٩١-١٨٧٠). وعمله الوحيد الذى ينبغى ذكره هو: A Critical Dissertation on the Nature, Measures and Causes of Value ; chiefly in reference to the Writings of Mr. Ricardo and His Followers (1825 ; London School Reprint, 1931 Westminster مجلة "Letter to a Political Economists," 1826: review. على أى حال، فقد بزّ ماركس (Theorien uber den Mehrwert) المجلة المذكورة فى عدم إنصافها وافتقارها إلى إدراك آراء ببلي.

(٣٩) كان الثائر توماس تشالمرس Thomas Chalmers (١٧٨٠-١٨٤٧)، الذى شملت نشاطاته تدريس الفلسفة الأخلاقية والاقتصاد السياسى (فى جامعة القديس أندريس) واللاهوت (فى ادنبروج)، رجلاً يتمتع بمزايا كثيرة. ولا نستطيع الادعاء إلا بأن جزءاً مما كتبه كان يتعلق بالاقتصاد التحليلى. وتتبعى الإشارة إلى اثنين من أعماله فقط: Enquiry into the Extent and Stability of National Resources (الذى يرد جزئياً ضمن عمله: On Political Economy (1832)). ويحتل الكتاب الأخير مكانة كبيرة ولكن من الصعب تقييمه. فهو مزيج متميز من بصائر راسخة ونواقص تقنية. وتفسر هذه=

اسكتلندا. وكان تشالمرس، كمنظر، معادياً لريكاردو تماماً واتباع ما أسمينها إعادة الصياغة للعمل Wealth of Nations التي قام بها مالثوس. كما أنه اتبع مالثوس أيضاً في قضايا الفوائض العامة وفيض عرض رأس المال. وإذا أمكن الحديث عن مدرسة مالثوسية (وهو ما أشك فيه)، فإن تشالمرس يمكن أن يبرز بمثابة ماك كولوخ الخاص بها، وهو أمر لا يشكل مدحاً غير صادق كما قد يتصور القارئ.

أما اللورد لاوردال،<sup>(٤٠)</sup> فيقف جانباً إلى حد ما ويحتل مكانة ثانوية في تاريخ علم الاقتصاد. ولكنها مكانة مكتسبة بجدارة كاملة وبمعزل تام عن التقدير الإضافي الذي ينبغي الإقرار به الآن بفضل محاجته ضد إطفاء الدين ( Three Letters to the Duke of Wellington.. 1829) التي كانت تستند على حجة معارضة لفكرة فيض الادخار ولصالح فكرة فيض الإنفاق.<sup>(٤١)</sup> وتدين قضايا القيمة ورأس المال والفائدة بشيء ما له، كما سنرى، ولكن ما هو أكثر أهمية من هذه المساهمات بذاتها هو الحافز المنعش الذي أعطاه لاوردال: إذ مثل الإنسان الذي كان يتعلم لأجل نفسه، ولم يكن مستعداً لقبول الأساسيات كما تسلم إليه من مذهب سمث. ورغم أنه كان هاوياً، ودخيلاً نوعاً ما من وجهة نظر المهنة الناشئة، بيد أنه كان كاتباً قوياً، ولكتاباته معنى في معظم الحالات.<sup>(٤٢)</sup>

أما رامساي، فلم ينصفه أي كاتب سوى ماركس الذي أولاه اهتمامه الكامل في عمله Theorien uber den Mehrwert.<sup>(٤٣)</sup> وقد شدد حتى البروفيسور

---

=النواقص أحياناً وجود نتائج يتعذر الدفاع عنها بشكل واضح مثل الفرضية القائلة إن فقدان الأسواق الأجنبية ليس له من أهمية لبلاد ما- مما يعني التجاهل لكل المحاجة الخاصة بتقسيم العمل- رغم أن من الممكن تفسير هذه الفرضية كمبالغة في مسألة حقيقية مفادها (بعد تكييفها) أن فقدان الأسواق الأجنبية لا ينبغي أن تؤثر على التشغيل. وسعود للإشارة إلى ذلك الكتاب مرة أخرى. ويبدو أن تشالمرس كان هو من صاغ تعبير "حد الاستزراع" Margin of Cultivation، مع أنه لم يكن من صاغ المفهوم طبعاً. كما تعود إليه المحاجة التي تفسر لماذا يتم إصلاح خسائر الحروب على نحو سريع بصورة عامة - وهي محاجة قدرها ج.س. ميل كثيراً.

(٤٠) جيمس ميتلاند، الأيرال الثامن لاوردال James Maitland Lauderdale (1759-1839): Inquiry into Nature and Origin of Public Wealth.. (1809). وهذا الكتاب هو العمل الوحيد لهذا الكاتب الذي يمكن اعتباره عملاً تحليلياً.

(٤١) حول ذلك، انظر: F. A. Fetter, Lauderdale's Oversaving Theory, American Economic Review, June 1945

(٤٢) كانت هناك محاولة، في وقت متأخر، لتفسير "تحليله وتوصياته معاً في ضوء مصالحه كمالك أراضي. ولكننا ندرك ما يمكن أن تكون عليه القيمة التفسيرية لمحاولة كهذه.

(٤٣) ينبغي، طبعاً، أن نتمن اعتراف ماركس برامساي من زاوية طرفه في النقد. وحينما نأخذ هذه الطرق بنظر الاعتبار، فإن اعترافه برامساي يعني الكثير. كما يكشف هذا الاعتراف الكثير عن الروح=

سيليجمان، الذي أحيى ذكرياته (نفس المصدر السابق)، على تبعية رامساي للكاتب الفرنسيين أكثر مما هو مبرر، في نظري. صحيح أن ساي استبق نظرية رامساي عن المنشأة والأرباح بشكل خاص. وصحيح أيضاً أن رامساي لم يكن أول من أدخل تلك الأفكار إلى علم الاقتصاد الإنجليزي وربما كان قد "استعارها" بصورة غير مباشرة. ولكنه ألف بين synthesised هذه الأفكار على نحو أفضل مما فعل الآخرون. والأهم هو أن الكثير من التفاصيل الموحية كانت تعود له شخصياً. ومن السهل جداً أن ندرك أنه لم يترك أثراً ما. ولكنه اقترب كثيراً من هذا. وقد يرتبط عدم نجاحه بمعارضته غير المألوفة لرفع الحماية عن الزراعة أكثر مما يرتبط بنواقصه الجديدة. وهكذا فليس ثمة سبب للتقليل من شأنه.<sup>(٤٤)</sup>

أما ريد،<sup>(٤٥)</sup> فقد أضاعت فرصه بالنجاح موافقه الغربية، وبخاصة تكهناته المشكوك بها حول "الحق بالثروة" Right to Wealth ولا تهمنا تهجماته علي الاستراكيين الريكارديين إلا قليلاً. ومع ذلك، يمثل كتابه بعض الأهمية لنا، أولاً: لأنه يشهد على تأثير بيلي الذي اتبعه ريد في نقده لريكاردو ولأنه يشهد على التيار المعادي للريكاردية الذي كان قوياً حوالي ثلاثينات القرن التاسع عشر. ثانياً: لأن كتاب ريد يحمل بعض المزايا وكان له تأثير خاص، وبخاصة في موضوع تحليل الربح والفائدة. والكاتب الأكثر بروزاً الذي تأثر بعمل ريد بصورة مباشرة كان هو سكروب:<sup>(٤٦)</sup> المصلح النقدي والمعروف برقمه القياسي، الذي لم يكتب فقط

---

=العلمية لماركس، لأن رامساي كان منسياً حينما كتب الأخير عنه. ولا يهمننا، هنا، من أعمال السير جورج رامساي George Ramsay (1800-1871) سوى كتابه Essay on the Distribution of Wealth (1836).

(٤٤) تقدم حالة رامساي مادة للتأمل، وبخاصة من الناحية التالية: حينما يفشل كاتب ما في بناء علاقة ملائمة مع معاصريه، فإن المؤرخين - باستثناء حالات نادرة يهب فيها بطل شجاع لتمجيده بعد وفاته - يتخذون موقفاً غريباً في عدائهم له ويضعون أمامه معايير يمكن أن تقزم حتى آ. سمث، بينما يتبنى نفس هؤلاء المؤرخون، في الحالات المحظوظة أكثر، مطالبات غير معقولة بالأصالة أو مزايا أخرى لأعمال لم تنتج قط.

(٤٥) إن العمل الوحيد الذي ينبغي ذكره لصاموئيل ريد Samuel Read (الذي لا أعرف معلومات شخصية عنه) هو Political Economy. A Inquiry into the Natural Grounds of Right to Vendible Property or Wealth (1829) وقد ذكرى ر. أ. سيليجمان E. R. A. Seligman (المصدر السابق) كل النقاط التي تهمنا في هذا العمل.

(٤٦) كان جورج بوليت سكروب George Poulett Scrope (1797-1876) أحد أولئك الرجال الإنجليزي المسيرين الذين كرسوا وقت فراغهم لعمل جهيد يدين له علمنا، مثل العلوم الأخرى، بالكثير. كما كان سكروب مرجعاً حول البراكين وكان عضواً برلمانياً. وتقوم شهرته، كاقصادي، أساساً على عمله عن سياسة المصرف المركزي وحول استقرار مستوى السعر. ولكن ثمة ميزة تحليلية لدية أيضاً=



كراسات عدة عن النقود، والصيرفة، وقوانين الفقراء، والعمل الزراعي، وقضايا أخرى، بل كان أيضاً مُنظراً اقتصادياً يحتل قدراً ما من الأهمية. ومع ذلك، فقد كتب عمله (1833) *Principles of Political Economy* للاستهلاك الشعبي ولم يطور فيه تحليليه بشكل مُرضٍ قط. ومن السهل ملاحظة أفكاره الأصلية حول السكان وحول "المعيار المجدول". ولكن هذه الأفكار لا تمثل ما أقصده بالذات. فالأكثر أهمية هو نظرة سكروب العميقة لطبيعة التوازن الاقتصادي: فقد أدرك سكروب كيف أن آلية الطلب والعرض، بدفعها كل فرد لمضاعفة عوائده، فإنها تحلّ كلاً من مشكلة تخصيص الموارد (الإنتاج) ومشكلة تكوين الدخل (التوزيع)، متخلصاً، بهذا الشكل العرضي، من نظرية وست-ريكاردو برمتها. كما حقق سكروب تقدماً في تحليل الفائدة والأرباح أيضاً: وفي هذا المجال بالضبط، يبدو أن سكروب كان يدين بشيء ما إلى ريد.

إن بكل الأعمال التي ذُكرت لحد الآن - علماً بأن قائمتنا غير كاملة البتة - كانت غير ريكاردية أو معادية للريكاردية، ومن المستحيل تماماً تقديم قائمة موازية عن الكتابات الريكاردية. وعلاوة على ذلك، فإن العداء الذي أبداه كلهم لمخطط وست-ريكاردو كان علمياً أساساً، وليس سياسياً: فربما كان عداء ريد للاشتراكين الريكارديين يقف وراء معارضته لنظرية القيمة الريكاردية، ولكنني، فيما يتعلق بالقضايا الأخرى، لا أستطيع إيجاد تناقضات سياسية بين هؤلاء الكتاب والكتاب الريكارديين من شأنها تفسير motivating خلافهما.<sup>(٤٧)</sup> والنظرية التي تُرجع كل الاختلافات بين الاقتصاديين إلى الاختلافات في تفضيلاتهم السياسية وتتنظر دائماً إلى "ما يمثله إنسان ما" تفشل في هذه الحالة كما تفشل في حالة انتصار نظرية المنفعة الحدية في الفترة اللاحقة. وأخيراً، فإن الكتابات التي أشرنا إلى أمثلة منها تلقى ضوءاً جديداً على التطورات التي حدثت فيما بعد: فثمة استمرارية في الجهود تكشف نفسها لكل من يهتم بهذه الكتابات، وهي استمرارية تضيع بشكل كامل في

---

= واستقلال وأصالة تثيران الدهشة - تبرز في بضع من كراساته المتعلقة بقضايا عملية أخرى. ورغم قبوله بشعارات أو مبادئ تيار "نظام الحرية الطبيعية" في زمنه، بيد أنه سبج بشجاعة ضد التيار في قضايا مثل مشروعه للتأمين ضد البطالة ودفاعه عن الأشغال العامة. وعند مراعاة التواريخ، فإن بصيرته - وأكرر: بصيرته التحليلية - التي ترد في أعماله تجعله فوق المستوى العام لاقتصادي عصره.

(٤٧) كما أن دعم رامساي المتحفظ لقوانين الحبوب، مثلاً، يمكن الدفاع عنه على أساس ريكاردى. وهذا هو السبب الذي دفعني لكتابة كلمة: motivating بالحرف المائل.

خضم القصة المعهودة القائلة بوجود مذهب ريكاردى سائد- وهى القصة التى يبرز فيها ج.س. ميل كريكاردى- قامت بتحطيمه بصورة مذهلة "الثورة" التى حدثت حوالى سبعينيات القرن التاسع عشر.

والكاتب الأخير الذى أنا بصدد ذكره: تورنس<sup>(٤٨)</sup> لا يمكن تصنيفه ككاتب معادى للريكاردية ولكن يتعذر تصنيفه كريكاردى أيضاً. وقد دافع البروفيسور سيليجمان عن قيام تورنس باكتشاف نظرية الربيع "الريكاردية" بصورة مستقلة، مستبقاً مالثوس ووست، واكتشاف مبدأ التكاليف المقارنة، مستبقاً ريكاردو. ويكفى هذا، من ناحية، لضمان مكان لتورنس فى تاريخ التحليل، ويضعه، من ناحية أخرى، فى المجموعة الريكاردية كما يبدو. ومع ذلك، فإن مآثر تورنس فى النظرية العامة لم تكن مآثر ريكاردية كما هو واضح، هذا إن لم تكن معادية للريكاردية. ولكن يصعب تقييم هذه المآثر لأن تورنس لم يهتم بالصياغة ولم يكن تقنياً جيداً. فقد كان يقدم قمحه مخلوطاً بالقش. ولم يُسَلِّم بالمذهب الريكاردى المركزى الذى يصب فى فرضية أن الأرباح تعتمد على الأجور حصراً. ولكن حاجته ضد هذه الفرضية توحى بقوة بأنه فشل فى إدراك المعنى الذى قصده ريكاردو. فما أحله محلها يمكن أن يكون صحيحاً، من حيث الجوهر، كما قصده هو. ولكنه، كما هو مطروح، ليس فيه ما يثير الاهتمام على نحو خاص. ويحتاج تورنس إلى مفسر ليقدم له ما قدمه لريكاردو المعجبون به فى تسعينيات القرن التاسع عشر. و إلى أن يظهر هذا المفسر ويؤدى دوره بنجاح، فمن المبكر، إن لم نقل أكثر، تصنيفه، سوية مع ريكاردو ومالثوس، كأحد "مؤسسى المدرسة الكلاسيكية"، كما حصل هذا ذات مرة، ربما كرد فعل على الإساءة إليه فى مناسبات أخرى.

(٤٨) وهو نوع آخر قوى، ومثير للاهتمام، ومتعاطف. إنه الكولونيل روبرت تورنس Robert Torrens (١٧٨٠-١٨٦٤) الجندى المحترف الذى، بعد أن أصبح يتقاضى مرتباً أقل من السابق نظير خدمته الجزئية فى القوات المسلحة بعد الحروب النابليونية، تقدم للأمام ليصنع لنفسه سيرة فى مجال السياسة politics والمالية اسماً كالاقتصادي، أيضاً. ويُعرف تورنس بدفاعه عن قانون بيل Peel's Act: فلو استثنينا اللورد أوفرستون Overstone، يكون تورنس الاقتصادي المهم الوحيد الذى عرف نفسه من خلال هذا القانون: وكما هو حال سكرووب، فقد كتب تورنس عدداً كبيراً من الكراسات و"الرسائل" حول بعض القضايا المطروحة فى زمانه. وتكمن أعجوبته فى أنه أيضاً تشرّب الهواء النقي للنظرية البحثية. وكتاباته المهمة، من هذه الناحية، هى An Essay on the External Corn Trade (1815); An Essay on the Production of Wealth (1821); On Wages and Combinations (1834). انظر: Seligman and Hollander, 'Ricardo and Torrens,' Economic Journal, September 1911

ثمة واقعتان يحسن تذكرهما إذا أريد رؤية علم الاقتصاد الفرنسي في الفترة المدروسة على حقيقته. أولاً: نعلم أن مشهد باريس كان متنوعاً حتى عام ١٨٤٨ نتيجة للنشاطات، الأدبية وغير الأدبية، للمجموعات الاشتراكية على نحو لم يكن له نظير آنذاك في أى مكان آخر. وعلى نفس القدر من الأهمية فى المدى البعيد، وإن بشكل أقل إثارة، كانت هناك النشاطات، الأدبية وغير الأدبية أيضاً، للنقاد الكاثوليك للمذهب الليبرالى الاقتصادى والسياسى ("مبدأ عام ١٧٨٩")، التى تجاوزت النقد، مع ذلك، باتجاه أهداف الإصلاح الاجتماعى الكاثوليك.<sup>(٤٩)</sup> كما شكّل البرجوازيون العلمانيون ذوو الفئات الليبرالية المتطرفة مجموعة ثالثة. وكل هذا يتيح مادة مثيرة لسوسولوجيا الأفكار السياسية والاجتماعية. ولكنه لا يهيا سوى مادة فقيرة لتاريخ الاقتصاد العلمى. ثانياً، لقد شهدت تلك الفترة انجاز عمل وقائعى ممتاز يمثله عمل لى بلاى العظيم الذى بلغ درجة عالية جداً. وبالنسبة للكُتاب الآخرين، فثمة كاتبان فقط من الدرجة الأولى ينبغى ذكرهما وهما ج.ب. ساي وسيسموندى (إضافة إلى كورنو، طبعاً).

كان جان باتيست ساي Jean- Baptiste Say (١٧٦٧-١٨٣٢) أحد الكُتاب الذين يوضحون حقيقتين مهمتين، مع أنهما متناقضتان ظاهرياً إلى حد ما. أولاً، لتقييم كاتب معين على نحو صحيح ووضع فى المكان الصحيح، فمن الضرورى أحياناً الدفاع عنه ليس فقط ضد أعدائه بل أيضاً ضد أصدقائه وحتى ضد نفسه. ثانياً: ثمة اختلاف جوهرى بين سطحية العرض وسطحية الفكر.<sup>(٥٠)</sup> وفى الواقع،

(٤٩) أنتهز هذه الفرصة للإشارة إلى البان دى فيلنيف - بارجمونت Alban de Villeneuve-Bargemont (١٧٨٤-١٨٥٠، وبخاصة عمله: *Economie politique chretienne*, 1834) الذى كان شخصية مركزية ضمن حركة واسعة. ومن الصعب جداً تقدير عمله حق قدره. والكتاب - وبخاصة اللبراليون العلمانيون - الذين يفحصون فلسفته الاجتماعية وعلمه السياسى ويقررون ما إذا كانت تستهويهم أم لا وبالتالي يقيمونه، إنما يواجهون مهمة سهلة حقاً. ولكن مهمتنا ليست بهذه السهولة. إذ يتعين علينا أن ندرك، أولاً، عمق قناعاته وأهميتها الاجتماعية؛ حكمة الكثير من توصياته العملية؛ القيمة العلمية لجوانب كثيرة من سوسولوجيته، وأن ندرك فى الوقت نفسه نواقص علمه الاقتصادى التقنى الذى كان بدائياً حقاً. ولكن لا ينبغى لهذه النواقص أن تقلل، إن لم نقل أكثر، من احترامنا لهذا الكاتب أو فكره بأية حال؛ فكل ما فى الأمر أن هذه النواقص لها أهميتها من زاوية هذا الكتاب.

(٥٠) دعونى أوضح هذا الأمر: ليس ثمة من يعتبر عرض هيجل سطحياً. ولكن يمكن لبعض الأفراد أن يتصوروا (عن خطأ) أن عرضه المحكم للأشياء العميقة يغطى مواقع ضحلة كثيرة. أما ج.ب. ساي، فيقدم مثالا عكسياً، كما سيرد فى المتن.

فإن السطحية *superficiality* هي التي تدهش قارئ ساي أولاً. إذ تتدفق محاجته على نحو شفاف إلى حد أن القارئ نادراً ما يتوقف لغرض التأمل، ونادراً ما يشك بوجود شيء ما أعمق تحت سطح عرضه الواضح. وقد جلب هذا لساي نجاحاً ساحقاً لدى كتاب كثير؛ بينما ألقده رضا بعض الكتاب. وقد أدرك ساي أحياناً حقائق مهمة وعميقة ولكنه، حينما فعل هذا، عبّر عنه بجمل تبدو وكأنها أشياء شائعة *trivialities*. كما لم يكن لديه ميل قط - على غرار ما فعل حتى ريكاردو - إلى مهمة تفصيل وإبراز هذه الحقائق بحيث يتسنى لكل فرد أن يلاحظها من زاوية ما تعنيه وتسلط النقد عليها وكشف عيوبها. كما أن ساي لم يكن يحسن على الدوام التعبير عن نفسه أثناء النقاش لأنه كان يرد على النقد بصورة مقطعة ودون أن يدرس الرد جيداً. ولذلك، يضطر المؤرخ إلى إعادة صياغة محاجة ساي، وأنه، أثناء ذلك، غالباً ما يضطر إلى إهمال عبارات غير موقفة أو حتى استبعاد أجزاء غير معقولة من المحاجة. ولا يفسر كل هذا غير عدم اهتمام ساي بالدقة والإحكام. صحيح أن كل فرد يدرك ضرورة القيام بمثل هذا الأمر مع ريكاردو وماركس لأن عورة السطح الذي درسه كانت تتطلب منهما الحفر العميق. ولكن لم يكن هناك سوى قلة من الاقتصاديين ممن كانوا مستعدين وراغبين لتقديم هذه الخدمة إلى ساي.

وهكذا لم ينل ساي استحقاقه. ولا يؤكد النجاح الساحق لكتابه المدرسي: *Traite* - في الولايات المتحدة أكثر مما في أي بلد آخر - سوى صحة تشخيص نقاده، المعاصرين له واللاحقين، بأن ساي كان مجرد شارح مبسط لأدم سميث. وفي الواقع، تعود شعبية كتابه بالضبط إلى أنه كان يوفر على القارئ المتعجل أو غير المعد جيداً عناء قراءة العمل *Wealth of Nations*. وهذا أساساً يمثل رأى الريكارديين الذين منحوه شيئاً من الاحترام بسبب قانون الأسواق الذي قبلوه منه،<sup>(٥١)</sup> ولكنهم، فيما يتعلق بأفكاره الأخرى، حطوا من شأنه ككاتب أثبت أنه قادر على فهم أفكار سميث فحسب بينما عجز عن إدراك الأفكار الريكاردية: انظر ملاحظات ماك كولوخ على ساي في عمله: *Literature of Political Economy*. وبالنسبة لماركس: فهو ببساطة ساي "التافه" (*der fade Say*). أما بالنسبة للنقاد

(٥١) وحتى بخصوص ذلك القانون، فقد أظهروا بعض الميل للمطالبة بحقوق خاصة بهم (نيابة عن جيمس ميل)، رغم أن أسبقية ساي تتجاوز أي شك.

اللاحقين، فسأى يمثل أحد أنصار الليبرالية الاقتصادية ممن يستحقون الإهمال لهذا السبب وحده. وفي نظرية الدورات، حيث كُتب لسأى أن يستمر، فإن قانونه بدأ أما خاطئاً أو كتكرار خلو من القيمة valueless tautology. أما في وقتنا الحاضر، فقد شهد سأي نوعاً غريباً من الانبعاث. إذ أعلن قانونه عن الأسواق- على نحو خاطئ، كما سنرى- كأساس لكل بنية الاقتصاد الكلاسيكي، بالمعنى الكينزي لهذا المصطلح (انظر الفصل الأول، القسم الأول، أعلاه). وقد منح هذا أهمية مشثومة- ولكنها أهمية على الأقل.

ولكن حتى أصدقاءه كان مخدوعين بتلك السطحية الظاهرية. فحتى المؤرخون الفرنسيون الذين كانوا مستعدين للدفاع عن ذكره اعتبروه مناصراً لتعاليم سمث أساساً، بل اعتبره أحدهم مفسراً "فجاً" لهذه التعاليم. صحيح أنهم أضافوا إلى تلك الميزة مزايا أخرى، يمكن أن نذكر منها ما يلي مقدماً: فقد صاغ سأي موضوع علم الاقتصاد من خلال المخطط: إنتاج، توزيع، استهلاك، الذى تدين منهجيته بشئ ما إلى سأي؛ وأنه أشار إلى نظرية للقيمة تستند على المنفعة؛ وساعد على إرساء المخطط الثلاثى لعناصر الإنتاج: الأرض والعمل ورأس المال؛ وأنه شدد على شخصية المنظم entrepreneur، مستعملاً هذا المصطلح بالذات (وهو ما حدث مع كانتيلون)، وأن سأي، طبعاً، هو صاحب قانون سأي عن الأسواق. ولكن كل هذه المزايا، كما يُقال عادة، لا تخلق سوى حالة متواضعة نظراً إلى أن بعض هذه المزايا ذاتها ليس لها إلا أهمية ضئيلة أو حتى مشكوك بها. وسنعلق على كل تلك النقاط فى الموضوع المناسب. أما هنا، فنهتم بخطأ أساسى من شأنه إفساد تقييم مكانة سأي فى تاريخ علم الاقتصاد، أى نهتم بالتفسير المعتاد لعلاقة سأي بأدم سمث.

لقد انحدر عمل سأي من مصادر فرنسية بحتة، إذا اعتبرنا كانتيلون اقتصادياً فرنسياً. وقد واصل سأي اعتناق تقليد كانتيلون - تورغو وكان بوسعه - بغض النظر عما انجزه بالفعل - تطوير كل جوانب تحليله الرئيسية على أساسه بما فى ذلك، عرَضاً، مخططه النظامى ومفهومه للمنظم.<sup>(٥٢)</sup> ولكن الأهم من هذه الجوانب والذى يجسد مساهمته الكبرى حقاً فى الاقتصاد التحليلى هو مفهومه

---

(٥٢) رغم محاولتى إنصافه، بيد أنه يتعين على التشديد، إلى حد ما، أن هذا الأمر يقلل من ادعائه بالأصالة. ذلك لأن تقليد كانتيلون لم يختف عن فرنسا قط.

للتوازن الاقتصادي، مهما كان هذا المفهوم غامضًا ومعيبًا في صياغته: (٥٣) إذ يمثل عمل ساي إحدى الحلقات الأكثر أهمية في السلسلة التي تتحدر من كانتيلون وتورجو إلى فالراس.

ثمة واقعتان فقط من حياة ساي لهما أهمية بغرضنا من الدراسة. فإذا أهملنا حالات ثانوية وقعت أثناء الثورة الفرنسية، فإن ساي كان أول مدرس أكاديمي للاقتصاد في فرنسا حيث عمل في المعهد الوطني للفنون والحرف (١٨١٩) أولاً ومن ثم في كلية دي فرنسا (١٨٣٠). كما اشتغل ساي في قطاع الأعمال بصورة عملية لفترة مهمة من حياته مما منحه ميزة اكتساب معرفة مباشرة عما كان يكتب عنه. والمتفقون، الذين تأتي معرفتهم بقطاع الأعمال من قراءة الصحف، يهنتون أنفسهم عادة على تجردهم. ولكن من الواضح إن هذه القضية لها جانب آخر. وبالنسبة لنا، فإن الفقرات الرئيسية من قائمة كتابات ساي تتمثل بما يلي: *Traite d'economie politique* {بحث في الاقتصاد السياسي} (١٨٠٣؛ والترجمة التي أنجزها برنسيب Prinsep عام ١٨٢١ كانت من الطبعة الرابعة التي من الخطورة بمكان استعمالها دون الإشارة إلى الطبعة الأولى، ذلك لأن من عادة ساي أن ينسى ما كان يقصد بالفعل) ورسائله. أما عمله: *Cours complet d'economie politique pratique* (١٨٢٨-٩)، فلا يضيف شيئًا كثيرًا. كما تتبعى الإشارة إلى أعماله (*Oeuvres*) التي تضم المجلدات ٩-١٣ من مجموعة جولومين من: *Collection des principaux economistes* (١٨٤٠-٤٨). ولا يحتاج عمل ساي *Traite* إلى دليل للقارئ. ولكنى أود تكرار التنبيه إلى أن الفائدة من قراءة الكتاب هي أكبر بكثير مما يبدو عليه ظاهريًا.

كان ج.س.ل. سيموندى *J. C. L. Sismonde*، الذي أسمى نفسه "دي سيسموندى" *de Simondi* (١٧٧٣-١٨٤٢)، يحمل شيئًا من طباع المزارع العملي والسياسي الهاوى- مع تجارب واقعية ممتازة- ولكنه كان مفكرًا علمانيًا أساسًا يستمتع بتأمل الغاية النهائية من *le monde* {العالم}، كما كان مؤرخًا. ويمثل عمله: *Historie de republiques italiennes du moyen age* (١٨٠٧-١٨) إنجازه

(٥٣) تعود تلك النواقص، جزئيًا، إلى حقيقة أن المهمة المطلوبة كانت رياضية أساسًا ولم يكن ساي معديًا لها. وتزيد هذه الحقيقة من صعوبة إنصافه في مجالات أخرى أيضًا: فقانونه عن الأسواق تمت صياغته بكلمات رخوة loose words يمكن أن تحمل معاني مختلفة تمامًا.

الرئيسى، فى نظرى. وقد أتاح لى التنقل السريع بين هذه المجلدات الستة عشرة شيئاً من المعرفة Skipping Knowledge التى كانت، رغم ذلك، أكثر بكثير عما يمكننى قوله حول المجلدات الواحد والثلاثين من عمله: *Historie des francais* (1821-1844). ومن بين أعماله التاريخية المتبقية، التى تغطى التاريخ الأدبى أيضاً، لا أعرف سوى: (1835) *Historie de la chuta de l'empire romain..*، الذى تعوض، جزئياً، الصورُ والتحليلاتُ والسوسيولوجية المثيرة للاهتمام نواقصه الأكاديمية بالنسبة للاقتصادى. أما علمه الاقتصادى، فهو إنجليزى أكثر مما هو فرنسى. وفى الواقع، فإن عمله: *Richese commerciale* (1803) لا يمثل خميرة سمثية بصورة تامة، كما يدعى، حتى إذا أهملنا التوصيات التى لا تحمل طابع سمث فى المجلد الثانى منه. ولا يتجلى سيسموندى الحقيقى، سيسموندى كما نعرفه فى سنواته الأخيرة، إلا نادراً. ومع ذلك، وعلى العموم، فإن الرأى التقليدى قريب جداً من الحقيقة. وتقوم شهرة سيسموندى كإقتصادى على عمله: *Nouveaux Principes d'economie politique..* {أسس جديدة للاقتصاد السياسى} الذى ظهر عام ١٨١٩.<sup>(٥٤)</sup> ولكننا نعلم أن أساسيات هذا العمل كانت قد كتبت فعلاً حوالى عام ١٨١٥ حينما كتب سيسموندى مقالة كمساهمة فى عمل بريوسثير Brewster: *Edinburgh Encyclopaedia*، رغم أن هذه المقالة لم تُنشر إلا بعد صدور *Nouveaux Principes Etudes sur l'economie politique* (1837-8)، فهى تؤكد وتطور نقاطه الرئيسة - وادعاءاته - ولكنها لا تضيف شيئاً جديداً من حيث الجوهر.<sup>(٥٥)</sup>

قوبل عمل سيسموندى باهتمام نقدى حالاً، وبخاصة من قبل الريكارديين. فمع اتجاه التيار بعيداً عن هؤلاء الأخيرين، ازدادت شهرة سيسموندى بصورة مطردة إلى أن ارتقى أخيراً، سوية مع المصلحين الاجتماعيين وخصوم عدم التدخل عموماً، منزلة كان من المعتاد إبداء الاحترام لها. وهذا جزئياً يعود إلى

(٥٤) صدرت الطبعة الجديدة من *Nouveaux Principes* عام ١٨٢٧ مع تغييرات لا تخلو من الأهمية.  
(٥٥) تم إصدار مختارات من أعمال سيسموندى فى ألمانيا مع مقدمة وملاحظات من قبل البروفيسور أمون A. Aftalion, *L'Oeuvre economique de Simondi de* (1945-1949). انظر كذلك: A. Aftalion, *L'Oeuvre economique de Simondi de* (1899); and H. Grossman, *Simondi de Sismondi et ses theories economiques* (1924).

مواقف لا تمت إلى التحليل إلا بصلبة ضعيفة؛ حيث يبشر سيسموندى بإنجيل مفاده أن الإنسان، وليس الثروة، هو الموضوع الحقيقي لعلم الاقتصاد. لقد هاجم سيسموندى المذهب الريكاردى بوصفه مجرد "بهرجة" وبهرجه غير واقعية أيضاً.<sup>(٥٦)</sup> كما إنه دافع مرة أخرى عن تدخل الدولة فى الشؤون الاقتصادية. كما كان مناصراً للعمل بكل معنى الكلمة. وبطبيعة الحال، فإن من يطرح أيًا من هذه الأشياء أو كلها لا بد أن يُقابل باستحسان من بعض الأطراف مثلما يُقابل بنقد معاكس من قبل أطراف أخرى. ولكن ينبغى أن نضيف أن سيسموندى كان فعلاً أحد الرواد الأكثر أهمية للسياسة الاجتماعية sozialpolitik، وأن بعض توصياته - كتلك القائلة بوجود إلزام أصحاب العمل بتأمين عمالهم ضد البطالة والمرض والشيخوخة - هى جزء من مساهماته الأصيلة حقاً.<sup>(٥٧)</sup> وفيما يتعلق بالاقتصاد التحليلى، فإن شهرته تقوم أساساً على محاجته ضد قانون ساي ونظريته حول الأزمة التى تستند على نقص الاستهلاك (إذا توجب فعلاً تسميتها هكذا. انظر الفصل السابع، القسم السادس، أدناه). ولكن حتى إذا كان التقدير الأعمى الذى ناله من هذا الإنجاز - وهو تقدير يعود أساساً إلى اقتصاديين لا تكمن قوتهم فى النظرية الاقتصادية - كان مبرراً أكثر مما ينبغى، فإن هذه النقاط لا تمثل أهمية سيسموندى الحقيقية فى تاريخ التحليل.

إن الجانب المتميز من تحليل سيسموندى يتمثل فى أن هذا التحليل مصمّم ل نموذج ديناميكى صريح بالمعنى الحديث لهذه العبارة. لقد صادفنا من قبل مصطلحات: ستاتيكي وديناميكى. وننتهز هذه الفرصة لنخطوا الخطوة الأولى باتجاه التعرف عن قرب أكثر على معنى هذه المصطلحات. ولهذا الغرض، دعونا نبدأ بصياغة مشهورة لريكاردو ترد فى رسالة كان قد بعثها إلى مالثوس:<sup>(٥٨)</sup> "أنت تضع فى ذهنك دائماً الآثار المباشرة والمؤقتة... [أما أنا] فأركز كل انتباهى على

(٥٦) لم يفوت سيسموندى أى فرصة للإشادة بأدم سميث على حساب "المدرسة الجديدة" (الريكارديين). وفى قضايا المنهج، اعتبر سيسموندى منهج سميث علمياً حقاً و"اختبارياً" experimental (قاصداً أنه تجريبى empirical) بينما أدان منهج ريكاردو باعتباره منهجاً تأملياً تجريبياً فقد صلته بالواقع. ومع ذلك، ينبغى أن نلاحظ أن محاجاته تصح ضد سميث بقدر ما تصح ضد ريكاردو تماماً.

(٥٧) من الممكن أن يُقال بحق إن سيسموندى كان قد تصور الفكرة الحديثة الأكثر تحديداً عن "الأجر المضمون". كما تتجلى أصالة مقترحاته فى نقطة واحدة بصورة خاصة: إذ دعا إلى تحويل التكاليف الاجتماعية المتعلقة بتحسينات الموفرة للعمل إلى تكاليف أعمال يدفعها أصحاب العمل.

(٥٨) استشهد البروفيسور هولاندر بتلك الرسالة فى مقدمته لعمل ريكاردو: "Notes on Malthus" (Principles (ed. 1928, p. lxxxviii).



الحالة الدائمة للأشياء التي تنتج عنها". ولكن هذا ليس صحيحًا بصورة تامة، ولكنه لو صح، لكان معناه ما يلي. لنفترض أننا نشهد أمامنا عملية اقتصادية متوازنة بصورة كاملة ومتكيفة مع معطياتها على نحو مثالي؛ دعونا الآن نقوم بصورة تحكيمية بتغيير عنصر أو عناصر من هذه العملية مثل الأسعار أو الكميات. إن هذا الاضطراب disturbance سيخلق تكيفات آنية، يؤدي قسم منها بدوره إلى اضطرابات أخرى. ولكن، في النهاية، حينما يأخذ كل شيء الوقت اللازم لتسوية نفسه، تبرز حالة جديدة ومتوازنة بصورة تامة من النظام الاقتصادي وهي متكيفة مع معطياتها مرة أخرى على نحو مثالي.<sup>(٥٩)</sup> وكما هو واضح، فإن ريكاردو كان يرى إن الشيء المهم هو دراسة هذه الحالة "العادية" الجديدة بالمقارنة مع خصائص تلك الحالة "العادية" التي انطلقنا منها: فالدخل والأسعار والكميات "الدائمة" الجديدة تُقارن بالدخل والأسعار والكميات القديمة. وبهذا المعنى جرى استعمال مصطلح "الستاتيكا المقارنة" فيما بعد (انظر الجزء الرابع، الفصل السابع، القسم الثالث، أدناه). وبطبيعة الحال، يتضمن هذا المعنى إن سلسلة الأوضاع الوسيطة أو "الانتقالية"، التي ينبغى أن يمر النظام من خلالها إلى الحالة "العادية" الجديدة، لا تؤثر على هذه الأخيرة، أي، أن الحالة "العادية" الجديدة تعتمد فقط على الحالة العادية القديمة وعلى طبيعة الاضطراب، وليس على تلك السلسلة من الأوضاع الانتقالية، كما يعنى أيضاً أن الأوضاع الانتقالية غير مهمة نسبياً، على الأقل بمعنى أنها لا تطرح مشاكل مهمة جداً بالنسبة للباحث.

لقد سلمَ سيسموندى، على نحو غير نقدي، كما فعل سمث وريكاردو تماماً، بأن حالة توازنية جديدة تبرز فى نهاية الأمر (مستعملاً مصطلح توازن equilibrium). بيد أنه أشار إلى أن الطريق نحو هذه الحالة يمكن أن تكون طويلة جداً وتتخللها تغيرات حادة- حيث نعتها بأنها "أشكال رهيبية من المعاناة" - بحيث تجعل من المستحيل على الباحث دراسة الظواهر الطارئة كما ينبغى. إن كل شيء حسن لحد الآن. لقد أنجز مالثوس الشيء نفسه (بصورة مستقلة)، ولكن سيسموندى خطأ خطوة أخرى يستحق الثناء عليها بحيث لا يتعين عليه تقاسم هذا الثناء مع مالثوس أو أى كاتب آخر سوى، ربما، كينيه. إذ أدرك سيسموندى أن الأهم من

(٥٩) ولكن ذلك الأمر لا يحدث بتلك الصورة دائماً. وحتى إذا حدث، فيلزمه برهان من شأنه أن يثير عدداً من الأسئلة الدقيقة. ولكننا نهمل هذا الأمر الآن بالذات مثلما أهمله ريكاردو نفسه.

الأسباب التي تضع الظواهر الانتقالية في صلب العملية الاقتصادية- وبالتالي فهي أسباب مهمة ليس فقط بالنسبة للمشاكل العملية لهذه العملية بل لنظريتها الأساسية أيضاً- تتمثل في أن العملية الاقتصادية ترتبط بسياقات محددة من شأنها أن تستبعد أشكالاً معينة من التكيف وتُوقِّى أشكالاً أخرى. لناخذ مثلاً لتوضيح هذا الأمر. حينما يتم إنفاق الدخل النقدي، الذي يتولد عن عملية إنتاج معينة، على منتج نفس عملية الإنتاج هذه، فيكون لدينا أساس للاعتقاد<sup>(٦٠)</sup> أن "القوة الشرائية" لدى لجمهور والإنتاج من السلع والخدمات سوف تتاظران إحداهما الأخرى، إذا استثنينا الأخطاء الفردية، بحيث يمكن دائماً بيع هذا الأخير بأسعار تغطي التكاليف، كما يمكنية على الأقل. ولكن لنفترض أنه يجري تجزئة العملية الاقتصادية إلى فترات على نحو الشكل التالي: يتولد الدخل النقدي في أي فترة  $t$  عن عمليات إنتاج معينة يصبح منتجها جاهزاً في الفترة  $t+1$ ؛ ويُنفق هذا الدخل في الفترة  $t$  على منتج الفترة  $t-1$ . وفي هذه الحالة نفقد أحد أسباب الاعتقاد أن الدخل والمنتج سيناظران أحدهما الآخر بالمعنى المذكور قبل قليل: فالدخل النقدي للفترة  $t$  هو نتيجة لقرارات جرى اتخاذها في الفترة  $t-1$ ، بينما يُنتج المنتج المعروض في الفترة  $t$  عن قرارات أُتخذت في الفترة  $t-1$  وبالتالي اتخذت في ظروف قد تكون مختلفة - وهذه حقيقة، كما هو واضح، يمكن أن تكون مصدراً لصعوبات في التكيف ومصدراً لظواهر جديدة تعتمد عليها. صحيح أن هذا مثال مبسط جداً وغير واقعي أيضاً. ولكنه يكفي لتوضيح أن العملية الاقتصادية هي نظام من الفترات الدورية *periodicities* وفترات الإبطاء *lags*، وأنها، لهذا السبب، تخفي عالمًا من المشاكل ليس لها وجود بالنسبة للاقتصاد الريكاردى أو أى اقتصاد آخر من نفس النوع. ويُعرف التحليل، الذي يأخذ هذه الحقيقة بنظر الاعتبار ويعالج هذه المشاكل، بالتحليل الديناميكي. سنعود إلى هذا التحليل فيما بعد (الجزء الرابع، الفصل السابع، والجزء الخامس). أما الآن، فننتوقف عن متابعة هذه المناقشة التي لا تهدف، في هذه اللحظة، إلا إلى تحديد الجانب المتميز من تحليل سيسموندى.

لا يوجد كاتب في أيما وقت مضى لم يدرك الحقائق التي ألقينا عليها نظرة سريعة تواء. إذ يمكن تجميع قائمة طويلة من القطع التحليلية التي تضم عناصر ديناميكية بصورة غير نظامية وأولية بدءاً من العهود الميركنتيلية. ومن الممكن

(٦٠) لن يكفي ذلك الشرط. ومع ذلك، فإننى أهمل تلك الحقيقة هنا وذلك لتبسيط وجهة نظري قدر الإمكان.

تمثيل حتى ريكاردو في هذه القائمة. بيد أن ميزة سيسموندى تكمن في أنه استخدم، على نحو نظامي وصريح، مخططاً يضم فترات معينة، أى أنه كان أول من مارس الطريقة الخاصة بالديناميكا التي تُعرف بتحليل الفترات period analysis. وعلاوة على ذلك، أبصر سيسموندى بوضوح الأثر المتميز الناتج عن ذلك، وبخاصة الاضطرابات disturbances، والتناقضات discrepancies، والتوقفات hitches، التي تنجم عن حقيقة ميل الحياة الاقتصادية للظهور كسلاسل تتحدد كل واحدة منها بالماضى وتحدد المستقبل هي بدورها. وفي الوقت نفسه، فإن هذه الميزة التحليلية الكبيرة هي الميزة الوحيدة لسيسموندى. فقد عالج سيسموندى أدواته الخاصة به - وكذلك أفكاره الخاصة الأخرى - بصورة غير متقنة بحيث أثارَ ذلك جدلاً على فائدتها. كما أن الحجج التي أوردها سيسموندى ضد النظام الريكاردى، ولصالح الفرضيات التي حاول وصفها كبديل لهذا النظام، كانت حججاً معينةً تكتيكياً بحيث يسهل على الريكارديين التخلص منها وحتى التعامل معه بصورة غير جديّة قط. وهكذا نجد أنفسنا، مرة أخرى، أمام أحد تلك الأوضاع حيث يندحر كاتب معين عن حق ولكنه يبقى مصيباً في الجانب الآخر من مساهمته. وقد شارك في الحكم الريكاردى على سيسموندى كتاب غير ريكارديين أيضاً في النصف الثانى من القرن التاسع عشر. ولم يعوض عن هذا، بقدر تعلق الأمر بالاقتصاد التحليلي، ما ناله سيسموندى من ثناء لتعاطفه الاجتماعي المتوهج أو لمجرد أنه أبصر التوقفات hitches في العملية الرأسمالية - ذلك لأن المنظر المقتدر يجد في هذا الثناء ما يؤكد رأيه هو المعاكس.<sup>(٦١)</sup>

حلّ محلّ ساي في كرسى الأستاذية بكلية دى فرانس<sup>(٦٢)</sup> الإيطالى روسي Rossi الذى خلفه تشيفالر<sup>(٦٣)</sup> حيث تولى هذا المنصب حتى عام ١٨٧٩. وحلّ

(٦١) وكمثال على عدم كفاءة سيسموندى التكنيكية، أحيل القارئ إلى محاجته الرقمية في الصفحات ٣٧٤-٣٨٤ من المجلد الأول من عمله: Nouveaux Principes. فقد أدرك سيسموندى بشكل صحيح أن تحليله القائم على الفترات period analysis أضعف كثيراً من المحاجة "الكلاسيكية" عن المنافسة. ولكنه حاول فيما بعد أن يبين، بمثالٍ رقمي، كيف أن الصراع التنافسي يودى إلى مازق؛ بينما تكشف أرقامه حقاً عن العكس تماماً: فهي تظهر الآلية التي يمكن بها تجنب التوقفات بصورة عامة.

(٦٢) لا تمثل كلية فرانس de France College كلية معينة أو مدرسة مهنية بالمعنى الأمريكى، رغم أنها تشبه الثانية أكثر من الأولى إلى حد ما. ويمثل تولى كرسى الأستاذية شرفاً يضاهى الاعتراف بالوضع القيادى لمن يتولى هذا الكرسى أكثر مما يشير إلى تأثيره على البحوث العلمية وتوجيهها. وتقدم محاضرات الكلية إلى جمهور واسع، و إلى عامة الناس أيضاً (أو أنها كانت تقدم إليهم).

(٦٣) من المؤكد إن مايكل تشيفالر Michel Chevalier (١٨٠٦-١٨٧٩) كان أحد أبرز اقتصادي تلك =

محل تشيفالر صهره بول ليروى- بوليو Paul Leroy-Beaulieu الذى يغطى عمله كل الفترة القادمة عملياً. وتتبعى الإشارة إلى هذا التعاقب الأكاديمى لأنه اقترن بتعاقب فى الروح والمذهب أيضاً. وفى المستويات العليا، كان الخليفة الحقيقى لساي هو فالراس الكبير حقاً. ولكن عند مستوى أقل منزلة، وبالنسبة للاقتصاد "التطبيقي"، وجوانب من السياسة الاقتصادية، والترتيب النظامى، وكذلك بالنسبة للمستويات الأدنى من النظرية الاقتصادية، يمكن اعتبار هؤلاء الكتاب (حيث يأتى روسى بعد الكاتبين الآخرين) كخلفاء لساي وكقلب لمدرسة تتباهى بتاريخها الذى امتد قرناً من الزمان تقريباً، إذا اعتبرنا أن عام ١٨٠٣ يشكل بدايتها حينما نشر ساي عمله *Traite*. سندرس هذه المدرسة فى الجزء القادم. أما الآن، ففضلاً عن ذكر هذه الواقعة المهمة، فإننا نقتصر على الملاحظات التالية. أولاً: لم تواجه هذه المجموعة معارضة مهمة حتى الفترة القادمة، بقدر تعلق الأمر بعلم الاقتصاد غير الاشتراكى. فقد سادت المجموعة، أثناء الفترة محل الدرس وقليلاً من بعدها، وفرضت سيطرتها، بشكل خاص، على المجالات والمؤسسات التخصصية وكذلك على جمعية الاقتصاد السياسى التى تأسست عام ١٨٤٢ شأنها فى ذلك شأن مجلة *Journal des economistes*. ثانياً: لقد تمسكت هذه المدرسة وأعضاؤها بالمذهب الليبرالى بمعنى التمسك بسياسة عدم التدخل ومعاداة الاشتراكية الحكومية

---

=الفترة، ويُعرف بأنه كان وراء عقد الاتفاقية التجارية كوبدن-تشيفالر بين إنجلترا وفرنسا (١٨٦٠) التى أعقبتها اتفاقية تجارية حرة تقريباً بين فرنسا وعدد من البلدان الأخرى. وقد أثمرت خدماته، التى قدمها فى أغلب الأحيان إلى الحكومة الفرنسية ولكن دون أن يدعن لها قط، شيئاً معتبراً من العمل القيم والواقعى، رغم أنه طرح أحياناً وبصورة غريبة تنبؤات غير موفقة مثل قوله إن قيمة الذهب ستتهبط (فى عام ١٨٥٩!) وقوله إن حرية التجارة ستتحقق فى العالم كله فى نهاية القرن التاسع عشر. وكنماذج على هذا العمل الواقعى، يمكن الإشارة إلى أعماله: *Letters sur l'Amérique du Nord* (1836) and *Interets materiels en France* (1836)). ورغم ذلك، فمن غير المتوقع أن يساهم كاتب كهذا، لضيق وقته، فى تطوير فعالية جهاز علم الاقتصاد التحليلى، ويتعين على تاريخ الاقتصاد التحليلى أن يشير إليه أساساً لغرض توضيح لماذا لم يحقق هذا الجهاز إلا تحسناً طفيفاً على مدى عقود عدة. فالسبب لا يعود إلى عدم وجود اقتصاديين مقندين. فتشيفالر، مثلاً، كان إنساناً ذكياً جداً دون شك وكان عمله، الذى يحمل طابع التحليل الواقعى، مقبولاً نسبياً حيث يمكن لكثيرين منا أن يضعوه فوق مستوى العمل التحليلى البحث. ولكن العمل الواقعى والمباشر كان يمتص كل طاقات الكتاب المقندين الذين اهتموا بعلم الاقتصاد: حيث تم تسخير هذه الطاقات فى عملية إنتاج يمكن تشبيهها بعملية صيد بدائية. ويذكرنا بهذا الأمر على نحو محزن عمل تشيفالر النظامى (*Cours d'economie politique*, 1st ed., 1842-4) الذى أضيف إليه عام ١٨٥٠ مجلد عنوانه: *La Monnaie* وهو ثمرة محاضراته فى كلية دى فرانس- وهى محاضرات ظلت تحوم حول سطح الأشياء. ومع ذلك، يستحق هذا العمل التقدير، وليس الأزدراء، عند مراعاة طبيعته الواقعية.

etatistes<sup>(٦٤)</sup> وذلك، جزئياً، كنتيجة لتعرض المجتمع البرجوازي إلى تهديد اشتراكي قوى حتى عام ١٨٤٨، كما أشير إلى هذا من قبل. وهذا يفسر، طبعاً، عداء النقاد الحديثين الذي ينعكس أيضاً على ساي نفسه ولكن من غير الضرورى أن نشير إلى إن أحكامهم الازدرائية لم تكن أحكاماً تاريخية. ثالثاً: تضم المدرسة فى عضويتها عدداً كبيراً من الكتّاب ممن يتحلون بشخصيات مؤثرة، وذكاء حاد، وخبرة واسعة فى الشؤون العملية. ولكن، رابعاً: بسبب الطابع العملى لتفكير هؤلاء الكتّاب وتركيزهم المفرط على السياسة الاقتصادية، فقد كان ينقصهم الاهتمام بالمسائل العلمية البحتة وكانوا عقيمين كلياً تقريباً من ناحية العمل التحليلي. ومن شأن وجودهم أن يبدو كعقبة أمام "التقدم" فى أعين الراديكالى المعاصر. كما سيبدو وجودهم كذلك بالنسبة لنا أيضاً، ولو من زاوية مختلفة تماماً وبمعنى مختلف.

ولكن لا بد من ذكر بعض الأسماء لمزيد من التوضيح. أولاً: سأذكر اثنين ممن يبرزان بين بقية اقتصاديى المدرسة، واللذان يوضحان حسناتها بأفضل ما يمكن، مع أنهما يبينان ضعفها أيضاً: دونوير (١٧٨٦-١٨٦٣) وكورسل سيني.<sup>(٦٥)</sup> كما سنذكر ج. أ. بلانكى وجوزيف جارنيه، وهما كاتبان جديران بالتقدير<sup>(٦٦)</sup> فى

(٦٤) ومع ذلك، كان بعض أعضاء تلك المدرسة، ومن بينهم تشيفالر، من أنصار سان سيمون فى شبابهم. (٦٥) حيث كانا من الكتّاب الممتازين الذين وفقوا، دون مساومة، إلى جانب ما تصورا أنه السبيل الصحيح الذى ينبغى لبلدهما السير عليه. ولكن رغم التألق الحقيقى - المقترن بقوة الإدراك - الذى نجده فى عمل تشارلز دونوير Charles Dunoyer: 1845 (De la Liberte du travail)، فلا يمكننا اعتباره عملاً علمياً. وسيتفق الاشتراكيون معنا على أساس أن كل جملة فى هذا الكتاب كانت مشوهة أيديولوجياً وتخدم غرضاً "تبريرياً". ولكن حكمنا الخاص لا يستند على هذا الأمر. فلو صح هذا، لتوجب علينا استبعاد كل الكتابات الاشتراكية عملياً لأنها ليست أقل تشوهاً من الناحية الأيديولوجية. ولا يضيف هذا الكتاب شيئاً سواء إلى معارفنا أو إلى سيطرتنا على الوقائع. أما كورسل سيني J. G. Coourcelle- Seneuil (١٨١٣-١٨٩٢) فحالاته مختلفة. وتمثل أعماله Traite theorique et pratique d'conomie politique (1858) ; Traite.. des entreprises industrielles, commerciales, et agricoles (1855) ; Traite.. des operations de banque (1853) ، إذا اقتصرنا على ذكر بضع من الثمار الأدبية لحياته الحافلة، نماذج بالنسبة لنوعها من الكتابات وقد خدمت بصفتها هذه. وحتى فى حالة عدم الاهتمام الكبير برسومه البيانية البدائية أو ابتكاراته غير الموفقة فى مجال المصطلحات (نظرية- plutology، اقتصاد تطبيقي- ergonomy)، فإن أعماله تتطوى على إدراك واضح للشؤون الاقتصادية ينبع من تجربته الممتازة، وهو أمر يُفند فى الكثير من الأدب الحديث. ومع ذلك، فلا أعتقد أن من الممكن قول أكثر من هذا لصالحه. إذ يؤكد عمله قناعتنا القديمة القائلة: أن تكون اقتصادياً جيداً شىء وأن تكون منظرًا هو شىء آخر تماماً.

(٦٦) كان ج. أ. بلانكى J. A. Blanqui (١٧٩٨-١٨٥٤)، وهو شقيق الثورى من النوع "الانقلابي" ل. أ. بلانكى، خليفة أكاديمياً أيضاً لساي، أى فى المعهد الوطنى للفنون والحرف. ويُعرف بلانكى أساساً بعمله: (Histoire de l'conomie politique en Europe (1837) - وهو عمل مثير للاهتمام وتمتّع بنجاح عالمى لفائدته المؤكدة، وما كان أكثر أهمية هو عمله: =Resume de l'histoire du

أيامهما وفيما بعد أيضاً: إذ يستشهد الكتاب الآخرون بهما، وبخاصة بغارنيه. ثالثاً، كما ينبغي علينا، بصورة تامة، أن نتناول ديستوت دى تراسى الذى يُقْتَضَف منه كثيراً أيضاً، ولو أن هذا يرد فى الأدب الخاص بزمنه.<sup>(٦٧)</sup> كما سيجرى التعرض

(1826= commerce et de l'industrie) الذى يمثل خلاصة قانونية أحسن صقلها كما تبدو لى (إذا أخذنا بالاعتبار تاريخه والمواد التى يمكن على أساسها إنجاز عمل كهذا)، وكذلك بحوثه فى مجال اقتصاد العمل. أما جوزيف جارنيه Joseph Garnier (١٨١٣-١٨٨١) (وهو ليس الكونت جرمن جارنيه المعروف أساساً كمترجم لكتاب Wealth of Nation، وكفزيوقراطى متأخر، والذى لا يستحق أن يؤخرنا أكثر) فكان تلميذاً، وزميلاً حميماً لبلاكى، ومعلماً لا يعرف التعب، إدارياً أكاديمياً وكاتباً. ويمثل عمله الناجح: Elements de l'economie politique (١٨٤٥، الذى أصبح عنوانه: Traite بدءاً من عام ١٨٦٠؛ كما يمكننا أن نضيف عمله: Elements des finances (1858) الذى تحول عنوانه إلى Traite أيضاً) عملاً مهمماً لكونه يمثل عينة من الاقتصاد الفرنسى فى فترة ما قبل ميلان. كما يستأثر كتابه: Elements de statistique نفس القدر من الأهمية. ومما لها أهمية أكثر طبعته الفرنسية لعمل مالطوس: (Essay on Population (1845) المقترنة بتعليقاته فى الهوامش. وكان من الضروري الإشارة إلى هذا الكاتب لأنه يُقال إنه كان يتمتع بشهرة عالمية - وهو قول لا يخلو من أساس إذا حكمنا وفقاً لكثرة الاستشهاد به. وربما من الملائم أن نضيف اسم تشارلس جانل Charles Ganilh (١٧٥٨-١٨٣٦) الذى توصل الاستشهاد به فى نوع من الأدب النظرى كان مؤلفوه قد تصوروا أن من الضروري التقديم لأى شىء يقولوه بعروض كاملة من الكتاب الأقدم ممن كتبوا حول موضوعاتهم. ويستحق كتابه: 1809 (Systemes d'economie polotique)، الذى يمثل تاريخاً مبكراً للفكر الاقتصادى، أن يُذكر بسبب تاريخه ولأنه أيضاً لم يساير، بصورة غير نقدية، تيار سمث -سائى السائد حول حرية التجارة. أما كتابه: 1815) (Theorie de l'economie politique) فتتقذه نوعيته "الواقعية" realistic أو "الواقعية" factual من التفاهة الكاملة.

(٦٧) كان أ. ل. س. ديستوت، كونت دى تراسى A. L. C. Destutt, Comte de Tracy (١٧٥٤-١٨٣٦) شخصية يتمتع بشىء من الأهمية فى المشهد الفكرى خلال إمبراطورية نابليون (وقليلاً قبلها وبعدها) - وهو مفكر وهيته الطبيعية نعمة التفكير، مع أنها لم تهبه الأصالة. وعلاوة على ذلك، فقد تشكلت شخصية دى تراسى خلال عالم القرن الثامن عشر؛ وبينما يمثل الاهتمام الذى صادفه فكره علامة مهمة على استمرار مواقف القرن الثامن عشر، فإن فكره نفسه هو مثال ليس أقل أهمية على التكيف الناجح جزئياً. ويعود دى تراسى إلى تقليد كونديلياك من الناحية الفلسفية؛ أما من الناحية السياسية، فهو من بين الورثة الكثيرين لمونتسكيو - رغم بعض التحفظات الحساسة. وبدأ عمله المفهوم على نطاق واسع Elemens d' ideologie (الذى تعتبر ترجمته الاسكتلندية من أفضل ترجماته، كما اعتقد: Traite de la volonte (System of Moral Philosophy) بالظهور عام ١٨٠١، حيث يشكل العمل: Traite de la volonte إحدى حلقاته. ثمة حلقة أخرى قُدر لها أن تكون حلقة أساسية وهى تدور حول علم الاقتصاد وقد أعيد نشرها عام ١٨٢٣ تحت عنوان: Traite d'economie politique. ومع الاحترام الكامل للإطار الفسيح لذلك العمل، الذى تشكل المقالة الأخيرة قسماً مكوناً منه، فإنه يتعين على أن أعتزف بأننى لا أستطيع أن أجد فيه ما يميزه سوى جانب واحد: وهو أن ديستوت دى تراسى لم يكن فيلسوفاً عيباً. فقد كانت لديه عين صارمة منطقياً، ولذلك، فقد كان دى تراسى يشدد على المفهومة الدقيقة conceptualization neat. وقد تبنى بعض الاقتصاديين الإنجليز أحد تعريفاته، وهو التعريف الذى يشير إلى أن الإنتاج يعنى التغيير فى الشكل أو المكان؛ والذى أضاف رامساي إليه التغيير فى الوقت - ولكن هذا التعريف، بتشديده على ما يمكن تسميته الجانب المادى من الإنتاج، إنما يخفى الجانب الاقتصادى منه. كما شدد دى تراسى على وجوب قياس القيمة من خلال وحدة قيمة معينة نظراً إلى أن جوهر القياس يكمن فى مقارنة الشىء المراد قياسه بقيمة معينة من الشىء نفسه الذى تم اختياره كوحدة (كقياس الطول بالأمتار، مثلاً). وقد اقتبس ريكاردو هذه العبارة مستحسناً إياها، ولكنها عبارة مضللة. ومن الممكن =

إلى كُتَّاب آخرين كلما تسنح الفرصة لهذا. ولكن لن تتوافر لنا فرصة لذكر كانار وباستيا. وعليه، فإننا نعرض لهما هنا أيضاً.

يجرى أحياناً طرح كتاب كانار ( N. F. Ganard, Principes d'conomie politique, 1801، الذى يمثل انبعاثاً لكتاب كانتيلون: Trois rentes) كإحدى المساهمات المبكرة فى الاقتصاد الرياضى (وفقاً لبضع صيغ جبرية لا تعنى شيئاً ما)، ولكن لولا الحظ السيئ لوقعَ هذا الكتاب فى عالم النسيان عن استحقاق. وقد تمثّل هذا الحظ السيئ فى "تكريمه" من قِبَل نفس الأكاديمية التى امتنعت عن تكريم كورنو وفالراس فيما بعد. وقد خصه هذان الكاتبان المرموقان، اللذان شعرا بإهمال أكثر قسوة عند تكريمه، بازدراء مرير منحه خلوداً لا يُصدق: إذ احتل مكاناً أبدياً فى تاريخ الكتابات العلمية. ورغم ذلك، فإن كتابه لم يكن أسوأ ما كُتِب فى أيما وقت مضى. كما كان له بعض التأثير على سيسموندى.

أما عمل فريدريك باستيا Frederic Bastiat (1801-1850)، فقد منحه النقاد القساة سمعة لا يستحقها. ولكنه ببساطة عمل من يستمتع بالسباحة فى المياه الضحلة ثم يتجاوز العمق الذى يقدر على السباحة فيه فيغرق. لقد اشتهر باستيا، الذى هو كاتب متحمس لمذهب حرية التجارة وسياسة عدم التدخل، بفضل مقالته المكتوبة بشكل مُبهر: " De L'influence des tarifs francais et anglais sur " (Journal des economistes, 1844) التى خدمت المجموعة الصغيرة من أنصار حرية التجارة فى باريس الذين كانوا يحاولون آنذاك تقليد التحريض الذى يقوم به كويدن فى إنجلترا. ثم صدرت سلسلة من ال Sophismes economiques التى لم يرحب كثيرون منذ ذلك الحين بفطنتها المغلفة بالمرح - فهى بمثابة عريضة قدمها منتجو الشموع والصناعات المرتبطة بها لصالح الحماية من المنافسة غير العادلة من الشمس وأشياء من هذا القبيل - التى عبثت بفرح على سطح حجة حرية التجارة. لقد أدار باستيا الجمعية الفرنسية لحرية التجارة، مبدئياً حيوية مذهلة وحولَ حالاً نيران مدفعيته ضد أبناء جلدته الاشتراكيين. والأمر حسن لحد الآن - أو أنه لا يعيننا فى شىء، فى جميع الأحوال. وبين ثناء المعجبين به وذم خصومه، فإن شهرة باستيا كان يمكن أن تصير إلى الخلود بوصفه الصحفى الاقتصادى الأكثر لمعاناً منذ أيما وقت مضى. ولكن باستيا

---

=الاستشهاد بأمثلة أخرى لكى نبين أن اهتمام دى تراسى بالأسس المنطقية، الذى ربما قدّم نتائج مفيدة، يبقى أمراً عقيماً.

بأشرف في آخر سنتين من عمره (فمسيرة باستيا الحافلة لم تشمل سوى الفترة ١٨٤٤-١٨٥٠) عملاً من نوع مختلف، صدر المجلد الأول منه، *Harmonies economies*، عام ١٨٥٠. ومن المهم أن يفهم القارئ أن ثقة باستيا المطلقة بسياسة عدم التدخل ("تفاوله" المشهور) - أو أي جانب من فلسفته الاجتماعية - لا تمت بأى صلة إلى التقييم المعادي الذي يفرض نفسه، كما يبدو لي، مع إن هذه الثقة كانت وراء معظم الانتقاد الذي انهدال عليه. فأنا شخصياً أعتقد أن تشديد باستيا الاستثنائي على انسجام المصالح الطبقيّة هو أقل سخفاً نوعاً ما من التشديد الاستثنائي على تناقض هذه المصالح. كما لا ينبغي التأكيد على أن الكتاب لا ينطوي قط على أفكار جيدة. ومع ذلك، فإن عيب الكتاب الكامن في ناحية المقدرة على المحااجة أو، في جميع الأحوال، الكامن في قدرته على معالجة الجهاز التحليلي لعلم الاقتصاد يحرمه من فرصة تناوله هنا. أنا لا أقصد أن باستيا كان منظرًا سيئاً، بل أقول إنه لم يكن منظرًا. ومن المؤكد إن هذه الحقيقة تسرى على ما كان يمثل محاولة في حقل النظرية من حيث الجوهر، ولكنها لا تؤثر على مزايا الكتاب الأخرى. كما أنني لم أقل شيئاً عن التهمة القائلة بأنه قام بانتحال كارى Carey، وهي التهمة التي أثارها كارى نفسه، ومن ثم فيرارا Ferrara ودوهرنج Duhring فيما بعد. وما دمت لا أستطيع إيجاد أى ميزة علمية قط في العمل *harmonies*، فليس لهذا الموضوع أى أهمية بالنسبة لكتابتنا هذا. ولكن القراء المهتمين يمكن أن يرجعوا إلى المعالجة المتوازنة والعلمية لهذه التهمة في عمل البروفيسور إي. تايهاك E. Teihac: *Pioneers of American Economic Thought* (English trans. by Professor E. A. J. Johnson, 1936). إذ تبرهن حجة البروفيسور تايهاك، بنجاح كبير، أن ما يبدو، لأول وهلة، كانتحال كامل إنما يعود إلى المصادر الفرنسية التي هي مصادر مشتركة لباستيا وكارى معاً. وقد صدرت الطبعة الثانية (١٨٦٢-١٨٦٤) من الأعمال الكاملة لباستيا: *Oeurves completes*، مع ثبت بالمراجع.

أما بالنسبة للأعمال الأخرى، فلا بد أن نكتفى بالإشارة إلى ما أرى أنه أحد أفضل المراجع المدرسية حول الاقتصاد "الكلاسيكي": عمل تشيربولاييز: *Precis*.<sup>(٦٨)</sup>

(٦٨) إن أ. إي. تشيربولاييز A. E. Cherbuliez (١٧٩٧-١٨٦٩)، الذي هو محامي من حيث تعليمه ومن حيث قسم من حياته الوظيفية، والذي صار سياسياً وبروفيسوراً في الاقتصاد فيما بعد، كان عالماً =



## ٥- ألمانيا

في الجزء الألماني من لوحتنا، سنجد، أولاً، إن التقليد "الإداري" القديم tradition cameralist -تقليد "الإداريون المستشارون الألمان"- يمر بعملية تحول جزئي تحت تأثير آدم سميث. فرغم أن ترجمة عمل هذا الأخير: Wealth of Nations إلى الألمانية للمرة الأولى كانت قد تمت بعد تأليفه مباشرة (١٧٧٦-١٧٧٨)، بيد أن هذا العمل أخذ وقتاً ليحدث تأثيره. فهذا العمل لم يروق كثيراً لمهنة staatswissenschaft {الاقتصاد السياسي} في البداية، كما إن بعض الكتاب كانوا يضعون عمل ستيوارت Principles فوق مستوى عمل سميث، كما أشير إلى هذا من قبل. ولكن قلة منهم، أولاً، وغالبيتهم، من ثم، تعرضوا إلى تغير جذري حوالى عام ١٨٠٠ حينما انعطفوا نحو علم اقتصاد سميث بصورة حماسية. وفي الواقع، كان انعطافهم هذا طبيعياً أكثر من مقاومتهم الأولية نظراً إلى أن أفكارهم الخاصة كانت تتطور وفق خطوط متشابهة قبل الانعطاف بعدة سنوات، كما سبقت الإشارة إلى هذا أيضاً.

وتكفى أعمال هوفلاند، فون ياكوب، كراوس وفون سودن لتوضيح هذا المذهب الإداري السمثي (نسبة إلى آدم سميث) cameralism: جوتلب هوفلاند Gottlieb Hufeland (١٧٦٠-١٨١٧): Neue Grundlegung der Staatswirthschaftskunst ... (١٨٠٧-١٨١٣)؛ والمجلد الثاني المتعلق بالنقود مهم نوعاً ما)؛ ل. هـ. فون ياكوب L. H. von Jakob (١٧٥٩-١٨٢٧): Grundsätze der National- Okonomie (١٨٠٥)، وقد تم توسيعه وتطويره فيما بعد)؛ س. ج. كراوس C. J. Craus (١٧٥٣-١٨٠٧): Staatswirthschaft (1808-1811)؛ كونت ف. ج. هـ. فون سودن Count F. J. H. Soden (١٧٥٤-١٨٣١): Die Nationalökonomie (1805-24). وكان ياكوب وكراوس فيلسوفين أيضاً (كانتيين). كما كان أربعتهم سمثيون بمعنى أن جل فكرهم وكتاباتهم الاقتصادية كانت تتغذى على كتاب Wealth of Nations وتتطلع إليه. وقد اعتنق

---

=سياسياً أكثر مما كان اقتصادياً في المقام الأول. وكان تشيربولايز قد تجاوز الأربعين من عمرة حينما تحول جدياً للاقتصاد، ولم يقدم أى شيء أصيل قط. ولكن طريقة عرضه كانت ممتازة بحيث إن عمله (1862) Précis de la science économique ... جدير بأن يشار إليه كأحد أفضل المراجع المدرسية في تلك الفترة. وقد حقق هذا الكتاب نجاحاً كبيراً، ولكنه أقل نوعاً ما من استحقاقه.

كراوس، وهو معلم مؤثر غرس أفكاره في أذهان موظفي المستقبل<sup>(٦٩)</sup> من تلاميذه، هذا العمل بحماسة عمياء: إذ تحدث عنه بوصفه "النظام الحقيقي، والعظيم، والفخيم، والنافع الوحيد" وكان كلاوس هو الكاتب الوحيد الذي قارن ذلك العمل بالعهد الجديد New Testament من حيث الأهمية. ولم يذهب هوفلاند وياكوب إلى ذلك الحد، رغم إيمانهما الشديد بمذهب سمث. بل إن سون كان حتى أكثر استقلالية. ورغم أن انتقادات الأخير لم تُستقبل جيدًا، بيد أنه نهجَ نهجًا مستقلًا أحيانًا. وبشكل خاص، فقد ألمح سون إلى فكرة، طورها ليست List فيما بعد، مفادها أن الهدف من التجارة الخارجية أو أى سياسة أخرى لا يتمثل فى تحقيق كسب مباشر فى مجال الرفاه بقدر ما يتمثل فى تطوير موارد البلد الإنتاجية - وهذه وجهة نظر "ميركنتيلية" لها أهميتها ليس فقط لأغراض التوصية، بل لأغراض التحليل أيضا. وكان أولئك الكتاب الأربعة يمثلون بعض الأهمية وأنا مستعد للدفاع عن اختياري لهم. ولكن ينبغي على القارئ أن يدرك أن هناك عددا من الكُتَّاب الآخرين ممن خدموا بنفس الدرجة من الكفاءة.

ومن الضروري إضافة كاتبين آخرين لا يُصنَّفان عادةً كإقتصاديين ألماني. كان الأول، وهو الكونت غ. ف. لونجوفال Count G. F. Buquoy Longueval (١٧٨١-١٨٥١)، رجلا مثيِّرًا للاهتمام: فهو نبيل نمساوي كبير، غنى جدا، راديكالي جدًا (إذ شارك فى ثورة ١٨٤٨ كرجل قديم)، كما كان هاويا موهوبًا فى عدة حقول، وأكثر من هاوٍ فى اثنين على الأقل من الحقول (الميكانيكا النظرية وعلم الاقتصاد). ومن بين أشياء أقدم، كان لونجوفال قد كتب Theorie der Nationalwirtschaft ... (1815 ; supplements 1816-19)؛ وبحثًا حول النقود والسياسة النقدية.. Ein auf echten Nationalcredit fundiertes Geld ..، وكلا هذا العملان يعتمدان على سمث، ولكنهما يتضمنان عدة مقترحات مهمة وأصلية عن إدارة العملة الورقية، بين أمور أخرى. وقد تم نسيان الكاتب وأعماله عن غير حق، كما أعتقد.

(٦٩) وقد تعاون بعض أولئك الموظفين على إصدار تشريع شتاين-هاردنبرج. وهكذا فتمت علاقة ذات مغزى بين كتاب Wealth of Nations وذلك المصلح البروسى فون ياكوب الذى كان يدرس فى جامعة خاركوف، إضافة إلى جامعة هال، ويقوم بتقديم الاستشارة إلى اللجان الرسمية فى سان بطرسبرج، فاعلا الكثير لنشر مذهب سمث فى روسيا.

أما الكاتب الآخر الذى يلزم إضافته، فكان مصيره أفضل. إذ حافظ على مكان له فى تاريخ علمنا، لان أفكاره كانت قد نوقشت فى زمانه فى إنجلترا وفرنسا: هـ. ف. شتورخ H. von Storch، الذى يعامل كروسى بسبب سجله فى خدمة روسيا، رغم أنه ألمانى من حيث عرقه وتعليمه. وتتبعى الإشارة، أولاً، إلى دراساته التاريخية والإحصائية عن روسيا، وبخاصة: Historisch-statistisches Gemalde [picture] des Russischen Reiches am Ende des achtzehnten Jahrhunderts, 1797-1803. لقد كنت " أتتقل " بين مجلدات هذا العمل التسعة، ولكنى لست مؤهلاً للحكم على مدى نجاح شتورخ فى الاستفادة من مواده. أما بالنسبة لعمله النظامى (Cours d" economie politique ... 1815) والعمل الذى جازف فيه بتحليل الدخل ( Considerations sur la nature du revenue national, 1824)، فمن الضرورى أن نبين أن الاتجاه الوقائى الفاعل للعمل الأول وما يحتويه من أفكار شائعة أخلاقية لا تبرر اعتياد مؤرخى المذاهب على تصنيف شتورخ ضمن المدرسة التاريخية -الأخلاقية، التى تكونت فيما بعد، سواء كعضو أو كرائد. فهو لم يكن "وقائعيًا" أكثر من آسـمـث وأن فصله منهجياً عن معاصريه الإنجليز لا يـؤدى إلا إلى تشويش تقسيماتنا: فعمل سنيور الوقائى يرد فى تقارير اللجان الملكية بدلاً من أن يرد فى عمله: Political Economy، ولكن هذا لا يشكل سبباً للحديث عن اختلافات منهجية غير قابلة للتسوية بين الاثنين. فإذا كان شتورخ يشكك بإمكانية وضع قوانين شاملة حول الظواهر الاقتصادية، فإنه فعل هذا بمعنى معين من شأن سينيور وج. س. ميل أن يباركاه من الصميم، أى بمعنى أن الظواهر الاقتصادية المحددة كظواهر معطاة تاريخياً، لا تخضع لقواعد بسيطة وسارية بصورة شاملة. أما بصدد المسائل الأخرى، فيمكن وصف تحليله بأحسن ما يمكن من خلال مصطلح "السمثية الناقدة" critical Smithianism: فأأسسه وجهازه المفهمى تحمل طابع سمث أساساً، ولكنه لا يتفق مع سمث وسأى فى عدد من النقاط المهمة، وبخاصة حول تحليل الدخل. ويمتلك شتورخ بعض الحق بتصنيفه، سوية مع لاودردال ومالثوس وسيسموندى، كرائد للمذهب الكينزى واتجاهات مشابهة أكدت نفسها على نحو متقطع فيما بعد. ومع ذلك، فإذا كنت أدرك محاجة شتورخ الواردة فى عمله: Considerations، فإننى لا أجد الكثير فيها: فهو يهمل الآليات التوازنية فى العملية الرأسمالية، بقدر ما يببالغ الآخرون بها، شأنه فى ذلك شأن كل الكتاب من ذلك الخط. ولكننا سنعود إلى هذا الموضوع.

أما في هذه اللحظة، فأريد التحقق من أن القارئ لا ينسى هذا الكاتب: فهو شخصية مهمة، رغم أنه لا يبرز كثيراً كمُنظر.

إن الصيغة التي ميزت الاتجاه العام لعلم الاقتصاد الألماني لغاية نهاية الفترة المدروسة وحتى بعدها بقليل هي انتشار مذهب سمث Smithianism، ممزوجاً بصورة متزايدة بشيء من ريكاردو (غير المفهوم بشكل صحيح في الغالب) وبالمادة القديمة المتعلقة بالسياسة الإدارية للقرن الثامن عشر. وقد أخذت هذه المادة شكل كتاب مدرسي، أصدره راو،<sup>(٧٠)</sup> وأثبت نجاحه على مدى عقود. وقد انبثقت عن هذا المستوى، وتجاوزته كثيراً، أعمال كاتبين متميزين في موهبتهما وقوتهما: هيرمان ومانجولت. كما أقوم بإضافة الكاتب بيرنهاردى، مراعاة لعادة دأبَ عليها مؤرخو الاقتصاد الألمان.

وإذا أخذنا بنظر الاعتبار أن ماركس وتونن شقا طريقاً خاصة بهما بعيداً عن ذلك الاتجاه العام، فقد نميل إلى إهمال شهرة ف.ب. دبليو. هيرمان F. B. W. von Herman (١٧٩٥-١٨٦٨) على أساس أنه برز لعدم وجود منافسين له. وقد كان هناك شيء من هذا. ومع ذلك، فإن عمله Staatswirthschaftliche Untersuchung (1832 ; enlarged ed., 1870 ; reprint 1924) يستحق كثيراً الثناء الذي أُعِدَّ عليه، حتى من جانب مارشال، رغم أنه لم يصنع تأريخاً علمياً. إن الإدراك القوي لدى هيرمان وفَرَّ عليه الطاقات التي أنفقها غيره على شكوكهم "بالطرق التجريدية"، وذلك النوع من الأشياء، كما أظهرَ هذا الإدراك وذهنه الدقيق والمتوازن تمكناً في أساسيات النظرية الاقتصادية. وكانت طريقة هيرمان بسيطة بقدر ما كانت جديرة بالتقدير آخذين بنظر الاعتبار تاريخ صدور الكتاب: فقد بدأ من "العرض والطلب" لدراسة العوامل الكامنة خلفهما. وتكفل تنظيره الدقيق

---

(٧٠) كان ك. هـ. راو K. H. Rae (١٧٩٢-١٨٧٠) بروفيسورا في ارلانجين أولاً وهايدلبرج، وكان يتميز بمعرفة فطرية قوية وعلى مستوى متوسط من الكفاءة. ولكن إذا تطلبت كتابة كتاب-مقرر متطلبات أخرى، فلا بد أنه كان قد اكتسبها. إن الطباعات الكثيرة من: Lehrbuch der politischen Okonomie (١٨٢٦-١٨٣٨؛ المجلد الأول: نظرية [القوانين]؛ المجلد الثاني: علم الاقتصاد التطبيقي أو السياسة الاقتصادية، أو Poliziewissenschaft؛ المجلد الثالث، الأفضل: المالية العامة) تكشف من نجاحه الساحق مقداراً أقل مما تكشفه حقيقة أن فاجنر تصور أن الكتاب قيم إلى حد أنه يستحق أن تُعاد صياغته بدلاً من استبداله بكتاب جديد كلياً. وكمعلم، فإن راو ينبغي أن يبرز كثيراً في تاريخ علم الاقتصاد، رغم أنه لا يمكن أن نقول سوى القليل في صالح كتابه فيما عدا أنه يقدم عرضاً غنياً من الوقائع بصورة دقيقة - وأنه يمثل بالضبط ما سيكون المحامى أو الموظف المدني في المستقبل قادراً على، وراعياً في، استيعابه.

بالجوانب المتبقية، وكان نجاحه باهرًا: فلا يوجد اعتراف عام بأنه تجاوز ريكاردو كثيرًا. وهذا يكفي لوصف مزاياه كمنظر بشكل عام. ولكنه لا ينصف عمله الوقائعي (الإحصائي وغيره)، كما لا ينصف الرجل الذي ترك بصماته كسياسي، وموظف حكومي، ومعلم، على السنوات التكوينية من تاريخ ألمانيا.

ويتمتع هانس فون مانجولت Hans von Mangoldt (1824-1870) بشهرة أقل. ومع ذلك، فقد كان هذا الموظف الحكومي والبروفيسور (في جوتنجن وفرايبورج) أحد أكثر الشخصيات أهمية في القرن التاسع عشر في حقننا. وبمعزل عن عمله التاريخي حول الصناعة في سكسونيا، فثمة عملاق مهمان ينبغي أن نذكرهما Die lehre vom Unternehmergewinn (185)، وهو نظرية لتفسير كسب المنظم كريع ناجم عن المقدرة) و Grundriss der Volkswirtschaftslehre (1863؛ والطبعة الثانية التي صدرت عام 1871، بعد وفاته، تهمل العنصر الأكثر أصالة في هذا العمل، أي الجهاز الهندسي الذي خصصه مانجولت لنظرية القيم الدولية؛ ولكن اديجورث أحياء من جديد).

يدين ثيودور فون بيرنهاردي Theodor von Bernhardi (1802-1887) بشهرته إلى عمل روشر المتعلق بتاريخ علم الاقتصاد الألماني. وقد اعتبرت إدراج اسمه بصورة غامضة كعادة غريبة لأن هذا لا يملك بالفعل سببًا يمكنه الصمود أمام الاختبار. ومن الأفضل ترجمة عنوان كتابه المعنى كما يلي: Critical Essay on the Arguments that are being adduced for large and Small Properties in Land (1849) {دراسة نقدية حول الحجج التي تُورد لصالح ملكيات الأراضي الكبيرة والصغيرة}. ومما لا شك فيه أن بيرنهاردي، وهو رجل عادي lay man ذكي جدا ويتمتع بثقافة وتجربة واسعتين، كان قد ناقش تلك الحجج بصورة معقولة جدا. ولكن حماسة روشر لم تكن لهذا السبب. فقد وضع بيرنهاردي موضوعه في إطار واسع - وحسن الإعداد - من الأفكار العامة المتعلقة بالخلفيات الاجتماعية والاقتصادية التي انطلقت منها المذاهب "الكلاسيكية" الإنجليزية، موضحة النسبية التاريخية والسوسيولوجية لهذه المذاهب وصحتها المحدودة - بنجاح تام طبعًا - ولكنه أظهر، أيضًا، عدم مقدرته على إدراك الاختلاف بين الآراء أو التوصيات بشأن القضايا العملية وبين الموضوعات theorems.

ولما كنا قد درسنا تونن وماركس (إذا صح اعتبار الأخير اقتصادياً ألمانيًا أصلاً) فى مكان آخر، فلا يتبقى لدينا سوى دراسة ليست ورودرتوس، من ناحية- وقد يربكنا قليلاً أن نلاحظ أن تونن وماركس وليست ورودرتوس كانوا كلهم اقتصاديين غير مهنيين- وروشر وهيلدبراند ونيس، وهم أعضاء فيما اصطلح عليه "بالمدرسة التاريخية القديمة"، من ناحية أخرى.

أما فردريك ليست Friedrich List (1789-1846) فيشغل مكانة عظيمة بالنسبة لآراء أو عواطف مواطنيه على حد سواء. ويعود هذا إلى دفاع ليست الناجح عن الاتحاد الجمركى للدول الألمانية (German States Zollvein)، وهو جنين الوحدة الوطنية الألمانية. إن ما يعنيه هذا الاتحاد للألمان لا يستطيع أن يفهمه مواطنو تلك البلدان المحظوظة التى يعتبر الحق بالوجود الوطنى والطموحات الوطنية أمراً طبيعياً بالنسبة لها. فهو يعنى أن ليست بطل وطنى، شأنه فى ذلك شأن كل الأسماء المرتبطة بذلك الصراع الطويل والمؤلم. ومن المستبعد أن أقوم بانتقاد هذا الموقف أو أن أكبح إعجابى بليست إلا من ناحية واحدة: وهى لسوء الحظ، الناحية الوحيدة المهمة فى هذا الكتاب. ومع ذلك، وحتى باعتباره اقتصادياً علمياً، كان ليست يمتلك أحد عناصر العظمة، أى الرؤية الأساسية لوضع وطنى معين التى، مع أنها بذاتها لا تمثل إنجازاً علمياً، فهى تشكل شرطاً مسبقاً لنوع معين من الإنجاز العلمى، النوع الذى يجسد كينز المثال البارز له فى وقتنا الراهن. كما لم ينقص ليست شىء من المتطلبات العلمية تحديداً التى تلزم لتجسيد الرؤية إذا أريد جنى ثمارها العلمية: فجهازه التحليلى كان يفى بصورة مثالية بمتطلبات غرضه العلمى. ولكن الأجزاء الفردية لهذا الجهاز التحليلى لم تكن جديدة بشكل خاص.

لقد أبصر ليست بلداً يتصارع مع قيود فرضها الماضى القريب البائس، ولكنه أبصر أيضاً كل طاقاته الاقتصادية الكامنة. ولذلك، شكّل مستقبل الوطن the national future الموضوع الحقيقى لفكر ليست، بينما لم يكن الحاضر سوى وضعاً انتقاليًا. وقد أدرك ليست أن السياسات، فى وضع انتقالي أساساً من هذا النوع، تفقد معناها عندما تُوجّه لمهمة إدارة مجموعة قائمة من الظروف يُتصور أنها ثابتة أساساً. وقد عبّر ليست عن هذا بمذهبه الذى يدور حول "مراحل"- وهو إجراء موفق، بقدر تعلق الأمر بهدفه التوضيحي، ولكنه لم يكن أكثر من فكرة

قديمة تعود للقرن الثامن عشر. وعلاوة على ذلك، فقد أدرك ليست (كما فعل  
سودن) أن التشديد على مستقبل الوطن يَكيف شروط الرفاه ex visu of {انطلاقاً  
من} الوقت الحاضر. وقد عبّرَ ليست عن هذا بمذهب "القوى المنتجة" ( production  
skrafte) الذي يحتل في عمله مكاناً مميزاً بالمقارنة مع السلع الاستهلاكية التي  
يمكن أن تتوفر عند مستوى معطى من القوى المنتجة- وهذا، كإجراء توضيحي،  
لا يخلو من التوفيق، ولكنه لا يمثل أكثر من إعلان عن مشكلة لم تُحل بعد.  
وأخيراً، فإن مساهمة ليست الأكثر شهرة في تكوين الرأى العام الألماني بشأن  
السياسة الاقتصادية، والمتمثلة بحجة الصناعة الناشئة، تعود إلى هاملتون بشكل  
واضح، وأنها تمثل جزءاً من المعرفة الاقتصادية التي استوعبها ليست أثناء إقامته  
في الولايات المتحدة. وهكذا، فقد تأمركَ ليست كلياً بحيث أنه دافع فعلاً عن تمويل  
بناء خط للسكك الحديدية بإصدار أوراق نقدية، وهذا أمر لم تكن تتوافر حوله سوى  
تجارب سابقة أمريكية ويصعب الثقة بها كلياً. ومن الضروري أن نلاحظ، بهذا  
الصدد، أن حجة ليست المتعلقة بالحماية تساير حجة مذهب حرية التجارة: وإذا  
كان هذا الأمر غير واضح، فيمكن أن نقنع أنفسنا به بملاحظة أن ج. س. ميل قد  
سلم بنظرية الصناعة الناشئة، مدركاً أنها تتماشى مع منطق حرية التجارة.<sup>(٧١)</sup>

واعتقد أن هذا ينصف مواهب ليست وعمله التحليلي ويضعها في حجمها  
الحقيقي، في الوقت نفسه. أما مَنْ يصرون على إضفاء كل ما يمكن تصويره من  
المزايا على بطلهم، إنما يضعون فكره ضمن علاقات زائفة من النوع الذي يخلق  
تاريخاً زائفاً. فليست هو وريث فكر القرن الثامن عشر. وهو فرع من المذهب  
الرومانسى. وهو رائد للمدرسة التاريخية في الاقتصاد. ولا ينطوى كل هذا على  
أكثر من أن كل فرد هو وريث لكل شئ حدث من قبله ورائد لكل شئ وقع من  
بعده. وإن ليست كان وطنياً عظيماً، وصحفيًا لامعاً يحمل هدفاً محدداً، واقتصادياً  
مقتدراً نسق جيداً كل شئ بدا له مفيداً لتجسيد رؤيته. أليس هذا كافياً؟ ومن بين  
كل كتاباته، فإن عمله: 1827 (Outlines of American Political Economy) هو  
الأهم بالنسبة لنا لأنه يُظهر نظامه في مرحلة تطوره الأولى. كما يبقى عمله: Das  
Nationale System der politischen okonomie (1841; English trans

(٧١) ارتباطاً بذلك، يمكن أن نلاحظ أن اعتبار خطط ليست كخطط "وطنية" nationalist أو "إمبراطورية"  
imperialist هو تلاعب بالفاظ تحمل معاني مزدوجة في كلتا الحالتين.

1885) عملاً تقليدياً، بالمعنى الإيجابي لهذه الكلمة، رغم كل الملاحظات المذكورة أعلاه. وقد تم إصدار طبعة جديدة وشاملة من أعماله ( Schriften, Reden, Briefe ) خلال الفترة ١٩٢٧-١٩٣٢ من قِبَل جمعية ليست الألمانية (List - Gesellschaft)، التي تُصدر أيضاً مجلة: List-Studien.

وتدين شهرة يوهان كارل رودبرتوس (Johan Karl Rodbertus) (١٨٠٥-١٨٧٥) بشيء ما إلى الظروف. فهو، من ناحية، لم يصادف المنافسة أو النقد الذي كان يمكن أن يصادفه في إنجلترا. ومن ناحية أخرى، فرغم أنه مقت الصراع الطبقي والثورة وكان ملكياً محافظاً أساساً، بيد أنه كان مناصراً لنوع معين من اشتراكية الدولة كان مقبولاً لدى قسم واسع من الجمهور. ومن جوانب فكره الأخرى، فلا تهما فلسفاتة الاجتماعية والسياسية بما في ذلك فكرته التي تسلم بالحق الطبيعي للعمال اليدويين بكل منتج الصناعة (على أساس الفرضية التي قدسها التقدّم والقائلة إن كل السلع تمثل منتج العمل اليدوي فقط أو أنها لا تكلف شيئاً سوى العمل). ولكن ثمة توصيات له لا بد من ذكرها لأنها تلقى ضوءاً على التحليل الذي انبعثت منه. ففرضيته القائلة إن النموذج المؤسسي هو وحده الذي يحرم العمل من جزء من "منتوجه" تتعكس على توصيته الداعية إلى تغيير هذا النموذج عن طريق التدخل الحكومي مثل فرض الضرائب (ويمثل هذا أحد المقترحات المبكرة، ضمن العالم الليبرالي حينذاك، لاستخدام الضرائب لأغراض أخرى غير تمويل الإيراد) وتجميد - ليس فقط الأسعار والأجور - بل مدخولات الملكية أيضاً. وتتعكس نظريته المتعلقة بربع الأرض في صورة مقترح معقول جداً كان له بعض التأثير العملي في ألمانيا، ويتمثل في إحلال الرهن الذي يجسد الحق بمدفوعات سنوية فقط محل الرهن الذي يجسد حقاً رأسمالياً معيناً، هذا رغم أن هذه النظرية لا تمثل شرطاً جوهرياً لذلك المقترح. كما تتعكس نظريته للفقر والدورات على المقترح الداعي إلى تصفيتهما معاً عن طريق إعادة توزيع الدخل، وهو مقترح يبدو معاصراً جداً.

ويمكن وصف مخطط رودبرتوس التحليلي بأكثر ما يمكن من الإيجاز وقوة التعبير من خلال الطريقة التالية. فرودبرتوس كان ريكاردياً، من حيث الجوهر، وبنفس المعنى الذي كان فيه ماركس ريكاردياً. وقد انصب جهده التحليلي على تطوير المذهب الريكاردي باتجاه معي، وهو جهد كان يوازي، في أساسياته، جهد



ماركس، رغم الاختلاف بين جهديهما. وبحسب تواريخ عمليهما، فمن الممكن أن يكون ماركس قد تأثر برودبرتوس، وبخاصة من ناحية المفهوم المركزي الذي يضم كل الدخول الأخرى عدا الأجر - مفهوم القيمة الفائضة لدى ماركس ومفهوم الربح لدى رودبرتوس - والذي يمثل صفة مشتركة في كلا المخططين. ومع ذلك، وبشكل رئيسي، كان بإمكان مثال رودبرتوس أن يُعلّم ماركس كيف يمكنه عدم تشتيت مهمته وكيف ينبغي تجنب الأخطاء الكبرى. ولذلك، ولأن تطورات ماركس النظرية نبعت بصورة طبيعية من صياغات ريكاردو، كما تبدو لى - مفترضين الاتجاه الذي كانت تهدف إليه تلك التطورات - فليس من سبب مقنع لتحدى إنكار إنجلترا للفكرة التي "استعارها" ماركس من رودبرتوس.

إن اعتبار رودبرتوس ريكاردوياً يقلل من أصالته، طبعاً. وإضافة إلى ذلك، فهناك أسبقية ديليو. ثومبسون W. Thompson - كما هي - بالنسبة لأي نوع كان من نظرية الاستغلال، وأسبقية أوين بالنسبة لفكرة رودبرتوس حول أوراق العمل النقدية labour notes (النقد).<sup>(٧٢)</sup> ولكن كلتا الفكرتين لا تعنيان الكثير. وينبغي على القارئ، بالصورة المريحة له، أن يتذكر النقاط الثلاث التالية كنقاط مميّزة لنمط رودبرتوس في التنظير على وجه التخصيص، والتي أذكرها هنا على سبيل الحدس (وهي نقاط وجدت كلها أنصاراً لها، على أي حال) (١) نظريته للربح التي يتعذر الدفاع عنها تماماً؛<sup>(٧٣)</sup> (٢) نظريته، التي لا يمكن الدفاع عنها وقائعيًا ونظريًا بنفس الدرجة، القائلة إن حصة العمل النسبية في الدخل القومي تميل إلى الانخفاض في مجرى التطور الرأسمالي (٣) نظريته عن الأزمة، التي تعتمد على نقص الاستهلاك، القائمة على فرضية أن فيض الإنتاج يقع دورياً لعدم مقدرة العمل على شراء كمية كافية من منتوجه بسبب النقطة (٢) التي ذكرت توّاً - وهذا نوع من نظرية نقص الاستهلاك لا ينبغي أن يكون جديرًا بالمناقشة، ولكنه يُطرح للمناقشة لسوء الحظ. وما قدمه سيسموندى، الذي يمتلك فقرات تصب في نفس الاتجاه كما يبدو، كان أفضل فعلاً من نظرية رودبرتوس تلك. والأعمال التالية هي أفضل

(٧٢) إن وحدات العمل، لدى كل من أوين ورودبرتوس، وبنفس الطريقة من حيث الجوهر، تمثل ليس فقط ما تمثله وحدات الذهب في عملة ذهبية، بل إن آلية أوراق العمل النقدية هذه labour money تغيد فى "تصحيح" القيم.

(٧٣) التي تعنى ربح الأرض بالمعنى المعتاد، وليس بمعناه لدى رودبرتوس حيث يشمل الأرباح والفائدة وربع الأرض.

كتابات رودبرتوس: Zur Erkenntniss unsrer staatswirthschaftlichen Zustände (1842); Sociale Briefe an von Kirchmann (1850-51; English trans. as Overproduction and Crisis 1898; 2nd ed., 1908); Zur Erklärung und Abhulfe der heutigen Creditnoth des Grundbesitzes (1868-9). أما أعماله الأخرى المهمة بالنسبة لنا بما فيها رسائل تتضمن بعض التوضيحات، فقد نُشرت من حين إلى آخر بعد وفاته. ثمة أدب واسع حول رودبرتوس معظمه ألماني. ولكني أشير فقط إلى العمل: (H. Dietzel, Karl (Rodbertus) 1886-8) الذي يعوض، بطريقة تحليلية، ما كان ينقص ذلك الأدب من معلومات بسبب تاريخ صدوره. وكانت ماثرة أ. فاجنر A. Wagner هي التي دفعت رودبرتوس إلى الصدارة في العقدين الأخيرين من القرن التاسع عشر.

وستتضح، كلما تقدمنا في دراستنا، الأسباب التي تيرر الاعتقاد بأن حصر مفهوم المدرسة التاريخية في الاقتصاد Historical School of Economics بعهد جوستاف فون شمولر ومجموعته (انظر الجزء الرابع، الفصل الرابع، أدناه) من شأنه أن يقدم صورة واقعية عن التطورات في حقلنا. وهذا يعنى أن الحديث عن مدرسة تاريخية قديمة Older Historical School لا يشكل عادة جيدة- وهو مصطلح جرى إدخاله، في السجال ضد "المذهب التاريخي" لشمولر بشكل رئيسي، لكي يُستعمل للإشارة إلى مجموعة الكُتَّاب الذين لم يُظهروا أى عداة "للنظرية"، رغم تقديرهم لأهمية البحث التاريخي. ومن المهم التشديد على أن موقفًا كهذا لا يمثل صفة مميزة، وأن الاقتصاديين الذين يُذكرون ضمن هذا السياق عادة لا يشكلون مجموعة معينة، ناهيك عن أن يُشكّلوا مدرسة بأى معنى مفيد. ولكن ينبغي علينا أن نذكر هؤلاء الاقتصاديين أنفسهم: هيلدبراند ونيس وروشر. لقد اقترب هيلدبراند كثيرًا،<sup>(٧٤)</sup> وهو رجل كان له نشاط لا يهدأ وتأثير كبير، من أن يكون

(٧٤) وهو برونو هيلدبراند Bruno Hildebrand (١٨١٢-١٨٧٨)، وعمله الرئيسي هو: Die Nationalökonomie der Gegenwart und Zukunft (١٨٤٨)؛ والذي أصدر جيرج طبعة جديدة منه عام ١٩٢٢) الذي يتجلى فيه عداة هيلدبراند لمفهوم القانون الطبيعي (بالمعنى الذى يجعل القوانين الاقتصادية مماثلة معرفيًا للقوانين الطبيعية)؛ كما يشدد هذا العمل على الطابع الأخلاقي للاقتصاد (إذ يستعمل هيلدبراند مصطلح kulturwissenschaft بالمقارنة مع علم الطبيعة Naturwissenschaft, physics) وعلى خصائص أخرى ترد في إعلانات برنامجية خاصة بمدرسة شمولر وفي مناهج فندلاند Windweband وريكرت Rickert المتعلقة بالعلوم الاجتماعية. إضافة إلى ذلك، فقد قدم هيلدبراند بحثًا تاريخيًا. ولكن بيانه البرنامجي، في صدر العدد الأول من مجلة Jahrbucher für Nationalökonomie und Statistik، التي أسسها عام ١٨٦٢، كان يتميز =

اقتصاديًا تاريخيًا بالمعنى الذى اللاحق والحقيقى لهذا المصطلح. أما نيس، وهو أحد أهم الكتاب فى علم الاقتصاد الألماني، فسرد ذكره ضمن عرضنا الخاص بالفترة القادمة التى يعود إليها عمله الرئيسى. ورغم أن هذا العمل كان فى حقل النظرية الاقتصادية، فإن حقه فى مكان ما فى المدرسة التاريخية القديمة يقوم فقط على professio fidei {براعته} المنهجية التى كانت مهمة جدًا بذاتها، ولكنها لا تعنى الكثير عند أخذ تجربته الخاصة بنظر الاعتبار. ويعود هذا العمل إلى الفترة محل الدراسة وسوف يتم ذكره أدناه (الفصل الخامس، القسم ٢ب). أما روشر،<sup>(٧٥)</sup> الذى كان يُدرّس فى جامعة لايبزج لست وأربعين سنة، فقط كان له، إضافةً إلى التأثير الذى تفترضه هذه المدة الطويلة من التدريس، تأثيرًا آخر من كتبه الكثيرة التى لم تهبط قط إلى ما دون المستوى المحترم: إذ تتجلى الروح العلمية الأمانة والمعرفة الفطرية القوية فى كل هذه الكتب، كما أن التعاطف الذى أبداه لكل أنواع الجهد العلمى ساعد على جعل هذه الأنواع أكثر نفعًا لأجيال عدة من الباحثين مما لو كانت أعمالًا أكثر أصالة. وقد سخر ماركس من روشر بصورة مبتذلة. كما كان هناك كتاب بدا وجود روشر بمثابة عقبة فى طريق تقدمهم. ومع ذلك، وعلى العموم، فقلما وُجدَ اقتصادى آخر تمتع باحترام شامل تقريبًا فى داخل ألمانيا وخارجها. وبقصد امتداحه، فقد حاول الكتاب، الذين وجدوا إن من الصعب تقديره بإسناد نتائج أصيلة إليه، العثور على شىء أصيل فى منهجه أو مدخله. وهذا يبين كيف تسنى له الوصول إلى منزلة أحد "مؤسسى" المدرسة التاريخية بشكل عام أو كقائد لما يسمى بالمدرسة التاريخية "القديمة". وقد شجع روشر نفسه على هذا

---

=بتحرره ولم يهدف، كما هو واضح، إلى إطلاق مجموعة منهجية متميزة أو مناصرتها. وفى جميع الأحوال ينبغي علينا، إذا شئنا تسمية هيلدبراند اقتصاديًا تاريخيًا، اعتباره سابقًا forerunner لمدرسة شمولر وليس عضوًا فى ذلك الثالوث الذى لا يشكل وحدة حقيقية بأية حال.

(٧٥) أثمرت صناعة ديليو. ج. ف. روشر W. G. F. Roscher (١٨١٧-١٨٩٤) السخية عددًا كبيرًا من الأعمال، ذكرنا منها من قبل Zur Geschichte der englischen Volkswirtschaftslehre im sechzehnten und siebzehnten Jahrhundert (1851-2) and Geschichte der Nationalökonomie in Deutschland (1874)، وهى تمثل نصيبًا للعمل العلمى. وإذ نهمل كل المواد الأخرى المؤثرة التى تضم، بين أمور أخرى، مساهمتين إضافيتين له فى تاريخ علم الاقتصاد وعدة دراسات فى التاريخ الاقتصادى، فسوف نكرر فقط عمله الناجح جدًا: System der Volkswirtschaft الذى صدر فى خمسة أجزاء: Grundlagen der Nationalökonomie (١٨٥٤؛ الطبعة السادسة والعشرين ١٩٢٢؛ وترجم للإنجليزية عام ١٨٧٨)؛ Nationalökonomik des Ackerbaues... (١٨٥٩؛ الطبعة الرابعة عشرة ١٩١٢)؛ Nationalökonomik des Handels und Gewerbfleisses (١٨٨١؛ الطبعة الثامنة ١٧-١٩١٣)؛ System der Finanzwissenschaft (١٨٨٦؛ الطبعة الخامسة ١٩٠١)؛ و System der Armenpflege und Armenpolitik (١٨٩٤؛ الطبعة الثالثة ١٩٠٦).

بحديثه المتكرر عن منهجه التاريخي أو وجهة نظر التاريخية. ولكننا سنجد فيما بعد أن هذا المنهج لا ينطوي على شيء كثير، وأن روشر يجب أن يُصنّف، بقدر تعلق الأمر بجهازه التحليلي، كنصير ممتاز "للكلاسيك" الإنجليزي، رغم أنه نصير قُدِّرَ له أن يمتلك ميلاً قوياً للتوضيح التاريخي بصورة خاصة.

وأعتقد أن هذه المناقشة تلخص السمات البارزة للمشهد التي من الضروري أن نتذكرها لأغراضنا. إن عدم الكمال أمر محتوم في مجازفة من هذا النوع ولا ينبغي الاعتذار عنه. ولكن رغم ذلك، فمن المرغوب فيه كما يبدو أن نُكفِّرَ عن غياب ثلاثة أسماء قد يفتقدهم القراء. لقد ذكرت سابقاً لورنس فون شتاين Lorenz von Stein بالارتباط مع التفسير الاقتصادي للتاريخ، وربما كان يتوجب على ضمه إلى خلاصتنا هذه لأن أعماله الأكثر أهمية نُشرت كلها ضمن الفترة المدروسة لأول مرة. ومع ذلك، فقد حولته إلى الفترة القادمة لأن تأثيره كان قد تزايد كثيراً في سبعينيات وثمانينيات القرن التاسع عشر. كما فعلت المثل مع البرت شافل Albert Schaffle، وللسبب نفسه. ولكنني أنوى انتهاز هذه الفرصة للتعليق بإيجاز على دوهرنج الذي يتعذر تقديمه في أي مكان آخر.

كان يوجين ك. دوهرنج Eugen K. Duhring (١٨٣٣-١٩٢١) قد هجر مهنة المحاماة لضعف في بصره تلاه عمى كامل مما دفعه إلى العمل الأكاديمي، من جهة، و إلى أن ينكب على جهد فكري قاده إلى أن يغزو قطاعاً واسعاً امتد من الرياضيات والميكانيكا والفيزياء النظرية عموماً إلى علم الإثنيات والاقتصاد والفلسفة. وقد تمثل العمل الفذ المثير للإعجاب - الذي يكاد لا يُصدّق فعلاً- في اكتسابه البراعة الضرورية لتحقيق أعمال أصيلة ضمن امتدادات ذلك القطاع الواسع. وبشكل خاص، فقد نشر تاريخاً لامعاً للميكانيكا ( Kritische Geschichte der allgemeinen Principien der Mechanik, 1873) انتزع من أعضاء لجنة التحكيم، عند منحه جائزة أكاديمية، تعليقاً متميزاً مفاده أن هذا العمل يتجاوز كثيراً ما كان ضرورياً لنيل تلك الجائزة. والأكثر أهمية هو إشارة إرنست ماخ Ernst Mach إليه بصورة مهيبة (انظر مقدمة الطبعة الأولى لعمل الأخير Mechanics). وعلاوة على ذلك، فلم يكف دوهرنج عن احتلال مكان بارز في تاريخ التيارات الفكرية المعادية للميتافيزيقا والتيارات الوضعية. وفي مجال آخر من الفكر- في فلسفة الحياة التي تتناظر المعنى الأقدم لمصطلح فلسفة- طوّر دوهرنج موقفاً

أو نظامًا قد نحبه أو لا نحبه ولكنه مهم وأصيل معًا (وقد أسماه "المذهب الشخصي" (personalism). ثم أن هناك فلسفته الاجتماعية- أو نظام الإصلاح الاجتماعي- التي تستحق نفس التقييم (وقد أسماها دوهرنج الفلسفة "المجتمعية" (societary؛ وهي تمتلك بعض القربى بفلسفة رودبرتوس). أما أن هذا المفكر المهم لم يلق سوى الصدد، فينبغي البحث عن أسبابه أساسًا في مزاجيته الشديدة والعدوانية معًا، وفي أنه، أثناء تهجماته الضارية، كان يخلق أعداء من جميع الأفراد والمجموعات عمليًا ممن أشار إليهم بأية حال. ومع ذلك، فقد انبعث اسمه في عشرينيات القرن العشرين. وتأتي إشارتنا إلى كل هذا لكي نبين أن موقف الازدراء منه كان في غير محله ولتحصين أنفسنا ضد سوء الفهم المحتمل أيضًا.

وفي مجال السوسيولوجيا الاقتصادية، يمتلك دوهرنج عملاً مهمًا يستحق التقدير: نظريته المعادية للماركسية - التي يمكن الدفاع عنها جزئيًا - التي تذهب إلى أن العديد من علاقات الملكية في العهد الرأسمالي لم تنتج عن المنطق الاقتصادي للرأسمالية فقط، بل أيضًا من أسباب سياسية ذات جذور فوق اقتصادية. ولا توجد لدى دوهرنج في أي مجال آخر، ما دمنا نستبعد الفكر السياسي والتوصيات المتعلقة بالسياسة، مساهمة يمكن ذكرها. كان دوهرنج تقنيًا سيئًا، وهذا أمر غريب حينما نأخذ ما أنجزه في الميكانيكا بنظر الاعتبار. ولم يدرك دوهرنج الضعف التحليلي في الحجة القائلة أن الملكية الرأسمالية (لأسباب مؤسسية) لا توفر للطبقة العاملة سوى حدًا أدنى من متطلبات المعيشة وتحرمها من ثمار التقدم التكنولوجي (مما يوجب على الدولة أن تتدخل لتأمين حصة مناسبة للعمل- وهذه صلة قربية أخرى له برودبرتوس). وكان دوهرنج متحمسًا لكاري Carey دون حدود، كما دخل في نوبة غضب شديدة بسبب انتحال باستيا Bastiat، ولكنه لم يتمكن من النقاط القوية أو الضعيفة في نظام كاري. ولأن هذا هو ما يهمننا، فلن نتوافر لنا فرصة أخرى للإشارة إلى دوهرنج مرة أخرى. ويقع في حقلنا الخاص ما يلي فقط من أعماله: Carey's Umwälzung der Volkswirtschaftslehre und Socialwissenschaft (1865) ; Capital und Arbeit ... (1865) ; Kritische Grundlegung der Volkswirtschaftslehre (1866) ; Kritische Geschichte .(der Nationalökonomie und des Socialismus (1871) ; Cursus ... (1873 انظر إي. لاسكين E. Laskine : " Les Doctrines économiques et sociales "

d"Eugene Duhring," Revue d"histoire des doctrines economiques et  
.(sociales (1912) and G. Albrecht, Eugen Duhring ... (1927

## ١- إيطاليا

إن البنية السياسية والإدارية لكل بلد تتجلى في تنظيم عمله العلمي. وهكذا، فقد كان العمل العلمي، كأي شيء آخر، مُركّزاً بدرجة عالية في فرنسا. وفي إنجلترا، أنتجت ظروف مختلفة تماماً نتيجة مشابهة: إذ نجد في كل الحقول، بما فيها علم الاقتصاد، مجموعة صغيرة نسبياً ومتراصة بشكل وثيق تمخض الانتقاء الحاد فيما بينها عن تخفيض عدد الأسماء ذات الأهمية الحقيقية. ومن السهل وصف مثل هذه البنى. أما علم الاقتصاد الألماني، الأقل تركّزاً، فيثير مشاكل أعظم. ولكن علم الاقتصاد الإيطالي كان حتى أقل تركّزاً. وأُعترف بعدم قدرتي قط على تقديم صورة مقبولة ضمن المجال المتاح. وكل ما يمكن قوله عن البحث الاقتصادي، الذي تحقق خلال الفترة محل الدراسة في المراكز المختلفة من حياة البلد، هو أن هذا البحث لم يكن بمستوى إنجازات العهود المبكرة، عهدو بيكاريا Beccaria وفيري Verri، أو العهود اللاحقة الخاصة ببيانتاليوني Pantaloni وباريتو Pareto. ويتجلى هذا الأمر بأشكال عدة، وبخاصة في قوة هيمنة التأثير الأجنبي. والأمثلة التي يعطيها سمث، ومالثوس، وريكاردو وساي، سواء عند قبولها أو تعرضها لنقد معاكس، كانت تجسد نقاط الانطلاق والمادة للعمل الذي غالباً ما كان عملاً مقتدرًا ولكنه عمل تابع derivative أساساً. ومن هنا أيضاً ينبع الاهتمام المتميز سواء بالأعمال الإيطالية عن الماضي (المجلدات الخمسين لمجموعة كوستودي: Scrittori classici italiani di economia politica<sup>(٧٦)</sup> التي ظهرت خلال الفترة ١٨٠٣-١٨١٦) أو المتعلقة بترجمة الأعمال الأجنبية (السلسلتين الأولى والثانية من: Biblioteca dell"Economista, 1850-68). وهذا هو الشيء الأكثر بروزاً، لأن فحص الوقائع المتوافرة يكشف عن قدرات كبيرة في ملاك علم الاقتصاد الإيطالي. ولغرض التوضيح، أذكر اثنين من الكتاب اللامعين، روسي

(٧٦) والظاهرة ذاتها نجدها في إسبانيا: فقد نُشر خلال الفترة ١٨٠١-١٨٢١ عمل جوان سمبير جورينس  
Biblioteca espanola economico-politica :Juan Sempere y Guarinos

وسيالوجا، اللذان يشير سجلهما أيضاً إلى قضية الضعف النسبي للأعمال العلمية للرجال الأقوياء<sup>(٧٧)</sup> القضية التي تعرّفنا عليها من قبل وهى القصة ذاتها دائماً. ويجسد فالريانى وروماجنوسى<sup>(٧٨)</sup> مثالين على الضعف النسبي للأعمال الاقتصادية بسبب ضخامة المادة المدروسة فحسب.

وقد أثمر الجهد الأكثر تركيزاً عن عمل مهم فى حالات جيوجه وفوكو فى الجزء الأيكر من هذه الفترة، وميسداجليا فى الجزء المتأخر منها. إن أحسن وصف لعمل جيوجه<sup>(٧٩)</sup> هو إن هذا العمل يمثل محاولة لإعادة كتابة العمل Wealth of Nations من زاوية إيطاليا الموحدة التى تصورها جيوجه. وينظمر لب هذا العمل فى كومة عقيمة من النفايات، رغم أن العمل الإحصائى الوارد فيه يخفف جزئياً من وطأة هذا الأمر. أما فوكو،<sup>(٨٠)</sup> فمن الأسهل إنصافه. فقد كان فوكو مُنظراً

(٧٧) أمل أن أتمكن من رسم صورة لبيلجرينو روسى Pellegrino Rossi (١٧٨٧-١٨٤٨) الذى يكشف فشله فى عدة نشاطات سياسية عن مقدرة أكثر مما تكشفه نجاحات كتاب آخرين. وهذا الإيطالى- الذى أصبح مصلحاً دستورياً سويسرياً وبروفيسوراً للتاريخ الرومانى، ومن ثم بروفيسوراً للاقتصاد والقانون الدستورى فى باريس ونيبلا فى فرنسا، وسفيراً لفرنسا لدى روما بعدئذ، ووزيراً بابويًا أول مرة أخرى - قديم، من بين أشياء أخرى، العمل Cours d' economie politique (١٨٤٠-١٨٥٤؛ الذى صدر المجلدان الثالث والرابع منه بعد وفاة روسى) الذى كان عملاً جديراً بالنجاح، ولكنه لا يستحق أى ذكر آخر فى تاريخ التحليل. ولكن كل الأفاق الثقافية الواسعة، كل البصيرة العملية التى يحفل بها كل موضع من هذا الكتاب، لا تغير شيئاً من حقيقة إن الكتاب، من ناحية التحليل، كان عبارة عن مذهب ريكاردى مخفف مع شيء من ساي. أما انتونيو سيالوجا Antonio Scioloja (١٨١٧-١٨٧٧)، فقد كتب عملاً يتعذر وصفه: (I principii della economie sociale 1840)، ولكن هذا العمل كان، رغم ذلك، حسن الإعداد وناجحاً، دون أن يكتب سيالوجا أشياء كثيرة أخرى. ولكن عُمر سيالوجا كان ٢٣ سنة فقط حينما أصدر هذا العمل! فأى جهود كان قد بذلها هذا الإنسان ليتمكن من تأليف عمل فذ كهذا، فى ظل غياب علم السياسة، والخدمة المدنية العامة، وما شابه ذلك، ومع اقتران كل ذلك بالسجن، والنفى، والعمل فى الوزارة.

(٧٨) كان ل. م. فالريانى L. M. Valeriani (١٧٥٨-١٨٢٨) موسوعياً ومحط الإعجاب فى زمانه وبلده. وقد أحسن استعمال الجهد المحدود، الذى احتفظ به لعلم الاقتصاد، فى نظريته المتعلقة بالأسعار ( Del pezzo delle cose tutte mercantili, 1806) التى كان بمستطاع سنينور وميل الاستفادة منها فى كيفية معالجة دوال العرض والطلب. ويدين التاريخ الإيطالى له (ولسيالوجا) باستعمال الرياضيات. ولكن مزيمته (ومزية سيالوجه)، فى هذا المجال، نادرًا ما تتجاوز تصور ذلك الأمر كإمكانية كبيرة. وقد تخيل تلك الإمكانية كتاب آخرون مثل فوكو Fuoco. أما اسم ج. د. روماجنوسى G. D. Romagnosi (١٧٦١-١٨٣٥) فقد خلد فى تاريخ القانون وعلم الجريمة. كما إنه كان أيضاً فيلسوفاً، ورياضياً، وفيزيائياً إلى حد ما. أما فلسفاته الاقتصادية، التى كانت تحمل طيبة anti-etatiste (معادية لاشتراكية الدولة) ولكن مساواتية، فلا تستحق أن نهتم بها - ومن الممكن أن توصف بأنها تمثل جذور المذهب النفعى الإيطالى.

(٧٩) كل ما أعرفه عن ميلكيور جيوجه Melchiorre Gioja (١٧٦٧-١٨٢٩) هو أن عمله opere princi pali نُشر خلال الفترة ١٨٣٨-١٨٤٠، بعد وفاته.

(٨٠) Francesco Fuoco (1771-1841). Saggi economici (1825-7) and Introduzione.dell

بارزاً لا يستحق الإهمال. وكان تحليله أصيلاً حقاً في بعض الأجزاء كما هو الحال عند استعماله لمفهوم النهايات في علم الاقتصاد، مثلاً. ويتجاوز مفهومه للتوازن الاقتصادي مفهوم ساي من بعض النواحي. كما يُشار إليه بصورة منتظمة في التواريخ الإيطالية، وبخاصة بالارتباط مع اهتمامه بنظرية الربح، ولكن دون أى تأثير قط، كما يبدو. بيد إن الأمر كان مختلفاً مع ميسداجليا.<sup>(٨١)</sup> وقد اخترته لوضعه الاستراتيجي في تاريخ الاقتصاد والإحصاء في إيطاليا. وقد عبّر مافيو، كما أتصور، عن اعتقاد غالبية الاقتصاديين الإيطاليين حينما كتب إن ميسداغليا كان أحد ثلاثة- والأخران هما كوسا وفيرارا- ممن شكلت تعاليمهم "كل" (٩) الاقتصاديين الإيطاليين في الفترة التالية، التي عاد فيها الاقتصاد الإيطالي للإشعاع بقوة. ولا تستند هذه المكانة الراسخة على أى من أعماله الفردية بذاتها، مع إن معظمها ينم عن مستوى علمي عالي، مثل بحوثه عن القروض الحكومية والسكان- وهما البحثان الوحيدان اللذان يعودان إلى الفترة المدروسة- والنظرية الإحصائية والنقود. فتأثير هذه الأعمال قد نتج عما مثلته من رسائل عن الروح العلمية وكأمثلة على البحث الذي يرفض خدمة الوضع القائم، أكثر مما نتج عن مساهمات هذه الأعمال في الموضوعات التي تناولتها. كما نضيف أيضاً الكاتب نازاني لنفس السبب الذي يجعلنا نضم كيرنس للاقتصاديين الإنجليز الذين يعودون إلى هذه الفترة: فقد يمثل نازاني أبرز نصير إيطالي للنظرية "الكلاسيكية"، وإن مساهماته تتعلق بهذه الفترة، رغم تواريخها.<sup>(٨٢)</sup>

---

(1825 *economia industriale*). والقطعة المهمة الأخرى من ذلك العمل التي تحتل مكانة في السجل الطويل بشأن كفاءة الائتمان: *Magia del credito svelata*، نشرت عام ١٨٢٤، ضمن متابعة لصفحة أعمال متميزة، من قبل ويلز Welz الذي ادعى أنه صاحب تلك القطعة.

(٨١) كان انجيلو ميسداجليا Angelo Messedaglia (١٨٢٠-١٩٠١) بروفيسورا للقانون، ومن ثم للاقتصاد والإحصاء في بادو وروما. وساهمت حياته المهنية الهادئة، التي انقطع عنها لفترة قصيرة فقط لممارسة النشاط السياسي، وكذلك تصميمه وصبره على مواصلة البحث الطويل، في تحقيق إنجازه. ولكن الرعاية الإلهية لم تكن غائبة. إذ يقدم ميسداجليا مثالا ممتازاً على الدراسة التي قامت على مزيج خاص من المواهب والميول والظروف التي تساعد على النجاح العلمي الراسخ وتكفي لبلوغ كل المستويات إلا أعلاها. ويجد القارئ، في أى مرجع ذي وزن، قائمة بأعمال ميسداجليا، سيتم ذكر بعضها فيما بعد.

(٨٢) (1872) *Sulla rendita fondiaria* (1832-1904) Emilio Nazzani، وقد أعيد نشر هذا العمل مع ثلاث مقالات أخرى (الأجور، الربح، "الكلاسيك" الإنجليز) في مجلد واحد عام ١٨٨١.



وإضافة إلى نقصه البائس،<sup>(٨٣)</sup> فإن ملخصنا هذا يعجز عن إعطاء وزن مناسب للعمل الوقائعي الذي أنجزه الاقتصاديون الإيطاليون، وبخاصة العمل المتعلق بالمشاكل الزراعية بما فيها مشاكل الملكية والاستجار، التي يمكن أن تؤثر فينا بقوة. ولكننا لا نستطيع أن نفعل الكثير بهذا الخصوص. وسوف أذكر عمل سيالوجا، وعمل بوكاردو، والعمل الذي أحبه شخصياً كثيراً: عمل سيزار.<sup>(٨٤)</sup> أما الكاتب الأكثر بروزاً في علم الاقتصاد الإيطالي الخاص بهذه الفترة، ولربما لعشرين سنة من بعدها، فقد تركته إلى نهاية هذا القسم. فقد كان هذا الكاتب قائداً عظيماً، وشكل مدرسة خاصة به. ولكن التأثير والإعجاب به كان قد تبلور إلى الحد الذي أضيف على شخصيته أبعاداً مضخمة.

كان فرانسيسو فيرارا Francesco Ferrara (١٨١٠-١٩٠٠) عالماً سكولانياً ومعلمًا. ولكنه كان أيضاً رجل سياسة لعب دوره في تكوين إيطاليا موحدة وفي تنظيم الدولة الوطنية الجديدة. وثمة سببان لإشارتي إلى تلك النشاطات و إلى اهتمامه العاطفي بقضايا السياسة الاقتصادية. أولاً، لأنها تفسر لماذا يتحدث فيرارا إلينا، مثلما يفعل ريكاردو، من على عليّة لم تستند على العمل العلمي فقط: إذ يمكن للإيطاليين أن يسجلوا ذلك الاقتصادي العظيم كأحد آباءهم المؤسسين لدولتهم. ثانياً، لأن تلك النشاطات ومواقف فيرارا عند مناقشة القضايا العملية تبرز شخصيته جيداً: فقد كان رجلاً في غاية الحرص على كل ما له صلة بأمر الشرف والضمير، منيعاً ضد أي إغراء - في أوساط كان فيها الكثير من ذلك - محباً لوطنه حباً طغى على أي شيء آخر، ولم يجامل عند معالجة الأخطاء؛ بيد إنه كان أيضاً نظرياً عنيداً يصعب تصوره تقريباً. ومن الناحية الاقتصادية والسياسية، كان فيرارا ليبرالياً مغالياً، بالمعنى المحدد في الفصل الثاني من هذا الجزء. وكان فيرارا يُعتَبَر

(٨٣) يمكن ملاحظة الفجوات العديدة بالإشارة إلى تاريخ علم الاقتصاد الإيطالي: Storia della economia pubblica in Italia (1829)، الذي كتبه كونت بكيو Count Pecchio والذي وبخه عليه ماك كولوخ - من بين كل الكتاب - لانحيازته الوطني!

(٨٤) يجسد عمل ج. بوكاردو G. Boccardo (١٨٢٩-١٩٠٤): Trattato teico-pratico di economia politica (1853) الجواب على دعاء الطالب قبل الامتحان. وهو يمثل رسالة أخرى من ميلان. أما عمل كارلو دي سيزار Carlo de Cesare (١٨٢٤-١٨٢٤): Manuale di economia pubblica (1862)، فرغم أنه "كلاسيكي" أساساً، بيد أنه يمثل شيئاً أكثر من ذلك، شيئاً أوسع وأعمق من عمل بوكاردو. إنه عمل كاتب بارز تشتمل سيرته على تقارير ممتازة حول كثرة من القضايا الشائكة - إنه عمل أحد أولئك الكتاب الذين هم موظفون يقدمون لبلدانهم خدمة لا تتنمّن، بل أنهم، في الواقع، يكرسون أنفسهم كلياً إلى الخدمة بحيث أن المعرفة لن تتقدم قط ما لم هناك أنواع أخرى، فكرية، من العمل.

أقل انحراف عن تلك الليبرالية المغالية أمرًا محرمًا. ومن هذه الناحية، مثل كثير من الليبراليين، كان فيرارا متعصبًا على نحو استبدادي- وهذه كانت لُقية بالنسبة للخصم الذي يعرف كيف يستفيد منها. ولا يبدو أن فيرارا حاول يومًا أن يفهم وجهة نظره غيره. وكانت السياسة الاجتماعية Sozial politik تثير غضبه بكل بساطة. وتهمنا هذه النقطة لأن وضعه في شئون العلم كان يشبه مثيله في شئون السياسة. فقد كان يثق ثقة عمياء في إمكانات النظرية الاقتصادية: ولذلك، كانت المدرسة التاريخية أيضًا تثير غضبه بكل بساطة. إن مثل هذه القيادة لها مخاطرها كما هو واضح. ولكن لا ينبغي أن ننسى مزاياها. فقوتها في الإقناع مؤكدة. كما أنها قادرة بقوة على تجنب النظرة أحادية الجانب والضيقة. إذ حمل فيرارا راية النظرية الاقتصادية فوق قطعة قاحلة من الأرض، محافظًا على حيويتها، واجدًا فيها من النفع ما لا يجده سوى الإنسان المتحمس، مستثيرًا جمهوره، ومهيئًا الأرضية لأشياء أفضل في المستقبل. وهذا هو إنجازها، وهو إنجاز كبير حقًا. ولكن مآثره في عالم التحليل الاقتصادي كانت غير موفقة بصورة واضحة، رغم كل ثناء الكتاب اللاحقين عليه ورغم كل الجهود الم بذولة لتفسيره على نحو ملائم. لقد كان فيرارا يدرك بوضوح كاف أن الظواهر والمشاكل الاقتصادية تشكل مجموعة متماسكة وانظرية القيمة هي التي توحيها. ولكنه تبنى، كأساس لنظرية القيمة هذه، مبدأ "تكلفة إعادة الإنتاج"، مُعبرًا عنها بالعمل، وهو مبدأ لا يمكن تعميمه إلا على أساس التلاعب بالمنطق إلى أعلى درجة؛ ورغم ذلك، فهو لا يخبرنا بأكثر مما يخبرنا به مبدأ تكلفة الإنتاج القديم عند صياغته بصورة صحيحة. وليس ثمة معنى من إبراز بعض مواقف فيرارا وانتقادها كأمثلة على طريقة تفكيره. وبدلاً من ذلك، دعونا نكبر ذلك الكاتب الاستراتيجي الذي حقق الإنجازات حتى بذلك الجهاز غير الكفاء وأن نضيف إن مناقشاته الموحية للكتاب الأقدم وكتابات حول المصارف، الأوراق النقدية الحكومية، وموضوعات أخرى، كانت تتضمن عدة أشياء ثمينة. وقد ذكرنا من قبل عمله الأكثر أهمية: Exame storico-critico di economisti e dottrini economiche del secolo XVIII e prima meta XIX, 1889-90. وللاطلاع على تقييم أكثر ملئمة، انظر الخلاصة الباهرة للبروفيسور ج. هـ. بوسك "G. H. Bousquet": Un grand economiste Italien, Ferrara, المنشورة في مجلة Revue d histoire economique et sociale, vol. xiv, 1926، وكذلك المقدمة والملاحظات على عمل فيرارا: Oeuvres

economiques choisies (الذى نشره غ. ه. بوسك وج. كريسافولى G. H. Bousquet and J. Crisafulli، ١٩٣٨).

## ٧- الولايات المتحدة

بالنسبة للفترة السابقة، وجدنا أن الأدب الاقتصادى المحدود الخاص بالولايات المتحدة لم يستحق تمامًا التقدير الضئيل الذى تعطيه أكثرية الاقتصاديين الأمريكان. أما بالنسبة للفترة محل الدراسة، مع ذلك، فإن الاعتقاد الذى عبّر عنه دونبار عام ١٨٧٦ والقائل إن الأدب الأمريكى "لم يساهم بتطوير نظرية الاقتصاد السياسى"<sup>(٨٥)</sup> لم تثبت عدم صحته المعلومات التى وفرتها البحوث الأكثر حداثة. إن هذا الاعتقاد غير صحيح حقاً إذا أخذنا بنظر الاعتبار المشاكل التى أثارها ذلك الأدب والمقترحات التى قدمها والعمل الوقائعى الذى أنجزه، ولكنه صحيح إذا شدّدنا على كلمة "نظرية". ونظراً إلى أن هذا يمثل الاعتقاد السائد بين الاقتصاديين، فإن تقريرنا يمكن أن يكون مختصراً. ولكن قبل طرح هذا التقرير، أود أن أسأل لماذا كان يجب أن يكون الأمر كذلك.

إن العقول غير المتمكنة من سوسولوجيا العمل العلمى تفترض أن التحليل يتبع المشكلة العملية أو، بعبارة أخرى، إنها تفترض إن التحليل تحفزه احتياجات

---

(٨٥) C. F. Dunbar (1830-1900), "Economic Science in America, 1776-1876," North American (Review, 1876, reprinted in his Economic Essays (1904 للمقارئ الرجوع الى: "E. R. A. Seligman," Economics in the United States، وهذا العمل عبارة عن مقالين شكل منهما المؤلف فصلاً من كتابه: Essays in Economics (1925)؛ ف. أ. فيتر F. A. Fetter: "The Early History of political Economy in the United States," in Proceedings of the American Philosophical Society 1943. ومن بين الأعمال الأمريكية الأخرى حول الموضوع، أود ان اذكر بشكل خاص ج. ر. تيرنر J. R. Turner: "The Ricardian Rent Theory in Early American Economics (1921)؛ وثبوت المراجع النافعة لسدى م. ج. ل. أوكونر M. J. L. O'Connor: "Origins of Academic Economics in the United States (1944). أما المساهمة غير الأمريكية الأكثر أهمية، كما تبدو لى، فيمثلها عمل إى. تاينهاك E. Teilhae: "Pioneers of American Economic Thought in the Nineteenth Century (trans. from the French by E. A. J. Johnson, 1936) - وهو كتاب أكاديمى أشعر بميل شديد للتوصية به لأن منهجه يختلف عن منهجى بشكل تام. [بعد إكماله لتاريخه، أضاف ج. شومبيتر عمل هـ. دورفمان H. Dorfman: "Mind in American Civilization الذى يغطى مجلده الأوان (الصادران ١٩٤٦) الفترة ١٦٠٦-١٨٦٥، بينما يغطى المجلد الثالث منه (الصادر ١٩٤٩) الفترة ١٨٦٥-١٩١٨].

الحياة. ولكن بالنسبة لهذه الفكرة، كانت هناك مشاكل عملية كثيرة، وإن هذه المشاكل كانت موضع مناقشة حماسية، بل كانت تُناقش أحياناً بدرجة من الانفعال لا تتناسب مع أهميتها قط. ومع ذلك، فمن النادر أن نجد علامات على أنها قدمت دافعاً ما لتطوير أدوات تحليلية لمعالجة تلك المشاكل. وعلاوة على ذلك، كان هناك طلب واسع على التعاليم الاقتصادية- حيث تجاوز كثيراً العدد المطلوب من المعلمين المؤهلين العدد المتوافر منهم- الأمر الذي استدعى وضع مقررات ومراجع مدرسية. ويمكن للمرء أن يتصور إن إعطاء مقرر أو كتابة مرجع مدرسي يمكن أن تدفع المرء إلى التفكير قليلاً لأجله هو، على الأقل، وأنه قد يكون من الصعب على المرء أن يفعل أى من هذين الأمرين دون أن يسأل نفسه، حين يستعرض مادته التي دفعه إليها ذلك الطلب: "هل كان بمستطاعى أن أفعل أفضل من هذا؟" ولكن الأمر ليس كذلك، "كما هو واضح": فالطلب على المقررات والمراجع المدرسية ينتج مقررات ومراجع مدرسية، وليس أى شيء كثير آخر. ألا تبين الموضوعات الواردة في هذا الكتاب هذا الأمر، أى أن الحاجة لا تمثل الشرط الضرورى والكافى للتقدم التحليلي، وأن الطلب على التعاليم يخلق تعاليم وليس عملاً علمياً بالضرورة؟ ومع ذلك، فإن الحل يبدو سهلاً. إذ نعثر عليه بمجرد أن نلاحظ أن غياب البحث الإبداعي لم يكن مقتصرًا على علم الاقتصاد الأمريكى فى تلك الفترة. إذ نجد نفس الحالة من الأشياء فى تخصصات أخرى كالرياضيات والفيزياء النظرية، مثلاً، حيث لا نعثر على ما يمكن تسجيله إلى أن نصل إلى الذروة البيئية التى بلغها ويلارد جيبس Willard Gibbs- هذا رغم أنه لم تكن هناك قلة فى المشاكل التكنولوجية، التى، فوق ذلك، تم حل بعضها بنجاح باهر. وهذا يطرح سبباً عاماً، لا اعرف كيف أننا لا نراه فى ظروف البلد وقابلية أفراده: وهو مهمة استغلال إمكانات البيئة الطبيعية- التى طرحت نفسها، فى ظل البنية الاجتماعية المعطاة، فى صورة فرص ليس لها نظير للنشاط المربح business enterprise- التى امتصت الموهبة الخلاقة للبلد وسحبت إليه مثل هذه الموهبة من الخارج. فالدوائر التى رعت الفكر والثقافة لم تكن واسعة الانتشار كمياً، وعقيمة فى مبادراتها العلمية. وهذا يتفق مع ما أراد دونبار قوله، كما اعتقد، رغم أنه عثر عن نفسه بطريقة تشجع على الاعتراض.<sup>(٨٦)</sup>

(٨٦) وفى الواقع، لقد اعترض البروفيسور أ. فيتر F. A. Fetter (المذكور فى الميمش السابق) على تفسير يقوم على "البيئة" (وهذا صحيح، طبعاً، لأن الكلمة نفسها لا توضح أى شيء) وأحل محل "البيئة" =

ولكنى شددت على كلمة "نظرية"، وكنت أقصد بها الجهاز التحليلي. ومثل هذا التشديد غير ضروري بالنسبة لكل المراجع المدرسية التى أعرفها؛ فكلها مراجع مبتذلة commonplace، وحتى أسوأ. فالتعاليم كانت تتغذى على ماك كولوخ وساي بشكل رئيسي، وحينما كان يجرى استعمال مراجع محلية، فهى مراجع ماك كولوخ وساي، مرة أخرى، ما عدا بعض مساهمات مدرسة كارى<sup>(٨٧)</sup> ولكن ذلك التشديد الاستثنائي على النظرية ضرورى جدًا حينما يتعلق الأمر بأهم كاتب بالنسبة للاقتصاد الأمريكى فى تلك الفترة: كارى<sup>(٨٨)</sup> ذلك لأنه لم يفتقر إلى الإبداع إلا من تلك الناحية. وتعطى حالته مثالاً مهماً عما يفعله النقص التكنيكى بسمعة كاتب ما فى الأجل الطويل:<sup>(٨٩)</sup> فمن المؤكد أن شهرة كارى عانت من الحقد

=عاملين آخرين وهما "المرجعية الزائفة" (للـكلاسيك" الإنجليز) والتأييد المصلحي "الذى يسد الطريق أمام البحث العلمى المتجرد". ولكن العامل الأول، بدوره، يحتاج إلى تفسير: لأن وجود مرجعية معينة، سواء أكانت زائفة أم لا، لا تعنى شيئاً ما، طبعاً؛ وان الفكر الخلاق لا يخضع لمرجعية معينة. وهكذا، فإننا إذا تمسكنا بهذا الخط، فإننا نعود مجدداً إلى البيئية، التى أمّا أنها لا تتضمن موهبة علمية أو أنها تمتصها لأغراض أخرى. أما بخصوص التأييد المصلحي، فقد كان موجوداً بالتأكيد فى إنجلترا، حيث ازدهر التحليل الاقتصادى، رغم ذلك. كما أن التأييد المصلحي بحد ذاته لا يتصادم مع البحث العلمى. أخيراً، فمع الاحترام الشديد للبروفيسور فيتر، أرجو الكف عن تكرار أن البروفيسورات بعيدون عن التحيز، كما أشعر بوجود شيء ما فى موقف العديد من الكتاب المرموقين لصالح المدرسة الوطنية nationalist school: وهنا، من الممكن بالتأكيد التوصل إلى تفسير آخر لآراء الاقتصاديين الأمريكيين الحماة فى تلك الفترة والفترات التالية بعيداً عن تأثير المصالح المالية أو الحكم المسبق.

<sup>(٨٧)</sup> حول نجاح ساي فى الولايات المتحدة وجول تأثيره على كارى، انظر: تايلهاك، المرجع السابق؛ علماً بأن ترجمة Prinsep لعمل ساي: Traite نشرت عام ١٨٢١. والطبعة الأمريكية لعمل ماك كولوخ نشرها ج. ماك فيكار McVickar، وهو أول من شغل كرسي الاقتصاد السياسى فى كولومبيا. وفى عام ١٨١٧ تم تقديم ديستوت دى تراسى إلى الجمهور الأمريكى بهالة شخصية تفوق ما كان لجيفرسون منها. أما بالنسبة للكتابات المحلية، فأكثرها نجاحاً، فى نظرى، كان هو عمل الثورى فرانسيس وإيلاند Francis Wayland: 1837 (Elements of Political Economy). فبعد أن سمعت وقرأت عنه ملاحظات متفرقة، أصابتنى مفاجأة سارة حينما قرأته فعلاً.

<sup>(٨٨)</sup> للحصول على قائمة بآبائه الأكثر أهمية، انظر ف. أ فيتر، المرجع السابق، ص 56n. وقد شكّل أولئك الأتباع - وربما غيرهم - مدرسة بحسب مفهومنا لهذا التعبير، وكانت تربطهم علاقات شخصية بالأستاذ Master، كما اعتادوا على تسميته. وقد حملت هذه المدرسة اسم المدرسة "الوطنية" nationalist، كما كانت تسمى هى نفسها بهذا الاسم، علماً بأن هذا التعبير لم يكن يحمل قط أى دلالة عدوانية، كما هو حاله اليوم.

<sup>(٨٩)</sup> كانت الآراء الاقتصادية الخاصة ب هنرى س. كارى Henry S. Carey (١٧٩٣-١٨٧٩) تتحدد، جزئياً، بأراء آبيه، ماثيو Mathew، الذى كان قد شعر بأنه أهل لأن يكون القائد "لمدرسة وطنية". وتمثل الأعمال المهمة للابن، بالنسبة لنا، بما يلي: Essay on the Rate of Wages ... (١٨٣٥)؛ وإن هذه القطعة الاقتصادية المبكرة من أعماله تظهر ضعفه المتميز فى مجال التحليل؛ وكذلك Principles of Political Economy (1837-40) ; The Past, The Present, The Future (1848) ; The Harmony of Interests, Agricultural Manufacturing and Commercial (1851) ; Principles of Social Science (1858-9) and Unity of Law (1872). ولا تتضمن هذه القائمة=

السياسى أكثر مما عانت من ذلك النقص، ولكن لم يكن بمستطاع أحد أن يعامله بازدراء لو أنه كان قد طرح أفكاره بدرجة مقبولة من الكفاءة.

لم تكن فكرة كارى عن الوحدة الحقيقية لكل العلوم - وهى نوع معمّم من مذهب كونت - فكرة رجل تقيد حياته الفكرية أسوار جمركية. والرجل، الذى عبّر مراراً عن تشابه القانون العلمى فى كل فروع المعرفة، كان على خطأ دون شك، ولكن أخطائه تتطوى على عنصر من العظمة. والرجل، الذى تمكن من تصور الولايات المتحدة كعالم قائم بذاته بكل ما يتضمنه هذا من معانى اقتصادية وأخلاقية وثقافية، كان يمتلك، دون شك، هبة الرؤية الأساسية بنفس المعنى الذى كان يمتلكها ليست. وفى ضوء هذه الرؤية، فإن مذهب الحماية لديه ومفهومه "لانسجام" المصالح الزراعية والصناعية التجارية - مفهومه للاقتصاد "المتوازن" - تكتسب أهمية جديدة، أهمية كان قد تجاهلها تماماً أولئك الذين لم يجدوا فيه سوى ناطق رسمى باسم طبقة رجال الأعمال. لسنا بحاجة لأن نحب ذلك المذهب للحماية، ولسنا بحاجة لأن نستحسن رؤية كارى الكلية. وبشكل خاص، يمكن أن نشعر أن الولايات المتحدة كان يمكن أن تكون أكثر سعادة، وكانت ستمتّع الآن بمستوى ثقافى أرفع لو أن جزءاً أكبر من طاقاتها كان قد خصص لمجالات أخرى غير نشاطات الأعمال ولو إن تطورها الصناعى كان أبطأ بالتالى. ومع ذلك، فهذه مسألة تقدير شخصى وهى لا تعطينا من الاعتراف بأن رؤية كارى كانت عظيمة وأن هذه الرؤية عبّرت، فى معظم النواحي، عن وضع وروح البلاد بصورة كافية. وعلاوة على ذلك، فإننا لا نستطيع أن ننفى أنفسنا من الاعتراف بأن هذه الرؤيا كانت مستقلة عن تحقيقها التحليلى البائس وأنها قابلة لأن تتحقق بشكل مقبول أكثر. ورغم ذلك، فهذا بالذات هو ما رفض نقاد كارى التسليم به. وكان معظمهم اقتصاديين قديرين إلى هذا الحد أو ذاك. ولم يكن من الصعب عليهم أن يبينوا أن نظرية كارى كانت غير صالحة قط. وعلى ذلك الأساس، فقد أدانوا رسالته دون

---

=كتابات كارى عن النقود والائتمان وأشياء أخرى وأن العمل ما قبل الأخير، فى القائمة، يلانم ويكفى أولئك الذين لا يرغبون بدراسة كارى دراسة شاملة. ولسنا بحاجة للولوج بالأدب المكتوب عن كارى فيما عدا الإشارة إلى نصيره الألمانى المعجب به، دوهرنج. أما ج. س. ميل، فقد وصف عمل كارى: Principles of Social Science بأنه "أسوأ كتاب للاقتصاد السياسى كابد أثناء قراءته كما لم يفعل منذ أى ما وقت مضى" (J. S. Mill and J. E. Cairnes, "Economica, November 1943, p. 274) وقال ميل بأنه لم يصادف قط "جهازاً كهذا من الوقائع والتفسيرات حيث إن الوثائق غير موثوق بها وتفسيرات الوقائع مشوهة وغير معقولة" (نفس المصدر السابق، ص ٢٨٠).

أيضاح حقيقة- وربما دون إدراك حقيقة- إن أساسيات هذه الرسالة كانت تتجاوز نطاق التحليل النظرى.

ويمكن إبراز هذه النقطة بوضوح أكثر من خلال مقارنة كارى بأنصار مذهب حرية التجارة الإنجليز من جهة، وبـ ليست List من جهة أخرى. فقد حاجج أيضاً هؤلاء الأنصار وليست انطلاقاً من رؤيا اجتماعية وسياسية شاملة قد نقبلها وقد لا نقبلها؛ وكلاهما، أيضاً، حاججا انطلاقاً من وجهات نظر وطنية؛ وأخيراً، فقد دافع كلاهما عن سياسات خدمت مصالح فئات معينة أفضل مما خدمت مصالح فئات أخرى. ومن كل هذه النواحي، ليس ثمة أى اختلاف بين حالة كارى وحالتي الأنصار الإنجليز لحرية التجارة وليست فيما عدا، طبعاً، الفرق الذى ينتج عن تفضيلاتنا الخاصة. ولكن هؤلاء الأنصار حققوا رؤيتهم وتفضيلاتهم السياسية politics بطريقة تحليلية وناجحة- فنظرية التكاليف المقارنة تجسد مساهمة كبرى فى جهازنا التحليلى. وهذا الأمر، وليس دفاعهم عن حرية التجارة بحد ذاتها، هو السبب الذى يمكن أن يسوِّغ مطالبتهم بمكانة ما فى تاريخ التحليل العلمى. أما ليست، فلم تكن له مساهمة أصيلة فى الجهاز التحليلى لعلم الاقتصاد. ولكنه استعمل أجزاء من الجهاز التحليلى القائم على نحو حكيم وصحيح. وهذا، أيضاً، يشكّل مزية علمية. وتختلف حالة كارى عن هاتين الحاليتين فى أنه قدّم مساهمات تحليلية سلبية. وأرى أن هذا كان غير ضرورى قط سواء بالنسبة للتحقيق التحليلى analytical implementation للطريقة التى أبصر بها واقع ومشاكل أمريكا أو بالنسبة لصياغة سياساته، بما فيها الحماية والاقتصاد المتوازن وغير ذلك. وإذا كانت تعوزه مواهب الكاتب التحليلى المبدع، فكان بإمكانه استخدام الأدوات التحليلية المتوافرة كما فعل ليست، ولو أنه شرع بمعالجة معطيات الولايات المتحدة، لكان بوسعها أن يحاجج قائلاً إن الآراء الإنجليزية تجاه عدة قضايا اقتصادية لم تكن تنطبق على ظروف أمريكا وينبغى تعديلها بإدخال فرضيات وقائعية أخرى. ولو أنه فعل هذا بمستوى متوسط من البراعة، لاحتفظ منتقدوه بذخيرتهم للنيل منه فى حلبة السياسة، ولكنه كان سيكون فى وضع حسن فى الجبهة العلمية.

ومع ذلك، فقد عجزَ كارى عن تمييز العنصر النظرى فى التعاليم الإنجليزية المتعلقة بحرية التجارة عن عناصرها الوقائعية، كما عجز عن تمييز الاثنين عن عنصر الاختيار السياسى. فلم يبصر كارى سوى التوصيات العملية، وتصور

بشكل ساذج أن هذه التوصيات تتبع من المقدمات النظرية؛ مما قاد إلى تدمير الأصل والفروع.<sup>(٩٠)</sup> فبدلاً من القول إن "الضغط السكاني" لم يكن يمثل أهمية معينة في الولايات المتحدة بالنسبة للمستقبل المنظور، فإنه شرع بمحاولة غير موفقة لدحض النظرية المalthوسية. وبدلاً من القول ببساطة إن أهم الآثار العملية- الاجتماعية والسياسية - لنظرية الريع "الريكاردية" لم تكن تنطبق على بلد ما يزال بكرًا، فقد حاجج بصورة غير ملائمة (في عمله Principles of Social Science, 1858-9, not before) بأن هذه النظرية لم تكن صحيحة قط، لأن الاستزراع لم يكن عادةً يجرى من الأراضي الأغنى إلى الأراضي الأفقر بل من الأراضي الأفقر إلى الأراضي الأغنى<sup>(٩١)</sup> وبدلاً من التشديد ببساطة على حقيقة أن منحنيات التكلفة المتزايدة تتحول نحو الأسفل دون توقف، في ظل ظروف التنمية السريعة، بحيث أن النظرية "الريكاردية" التي تجعل الأسعار مساوية للتكلفة التي يتحملها المنتج "ذو الظروف الأقل ملائمة" تفقد كثيرًا من أهميتها العملية، فقد ذهب كاري إلى مناقشة التكاليف المتناقصة والمتزايدة كما لو أنها تتضمن فرضيات متعارضة حول الظاهرة ذاتها. وحينما حلق كاري عاليًا، في نظريته عن القيمة، فإنه ارتكب خطأ فاضحًا بحيث سحق أحد عناصرها القوية. وهذه النظرية هي نظرية القيمة القائمة على كمية العمل والتي تتضمن تطويرًا معينًا مفاده إن ما يحدد قيمة سلعة ما ليس هو كمية العمل المنفقة فيها فعلاً بل كمية العمل الضرورية لإعادة إنتاجها.<sup>(٩٢)</sup> وقد لاحظ كاري أن هذه الكمية تنخفض بشكل سريع في سياق التقدم التكنولوجي. ومن هذا استنتج كاري إن حصة العمل النسبية يجب أن تزداد أثناء التقدم التكنولوجي- وهو استنتاج لا يتماشى مع منطق حاجته، فضلاً عن أنه خاطئ حقًا. وفي هذه الحالة، فإن ما جاهد كاري للتعبير عنه كان خاطئًا كليًا: وكان بوسع المنظر الضليع أن يصنع منها مساهمة ثمينة، ولكن كاري جعلها تبدو وكأنها خاطئة تمامًا لأنه لم يكن قادرًا على أن يجد لها تعبيرًا دقيقًا. وليس من داعٍ للاستمرار. ولكن

(٩٠) سببببب أنه ارتكب الخطأ نفسه الذي كان قد ارتكبه منتقدوه من أنصار حرية التجارة.

(٩١) سيدرك القارئ، طبعًا، أن ما يدين كاري كمفكر ليس هو تشديده على الحقيقة التاريخية- ذلك لأن من الممكن العثور على حالة لنظريته القائلة إن الأراضي الأفقر تستزرع قبل الأراضي الأغنى من الناحية التاريخية: فهذا أمر يمكن أن يحدث لأكثر من سبب واحد- بل اعتقاده في أن هذا التشديد، سواء أكان صحيحًا أم خاطئًا، له صلة بالنظرية الريكاردية.

(٩٢) تختلف تلك النظرية، التي أحكم كاري صياغتها في عمله: Principles of political Economy (1837-40)، عن نظرية فيرارا لتكلفة إعادة الإنتاج اختلافًا جوهريًا.



يبقى سؤال مهم. فهناك كثيرون ممن كان يستهويهم تشخيص كارى للواقع الأمريكى ويشاطرونه مواقفهم من السياسة الاقتصادية وحماساته. فالجائزة، فى صورة النجاح والشهرة، كانت تترقب الرجل الذى كان بإمكانه تنقية مجلداته من الأخطاء ووضع نظامه فى شكل يمكن الدفاع عنه. وعلاوة على ذلك، فإن الجائزة لم تكن مخبأة- وكان هناك أتباعه الذين كان الشئ الأكثر طبيعية فى العالم بالنسبة لهم هو التقاطها. فلماذا لم يحاول أحد أن يفعل هذا؟ فالفرصة، إذن، لا تمثل سوى شرطاً ضرورياً وليس شرطاً كافياً للعمل العظيم. كما أن الفرصة لا تخلق تلقائياً الكاتب القادر على الاستفادة منها. فالعقول التى كان بوسعها إنجاز هذا العمل كانت تقوم بإنتاج الجزم.

ومع ذلك، فرغم أن أحدًا لم يتولَّ المهمة بكل أبعادها الواسعة، ورغم أن أحدًا لم يتولاها بشكل فعال حتى ولو من ناحية أى من أجزاءها، بيد أن عددًا من الكُتَّاب حاول أن يفعل ذلك ضمن نطاق ضيق وبقوى غير كافية. ولم يكن كل هؤلاء الكُتَّاب من رواد أو أتباع كارى، ولا يشكلوا أى مدرسة، بحسب فهمنا لهذا المصطلح. ولكن، نظرًا إلى إن حاجتهم كانت تقوم على البيانات والمشاكل نفسها، والروح بنفسه إلى حد ما، فقد قدّم هؤلاء الكتاب أعمالاً تمت بدرجة من القربى إلى أعمال كارى، إضافة إلى وجود شجرة عائلية محددة فيما بين هذه الأعمال نفسها. وقد وصف بعضهم علمه الاقتصادى بأنه اقتصاد سياسى أمريكى. ويمكن أن ينطبق هذا التعبير عليهم جميعاً بصورة ملائمة. وكلهم كانوا من أنصار الحماية تقريباً. ولكن الشجرة العائلية تمتد لأبعد من هذا الجانب لتشمل جوانب أخرى أكثر صلة بنا، أى جوانب من جهازهم التحليلى المتواضع الذى اشتقت أكثر عناصره من آ. سمث، سواء بقبولها أو انتقادها. ومع ذلك، فلم يبرز من بينهم كاتب من الدرجة الأولى. ولم يفعلوا شيئاً تقريباً للاستفادة من الفرصة العظيمة التى توفرت لهم. كما أنهم لم يشغلوا أى مكانة بارزة. وعليه، فهم لا يسودون ضمن القائمة التالية التى تمثل عينة عادلة، كما أتصور، للاقتصادى الولايات المتحدة فى الفترة محل الدراسة: راي몬드، افريت، توكر، بوين، واماسا، ووكر.<sup>(٩٣)</sup> إن شئنا، يمكننا

(٩٣) انظر تايلهاك، المصدر السابق، للاطلاع على تقييم أكثر ملائمة مما تتضمنه طريقة تناولى لدانيال راي몬드 Daniel Raymond (١٧٤٩-١٨٤٩)، الذى كتب: *Thoughts on Political Economy* (1820 ; 2nd ed., entitled *Elements of Political Economy*, 1823). ويعود الاختلاف بيننا، إلى حد بعيد، إلى تشديد البروفيسور تايلهاك على جانب الفكر الاقتصادى من عمل راي몬드، الذى يحتل =

أن نضمّن الأعمال الأمريكية عمل ليست المبكر، الذي كان نتاجاً مميزاً للبيئة الأمريكية، وربما أيضاً العمل العظيم لجون راي، الذي تمت مناقشته في القسم الأول من هذا الفصل. ويستبعد هذا الأمر، طبعاً، الكتابات حول النقود والمصارف وكذلك العمل الوقائعي الأكثر أهمية الذي أنجزه اقتصاديو الولايات المتحدة.

## ٨- العمل الوقائعي

لقد أُتيح لنا غير مرة، في سياق العرض السابق، الإشادة بالعمل الوقائعي الرائع factual work الذي أنجزه كتاب يُصنّفون عادة "كإقتصاديّين عموميين" أو حتى كمنظرين فقط، إلاّ أنه يتعذر فهمهم بشكل كامل ما لم نأخذ بنظر الاعتبار ذلك الجزء من وقتهم وطاقاتهم الذي أنفقوه على البحث عن الوقائع وتقديمها. لنلقى نظرة سريعة، مرة أخرى، على نخبة من الأسماء المعنية: بلانكي، تشاليرس، تشيفالير، جارنر، جيوجه، مالثوس، ميسداجاليا، ماك كولوخ، مانجولت، جيمس ميل (History of India)، روشر، سنيور، شتورخ وتونن. وهذه القائمة، التي يمكن توسيعها بسهولة، تبين أن علم الاقتصاد في تلك الفترة، مأخوذاً ككل، لم يكن مجرد شيء تأملي، كما يوصف أحياناً، وأن الرأي القائل - الذي هو مصدر كثير من الجدل العقيم - إن علم الاقتصاد حينذاك أهمل العمل الوقائعي هو رأي لا يستند على أي أساس قط. وفي الواقع، فإن الرأي المعاكس هو الأقرب للحقيقة: فكثير من

---

= فعلاً أهمية أكثر من تحليله. ورغم ذلك، ينبغي الاعتراف بوجود جهد تحليلي في ذلك العمل. إذ قدم رايموند نظرية لرأس المال (بمعنى السلع الوسيطة) لا تخلو من الجدارة إذا أخذنا تاريخها بنظر الاعتبار. حول العمل الرئيسي ل. أ. هـ. افريت A. H. Everet، انظر الفصل السادس، أدناه. وكتب جورج توكر George Tucker (١٧٧٥-١٨٦١)، بين أمور أخرى: Laws of Wages, Profits and Rent Investigated (1837)؛ كما يمكن الرجوع إلى القسم ٨ والفصل السابع - القسم الثالث، أدناه، للوقوف على المساهمات الأخرى لهذا الاقتصادي غير الخ إلى من الأهمية. أما عمل فرانسيس بوين Francis Bowen: American Political Economy (1870 ; first publ. as Principles of Political Economy Applied to the Condition, the Resources, and the Institutions of the American People, 1856) فيرد ذكره هنا بسبب عنوانه فحسب. وتتبع الإشارة إلى عمل أماسا ووكر Amasa Walker (وهو والد فرانسيس أ. ووكر) (Science of Wealth (1866) كعمل ممثل للخط "غير الأمريكي" في علم الاقتصاد في الولايات المتحدة. ويحصل القارئ من قراءة الكتاب على فكرة جيدة عما كان يقدمه علم الاقتصاد آنذاك. أما بخصوص الأشياء المتبقية، فإن القارئ يجد كل ما يلزمه لمواصلة دراسته لدى سيليجمان Seligman، المرجع السابق.

نواقص الجهاز التحليلي "الكلاسيكي" نجد تفسيرها الأكثر طبيعية في فرضية عدم كفاية كمية العمل التي بُدلت عليه، في حين يتعدى بالنسبة لنا توجيه نقد مماثل للعمل الوقائعي الخاص بالفترة، وبخاصة إذا ضَمَّنا، كما ينبغي، عمل المؤرخين الاقتصاديين ودارسي المؤسسات القانونية التي أخذنا عينة منها في الفصل السابق. ويقدم هذا القسم أمثلة إضافية عن أنواع مهمة من العمل الواقعي تساعد على إتمام لوجتنا وإثبات موضوعتنا القائلة أن الفترة "الكلاسيكية" حافظت كلياً على تقاليد البحث الوقائعي الذي تعود جذوره إلى القرن السادس عشر، كما نعلم.

(أ) عمل توك حول تاريخ الأسعار إن مما يثير اهتمامنا الخاص هو ذلك النوع من التحليل الذي يجمع بين تقديم وتفسير الوقائع بطريقة معينة يكف فيها الاثنان عن أن يكونا مهمتين منفصلتين، وأن يشترطا أحدهما الآخر في كل خطوة: التحليل الذي يصل إلى نتائجه عن طريق مناقشة أوضاع فردية. تكفي الإشارة إلى ذروة العمل من هذا النوع: History of Prices and the State of Circulation from 1792 to 1856 الذي كتبه توك ونيومارش.<sup>(٩٤)</sup> وكان من الأفضل تسمية هذا العمل هكذا: Analysis of England's Economic Processes from 1792 to 1856 with Special Reference to the Condition of Currency and of Credit. وقد اعتبر جيفونس ذلك العمل "فريذاً"، وهو كذلك حقاً. إن تلك الطريقة لم تُستعمل بمثل هذا النطاق الواسع قبل ذلك العمل أو بعده، أو إن استعمالها لم يُحدث مثل هذا الأثر، بقدر تعلق الأمر بتأثيرها على البحث النظري البحث. أما هل

(٩٤) كان توماس توك Thomas Tooke (١٧٧٤-١٨٥٨) هو مؤلف كل المجلدات الستة، إذا أخذنا كلمة "مؤلف" author بالمعنى اللاتيني لكلمة "auctor". ولكن المجلدات الأربعة الأولى فقط (المجلدان الأول والثاني، ١٨٣٨، الثالث، ١٨٤٠، الرابع، ١٨٤٨) تعود إليه أساساً، وقد شاركه آخرون كباحثين مساعدين. ويعود المجلدان الأخيران (١٨٥٧)، بالدرجة الأولى، إلى وليام نيومارش William Newmarch (١٨٢٠-١٨٨٢) الذي يشغل مكانته بجهد الخاص، رغم تأثره بتوك بقوة. وإضافة إلى أن نيومارش كان أحد النقاد الأكثر أهمية لقانون بيل ومذاهب "مدرسة العملة"، فقد كان نيومارش عضواً قيادياً في جمعية الإحصاء الملكية، وكان هو من ابتكر فكرة الرقم القياسي و"السجل التجاري السنوي" اللذان تصدرهما مجلة Economist. وبشكل خاص، فإن نيومارش لم يبتكر الأرقام القياسية (التي لم تستعمل، بالمناسبة، في العمل History of Prices الذي يشكل مثلاً مذهلاً على مقاومة الاقتصاديين للطرق الجديدة) ولكن "السجل السنوي" يمثل نموذجاً مهماً لنوع مهم من العمل. ولا يدرك الاقتصاديون، حتى اليوم، أهميته العلمية أو القضايا المنهجية التي يثيرها، ولم ينجحوا إلا نادراً في ربطه بالنظرية الحديثة أو دوره في تحسين عمل نيومارش. وقد أعيد نشر كتاب History of Prices عام ١٩٢٨ من قبل السير ت. إي. غريجوري T. E. Gregory، مع مقدمة تناقش طبيعة هذا العمل ومصدره على نحو أكمل، وينبغي على القارئ أن يقرؤها بعناية. وتغني هذه الإشارة عن عرض كتابات توك المتنوعة التي مهدت الطريق إلى History of Prices.

استخدم المؤلفان تلك الطريقة كما ينبغي، فهذا موضوع آخر. وأنا لا أقصد طبعاً الإشارة إلى حقيقة إن توك ونيومارش حاجبا لصالح سياسة معينة أو، بوضوح أكثر، ضد سياسة أخرى: فهذا لا يضر بقيمة وقائعهما أو حاجتَهما؛ حيث يمكن لأي خصم تقييم هذه الوقائع والمحاكاة كما يشاء. كما لا أقصد الإشارة إلى الاستطراد والتكرار الواردين في العمل: فالاستطراد والتكرار ليسا زائدين في نظرية "واقعية" من هذا النوع -realistic- فجوهر الطريقة نفسها يتمثل في "تقليب" الأشياء، وهذا لا يمكن بلوغه بالإيجاز الريكاردى. بل أقصد الإشارة إلى نواقص جوهرية يمكن للقارئ اللبيب ملاحظتها بسرعة. إذ ينقص كلا الكاتبتين التمكن من النظرية الاقتصادية. فتوك، إضافة إلى ذلك، كان مفكراً "مشوشاً" نوعاً ما somewhat woolly thinker- وغالباً ما أضر بنفسه نتيجة لعدم إدراك وجهة نظر خصمه. وهذا أمر مؤثر. ولم تكن حججه، أحياناً، تستثير ردّاً يحط من شأنه فقط، وهو رد كان مبرراً تماماً إلى الحد الذى وصله، بل إن منزلة توك، التى كانت عظيمة فى أيامه وظلت كذلك حتى نهاية القرن، لم تكن قط كما كان يمكن أن تكون عليه لو توفرت لفكره مساحة نظرية أكبر. ورغم ذلك، فإن عمل توك هو عمل ممتاز ويشكل مثلاً يمكن الاقتداء به. ولكنه بحاجة لأن يُعيد صياغته كاتب أكثر تمكناً أو براعةً.

(ب) **تجميع وتفسير المواد الإحصائية** رغم أن العمل، الذى يعتبر كتاب توك ونيومارش مثلاً بارزاً له، لم يكن جديداً، بيد أنه اندفع بقوة فى تلك الفترة بفضل اكتشاف مصادر جديدة للأرقام الإحصائية. وقد حدث هذا حينما بدأت الحكومات بتأسيس مكاتب ولجان إحصائية؛ عندما انطلقت المحاولات الأولى للتعاون الدولى (إذ انعقد المؤتمر العالمى الإحصائى الأول عام ١٨٥٣)؛ حينما ظهرت الجمعيات الإحصائية فى كل مكان تقريباً- وفى إنجلترا، مثلاً، تأسست جمعيات عدة فى خمسينيات القرن التاسع عشر، ومنها الجمعية الإحصائية فى لندن (١٨٣٤)، التى أُجيزت بعد قليل بوصفها الجمعية الإحصائية الملكية.<sup>(٩٥)</sup> وقد استمر تأليف المجاميع الإحصائية المقبولة، استناداً إلى الأرقام الأولية التى توفرها المكاتب الرسمية، باعتباره من مهام الباحثين الفرديين إلى حد كبير، كما كان الحال فى الفترة السابقة، وبخاصة ولكن ليس حصراً، بالنسبة للكاتب الذين تمكنهم

(٩٥) تأسست جمعية الإحصاء الأمريكية عام ١٨٣٨.

وظائفهم الرسمية من الحصول على المساعدة الضرورية. ولكن أولئك الباحثين لم يكونوا مجرد حفارين. ولم تقتصر مهمتهم على استعراض البيانات ووضع التقديرات: فقد قدم العديد منهم تفسيرات أيضاً. وهكذا وفر لنا هذا المصدر رافداً آخر لعمل يختلف حقاً عن عمل توك ونيومارش في أنه ينطلق من المادة الإحصائية بدلاً من المشكلة الاقتصادية، وفي أنه، بالتالي، يشدد على المعلومات الإحصائية ذاتها أكثر مما كان الأمر مع توك ونيومارش. وقد قدم أولئك الباحثون عملاً تحليلياً أيضاً، مع إن هذا كان بمثابة منتج ثانوي، أحياناً.

لقد لفتنا الانتباه، في عهود ما قبل سمث، إلى ما يمكن وصفه بتحليل الحالة الاقتصادية في بلد معين. أما بالنسبة للفترة محل الدراسة، فإن هذا اللون من البحث أنتج عددًا من الأعمال تقدم كتابات كولكوهون وبورتر وتوكر أمثلة عنها.<sup>(٩٦)</sup> وكانت هذه الأعمال - وغيرها من النوع نفسه - تعاني من حقيقة أن مؤلفيها لم يعرفوا كيف يستخدموا النظرية الاقتصادية كأداة للتحليل الواقعي؛ ولكنها، إلى

(٩٦) من أعمال كولكوهون Patrick Colquhoun (١٧٤٥ - ١٨٢٠) الكثيرة، يلزمنا أن نذكر اثنين فقط: Treatise on the Population, Wealth, Power, and Resources of the British Empire... (1814)، الذي سخر ماك كولوخ منه بشكل لا يمكن فهمه؛ والعمل الذي نشر بعد وفاته: Considerations on the Means of affording Profitable Employment to the Redundant Population of Great Britain and Ireland (1818). ويكتسب العمل الأول أهمية عملية، ليس بسبب تقديراته للثروة الوطنية، بل لأنه، عند تفسير الوقائع المعروضة، يورد حاجة اقتصادية مهما كانت بدائية، ولأنه حاول تحديد وحل مشاكل معينة - أي إنه أعاد وقائعيًا، إذا صح التعبير، صياغة المذاهب الشائعة جدًا في تلك الأزمنة.

وقد تم تحقيق هذا الأمر أيضًا بمقياس أكبر وبنجاح أعظم من قبل جورج ر. بورتر George R. Porter، وهو موظف حكومي ورئيس لشعبة الإحصاء في مجلس التجارة لفترة من الزمن. وقد استحق التقدير عمله: Progress of the Nation in its Various Social and Economical Relations, from the Beginning of the Nineteenth Century to the Present Time (1836-43) باعتباره السجل الأساسي للتطور الاقتصادي الإنجليزي أثناء النصف الأول من القرن التاسع عشر، أي كمصدر للوقائع والأرقام الاقتصادية. وقد تمت إعادة صياغته - ويتصرف كبير فعلا - وتحديثه، بصفته تلك، من قبل السيد ف. دبليو. هيربست F. W. Hirst وزملاءه عام ١٩١٢. ولكن ليس هذا ما يهمنا. فالمسألة المهمة هي أن العمل، كما خطط له أصلاً ونفذ، هو بحث حول علم الاقتصاد العام ويدرس، على التوالي: السكان، الإنتاج، التبادل، المالية العامة، الاستهلاك، التراكم، التقدم الأدبي والمستعمرات بطريقة لا تختلف كليًا عن عمل ميل Principles وينبغي اعتباره عملاً مكملًا للكتاب الأخير: وبشكل خاص، فإن مذهب ميل ومذهب بورتر حول حرية التجارة لا يعتبران كاملين دون أحدهما الآخر.

أما جورج توكر G. Tucker، فقد ذكرناه من قبل، وسوف نشير إليه مرة أخرى. وما يهمنا من أعماله هو: Progress of the United States in Population and Wealth in Fifty Years (1843 ; 2nd ed., 1855)، ويمثل هذا العمل دراسة حول الديموجرافيا الأمريكية أساسًا. ومع ذلك، فالأكثر أهمية = بالنسبة لنا هو حقيقة أن العمل يشكل دراسة حول التحليل الاقتصادي أيضًا.

الحد الذي وصلته، كانت تبحر على نفس المركب سوية مع الأعمال الحديثة من نفس النوع. أما الأنواع الأخرى من الاقتصاد الإحصائي الخاص بالفترة محل الدراسة، فسيمثلها ماك كولوخ، باكستر، ديتريسي، فيلم، لى بلاى وويلز.

يجسد العمل الإحصائي الأكثر أهمية لماك كولوخ (انظر القسم الثاني،  
Dictionary, Practical, Theoretical, and Historical of Commerce (أعلاه):  
and Commercial Navigation, 1832 - وهو عمل بطولى - بحثاً ربط فيه ماك  
كولوخ الوقائع بالتحليل بصورة فعالة، رغم شكل العمل كقاموس. ويمثل هذا  
القاموس ذلك النوع من العمل الذي يصلح له ماك كولوخ حقاً - إذ لا ينبغي الحكم  
عليه على أساس كتابه: Principles فقط.

كان روبرت د. باكستر Robert D. Baxter (١٨٢٧-١٨٧٥) اقتصادياً  
عظيم الأهمية. فمعالجته الدقيقة والفعالة لأرقامه وتقديراته (للدخل القومى والثروة)  
التي يقتطف منها كثيراً، تثير الإعجاب، رغم أنها أقل خدماته للتحليل الاقتصادي  
أهمية. ومما يهمننا أكثر من أعماله هو مغامرته الجريئة فى النظرية الإحصائية  
المتعلقة بالفوائد التي تتراكم لدى المجتمع من خطوط السكك الحديد والنظرية  
المتعلقة بعبء وعائدية الضرائب (التي جمع لأجلها ميزانيات الأسرة أيضاً). ولا  
تخلو أعماله من العيوب لأنه كان ضعيفاً من ناحية النظرية البحثية أساساً، ولكن  
مجرد حقيقة أنه حاول أن يجيب عددًا على أسئلة تتعلق بكيفية توزيع عبء أسعار  
الضريبة بين المالك والمستأجر يضمن له مكاناً فى تاريخ القياس الاقتصادي. وأود  
أن اذكر بصورة خاصة: The Budget and the Income Tax (1860) ; Results  
of Railway Extension (1866) ; National Income: the United Kingdom  
(1869) ; The Taxation of the United Kingdom (1868).. أما كتاب أرملة:  
In Memoriam، فهو جدير بالقراءة.

أمّا كارل ف. دبليو. ديتريسي Karl F. W. Dieterici (١٧٩٠-١٨٥٩)،  
فكان بروفيسورا فى الاقتصاد السياسى (Staatswissenschaft) ومديراً لمكتب  
الإحصاء البروسى فى برلين. عمله المهم هو: Statistische Übersicht der  
wichtigsten Gegenstände des Verkehrs und Verbrauchs im  
preussischnen worhstand im preussischen Staate im deutschen  
Der Zollverbände.. (1838-57). كما ينبغي ذكر عمله الآخر المهم أيضاً:

Volkwohlstand im preussischen Staate.. (1846) and Uber preussische  
 Zustrande, uber Arbeit und Kapital (1848). وتستحق الذكر أمانته الشديدة  
 عند تناول قضايا "المنهج". ورغم أن محاضراته: De via et ratione  
 (1835) (oeconimiam politicam docendi) تشدد بصورة معقولة تمامًا على  
 الأهمية الأساسية للجوانب التاريخية من العملية الاقتصادية، بيد أنها، على سبيل  
 الحدس، تصل إلى النتيجة التي يمكن أن نقول إنها تلخص كل ما نجم عن السجال  
 المنهجي لقرن من الزمن: et mere philosophando et mere expericndo  
 (مجرد فلسفة، مجرد كلام). وقد عبّر ديتريسي عن إدراك سليم حينما أشاد  
 باهتمام ريكاردو بالوقائع. ورغم أنه لم يَقم قط بمغامرة شاملة، على غرار مغامرة  
 بورتير Porter، فإن منشوراته الدقيقة والجديرة بالثقة لنتائج المكتب الإحصائي،  
 الذي كان رئيساً له، تشهد على فهمه لمتطلبات الاقتصاد العلمي مما مكّنه من  
 اختيار مشروعات ناجحة. وهكذا، فإن أرقامه الخاصة بالاستهلاك ما تزال تقدم  
 خدماتها للتحليل حتى يومنا هذا.<sup>(٩٧)</sup>

والعمل الذي يبرر ضم لويس ر. فيلرم Louis R. Villerme (١٧٨٢-  
 ١٨٦٣)، الذي لم يكن اقتصاديًا حصراً ولا حتى أساساً، لخلاصتنا هذه، هو التحقيق  
 الذي قام به كمشروع بحث (تماماً على غرار مشاريع البحوث في أيامنا هذه)،  
 تحت إشراف أكاديمية العلوم الأخلاقية والسياسية، حول ظروف العمل في عدة  
 صناعات تحويلية فرنسية: Tableau de l'etat physiwue et moral des  
 ouvriers employes dans les manufactures de coton, de laine, et de soie  
 (1840)). ولا تهمننا هنا توصياته (حول حماية الأطفال). بل إن أهميته تنبع من  
 كونه مثالا بارزاً على فئة واسعة لم تحرز قط تقدماً في قضية المنهج منذ ذلك  
 الوقت.

أما ب. ج. فريدريك لى بلاي P. G. Frederic dLe Play (١٨٠٦-  
 ١٨٨٢)، وهو رياضى ومهندس معادن من حيث تعليمه، وبروفيسور فى علم  
 المعادن من حيث وظيفته، فيبرز فى هذه الفترة وليس فى الفترة القادمة، رغم أن

(٩٧) ومن بين أمور أخرى، فقد أكدت تلك الأرقام الحقيقة الأساسية التي تشير إلى أن الاستهلاك  
 الجماهيري يمكن أن يشهد فورات دورية cyclical upwings (أما أن هذا الاستهلاك يمكن أن يقع فى  
 أطوار مطولة من التضخم، فهذا أمر يعرفه الجميع، طبعاً).

أعماله ونشاطاته، التي صنعت شهرته العالمية، تعود إلى هذه الأخيرة. وقد بدأت الجمعية العالمية للدراسات التطبيقية الاقتصادية والاجتماعية، التي أسسها دي بلاي عام ١٨٥٦، بإصدار المجلة نصف الشهرية *Reforme sociale* عام ١٨٨١. وقد تم إنجاز العمل الذي يهمننا أثناء الفترة محل الدراسة: *Les Ouvriers europeens* (الطبعة الأولى ١٨٥٥؛ الطبعة الثانية ١٨٧٧-١٨٧٩). ولم يكن دي بلاي اقتصاديًا تكنولوجيًا، وكان يحتقر من أعماقه معارفه الاقتصادية القليلة والقائمة على سوء فهم. ومع ذلك، فهو جدير بمكان ما في تاريخ التحليل لطريقته في دراسة ميزانية الأسرة، التي قد تساعد، يومًا ما، على تطوير نظرية حول الاستهلاك تحمل اسمه. وتمثلت هذه الطريقة في القيام بتحقيق مضمي انصب على عدد محدد من الحالات الفردية التي تمت دراسة كل واحدة منها بشكل مكثف قدر الإمكان من جميع النواحي الاجتماعية، الأخلاقية والثقافية. وليس بوسعنا تناول برنامج الإصلاح الاجتماعي المرتبط باسم ذلك الرجل العظيم. ولكنه أسس مدرسة ترتبط بذلك البرنامج وتواصل أداء دورها على ذلك الخط.

وكما ذكرنا من قبل، فقد ازدهر الاقتصاد الإحصائي في الولايات المتحدة. ونشهد، منذ صدور تقرير هاملتون الشهير *Hamilton: Reports on Manufactures* 1791 وحتى نهاية الفترة، دفقًا متوسعًا باستمرار من ذلك النوع من العمل. ومع ذلك، نكتفي بإضافة مثال توضيحي آخر وهو العمل المبكر ل د. أ. ويلز - أما العمل المتأخر والمعروف أفضل، فيعود للفترة القادمة.<sup>(٩٨)</sup> وقد تحول ويلز للاقتصاد في بداية النصف الثاني من عمره، مدفوعًا بالمشاكل العملية لزمانه وبلاده، ولا يدين جهازنا التحليلي له بأى شيء. ومع ذلك، فقد كان ويلز اقتصاديًا مهمًا يجرى الرجوع لأعماله حتى هذا اليوم. كما إنه كان بارعًا في فن الاستفادة من معظم المواد غير الكاملة.<sup>(٩٩)</sup> وعلاوة على ذلك، فقد مكّنه ذهنه الدقيق والغريزي من تمثيل عناصر وضع معين وفق منظورها الصحيح دون أن يعرف

(٩٨) كان ديفيد أ. ويلز David A. Wells (١٨٢٨-١٨٩٨) جيولوجيًا وكيميائيًا، وقد نشر كتابًا مدرسيًا كل من هذين التخصصين قبل أن يتحول للاقتصاد والخدمة الوظيفية أثناء الحرب الأهلية. وعملاه، اللذان ينبغي ذكرهما هنا، هما: عمله الشهير *Our Burden and our Strength* (1864) and his Reports of the Special Commissioner of the Revenue (1866-9).

(٩٩) أخبرني البروفيسور كوزنتس Kuznetz إن تقديرات ويلز للدخل القومي جديرة بالثقة، وإذا أخذنا البيانات التي كانت تحت تصرفه بنظر الاعتبار، فإن تقديراته هي عمل فذ أكثر مما تمثله تقديرات باكستر Baxter، الذي توفرت له، على الأقل، بيانات عن ضريبة الدخل ليبدأ عمله بها.



سبب ذلك: إذ كان ويلز يمتلك مقدرة على الحكم العملى الدقيق كان يفنقد لها بصورة بائسة كثير من أفضل المنظرين، وإن هذه المقدرة ستتجلى على نحو أوضح فى بعض أعماله اللاحقة.

وبطبيعة الحال، فإن كل ما تمكنت من تقديمه فى هذا القسم هو أمثلة قليلة ومبعثرة، فضلاً عن أنها قد لا تمثل أفضل ما كان يمكن اختياره. وهكذا، فإذا استثنينا مغزى إشارتنا إلى توك ونيومارش، وسنيور أيضاً، فأكون قد أهملت تماماً كل الاقتصاد العلمى الذى يمكن أن نعثر عليه فى التقارير الرسمية الإنجليزية. ومع ذلك، ثمة أمل أن تساعد هذه المعلومات القليلة القارئ على تكوين فكرة صحيحة عن الوضع العلمى الخاص بتلك الفترة. ولكنى أرى أن السؤال الذى ينبغى أن يرد فى ذهنه، فى ظل الظروف التى وصفت، هو: كيف كان من الممكن، حتى بالنسبة للنقاد الأقل إنصافاً، التحدث عن غلبة "التأمل النظرى" بصورة مفرطة. والجواب الوحيد الذى يترتب على تقديمه هو أن نقد الاقتصاد العلمى يأتى من أناس دخلاء جهلة أساساً، ويضم هؤلاء عدة أفراد يسمون أنفسهم اقتصاديين. وهذه الحقيقة وحدها تجعل من الممكن أن نفهم أن ذلك النقد قد أساء فهم أهمية صفة معينة كنا قد لاحظناها سابقاً، بشأن العمل الاقتصادى فى تلك الفترة. فعلم الاقتصاد كان قد اكتسب آنذاك وضع الحقل المستقل الذى فرض نفسه. وهذا يعنى، بين أمور أخرى، اكتساب درجة أكبر من التخصص، ليس فقط بالنسبة للكُتاب بل أيضاً بالنسبة للأعمال، وظهور البحوث النظرية البحتة. من الصعب جداً إهمال المكون الوقائعى فى العمل Wealth of Nations - ولو أن بعض النقاد تمكنوا حتى من هذا، كما يبدو - وما هو أكثر صعوبة هو إهمال العمل الوقائعى فى كتاب فاوبان Dixme royale: Vauban. ولكن عندما يختار اقتصادى مثل سنيور أن يعالج جهاز علم الاقتصاد التحليلى على حدة، فمن الأسهل، عندئذ، إهمال عمله الوقائعى - وبخاصة حينما يتخفى هذا العمل فى تقارير اللجان - والتوصل، عبر مقارنة عمل سنيور Outline بعمل سمث: Wealth of Nations (وهذا أمر غير معقول طبعا)، إلى وجود فجوة منهجية واسعة بين الاثنين، وإلى أن سنيور كان منغمساً فى تأمل نظرى بينما كان سمث يركز على العمل التاريخى.

(ج) تطور الطرق الإحصائية ربما لا ينبغى مقارنة مجموعات الكُتاب فى أى قسم من المعرفة العلمية بفيالق جيش ما. ذلك لأن الأخيرة تتحرك وفق خطة

معينة، نظريًا على الأقل، بينما المجموعات العلمية غير مُنَسَّقة أساسًا: فواحدة منها تندفع بسرعة، وأخرى تتخلف، وتفشل كلها في مساعدة بعضها بعضًا أو أن تستفيد كل مجموعة من المساعدة الممكنة التي يمكن أن تقدمها المجموعات الأخرى. ويوضح تقدم الطريقة الإحصائية هذا الأمر. سبق أن لاحظنا حصول تقدم كبير في مجال نظرية الاحتمالات. و إلى هذا، ينبغي أن نضيف قانون الخطأ الذي وضعه جاوس وطريقة المربعات الصغرى- وهذه إنجازات شكَّلت إضافة معينة إلى صندوق أدوات الاقتصادى. ومع ذلك، فهذه الفترة لم تستفد من هذه الفرصة بحيث نعثر على شيء ما يمكن تسجيله، على العكس، إذ بقت النظرية البحتة للإحصائى والنظرية البحتة للاقتصادى منفصلتين بشكل تام تقريبًا- وهو انفصال استمر حتى وقتنا الحاضر. وسوف أستغرب لو أن هذا القول يثير مفاجأة حقيقية لدى قرائى. دعونا، لهذا الغرض، نتحول إلى عالم أفضل وأن ننظر إلى وضع علم الاقتصاد من هذا العالم الأفضل. وعندئذ، فإننا نشهد حقلًا كان يمكن للتفكير، فى جزء كبير منه، أن يكون كمياً بشكل جوهري ومحتوم - ولكان من المؤكد إن يكتسب كل الاقتصاديين معرفة ثمينة بالرياضيات. ولكن حتى لو أخفق الاقتصاديون فى إدراك ضرورة أن يفعلوا هذا من أجل تحسين نظريتهم البحتة، أليس من المؤكد أنهم كانوا سيفعلوه بهدف تطوير معالجتهم للأرقام الإحصائية التي كانوا قد أدركوا أهميتها بصورة تامة، كما رأينا توًا؟ وكان من الممكن أن يتطلعوا إلى أدوات جديدة للبحث الإحصائى، وكانوا سيندفعون، طبعًا، لاستعمال هذه الأدوات لو أنها قُدمت من الخارج، كما كانت تُقدم بالفعل. وينبغى علينا أن نتوقع، من الكاتب الرئيسى فى تلك الفترة: ج. س. ميل، أن يجهد نفسه فى آخر أيامه لاكتساب وتعليم السيطرة على تلك الأدوات. ولنلاحظ أن كل هذا ليس أمرًا مستحيلًا بالنسبة لمهنة حية فكريًا ومُدركة بشكل معقول لمهم رجل العلم. ولكننا إذا عدنا للنظر إلى العالم الفعلى فى تلك الفترة، فلا نجد شيئًا من كل هذا إلا بعد قرن من الزمان، بل وإننا لا نجد حتى حينذاك سوى السعى المؤلم لتحقيقه. فما نراه، فى الفترة محل الدراسة، هو التجاهل الناجم عن الجمود الفكرى أو الناجم، وهو ما يؤدى إلى الشيء نفسه، عن الانشغال بالمشاكل العملية اليومية والتي حلتها الحياة نفسها دون حاجة للمساعدة. ولكن الأمر لم يكن كذلك بصورة تامة مع الديموغرافيا، أو ما يُعرف عادة بالإحصاء الاجتماعى. وهذه هى فرصتنا للإشارة إلى الكاتب كوتل.

لا يمثل أدولف كوتل Adolph Quetelet (1796-1874) سوى أهمية ضئيلة بالنسبة لنا؛ فأنا لا أعرف أحدًا من اقتصاديي تلك الفترة ممن تأثر علمهم الاقتصادي به. كان كوتل رياضياً وفلكياً دخل حقل الإحصاء الاجتماعي عبر بوابة نظرية الاحتمال. وفي هذا المجال، وبقدر ما أعلم، انحصرت مزيته فى دعايته القوية: فليس ثمة شيء أصيل فى حروفه: a S. A. R. le duc regnant de Saxe- theorie des probabilities, appliquee aux (1846) Coburg - Gotha rur la scieneds morakes et politiques. ولكنه انضم إلى عصابة مدراء الإحصاء اللامعة، التى قادت وأثرت على مكاتب الإحصاء الجديدة، فى تلك الفترة، وفعلت الكثير، دون كلل أو ملل، لتطوير الطرق والمناهج، وبخاصة لتشجيع التعاون الدولى فى مجال الإحصاء.

ومع ذلك، كان تأثير كوتل أكبر من ذلك بكثير. إذ حققت بحوثه الضخمة والأصيلة عن توزيع الخصائص البشرية خطوة من التقدم لم تتكرر قط، وكانت لها، أخيراً، أهميتها بالنسبة لعلم الاقتصاد مما يشكل مثالاً يمكن أن يُقتدى. ولكنه خطأ خطوة أخرى قُدِّر لها أن تكرر، بعد نجاح محدود: إذ انغمس كوتل فى فلسفة تدور حول نوع من الجبرية الإحصائية من خلال تصور النظرية القائلة إن تلك البحوث كانت تكشف عن نوع مستقر من الفرد العادى *man average* الذى ترتبط خصائصه ب "أسباب" بسيطة عامة، وإن الانحرافات عن هذا النوع تحمل طبيعة أخطاء المشاهدة بالمعنى الذى قصده جاوس. وهكذا، كان لدى كوتل أمل باختزال منهجية العلوم الاجتماعية إلى منهجية العلوم الطبيعية وفق أساس إحصائى. وقد تطور الفكر، فى هذا الموضوع، ضد نظريته كلياً، التى اعتبرها عدة كتّاب جادون، ربما بأكثر مما هو مبرر، مجرد نزوة. ولا تتأثر بهذا، طبعاً، مزايا كوتل فى حقل قياس الجسم البشرى *anthropometry*. انظر، بشكل خاص، عمله: (Sur l'homme... (1835; English trans. 1842) الذى تم توسيعه فيما بعد إلى: (Physique sociale... (1869)؛ وللاطلاع على أعمال ناقدة له، انظر ج. ف. ناب G.F. Knapp: "Quetelet als theoretiker"، وملاحظات عديدة أخرى، ترد مجلة *Jahrbucher fur Nationalokonomie und Statistik* (1871-2) وكذلك: Maurice Halbwachs, *La theorie de l'homme moyen* (1912).

وقد فشل الاقتصاديون حتى في الاستفادة من الطرق الأكثر أولية لعرض الأرقام. يكفي أن نلاحظ واقعة استعمال الرسوم البسيطة، على الأقل - خط، شريط، دائرة، أشكال الحلوى- في الكتابات الاقتصادية في بداية هذه الفترة بالذات من قبل بلايفير.<sup>(١٠٠)</sup> وعلاوة على ذلك، لا يوجد ما يبرر تردد الاقتصاديين المهتمين بعرض الوقائع باستعمال الأرقام القياسية للأسعار، أو تردد الاقتصاديين النظريين بوضع نظرية حول تلك الأرقام. لقد رأينا أن الفكرة ظهرت قبل آ. سمث. وقد أخذت خطوة كبيرة باتجاه الإدراك الكامل لأهمية تلك الطريقة عام ١٧٩٨ حينما قدّم السير جورج شوكنبيرج إيفلن George Shuckburgh Evelyn مقالة للجمعية الملكية استعمل فيها رقمًا قياسيًّا- وكان رقمًا بسيطًا ولكنه أفضل، بالتأكيد، من الرقم الذي استعمله كارلي Carli- لقياس "انخفاض قيمة النقود"، معتذرًا عن طرح الموضوع بطريقة كهذه لا تليق بمقام هذه الجهة الموقرة.<sup>(١٠١)</sup> ولم يُضف لو<sup>(١٠٢)</sup> شيئًا إلى الفكرة التي تدور حول "مقياس مجدول" بما يتجاوز فكرة إيفلن، ولكنه حسنَ تقنيَّتها وأوصى باستعمال الأرقام القياسية لغرض "تقليل الضرر الناجم عن التقلبات وإعطاء قيمة موحدة (عبر الزمن) للدخل النقدي"، أى خلق وحدة مستقرة للمدفوعات المؤجلة، وهى الفكرة التي أصبحت مألوفة جدا فى الفترة القادمة، وأكثر حتى فى عشرينيات وثلاثينيات القرن العشرين. ويبدو إن ج. بول سكروب G. Poulett Scrope كان أول من أدخل هذا الموضوع فى بحث عام سنة ١٨٣٣.

---

(١٠٠) كان وليم بلايفير William Playfair، وهو شقيق الفيزيائي جون بلايفير الذى نسب إليه وليم فضل الإيحاء إليه بطرقه البيانية، يتمتع بخبرة متنوعة فى قطاع-الأعمال والصحافة الاقتصادية. وقد أدخل بلايفير تلك الطرق أولاً فى عمله: Commercial and Political Atlas (1786)، الذى تضمن ٤٤ رسماً، وقد ترجم إلى الفرنسية. ومع ذلك، تم استعمال رسمه الأكثر تعبيراً فى حاجته الواردة فى عمله: A letter on Our Agricultural Distresses الذى يُظهر سلوك سعر الحنطة والأجور لمدة ٢٥٠ سنة. انظر: فانكهاوسر وووكر Funkhouser and Walker: "Playfair and his Charts," Economic History, February 1935، وذلك مع توضيحات. وتدين معرفتى بعمل بلايفير إلى تلك المقالة، حيث لا أعرف سوى العاملين المذكورين أعلاه. ولمعرفة أعماله الأخرى، انظر ثبت الإحالة المرفق بتلك المقالة.

(١٠١) Philosophical Transactions, 1798, Part 1 (Enquiry into the Progressive Value of Money in England, 1812) وكان آرثر يونج Arthur Young (Enquiry into the Progressive Value of Money in England, 1812) الأقرب إليه وأول من هاجمه.

(١٠٢) Joseph Lowe, The Present State of England in Regard to Agriculture, Trade, and Finance (1822)، وهو كتاب حقق بعض النجاح، كما يبدو، ويتضمن مناقشات تثير الاهتمام كتلك المتعلقة بالسكان. ومع ذلك، فإن الكاتب لا ينصف محاولة إيفلن الرائدة.



## الفصل الخامس الاقتصاد العام: عينة

- ١- ج. س. ميل وعمله Principles. فاوست وكيرنس
- ٢- النطاق والمنهج: كيف فكر الاقتصاديون بما كانوا يفعلون  
(أ) تعريفات العلم  
(ب) المنهجية  
(ج) العلم والفن
- ٣- ماذا حصل قراء ميل حقاً
- ٤- الإطار المؤسسى للعملية الاقتصادية  
(أ) مؤسسات المجتمع الرأسمالي  
(ب) الدولة فى الاقتصاد "الكلاسيكى"  
(ج) البلاد والطبقات
- ٥- المخطط "الكلاسيكى" للعملية الاقتصادية  
(أ) الممثلون  
(ب) العوامل  
(ج) النموذج
- ٦- المفهوم "الكلاسيكى" للتنمية الاقتصادية

### ١- ج. س. ميل وعمله Principles فاوست وكيرنس

إن عمل ميل Principles يمثل ليس فقط العمل الأكثر نجاحاً فى الفترة محل الدراسة، بل إنه يصلح أيضاً لدور العمل الكلاسيكى فى تلك الفترة، وفق مفهومنا. وبعد أن قررنا اختيار هذا العمل كمركز ننطلق منه لاستعراض الاقتصاد العام فى تلك الفترة، فمن الأفضل لنا أن نبدأ بإلقاء نظرة تمهيدية على هذا الرجل وكتابه.

جون ستيوارت ميل (١٨٠٣-١٨٧٣) كان هو جون ستيوارت ميل. أى إنه كان إحدى الشخصيات الفكرية الرئيسية فى القرن التاسع عشر، وهو معروف لدى كل فرد مثقف إلى حد أن إضافة أى شىء إلى ما يمكن قراءته فى دزينات من الكتب يمكن أن يعتبر أمرًا زائدًا. وعلاوة على ذلك، فإن معظم ما يحتاج الاقتصاديون معرفته كان قد كتبه بشكل مؤثر السير دبليو. ج. أشلى W. J. Ashley فى مقدمة الطبعة التاسعة (١٩٠٩) من عمل ميل Principles، التى أعتقد أنها فى حوزة كل باحث.<sup>(١)</sup> ورغم ذلك، ثمة نقاط لا بد من التطرق إليها. لقد سمع أو قرأ معظمنا الإعداد الفكرى القاسى، الذى أخضع جيمس ميل: الوالد، ابنه إليه منذ طفولته المبكرة، والذى يفسر بصورة خشنة ومؤذية أكثر من ضرب السياط اليومى، الانطباع، عن النمو غير الطبيعى ونقص القوة الحيوية، الذى يتكوّن لدينا حينما نقرأ عدة فقرات من عمل العمر، الجذاب. كما يعلم معظمنا أيضًا، كما أعتقد، أن الراتب أوّلًا والمعاش التقاعدى من ثم - بعد عام ١٨٥٨ - اللذان كان يستلمهما ميل من شركة الهند الشرقية - هى التى كانت تمول احتياجاته - (على نحو مريح تمامًا)، وإن مهامه ألحقت بفكره ضررًا إضافيًا، رغم أنها لم تكن شاقّة على العموم: فليس الانقطاع الفعلى لعمل ميل الوظيفى فقط، بل مجرد تصور حدوث هذا الانقطاع، من شأنه أن يشل البحث الإبداعى، كما أوضحنا هذا من قبل. كما كان اهتمام ميل المتواصل بالقضايا الجارية يتسبب فى انقطاعه وتبديد آخر فى طاقته. إن اهتمام ميل بهذه القضايا زائدًا عمله الوظيفى معًا يفسران الاستعجال الدائم الذى يميز كل كتاباته وحتى أكثرها كمالًا، بالمعنى الأدبى، مقالته On Liberty. أخيرًا، فنظرًا لاهتمام ميل الكلى بالفكر، ولتعوده على ازدراء كل شىء ما عدا الاهتمامات الفكرية - وكذلك الاهتمامات التى لا تدخل فى نطاق المذهب النفعى، رغم أنه تخلّص من هذا الجزء من تعاليم أبيه، مثلما فعل هذا مع أمور أخرى أيضًا - فإن ميل لم يعرف قط معنى الحياة حقًا. وقد صنع حيزًا خصوصيًا لنفسه من خلال صداقته، وزواجه فيما بعد، من السيدة تايلر. ولكنه أضفى الطابع

(١) نلفت الانتباه إلى ملحق تلك الطبعة، الذى يوفى كثيرًا بمقارنة عدة فقرات من مذهب ميل مع أفكار معاصرة أو أبكر أو حتى أحدث، وتتبعى دراسة ذلك الملحق بعناية. وبخصوص الأعمال الأخرى، فإن التحليلات الممتازة للعمل الاقتصادى لدى ميل أندر من التقييمات الممتازة لعمله فى الفلسفة والمنطق. ولكن ثمة عمل واحد كتبه كاتب بارع لا ينبغي إهماله لأى سبب كان، وهو مقالة اديجورث: "Mill, John Stuart," in Palgrave's Dictionary، وإضافة إلى ذلك، فإن عمل إى. كانان (E. Cannan: Theories of Production and Distribution (3rd ed., 1917)، وهو المرجع الفردى الأهم لهذا الفصل والفصل القادم، يناقش العلم الاقتصادى لدى ميل بشكل كامل.

الفكرى intellectualized على هذا الحيز أيضاً، وكل من يمكنه تصور الهلع الذى تتضمنه مقدمة مقالته: On Liberty لن يحتاج لأى مؤشرات أخرى- التى يمكن التقاطها من عمله Autobiography، مثلاً- لكى يشعر بأن ميل كان يفقد كثيراً من متطلبات فيلسوف الحياة الاجتماعية، وليس متطلبات المنظر، فى الواقع.

ويشخص ميل أمامنا كراديكالى علمانى صحيح النسب. ولكنه، بخلاف الراديكاليين العلمانيين الآخرين، لم يسمح للإيمان العقائدى قط بتقييد النقد. إذ عمد ميل، بصدق وانفتاح داخلى لا يحتاج إلى ثناء كثير، إلى إشهار فأسه الحادة على أسس دينه العلمانى والنفعى- الذى كان كذلك فعلاً- بل وما هو أهم، أنه فتح أبواب ذهنه لأية رسالة كان قادراً على فهمها. وقد حاول ميل أن يتفاهم مع أفكار كارل سانت كارلاى وColeridge؛<sup>(٢)</sup> كما أنه درس بعمق مذهب سان سيمون Saint Simonism ومذهب كونت Comtism؛ وبرهن نقده على تعامله الجدى مع القضية التى أثارها فلسفة هاملتون Hamiltonian philosophy؛ وأنه، إذ تصارع ميل مع كل هذا وغيره بشكل صادق، فقد أبعد نفسه عن مراسيه الأولى بالفعل. وكان ميل يمثل النقيض للإنسان المتعصب. وليست اهتماماته فقط، بل مدى إدراكه أيضاً، كانت واسعة تماماً على نحو غير عادى بمعنى ما. ولكن ثمة نقطة أخرى يصعب فهمها تماماً، ويُرجح جداً أن تتعرض لإساءة فهم، وبالتالي لا بد من إضافتها. إذ يمكنك أن ترحل بعيداً وأنت ترتدى، رغم ذلك، عمامة الفرس حيثما تذهب. فإدراك ميل لم يتجاوز طبقات معينة من العمق قط- وهذا ما لاحظناه حينما ناقشنا عمله Logic- ولم يتخط فكره حواجز ذات ارتفاع معين. وقد نحى ميل جانباً ما كان أعمق من تلك الطبقات وأعلى من تلك الحواجز باعتباره هراء باستخدام الحيلة المعروفة بجهازنا الغريزى للدفاع عن النفس.

(٢) فى مقالته له فى مجلة London and Westminster (١٨٣٨ و ١٨٤٠، وقد أعيد نشرهما فى: 1, Dissertations and Discussions), صاغ ج. ب. ميل موقفه الناضج من مساهمة كولرج ومجموعته فى علم السوسولوجيا ومن تأثيرهم عليه ضمناً. وينبغى لقراءة هاتين المقالتين ان تزيد من احترامنا لمؤلفهما. ويقطع ميل شوطاً بعيداً نحو قبول تقدم لعقلانية القرن الثامن عشر- والفلسفة المصلحية لمدرسة بنثام "interested philosophy" - ويعكس نفسه كإنسان منفتح على مفهومهم الرومانتيكى للتاريخ: وفى الواقع، لا أعتقد أن الكاتب الذى كتب هاتين المقالتين- والفقرات، المتعلقة بنظرية جيمس ميل للحكم، فى كتابه Logic (انظر الفصل الثالث، القسم ٥، ج، أعلاه) - يصح اعتباره نفعياً قط. ولكن ميل قد أدرك الاقتصاد التقنى جيداً بحيث يتعذر رميه جانباً لذلك السبب. ويبدو هذا الموقف للنقاد الذين لم يدركوا هذا الاقتصاد بالدرجة نفسها، كما لو أنه تردد أو تقلب فى الرأى ليس له نهاية. وفى الواقع، فإن آراء ميل، من هذه الناحية، كانت منسجمة تماماً وتتجاوز عصره كثيراً أيضاً.



ويقع ضمن نطاق حقلنا عمل واحد فقط من أعماله الثلاثة المهمة: the Logic and (3) Examination of Sir William Hamilton's Philosophy (1865) and the Principles of Political Economy with some of their Applications to Social Philosophy (1848). إن قائمة كتاباته الأخرى (4) تعزز الانطباع بأن الاهتمامات الأخرى غير الاقتصادية كانت تسيطر عليه وذلك نظراً إلى أن تلك القائمة تتضمن فقرة واحدة فقط تُعنى بشئون الاقتصاد التكنيكي: Essays on Some Unsettled Questions of Political Economy - التي تضم أكثر مساهماته في علم الاقتصاد طزاجة وأصالة. وفي الواقع، إذا أردنا أن نُجِيز ميل لصالحنا، فينبغي أن ننصفه وذلك بأن ننتذكر أنه في أواخر العشرينات من عمره، لم يكرس قط كل وقته (ولا حتى كل وقت فراغه) للاقتصاد، باستثناء الفترة 1945-1947 حينما كتب عمله Principles. أما بخصوص العوامل المؤثرة التي ساعدت على تكوينه، فإن تأثير كل من أبيه وريكاردو يأتي في المقدمة، طبعاً. بيد أنني ذكرت وشددت من قبل، من خلال رفضي ضم ج. س. ميل إلي مدرسة ريكاردو، على أن علم الاقتصاد الوارد في Principles ليس ريكاردياً، وتُخفى هذا اعتبارات تتعلق بأبيه؛ (5) كما يخفيه، بمعزل عن العامل الأخير، اعتقاد ج. س. ميل نفسه أنه كان يقوم بمجرد تكييف المذهب الريكاردى. ولكن هذا اعتقاد خاطئ. فتكليفاته كانت تؤثر في أساسيات النظرية، بل وحتى في أساسيات النظرية الاجتماعية طبعاً. ومن المؤكد أن أهمية المذهب الريكاردى بالنسبة له كانت أكبر مما هي بالنسبة لمارشال. ولكن حالة ميل ومارشال تتشابهان في أن كلا منهما، كل لأسباب خاصة به، سواء أكانت هذه الأسباب جيدة أم لا، شددت على التأثيرات

(3) جرت مناقشة العمليين Logic و Hamilton's Philosophy في الفصل الثالث أعلاه.

(4) توفر كل المراجع المعتمدة تلك القائمة. وإضافة إلى المواد الثلاثة المذكورة آنفاً، فإن المواد الأكثر أهمية، بالنسبة لنا، تتمثل بما يلي. Autobiography (1873 ; two new editions by J.J. Coss. 1924, and H. Laski 1924) ; Some Unsettled Questions (publ. 1844 ; Written about 1829 and 1830) ; On Liberty (1859) ; Considerations on Representative Government (1861) ; Utilitarianism (1863) and Auguste Comte and Positivism (1865).

(5) من المؤكد أن هذا الموقف المُشرف للابن يخفى أيضاً طبيعة تأثير أبيه من النواحي الأخرى مثل تأثيره من ناحية علم النفس الترابطى associationist. وفي الواقع، يمكن اعتبار هذا التأثير حاسماً إذا قصدنا بالتأثير الأثر الكلى لتعاليم إنسان ما على إنسان آخر. ولكنه ليس حاسماً على الإطلاق إذا قصدنا به الآثار التي تتجلى في انسجام الآراء فقط. وفي العديد، إن لم نقل معظم، جوانب فكره، فقد توصل الابن إلى آراء مختلفة ومناقضة لآراء أبيه، رغم أن آراءه تأتي كردود أفعال لآراء أبيه. وكما لاحظنا في نقطة واحدة مرت بنا سابقاً، فإننا نصادف خصماً لتعاليم جيمس ميل في صفحات ابنه.

الريكاردية بإفراط على حساب التأثيرات الأخرى. إذ يمكن إزالة المذهب الريكاردي من عمل مارشال Principles من دون افتقاد هذا المذهب قط. كما يمكن إزالته من عمل ميل Principles من دون افتقاده كثيرًا. وكان تأثير ساي هو الذى فشل ميل فى التشديد عليه بصورة كافية. فقد شدّد عليه فى نقطة واحدة فقط: قانون الأسواق. ولكن تأثير ساي يتجلى فى نظرية ميل عن القيمة والتكلفة- التى تشكل، أساسًا، تسوية بين نظريتي ريكاردو وساي، مع التشديد على العناصر الريكاردية- أى أن تأثير ساي يقع فى قلب بنية ميل النظرية. والتأثير الآخر، الذى خضع له ميل على نحو شبه واع وعلى مضمض بالتأكيد، كان هو تأثير سينيور الذى تلقى أيضًا اعترافًا صريحًا فى نقطة واحدة وهى نظرية الامتناع abstinence. ثمة تأثيرات أخرى تعود إلى مالثوس وراى، مثلًا، وقد قبلها ميل بشكلٍ واعٍ وأشار إليها بصورة صريحة -ذلك لأنه كان منصفًا جدًّا مع الآخرين ومستعدًّا دائمًا لأن يعزو الفضل إليهم، دون مبالاة بحقوقه الخاصة به. ويمثل هذا الإنصاف وعدم اللامبالاة الجوانب الأقوى والأكثر مدعاة للتقدير فى شخصية ميل، وأن الملاحظات المذكورة قبل قليل حول تأثير ساي وسينيور لا ينبغى تفسيرها على أنها ذم أو تشكيك بهذه الجوانب.

يتطابق الهدف المعلن من كتابة Principles والعمل المجسد فيه فعلاً كتطابق الكف والقفاز. إن مقدمة العمل الأصلية جديرة بالقراءة. ومن الممكن إعادة نشرها كمقدمة لعمله Logic مع تغيير طفيف. وقد تألف برنامج ميل، مرة أخرى، من توحيد العقد وبناء الجسور. ليس ثمة ادعاء بوجود شيء جديد أو أصيل - رغم أن الكثير من الادعاءات يمكن أن يكون مبررًا. وقد أوضح ميل ببساطة أنه لم يكن يتوفر بحث شامل بنفس الدرجة، وبخاصة البحث الذى يولى أهمية كبيرة للتطبيقات العملية منذ نشر العمل Wealth of Nations. ومع ذلك، فإن العمل الأخير قد أصبح عتيقًا من ناحية الوقائع والنظرية معًا. ولذلك، سعى ميل إلى "تحقيق إنجاز نافع بصورة كافية" وذلك "بكتابة عمل مشابه لعمل سميث من ناحية موضوعه ومفهومه العام، ولكن بعد تكييفه للمعرفة المتوسعة والأفكار المتطورة أكثر فى الوقت الحاضر" مما "يشكل مساهمة يحتاجها الاقتصاد السياسى فى الوقت الراهن" - وهذا يمثل بالضبط الكتاب الذى كتبه ميل. ذلك لأن التواضع يمكن أن يمضى أبعد بالنسبة لإنسان بقوى ومنزلة ميل. ثمة ملاحظتان لا بد من إضافتهما.

أولاً: ثمة جانب فى هذا التواضع الرائع قد يكون مسئولاً عن عاقبة أقل روعة. فلو كانت لدى ميل فكرة أقل تواضعاً عن مهمته، فربما تمكن من إنجاز عمل أفضل. ذلك لأنه بالغ كثيراً فى الاستهانة بمهمته حقاً. فحتى هرقل نفسه لم يكن ليستطيع أن يكتب Wealth of Nations فى ثمانية عشر شهراً، وهى المدة التى أنفقها ميل فعلاً كما يبدو. ولكن، وكما رأينا فى مناسبة أخرى تخص عمله Logic، فمهما كان ميل قد استهان بنفسه، فإنه لم يستهن بعصره. "فالعهد المتطور هذا " كان قد حل كل المشاكل. وإذا كنت تعلم بما فكر به "أفضل مفكره"، فأنت فى وضع تستطيع فيه الإجابة على كل الأسئلة. ولا أريد تكرار ما قلته سابقاً عن موقف ميل الذى يتحدث من أرضية ملائمة أثبتت فيها الحقيقة بصورة نهائية. ولكن أريد أن أضيف أن هذا الموقف يساعد على العمق والسطحية، فضلاً عن أنه موقف سخيف. فاهتمام ميل بالأسس قليل جداً. وثمة القليل جداً من التدقيق بالأشياء والكثير جداً من الثقة بأن معظم التدقيق الضرورى قد تم القيام به فعلاً. إن خط سمث-ميل- مارشال واضح بصورة كافية. ولكن الحد الأوسط فى هذا الخط غير متكافئ مع الحدين الآخرين بسبب عدم كفاية العمل المبذول. إن ما يظهر من ارتدادات كثيرة tergiversations أو ما يعطى الانطباع، وفقاً لتعبير ماركس الموفق، بأن ميل لم يقل شيئاً ما قط دون أن يقول نقيضه يعود إلى هذا السبب جزئياً. ولكنه يعود بدرجة أكبر إلى وجود عادة فكرية قضائية لدى ميل تجبره على درس كل الجوانب المتعلقة بقضية واحدة معاً. كما يعود إلى شىء آخر أكثر اعتباراً. فميل كان إنساناً يحمل تفضيلات قوية. ولكنه كان إنساناً مستقيماً أيضاً. وحينما تفرض التفضيلات- ميوله الاجتماعية - نفسها، رغم ذلك، فإنه لا يتباطأ عن التشذيب بسكينه. ومن هنا يأتى الكثير من الاستنتاجات غير الحاسمة أو الكثير من التناقضات.

ثانياً: أكد ميل مراراً، ولو ليس فى المقدمة، على أن عمله: Principles يختلف عن أعماله الأخرى فى شىء معين أرجعه إلى تأثير زوجته ويتمثل فى أنه ينطوى على نغمة أو طابع أدبى. وفى الواقع، فهو ينطوى على الكثير من النزوع الإنسانى الدافئ والكثير من القلق على رفاه الطبقة العاملة. ومع ذلك، فما كان أهم هو جانب قريب من ذلك: إذ قصر ميل نطاق القانون الحديدى على الضرورات الطبيعية التى يتوقف عليها الإنتاج، وشدّد، فيما يتعلق بكل الأشياء الأخرى وبخاصة كل المؤسسات، على أنها من صنع الإنسان، وقابلة للتغيير، وطبيعة

و"تقدمية". ولم يعتقد ميل بوجود نظام طبيعي ثابت للأشياء، وإن الضرورة الاجتماعية والاقتصادية تعنى، بالنسبة له، الضرورة في إطار حالة معطاة من الإطار المؤسسى المتبدل. ومع أنه مجّد كثيراً النظام القائم في عصره من النواحي الأخرى، بيد أنه لم يعتبر المجتمع الذي كان قائماً فعلاً نظاماً مثاليّاً أو أزلّيّاً. ويزخر الكتاب الرابع، الفصل السابع من Principles، وكذلك فقرات أخرى، وحتى قسم من تلك التي تنتقد الاشتراكية الطوبائية في زمانه، باستنتاجات قاطعة حول هذه النقطة وكذلك حول الاتجاه الذي توقع أن يأخذه التطور الاجتماعى. ورغم أنه غير موفقه مراراً، بيد أنه كان، منذ منتصف العشرينات من عمره، اشتراكياً تطورياً مع نزعة تعاونية. وبالنسبة لتاريخ التحليل، فإن أهمية هذه الحقيقة تكمن فقط في أنها تدحض التهمة غير المعقولة التي تذهب إلى أن الاقتصاديين "الكلاسيك" اعتبروا النظام الرأسمالى المعرفة الأخيرة والعليا التي تميل للبقاء *secula seclorum* (نحو الأزل). وإذا أُجيب على ذلك بأن ميل كان يمثل استثناءً منعزلاً، فهذا غير صحيح، ولكن حتى إذا كان صحيحاً، فإن هذا الاستثناء كان مسئولاً عن البحث الأكثر نجاحاً والأكثر تأثيراً في ذلك العهد. فلا شيء يمكن أن يكشف طابع الحضارة البرجوازية - أى، يكشف حريتها الحقيقية وكذلك ضعفها السياسى - أكثر من أن الكتاب، الذي قبلته الطبقة البرجوازية بالإجماع، يحمل رسالة اشتراكية، وقد كتبه إنسان يخلو بصورة واضحة من التعاطف مع مخطط قيم البرجوازية الصناعية.

كان ج. س. ميل يمثل ما تعنيه عبارة "اشتراكى تطورى" بالضبط. فقد مرّ موقفه من الاشتراكية في تطور ثابت لا تدل عليه بشكل كامل الطبقات المتتالية من Principles. وعلاوة على ذلك، فإن المقالات الثلاث التي نشرتها السيدة Helen Taylor هيلين تايلر في مجلة (Fortnightly Review) (1879)، بعد وفاة ميل، قد تضلل أكثر مما قد تفيد: فالمقالات كتبت عام ١٨٦٩ أو نحو ذلك كمسودات توضيحية لكتاب حول الاشتراكية كان ميل قد عزم، آنذاك، على كتابته ولم يتضمن سوى تقييمات نقدية للأدب الاشتراكى الفرنسى والإنجليزى السابق على عام ١٨٦٩ وللشعارات الاشتراكية المتداولة؛ وهو كتاب ربما كان سيتضمن تكملة إيجابية كان من شأنها أن تقلب الانطباع الذى يحصل عليه القارئ من تلك المقالات. ومع ذلك، يمكننا أن نصف، بشيء من الثقة، موقف ميل من الاشتراكية كما يلى، مهملين كل النقاط الثانوية. لقد راققت الاشتراكية لميل من الناحية العاطفية

على الدوام. وكان لديه القليل من التقبل للمجتمع الذي عاش فيه والكثير من التعاطف مع الجماهير الكادحة. وما أن اكتسب ميل استقلاله الفكري، فإنه فتح ذهنه للأفكار الاشتراكية القائمة في زمانه، وبخاصة الفرنسية منها. ولكن نظرًا إلى كونه اقتصاديًا متخصصًا ويتمتع بذهن عملي تمامًا، فإنه لم يعجز عن إدراك ضعف ما سماها ماركس، فيما بعد، الاشتراكية الطوبائية. ولذلك، فقد توصل ميل على مضض إلى استنتاج مفاده أن تلك الخطط لم تكن سوى أحلام جميلة، مع استثناء جزئي لصالح سان سيمون. وهذا كان يمثل المرحلة الأولى. وبحسب ظاهر الأمور، فإن موقفًا سلبيًا تمامًا من الاشتراكية - مع راديكالية متطرفة في بعض الأمور كالموقف من ملكية الأرض - يمكن أن تتماشى مع ما كتبه ميل في الطبعة الأولى من Principles. ولكن ليس ثمة سبب للشك بتشديده، في مقالة الطبعة الثالثة (١٨٥٢)، على أنه لم ينوِ "إدانة" الاشتراكية قط "باعتبارها النتيجة النهائية للتقدم البشري"، وأن اعتراضاته تستند على مجرد "عدم تهيو البشرية". ومع ذلك، فإن التغييرات والتفتيحات في النص تذهب إلى أبعد مما يوحي به هذا (انظر، بشكل خاص، المبحث الجديد الثاني من الفصل السابع من الكتاب الرابع) وهي ترقى فعلاً إلى الاعتراف الصريح بالاشتراكية باعتبارها الهدف النهائي. وهذا يشكل المرحلة الثانية. وثمة مرحلة ثالثة: فمن ناحية، أخذ ميل يسلم بأن "التقدم يتضاعف بشكل مدهش وأن ذلك "الهدف النهائي" يقترب بسرعة من مجال الرؤية؛ وأمن، من ناحية أخرى، بأن الرأسمالية تقترب من نقطة تحقيق مهمتها بحيث إن الاعتراضات الاقتصادية البحتة تفقد جزءًا من قوتها. وفي نفس الوقت، أنكر ميل بقوة دائمة وجود أى اتجاه فى النظام الرأسمالى يؤدي إلى تدهور ظروف معيشة الطبقة العاملة أو تخفيض حصتها النسبية أو المطلقة فى المنتوج الاجتماعى؛ كما رفض، بقوة لا تقل عن ذلك، فكرة الانتقال عن طريق الثورة، بانزيا فكرته المعارضة لها أساسًا على ما بدت له كصعوبات إدارية لا تقهر تبرز فى تلك الحالة. ولكن مثل هذه الأفكار هى التى تعرف الاشتراكية التطورية. وهى لا تختلف، من حيث الجوهر، عن تلك التى دافع عنها زعيم المذهب التصحيحي بييرنشتاين (انظر الجزء الرابع، الفصل الخامس، القسم ٨ب، أدناه) بعد ثلاثين سنة من ذلك. وبطبيعة الحال، فإن هذه الأفكار كانت تمثل قرحًا ومرارة ليس بالنسبة للماركسيين فقط بل أيضًا لكل الاشتراكيين الذين أسسوا حجتهم على مقولة حتمية تزايد البؤس، وممن تشكل الثورة جزءًا جوهريًا من إيمانهم. وقد أثارت

تعاليم ميل عن الموضوع الكره لديهم أكثر بكثير مما كان يمكن أن يثيره العداء المباشر لهم بالذات، لأنها كانت تعاليم صادقة ولأنها أوضحت الحقيقة المُرّة بتعاطف واضح مع الهدف النهائي. ويكتسب كل هذا أهمية بالغة لفهم الـ *Weltanschauung* (رؤية) ميل- وبخاصة لأولئك الذين يعتقدون أن المصلحة التطبيقية للفرد تحدد نظريته الاقتصادية وآراءه تجاه السياسة الاقتصادية وممن تعلموا النظر إلى كتاب *Principles* كتعبير حرفي عن الأيديولوجيا البرجوازية.

لقد حقق عمل ميل *Principles* نجاحًا ساحقًا وأكثر عمومية، كما توزع هذا النجاح على نحو متساوٍ في كل البلدان التي تهتم بعلم الاقتصاد أكثر مما فعل عمل ريكاردو *Principles*. وهذا يعود أساسًا إلى مزيج موفق من المستوى العلمي وسهولة المنال: فرغم أن ميل لم يقدم التحليل الذي يُرضى القضاة المقتدرين، بيد أن كل الاقتصاديين كانوا قادرين على فهمه، باستثناء بعض الفقرات المربكة. وإن الطباعات المتعددة للكتاب لا تقيس سوى تأثيره المباشر فقط. إذ يجب أن نضيف إلى هذا الأخير، بقدر تعلق الأمر بالتعليم، نشوش المراجع المدرسية الأخرى، الذي كشفه كتاب ميل. وهكذا شعر الباحثون والقراء العاديون معًا بحاجة لعرض أكثر بساطة حتى من هذا الأخير حتى في إنجلترا. وقد لبى فاوست<sup>(٦)</sup> هذه الحاجة. وعلى مستوى أرفع، فقد لاحظ حتى أولئك الذين سلموا بادعاء ميل بلوغ الكمال في المادة وجود عدة نقاط فردية رخوة في بنيته. وقد أخذ كيرنس،<sup>(٧)</sup> وهو الاقتصادي

(٦) لقد صدر عمل هنري فاوست Henry Fawcett (١٨٣٣-١٨٨٤): *Manual of Political Economy* (1863) ست مرات خلال حياته. إن النشاط البطولي لهذا الرجل، الذي فقد بصره في الخامسة والعشرين من عمره واستمر بالتعليم والكتابة وممارسة الرياضة رغم ذلك، وكان عضوًا فعالاً ومستقلًا في البرلمان وحتى وزيرًا ناجحًا (مديرًا عامًا للبريد)، لا يحتاج إلى ثناء كبير: إذ كان يتمتع، عن حق، بأعظم احترام من جانب زملائه الاقتصاديين. وكان يحتل كرسي الأستاذية في جامعة كمبريدج قبل مارشال. ومع ذلك، ففي تاريخ التحليل الاقتصادي، فإنه يجب أن يُصنّف دون كتاب كثيرين أقل منه شأنًا ولا يمكن القيام بأي محاولة لإنصافه.

(٧) لقد تأثر نجاح جون إي. كيرنس John E. Cairnes (١٨٢٣-١٨٧٥) - إذا كانت كلمة "نجاح" هي الكلمة المناسبة- كباحث، كاتب، معلم أكاديمي، ورجل سياسة ولو في إحساسه الداخلي، بحالته الصحية السيئة التي تفسر بشكل واضح فشله في بلوغ المنزلة الكاملة التي تؤهلها لها مقدراته الكبيرة. ورغم ذلك، فقد كان في الصف الأول، وكل كاتب كان سيذكره لو سُئل عن كان الاقتصادي العلمي الأول في إنجلترا بعد وفاة ميل عام ١٨٧٣ (ولم يكن جيفونس قد تأهل بعد لذلك). وقد ظهر عمل كيرنس الأهم، بالنسبة لنا: *Some Leading Principles of Political Economy Newly Expounded* عام ١٨٧٤. ورغم ذلك، فإننا نضع مؤلف هذا الكتاب (بعكس جيفونس، الذي ظهر عمله في وقت أبكر، عام ١٨٧١) ضمن الفترة محل الدراسة، ذلك لأنه قدم الاقتصاد التحليلي القديم وأبعد نفسه بشكل صريح عن الاقتصاد التحليلي الجديد الذي كان قد أصرر النور تويًا، مبيّنًا، من خلال=

الإنجليزي الأكثر بروزاً في هذه الفترة، على عاتقه مسئولية تصحيح هذه البنية- وحقق نجاحاً مثيراً للخلاف. ويمكن اعتبار كيرنس تلميذاً لميل، لأن كيرنس كان يشير باستمرار، عند محاجّاته، إلى تعاليم ميل- وحتى حينما لم يكن كيرنس يذكر الواقعة المعنية بشكل محدد- وإن كيرنس كان يضمّر له، كما تبين مذكراته، شعوراً لا تعبر عنه إلا كلمة "تبجيل"<sup>(٨)</sup> ومع ذلك، فإن كيرنس كان ينتقد ميل بشكل حاد أحياناً، وأنه، بفضل هذا الانتقاد، أقام شيئاً معيناً خاصاً به نوعاً ما، رغم أنه يقع كلياً ضمن إطار عمل ميل. وقد كان كيرنس منظرًا بالفطرة، ولكنه لم يكن أصيلاً جداً. ورغم أن معظم مساهماته كانت عقيمة، بيد أن عمله التحليلي والمنهجي كان يؤشر مرحلة مهمة. وحينما نسميه منظرًا بالفطرة، فلا ينبغي أن ننسى- كما فعل بعض النقاد، وبخاصة من المدرسة التاريخية الألمانية- أن معظم ساعات عمله انصبّت على المشاكل العملية، وأن مساهمته "الوقائعية" (وبخاصة عمله Slave Power, 1862) هي التي تفسر شهرته بين الجمهور الإنجليزي في زمانه.

## ٢- النطاق والمنهج: كيف فكّر الاقتصاديون بما كانوا يفعلون

لقد أعطانا الفصل السابق فكرة ما عما أنجزه بالفعل الاقتصاديون في الفترة محل الدراسة. وسنرى، بعد قليل، إلى أي حد انعكس عمل هؤلاء الاقتصاديين في عمل ميل Principles. وتتمثل إحدى الخصائص المميّزة لهذه الفترة في أن الاقتصاديين شرعوا بتفسير أنفسهم، أي بالتظير حول أهدافهم ومناهجهم (أو "عقلنتها"). وفي حقل البحث، كما في أي مجال آخر، فإننا نعمل أولاً ومن ثم نفكر.

=ذلك، فشله الكلي في إدراك أهميته وإمكاناته. ولذلك، نقوم بتصنيفه ضمن "الكلاسيك" (بتحفظ) ولكن ليس ضمن المدرسة الريكاردية. فهو يعود إلى مجموعة ميل وتتوافر نفس الأسباب لعدم اعتباره ريكاردياً كما في حالة ميل. وبطبيعة الحال، كنا نستطيع تأجيل الإشارة إليه إلى الفترة القادمة والنظر إليه كعضو في مجموعة "البقايا"، سوية مع سدّك Sidgwick ونيكولسون Nicholson وآخرين. وعمله الإخر الذي يهمنا هو: (Character and Logical Method of Political Economy 1875) الذي يُشكل معلماً في تاريخ المنهج.

(٨) تم نشر بعض رسائل ميل إلى كيرنس من قِبَل السيد س. ر. اليوت S. R. Alliot (ed. Letters of John Stuart Mill, 2 vols., 1910). ومع ذلك، فإن المراسلة المعنية نشرها ج. براين G. O'Brien في: J.S. Mill and J. E. Cairnes, "Economica, November 1943". وهي تفتح شهية المرء للمزيد.

فالعاملون بحقل ما لا يَطُورون اهتمامهم، المقترن بالهفة والقلق، بمشاكل النطاق والمنهج، وبالأسس المنطقية عموماً إلا بعد أن يتطور هذا الحقل إلى علم راسخ. وهذا طبيعى تماماً، رغم أن المبالغة بمثل هذا النشاط قد تمثل علامة مَرَضِيَّة- فثمة شىء من قبيل الوسواس المنهجي. ويدل ظهور هذا الاهتمام- الذى كان غائباً من قبل فى الغالب، وإن ليس بصورة تامة- على النضوج النسبى الذى قد حققه علم الاقتصاد حينذاك. والنتائج التى أفرزها هذا الاهتمام، بذاتها، لا تمثل أهمية كبيرة بالنسبة لنا. فكلنا نفرس أنفسنا على نحو سيئ، ونمثل شهوداً غير موثوقين على معنى سلوكنا. ولكننا، لهذا السبب بالذات، لا نستطيع إهمال منهجية هذه الفترة كلياً. ذلك لأن النقاد أخذوا هذه المنهجية بحرفيتها، ومن هنا فإنها باتت مصدراً لسوء الفهم حول نطاق ومعنى الاقتصاد "الكلاسيكى".

(أ) تعريفات العلم نعلم أن الاقتصاديين أحسوا بالحاجة لتعريف حقلهم حتى قبل آ. سميث. وقد تعزز شعورهم بالمسئولية عن حقل معين مَتميز أثناء الفترة محل الدراسة، حيث حاول عملياً كل كُتَّاب البحوث تعريف هذا الحقل بأنفسهم. وفيما يلى بعض الأمثلة. فقد عرَّفَ ج. ب. ساي الاقتصاد السياسى، من خلال عنوان فرعى، بوصفه exposition de la maniere dont se forment, se distribuent et se consomment les richesses. كما عرَّفَ ماك كولوخ الاقتصاد السياسى على أنه "علم القوانين التى تنظم إنتاج، وتراكم، وتوزيع، واستهلاك المواد أو المنتجات الضرورية، النافعة، أو المسيرة للإنسان والتى تمتلك قيمة تبادلية فى الوقت نفسه"، أو انه "علم القيم" (هكذا حرفياً!). وبحسب شتورخ Storch، فإن الاقتصاد السياسى يمثل "العلم الذى يحدد رفاه الأمم". أما لدى سنيور، فالاقتصاد السياسى هو "العلم الذى يُعنى بطبيعة الثروة وإنتاجها وتوزيعها". وقد اكتفى ج. س. ميل (Principles) بجعل الاقتصاد السياسى يدرس "طبيعة الثروة، وقوانين إنتاجها وتوزيعها، بما فى ذلك كل العمليات، المباشرة أو غير المباشرة، الخاصة بكل القضايا التى تجعل حالة البشرية.. مزدهرة أو العكس". يقول روشر Roscher: إن هدفنا ببساطة هو وصف الطبيعة الاقتصادية للإنسان والحاجات الاقتصادية، درس القوانين وطبيعة المؤسسات المتصلة بإشباع هذه الحاجات وما بلغت من نجاح كبير أو ضئيل. وتكفى هذه الأمثلة لتكوين فكرة ما. وإذا أدركنا أنه ليس ثمة أمل، بل ومن الحماسة أيضاً، أن نحاول وضع تعريف من شأنه أن يلائم



كل نشاطات مهنة علم الاقتصاد، فإننا لن نميل إلى التعامل بقسوة مع النواقص الواضحة في التعريفات هذه وغيرها. ومع ذلك، فثمة جوانب منها تستحق الملاحظة.

فكل التعريفات الموضوعية في هذه الفترة تشدّد على استقلال autonomy علم الاقتصاد تجاه العلوم الاجتماعية أو الأخلاقية الأخرى- وهو أمر يتمشى تماماً، طبعاً، مع إدراك العلاقات الدقيقة القائمة بين الاقتصاد وهذه العلوم. كما تؤكد معظمها على الطابع التحليلي (العلمي) للاقتصاد.<sup>(٩)</sup> وينبغي تسجيل هاتين الواقعتين كمعلمين على طريق علم الاقتصاد التحليلي، رغم أنهما قد لا تروقاً لكل النقاد. وثمة واقعة ثالثة تستدعي الذكر لأنها أدت إلى أحد أهم أشكال سوء الفهم التي ذكرتها سابقاً، إضافة إلى أنها واقعة مزعجة. فالقارئ يلاحظ أن التعاريف المذكورة ينقصها التحديد بالنسبة للوقائع والمشاكل التي تقع ضمن علم الاقتصاد. فتعريف ج. س. ميل، مثلاً، يبدو بمثابة وعاء شامل. كما أن تعريف سنيور، إذا أخذناه بذاته، يُحير القارئ من ناحية ما يتضمنه إنتاج وتوزيع الثروة ما دام كل النمط المؤسسي للمجتمع يتعلق بالإنتاج والتوزيع بشكل واضح. وهنا، فإن "العلم" المراد تعريفه قد أخذ اسم "الاقتصاد السياسي"، طبعاً.<sup>(١٠)</sup> وقد استعمل معظم كتاب القارة هذا المصطلح بمعنى واسع جداً. ولكن معظم الكتاب الإنجليز القياديين، وبخاصة جيمس ميل وسنيور، قصره على ما يمكن تسميته بشكل أصح: النظرية الاقتصادية Economic Theory، وأن تعابيرهم المنهجية تشير إلى هذا المعنى

(٩) ويشير هذا، كما يبدو، إلى قطعة مع الماضي إذا حكمنا بحسب تعريف السير جيمس ستوارت، مثلاً، أو التعريف الذي عرضه آ. سميث في بداية الكتاب الرابع من Wealth of Nations. ولكن القطيعة ظاهرية أكثر مما هي حقيقية. فمن ناحية، وأصل بعض الكتاب، كسيسموندى مثلاً، التقليد القديم المتمثل بتعريف علم الاقتصاد وفقاً لهدف ما عملي. ومن ناحية أخرى، فإن معظم عمل آ. سميث هو عمل تحليلي حقاً من حيث طبيعته، رغم ذلك التعريف؛ كما دأب الاقتصاديون، في تلك الفترة، على تقديم الأحكام القيمية والتوصية بسياسات معينة، رغم تعريفاتهم تلك. وسنعود لمناقشة هذا الأمر في القسم ج، أدناه.

(١٠) باستثناء مصطلح Staatswirtschaft (الاقتصاد السياسي)، الذي كان يستعمله بعض الكتاب الألمان، فإن كل المصطلحات التي استعملت في القارة، وحتى مصطلح Nationalökonomie (الاقتصاد الوطني)، كانت تمثل مرادفات لمصطلح "الاقتصاد السياسي" Political Economy. وقد تم استعمال مصطلح "علم الاقتصاد" Economics في الفترة التالية، ولم يستعمل في إنجلترا والولايات المتحدة إلا آنذاك فقط. ولم ينتشر قط المقابل الألماني للمصطلح الأخير وهو Sozialökonomie أو Socialökonomik (الاقتصاد الاجتماعي).

بالذات.<sup>(١١)</sup> وقد بدا هذا للنقاد وكأنه يتضمن اختلافاً كبيراً في الموقف والآفاق. إذ شعروا أن "الكلاسيك" الإنجليز لم يبصروا شيئاً غير "الثروة"، وأن اقتصادهم السياسى لم يكن سوى "تفانيات" تأملية chrematistics speculative (سيسموندى)، وهكذا. ولكننا سبق أن وجدنا أن الأمر لم يكن كذلك. فممارسة هؤلاء الكتاب تثبت أنهم لم يقصدوا تقييد نشاطاتهم أو اهتماماتهم. وما قيّدوه كان هو استعمال كلمة معينة. وهكذا، فسنيور كان يمكن أن يستبعد حقاً من اقتصاده السياسى أى تحليل وقائعى وأى معالجة لمشاكل الرفاه. ولكن ماذا يهم لو إن سنيور، فى الوقت نفسه، قام بضم كلا هذين الأمرين إلى ما أسماه "علم التشريع الكبير" Great Science of Legislation؟<sup>(١٢)</sup>

**(ب) المنهجية** إن وجهة النظر هذه تمكننا، دون أى صعوبة، من تبرئة "الكلاسيك"، مرة أخرى، من ارتكاب أخطاء كبيرة فى المنهج. فمناهجهم كانت أولية، وغير محكمة فى الغالب. كما أن الكثير من خلافاتهم كانت تتبع من عدم قدرتهم على فهم وجهة نظر الخصم، وكان بعضها كلامياً بحثاً (كما هو حال الكثير من خلافاتنا).<sup>(١٣)</sup> وكانت تنفّس "الطريقة" المضحكة التى تتمثل فى محاولة تحليل ظاهرة معينة، وذلك بتعقب معنى كلمة ما. بيد أن المناهج التى استعملت فعلاً، بالصورة التى كانت عليها، لم تكن عرضةً لأى اعتراض جدى من حيث المبدأ. إذ أنها كانت مناهج معقولة تماماً وتمثل بالضبط ما كان يمكن أن توحى به طبيعة كل مشكلة لأذهان لم تكن متسلحة بغير المعرفة الفطرية البسيطة تقريباً. وكان "الكلاسيك" ينظرون بهدف تسوية النقاط التى تثير بعض التعقيدات المنطقية؛ وقد قاموا بجمع الوقائع حينما تصوروا إن من المفيد القيام بهذا. ومع ذلك، فمن المتعذر

(١١) إذ أدرك الخطر الكامن فى ذلك المصطلح، فقد طرح رئيس الأساقفة واتلى مقترحاً غير موفق يتمثل فى استبدال مصطلح "الاقتصاد السياسى"، بذلك المعنى، بمصطلح Catallactics - المأخوذ من اللاتينية *καταλλάττειν* ومعناه المبادلة. وقد عكس واتلى فى هذا الأمر حسه السليم المعتاد. ولكن واتلى نفسه تعرض لإساءة فهم نتيجة لعدم تمكنه من إيضاح ذلك المعنى بحيث أصبحت القضية أسوأ بهذا الشكل. والقارئ لا يحتاج إلى شحذ خياله كثيراً لتصور كيف إن هذا كان لا بد أن يثير دهشة النقاد: ماذا! الاقتصاد السياسى، علم المصير الاقتصادى للبشرية، يُختزل إلى نظرية بائسة للمساومة!

(١٢) وبدلاً من ذلك، تبنى ج. س. ميل مصطلح "الفلسفة الاجتماعية".

(١٣) تمثلت إحدى نقاط الاختلاف بين ريكاردو ومالثوس، مثلاً، فيما إذا كان ريع الأرض يدين بوجوده إلى "سخاء" الطبيعة أم إلى "بخلها". ولا شىء يبين بوضوح الطابع البدائى للجهاز التحليلى لذلك الزمن كما تفعل حقيقة أن الكاتبين الكبيرين كان يمكنهما فعلاً مناقشة ما إذا كان عائد عامل معين من عوامل الإنتاج يعود إلى إنتاجيته أم إلى ندرته.

قول المثل بالنسبة لتعابيرهم المنهجية methodological pronouncements حتى بمعزل عن حقيقة أن هذه التعابير - الإنجليزية منها، على الأقل<sup>(١٤)</sup> - كانت تخص النظرية الاقتصادية فقط. ولكن من الممكن، في معظم الحالات، تصحيح الأمور بإجراء تعديلات طفيفة. وهكذا، فقد فكر معظم الاقتصاديين، وبخاصة ج. ب. ساي وج. س. ميل، بوجود شبه شديد بالعلوم الطبيعية التي أعلن الأخير أنها تشكل "النماذج الصحيحة" للنظرية الاقتصادية (Autobiography, p.165) - وهذه نقطة يشدد عليها النقاد، ولكنها غير مهمة فعلاً، نظراً لعدم استعمالها من الناحية العملية.<sup>(١٥)</sup> وبينما شدد ج. ب. ساي بحق على أن الاقتصاد علم يقوم على المشاهدة observational science، بيد أنه اعتبره علماً "تجريبياً" experimental، رغم ذلك. ولكن هذا يمكن تصحيحه بسهولة بتسمية هذا العلم كعلم "وَقَائِي" empirical. وإضافة إلى ذلك، فقد استعمل كل الاقتصاديون عملياً مصطلح "القانون" أو حتى "القانون الطبيعي"، رغم أن الامتناع عن هذا كان يمكن أن يجنبهم ذم النقاد ذوي التوجه الفلسفي. ولكن هذه العادة لم تكن ضارة أبداً، نظراً إلى أنهم لم يقصدوا فعلاً سوى مفهوم مونتكيبو عن "العلاقات الضرورية" بين الظواهر أو مفهوم مارشال حول "صياغات الاتجاهات" statements of tendencies. وبسبب تشديد ميل على "القيمة المحدودة جداً" والمؤقتة للاقتصاد السياسي القديم، فلا عذر للنقاد المتأخرين الذين عزفوا على تلك الكلمات. وفي الواقع، فإن كل النقاط الصحيحة فعلاً في

(١٤) إن أهم البحوث المنهجية في الفترة المدروسة هي ما يلي: Four Introductory lectures on Logical Method لكيرنس؛ مقالة ج. س. ميل الخامسة الواردة في عمله Unsettled Questions (وقد نشرت هذه المقالة لأول مرة في مجلة Westminster Review، ١٨٣٦) والفقرات ذات الصلة في عمله Logic. وقد ذهب نقاد كثيرون إلى أن موقف ميل في العمل الأخير يختلف عن موقفه في المقالة المذكورة. ولكن هذا مجرد سوء فهم. فالمقالة تعنى بجوانب منهجية من "الاقتصاد السياسي" بمعنى النظرية الاقتصادية. بينما تهتم الفقرات الواردة في Logic بمنهجية قطاع واسع جداً من العلوم الاجتماعية، وبشكل رئيسي، بما يسمى بالسوسيولوجيا الاقتصادية في هذا الكتاب. وتختلف الأوضاع المعرفية في كل من هذين الحقلين بصورة أساسية. وليس ثمة تناقض بين الطرق الاستنتاجية الموصوفة لأحدهما والطرق الاستقرائية (أو "معكوس الاستنتاجية") الموصوفة للآخر. والسبب الرئيس لهذا هو إن النظرية الاقتصادية، بفضل طابعها الكمي، تسمح بالإحكام النظري إلى حد أكبر بكثير مما يسمح به الجهاز التحليلي الخاص بسأى من العلوم الاجتماعية الأخرى.

(١٥) سبق لنا أن لاحظنا أن إدخال مصطلحات "الستاتيكا" و"الديناميكا" لا يتضمن أي استعمال من ذلك النوع، أي لا يتضمن أي استعارة لطريقة ما من أي علم طبيعي. كما أن الاقتصاديين، حينما يستعملون مصطلح التوازن، لا يستعيرون أي شيء من الميكانيكا بأكثر مما يستعير المحاسب، الذي "يوازن"، حساباً ما.

مذهب الأخيرين كان يمكن استنتاجها من ميل. كما استعمل ميل المصطلح a priori (المحاجات الافتراضية) بمعنى ما مضلل،<sup>(١٦)</sup> وشدد على مفهوم "الاستنتاج" على نحو غير ضروري. وقد يكون هذا مسؤولاً عن المحاجة السخيفة التي شاعت فيما بعد حول "الاستقراء مقابل الاستنتاج". ولكننا إذا تذكرنا إن ميل كان يفكر بالجهاز النظري لعلم الاقتصاد حينما كان يتحدث عن مناهج الاقتصاد السياسي، فإننا ندرك حالاً أن هذا لم يؤد إلى أخطاء من الناحية العملية.<sup>(١٧)</sup> أخيراً، ففيما يتعلق بطريقة "عزل" الظواهر أو الدوافع الاقتصادية أو تجريدها عن الظواهر أو الدوافع غير الاقتصادية، فليست ممارسة "الكلاسيك" فقط، بل وعقلنتهم المنهجية أيضاً إنما تخلو من أى خطأ جدى. ويصعب الاعتقاد بأن من يثير اعتراضات فى هذا المجال كان قد درس ج. س. ميل.<sup>(١٨)</sup> وبطبيعة الحال، ينبغى أن تفهم هذه العبارة بحيث تشير إلى أسس العزل والتجريد ذاتها كما طبقها "الكلاسيك" بهدف تمييز نطاق البحث الاقتصادى البحث. ولكننى، إلى ذلك الحد، أؤكد أن منهجهم، نظرياً وعملياً، لم يختلف عن منهج آ. سميث<sup>(١٩)</sup> أو منهج الاقتصاديين اللاحقين،

(١٦) وهذا، مرة أخرى، هو الأكثر إثارة للاستغراب، لأن ميل، فى عمله Logic، جعل حتى من الهندسة علماً تجريبيّاً empirical، ولأن ميل، بالتأكيد، عالم وقائى empiricist أكثر من كانت Kant، رغم أنه لم يكن وقائياً empiricist مائة فى المائة.

(١٧) وهذا، مرة أخرى، هو الاختيار الحقيقى. فالمعنى الحرفى لمعتقد منهجى معين ليس له إلا أهمية ضئيلة باستثناء أهميته بالنسبة للفيلسوف. وبعبارة أخرى، يمكن أن نصوصغ اختبارنا بالقول إن أى قطعة مثيرة للخلاف من المنهجية تمثل أهمية ثانوية عندما يمكن إهمالها دون أن نجبر على إسقاط أى نتيجة من التحليل ترتبط بها.

(١٨) من المعروف أن بعض الكتاب، مثل روشر الذى برع بدراسة ميل، لم يثيروا مثل ذلك الاعتراض. ولكنه فيما بعد، كما سيتبين بعد قليل، لم ينتقد "الكلاسيك" فعلاً بمعنى يحمل عقيدة منهجية لا تتسجم مع منهجيتهم. ومع ذلك، فلا يُعتقد أن غالبية النقاد الألمان المتأخرين - من المدرسة التاريخية الحقيقية - قد تهيأت لهم معرفة رفيعة كافية بميل أو "الكلاسيك" عموماً، ذلك لأن من الصعب الاعتقاد بأنه يمكن أن تفوت عليهم إمكانية فهم منهجية ميل بصورة تامة لو أن مثل هذه المعرفة كانت قد توفرت لهم بالفعل: فقد دافعوا حتى عن صورة خاطئة عن هذه المنهجية، وهى الصورة التى ترسخت فى الزمن الذى كتبوا فيه. ولكن إذا أخذنا بالاعتبار انغماسهم فى برنامج من البحوث خاص بهم، فليس من العسير أن نفهم ذلك الأمر. ولكن ماذا عن انجرام؟ (انظر الجزء الرابع، الفصل الرابع، أدناه) كيف أمكن له التبشير "بعلم اقتصادى جديد" استمد منهجيته من كونت؟ الجواب الوحيد، الذى يمكننى تقديمه - والذى ينبغى أن يطرح نفسه على كل متخصص مهتم بدراسة عمل انجرام Ingram: History of Political Economy - هو أن معرفة انجرام بعلم الاقتصاد واهتمامه به لم يتجاوزا "الفلسفات" العامة التى تأثرت بحماسة مفرطة للشعارات الضخمة التى انتشرت فى أيامه، ولكنه لم يصطدم بمشاكل حقيقية قط. كما أن اعتراضاته الأخرى على الاقتصاد "الكلاسيكى" تشير إلى هذا الاستنتاج بوضوح أكثر مما يشير إليه اعتراضه الكونتى على علم اقتصادى مستقل.

(١٩) وهذا أمر مهم جداً إلى حد يبرر تكراره. فعمل آ. سميث يبدو "أقل" تجريداً "لأنه يتضمن معلومات وقائعية غزيرة جداً بحيث أن الأعمال المتخصصة بالنظرية الاقتصادية التى ظهرت فيما بعد كانت =

كما صاغه المنهجيون اللاحقون: كارل منجر، وجون نيفل كينز John Neville Keynes (انظر الجزء الرابع، الفصل الرابع، أدناه) وكما قبلته غالبية كبيرة من الاقتصاديين غير الألمان حو إلى عام ١٩٠٠. ولكنى لا أستطيع التأكيد أن الكتاب "الكلاسيك" الفرديين، حينما حاججوا في حدود ذلك النطاق، "عزلوا" العوامل المهمة و"تجردوا" من العوامل الأخرى دون خطأ ما دائماً. فهذا الأمر كان سيبدو غير معقول بحسب ظاهر الأمور، لأن من شأنه عملياً أن يعنى ان كل فرضياتهم كانت صحيحة: فكل انتقاد لا يهاجم خطأ منطقيًا أو تشويه وقائع يمكن صياغته كاعتراض على الطريقة التي يقوم بها الكاتب المنتقد "بالعزل" أو "التجريد".

إن التمييز الذي حاولت توثق التعبير عنه سيساعدنا كثيراً في فهم الوضع المنهجي في الفترة محل الدراسة، أى طبيعة وحجم الاختلافات حول "المنهج" التي كانت موجودة بين الاقتصاديين آنذاك. فلأول وهلة، يتكون لدينا انطباع مفاده أن المجادلات العلمية، في مختلف الأزمنة، كانت قد انصبّت على المنهج. وهكذا، فإن أشهر وأطول مجادلتين، المجادلة المتعلقة بالقيمة، وتلك الخاصة بالفوائض العامة، قد قادتا حالاً إلى الوضع المألوف: فحينما يتعذر على الأطراف المتنازعة النجاح باستعمال حجج محددة، فإنها تلجأ إلى الاعتراض على منهج أحدهما الآخر. وهذا بذاته لا يعنى سوى اعتراف أحد الطرفين بعدم قدرته على إقناع الطرف الآخر، مع إعلانه عن عدم اقتناعه هو أيضاً بهذا الأخير، أى: ثمة مأزق، بكلمة واحدة. ففي المجادلة حول موضوع الفوائض، مثلاً، اعترض مالثوس (وسيسموندى) على منهج ريكاردو كمنهج مجرد جداً، وأن ريكاردو نفسه قد شدد على الطبيعة المجردة للمحاجة<sup>(٢٠)</sup> وهكذا فقد تنهدا ببساطة تعبيراً عن اليأس. ومن الخطأ الفادح أن نتصور أن مالثوس وسيسموندى اعترضوا فعلاً على "منهج" ريكاردو بالمعنى الذى استخدمت به هذه الكلمة في "معركة المناهج" فيما بعد (انظر الجزء الرابع، الفصل الرابع، أدناه). ويمكن إثبات أن الأمر لم يكن كذلك عن طريق تحليل نمطيهما فى

=تخلو منها- ولكن هذه الأعمال تركت توفير هذه المعلومات الوقائية للأعمال المتخصصة الأخرى. أما حينما كان سمث ينتقل في حدود حلبة النظرية الاقتصادية، فإن محاجته ليست أقل تجريدًا من محاجة ريكاردو، مثلاً. وبالنسبة لهذا الأخير، فإن "تجريده" يتجلى بوضوح أكثر ذلك لأنه يقتصر على بحث أمور ذات طبيعة "مجردة"، ولا يقدم زخارف توضيحية، ولكن هذا هو كل شيء.

(٢٠) فعلاً ما ينتقد الماركسيون بشكل خاص- وعن حق في بعض الحالات- وضعاً محفوفاً بالخطر وذلك بالتخلي عن المذهب (في المجادلة) عند مستوى معين من التجريد، مع اعتقادهم بصحة نفس هذا المذهب تماماً عند مستوى أعلى من التجريد.

المحاجة: فهذان النمطان كانا (نظريين) بنفس معنى نمط ريكاردو - فنظرية اللورد كينز هي نظرية بنفس المعنى (المنطقي) بالضبط الذى تكون عليه نظرية مارشال أيضاً. وبعبارة أخرى، فقد قام مالثوس وسموندى بالتنظير بطريقة مختلفة، وكانا يُركزان على مجموعات مختلفة من الوقائع، ولكن تجربتهما تثبت أنهما لم يعترضا على التنظير ذاته، كما فعلت هذا، لفترة من الزمن، مدرسة شمولر المتأخرة أو المؤسسيون الأمريكيان.

ولكن ألم يثرُ كتاب آخرون هذا الاعتراض (ضد النظرية بذاتها)؟ نعم، ولكن كحالات منعزلة فقط لم يكن لها تأثير كبير على عمل الغالبية الكبيرة من الاقتصاديين.<sup>(٢١)</sup> وكان كونت Comte أحد هؤلاء المعترضين القطعيين. ولكنه، كما سبق أن رأينا، لم يمارس تأثيراً ملموساً فى إطار الفترة محل الدراسة وعلى الاقتصاديين: فلم يستسلم ج. س. ميل بمقدار انج واحد. والكاتب الآخر كان لى بلاى Le Play، الذى بادر ببرنامج مهم من البحث، ولكنه، بخلاف ذلك، لم يكن معروفاً تقريباً بين اقتصاديي تلك الفترة. ولدى شك فيما اذا كان من الممكن اعتبار ر. جونز R. Jones وب. هيلدبراند B. Hildebrand من المعترضين القطعيين. ولكن حتى إذا أمكن ذلك، فهما كانا مجرد مبتدئين forerunners. ولم يعلن كلايف ليسلى Cliffe Leslie تأييده لمنهج تاريخي متميز فى علم الاقتصاد حتى عام ١٨٧٦. كما لم يرفع انجرام راية علمه الاقتصادى الجديد حتى عام ١٨٧٨. وليس من داع لتكرار القول إن نيس Knies<sup>(٢٢)</sup> كان مُنظراً اقتصادياً أساساً؛ وبخلاف ذلك، كان اقتصادياً عاماً مقتدرًا دون أى ميل متميز للمنهج. وبالنسبة لروشر، الذى وصف ريكاردو ومالثوس "كإقتصاديّين سياسيين ورائدين من الدرجة الأولى"

(٢١) أنا لا أتحدث عن معترضين فوق علميين extra-scientific مثل كارل Carlyle. كما لا أتحدث عن اعتراضات تنتج عن نفور الجمهور العام من أى شيء يبدو كمحاجة معقدة، ولا أتحدث، أخيراً، عن الاعتراضات التى تعبر ببساطة عن الميل الطبيعى لكل فرد إلى ذلك النوع من العمل الذى يختاره هو.

(٢٢) يعود عمل نيس الرئيسى والجزء الأفضل من نشاطه كمعلم إلى الفترة القادمة، كما أوضحنا هذا من قبل. ولكن العمل الوحيد من كتاباته الذى يربطه بالمدرسة التاريخية ظهر خلال الفترة محل الدراسة: Die Politische Okonomie vom Standpunkte der geschichtlichen Methode (١٨٥٣؛ والذى تم توسيعه عام ١٨٨٣ بصورة جوهرية). وي طرح هذا الكتاب مشكلة مهمة. إذ يعبر ليس فقط عن إدراك التدفق العام للمؤسسات الاجتماعية واستحالة وضع "سياسات" صحيحة بشكل شامل - وأشياء أخرى كان بإمكان الكاتب استعارتها من ج. س. ميل - بل إنه أوجز بالفعل أجزاء جوهرية من برنامج شمولر. بيد أن أشكال المنهج المستخدمة فعلاً فى كل طبعاته اللاحقة تتصل من هذه الأسس. ومكتمل أيضاً، كان نيس بعيداً جداً عن غرس المذهب التاريخي الاقتصادى economic historicism.

وحرصَ على التعبير عن اتفاقه مع منهجية ج. س. ميل،<sup>(٢٣)</sup> فإن المقارنة بين عمله Grundlagen وعمل ج. س. ميل Principles لا تكشف عن اختلاف أساسي في المنهج: إذ يتحدث روشر حتى عن قوانين طبيعية. صحيح أنه ادعى، رغم ذلك، أنه استعمل منهجًا تاريخيًا أو "فيزيولوجيًا". ولكن كل ما قصده بهذا، كما يتضح من الفصل الثالث من مقدمته لذلك العمل، هو إبعاد نفسه عما أسماها الطريقة "المثالية" idealistic method التي تصف المعايير لحالة مثالية للمجتمع، بينما كان يحب هو وصف الأشياء كما هي "وفقًا لأسلوب دارس الطبيعة"<sup>(٢٤)</sup> (المرجع السابق، المجلد الأول، ص ١١١). وعليه، فإن النتيجة التي نخرج بها هي أن "معركة المناهج" لم تحدث بعد، إذا استثنينا بعض التذمرات، وأن السلام المنهجي methodological peace كان قائمًا إلى حد كبير، إذا أخذنا كلمة "منهج" method بالمعنى الملائم هنا. وكان هذا رأى كيرنس أيضًا.

(ج) العلم والفن إن معظم الكتاب الكبار الذين اهتموا بقضايا المنهج الأساسية كانوا قد أدركوا بوضوح، وشدّدوا على التمييز، بين الحجج المتعلقة بما هو كائن وبما يجب أن يكون: التمييز بين "علم" الاقتصاد و"فن" السياسة.<sup>(٢٥)</sup> ولكن من الخطأ الفادح أن نقرأ في عباراتهم المعنى الذي اكتسبه هذا التمييز فيما بعد حينما أثير موضوع "الأحكام القيمية" value judgements. فسنيور، الذي كان صريحًا أكثر من سواه في هذه النقطة، قد قال فعلاً إن استنتاجات الاقتصادى "لا تمنحه الحق بتقديم أى شيء بسيط من النصح". ولكنه لم يقصد بهذا حرمان الاقتصادى، كباحث علمى، من تقديم المشورة العملية، لأن مشورة كهذه تفترض التقييمات النهائية التي هي فوق علمية بطبيعتها: التفضيلات التي تتجاوز نطاق

English trans.: Principles of Political Economy, 1878, vol. 1, p. 106n) Roscher, (٢٣) Grundlagen (W).

(٢٤) لا يسرى ذلك، دون تحفظ، على مقالة ل. وولوفسكى L. Wolowski: "Preliminary Essay" التي قدّم بها مترجم روشر: ج. ج. لالور J. J. Lalor، الترجمة الإنجليزية عام ١٨٧٨. فالأمور كانت تبدو مختلفة عام ١٨٧٨، وأشار لالور، بشيء من الخلط الذي لم يكن غير طبيعى، إلى روشر "كمؤسس" لما كان يُعرف بالمدرسة التاريخية آنذاك. وهذا يعطى صورة خاطئة تمامًا.

(٢٥) كان الخلط بين الاثنين وحتى إنكار صحة التمييز بينهما يحدث في أحوال كثيرة، طبعًا، ولكن ليس أكثر مما هو عليه الحال في كل الأوقات بما في ذلك وقتنا الحاضر. إذ كان يجرى التمييز بينهما بشكل صارم في الغالبية العظمى من الحالات. وفي فرنسا، تمثل مقالة تشارلز كوكولن Charles Coquelin عن الاقتصاد السياسى، المنشورة فى Dictionaire de l economie politique، حالة نموذجية من هذه الناحية، كما هو شأنها من النواحي الأخرى. ومما يستحق الذكر الخاص تشديد روشر على التمييز بين ما هو كائن وبين ما يجب أن يكون.

البرهان العلمى. وهذه هى وجهة النظر التى أخذ بها كيرنس (الذى لم يتقيد بها عملياً، رغم ذلك)، وسدفك Sidgwick وم. فيبر M. Weber على نحو أكثر تحديداً فيما بعد. بيد أن سنيور وميل ومعاصروهم لم يقصدوا هذا قط. فما قصدوه ببساطة هو أن قضايا السياسة الاقتصادية تتضمن دائماً عناصر غير اقتصادية كثيرة بحيث لا ينبغي التعامل مع هذه القضايا على أساس الاعتبارات الاقتصادية البحتة - وهذا بحد ذاته، بالمناسبة، يبين تفاهة التهمة الشائعة التى تزعم أن "الكلاسيك" الإنجليز لم يبصروا قط أى شىء غير الجوانب الاقتصادية أو، وهذا أسوأ، أنهم لم يبصروا غير الثروة أو حتى جوانب الربح فقط من الأشياء. ولكن لم يشك أحد من أولئك الكتاب حقاً بصحة الأحكام القيمية التى كانت تستند على أسس "فلسفية" وراعت بشكل صحيح العناصر غير الاقتصادية، فضلاً عن العناصر الاقتصادية، لحالة معينة- الأحكام القيمية "للكاتب أو رجل الدولة الذى أخذ بنظر الاعتبار كل الأسباب التى قد تشجع أو تعوق الرفاه العام" بالمقارنة مع "المنظر الذى أخذ بعين الاعتبار سبباً واحداً فقط، مع أنه أحد أهم الأسباب" (Senior, Outline of Political Economy, p. 3). وكما رأينا، فقد مثل هذا رأى ميل أيضاً ورأى الجميع، عملياً. وهو ينطوى على فهم سليم، طبعاً؛ وإن كل ما يتمناه المرء هو أن لا ينسى اقتصاديو تلك الفترة (وكل فترة) هذه القطعة من المعرفة قط- ألا تصيبهم النقيصة الريكاردية.<sup>(٢٦)</sup> ومع ذلك، يبقى من الصحيح أن المشكلة الحقيقية للأحكام القيمية لم تخطر ببالهم البتة. فقد نظر الاقتصاديون، حتى نهاية الفترة محل الدراسة، إلى توصياتهم المتعلقة بالسياسة على أنها استنتاجات علمية، نابعة من تحليل علمى، مع انه ليس تحليلاً اقتصادياً بحتاً. وبهذا المعنى، ورغم كل شىء، كان هؤلاء الاقتصاديون أصحاب وصفات، كما لاحظ النقاد فيما بعد بصورة ساخرة. ومن حسن الحظ، أنهم كانوا أكثر من ذلك، أيضاً.

(٢٦) انظر الفصل الرابع، القسم الثانى، أعلاه.



### ٣- ماذا حصلَ قراء ميل

لقد حصل قراء ميل، أولاً، على معلومات وقائعية تشكل سدس كتابه. وهذا يمثل، بحسب ظاهر الأمور، نسبة أقل مما خصصه آ.سمث وروشر لعرض الوقائع. كما تم عرض قسم من الوقائع بصورة غير متوازنة قط حيث أخذت الوقائع الخاصة بـ "الفلاحين المالكين"، مثلاً، حصة تتناسب مع اهتمام ميل الخاص أكثر مما مع اهتمام قراءه. ولكن تبني هذا الرأي قد يكون خاطئاً. وكما تؤكد مقدمة ميل، فإن بحثه يزخر بـ "تطبيقات" عملية. وتتعلق هذه التطبيقات بمادة وقائعية عزز ميل عن تقديمها في الغالب، ربما لأنه افترض أن من السهل على قرائه سد النقص من مصادر سهلة المنال، تماماً كعمل باباج، مثلاً<sup>(٢٧)</sup>. وإذا اعتبرنا كل المناقشات الواردة في الكتاب كمناقشات "وقائعية" والتي، بهذا المعنى، تفترض بيانات وقائعية، رغم أن البيانات لم تُقدم فعلاً، فإن القسم "الوقائعي" من الكتاب يزيد قليلاً على ثلثيه بحيث أن عرض الجهاز التحليلي يأخذ أقل قليلاً من ثلث الكتاب ككل، وذلك إذا كان حسابي لكل شيء حساباً دقيقاً. ثانياً: كما حصل قراء ميل على أساس "نظري" قوى نوعاً ما، ولكنه ليس قوياً جداً. ومع ذلك، ليس ثمة جهد، مهما كان، لتناول أى طريقة إحصائية، كما أشير إلى هذا سابقاً.

ومن زاوية أخرى، يمكننا توضيح النطاق الذي غطته كتابات ميل عن طريق طرح قائمة بالعناوين التالية التي يمكن توسيعها، كما يمكن للقارئ أن يتأكد بنفسه من ذلك، سواء بضم فقرات فرعية أخرى أو بتجزئة بعض الفقرات

---

(٢٧) Charles Babbage, On the Economy of Machinery and Manufactures (1832). ويمثل هذا الكتاب، الذي كان متداولاً على نطاق واسع (ومن قبل ماركس أيضاً) عملاً قيماً لكاتب مرموق، وباباج (١٧٩٥-١٨٧١)، الذي كان أحد خلفاء نيوتن Newton في كرسي الرياضيات في لوكس (كمبريدج)، وأحد مؤسسي الجمعية البريطانية لتقدم العلوم (١٨٣١) والجمعية الإحصائية، وكاتباً بارعاً في موضوعات عدة، كان اقتصادياً مرموقاً أيضاً. وتتمثل جدارة باباج الرئيسية في أنه جمع بين الاستحواذ على نظرية اقتصادية بسيطة، ولكن راسخة، مع معرفة شاملة وعميقة بالتكنولوجيا الصناعية والعمليات الإنتاجية الخاصة بها. وقد مكّنه هذا المزيج الفريد من البراعات ليس فقط من توفير كمية كبيرة من الوقائع المعروفة بل من تفسيرها أيضاً مما ميّزه عن الكتاب الآخرين الذين قاموا بجمع الوقائع أيضاً. ومن بين أمور أخرى، فقد برع باباج في صياغة المفاهيم: إذ تشتهر عن حق تعريفاته للألة ومفهومه للاختراع. ومن المهم ملاحظة أن باباج اعترف، في بعض النقاط، بأسبقية جيوجو Gioja الذي ينبغي أن يرتبط اسمه باسم باباج فعلاً. وعلى سبيل المقارنة، بمعالجة باباج العميقة والمتوازنة، أشير إلى: أ. يور A. Ure (Philosophy of Manufacture, 1835) الذي قدّم أيضاً وقائع مهمة، ولكنه لم يرق إلى منزلة باباج ككاتب تحليلي.

الرئيسية: الأسعار، تحديد الأسعار، المنافسة، التعريف الجمركية، الاحتكار، الأجور والتشغيل، سياسات الأجر، النقابات، قوانين الفقراء، وقرارات أخرى من السياسة الاجتماعية Sozialpolitik لتلك الفترة؛ الاشتراكية، مع اهتمام خاص بمذهب سان سيمون ومذهب فورييه؛ تعاونيات المنتجين والمستهلكين؛ مستقبل الطبقة العاملة؛ التعليم؛ السكان؛ المنشأة وأشكال المنشأة، رأس المال، الربح، الفائدة؛ الادخار، الاستثمار؛ التقدم التكنولوجي؛ النقود والمصارف، المصارف المركزية، النقد الأجنبي، النقود الورقية الحكومية؛ الأزمات؛ التجارة الخارجية؛ المستعمرات؛ الملكية الخاصة، الإرث، أشكال الشراكة، الشركات، قوانين الإفلاس؛ الربح، ملكية الأرض، حق البكورة، ملكية الفلاحين للأرض، المحاصصة، حق الحيازة، استئجار الأرض، العبودية؛ "التقدم"، "النضوج" (الحالة الراكدة)؛ السياسة الحكومية والسيطرة الحكومية؛ أسس مذهب حرية التجارة وحدوده؛ المالية العامة، وبخاصة الضرائب والقروض العامة. ولا أعتقد أن هذه القائمة غير مقبولة، سواء من ناحية دقة نطاقها أو بعدها عن القضايا العملية في تلك الفترة. وبشكل خاص، تتبغى ملاحظة أن كل القضايا التي أثارته اهتمام الأجيال التالية كان يمكن تعليقها على الكلابات التي طرحها ميل دون أن يضطرب نظامه. فمثلاً، كان يمكن للمؤسسين المتأخرين أن يدخلوا ضمن أطر ميل niches كل المادة الإضافية ذات الطابع المؤسسي تحديداً التي ربما أحبوا إدخالها، وذلك دون أن يتأثر الطابع العام لبحثه: فثمة متسع لكل شيء في المجال الفسيح لهذا البحث، ويمكن تقديم كل شيء كتطوير للنقاط القائمة فيه، دون حاجة لأن تأتي هذه الأشياء على سبيل الثورة.

وقد عرضَ ميل مادته في خمسة كتب: "Production," "Distribution," "Exchange," "Influence of the Progress of Society on Production and On the Influence of Government Distribution," and "On the Influence of Government Distribution." والكتاب الأخير يتضمن أشياء أخرى غير المالية العامة، ولكنه، مع ذلك، يناظر كتاب آ. سمث الخامس إلى حد كبير. وقد زج ميل في الكتاب الرابع، وهو الكتاب الأصغر، كل ما ترتب عليه قوله عن موضوع التطور الاقتصادي - وهذا ابتكار سار في العرض. وتعكس عناوين الكتب الثلاثة الأولى تأثير ترتيب ساي أو، بعبارة أصح، تعكس محاولة غير موفقة لتطويره. والنظرية المركزية للقيمة، التي ينبغي أن ترد في البداية وفق الاعتبارات المنطقية (والتي تأتي في البداية لدى ريكاردو وماركس)، ترد في الكتاب الثالث كما لو أنها يجب أن تُعنى "بتداول" السلع فقط،

وكما لو أن من الممكن فهم الإنتاج والتوزيع من دونها. وهذه النقطة تستحق الذكر لأنها تشير إلى ضعف أساسى فى البناء "الكلاسيكى". وأنا لا أتهم "الكلاسيك" بفشلهم فى إدراك الأهمية المحورية لتحليل (اختيار) القيمة التى تمثل العنصر الاقتصادى تحديداً فى العملية الاقتصادية، إذا جاز لى أن أقول هذا. ولكن ثمة شىء من الحقيقة فى تهمة البروفيسور نايت Knight القائلة إن "الكلاسيك" لم يكن لديهم مفهوم واضح أو محدد لمعنى التوفير economy كعملية تعظيم لعائد قيمة ما" وأن "مشكلة التوزيع.. لم تتم صياغتها قط كمشكلة تقييم فقط".<sup>(٢٨)</sup> و إلى ذلك الحد، ينبغي علينا التخفيف من اعترافنا بميزة ريكاردو الرئيسية. فهو، وكل "الكلاسيك" بمن فيهم ميل، يحققون تقدماً حقاً نحو اكتساب جهاز تحليلى من شأنه توحيد كل المشاكل الاقتصادية البحتة. ولكنهم لم يدركوا إمكانات هذا الجهاز بصورة كاملة وذلك بسبب نواقص عملهم إلى حد ما. كما أنهم فصلوا الإنتاج عن التوزيع- بل وأثنى ج. س. ميل على هذا- كما لو أن ثمة قوانين مختلفة تحكمهما. وكان فيرارا Ferrara أول من أوضح هذا.<sup>(٢٩)</sup> ولكن نفوذ ساي وميل أبقي خطة العرض هذه حية لعدة عقود تالية. ولا تستحق هذه الخطة أن نناقش أشكالها المختلفة. فمثلاً، كانت لدى روشر الخطة التالية: الإنتاج، التداول، التوزيع، الاستهلاك، السكان- حيث يقوم روشر بوضع الائتمان مع الإنتاج.

ويجرى التقديم للكتب الخمسة "بملاحظات تمهيدية" تتضمن، بين أمور أخرى، خلاصة قصيرة عما يمكننا أن نسميه التطور الاقتصادى للمجتمع، أى التاريخ الاقتصادى الشامل مكتوباً بصورة موجزة. وهذا بذاته لا يثير الاستغراب فى عمل كان يهدف إلى إعادة كتابة ما كتبه آ. سميث. ولكن ميل، متجاوزاً ما يدفعنا التقليد إلى أن نتوقعه منه، يقدم معالجته للعوامل التى يعزو إليها تفسير تكون مصائر مجتمع أو بلد ما. فالبيئة، والعرق race (مادة البشرية متميزة عرقياً)، والتركيب الطبقي، والعادات أو الميول، تتضافر كلها لديه لتقديم لوحة ملونة، بل

(٢٨) F. H. Knight, "Ricardian Theory ..." op. cit. P. 6. وربما يذهب الجزء الثانى من تلك العبارة بعيداً. ولكن البروفيسور نايت يعززها بفقرة مهمة جداً يقتبسها من رسالة بعثها ريكاردو إلى ماك كولوخ حيث يشدد الأول حرفياً على "أن الحصص التوزيعية النسبية لا ترتبط بمذهب القيمة أساساً". ورغم أن هذه العبارة يمكن ألا تؤخذ حرفياً- وذلك لإمكانية دحضها وفق حاجة ريكاردو نفسها- بيد أنها تبين أن ريكاردو لم يدرك بوضوح كل المعانى التى تتضمنها حقيقة إن التوزيع الرأسمالى هو ظاهرة قيمة. وقد أدرك ماركس هذه المعانى.

(٢٩) في Prefazione (مقدمته) إلى ساي.

وأكثر: لوحة واقعية جدًا. كما يخلو العمل من الأخطاء الفكرية، وبخاصة الأخطاء النفعية: إذ تعالج "المعرفة" كنتيجة وكسبب "لحالة إنتاج وتوزيع الثروة" ويتم التشديد على الظروف الموضوعية أكثر مما على الأفكار أو المبادئ. وقد أصبح تقديم خلاصات تمهيدية كهذه - ولو ليس دائما بمثل هذه النوعية، طبعًا - من الأمور المألوفة أكثر وأكثر مع انقضاء القرن: حيث تمثل خلاصة مارشال ذروة هذه الخلاصات.

#### ٤- الإطار المؤسسى للعملية الاقتصادية

(أ) مؤسسات المجتمع الرأسمالى تغطى السوسيولوجيا الاقتصادية، أولاً، وقائع عن السلوك الاقتصادى يصوغ الاقتصاديون على أساسها فرضيات معينة، وتغطى، ثانيًا، المؤسسات التى تشخص التنظيم الاقتصادى للمجتمعات المراد درسها. وستكون دراسة تجربة "الكلاسيك" للأمر الأول أكثر ملائمة فى الفصل القادم. أما بالنسبة للأمر الثانى، فينبغى علينا التمييز بين ثلاثة أسئلة. فثمة كتاب كثيرين، وبخاصة المنظرين الإنجليز - مثل ريكاردو وجيمس ميل وسنيور - لم يهتموا بتحديد تفاصيل الإطار المؤسسى الذى صوروه بل افترضوا وجود هذه التفاصيل. أليس صحيحًا، كما يجرى التأكيد فى الغالب، إن هؤلاء الكتاب آمنوا بخلود الترتيب الرأسمالى للأشياء وحتى بأن رأسمالية مذهب عدم التدخل هى الشكل الممكن الوحيد للمجتمع المتحضر؟ وما هى المؤسسات التى افترضوا وجودها؟ ومتى تناقشوا بشأنها؟ وما هى الطرق التى استعملوها؟

والسؤال الأول تنبغى الإجابة عليه سلبيًا، كما أعتقد. صحيح أن ريكاردو، مثلاً، بإخفاقه فى تحديد فرضياته المؤسسية، يعطى الانطباع بأن مشاكل التغيير الاجتماعى كانت تخرج عن نطاق رؤيته. بيد أن هذا غير صحيح. فكل ما تشير إليه تجربته هو أن هذه المشاكل كانت خارج نطاق الحقل الذى اختار درسه. ولو أنه كان قد قدّم وصفاً للإطار المؤسسى، فليس ثمة سبب للاعتقاد أن هذا الوصف كان يمكن أن يختلف عن وصف ميل (رغم أن الأحكام القيمية لدى ريكاردو قد تختلف) الذى كان صريحًا أكثر لأنه استهدف بلوغ الكمال النظامى. ولكن، كما نعلم مما سبق (انظر القسم الأول، أعلاه) لا يمكن أن يكون هناك أى شك بوعى

الأخير للنسبية التاريخية للمؤسسات الاجتماعية وكذلك لبعض "قوانينه الاقتصادية"، على الأقل. و إلى هذا الحد، فإن التصور الشائع بأن هذا الوعي كان يقتصر على رواد منعزلين من المذهب التاريخي المتأخر مثل ر. جونز R. Jones و سيسموندى هو تصور خاطئ بالتأكيد. والأقرب إلى الحقيقة أن نقول إن الإيمان الصريح بخلود الرأسمالية أو تفوقها الذى ليس له مثيل، فى كل العهود، لم يكن يحدث إلا فى حالات منعزلة فقط.

وينبغى على القارئ أن يلاحظ أن هذا القول لا يعنى أننا ننسب إلى المنظرين "الكلاسيك" فكرة أن النظام الرأسمالى يمثل مرحلة تاريخية فقط وأنه عرضة للتطور إلى شىء آخر وفق منطقته الداخلى. فهذه الفكرة تعود إلى ماركس فحسب. وحتى ج. س. ميل لم يكن قد سلم إلا بأن الأفراد يمكنهم، ومن واجبهم، وسيغيروا المؤسسات الرأسمالية عبر إدراك عقلانى لما اعتبرها هو كعيوب فى هذه المؤسسات. ولم يسلم ميل بأن هذه المؤسسات سوف تتغير من تلقاء نفسها أو حتى بفكرة أن المؤسسات يمكن أن تتغير لأنها ستصبح فى حالة يتعذر فيها الدفاع عنها موضوعياً. لقد أدرك ميل أن "الآراء.. لا تتكون بالصدفة"<sup>(٣٠)</sup> بل هى نتاج الظروف الاجتماعية؛ الأمر الذى يمكن أن يغرينا على تطوير هذه الفكرة بالاتجاه الماركسى. ولكن تبرير هذا سيكون أمراً عسيراً: وينبغى علينا، كما أعتقد، أن نترك ميل فى معقله العامر بإيمان القرن الثامن عشر بالتقدم الفكرى، الذى كان يبحر منه أحياناً دون شك، ولكنه كان يعود إليه دائماً. ولا تهم هذه القضية إلا قليلاً من الناحية العملية. بيد أن لها شأن كبير من الناحية العلمية.

أما السؤال الثانى، فسهل. فالاقتصاديون، حينما كتبوا لخدمة زمانهم وبلدانهم، كانوا قد افترضوا مؤسسات هذا الزمان والبلدان وفكروا فى ضوئها. ونظراً لاختلاف الظروف من بلد إلى آخر، فإن هذه الاختلاف يفسر وجود تباينات فى النظرة، وهى تباينات تم فهمها بصورة خاطئة، آنذاك وفيما بعد، كاختلافات فى أساس التحليل. فملاح الصورة التى انتقاها "الكلاسيك" الإنجليز تبرز بشكل واضح. إذ تخيلوا المؤسسات الشرعية لاقتصاد يقوم على الملكية الخاصة (إذا أهملنا البقايا التاريخية التى تفترض نوعاً آخر من المجتمع) والتى تترك مجالاً واسعاً للتعاقد الحر بما يكفى تقريباً لتبرير عادة الاقتصاديين بعدم الاهتمام

(٣٠) المبحث ما قبل الأخير من الكتاب الثانى، الفصل الأول، ص ١.

بالتحديدات. وبطبيعة الحال، فإن هذا لا يعنى سوى أن التحديدات لم يحسب لها حساب بصورة صريحة وواعية. فالاقتصاديون الإنجليز، كما هو معروف، كانوا ينظرون فى ضوء المدى الفعلى الذى تركه القانون الإنجليزى والممارسة الإدارية للقرار الخاص، وفى ضوء الاستفادة الفعلية من هذه الحرية فى إطار ذلك المدى- مع الخضوع للتقاليد الأخلاقية السائدة. وأن فشل "الكلاسيك" الإنجليز فى تحديد كل هذه الأشياء قد عرضهم إلى نقد خاطئ من ناحية إهمالهم الظاهرى للجوانب الأخلاقية.

كانت المنشأة ذات الحجم المتوسط تمثل وحدة ذلك الاقتصاد القائم على الملكية الخاصة. وإن الشراكة بين الأفراد private partnership تمثل الشكل القانونى النمطى لهذه المنشأة. وإذا أهملنا الشريك "النائم"، فالمنشأة كانت تُدار من قِبَل المالك أو المُلّاك، وهى حقيقة ينبغى إبقائها فى الذهن لأهميتها لأى جهد يهدف إلى فهم الاقتصاد "الكلاسيكى". أما وقائع ومشاكل الإنتاج ذى الحجم الكبير، والشركات المساهمة joint stock companies المرتبطة بهذه الوقائع والمشاكل، فقد أدركها الاقتصاديون بعد أن أدركها كل فرد آخر. وقد دخلت هذه الوقائع والمشاكل فى المقرر المدرسى على يد ج. س. ميل الذى لأم آ. سميث فى حينه، بحق، على آرائه البسيطة حول نشاط الأعمال الذى يأخذ الشكل المساهم corporate business - ناسياً أن الفائدة التى تتحقق من إدراك أهمية corporate business عام ١٨٤٨ هى فائدة ضئيلة، وأنه هو نفسه لم يفعل عملياً أكثر مما فعل سميث، أى انه قام، باستخدام المعرفة الفطرية المترنة والشائعة نوعاً ما، بوصف ما كان شاخصاً أمام عينيه. ثمة نقطتان إضافيتان تستحقان الإشارة.

وكان يُعتقد أن هذه المنشآت تمارس نشاطها، فى الحالة العادية، فى ظل ما أسماه "الكلاسيك" "بالمنافسة الحرة". وبالنسبة لهم، كانت هذه المنافسة فرضية مؤسسية أكثر مما هى كانت نتيجة لشروط سوقية محددة. وقد اقتنعوا بأن المنافسة هى الشئ الواضح والمألوف للجميع، بحيث أنهم لم يزعجوا أنفسهم بتحليل محتواها المنطقى. وفى الواقع، فلم يتم حتى تعريف هذا المفهوم كما هو معتاد.<sup>(٣١)</sup>

(٣١) من المهم الإشارة إلى أن ج. س. ميل، فى الفصل الرابع، الكتاب الثانى من عمله Principles حيث يدرس "المنافسة والعرف"، إذ يعبر عن اقتناعه بأن "الاقتصاد السياسى يمتلك الحق بحمل صفة العلم عبر مبدأ المنافسة فقط"- مما قد يعنى أن أسعار وكميات السلع تتحدد بصورة ارسخ فى حالة المنافسة أكثر مما فى الحالات الأخرى- فإنه لم يتصور أن من الضرورى تحديد ما تعنيه المنافسة.=

فكل ما كان يعنيه هذا المفهوم هو مجرد غياب الاحتكار - الذى كان يمثل حالة غير عادية والذى أدين بقوة<sup>(٣٢)</sup> ولكنه لم يُعرف هو الآخر على نحو صحيح- والتحديد الحكومى للأسعار. وقد جرى التسليم، ليس من دون سبب، بفضل ميل فى خطوتين مهمتين. أولاً: تشديد ميل على أهمية الأسعار القائمة على العرف customary prices، وبخاصة بالنسبة للحضارات الأقدم وبالنسبة للقارة، ولكن بالنسبة لإنجلترا أيضاً فى حالات محددة مثل الربيع والرسوم المهنية. ثانياً: تشديده على حقيقة أن المنافسة "لا تبلغ ذروتها" فى أغلب الأحيان، رغم أنه يذكر العرف فقط كتفسير لذلك الأمر، مشيراً إلى إن من الضرورى، فى هذه الحالة، إجراء تصحيح عام على كل الاستنتاجات التى تم التوصل إليها وفقاً لفرضية المنافسة الكاملة ( Book 3, ch. 4, § 11) وذلك سواء تمت الإشارة إلى هذا بشكل صريح أم لا". وفى لوحة كهذه، يمكن لتحديد السعر من جانب الاتحادات co-operative price setting أن يدخل فقط، على الأكثر، كانهراف آخر عن الوضع العادى شأنه شأن الاحتكار البحث وكتأمر على الرفاه العام، وذلك بالضبط على غرار ما يفعله ذلك الشكل لتحديد للسعر فى الوقت الحاضر. ولكن ثمة استثناء، رغم ذلك: ففى مخطط ميل للأشياء، ترد النقابات العمالية trade unions كعنصر عادى من النمط المؤسسى وان القوانين المناهضة لها "تظهر الروح الشيطانية لسيد العبيد" (Book v, ch. 10, § 5).

والنقطة الثانية التى يلزم تذكرها هى التالية. انتقد كثير من الاقتصاديين الإنجليز نظام الأرض الإنجليزى بشكل حاد.<sup>(٣٣)</sup> ولكن حينما لم يكونوا فى معرض انتقاده أو مناقشة بدائل له، فانهم افترضوا وجوده أيضاً بمعنى أنهم حاججوا فى ضوءه وفى ضوء النمط الإنجليزى للملاك الذين امتلكوا أراضى واسعة دون أن

=والاقتصادى الوحيد الذى عالج المنافسة التامة أو البحتة على نحو صحيح كان هو كورنو Cournot الذى أشار إلى تعريف صحيح لها أيضاً، رغم أنه لم يقم بصياغته حرفياً.  
(٣٢) للاطلاع على الثناء المطلق لروشر على المنافسة وإدانته العمياء للاحتكار، انظر عمله المذكور سابقاً، الكتاب الثانى، الفصل الأول، ص ٩٧.

(٣٣) وإلى حد أنهم عجزوا عن رؤية الجوانب القوية لذلك النظام بأية حال. وأنا لا أقصد هنا المجتمع السياسى والقيم الحضارية التى خلقها: إذ لا يتوقع من الراديكالى البرجوازى أن ينظر إلى تلك القيم بإنصاف. ولكن اقتصاديين كثيرين، أيضاً، لم يبصروا المزايا التى يتيحها نظام يفصل إدارة الأرض عن زراعتها، قاضياً، بهذا الشكل، على الجزء الأهم من مشاكل الائتمان الزراعى، مثلاً. ويمكن للاشتراكية الرشيدة أن تفعل ما هو أسوأ من استنساخ ذلك النظام حينما تستبدل ملاك الأرض بمدراء حكوميين.

يديروها operate. على أى حال، وفى تلك الحالة الخاصة، فإن المحاجة فى ضوء المؤسسات القائمة تقدم ميزة يمكن إيضاحها من خلال مقارنتها بالمحاجة فى ضوء المنشأة التى يديرها مالكها: فلأن الملاك والمزارعين كانوا أشخاصًا مختلفين، فقد كان من السهل على المنظر أن يبقَى "وظائفهما" متميزة؛ أما أصحاب المنشآت- "الرأسماليون"- فلأنهم نفس الأفراد الذين كانوا آنذاك على الأغلب يديرون تلك المنشآت، فقد كان إدراك تميز هذه "الوظائف" أقل سهولة على المنظر. وهذا يعلمنا درسًا مهمًا: إذ يمكن أن يحدث لمسار تاريخى خاص، لا ينطوى على أى شىء دائم إذا أخذناه ككل، أن يكشف وقائع وعلاقات لها أهمية تحليلية عامة، رغم أنه ليس من حقنا أن نجد فى هذا التكرار سوى ضربة حظ. والمعتاد هو العكس، طبعًا، وأنا يجب أن نبحت على الدوام عن التحديدات التى يمكن أن تفرضها الفرضيات المؤسسية "لكلاسيك" على نتائجهم، من ناحية، وأن نبحت، من الناحية الأخرى، عن التبريرات الممكنة لهذه النتائج ذاتها التى يمكن إيجادها من حين إلى آخر فى خصوصيات المسار الاجتماعى الذى تصوره.

أما سؤالنا الثالث- المتعلق بالمنهج الذى استخدمه "الكلاسيك" فى مناقشة المؤسسات الاجتماعية- فنحصر دراسته بميل ميل فقط، بغية الاختصار. (٣٤) لتأمل موقف ميل من الميراث، مثلًا. (٣٥) تبلغ مناقشة ميل ذروتها عبر التوصيات التالية: (أ) إن حرية التوريث هى القاعدة العامة، باستثناء وجوب مراعاة حقوق الورثة بصورة معتدلة وبشرط" ألا يسمح لأى فرد اكتساب أكثر من الاستقلال المعتدل عن طريق الميراث".

(ب) "فى حالة عدم التوصية قبل الوفاة، توول كل الملكية إلى الدولة" وكذلك مع اشتراط وجوب المراعاة العادلة والمعقولة للورثة. إن هذه التوصيات بحد ذاتها

(٣٤) سينطوى هذا على عيب يجعل من جوانبنا أجادى-الجانب. ولذلك، دعونى أذكر صراحةً أن الاقتصاديين من ذوى التوجه التاريخى والباحثين المعاصرين المتخصصين فى تاريخ المؤسسات ليسوا، كقاعدة عامة، بمنأى عن التهمة التى أنا الآن بصدد توجيهها إلى ميل. ومع ذلك، فإن لحالته أهمية لعلم الاقتصاد العام، لأنه ترك تقليدًا فى كتابة المراجع المدرسية ظل قائمًا فيما بعد الفترة محل الدراسة. فمناقشة الملكية والميراث مثلًا، التى نجدها فى المرجع المدرسى الموفق لفون فيليبوفيتش von Philippovich، تسيير بالضبط وفق خطوط ميل، بقدر تعلق الأمر بمنهجيته.

(٣٥) Principles, Book 11, ch. 2 and Book v, ch. 9. إن معالجة نفس الموضوع فى جزأين مختلفين من العمل نفسه، وهو أمر غير ملائم للفارئ ويحول دون عرض البحث بشكل موفوق، تعكس إحدى العلامات الكثيرة على السرعة التى كتب بها هذا العمل.



وأفكار "العدالة" التي تتخللها لا تهمننا بقدر ما تهتم غيرنا: فهي تكشف، لمؤرخ الحضارة، جزءاً من مخطط القيم الحضارية التي كان يخرتونها مفكر بارز من الطبقة الوسطى وعاش في منتصف العهد الفيكتوري.<sup>(٣٦)</sup> ولكن، فضلاً عن كثير من الأيديولوجيا البحتة، فثمة شئ آخر يكمن خلف تلك التوصيات وهو يحمل طبيعة تحليلية ويسمح بإمكانية تطبيق منهج علمي معين. إلا إن هذا المنهج العلمي ليس هو المنهج الذي نتوقع. فمشكلة ميل لا تتمثل بتقديم تفسير، تاريخي وسوسيولوجي، لأصل مؤسسة الميراث وأشكالها المختلفة. إن دراسة هذه المشكلة ليست من اختصاص "الفلسفة الاجتماعية"، كما أشار هو حرفياً عند درس مشكلة الملكية (§ 2 of Book 11, ch.1). فما يهم هذه الفلسفة هو مشكلة الملائمة الاجتماعية social expediency، ولو ليس الملائمة التي تطرحها المؤسسات القائمة بالفعل، بل الملائمة التي يمكن أن تطرحها جماعة معينة لا يؤثر عليها أي تقليد أو "حكم مسبق" - وذلك تحت إشراف الفيلسوف الاجتماعي، كما أعتقد. إن هذا قد لا يمثل الطريقة الأكثر علمية لوضع المسألة ولكنه يبين بوضوح كافٍ طريقة ميل في تحليل المؤسسات الاجتماعية: فملائمة مؤسسة معينة تتجلى في أثرها على، أو دورها في، النظام الاقتصادي - وهي تتجلى عملياً في الآثار المتوقعة من إحداث تغييرات معينة في نمط معين - وإن ميل، من ثم، يتقدم لتحليل هذه الآثار. وحينما قام ميل بهذا، فإن هذا الكاتب، الذي يحارب الحكم المسبق، يثبت بنفسه حقاً أنه أضعف ضحية للحكم المسبق ضد أي شئ بعيد عن نمط حياته وفكره الخاص - عاكساً في هذا ضيق أفق شديد<sup>(٣٧)</sup> - ولكن مهمته ومنهجه، بذاتهما، يحملان طابعاً علمياً (تحليلياً).

(٣٦) يتضح من مقالة ميل حول Utilitarianism (المذهب النفعي) انه لم يتعمق عن رؤية الأهمية المشكوك بها لمفهوم "العدالة". ومع ذلك، فلم يكن ميل قادراً على أن يفعل شيئاً ما من دون هذا المفهوم بأكثر مما كان (وما يزال) الاقتصاديون الآخرون. وحتى أن ريكاردو أحياناً يعتبر أشياء معينة "عادلة" وأخرى "غير عادلة". وبالنسبة لميل، فلا يمكننا أن نمتنع عن اكتشاف - وربما مع ابتسامة ساخرة - وجود صلة واضحة بين ما اعتبره هو بمثابة حق وأمر صحيح وبين الامتيازات المتواضعة التي كان يتمتع بها هو نفسه. فقد أشار ميل (كما فعل أبوه) إلى أن سقراط - المفكر - لا بد أن يتمتع باغفاءات ملائمة أكثر من الشخص الأحق، وإذا كان هناك شئ ما مؤكد، فهو أن ميل لم يجد نفسه شبيهاً بهذا الشخص الأخير. كما أن تشديده على "الاستقلال المعتدل" يوشح نحو نفس الاتجاه. فرغبة كل فرد ب"الاستقلال المعتدل" لا تبرز إلا لدى الفرد البرجوازي من الطبقة الوسطى، كما كان الحال مع ميل. (٣٧) قد لا يتفق القارئ معي حينما يراجع نص ميل. ولكن هذا يعود إلى أنه يشارك ميل أحكامه المسبقة ليس إلا. ومع ذلك، فإن أحكامنا المسبقة لما نزل أحكاماً مسبقة.

(ب) **الدولة فى الاقتصاد "الكلاسيكى"** لقد تعلمنا، فى الفصل الثانى من هذا الجزء، عددًا من الوقائع بشأن "التفضيلات السياسية" politics لاقتصادى الفترة محل الدراسة وحول معنى وتحديدات ما سُمى بنظام الحرية الطبيعية. وفى الفصل الثالث، أخطنا بأنواع عدة من السوسيولوجيا السياسية بما فى ذلك النظرية الماركسية للدولة. وتعرفنا، فى الفصل الرابع، على مواقف اقتصاديين فرديين من دور الدولة فى الشؤون الاقتصادية. وفى هذا القسم، سوف نهمل هذا كله، وكذلك الفلسفات، والأيدولوجيات، والتفضيلات والسياسية- التى كانت تمثل، إلى حد ما، مجرد فلسفات، وأيدولوجيات، وتفضيلات طبقة رجال الأعمال التى، باعتمادها على نفسها من الناحية الاقتصادية، لم تطلب من الدولة شيئاً سوى حماية قانونية وضرائب قليلة- بما فى ذلك التوصيات السياسية المرتبطة بهذين المطلبين. وبدلاً من ذلك، سنركز على سؤال واحد فقط: كيف أثر كل هذا على التحليل الاقتصادي؟ أو، لما كان كل هذا يندرج أو يؤثر على التحليل الاقتصادى أو يؤثر عليه من خلال الفرضيات التى طورها الاقتصاديون عن الدولة (الحكومات، البرلمانات، الأجهزة البيروقراطية) ووظائفها المعتادة وكفاءتها: فما مدى مرونة الفرضيات التى طورها الاقتصاديون، أخذين بالاعتبار الظروف التاريخية التى كان يراد تطبيق تلك الفرضيات التحليلية عليها؟

وجوابى هو أن هذه الفرضيات أعادت تقديم حقائق العصر فى بلدان أولئك الاقتصاديين بشكل مقبول. فمن الناحية العملية، لقد آمن كل الاقتصاديون- بغض النظر عما رغبوا فيه- وكما صاغها ج. س. ميل، بأن سياسة عدم التدخل laissez-faire كانت تمثل القاعدة العامة لإدارة الشؤون الاقتصادية لبلد ما وان ما سُمى، بصورة معبّرة، بـ "التدخل" الحكومى state interference هو الاستثناء. وقد كان الأمر كذلك فى الواقع الفعلى ليس فقط كشيء طبيعى بل أيضاً كمسألة تفرضها الضرورة العملية فى جميع البلدان، وإنّ لأسباب تختلف من بلد إلى آخر، فلا يوجد إدارى مسئول كان يمكنه الاعتقاد آنذاك، وليس من مؤرخ يترتب عليه الآن الاعتقاد، بأنه، فى ظل الظروف الاجتماعية والاقتصادية وأجهزة الإدارة الحكومية التى كانت قائمة فعلاً، كان يمكن لأى مغامرات طموحة فى التوجيه والسيطرة regulation and control أن تودى إلى أى شيء غير الفشل. أما بخصوص الجوانب الأخرى، فقد ظهرت اختلافات واسعة بين اقتصاديين مختلف البلدان حول تحديد نوع الإدارة الحكومية الذى كان يمكن و"يتوجب" على تلك

البلدان الأخذ به. ولكن، وكما أوضحنا هذا في الفصل الثانى، فإن هذه الاختلافات كانت تعود أساساً إلى تباين الظروف الفعلية من بلد إلى آخر، وليس إلى تباين المبادئ الاقتصادية.<sup>(٣٨)</sup> وكان كل أولئك الاقتصاديين عملياً - بقدر تعلق الأمر بالمهنيين منهم - تشملهم عبارة "الاختلاف في الرأى فقط بالنسبة لحجم الاستثناءات من قاعدة سياسة عدم التدخل - سواء أكانت هذه الاستثناءات ضرورية أم أنها مرغوب فيها ليس إلا، أو مقبولة أم لا".

وتوضح الحالة الخاصة في إنجلترا هذا الأمر.<sup>(٣٩)</sup> فلم تحدث في إنجلترا أى ثورة لكنس الجهاز البيروقراطى، ثقيل الوطأة، للقرن الثامن عشر، والذي كان غير فعال، مبدراً، عاطلاً، ومرتبطاً بسياسة ميركنتيلية غير مستحبة، وجتّى بفساد سياسى. وقبل أن تتاح إمكانية تكوين جهاز جديد وأكثر فعالية، كان من الضرورى فى جميع الأحوال - أقصد: بغض النظر عن ماهية الجهاز الذى يريد المرء إحلاله محل الجهاز للقائم - تصفية الجهاز القديم تدريجياً بهدف تمهيد الأرضية. و إلى أن تم تحقيق هذا، فإن الآلية القائمة للإدارة الحكومية لم تكن ببساطة صالحة لأى من المهام المعقدة التى تتضمنها السياسة الحديثة للتوجيه modern regulation أو السياسة الاجتماعية Socialpolitik. ويعود الفضل فى إدراك هذا الأمر إلى ج.س. ميل الذى لم ينفر من النشاط الحكومى الواسع من حيث المبدأ. فلم تكن لديه أوهام حول "حد أدنى ضرورى" من وظائف الدولة يتقرر فلسفياً. ولكنه أدرك أفضلية إدارة رجل الأعمال للموارد الإنتاجية على ما كان يمكن توقعه من الموظف الحكومى فى أيامه - وهى أفضلية كانت مؤكدة فى تلك الظروف. وقد أدرك ميل أكثر من ذلك. ولن يعجز أى قارئ دقيق عن ملاحظة عدد المرات التى يرفض فيها ميل - بعد أن يتوصل إلى أن هذا الأمر أو ذاك "مرغوب فيه" كإقتصار ضريبة الدخل على النفقات الاستهلاكية، مثلاً - تحويل حكمه القيمى هذا إلى

(٣٨) ولا يمثل هذا كل الأسباب طبعاً. ويتجسد أحد تلك الأسباب فى أن التطورات التاريخية المختلفة، فى البلدان المختلفة، شجعت على ظهور مذاهب سياسية مختلفة للدولة والبيروقراطية قادت الاقتصاديين إلى "إطلاق" absolutize آرائهم التى حددتها ظروف بلدانهم، أى إلى تمجيدها كحقائق أزلية. وقد تعقد هذا الوضع بانتقال الأفكار، مثل انتقال أفكار "مذهب سمث" Smithianism إلى ألمانيا، حيث انهزم معظم البيروقراطيون البارزون وليس فقط الكثير من الاقتصاديين. وليس فى وسعنا البقاء هنا أكثر لتحليل نتائج هذه العملية.

(٣٩) سيوضح أن ما سوف أقوله لا ينطبق على أى بلد آخر. ولكن ليس فى الوسع، ضمن المجال المتاح، أن نفعل أكثر من بيان الزاوية التى ينبغى النظر منها إلى مثل تلك المشاكل.

توصية بسبب وجود صعوبات إدارية لا تقهر: وهى مشاكل كانت لا تقهر حقاً حينذاك. صحيح أن "الكلاسيك" الإنجليز الآخرين- ناهيك عن المغالين فى معاداة الاشتراكية الحكومية ممن خلقهم ذلك الوضع الاجتماعى، وبخاصة فى فرنسا- ليس فقط فشلوا فى إدراك أن تلك الظروف كانت ظروفًا مؤقتة أساسًا، بل دافعوا أيضًا عن فكرة أن الخط الأحمر الذى كان يتعرض للخرق لا ينبغى أن يتبعه خرق آخر، باعتبار أن هذا هو الشئ الطبيعى: أى إن الحكومة والجهاز البيروقراطى يجب أن يقتصرا "كأمر طبيعى" على حد أدنى معين من الوظائف. ولكن حتى هذا، بما كان يمثله من اتجاه حقيقى، لا يضعف من قيمة تحليلهم الاقتصادى بقدر ما كان عليه كفرضية حول جزء من الإطار المؤسسى للعملية الاقتصادية.

ولكننا نستطيع أن نأخذ خطوة أبعد. فقد يترتب من حاجتنا أنه إذا كان التحليل "الكلاسيكى"، من الناحية المطروحة، صحيحًا لأن فرضياته عن دور الدولة كانت واقعية رغم أنها محددة زمنيًا time-bound، فهذا التحليل لا ينبغى أن يكون صحيحًا بالنسبة لأى فترة أخرى، لأن تلك الفرضيات كانت محددة زمنيًا رغم واقعتها. وفى الواقع، فهذا يصح على عدد كبير من الفرضيات فى الاقتصاد التطبيقي- ويصح أكثر على التوصيات. ولكن الأمر ليس كذلك بالنسبة للتحليل "الكلاسيكى" نفسه. فمن الضرورى دائمًا أن نفهم ما نريد توجيهه أو السيطرة عليه. وهذا يعنى أنه مهما كانت سعة المهام الاقتصادية للحكومة فى أى وقت، فإننا بحاجة دائمًا إلى نظرية من النوع "الكلاسيكى" ما دامت النظرية تتعلق بالتوجيه والسيطرة فحسب- بينما يلزمنا نوع آخر من النظرية، طبعًا، بالنسبة للاشتراكية. فنحن لا نتوجه صوب علم الاقتصاد "الكلاسيكى" للحصول على معلومات بشأن العوامل التى تفسر البطالة، مثلًا، بسبب نواقصه التحليلية. ولكن حقيقة أن فرضياته حول دور التشريع والإدارة الحكومية لا تتاسب ظروف زماننا لا تشكل بذاتها سببًا صحيحًا لأن نرفض نحن أن نفعل هذا. وبطبيعة الحال، فإن القارئ يدرك مدى صعوبة قبول هذا من قِبَل مؤرخى الفكر الاقتصادى المتأخرين الذين لم يهتموا بغير الأفكار، والمذاهب أو الفلسفات الاجتماعية، والتوصيات السياسية، والذين لم يكونوا فى وضع يسمح لهم بتحديد الفرضيات "الكلاسيكية" التى ينبغى إسقاطها، والتى لا داعٍ لإسقاطها وذلك حينما نسقط أى عنصر معين من الإطار المؤسسى للكلاسيك.

(ج) **البلد والطبقات** فى ختام هذا القسم، أود لفت الانتباه إلى أن عرضنا للجوانب المؤسسية من الاقتصاد "الكلاسيكى" فيه ثغرتان: فلم ندرس الطريقة التى عالج اقتصاديو تلك الفترة الظاهرة التى نسميها البلد (أو القطر) Nation or Country، كما لم ندرس مفهومهم حول التركيب الطبقي للمجتمع. والموضوع الأول له أهمية بالنسبة للتحليل الاقتصادي من ثلاثة نواحي. أولاً: أن البلد يمثل أحد العوامل المكونة- هناك من يعتبره العامل الحاسم - للسوسيولوجيا العامة أو الفلسفة الاجتماعية لكثير من الاقتصاديين: وقد سبق أن قلنا فى الفصل الثالث (وبخاصة تحت عنوان المذهب الرومانتيكى) كل ما يلزم قوله من هذه الناحية لأغراض هذا الكتاب. ثانياً: يتيح هذا الموضوع إدراك وجهة النظر الوطنية من السياسة الاقتصادية، التى تعلمنا شيئاً عنها فى الفصل الرابع (كارى، ليست) والتى سيتم التعرض لها مرة أخرى فيما بعد فى القسم الخاص بالتجارة الخارجية (الفصل السادس، القسم الثالث). ثالثاً، يمثل البلد قضية لها أهمية كبيرة للتعرف على مدى مراعاة اقتصاديى تلك الفترة للاختلافات الوطنية من حيث السلوك الاقتصادي وللإحساس بالمواطنة consciousness of nationality كعامل مؤثر فى السلوك الاقتصادي: وسيتم درس هذا الموضوع أدناه (الفصل السادس، القسم الأول). أما موضوع "الطبقات الاجتماعية"، فيمكن من الانتقال بصورة ملائمة من موضوع البلد إلى القسم القادم.

فى علم الاقتصاد، كما فى كل العلوم الاجتماعية، يشير مصطلح "طبقة" إلى معنيين مختلفين لا يجمعهما أى جامع وفقاً للمنطق الصارم. وحينما نتكلم عن "الطبقات الاجتماعية" أو "التركيب الطبقي للمجتمع"، فإننا نقصد الإشارة إلى ظاهرة حقيقية لها وجودها بمعزل عن نشاط الباحثين: إذ يمكننا الاعتقاد، فعلاً أو مجازاً، أن الطبقة الاجتماعية تمثل كياناً يفكر ويشعر ويتصرف. ولكننا يمكن أن نتكلم عن طبقة دون أن نقصد سوى فئات تدين بوجودها إلى التصنيف الذى يضعه الباحثون. وهكذا فنحن نشير، حينما نتحدث عن حركات طبقة عاملة، إلى كتل من الأفراد ولكنهم أفراداً متجمعين حول أساس اجتماعى group standard ويشكلون، إذا صح التعبير، اتحاداً نفسياً، طبقة اجتماعية. وحينما نتأمل مجموعة من كل الأفراد الذين يحصلون على دخولهم من بيع خدماتهم (الجهود الشخصية)، نجد أننا نجتمع أنواعاً اجتماعية لا ترتبط فى ما بينها إلا قليلاً، ويندر أن تفكر وتتصرف بصورة منسجمة مثل كناسى الشوارع ونجوم السينما، العمال اليدويين والمدراء،

الخدمات والجزئات: وباختصار، إننا نتحدث عن فئة شكّلناها نحن بأنفسنا. وإذا كان هذا هو كل شيء، فلا يتعين علينا سوى الإشارة إلى وجود مصدر آخر للخلط في المناقشات الاقتصادية والتأكد، في كل حالة، مما نقصد أو يقصده الباحث المعنى حينما يستعمل مصطلح "طبقة" Class- فهل إن الطبقات الاجتماعية هي حقائق حية أم إنها فئات categories من الأفراد المشاركين في العملية الاقتصادية لا تمثل سوى تجريدات باهتة.<sup>(٤٠)</sup> ولكن ثمة موضوع آخر مهم ينبغي التعرض له حالاً وهو يرتبط بهذا التمييز البسيط.

إن المفهوم الذي يستعمله ماركس، "الطبقتان من المشاركين في العملية الاقتصادية":<sup>(٤١)</sup> الرأسماليون والبروليتاريا، لا يمثل مجرد فئات، بل طبقات اجتماعية. وهذا الجانب أمر جوهرى بالنسبة للنظام الماركسى. فهو يوحد سوسولوجيا واقتصاد هذا الأخير بجعل مفهوم الطبقة نفسه أمراً أساسياً لكليهما. فمن ناحية، تمثل الطبقات الاجتماعية بالنسبة للسوسولوجيا فئات للنظرية الاقتصادية ipso facto (بمقتضى الأمر نفسه). ومن ناحية أخرى، فإن فئات النظرية الاقتصادية تمثل الطبقات الاجتماعية ipso facto. وتوضح أهمية هذا الجانب بشكل خاص حينما نلاحظ صلته بالتناقض الطبقي الذى يمثل فى ذات الوقت، فى هذا النظام، ظاهرة اقتصادية حصراً وأهم حقيقة فى كل التاريخ البشرى السابق على الاشتراكية. ومن هذه الزاوية، سندرك أن كل محاولة لتكوين فئات اقتصادية غير الطبقات الاجتماعية ستكون بمثابة محاولة لإهمال أو إخفاء جوهر العملية الرأسمالية ذاته أو، إذا استعملنا تعبيراً متداولاً بين الماركسيين، كمحاولة "لإفراغ النظرية الاقتصادية من محتواها الاجتماعى". وهذه محاولة لا تشوهها "نزعتها التبريرية" فحسب، بل هى أيضاً محاولة عقيمة ولا يمكن أن تقدم حلاً للمشاكل الحقيقية لعلم الاقتصاد.

ولكن علم الاقتصاد غير الماركسى لم يكن أقل ميلاً لأن يأخذ، بتشديد متزايد، بالرأى المعاكس وأن يعتبر الجانب الذى كان الماركسيون (وما يزالون) يفاخرون به بالذات كشائبة تعود لبقايا أشكال التفكير ما قبل العلمية. وهذا يمثل

(٤٠) يطلق بعض الاقتصاديون الحديثون على هذه التجريدات اسم "الطبقات الوظيفية" Functional Classes. أما نحن، ولمزيد من الوضوح، فسوف نستخدم المصطلح "فئات" Categories، مهما أثار من اعتراضات من بعض النواحي.

(٤١) لسوء الحظ، ليس من مقابل إنجليزي جيد للمصطلح الألماني Wirtschafts subjekt.

النتيجة المحتملة للتقدم التحليلي الذي جعل من الممكن أكثر وأكثر تمييز العلاقات الاقتصادية البحتة عن العلاقات الأخرى التي ترتبط بها فعلاً. وعند تحليل الظواهر الاقتصادية، فإن الفئات، غير تلك التي يوحى بها التركيب الطبقي للمجتمع، أثبتت أنها أشياء نافعة أكثر، إضافة إلى أنها مقبولة أكثر من الناحية المنطقية. وهذا لا يعنى إهمال الجوانب المهمة للصراع الطبقي، أو، ببساطة، الجوانب الطبقيّة من العلاقات قيد الدرس.<sup>(٤٢)</sup> فكل ما يعنيه توفير حرية أكثر لكل جوانب الواقع المختلفة لكي تأخذ حقها من الاهتمام.

وكما سنرى بعد قليل، فقد أخذ الاقتصاديون، في الفترة محل الدراسة، خطوة واسعة نحو إجراء تحليل اقتصادي من خلال مفهوم الفئات من الأنواع الاقتصادية وابتعدوا عن التحليل الاقتصادي القائم على استعمال مفهوم الطبقات الاجتماعية. ولكنهم لم يمشوا في الطريق المنطقية، أي أنهم لم يطوروا نظرية للطبقات الاجتماعية وإدخالها في سوسيولوجيتهم الاقتصادية، ومن ثم بناء فئات اقتصادية لاستعمالها في التحليل الاقتصادي: فمنهج كهذا كان سيتطلب إدراك مشاكل مهمة كان الاقتصاديون بعيدين عنها. وبدلاً من ذلك، سلك الاقتصاديون طريقاً أقصر: فبعد تكييف طفيف، حولوا ببساطة المجاميع الاجتماعية social groupings التي يعرفها عامة الناس إلى فئات للتحليل الاقتصادي. ولم يقدّم الاقتصاديون بأي جهد تحليلي باستثناء ماركس الذي يبقى تحليله للطبقات الاجتماعية تحليلاً، مهما كانت عيوبه. وإنهم لم يشعروا قط بالحاجة لمثل هذا الجهد، لأن المجاميع الاجتماعية التي يفهمها رجل الشارع كانت مُشَبَّعة بالمعاني الاقتصادية إلى حد يجعل هذه المجاميع كافية للأغراض المقاربة للتحليل الاقتصادي "الكلاسيكي". فرجل الشارع كان معجباً دائماً بالأرستقراطية المالكة للأرض التي تعالت على بقية المجتمع.

(٤٢) يأتي البرهان على حلاوة هذه الحلوى عند أكلها. ولا يمكن لأي ادعاءات عامة بالإيمان أو الحجج العامة الفائلة باستحالة تحليل توزيع الدخل على أساس آخر غير الطبقات الاجتماعية، مثلاً، أن تحل المشكلة. وبطبيعة الحال، فإن المسألة تعقدها مسألة أخرى وهي صحة النظرية الماركسية للطبقات. ولكن هذا هو موضوع جانبي ضمن هذا السياق. فحتى إذا صحت هذه النظرية، فإن الضرورة المنهجية لمفهمة معينة متكيفة لمهام التحليل الاقتصادي تبقى قائمة. فمعظم الاشتراكيين المعاصرين، باستعمالهم للنظرية الحديثة، إنما يثبتون على أن حاجتهم تسابير وجهة النظر التي يأخذ بها هذا الكتاب. والأهم هو أن ماركس نفسه، في ممارسته التحليلية، يتفق معنا. ذلك لأنه يستعمل طبقاته لغرض تفسير النتائج التي ينتجها الاقتصاد الرأسمالي فحسب. وأنه، كما سنرى بعد قليل، لا يدخل طبقاته كممثلين actors في عمله التحليلي الأساسي. فهو يؤكد حقاً جانب الطبقة الاجتماعية حيثما استطاع. ولكن طبقاته لا تصادم بعضها مع بعض كطبقات إلا في المجال السياسي.

وعلى كفة الميزان الأخرى، هناك "الفقراء" الزراعيون والصناعيون الذين يحتلون وضعًا يندر أن يكون أقل تمييزًا، ومن المستحيل إهماله. وبخصوص الجوانب المتبقية، فرجل الشارع كان ينظر إلى المزارعين، الحرفيين، الصناعيين، رجال المال، المصرفيين، التجار، ومن شابههم، أكثر مما كان ينظر إلى طبقة منفردة من رجال الأعمال، ولا بد أنه احتفظ بأوضاع خاصة أخرى بالنسبة للمهن. وقد اتفق الاقتصاديون "الكلاسيك" معه في النقطة الأخيرة إلى هذا الحد أو ذاك.<sup>(٤٣)</sup> ولكن فيما يتعلق ببقية تلك المجموعات، فلم يقدم الاقتصاديون "الكلاسيك" للتحليل سوى أقل خدمة وذلك بأن ضموا، لبعض الأغراض وليس كلها، تلك المجموعات بعضها إلى بعض وحوّلوا إلى فئة اقتصادية واحدة أخذت تسميتها: "الرأسماليون" تستعمل حالاً في الأدب الاقتصادي عموماً.<sup>(٤٤)</sup>

وهكذا احتفظ ماركس، وحيداً بين كل الكُتّاب التحليليين الكبار، بالدلالة التطبيقية للفئات التي تضم أنواعاً اقتصادية وذلك بصورة واعية وكقضية مبدأ. وقد سخر ماركس من الميل السائد للابتعاد عن هذه الدلالة، حيث لم تفته ملاحظة هذا الميل باعتباره أحد أعراض تحلل الاقتصاد البرجوازي الذي لم تعد لديه الشجاعة والصدق لمواجهة القضايا الحقيقية بحسب اعتقاده. وبالمثل، فقد استحسن ماركس تلك البقايا من الخلط الشائع بين الجانبين، التي يمكن العثور عليها لدى "الكلاسيك" الأوائل، وبخاصة ريكاردو. ويشكل وجود تلك البقايا الشيء الذي ينبغي أن نتوقعه من عملية التطور التحليلي التي لم تكن بطيئة فقط، بل خفية وغير محسوسة أيضاً. ولكن ما هي أهمية هذه البقايا؟ صحيح أن ريكاردو تكلم عن توزيع "منتوج الأرض" بين "ثلاث طبقات من المجتمع" (المقدمة). ولكن لا يبدو أن هذا يحمل أي دلالة تطبيقية. وإذا أردنا أن نأخذ العبارة بشكل حرفي، فينبغي علينا أن نأخذ الجملة كلها حرفياً - وهذا من شأنه أن يجعل من ريكاردو فزيوقراطياً. وصحيح أيضاً إن نظريته حول الأجور، بقدر توافقها مع أي جزء من الواقع أصلاً، لا تلائم إلا أجور

(٤٣) إن الصعوبة التحليلية التي واجهت تحليل الأجر "الكلاسيكي" الرامي إلى إدخال المهن في فئة العمل قد تم تجنبها إلى حد ما عن طريق قيام بعض الكتاب باعتبار المهن غير منتجة وبالتالي استبعادها، بهذا الشكل، من المجتمع الاقتصادي الذي تسرى فرضياتهم عليه أساساً. أما من ينظر إلى المهارات كراسمال، فيمكنه ضم أصحاب هذه المهارات إلى فئة الرأسماليين.

(٤٤) لم يتبنّ الجمهور هذه التسمية إلى أي حد معتبر حتى عام ١٩٠٠. ولكن بينما حصل مصطلح "الرأسمالي" Capitalist على المواطنة في عالم الاقتصاديين، فإن مصطلح "الرأسمالية" Capitalism لم يستعمل خلال القرن التاسع عشر إلا نادراً، باستثناء استعماله من قبل الماركسيين والكتاب المتأثرين بهم بشكل مباشر. وليس ثمة أي مقالة تحت ذلك الاسم في قاموس: Palgrave Dictionary



العمل اليدوى - أجور طبقة البروليتاريا. أخيراً، فإن ريكاردو، وفقاً للتفسير التقليدى، كان يشدد على تناقض المصالح الطبقيّة - وبخاصة مصالح مُلاك الأراضي التي كان يُعتقد أنها "تتعارض دائماً" مع مصالح بقية المجتمع. وهذا يمثل طبعاً ما كان يحبه ماركس كثيراً، وما لم يحبه إلا قليلاً اقتصاديون آخرون مثل كارى Carey وباستيا Bastiat ممن افترضوا أيضاً أنه جزء جوهرى من اقتصاد ريكاردو. ولكن فيما يتعلق بنظرية الأجور القديمة التي تبناها ريكاردو، فمن الواضح جداً أنه لم يسبغ عليها أى مسحة من الصراع الطبقي. ويبدو أكثر واقعية أن نجد فى صحتها المحدودة جداً النتيجة الحتمية لجهاز تحليلى معيب أكثر مما نجد أى نية للتشديد على الجوانب الطبقيّة. وبخصوص معالجته العامة للمصالح الطبقيّة، فينبغى أن نميز بين أمرين اثنين بشكل دقيق. إذ كان ريكاردو مدرّكاً جداً للمضامين السياسية، شأنه فى ذلك شأن معظم "الكلاسيك". وباعتباره أحد أنصار التجارة الحرة بالحبوب، فقد نظر ريكاردو إلى هذا الأمر كإجراء سياسى مُوجّه ضد المصلحة الاقتصادية لطبقة اجتماعية معينة - وهو ما يمكن، فى هذه الحالة، أن يندمج فى ذهنه بشكل يمكن فهمه. وهذا كان يحدث، طبعاً، فى كل مرة كانت فيها ثمة قضية سياسية على سندان الحداد. ولكن حسناً - فالرأى السياسى يقود إلى نزاع حزبى والحزب يحمل عنصر الطبقة الاجتماعيّة: فلا شىء أبعد عن فكرى من أى رغبة بالدفاع عن معالجة قضايا سياسية تهمل هذا العنصر الطبقي وتحتاج على أساس وجود مصلحة عامة متخيلة. ولكن أهمية تعارض opposition المصالح الطبقيّة فى تحليل ريكاردو الاقتصادى ذاته هو موضوع آخر تماماً. إذ يُختزل هذا التحليل إلى فرضيات عن الاتجاهات طويلة- الأمد للحصص التوزيعية النسبية (انظر الفصل السادس، القسم السادس، أدناه). فهو يشير مثلاً إلى أن حصة مالك الأرض تميل للزيادة على حساب حصة الرأسمالى أساساً. ولكن هذا لا يشكل تناقضاً طبقياً class antagonism سواء بالمعنى الماركسى أو بالمعنى المعتاد. فماركس، إذ يعترف بطبقتين فقط، كان يرى "الصراع" الطبقي، الاقتصادى والسياسى، بين هاتين الطبقتين فقط وبهذا يكون قد برهن على اعتقاده أن تعارض المصالح بالمعنى الريكاردى لا يشكل تناقضاً طبقياً. أما بحسب المعنى المعتاد، فالتناقض الطبقي يعنى التضاد بين طبقات اجتماعية - وهذه حقيقة تعكس نفسها فى المجال السياسى مثلاً. ولنشوء هذه الظاهرة، فإن الفهم الريكاردى لميل الحصص التوزيعية للتناقض ليس شرطاً ضرورياً أو كافياً. ويبدو أن هذا يثبت فكرتنا القائلة إن الدلالات الطبقيّة للفئات لدى ريكاردو لا تمثّل فعلاً أكثر من بقايا، وهى غير

أساسية لنظامه؛ وبشكل خاص، فإن كارى وباستيا وكل الكتّاب الذين يتبنون خطأ مماثلاً كانوا على خطأ حينما رفضوا اتجاهات ريكاردو في الحصص التوزيعية لاعتقادهم أنها تعنى الصراع الاجتماعى.

## ٥- المخطط "الكلاسيكى" للعملية الاقتصادية

تتمثل مهمتنا التالية فى إبراز المعالم العامة لمخطط العملية الاقتصادية الذى وضعه "الكلاسيك" فى ضوء الإطار السوسيوولوجى الذى وصفناه نواً. والمهمة نفسها بسيطة جداً. ولكن ما يجعل تحقيقها أكثر صعوبة هو: حقيقة أن الشكل الذى أخذه مخطط العملية الاقتصادية فى العمل الكلاسيكى (وفق مفهومنا) فى الفترة محل الدرس: عمل ج. س. ميل Principles لا يمثل، طبعاً، سوى شكل "تمثيلى" representative لعدد كبير من المخططات تختلف عنه إلى هذا الحد أو ذاك؛ وحقيقة إن العمل حتى فى حالته هذه كان حصيلة لمناقشات طويلة كانت غير ذات معنى نوعاً ما ومجرد كلام أحياناً ولكنها تبدو ذات وزن عند النظر إليها من زمن أحدث؛ وحقيقة إن وضع العمل التحليلى كان متبايناً جداً فى المراحل المختلفة. إن مجرد افتراض حصول شىء ما من قبيل التقدم نحو استيضاح قضايا التحليل وتحسن نتائجه سيعد بمثابة تحريف misrepresentation من قبل القراء الذين إما ينسون هدف ووجهة نظر تاريخ ما للتحليل، أو أنهم لا يستحسنونه كقضية مبدأ.

(أ) الممثلون ينبغى، أولاً، على أى مخطط أن يحدد dramatis personae (شخصيات المسرحية) التى تظهر فى المشهد، وأن يحكم مسبقاً على الكثير من ملامحه من خلالها. وكان هؤلاء الممثلون actors منشآت وأسر طبعاً، وليس طبقات اجتماعية، وإلا فما كان يمكن أن تكون هناك منافسة: ويصح هذا على نظرية ماركس أيضاً. وكما نعلم، فقد تم تصنيف هؤلاء الممثلين على أساس تحويل المجموعات الاجتماعية المعروفة، من التجربة العامة، إلى ثلاث فئات من الأنواع الاقتصادية (أو الطبقات "الوظيفية"): ملاك الأرض والعمال والرأسماليون.<sup>(٤٥)</sup> وهذا، طبعاً، مجرد امتداد لتقليد قديم سبق أن استحسنه آ. سميث. ولما كانت الأنواع

(٤٥) وكان يتم، طبعاً، إدخال مجموعات فرعية عند الاقتضاء. ولكن يمكننا إهمال هذه الواقعة عند معالجة النمط العام للنظرية الاقتصادية.

الثلاثة مجرد فئات تُعرَّف كل واحدة منها وفقاً لسمة اقتصادية معينة، فلم يكن من العسير إدراك ان كل فرد يمكن يعود إلى فئتين اثنتين (كما هو الحال حينما يكون الفرد حرفياً، مثلاً) أو إلى ثلاث فئات (كما كان شأن الفلاح الذي يزرع أرضه، مثلاً). ومن المعروف أيضاً إن ماركس كان قد استبدل مخططة ذى الطبقتين بهذا التقسيم المكوّن من ثلاث فئات.<sup>(٤٦)</sup>

ومع ذلك، لقد تحقق تقدم كبير، وإن متقطع، في ناحية واحدة. فثمة فئة أو نوع رابع قد اكتسب اعترافاً صريحاً: المنظم entrepreneur. ولا يمكن الاعتقاد أن الاقتصاديين كان يوسعهم قط إغفال هذه الشخصية الأكثر فاعلية في العملية الرأسمالية: فهذا أمر مستحيل. فقد ميّز العلماء السكولانيون مجهود industria رجل الأعمال عن عمل labour العامل منذ عهود القديس أنطونيو في فلورنسا، على الأقل. وقد اظهر اقتصاديو القرن السابع عشر فهماً غير خاطئ، مع أنه غير متماسك، لهذه النوع. وكان كانتيلون أول من استعمل مصطلح "منظم"، بقدر ما أعلم. ولكن هذه الإيحاءات قد تلاشت دون أن تؤتي ثمارها. فأدم سمث كان يلقي نظرة سريعة على هذا النوع أحياناً- فهو يتحدث من حين إلى آخر عن المتعهد undertaker أو صاحب العمل master أو التاجر merchant- ولكنه لو حوَّصر أكثر، لما كان يمكن أن ينكر أنه ليس ثمة نشاط اقتصادي يحدث من تلقاء نفسه. ومع ذلك، فهذا الانطباع الشامل بالضبط هو الذي يخرج به قارئ سمث. فالتاجر أو صاحب العمل يراكم "رأس المال"- وهذه هي وظيفته الأساسية حقاً- ويستعمل "رأس المال" هذا في استئجار "الشغيلة" industrious people، أى العمال الذين ينجزون كل الأعمال المتبقية. وعند قيامه بهذا، فإن التاجر أو صاحب العمل يُعرِّض وسائل الإنتاج هذه لخطر الضياع؛ ولكن فيما عدا هذا، فإن كل ما يفعله هو الإشراف (supervise) على منشآته للتأكد من إن الأرباح هي في طريقها إلى جيبه. وبتحرك ج. ب. ساي صوب التقليد الفرنسي (كانتيلون)، فهو كان أول من خصص للمنظم -لذاته وبشكل متميز عن الرأسمالي- وضعاً محدداً في مخطط العملية الاقتصادية. وتتخلص مساهمة ساي في عبارته البليغة القائلة إن وظيفة المنظم هي التأليف بين (combine) عوامل الإنتاج وتحويلها إلى جهاز للإنتاج. إن

---

(٤٦) وكان سيسموندى هو الاقتصادي الآخر الوحيد من الاقتصاديين الكبار الذين فعلوا ذلك. ولكنه قام به لأغراض التبسيط وليس كقضية مبدأ.

مثل هذه العبارة قد تعنى الكثير أو القليل.<sup>(٤٧)</sup> فمن المؤكد أن ساي قد فشل فى الاستفادة منها كلياً، وربما لم يبصر كل إمكاناتها التحليلية. لقد أدرك ساي، إلى حد ما، إمكانية استخلاص نظرية متطورة جداً للعملية الاقتصادية، وذلك بجعل دور المنظم فى المخطط التحليلي على غرار ما هو عليه فى الواقع الرأسمالي كمحور تدور حوله كل الأشياء. ولكن ساي أخفق فى إدراك أن عبارة "التأليف بين عوامل الإنتاج"، عند تطبيقها على منشأة قائمة، لا تعنى سوى الإدارة الروتينية تقريباً، وأن التأليف بين العوامل لا تصبح مهمة متميزة إلا حينما تطبق ليس على الإدارة الجارية لمنشأة قائمة، بل على تأسيس منشأة جديدة. ومع ذلك، فقد حوّل ساي فكرة شائعة إلى أداة علمية.

وفى ألمانيا، كان مفهوم المنظم يشكل عنصراً مألوفاً فى التقليد "الإداري" cameralist. وكذلك كان حال المصطلح المناظر، Unternehmer، الذى واصل اقتصاديو هذه الفترة استعماله، كما فى كتاب راو Rau المدرسى. وقد تطور تحليل وظيفة المنظم بشكل منتظم، مع أنه بطيء، إلى أن بلغ ذروته فى عمل مانجولد Mangoldt.<sup>(٤٨)</sup> أما ما مدى تأثير ساي فى هذا التطور، إن كان قد أثر أصلاً، فهذا أمر ليس بوسعى تحديده. ولكن هذا التأثير يتجلى على نحو أكثر وضوحاً فى إنجلترا. لقد أهمل ريكاردو والريكارديون، وكذلك سنيور، تلميذ ساي، وحققوا بالفعل تقريباً ما وصفته بالأمر المستحيل، أى استبعاد شخصية المنظم كلياً. إذ

(٤٧) لنفادى أن يتصور القارئ أننى أميل إلى رد تلك العبارة إلى كانتيلون أو آ. سمث، دعونى أوضح أكثر الأسباب التى تدفعنى للاعتقاد أن صياغة ساي ينبغي اعتبارها خطوة متميزة على طريق التحليل. فكانتيلون قال فعلاً إن المنظم يشتري وسائل إنتاج بأسعار مؤكدة، على أمل أن يبيع بأسعار (متوقعة) غير مؤكدة. ويوضح هذا جيداً أحد جوانب نشاط رجل الأعمال؛ ولكنه لا يصف جوهر ذلك الجانب (أو بشدد عليه، بأى حال). أما آ. سمث، فيدرس فعلاً حالة الرأسمالي الذى يقرض رأسماله إلى الأفراد الآخرين بحيث يبدو إن سمث كان يدرك الوظيفة المتميزة لأولئك الأفراد الذين يواجهون مشاكل ومخاطر استخدامه. ولكن رجل الأعمال الذى يقترض من الرأسمالي ما يزال يعمل كرأسمالي بالنيابة vicarious capitalist، أى، أنه فى حالة وسيطة بين مالك رأس المال وقوة العمل؛ وأن تجهيز هذه الأخيرة بوسائل الإنتاج، ووسائل المعيشة، والمواد الخام ما يزال يمثل كل ما يقوم به. ويمكن القول إن الوظيفة المتميزة التى جعلها ساي صريحة كان قد افترضها كانتيلون وسمث. ولكن التقدم التحليلي - ليس فقط فى علم الاقتصاد - يتوقف على جعل أشياء معينة صريحة بعد أن كانت مفترضة أو مفهومة ضمناً فى عهود سابقة. فأدم سمث أيضاً كان يعرف أننا ندفع مقابل السلع لأننا نحتاجها، ولكن هذا لم يجعل منه منظر منفعة حدية.

(٤٨) انظر الفصل الرابع، القسم الخامس أعلاه، والفصل السادس، القسم آب أدناه. ويشير ذلك الكتاب إلى التقدم الأكثر أهمية الذى كان قد أحرز منذ ساي تلك الناحية.

تصوروا هؤلاء- وكذلك ماركس<sup>(٤٩)</sup> - أن العملية الرأسمالية تحدث من تلقاء نفسها أساساً، وأن الشيء الوحيد الضروري لمُضِي هذه العملية هو توفر كمية كافية من رأس المال. ولكن بعض الكتاب غير الريكارديين والمعاديين للريكاردية أبرزوا هذه الشخصية في أواخر عشرينيات وثلاثينيات القرن التاسع عشر. وبين هؤلاء، يستحق ريد ورامساي اهتماماً خاصاً، علماً بأن الثاني استعمل مصطلح "صاحب العمل" master وليس المنظم، رغم أنه كان يتكلم عن منشأة. وقد أخذ ج. س. ميل الخطوة الحاسمة، حيث ساعد على تعميم استعمال مصطلح "منظم" بين الاقتصاديين الإنجليز، كما أنه انتقل، عند تحليل وظيفة المنظم (أو الوظيفة التنظيمية) entrepreneurial function، من "المراقبة" super-intendence إلى "السيطرة" control وحتى إلى "التوجيه" direction، التي اعترف أنها "لا تحتاج إلى مهارة خاصة في أغلب الأحوال". ولكن هذا يُعرّف وظيفة الإدارة management وليس أي شيء متميز عن مجرد أُل administration. وإذا كان هذا هو كل شيء، فقد كان بوسع ميل الاكتفاء بالمصطلح الإنجليزي الجيد "مدير" manager-الذي تبناه بالفعل أ. مارشال فيما بعد- ولوفر على نفسه كل أسفه على عدم وجود مقابل إنجليزي جيد لمصطلح "منظم" entrepreneur. وقد يعود أحد أسباب إجماع ميل عن هذا إلى أن المدراء هم مستخدمون مقابل أجر في الغالب، ولا يشاركون في تحمّل مخاطر الأعمال بالضرورة، في حين أن ج. س. ميل، مثل كل كتاب الفترة محل الدراسة والفترة التالية، أحب أن يجعل من تحمّل المخاطر وظيفة للمنظم entrepreneurial function بجانب وظيفة "الإشراف" direction. ولكن هذا لم يؤدِ إلا إلى دفع السيارة أكثر في الطريق الخاطئ،<sup>(٥٠)</sup> حيث تسمرت. وقد جرت

(٤٩) وهذا يبرز في حالته بشكل خاص لأنه يتناول تفاصيل كثيرة عن عملية التراكم. فلدى ماركس، فإن رأس المال المتراكم يستثمر نفسه بصورة تلقائية تماماً. كما تخرج كلياً عن نطاق رؤيته كل الظواهر والأليات الخاصة بنشوء المنشأة المكننة كبيرة الحجم، التي تعتمد على العنصر الشخصي. ثمة فقرة شهيرة في Communist Manifesto (حول "المعجزات" التي حققتها البرجوازية) تبدو مناقضة لهذا الاعتقاد ما دام أن مجرد استثمار رأس المال المتراكم لا يساعد إلا نادراً على تحقيق هذه "المعجزات". ولكن هذا المفهوم لدور المنظم entrepreneurial achievement عجز كلياً عن التأثير على تحليله الأساسي- فأى شيء آخر يمكنه أن يقف وراء المعجزات البرجوازية ؟

(٥٠) لما كان كثير من الاقتصاديين المعاصرين أيضاً يدخلون تحمّل المخاطرة في الوظائف التنظيمية، فقد يكون من المناسب الإشارة حالاً إلى الاعتراض على الفكرة. فما أن ندرك أن وظيفة المنظم تتميز = عن وظيفة الرأسمالي، فيجب أن يكون من الواضح أن المنظم يخرس كـرأسمالي، وليس كـمنظم، عندما يستخدم رأسماله الخاص في مشروع غير ناجح. وقد قيل إن المنظم عندما يقترض عند سعر فائدة ثابت، فإنه هو من يتحمل المخاطرة بحكم حق الرأسمالي باستعادة ماله زائداً الفائدة بغض =

محاولات مختلفة للتحسين والتطوير أثناء هذه الفترة والفترة التالية. ورغم ذلك، ومن حيث الجوهر، فقد ساد مفهوم ج. س. ميل لوظيفة المنظم طوال القرن مما يعنى، رغم كل شيء، أن تلميح ساي لم يثمر إلا عن شيء قليل. وسنعود لهذا الموضوع بعد قليل.

(ب) **العوامل** ندعو القارئ إلى ملاحظة كم أن الخطوة قصيرة وبسيطة وطبيعية من الاعتراف بالفئات الثلاث من المشاركين في العملية الاقتصادية - ملاك الأرض والعمال و"الرأسماليين" - إلى الوصول لمخطط عام لهذه العملية. تتميز هذه الفئات بسمة اقتصادية بحتة: فهي، على التوالي، مصادر للتزود بخدمات الأرض والعمل ومخزون من السلع يُعرف "برأس المال". ويبدو إن هذا يحدد أدوارها في الإنتاج، كما يحدد، من تلقاء ذاته تمامًا، الثالوث الشهير نفسه: ثالوث وكلاء أو عوامل أو مستلزمات الإنتاج triad of agents, or factors, or instruments of production - أو أدوات الإنتاج (لدى سنيور) production. وعلى نحو لا يقل سهولةً، ينشأ ثالوث آخر للدخول بشكل مناظر لثالوث العوامل: الريع والأجور و"الأرباح". ومن المؤكد أنه لا يمكن لأي شيء آخر أن يبدو أكثر نفعاً وأكثر بساطة أو أكثر وضوحاً في توافقه مع الحقيقة بالنسبة لأي فرد لم يربكه اطلاعه المسبق على المجادلات الاقتصادية. وهذه هي النقطة الأولى عن مخطط العوامل الثلاثة التي أريد أن يدركها القارئ.

والنقطة الثانية التي ينبغي تذكرها هي أن الاقتصاديين المعاصرين لم يقبلوا هذا المخطط الثلاثي، رغم ما تقدم ذكره. فقد فرض المخطط نفسه، إلى هذا الحد أو ذلك، حوالي منتصف القرن التاسع عشر، وأنه نال فرصة أفضل حينما تبناه أ. مارشال.<sup>(٥١)</sup> كما تسنى له البقاء بفضل ملائمة للتعليم الأولى. ولكن فيما عدا هذا،

---

=النظر عن النتائج. ولكن هذا مثال نمطى على خلط شائع جداً بين الجانبين الاقتصادى والقانونى. فإذا لم تكن لدى المنظم المقترض أموال خاصة به، فمن الواضح أن الرأسمالى المقترض هو من يتعرض للخسارة، رغم حقوقه القانونية. وإذا كان المنظم المقترض يمتلك أموالاً خاصة به يمكن استعمالها لتحريره من الدين، فهو رأسمالى أيضاً، وفي حالة الفشل، فإن الخسارة تقع عليه كرأسمالى وليس كمنظم.

(٥١) وفي الواقع، كان لدى مارشال عامل أو وكيل رابع للإنتاج وهو التنظيم organization. ولكن هذا العامل هو مجرد تسمية لمجموعة من الموضوعات - مثل تقسيم العمل والمكننة - لا تشكل إدارة الأعمال إلا واحدة منها فقط. وهو لا يمثل عاملاً للإنتاج بنفس المعنى الذى يمثله العمل والأرض ورأس المال.

فإن الاقتصاديين المعاصرين لا يفضلونه بشكل خاص: إذ ينظر إليه بعضهم كأثر من مراحل سابقة من التحليل، كأداة غير محكمة، كشيء معوق أكثر منه كشيء مساعد. ولكننا، في هذه اللحظة، لا نهتم بهذا بل بنقطة ثالثة. فلأسباب تختلف تمامًا عن تلك التي تفسر موقف الاقتصاديين المعاصرين، فإن اقتصاديي الفترة محل الدراسة نفروا من قبول هذا الثالوث، مما قاد إلى تنحيته جانبًا ولكن بشكل بطيء وغير كامل - وهي حقيقة تستدعي التفسير إذا أخذنا بنظر الاعتبار وضوح هذا المخطط. وعلاوة على ذلك، فإن فحص هذه الأسباب يعلمنا درسًا مهمًا عن "طرق التفكير البشري" في حقنا.

اختزل آ.سمث، في الفصل السادس من الكتاب الأول من Wealth of Nations، سعر المنتجات إلى ثلاثة مكونات: الأجور والربح والربح. وفي الفصل السابع، يقوم سمث بإعادة بناء هذه الأسعار من هذه المكونات نفسها.<sup>(٥٢)</sup> ويشير هذا بحد ذاته نحو المخطط الثلاثي للعوامل بقوة كافية. ولكن المؤشر يضيع في الفصل السادس كليًا. ففي هذا الأخير، يتم فعلاً إدخال العمال ومُلاك الأرض والرأسماليين كمشاركين في عملية التوزيع، ولكن حصصهم لا تُطرح كعوائد مبنية الاستخدام الإنتاجي لعواملهم: فإذا لم يتم التكرار كليًا لهذا الجانب في فهم الحصص التوزيعية القائم على مساهمة العوامل المختلفة، وحتى عندما يُعترف به أحيانًا،<sup>(٥٣)</sup> فإن هذا الجانب يُنحى لصالح جانب آخر مختلف تمامًا. ويحاول سمث، كما نتذكر، أن يبين كيف أن حصتي مالك الأرض والرأسمالي إنما "يتم استقطاعهما" من المنتج الكلي، الذي هو "طبعًا"، وفي كليته، منتج العمل. وهذا يشير، كما يبدو، إلى ترتيب نظري مختلف تمامًا يعترف بالعمل فقط كعامل إنتاج ويحول دون النظر إلى مخطط العوامل الثلاثة، رغم حقيقة أن لغة آ. سمث في الصفحة الأولى من الفصل السابع توحى بهذا المخطط بشكل واضح.

---

(٥٢) وتلك هي الأسعار التوازنية. وكما نعلم، فإن الترتيب المذكور يجسد طريقة سمث في إدراك حقيقة الاعتماد المتبادل العام بين عناصر النظام الاقتصادي وبشكل أحد أعظم مزاياه في حقل التحليل البحث. ولكننا نعلم أيضًا إن هذا الترتيب تعرض لكثير من سوء الفهم، وحتى إن بعض النقاد وجدوا فيه حاجة دائرية.

(٥٣) وهكذا، فإن آ. سمث يصف الإيراد الكلي للمجتمع باعتباره "المنتج الكلي لأرضهم وعملهم" (بداية الفصل الثاني، الكتاب الثاني).

وقد عمدنا إلى إعادة ذكر تفسير آ. سمث، أولاً: لأن هذا التفسير يسبق بصورة مُنَوَّرَة الوضع الذى ساد فى هذه الزاوية من التحليل الاقتصادى طوال الفترة محل الدراسة. فسواء بتأثير من سمث أو بصورة مستقلة عنه، أخذ بعض الاقتصاديين بالخط الذى يشير إليه مؤشر آ. سمث الأول، بينما أخذ البعض الآخر بالخط الذى يشير إليه مؤشره الثانى. ولكن أكثرية الاقتصاديين تريتث وعمدت إلى التسوية، رغم أن الاتجاه كان فى صالح مخطط العوامل الثلاثة. ثانياً: لقد انطلقنا من آ. سمث لأن تفسيره يوضح جيداً طبيعة العقبة الرئيسية التى تعترض التقبل السلس لمخطط العوامل الثلاثة. ولإدراك هذا، ينبغى أن نتذكر مرة أخرى أن الفرضية القائلة إن العمل وحده يخلق كل المنتج لا تمتلك أى محتوى وقائعى empirical بحيث يمكن أن يتم تناول هذه الفرضية فى تحليل معين لوقائع العملية الاقتصادية: فمن الواضح أن ليس بوسع أحد الادعاء أن العمل يمثل كل ما يلزم لإنتاج شىء ما إلا فى حالات غير مهمة. ولكن هذه الفرضية يمكن أن يكون لها معنى "ما وراء اقتصادى" للون أخلاقى معين، وأنها تتمشى جيداً مع الميول العاطفية والمذاهب السياسية لأنصار المصالح العمالية ممن، كآدم سمث مثلاً، احبوا الخطابة حول العامل الذى ينتج كل شىء لكل فرد وهو نفسه "يسير فى أسمال بالية". ويتصور هؤلاء أنهم يسجلون نقطة لصالح العمل بتمسكهم بهذا المذهب، والذين كان تمسكهم بهذا المعتقد الصبباني ليس أقل من التمسك بالمعتقد الصبباني من قِبَل كثير من أنصار ثالوث العوامل الذين يتصورون أنهم، بتقديم الأرض ورأس المال كعوامل للإنتاج، إنما يسجلون نقطة لصالح مُلَاك الأرض والرأسماليين.<sup>(٥٤)</sup> فلم يدرك هؤلاء أن فلسفاتهم الأخلاقية ومذاهبهم السياسية كانت غير ملائمة منطقياً لتفسير الواقع الاقتصادى كما هو. وبعبارة أخرى، فشلوا فى إدراك أن كل ما يهيم لهذا الغرض هو الحقيقة البسيطة القائلة إن ما يلزم لمنشأة ما لى تقوم بالإنتاج ليس هو العمل فقط، بل كل الأشياء التى تحتويها الأرض ورأس المال، وأن هذا هو كل ما تتضمنه فكرة العوامل الثلاثة. وبعبير آخر، لم يمتلك

(٥٤) لا أنكر طبعاً أن من الممكن استخلاص شعارات للاستهلاك الشعبى من كلتا البنييتين التحليليتين. و إلى ذلك الحد- أى إذا كان القصد الوحيد منهما هو كسب الأفراد المتبدلين- فكلاهما ليس صبيانياً. بيد أن الشىء الصبباني الوحيد هو الاعتقاد البرىء بأن أى ترتيب تحليلى بشأن عوامل الإنتاج كان يمكنه، بالمنطق السليم، تعزيز الفائدة السياسية لصالح أو ضد ادعاءات أصحاب هذه العوامل. أما إن هذا الأمر ليس كذلك فقد تم توضيحه مراراً فى هذا الكتاب: فإذا كان ثمة معنى من التشديد على أن الأرض تنتج كل شىء، مثلاً، فهذا لا يشكل أى سبب لأن تعود غلة الأرض إلى مالكيها.



هؤلاء بعد مفهوماً واضحاً للأغراض المتميزة من التحليل - فهل نملكه نحن؟ - ولما يتعلق وما لا يتعلق بالغرض التحليلي. وعليه، سوف نجد أن استيعاب هذا الغرض المتميز وإدراك أن مخطط العوامل الثلاثة كان يخدمه بطريقة بسيطة لم يكونا، والحال هذه، أمراً سهلاً بحيث يمكن للمرء أن يستخلصه من وضوح المخطط وأن تبنيه، بالتالي، كان يعنى ميزة تحليلية كبيرة رغم كل شيء.

ومع ذلك، فالقضية لها جانب آخر. فحينما يسلم المرء بنظرية القيمة القائمة على كمية العمل، سواء على طريقة ريكاردو أو ماركس (انظر الفصل السادس، القسم ٢ب، أدناه)، فإن مخطط العوامل الثلاثة، الذي كنا وما نزال نمتدحه لبساطته، يلقى صعوبات تحليلية مستقلة تماماً عن أى فلسفات. ذلك لأن الحصص التوزيعية ينبغي أن تدفع من أسعار المنتجات التي، لوجود مطالبين آخرين (claimants) غير العمل، لا يمكن أن تتناسب عموماً مع كميات العمل المتجسدة فى تلك السلع. وهكذا تبرز مشكلة تتعلق بكيفية تلبية هذه المطالبات الأخرى. وعند محاولة حل هذه المشكلة، نجد أن من غير الملائم معالجة مخطط العوامل الثلاثة الذى يضع كل العوامل فى نفس الوضع المنطقي أساساً: (٥٥) ومن هذه الزاوية، فإن مجرد حقيقة أن العوامل تعتبر "ضرورية" بنفس الدرجة لم يعد من الممكن أكثر اعتبارها أمراً حاسماً. لاحظ الواقع المهم التالي: عند النظر من أى زاوية أخرى غير النظرية القائمة على كمية العمل، فإن هذه المشكلة تبدو كمثال ممتاز على مشكلة زائفة، أى مشكلة تدين بوجودها ذاته إلى التحليل المعيب وتختفى، دون أى صعوبة، عند إزالة العنصر المعيب الذى هو، فى الحالة المطروحة، نظرية القيمة القائمة على كمية العمل؛ ولكن من زاوية هذه النظرية الأخيرة، تصبح المشكلة المعنية أهم كل المشاكل: مشكلة الحل الذى ينبغي أن يكشف السر الأعمق للمجتمع الرأسمالى. ولذلك، كانت لدى ماركس أسباب كثيرة لأن يغضب من مخطط العوامل الثلاثة وإدانتها كقطعة من تبرير تافه هدفها إضعاف حدة الواقع الرأسمالى باختزالها الصراعات الواضحة للطبقات الاجتماعية إلى حصص معتمدة من العوائد تقدم للعوامل المشاركة. (٥٦) إن مهمة التحليل تغدو صعبة بسبب طبيعة مشاكل هذه

(٥٥) لقد حاول جيمس ميل وماك كولوخ أن يفعل ذلك دون أن يحققوا أى نجاح يذكر.  
(٥٦) إذ ينظر ماركس إلى التحليل الاقتصادى كعنصر فى التطور الاجتماعى - وإلى النظريات الأخرى غير نظرياته كضباب ينشأ عن ذلك التطور - فقد آمن، كما جرت الإشارة من قبل، بأن "الاقتصاد البرجوازى"، من بعد ريكاردو، دخل مرحلة التعفن سوية مع المجتمع الذى أنتجه. ولا يخلو من=

المهمة أحياناً- وتشكل الميكانيكا الموجية(\*) مثلاً جيداً على ذلك. ولكن المشاكل، في أحيان أخرى، تكمن في عقولنا، وليس في الأشياء.

وما أن نفهم هذا الأمر، يمكننا أن نعالج باختصار وقائع هذه الحالة. إن النفور من مخطط العوامل الثلاثة الذى نجم عن أسباب فلسفية أو سياسية أو عاطفية كان قد تراجع أخيراً وأكد نفسه فى النهاية فى صورة تسويات لفظية ليس إلاً. وبطبيعة الحال، جسدت نظرية القيمة القائمة على كمية العمل عقبة لا تقهر تقريباً فى أعين ريكاردو نفسه وكذلك الاشتراكيين الريكارديين بمن فيهم ماركس. ولكن النظرية غير الريكاردية والنظرية المعادية للريكاردية تمكنتا من دحر تلك النظرية فى ثلاثينيات القرن التاسع عشر، مما يبين مرة أخرى أن التعاليم الريكاردية كانت تحمل معنى الانعطاف حقاً. وفى القارة، وضع ساي-ربما مهتدياً بمبادرة تورجو- مخطط العوامل الثلاثة<sup>(٥٧)</sup> والتقليد المتمثل بمنح "خدمات" العوامل الثلاثة نفس المنزلة فى نظرية الإنتاج ونظرية التوزيع على حد سواء. وفى إنجلترا، كان لاودردال أول اقتصادى كبير يقدم رأس المال كعامل متميز. أما مالثوس، فلم يشدد على مخطط العوامل الثلاثة ولكن بنيتة النظرية تقتضى هذا المخطط. ومثل تورنس وريد وسنيور، وبخاصة الأخير، أهم الاقتصاديين الذين ساعدوا على إرسائه فى علم الاقتصاد الإنجليزي.<sup>(٥٨)</sup> وأخيراً، فقد تبنى ج. س. ميل أخيراً هذا المخطط من حيث الجوهر، ولكن بتردد ودون حسم- بصورة تعكس جيداً وضع المذاهب القائم فعلاً. وكما فعل بتي، فقد بدأ ميل باثنين من "مستلزمات" الإنتاج requisites- وهذا تعبير لبق يجرد النقد غير البارع من

---

=الأهمية أن نسأل عن الوقائع التى تعكس هذا التعفن. الواقعة الأولى نعرفها مما سبق وتجسدت فى رفض الاقتصاد "البرجوازي" أن يصوغ تحليله من خلال صورة الطبقات الاجتماعية. وتمثلت الواقعة الثانية، المرتبطة بالأولى، بالميل المتزايد لتبني مخطط العوامل الثلاثة بالذات. أما الواقعة الثالثة فهى الميل للتشديد على أن العملية الاقتصادية كانت خالية من التوقفات hitches التى تنتج عن منطقتها الداخلى البحث، مهما كانت هذه العملية عرضة للتوقفات الناتجة عن تأثير "الاضطرابات". وقد اعتبر ماركس هذا لونا آخر من "التبويض"، مع أنه كان ثمرة طبيعية لتطور التحليل من زاوية أخرى. وقد تمثلت الواقعة الرابعة فى الميل لاستبدال ما اعتبرها ماركس الحقيقة الأعمق بوصف الظواهر البارزة على سطح نشاط الأعمال كما تبدو لرجل الأعمال. والأمر متروك للقارئ أن يكون رأيه تجاه هذه النقاط المطروحة هنا، مما يشكل اختباراً ممتازاً له.

(♣) الميكانيكا الموجية هى نظرية تقول أن للألكترونات خصائص موجية.

(٥٧) كما عمم سنيور أيضاً الأرض إلى "العوامل الطبيعية".

(٥٨) ورغم أسبقية ساي، ورغم حقيقة أننا، نحن الكتاب المعاصرين، لا نقيم اعتباراً كبيراً لهذه الأسبقية، بيد أنها انطوت على ميزة كبيرة فى ثلاثينيات القرن التاسع عشر.

سلاحه عن طريق تجنب الإيحاء بأن "العوامل" agents يمكن أن يكون من حقها أخلاقياً أن تتال "مكافآت".<sup>(٥٩)</sup> ثم لاحظ ميل حقيقة أن العملية الاقتصادية فى كل فترة تعتمد أيضاً على خزين السلع الموجودة فى بداية الفترة وهو ما يمثل كل ما يعنيه تقديم "رأس المال" كعامل متميز. وهكذا يكون ميل قد اعترف برأس المال كعامل، ولكنه ميّزه عن العاملين الآخرين: العاملين "الأصليين" original.<sup>(٦٠)</sup> وقد تكلم سنيور عن رأس المال كعامل "ثانوى" secondary agent بالمقارنة مع العاملين الآخرين "الأوليين" primary. وفى الواقع، كان ثمة معنى من التشديد على أن "رأس المال يختلف عن بقية العوامل". ذلك لأنه إذا كان رأس المال يمثل سلعة، فإنه يثير مشاكل الاندثار والتجديد - وهى مشاكل لا تثيرها العوامل الأخرى. وإذا تم تعريف رأس المال بطريقة ما بحيث يشمل السلع التى تتفق الأجور عليها Wage goods، فهو لا يتماثل مع الأرض والعمل تماماً بل يواجههما بعلاقة خاصة به بقدر تعلق الأمر بـ Wage goods. ولكن ج. س. ميل لم يذهب أبعد من هذا كثيراً. فرغم أنه كان يشير أحياناً بالفعل إلى أن ريع الأرض، فى هذا المخطط، يدخل أو لا يدخل فى السعر والتكلفة على غرار ما تفعل الأجور بالضبط، فإنه رفض أن يضع الأرض فى منزلة واحدة مع العمل. ولذلك تعلق ميل، رسمياً إذا صح التعبير، بنظرية الربح الريكاردية، رغم أنها كانت زائدة تماماً بالنسبة له.<sup>(٦١)</sup> كما أن رأس المال بقى كعمل مخزن stored-up بالنسبة له، مثلما كان بالنسبة لجيمس ميل، مع أن رأس المال ينبغى، وفقاً لمخطط ج. س. ميل، أن "ينحل" resolve إلى خدمات مخترنة من العمل والأرض لو أن الأخير أراد أن يحول resolve رأس المال إلى شيء ما.<sup>(٦٢)</sup>

(٥٩) يعود مصطلح مستلزم ضرورى Requisite إلى جيمس ميل، بقدر ما أعلم، ولكن الأخير قدم العمل

ورأس المال بدلاً من العمل والأرض. كما يستعمل ج. س. ميل أيضاً مصطلح عوامل Agents.

(٦٠) إذا شئنا أن نكون مقرفين، فيمكن أن نقول من ميل ما يشير إلى أنه بدأ بعاملين، ثم "اختزل" هذين العاملين إلى ثلاثة بعد مناقشة مطولة (١. Book ١, ch. ١, § ١, and ch. 7, § ١).

(٦١) كان العنصر الريكاردى تحديداً فى نظرية الربح زائداً منطقياً بالنسبة لميل، ذلك لأن مجرد "ضرورة" requisiteness الأرض زائداً ندرتها تمثل كل ما هو مطلوب لتفسير سعر خدماتها. ومع ذلك، فإن ميل يلزم نفسه بالموقف الريكاردى من الربح، كما فى الجملة الأخيرة من الفقرة الثانية من الفصل الثانى من الكتاب الثالث، مثلاً.

(٦٢) لنلاحظ حالاً أن ذلك "التحويل" resolution للسلع الرأسمالية، كالألة مثلاً، يتضمن مشكلتين: أولاهما هى "تحويل" الآلة إلى العوامل التى تدخل فيها، وإدخال خدمات السلع الرأسمالية الأخرى؛ والمشكلة الثانية هى "التحويل" إلى الأرض والعمل فقط (أو إلى العمل فقط، بحسب ماركس). وفى الفترة التالية، كان بوهم-باورك بشكل خاص، وكذلك فيكسل الذى اتبعه، هما من استعمل ونشر فكرة "التحويل" إلى الأرض والعمل.

لنلخص: إن السؤال الخاص بما ينبغي وما لا ينبغي على الكاتب التحليلي "الاعتراف" به كعامل إنتاج هو مجرد سؤال يتعلق بملائمة وكفاءة التحليل. ومع ذلك، فالسؤال مهم جداً، ذلك لأن الطريقة التي يجيب بها كاتب ما على هذا السؤال تقرر، إلى حد بعيد، مخططة للعملية الاقتصادية وصياغة المشاكل التي يتوجب حلها. في مرحلة مبكرة من التحليل، طرح مخطط العوامل الثلاثة نفسه وذلك أساساً لأنه يربط بشكل جميل ثلاث فئات من المشاركين في العملية الاقتصادية يجرى استخلاصها من نظرة الفرد العادي للمجتمع. ولكن ما يحدث هو أن هذا المخطط يحمل معنى اقتصادياً أيضاً، لأنه يقدم قائمة كاملة بمستلزمات الإنتاج المادى تتميز فقراتها بأنها غير متداخلة ومتميزة بسمات مهمة اقتصادياً. وعليه، فهو يمثل أساساً مفيداً للانطلاق. ويبدو أن ج.ب. ساي كان أول من أدرك هذا الأمر كلياً. ولكن معظم اقتصاديي الفترة لم ينظروا إلى المسألة في هذا الضوء. فقد تصوروا أنهم عندما يقررون ما ينبغي "الاعتراف" به كعامل إنما يعالجون مشاكل حقيقية مهمة جداً بشأن التحليل، بل وبمشاكل العدالة الاجتماعية، وهي مشاكل أهم. وهكذا نجد نفوراً واسعاً من تبنى مخطط العوامل الثلاثة، عززته، في بعض الحالات، نظرية قيمة لم تتوافق جيداً، وحقيقة أن دور رأس المال في العملية الإنتاجية يُظهر بالفعل ملامح معينة لا يشاركه فيها العاملان "الأصليان" أو "الأوليان". وهكذا، فإن المخططات التي تقوم على عامل واحد أو على عاملين اثنين ظلت باقية في كل مكان. وعلاوة على ذلك، وحتى الكُتاب الذين تبنوا بالفعل مخطط العوامل الثلاثة أظهروا ميلاً لتقديم تنازلات لفظية للمخططين الآخرين - مما يزيد الوضع غموضاً.<sup>(٦٣)</sup>

(ج) النموذج الرؤية هي الشيء الذي يأتي أولاً في كل مغامرة علمية. أي أننا قبل أن نباشر عملاً تحليلياً ما من أي نوع، ينبغي أولاً أن نفرّد تلك المجموعة من الظواهر التي نريد درسها وأن نكتسب "غريزياً" فكرة تمهيدية عن كيفية ارتباط هذه الظواهر بعضها ببعض، أي عما يبدو أنها سماتها الأساسية من وجهة نظرنا.

(٦٣) تتجسد تلك التنازلات اللفظية، التي تستر قبول المرء بمخطط العوامل الثلاثة، في العبارة القائلة إن رأس المال يزيد من إنتاجية العمل (أو أن وظيفة رأس المال تتمثل بجعل العمل أكثر فعالية). ويبدو أن هذا مؤشر باتجاه نظرية تقوم على عامل واحد من خلال حصر شرف الإنتاجية بالعمل فقط، ولكنه عملياً، وبقدر تعلق الأمر بتفسير الوقائع، يعنى بالضبط ما يعنيه "الاعتراف" برأس المال كعامل للإنتاج.

وهذا ينبغي أن يكون واضحًا. وإذا لم يكن الأمر كذلك، فمردُّه الوحيد هو حقيقة أننا لا نبدأ عمليًا، على الأغلب، من رؤيا خاصة، بنا بل من عمل سابقنا أو من أفكار تعوم في ذهن الجمهور. ثم نقوم بعد ذلك بمفهمة conceptualize رؤيتنا وتطوير أو تصحيح هذه الرؤيا وذلك بتدقيقها أكثر من خلال الوقائع. وهنا ثمة مهمتان ضروريتان تمضيان معًا: فالمفاهيم التي نملك في أي وقت، والعلاقات المنطقية فيما بينها تستدعيان المزيد من التحقيق الوقائعي factual investigation، وإن المزيد من التحقيق الوقائعي يطرح مفاهيم وعلاقات جديدة. إن مجموع أو "نظام" مفاهيمنا هذه والعلاقات التي نقيمها فيما بينها يمثل ما نسميه نظرية theory أو نموذج model. وقد سنحت لنا إمكانية كبيرة لملاحظة مدى صعوبة مهمة المفهمة conceptualization في المراحل المبكرة من الجهد التحليلي، وذلك بالأساس لأن الألفة العلمية تأخذ وقتًا، عبر عملية التجربة والخطأ، لتعلم ما هو مهم وما هو غير مهم في "تفسير" ما للظواهر المتصورة. وفي علم الاقتصاد بشكل خاص، ثمة عقبات كثيرة لا بد من التغلب عليها قبل أن تتوفر إمكانية الفهم الواضح لطبيعة المهمة التي يعالجها الباحث. ولكن بناء نموذج، أي المحاولات الواعية لتنظيم at systematization المفاهيم والعلاقات، هو أمر أكثر صعوبة ويُشخص مرحلة متقدمة من المحاولة العلمية. وفي علم الاقتصاد، بدأت الجهود من هذا النوع مع كانتيلون وكينيه. وفي الفترة محل الدراسة، تطورَ نموذج من نوع كانتيلون-كينيه يمكن وصفه كما يلي، ما دمنا قد تعرّفنا بالفعل على ما يتضمنه النموذج من ممثلين actors وعوامل agents. سنؤجل درس التفاصيل إلى الفصل القادم.<sup>(٦٤)</sup> وعلاوة على ذلك، سترجىء التعليق على المخطط "الكلاسيكي" للتطور الاقتصادي إلى القسم القادم. أما في هذا القسم، فسوف أقدم فقط المخطط "الكلاسيكي" لعملية راكدة معينة- وهو مخطط يشبه كثيرًا مخطط كانتيلون من هذه الناحية.

لقد استعمل معظم الاقتصاديين الإنجليز مصطلح "الحالة الراكدة" Stationary State بدءًا من آ. سمث. ولكن هذه الحالة الراكدة عبارة عن وضع فعلي معين توقعه هؤلاء الاقتصاديون أن تشهد العملية الاقتصادية في وقت ما من المستقبل. إن موضوع الحالة الراكدة بهذا المعنى يعود إلى القسم القادم. أما هنا

(٦٤) تستتبع هذه الطريقة ضرورًا معنيًا disadvantage حيث يتعين استعمال مفاهيم معينة قبل أن تُفسر كليًا. ومع ذلك، فلن نترتب على هذا مظاهر جديدة من عدم الملائمة.

فنهتم بنوع آخر من الحالة الراكدة، أى حالة راكدة لا تمثل واقعًا يمكن أن يتجسد فى المستقبل، بل هى عبارة عن بناء مفهّمى أو أداة تحليلية تفيد، كدراسة تمهيدية، لعزل مجموعة من الظواهر الاقتصادية يمكن معاينتها فى عملية اقتصادية لا تتبدل *unchanging economic process*. وكان ج. س. ميل أول من أدرك بشكل صريح الأهمية المنهجية لفعل هذا الشىء. ولكن ماركس، الذى يمثل مخططه لإعادة الإنتاج البسيطة مخططًا لعملية اقتصادية تعيد إنتاج نفسها عبر الزمن (Capital, vol. 1, ch. 23)، كان أكثر عمقًا من ميل. ومع ذلك، فإن كل الكتاب الآخرين بمن فيهم آ. سميث وريكاردو كانوا قد استعملوا عمليًا هذه الأداة ولكنهم، لعدم إدراكهم حقيقة أنهم كانوا يستعملون أداة محددة من هذا النوع، كانوا قد استعملوها بصورة اعتباطية وغير مُرضية. وتتطلب هذه النقطة إيضاحًا إضافيًا لأهميتها ولصعوبتها إلى حد ما.

لقد ألمحنا مرارًا إلى التطور البطيء لأفكار الستاتيكا الاقتصادية (أو الاجتماعية) والديناميكا، والذى لم يكتمل ضمن الفترة محل الدراسة وحتى ضمن الفترة القادمة. وكان ج. س. ميل، الذى ربما أخذ هذه الأفكار من كونت Comte واستعملها فى منطقته كما كنا قد رأينا هذا سابقًا، قد عرّف الستاتيكا على أنها نظرية "الظواهر الاقتصادية الخاصة بالمجتمع مأخوذة على أنها قائمة فى وقت واحد" (Principles, Book 1v, ch.1, §1). ويمكن قبول هذا التعريف بذاته كاستباق للتعريف الحديث (فريش Frisch). فالستاتيكا، كما عُرِّفت آنذاك، تمحورت حول التوازن (المستقر وغير المستقر) الذى يظهر لدى ميل، وفى الأدب "الكلاسيكى" عمومًا، فى صورة مفاهيم كالأسعار "الطبيعية" أو "الضرورية". ولكننا سنرى بعد قليل أن ميل، فى فقرته المقتبسة آنفًا، لم يكن يفكر بالستاتيكا التى تُعرِّفها عبارته، وأنه خلطها حقًا "بالقوانين الاقتصادية لمجتمع راكد ولا يتبدل" *stationary and unchanging society*. وكما سيتضح أكثر فيما بعد، فإن هذه القوانين تمثل أشياء مختلفة: إذ يمكننا درس عملية متبدلة بواسطة طريقة ستاتيكية (الستاتيكا المقارنة، انظر الجزء الرابع، الفصل السابع، القسم 3، أدناه) ودرس عملية لا تتبدل بواسطة تحليل سلاسل *sequence analysis* من النوع الذى استعمله سيسموندى من حين إلى آخر، والذى يربط كميات اقتصادية تعود لنقاط مختلفة زمنيًا- أى بواسطة نظرية ديناميكية وفقًا لمعناها لدى فريش. وقد فهم ميل، مهنيًا بكونت، الديناميكا على أنها شىء مختلف تمامًا، أى تحليل القوى التى تخلق

التغير الأساسي في المدى الطويل- وسناقش هذا النوع من الأشياء في القسم القادم. وهذا كله مريبٌ إلى حد كاف. ولكن ثمة عنصر آخر من الإرباك تتبغى إضافته. فإضافة إلى حديثه عن نظرية ستاتيكية لحالة راكدة، كأداة تحليلية، فإن ميل، كريكارو، كان يتوقع أن تتراجع العملية الاقتصادية، في لحظة ما من المستقبل، نحو حالة راكدة من نوع خاص لن تكون فيه أداة تحليلية لتسهيل درس واقع غير راكدة، بل إن الحالة نفسها ستكون واقعًا قائمًا. وأكرر أن ميل، في كل هذا، لم يفعل سوى أنه عبّر بشكل صريح عن أمر معين كان يتحسسه كل فرد.

وهكذا يمكن وصف الجوانب الأساسية من النموذج "الكلاسيكي" أو نماذج العملية الراكدة بكلمات ريكاردو (Principles, ch. 31). تصور أن رأسماليًا "يستخدم رأسمالاً بقيمة 20,000 باوند" وأن "الأرباح تشكل ١٠%". ومن رأس المال هذا، يتم استثمار 7,000 ب. في "رأس المال الثابت، أي في المباني والمعدات..". وتُستثمر الـ 13,000 ب. المتبقية "للإنفاق على الأجور wage capital<sup>(١٥)</sup> وذلك "لإعالة العمل". وفي كل سنة، يبدأ الرأسمالي عملياته بتوفير ما قيمته 13,000 ب. من الطعام والأشياء الضرورية [زائدًا كمية أخرى بما قيمته 2,000 ب. لاستهلاكه الخاص - ج. شومبيتر]، وأنه يبيع كل ذلك في غضون السنة إلى عماله مقابل ذلك المبلغ من النقود، وأنه، خلال الفترة نفسها، يدفع لهم نفس المبلغ من النقود كأجور: وفي نهاية السنة، يعوض العمال الطعام والأشياء الضرورية الأخرى بما قيمته 15,000 باوند، يستهلك هو بنفسه 2,000 باوند منها في السنة التالية<sup>(١٦)</sup>- وهذه قطعة من تحليل السلاسل تمثل آخر كلمة في البساطة الأمر الذي يغينني عن إيضاحها في صورة معادلات أو في صورة جدول من نوع جدول كينيه.<sup>(١٧)</sup>

(١٥) كتب ريكاردو "رأس المال الدائر" circulating capital، ولكن انظر الفصل السادس، القسم هـ.  
(١٦) يهمل ريكاردو طبعًا اندثار الآلات... الخ. ويمكن تفادي هذا بسهولة، ولكننا سوف نعمل المثل. فمبلغ 2,000 باوند ينبغي استهلاكه في كل سنة، وإلا فإن العملية لن تكون راكدة.  
(١٧) ولكن رغم هزائمه، فإن النموذج الذي نأخذه من ريكاردو سوف يفيد القارئ من الجانبين التاليين. أولاً: يوضح هذا النموذج ما يُراد بالتحليل الديناميكي بالمعنى الحديث، وبم يختلف عن ذلك النوع من البحث الذي يسميه ج. س. ميل بـ "الديناميكا". ثانيًا: انه يفسر ما يبدو كلغز حتى بالنسبة للاقتصاديين المعاصرين، أي كيف يمكن معالجة عملية راكدة بصورة ديناميكية. ويتمثل هذا ببساطة بوصف عملية كهذه من خلال كميات تعود إلى سلسلة زمنية أو من خلال العلاقات التي تربط كميات تعود لنقاط زمنية مختلفة زمنيًا. إن الشكل الخاص من التحليل الديناميكي الذي يبديه هذا النموذج غالبًا ما يحمل، لأسباب واضحة، اسم: تحليل الفترة Period Analysis.

وهنا، أولاً، فقد جرى قبول أحد جوانب هذا النموذج طوال الفترة بشكل عام - وإن قبول ماركس به لم يكن أقل من قبول ساي. وكانت هذه هي الفكرة الفزيوقراطية، التي يجسدها النموذج، القائلة إن التدفقات الأساسية من السلع (والنقود)، التي تشكل العملية الاقتصادية، تتألف من تدفق وتدفق مُعاد (مزيد) من "التسليفات". ومع ذلك، فإن "الكلاسيك"، بخلاف الفزيوقراط، جعلوا من الرأسماليين المصدر الوحيد لهذه النفقات، وإن قيمة السلع التي يتم الإنفاق عليها كانت تزداد في العملية الصناعية أيضاً وليس في العملية الزراعية فحسب. بيد أن الفكرة أساساً هي فكرة كينيه القديمة كما تم تحويلها على يد تورجو. ليس بوسعي التشديد بقوة على أن هذه الفكرة تمثل طريقة محددة لتفسير العملية الاقتصادية، وأن الممارسة اليومية لم توح بها قط بشكل مباشر: ففي الممارسة "يستأجر" صاحبُ العمل العامل - أو يمكن القول إنه "يشتري" خدمات الأخير - ولكنه لا يسلفه أى شيء. وعلاوة على ذلك، فإن هذا التفسير يعنى أكثر من إدراك وقائع معروفة من قبيل أن كل ما يُستهلك لا بد أنه قد تم إنتاجه مسبقاً؛ أو أن المجتمع، فى أى لحظة، يجب أن يعيش على الماضى ويعمل للمستقبل؛ أو، أخيراً، أن رعوس الأموال الابتدائية هى دائماً من بين المعطيات التى ينبغى الابتداء بها. وثبتت بصورة كافية نظرية ج. ب. كلارك J. B. Clark للعملية المتزامنة synchronized أو نظام فالراس حول هذا الموضوع (ثمة مناقشة لكليهما فى الجزء الرابع، الفصل السابع، أدناه)، أن هذه الوقائع لا تجبرنا على جعلها كمحاور لتحليلنا. ولكننا إذا جعلناها كذلك، فإن عددًا من النتائج تطرح نفسها عندئذ بحيث يتعذر تجنبها ببساطة من خلال رفض الاعتراف بها. فإذا كان "الرأسماليون" يسلفون العمال دخلاً حقيقياً، وإذا كان هذا التسليف يعنى أكثر من مجرد ترتيب نقدى، فينبغى عندئذ الاعتراف بمسائل الخصم و"الامتناع" abstinence من بين أساسيات العملية الاقتصادية سواء أحببنا هذه المسائل أم لا؛<sup>(٦٨)</sup> أى أن تحليل الإنتاج والاستهلاك لا يمكن اعتباره كاملاً ما لم يأخذ هذه المسائل بنظر الاعتبار بطريقة أو بأخرى. وتصل أهمية هذا إلى حد يبرر إطلاق اسم متميز على كل الأنماط التحليلية التى تتمشى مع الفكرة المطروحة

(٦٨) يمكن للحديث عن الاستغلال أن يخفى هذه الحالة من الأشياء ولكنه لا يستطيع تبديلها. ولو سؤلت عن أسهل الطرق لقلب بنية ماركس النظرية، لكان إجابتى بالتأكيد: أن أبداً من اعتراف ماركس بأن الرأسماليين يسلفون الأجور لعمالهم، وأن أقوم بتطوير النتائج المنطقية التى تترتب على هذا الاعتراف. وينبغى أن أضيف طبعاً أن هذا يمثل الجواب على السؤال عن أسهل الطرق وليس إجابة على السؤال المتعلق بأعمق الطرق التى يمكن أن يفعلها كاتب معادى للماركسية.



للمناقشة. ويمكننا أن نسمى هذه الأنماط الاقتصاد التسليفي advance economics وتمييزها عن الاقتصاد المتزامن synchronization economics، أى كل الأنماط التحليلية التى لا تخصص فى عملية راكدة أى دور أساسى لحقيقة أن ما يعيش عليه المجتمع فى أى لحظة إنما يأتى من إنتاج سابق، وذلك على أساس أنه ما أن يتم بلوغ العملية الراكدة، فإن تدفق السلع الاستهلاكية وتدفق الخدمة الإنتاجية يحدثان فى وقت واحد بحيث إن العملية تمضى كما لو أن المجتمع يعيش على إنتاجه الجارى.

ثانياً: يمكننا كذلك أن ندخل تصنيفاً آخر للأنماط التحليلية ("نظريات")، مع أن فائدته العملية تكمن فى تحليل النمو أكثر مما فى تحليل الحالات الراكدة. وبطبيعة الحال، فلم ينكر قط أى اقتصادى أن الماكينة الاقتصادية، كأي ماكينة أخرى، يمكن أن تتوقف stalling، إضافة إلى حساسيتها للاضطرابات disturbance التى تأتى من العوامل الخارجية بالنسبة لها. ولكن تباين النماذج إنما يركز على ما إذا كانت هذه النماذج تقوم أم لا على فرضية أن الماكينة الاقتصادية تمتلك أو لا تمتلك ميلاً كامناً فى صلبها لتوليد التوقفات hitches (حينما تعمل على نحو عادى ووفقاً لخطة ما)، مما يجعلها فيما بعد تتذبذب فى توقفها stall أو تتوقف عن العمل stop بصورة عادية وبحسب خطة معينة. وتصلح الأشكال المختلفة لنظريات الأزمة القائمة على نقص الاستهلاك، التى سنناقش فيما بعد، كأمثلة على ذلك: فكل هذه النظريات تعتقد أن النظام الاقتصادى، بسبب الإفراط فى الادخار أو لأسباب أخرى، يطوّر، حينما يتواصل أدائه، توترات وضغوطات بسبب تكوينه أو منطقته كالتوتر أو الضغط الذى يتجلى - حقاً أو ظناً - فى استحالة بيع المنتجات التى يمكن إنتاجها بأسعار تغطى تكاليفها. ومع الاعتذار، فإننى أستعمل مصطلح "النماذج التوقفية" hitchboud بالنسبة للنماذج التى تعترف بوجود مثل هذه الميول الكامنة للتوقف فى النظام الاقتصادى واسمى النماذج التى لا تعترف بوجود هذه الميول "النماذج غير التوقفية" hitchless. وفى هذه اللحظة، فإن كل ما نكسبه من هذا التمييز هو العبارة التالية: إن كل النماذج التى تم بناؤها فى أى ما وقت مضى هى نماذج غير توقفية. ويوضح ماركس، مثلاً، هذا الأمر جيداً: فالتوقفات لا تحدث فى نموذج إعادة الإنتاج البسيطة Simple Reproduction، وهى لا ترد إلا عند تناول Accumulation موضوع التراكم.

ثمة بعض ملاحظات قد تكون مفيدة لنا. فرغم اعتراف كل الاقتصاديين بميل الماكينة الاقتصادية للتوقف عند أى عدد من المحرضات، وبحساسيتها لتأثير الاضطرابات الخارجية، فثمة مجال للاختلاف حول أهمية هذا الميل للتوقف والحساسية للاضطراب، وبخاصة عند مقارنة أهمية هذين الأمرين بأهميتهما فى اقتصاد مخطط. وتجسد هذه القضايا كل الخلاف فى تقييم الكفاءة النسبية لأشكال التنظيم الاقتصادى المختلفة. لنلاحظ أيضاً، لهذا السبب بالضبط، أنه ليس ثمة تبرير أو "تبييض" عند بناء نموذج معين غير توفى. فقد يكون لدى الاقتصادى الذى يبنى مثل هذا النموذج اعتقاد قوى بحساسية النظام الاقتصادى الذى يقوم بوصفه، بحيث أنه يقيم كفاءته بأقل مما يقيمها اقتصادى آخر يفضل نموذجاً توفياً ولكن دون أن يكون لديه مثل هذا الاعتقاد القوى بأهمية ذلك التوقف. فمؤدج مالثوس للنمو كان توفياً. ولكن هذا لم يجعل من مالثوس "من أنصار نظام التخطيط". أخيراً، لاحظ أن اختيار كاتب ما بين بناء نموذج توفى وبناء نموذج غير توفى يقوم على مجرد الملائمة التحليلية إلى حد ما. فقد يقيم اثنان من الاقتصاديين شيئاً ما بنفس الطريقة على أنه خلل. ومع ذلك، فقد يرى الأول أن من الأنفع وضع نموذج غير توفى أولاً، وزج الخلل فى النموذج فيما بعد، بينما قد يعتبر الثانى أن من الأنفع وضع الخلل فى أساس نموده، إذا صح التعبير، وإدخاله فيه من البداية بحيث يحصل على نموذج توفى. إذ يمكن للكاتب نفسه أن يضع النموذج الأول لغرض معين، وأن يضع النموذج الثانى لغرض آخر. إن عدم قدرتنا على فصل البحث research عن علم السياسة politics، أو شكنا المبرر تماماً بأن الزميل الآخر غير قادر على التحليل مع التجرد التام للحقيقة، هى وحدها التى تحيل قرارات لا تثير أحدًا فى الحقول المحظوظة إلى مشاكل وموضوعات حزبية فى حقلنا.

ثالثاً: قد يكون النموذج الذى انطلقنا منه معقداً من نواحيه المختلفة دون أن يفقد بساطته الأساسية. وهكذا يمكننا بسهولة أن ندخل الإنتاج الجارى من السلع الإنتاجية وتحرى الشروط البسيطة للتوازن بين الأقسام المختلفة من الإنتاج.<sup>(٦٩)</sup>

(٦٩) لقد حاول ماركس، الذى كان معجباً بشكل مباشر بكينيه أكثر من أى من الاقتصاديين الآخرين المعاصرين له والذى أدرك أهمية مثل هذا العمل بوضوح أكثر، أن يبنى جداول أو مخططات لإعادة الإنتاج خاصة به، انطلاقاً من جدول كينيه. وقد منعت العقبات التكنيكية من تحقيق الكثير، سواء فى هذا البناء أو فى محاولة استبداله بمعادلات حسابية أو جبرية. ومع ذلك، فقد رأى ماركس in magnis voluisse sat est بشكل حدسى أكثر مما كان قادراً على التعبير عنه. لقد تركزت جهوده، طبعاً، على حالة إعادة الإنتاج "الموسعة" وليس "البسيطة". ولكنه طوّر شرط الحالة الراكدة بصورة مُرضية=

كما يمكننا إدخال الموظفين والأطباء والمعلمين وغيرهم. والأهم من هذا، فقد يستغرب القارئ مما أصبح، في ذلك النموذج، الطبقة الثالثة من الممثلين: مُلاك الأرض. أما لماذا لم يظهر هؤلاء في نص ريكاردو، فسيُتضح بعد قليل. وقد عاملهم ماركس كنوع ملحق بفئة "الرأسماليين". إذ يستخدم "الرأسماليون" العمل وينتزعون القيمة الفائضة منه. ولكن القيمة الفائضة هذه لا تمثل كل الأرباح الريكاردية. فينبغي على الرأسمالي أن يُشرك مُلاك الأرض بهذه الغنيمة: القيمة الفائضة. وهكذا تتشطر القيمة الفائضة، في المشهد الثاني من مسرحية التوزيع، إلى أرباح وربح، حيث يُشكّل كل منهما جزءاً من المكسب الموحد الناجم عن الاستغلال. ومع ذلك، فكل من لم يصبه التلقين بالعمى الكامل سيدرك حالاً، بقدر تعلق الأمر بوصف الواقع وليس بالتعبيرات التحريضية، أن هذا القول يعادل تماماً القول إن الرأسمالي يستأجر خدمات الأرض، بنفس المعنى الذي نلاحظ حينما يقوم باستئجار خدمات العمل. وفي الواقع، فكل ما يلزمنا لبلوغ هذه النتيجة هو أن نسأل لماذا يكون مُلاك الأرض في وضع يسمح لهم بافتراض غنيمة الرأسمالي. يتمثل الجواب الوحيد في أن خدمات الأرض هي من مستلزمات الإنتاج أيضاً. وما أن ندرك هذه الحقيقة غير العسيرة، فإننا نصل إلى ما يجب أن يبدو، لأى ذهن غير متحيز، الرأى الذى يستحق أكثر أن نتبناه: وهو أن الملاك ينبغي أن يدخلوا فى نموذج العملية الراكدة، سوية مع العمل، كطبقة أخرى من مالكي الخدمات الإنتاجية، والذين يقفون، فى بداية (أو خلال) كل فترة، مستعدين لمبادلة هذه الخدمات مقابل السلع التى يُنفق عليها الدخل income goods التى يُعتقد أنها بحوزة "الرأسماليين".<sup>(٧٠)</sup> وينبغي طبعاً توسيع هذه الفكرة لتشمل "الرأسماليين" (أو أى فرد كان) الذين يملكون رأس مال غير الأجرى.

---

=وكذلك شرط التوازن بين قسمى السلع الاستهلاكية والسلع الإنتاجية من الإنتاج. ويجد القارئ المهتم كل ما يلزمه لدى ب. م. سوبزى Theory of Capitalist Développement، وفى ملحق ذلك العمل الذى كتبه شيجيتو تسورو Shigeto Tsuru.

(٧٠) ان الفكرة الطريفة، التى يُعتقد بموجبها أن رجال الأعمال الرأسماليين يمتلكون كرانب وأخذية يبيعونها إلى عمالهم، ينبغى فهمها كإجراء تبسيطى يهدف إلى إبراز أساسيات ومعانى تشكل أساس الكتلة الخداعة من الظواهر السطحية فى اقتصاد نقدى. ف"الرأسماليون الذين لا ينتجون بأنفسهم الطعام والأشياء الضرورية يُعتقد أنهم يحصلون عليها من"الرأسماليين" الذين ينتجونها. وحتى إذا توجب علينا افتراض أن هذا المخطط يبرز الأساسيات بصورة صحيحة، فينبغى أن نلاحظ أن المخطط يهمل خطى بسيطة كثيرة، ويركز الأساسيات بشكل شديد بحيث تصبح إمكانية استخلاص استنتاجات عملية من نظرية كهذه موضع شك -والمثال الآخر هو نظرية الادخار والاستثمار "الكلاسيكية".

رابعًا: يتضمن الإطار الذي قدّمه النموذج محلّ الدرس ليس فقط نظرية واحدة ولكن نظريتان (أو نوعان من النظريات) للإنتاج والتوزيع كانتا ملتصقتين بشكل غير كامل في عمل ميل الهيجيني - وهو أمر لا بد أن القارئ كان قد انقاد إليه من مناقشتنا لموضوع العوامل Agents. وهذا يعود إلى إن المخطط الثلاثي للعوامل والدخول (أو ثلوث العوامل والدخول) كان يتقدم بصورة بطيئة - لأسباب نعرفها - بحيث أن أنواعًا بدائية بصورة واضحة من التحليل قد تمكنت ليس من البقاء فقط، بل ومن الازدهار أيضًا.

وهكذا هناك، من ناحية، التحليل الذي يرتبط بأسماء تورجو وساي أساسًا؛ والذي وضع خطوطه آ. سمث أيضًا بشكل جزئي ومتردد، وعلى نحو تضمن عناصر غير منسجمة. وقد سلّم هذا التحليل بثالوث العوامل والدخول بمعناه الأكمل والأعمق. دعوني أعيد صياغة هذا المعنى. إن الإنتاج، بالمعنى الاقتصادي لهذا المصطلح،<sup>(٧١)</sup> ليس سوى تأليف بين الخدمات الضرورية والنادرة التي يتم الحصول عليها عن طريق الشراء. وفي هذه العملية، تحصل كل واحدة من هذه الخدمات الضرورية والنادرة على سعر معين، وإن تحديد هذه الأسعار يجسد كل ما يعنيه التوزيع أو تكوين الدخل أساسًا. وهكذا تؤثر هذه العملية، ضمن السلسلة نفسها من الخطى، على الإنتاج بالمعنى الاقتصادي، وكذلك على التوزيع أو تكوين الدخل من خلال تسعير الخدمات الإنتاجية التي يقوم عليها الإنتاج. وبهذا الشكل في هذا المخطط، فإن الإنتاج والتوزيع الرأسماليين يكفان عن أن يكونا ما يمكن أن يكونا عليه في مجتمع اشتراكي حيث يشكلان عمليتين متميزتين: إذ لا نشهد سوى عملية من اختيارات وتقييمات يعتبر الإنتاج والتوزيع مجرد مظهرين مختلفين بالنسبة لها. وتفسر كل أنواع الدخل في هذا المخطط وفق نفس المبدأ: مبدأ تسعير خدمات العوامل المشاركة. والمهمة التحليلية المتعلقة بكيفية انطباق هذا المبدأ، الذي هو واضح جدًا بالنسبة للسلع الاستهلاكية أو خدماتها، على حالة السلع الإنتاجية أو خدماتها، لم يتسنّ لأحد إدراكها بصورة واضحة، ناهيك عن عدم

(٧١) تتميز الصعوبات التي خبرها معظم الكتاب في مهمة التنظير بأن غالبية كبيرة منهم واصلت تعريف الإنتاج على أساس تكنولوجي. فقد تفلسفوا حول عدم قدرة المرء على "خلق المادة" وقدرته على تغيير مكانها وأشكالها بطرق مفيدة وأمور أخرى غير ذات صلة قط. وتشير عبارة ساي القائلة إن الإنتاج يخلق منافع إلى اتجاه صحيح، ولكن الأكثر أهمية هو تشديده على التأليف بين الخدمات بالارتباط مع تعريفه لنشاط المنظم.

اكتمالها قبل ظهور نظرية العزو imputation فى الفترة القادمة (انظر الجزء الرابع، الفصل الخامس، القسم ٤ب)، ولا يستثنى من هذا إلا بعض الرواد مثل لانجفيلد وتونن. ولكن الفكرة الأساسية القائلة إن عملية الإنتاج- التوزيع فى مجتمع رأسمالى تمثل، فى نهاية المطاف، شبكة مبادلات بين الخدمات الإنتاجية (أو القابلة للاستهلاك بشكل مباشر) بعضها مقابل بعض- حيث يتصرف المنظم الذى يستخدم هذه الخدمات كوسيط- تبرز بوضوح كبير فى عمل ساي Traite. ومن بين الاقتصاديين الإنجليز، اقترب لاودردال ومالثوس وسنيور من إدراك هذه الفكرة إلى هذا الحد أو ذاك. ولكن ساي فقط كان من صنع منها ما يشبه النجاح. ومما يحزن هو أن هذه البداية الواعدة لم تتعرض للإهمال لعقود فحسب، بل أصبحت تُعرف كفكرة سطحية وعقيمة نظرًا لعدم إدراكها الكامل من جانب خصومها، ولجهل أنصارها الكامل حتى بأبسط الأدوات الرياضية، من الجهة الأخرى.

ومن ناحية الأخرى، فإننا نمتلك ذلك النوع من التحليل الذى يمثل الانعطاف الريكاردى مثالاً بارزاً له. من المبالغة أن نعتقد أن ريكاردو لم يبصر تماماً الجانب الموصوف أعلاه من العملية الاقتصادية. فثمة تلميحات له هنا وهناك، وربما ذهب البروفيسور نايت بعيداً إذا كان قد اتهم ريكاردو بعدم إدراك مشكلة التوزيع قط كمشكلة تقييم problem of valuation.<sup>(٧٢)</sup> ولكن من الصحيح أن ريكاردو أخفق فى رؤية مبدأ التفسير الذى يقدمه جانب التقييم. وهذا يرتبط بقوة بخصوصية عمل ريكاردو التى تُعتبر أمراً جوهرياً لفهمه وتثبيت، أفضل من أى شئ آخر، أن هذا العمل يشكل انعطافاً بالفعل، ويخرج عن الخط التاريخى لمحاولات الاقتصاديين.

وبالنسبة لسمث ومارشال ولنا، فتحتمل أهمية أساسية العوامل التى تفسر حجم ومعدل تغير الناتج الاجتماعى أو الدخل الوطنى أو الناتج الصافى الكلى. ولكن هذه لم تكن وجهة نظر ريكاردو. على العكس، فهو يقول فى مقدمة الطبعة الأولى من عمله Principles: "تمثل القوانين التى تقرر هذا التوزيع إتوزيع الناتج الكلى بين

(٧٢) See F. K. Night, The Ricardian Theory of Production and Distribution, in Canadian Journal of Economics and Political Science, vol 1, February 1935. ولكن البروفيسور نايت يعزز اتهامه بالافتقار من رسالة بعثها ريكاردو إلى ماك كولوخ نفيده أن "النسب التى يتوزع الناتج الكلى بموجبها بين ملاك الأرض والرأسماليين والعمال ... ترتبط بمذهب القيمة أساساً" (المصدر السابق، ص ٦٧). وهذا غير صحيح حتى من زاوية ريكاردو نفسه. يظهر هذا الهامش فوق القسم الثالث بالفعل. وقد انتزعه ج. شومبيتر من القسم الخامس، الحالى، لغرض التفتيح (وتشير ملاحظاته إلى عدم رضاه عن هشاشة الحجة) وذلك قبيل وفاته مباشرة.]

مُلاك الأرض والرأسماليين والعمال-ج. شومبيتر] المشكلة الرئيسية في الاقتصاد السياسي". أى أن ريكاردو يطابق تقريباً علم الاقتصاد بنظرية التوزيع، مفترضاً أنه كان يملك القليل أو لا شيء ليقوله عن "القوانين التى تقرر الناتج الكلى" - إذا استعملنا لغته. وهذا رأى غريب، رغم أنه ينبغي أن نضيف حالاً أن ريكاردو لم يتمسك به على الدوام، كما يحدث هذا فى فصوله المتعلقة بالتجارة الخارجية والمكنتة. ومع ذلك، فإن هذا الرأى يُمكننا من تحديد المشكلة الأساسية التى أراد ريكاردو حلها فى صورة معادلة من أربعة متغيرات: الناتج الصافى يساوى الربح زائداً الأرباح زائداً الأجور (معبّراً عن كل شىء بقيم ريكاردية، انظر الفصل السادس، القسم ٢، أدناه). بل يساعدنا هذا الرأى على أكثر من ذلك. فهو يُخلصنا من أحد هذه المتغيرات. فما دمنا لا نملك ما نقوله عن الناتج الصافى الكلى، فيوسعنا أن نقبل مقداره مهما كان كمعطى. وهكذا، نبدأ فعلاً بمعادلة تشتمل على ثلاثة متغيرات فقط. ولكن معادلة واحدة تضم ثلاثة متغيرات هى أيضاً قضية ميثوس منها. ولذلك يضع ريكاردو نفسه عند حد من الإنتاج الزراعى حيث يساوى الربح صفراً (الفصل الثانى). لاحظ بدقة ما يعنيه هذا بالنسبة للبنية التحليلية لريكاردو. وقد ناقش كثيرون نظرية ريكاردو - وست للربح بصورة منعزلة، ولم يكن فى أذهانهم إلا سؤال واحد فقط حول ما إذا كانت هذه النظرية صحيحة أم لا. وليس لهذا السؤال أى دلالة قط. إذ لا يمكن مناقشة نظرية الربح لدى ريكاردو - وست بصورة منعزلة، أى دون إشارة إلى مجمل نظام ريكاردو - وست. فهى تكتسب معناها التحليلى ضمن إطار هذا النظام فحسب، وهى، فى الواقع، تفرض نفسها نتيجة لعدم مقدرة ريكاردو على معالجة أنظمة المعادلات الأنية. ولا تمتلك هذه النظرية سوى معنى ضئيل خارج نظام ريكاردو - وست ككل ويندر أن تستحق الاهتمام.

لنستمر. فبعد أن تحقق نظرية الربح تلك هدفها الوحيد المتمثل بالتخلص من متغير آخر فى معادلتنا، فإننا نترك عند حد من الإنتاج مع معادلة واحدة ومتغيرين اثنين مما يمثل بدوره قضية ميثوساً منها أيضاً. ولكن ما حدث هو أن ريكاردو تصور أن الأجور أيضاً لا تمثل متغيراً معيناً حقاً، على الأقل فى إطار تلك المعادلة. فقد تصور أنه كان يعرف، وفقاً لاعتبارات خارجية، ما ستكون عليه تلك الأجور فى المدى البعيد: وهنا تدخل نظرية كينيه القديمة معززة بقانون مالثوس السكان - فالأجور ستكون مقاربة لما هو ضرورى لتمكين "العمال، فرداً فرداً، من

البقاء وتجديد نسلهم من دون زيادة أو نقصان". وهكذا نصل أخيراً إلى الهدف المبارك: فالأرباح، وهى المتغير الوحيد الذى تبقى لدينا، يتم تحديدها أيضاً. سمّ هذا ترفيقاً بارعاً، إذا شئت، ولكن لا تنكر أنه ترفيق، بل وترقيق بدائى.

ويتعرض مخطط ماركس لاعتراض مشابه.<sup>(٧٣)</sup> فقد استبعد ماركس أيضاً الربح من المشكلة الأساسية وإن بطريقتة أخرى. إذ تبدو معادلته عن التوزيع كما يلى، معبراً عنها بقيم ماركسية: الناتج الصافى يساوى الأجر زائداً الفائض. ومرة أخرى يمكننا أن نأخذ الناتج الصافى كمعطى. والفائض، مجدداً، يمثل شيئاً متبقياً residual يعتمد تحديده على الاعتبارات الخارجية التى تحدد الأجر.

وعلى العكس من هذا، فقد استوعب نظام ج. س. ميل مفهوم ساي بدرجة كافية- وعزّزه مفهوم سنيور للامتناع بدرجة كافية أيضاً- للتحرر من مثل هذا الاعتراض وإن ذلك النظام قدّم كل عناصر النموذج الكامل الذى كان على مارشال أن يضعه. ولكن ج. س. ميل استبقى آثاراً ريكاردية كثيرة بحيث كان لجيفونس والكتاب النمساويين بعض الحق فى أن يعتقدوا أن هذه الآثار لم تطوّر تحليل ميل وأنها، بدلاً من ذلك، كانت يجب أن تقضى عليه.

## ٦- المفهوم " الكلاسيكى" للتنمية الاقتصادية

لقد حاولت أعلاه (الجزء الأول، الفصل الرابع، القسم اب) تفسير معنى ودور ما أسميتها "الرؤيا" Vision- ذلك المدرك أو الانطباع الأول الذى يتكون عن الظواهر المراد درسها، والذى يطوره التحليل الوقائعى و"النظرى" فيما بعد إلى فرضيات علمية ضمن عملية متواصلة من الأخذ والعطاء. ولكن حينما لا نطمح- على مستوى المنطق البحث- إلى أكثر من صياغة الطريقة التى "تعتمد" بها الكميات الاقتصادية "بعضها ببعض"، أى حينما نهتم بمنطق التوازن الستاتيكي أو حتى بالمظاهر الأساسية لحالة راکدة معينة، فإن الرؤيا لا تلعب سوى دور متواضع جداً، لأننا نقوم حقاً بتطوير بضع وقائع واضحة نوعاً ما يسهل علينا

(٧٣) حول قيام ماركس بإزالة الربح من المشكلة الأساسية، انظر الفصل الأول، القسم الرابع، أعلاه. وبالنسبة لمعادلته عن التوزيع، معبراً عنها بقيم ماركسية، انظر الفصل السادس، القسم ٦ ز، أدناه.

فهمها. بيد أن الأشياء تبدو مختلفة حينما نعتزم تحليل الحياة الاقتصادية في عملية تغييرها الدائم. وعليه، فإن تصور العوامل والجوانب المهمة حقاً من هذه العملية أصعب من صياغة طريقة عملها حينما نتمكن من السيطرة عليها (أو نتصور أننا حققنا هذا). وعليه، فإن الرؤية (وكل الأخطاء المرافقة لها) تلعب دوراً في هذا النوع من المغامرة أكبر من دورها في مجال آخر. ويمكن توضيح هذا من خلال مقولة الركود Stagnationist Thesis الخاصة بوقتنا الحاضر، أى فكرة أن النظام الرأسمالي قد استنفد قواه؛ فكرة أن فرص المشروع الخاص فى طريقها للاستنفاد؛ فكرة أن اقتصادنا ينحدر، فى خضم الاضطراب، إلى حالة من "الركود المزمن" Secular Stagnation، أو، "النضوج" Maturity، كما يفضل البعض أن يسميه. ومن المؤكد أنه قد تم تجميع وقائع وحجج لإثبات هذه الفكرة التى جرى إدخالها فى نماذج نظرية أيضاً. ولكن يجب أن يكون واضحاً أن هذه الوقائع والحجج قد قامت بعقلنة رؤيا أو انطباع مسبق، كانت هذه الوقائع والحجج ستعجز عن خلقه لأن، إن لم يكن لأسباب أخرى، المشاهدات المعنية تمتد لفترة قصيرة جداً، وكانت تحت تأثير أحداث غير عادية بصورة واضحة بحيث لا تبرر أى استنتاجات أو تنبؤات من هذا النوع. ولم تكن رؤى الاقتصاديين على حال أفضل قبل قرن من الزمان أو نحو ذلك. سندرس ثلاثة أنواع من الرؤى بشأن المستقبل الاقتصادى للبشرية حاول كُتَّاب الفترة محل الدراسة صياغتها وإثباتها. وبعبارة أخرى، سنعالج ثلاثة أنواع من نظريات التنمية الاقتصادية.

والنوع الأول، الذى يرتبط بالمalthوس ووست وريكاردو وجيمس ميل، يبرر كلياً تسميتهم ب "المتشائمين". والخصائص المعروفة عن هذا النوع هى: الضغط القائم فعلاً والمتوقع لحجم السكان؛ الاستجابة المتناقصة من جانب الطبيعة لجهود الإنسان الرامية لزيادة عرض المواد الغذائية؛ ومن هنا تناقص الغلة فى الصناعة، وثبات الأجر الحقيقى تقريباً، والتزايد (المطلق والنسبى) للريوع. ولا تهتمنا الآن الطريقة التى حوّل بها "الكلاسيك" رؤيتهم إلى أثر تحليلى، أى لا تهتمنا الطريقة التى صاغوا بها "قوانينهم" بشأن السكان، وتناقص الغلة فى الزراعة، وغيرها، ومدى استفادتهم منها فى التحليل. فهذه الأمور نتناولها فى الفصل القادم. أما هنا، فندرس فقط ما تصورا أنهم رأوه، أى الرؤيا التى تكمن خلف تحليلهم - أو مفاهيمهم المسبقة، إن شئت.



إن الشيء الأهم الذي تتبغى ملاحظته هو الغياب الكامل للتخيل imagination الذى تكشفه تلك الرؤيا. فقد عاش أولئك الكتاب على عتبة تطورات اقتصادية هي الأكثر إثارة منذ أيما وقت مضى. وقد شهدوا بأعينهم كيف نضجت الإمكانيات الضخمة وتحولت إلى حقائق. ومع ذلك، فإنهم لم يروا سوى اقتصادات ضيقة cramped economies، تكابد بنجاح متناقص باستمرار من أجل خبزها اليومى. كما اقتنعوا أن التطور التكنولوجى وزيادة رأس المال ستفشل، فى آخر الأمر، فى مواجهة قانون تناقص الغلة المحتوم. بل إن جيمس ميل قدّم "برهاناً" على ذلك فى عمله Principles. وبعبارة أخرى، كان كل أولئك الكتاب ركوديين stagnationists. أو، وفق تعابيرهم، فقد توقع كلهم أن تحل فى المستقبل حالة راكدة هي، هنا، ليست مجرد أداة تحليلية بل كحقيقة مستقبلية.

ويبدو إن ج. س. ميل كان فى حال أفضل. وقد أسقط كل "التشاؤم"، بل وكان ذكياً إلى حد كاف لإدراك أنه ليس ثمة سبب للنظر إلى مستقبل الجماهير "كشيء ميئوس منه". ولكن هذا كان يرجع فقط لإيمانه - كما آمن من قبله المalthosيون آخرون مثل تشالمرز Chalmers - أن البشرية كانت تتعلم الدرس المalthosى وهى على وشك أن تحدد النسل من تلقاء نفسها بحيث أن السباق بين رأس المال وحجم السكان يمكن أن يكون لصالح الأول. وقد أثبت ميل فى هذا أنه قادر على التنبؤ أفضل مما فعل آخرون. ولكنه لم يعرف شيئاً عما كانت الماكينة الرأسمالية فى طريقها إلى إنجازها. على العكس، فقد بات فى سنوات عمره الأخيرة (حوالى عام ١٨٧٠) ركودياً بالفعل بالمعنى الحديث، مؤمناً أن اقتصاد المشروع الخاص كان قد أنجز تقريباً ما كان قادراً عليه وأن العملية الاقتصادية اقتربت كثيراً من الحالة الراكدة. ولكن كان بينه وبين ركودينا الحديثين الاختلاف التالى. فبعكس آ. سميث وريكاردو، فإن ميل لم ينظر إلى الحالة الراكدة بظنون وهواجس (Principles, Book 1v, ch. 6) لأنه كان قد نحى شبح الفيض السكانى. ولكنه لم يشارك الركوديين الحديثين أيضاً ظنونهم لأنه لم يخش شبح نقص الاستهلاك. فقد نظر ميل إلى الحالة الراكدة كشيء مريح إلى حد ما - كعالم خال من "الصخب" bustle (وهذه كلمته هو) لا يقلق فيه فيلسوف مثله على أمور معيشته ويتوفر فيه رفاه معقول (وحتى أفضل) فى كل شيء.<sup>(٧٤)</sup> والسؤال المتعلق بما إذا كانت البنية

(٧٤) تمثل تلك حالة راكدة من نوع خاص ولا تتماشى مع التعريف المذكور أعلاه. فهى لا تستبعد التقدم =

الاجتماعية للرأسمالية قادرة على الاستمرار في ظروف تزول فيها الوظيفة الرئيسة للمنظم الرأسمالي، يمكننا الإجابة عليه، نيابة عنه، بالقول إن ميل تصور حلول الحالة الراكدة كعملية تدريجية بحيث لا تجد المؤسسات والأذهان أى صعوبة فى إجراء التكييفات الضرورية.

وفى انسجام مع "الكلاسيك" الإنجليز - وربما مع روح عصره - أبخس ميل كثيراً من أهمية عنصر المبادرة الشخصية بالنسبة للتنمية الاقتصادية وبالغ، فى المقابل، فى التشديد على أهمية مجرد زيادة فى السلع الإنتاجية المادية. وقد بالغ ميل فى التشديد على أهمية الادخار من خلال ذلك.<sup>(٧٥)</sup> فإذ قبلَ بنظرية تورجو - سمث لعملية الاستثمار، فإن ميل افترض أن الأمر المهم هو امتلاك شيء ما يمكن استثماره: فالاستثمار نفسه لم يطرح مشاكل إضافية، سواء من ناحية ضرورته الآتية - إذ كان من المؤكد بشكل عادى أنه كان مطلوباً حالاً - أو من ناحية اتجاهه - حيث كان من المؤكد إن الاستثمار يسترشد بالفرص الاستثمارية التى كانت واضحة للجميع بنفس الدرجة وكانت قائمة بمعزل عن الفرد المستثمر نفسه.<sup>(٧٦)</sup> وهكذا شكل الادخار الرافعة القوية للتنمية الاقتصادية. ولم يخلق الادخار أى عقبات قط: فواقعة الادخار ذاتها لم تفعل هذا ما دام المبلغ المدخر ينفق حالاً على العمل المنتج؛ كما أن التوسع الناتج فى الطاقة الإنتاجية لم يفعل هذا ما دامت المنتجات، التى تنتج وفق إنتاج مخطط بصورة صحيحة، قابلة دائماً لأن تباع بأسعار تغطى التكاليف.<sup>(٧٧)</sup> ولو عبّرنا بمصطلحنا نحن، لقلنا إن مخطط ج. س.

---

=التكنولوجى أو زيادة رأس المال بصورة كلية. كما أنها تجسد حالة راكدة فعلاً من ناحية السكان فحسب بافتراضها أن الأخير سيمكن من جريان كل شيء على نحو أكثر هدوء.  
(٧٥) بطبيعة الحال، يمكننا تعريف الادخار بطريقة ما بحيث نجرد تلك العبارة من أى معنى. ولكنى أقصد بالادخار saving (أو التوفير thrift) الظاهرة المتميزة التى نعرفها نحن جميعاً (ما لم نكن مطلعين جداً على النظرية الاقتصادية الخاصة بثلاثينيات القرن العشرين) والنظر إليها، بالتالى، كعامل فى عملية تراكم السلع الرأسمالية المادية. وعليه، فإن عبارتى تعنى أن ج. س. ميل، مثل كل الكتاب الذين ساروا على خط تورجو - سمث، كان على خطأ فى اعتقاده أن التوفير يمثل (السبب) الأكثر أهمية بالنسبة لتلك العملية.

(٧٦) لقد مثل هذا الرأى الميكانيكى أيضاً عنصراً مهماً من weltbild (الصورة العالمية) الاقتصادية الخاصة "بالكلاسيك". إذ لم يدركوا تماماً ضخامة ذلك الجزء من الواقع الرأسمالى الذى قاموا بقمعه هكذا بهدوء.

(٧٧) يمكن معالجة الفرضية الثانية بشكل أدق مما تصوره ج. س. ميل والاقتصاديون فى زمانه وخطه. ولكن خصوصاً كانوا دون مستوى الحقيقة الضئيلة التى تؤكد عليها وليس فوق ذلك المستوى. وهكذا، فقد أدرك ميل، ولو بصورة ضيقة جداً - من خلال الادخار فحسب - الحقيقة الأكثر وضوحاً من بين كل حقائق التنمية الرأسمالية وهى أنها تميل إلى زيادة مستوى معيشة الجماهير بحكم منطقتها الداخلى.

ميل لم يكن من حيث الجوهر مخططاً توقفيًا hitchless، كما هو شأن مخطط ساي. بينما تعطي مخططات مالثوس وسيسموندى أمثلة على مخططات توقفية hitchbound حيث ينتج التوقف لديهما ليس عن الادخار ذاته، بل عن الزيادة في الطاقة الإنتاجية. كما أن مخطط ريكاردو كان توقفيًا أيضًا ولكن لسبب آخر وهو تفسيره لقانون تناقص الغلة.

أما النوع الثاني من الرؤية الخاصة بالمستقبل الاقتصادي - النوع "المتفائل" - فيمكن توضيحه بأحسن ما يمكن من خلال كتاب مثل كاري Carey وليس List. فمهما كان رأينا بتحليلهم التكنيكي، فالخيال، على الأقل، لم يكن ينقصهم. إذ شعروا غريزيًا أن الحقيقة البارزة في الرأسمالية تكمن في مقدرتها على خلق الطاقة الإنتاجية، كما أنهم أبصروا وجود طاقات كامنة هائلة تلوح في المستقبل القريب. وبقدر أقل من الخيال، ولكن مع كثير من الحس السليم، فقد رفضت الغالبية من اقتصاديي القارة مشاركة الريكارديين ومالثوس "تشاؤمهم". وإن معظم هؤلاء الاقتصاديين، على الأقل، قد قللوا من شأن هذا الموقف. وفيما عدا هذا، فقد كاز من الطبيعي، بالنسبة لمن اقتنوا أثر ساي إلى هذا الحد أو ذلك بقدر تعلق الأمر بالنظرية التكنيكية، أن يدركوا أن الوقائع أو التحليل لم تدعم الرؤيا الريكاردية. وقد أطلق على هؤلاء الكتاب اسم "التفاؤليين"، كما برز تقليد يحط من شأنهم، بتأثير من الماركسيين جزئيًا ولكن وليس بصورة كلية، على أساس أن فكرهم ضحل. وفي الواقع، يرتبط هذا الرأي تاريخيًا بكتاب كثيرين - من نوع باستيا Bastiat - الذين يستحقون هذه التسمية تمامًا. ولكن هذا "التفاؤل" كان نتاج رؤيا ونظرية كانتا كلتاها أكثر صحة من رؤية ونظرية "المتشاؤمين": فدرجة الحقيقة في مذهب معين لا ترتبط دائمًا بصورة طردية بمقدرة أنصاره.<sup>(٧٨)</sup>

(٧٨) ومن تلك الناحية والنواحي الأخرى، ثمة تشابه بين تلك الحالة وحالة المذهب القائل بالانسجام الحقيقي في المصالح الطبقيّة. فعند التدقيق، يتبين أن الدفاع عن هذا المذهب غير ممكن إلا إلى حد معين. ولكنه، مع ذلك، قابل للدفاع أكثر من مذهب التنافر الطبقي. بيد أن الأخير تم التبشير له بقوة ساحقة فضلًا عن أنه قد شكل أيديولوجيا المنقّف الراديكالي. أما الأول، فلم تتم صياغته بقوة قط بل وحتى بشكل مقنع. وهو لا يمثل الكتاب المفضل لدى المنقّف الراديكالي. وعليه، يرجح أن يُستهان بمن يسلم به على أنه من طراز كسبار ميلكوتوست Caspar Milquetoast، وإن لهذا من التأثير ما للحجة القوية إن لم يكن أكثر. ومع ذلك، فثمة شيء آخر في الحالة القائمة أمانًا. فمن الملاحظ في الواقع هو أن الآراء المتشائمة بخصوص شيء معين تبدو بالنسبة للجمهور العام "أعمق" دائمًا من الآراء المتفائلة مهما كان سبب ذلك.

أما النوع الثالث من الرؤية الخاصة بالمستقبل الاقتصادي وما يناظرها من نظريات حول التنمية الاقتصادية، فيمثلها ماركس وحده. فعمل ماركس ما يزال يمثل أكثر الأعمال قوة، رغم أنه استند على تشخيص للوضع الاجتماعي القائم في أربعينيات وخمسينيات القرن التاسع عشر كان تشخيصاً مشوهاً أيديولوجياً في جذوره،<sup>(٧٩)</sup> وخاطئاً بشكل بائس من حيث تنبؤة بالفقر المتزايد للجماهير، ولم يتم إثباته بصورة كافية من ناحية التحليل والوقائع معاً. وفي المخطط الفكري العام لماركس، لم تكن التنمية شيئاً ملحقاً بالساتياتكا الاقتصادية، كما هو الحال مع كل الاقتصاديين في تلك الفترة، بل كانت هي الموضوعة المركزية. وقد ركز ماركس قواه التحليلية على إيضاح كيف أن العملية الاقتصادية، إذ تغير نفسها وفقاً لمنطقها الداخلي، فإنها تغير الإطار الاجتماعي بصورة متواصلة، بل وتغير كل المجتمع حقاً. وقد توفقنا من قبل عند فخامة هذا المفهوم؛ وسناقش جوانبه التحليلية أدناه.

ثمة جانبان يمكن ذكرهما هنا فقط. أولاً: لم يمتلك أحد آنذاك - ولا حتى أشد أنصار الموقف المتفائل ممن يشاطرهم ماركس هذه النقطة - تصوراً أكمل لمدى وقوة الماكينة الرأسمالية في المستقبل. وفي لمسة معيرة، أشار ماركس مراراً إلى إن "المهمة التاريخية" أو "رسالة" المجتمع الرأسمالي هي خلق جهاز إنتاجي يفي بمتطلبات شكل أرفع من الحضارة البشرية. ومهما امتعض مذهبنا الوضعي الحديث our modern positivism من هذه الطريقة في وصف الجهاز، فإن الحقيقة الجوهرية لما قصد ماركس قوله، من هذه الناحية، تبرز بوضوح كاف.

ثانياً: إن محرك التنمية الاقتصادية لدى ماركس ليس هو المفهوم الشاحب للادخار Saving الذي قال به ج. س. ميل: فقد ربط ماركس الادخار - أو الاستثمار - بالتغير التكنولوجي بطريقة لا نعثر عليها في عمل ميل Principles. ورغم ذلك، فإن المحرك لدى ماركس هو الادخار الذي يتحول إلى استثمار فوراً promptly، كما هو الحال مع ميل. ويخفي هذا، ولكن لا يلغيه، استعمال ماركس لمصطلح "التراكم" Accumulation وسخريته اللاذعة من "موطن الإشاعة" (kinderfibel) القائلة إن رأس المال المادي يخلقه الادخار. وثمة أسباب وجيهة، وأخرى سيئة، لنفور ماركس من مصطلح الادخار. وبشكل خاص، فإن ثروات

(٧٩) سبق أن أشرنا إلى أن ماركس استمد تصوره حول الواقع الاجتماعي من الأيديولوجيا الراديكالية التي زخرت بها فترته البناءة.

الرأسمالى لا تأتى عادة من الدولارات المدخّرة من الدخل ومراكمتها بانتظام، بل من تكوين مصادر للعوائد تُشكّل قيمتها المرسملة عندئذ "ثروة" معينة. ومع ذلك، فإن ماركس، ما كان سينفر من المضامين التى تنطوى عليها هذه العملية أكثر من نفوره من صورة الأولاد النشيطين والمقتصدىن ممن دأبوا على الادخار، إلسى أن وجدوا أنفسهم أغنياء. وعليه، فلا بد له من نظرية للاستغلال إلى الأبد، بل ولا شىء آخر غير الاستغلال إلى حد تعريض قيمة مخططه التفسيرية إلى الخطر: فالنقطة الجوهرية، من زاوية العملية الاجتماعية ككل، وفى جميع الأحوال، تكمن فى استعمال أرباح الرأسمالىين فى بناء الطاقات- بغض النظر عما إذا كانت أم لا هذه الأرباح ناجمة عن الاستغلال ويعاد استثمارها مرة أخرى لغرض مواصلة الاستغلال. وفى تاريخ التحليل، فإن هذه النقطة الجوهرية هى نفسها من حيث الجوهر لدى ماركس وميل، مهما تباينت طريقتهما فى التعبير عنها.

## الفصل السادس الاقتصاد العام: النظرية البحتة<sup>(١)</sup>

- ١- مُسَلِّمات سنيور الأربع
  - (أ) المُسَلِّمة الأولى
  - (ب) المُسَلِّمة الثانية: مبدأ السكان
  - (ج) المُسَلِّمة الرابعة: تناقص الغلة
- ٢- القيمة
  - (أ) ريكاردو و ماركس
  - (ب) خصوم نظرية القيمة القائمة على كمية العمل
  - (ج) الموقف التوفيقى ل ج. س. ميل
- ٣- نظرية القيم الدولية
- ٤- قانون ساي للأسواق
- ٥- رأس المال
  - (أ) السجّال حول مصطلحات: الثروة والدخل
  - (ب) بنية رأس المال المادى
  - (ج) مساهمات سنيور
  - (د) الفرضيات الأساسية حول رأس المال لدى ج. س. ميل
- ٦- الحصص التوزيعية
  - (أ) الأرباح
  - (ب) نظرية الفائدة القائمة على الاستغلال لدى ماركس
  - (ج) ماركس، ووست، وريكاردو: حول هبوط معدل الربح
  - (د) نظريات الفائدة القائمة على الإنتاجية

(١) [كان القسم الأول من هذا الفصل قد تمت كتابته قبل بقية الفصل بفترة طويلة. وكان تاريخ النسخة المطبوعة كانون أول ١٩٤٣. ومن الواضح ان ج. شومبيتر كان قد راجع تلك الصفحات المتعلقة بسنيور وجعلها قسماً تمهيدياً لهذا الفصل. و ثمة ملاحظات كثيرة كانت محذوفة من النسخة المبكرة. ولم يكن ثمة عنوان لهذا القسم أو للفصل، ولكن الأقسام التالية كانت كاملة نسبياً، مع وجود عناوين للأقسام والأقسام الفرعية. ويُقدم هذا القسم هنا كما كان مكتوباً، ولو أنه يفتقر إلى الملاحظات التمهيديّة الملائمة، وإلى التتقيحات التي من المؤكد أن ج. شومبيتر كان سيدخلها].

- (هـ) نظرية الفائدة القائمة على الامتتاع  
 (و) مذهب مخصص الأجور، رائد التحليل الجمعي الحديث  
 (ر) الربيع  
 (ز) الحصص التوزيعية والتقدم التكنولوجي

### ١- مُسَلِّمَات سَنِيُور الأُرْبَع

يُعود إلى سَنِيُور الفضل الكبير في كونه أول من حاول بشكل واع وصريح تحديد المُسَلِّمَات الضرورية والكافية لبناء- من الخطأ أن نقول "لاستنتاج"- ذلك الجهاز التحليلي المحدود المعروف عمومًا باسم النظرية الاقتصادية، أو، بتعبير آخر، لتزويد هذا الجهاز بأساس بديهي. ولا يقل كثيرًا من أهمية هذه المحاولة حقيقة أن قائمة مُسَلِّمَات سَنِيُور كانت ناقصة ومعيبة نوعًا ما، وكذلك حقيقة أن سَنِيُور شجع على الهجوم حينما عرف ذلك الجهاز بشكل ضيق جدًا، أو بمساواة هذه النظرية "بالاقتصاد السياسي". ولكن مما يرفع من تلك الميزة هو حقيقة أن محاولته جاءت في سياق تمهيد البيت تمهيدًا نظريًا عامًا وكجزء من محاولة أوسع لوضع مفهَمَة صارمة rigorous conceptualization. فقد قام سَنِيُور، أولاً، بتشذيب مفهوم: الثروة والقيمة (التبادلية)؛ ومن ثم قام بتحديد "فرضياته الأولية" الأربعة Elementary Propositions - المُسَلِّمَات؛ وأخيرًا، قدّم سَنِيُور، تحت عنوان لا يفى بالغرض: التوزيع (ولو تم هذا تحت عنوان: المبادلة أو: القيمة والتوزيع، لكان أكثر وفاءً بالغرض) مجموعة من المفاهيم الإضافية ومجموعة من العلاقات يُعتقد أنها، سوية مع التطوير المباشر للمُسَلِّمَات التي تُقرّر معظم القضايا التي تُعالج عادةً تحت عنوان: الإنتاج، تُشكّل الجهاز النظري. ولو نظرنا إلى عمله كمغامرة في النظرية البحثية، فمن الواضح أنه أرفع من عمل ريكاردو. والآن، سندرس هذه المُسَلِّمَات، مستفيدين من كل فرصة تسنح في الأثناء للنظر بعيدًا عن هذا الحقل.

(أ) المُسَلِّمَة الأولى تُرد المُسَلِّمَة الأولى بالشكل التالي: "يسعى كل فرد إلى الحصول على ثروة إضافية بأقل ما يمكن من التضحية".<sup>(٢)</sup> إن فرضية كهذه تُشكل

(٢) [تجرى مناقشة المُسَلِّمَات في: Nassau William Senior, An Outline of the Science of Political Economy 1<sup>st</sup> ed. 1836; 6<sup>th</sup> ed. 1872; publ. in the Library of Economics, 1938]

أساس كل التفكير النظرى، ضمناً على الأقل، وتتمشى مع نصوص ريكاردو ومالثوس أيضاً. كما أن آ.سمث و ج. س. ميل قد افترضوا هذه المُسَلِّمة، بينما اقترب لاوردال من صياغتها بشكل صريح. وإذا تكلمنا بلغة الفترة التالية-كما هو الحال لدى مارشال، مثلاً- يمكن صياغة هذه المُسَلِّمة بالقول إن كل فرد يسعى إلى تعظيم maximize الفرق بين مجموع إشباعاته الكلية ومجموع تضحياته الكلية، مع خصم الاثنين بحسب اللحظة القائمة. ولكن ما هى طبيعة هذه المُسَلِّمة وما هى أهميتها؟

يسمى سنيور هذه الفرضية "مسألة حس" a matter of consciousness ويميزها عن الفرضيات الثلاث الأخرى التى هى "مسائل مشاهدة" matters of observation. ولكن معنى سنيور لا يتأثر لو أسمينا هذه الفرضية "مسألة معاينة داخلية" (\*) introspective observation. وعلاوة على ذلك، فإن "تطوير" سنيور لهذه الفرضية (ص 27-28، مثلاً) (3) ينطوى على ملاحظات متنوعة عن سلوك الألمان أو الإنجليز أو الهنود المكسيكيين تستند بوضوح على مشاهدة خارجية لأنواع البشرية. ولذلك، يمكننا أن نتحدث مؤقتاً عن مشاهدة حتى فى هذه الحالة وأن نمضى لصياغة التعميم التالى عن كل الفرضيات الأربع، أو أى فرضية أخرى قد يجد اقتصادى ما إن من الملائم التسليم بها. وبذلك نعطى مثلاً على- ونبرر إلى حد ما- رأى ساي القائل إن الاقتصاد هو علم وقائعى observational (رغم أنه قال: تجريبى experimental)، وهكذا فإن الأمر سيبدو، رغم المظاهر، وكأنه لا يتضمن أى اختلاف مع سنيور.

لم ينكر أحد قط- أو إن سلوكه ناقض ما يقول- حقيقة أن النظرية الاقتصادية، كأي نظرية أخرى، قامت على المشاهدة observation. ونظراً للاهتمام القليل الذى أولاه سنيور للوقائع المشاهدة، ولتركيزه على الاستنتاج من المشاهدات، فربما أعطى هو انطباعاً خاطئاً، وقد تكون لديه هو نفسه آراء خاطئة- حول الأهمية النسبية للمشاهدة والاستنتاج، ولكنه لم يعامل علم الاقتصاد بالفعل- مع أنه فعل هذا كلامياً- كعلم "استنتاجى" من جميع النواحي toto calo. وهنا، فإن

(\*) هناك ترجمة أخرى لمصطلح introspection وهى: الاستبطان. والمقصود بهذا المصطلح هو قيام المرء بفحص أفكاره ودوافعه ومشاعره.  
(3) [تعود تلك الصفحات إلى طبعة مكتبة الاقتصاد].



الوقائع المشاهدة تدخل النظرية كفرضيات assumptions or hypotheses أو "قيود" restrictions، أى كعبارات مُعمّمة generalized statements جرى استنتاجها من المشاهدة أو أن المشاهدة أُوحت بها.<sup>(٤)</sup> وحينما نريد التشديد على تقننا بصحة هذه العبارات، فإننا نسميها "قوانين" Laws- قارن "القانون النفسى" لدى كينز حول الميل للادخار، مثلاً. وحينما لا نريد التشديد إلا على قرارنا بعدم تحديدها فى سياق محاكاة معينة، فإننا نسميها "مبادئ" Principles. ولكن كل هذه الكلمات تعنى شيئاً واحداً بالفعل وليس ثمة معنى من تفلسفنا حولها. وهذا يسرى على الوقائع البعيدة مثلما يسرى على وقائع حقلنا نفسها. وكما ذكرنا آنفاً، فإن الخلاف ينحصر فى أننا لا نشعر بمسئولية كاملة عن صحة مقولاتنا فى الحالة الأولى بينما نشعر بهذه المسئولية فى الحالة الثانية.

أمّا هل ينبغى علينا أم لا أن نقنع بمشاهدة من النوع السنيورى أو من النوع الذى يأخذ به ريكاردو أو ميل، فهذا موضوع آخر تماماً. ثمة ثلاثة جوانب من هذا الموضوع ينبغى التمييز بينها بدقة إذا كنا نريد فهم المنهج "الكلاسيكى" أو أى منهج نظرى آخر. أولاً: هناك المشكلتان اللتان تخصان المشاهدة بواسطة معاينة داخلية observation by introspection وبواسطة للتجربة العامة common experience أو تجربة كل فرد. وقد دعم بقوة كلتا المشكلتين اقتصاديون كثيرون من العهود التالية، وبخاصة مؤسسو ما يسمى بالمدرسة النمساوية. ويبدو فيزر منسجماً تماماً مع ج. س. ميل فى قبول التجربة العامة كأساس صحيح يمكن للنظرية أن تبدأ به. وقد بالغ النقاد أحياناً إلى حد أنهم استبعدوا كلياً كلتا المشكلتين على أساس أن معاينة الباطن والتجربة العامة ليست سوى ستائر تحجب مقولات تأملية بحتة. إن هذا الشكل المتطرف من النقد يمكن حقاً أن يتلقى ردّاً مفاده أن بعض المُسلّمات- كتلك القائلة أن رجال الأعمال، بشكل عام، يفضلون كسب النقود على خسارتها- لا تبتعد كثيراً عن الحقيقة، وإن من غير الملائم التشديد على البحث المحكم بغية إثبات المُسلّمات. ولكن هاتين المشكلتين لا تلغيان شكلاً أقل تطرفاً من النقد نفسه. وثمة مُسلّمات أخرى- كعادات الادخار مثلاً- لا يمكن فيها اللجوء إلى معاينة الباطن والتجربة العامة بصورة مقنعة؛ وحتى حين يكون هذا ممكناً، فإن الأهمية

(٤) تنبغى ملاحظة أن ذلك يمثل أحد المعانى التى تأخذها كلمة "فرضية" Hypothesis. وقد سبق أن صادفنا معانى أخرى. وتسرى هذه الملاحظة على كلمة "قوانين" Laws وكلمة "مبادئ" Principles.

النسبية للوقائع التي تدخل في مُسلِّمة معينة و *modus operandi* (طريقة تأثير) هذه الوقائع ينبغي التحقق منها بطرق أكثر قوة.

وهذا يمهد للجانب الثاني من موضوعنا. فمُسلِّمة سنيور تتضمن المشاهدة ولكن هذه المشاهدة قد تكون غير كافية. فهل يجيز لنا هذا أن نرفض أى شئ يقع بين دفتى كتابه؟ كلا، طبعًا. فالمُسلِّمة الخالية من الدلالات النفعية الزائدة يمكن قبولها. وإن كل ما يمكن الاعتراض عليه منها على أساس إن سنيور بالغ في التشديد على الجانب الذاتى *selfishness*، وبالغ في تقدير العنصر العقلانى فى سلوكنا، وأهملاً الاختلافات التاريخية فى شدة الرغبة "بالثروة" فى العهود المختلفة والبلدان المختلفة، إنما يراعيه سنيور كثيرًا فى ملاحظاته *comments* على فرضيته. وإذا كنا، رغم ذلك، نشعر ببعض الشكوك، فكل ما يتعين علينا أن نقوم به هو إجراء بحث مقارب. أما غير ذلك فهو تعطيل بحث. فإذا أسفر بحث كهذا عن نتائج لا تدمر المعقولة القوية والبيهيية للمُسلِّمة، وما دامت المشاكل المطروحة غير موصوفة بدقة بحيث أن معقولة المُسلِّمة تبقى غير كافية وبالتالي استمرار هجوم أولئك النقاد - الاقتصاديين على هذه المشاكل، فيمكننا أن نشعر بالفعل أن تحليل سنيور كان أوليًا فى الاستنتاج ليس أقل مما فى المشاهدة - ونحن نعلم أن كل عمل سنيور وريكاردو وميل هو عمل أولى - ولكننا لا نستطيع إنكار طابعه العلمى، أو نعتبره تحليلًا خاطئًا من حيث المبدأ.

ويبرز الجانب الثالث من موضوعنا حينما نسأل أنفسنا عما إذا كان يمكن أن نعيد صياغة مُسلِّمة سنيور الأولى بطريقة ما تتفادى الاعتراضات المثارة أو التى يمكن أن تُثار. ولكن إذا كان اقتصاديو تلك الفترة مصابين بـ "المذهب النفسوى" *Psychologism*، (\*) فمن المؤكد أنهم كانوا أقل إصابة من اقتصادى الفترة التالية الأمر الذى يجعل من الأفضل تأجيل مناقشة هذه النقطة حتى الفترة التالية.

(ب) المُسلِّمة الثانية: مبدأ السكان تصوغ مُسلِّمة سنيور الثانية مبدأ السكان كما يلى: "يحدد حجم سكان العالم أو، بعبارة أخرى، عدد الأفراد المقيمين فى العالم، وفقًا لإثم أخلاقى أو طبيعى فحسب، أو بالخوف من النقص فى تلك المواد من الثروة التى تقرر عادات الأفراد من كل طبقة احتياجاتهم منها". ونستغل هذه

(\*) حول هذا المذهب، انظر الجزء الثانى، الفصل الثانى، القسم ١٧ من هذا الكتاب.

الفرصة لكي نتناول بإيجاز مساهمة مalthus والمحاكاة التي تطورت بصدها. وعلاوة على ذلك، سيكون من الملائم إضافة بضع كلمات عن تاريخ نظرية السكان في الفترة التالية بحيث يمكننا استبعادها من دراستنا الخاصة بالجزء الرابع. وهذا القرار تفترضه حقيقة أن أهمية هذه النظرية لعلم الاقتصاد التحليلي قد تدنت كثيراً في النصف الثاني من القرن التاسع، وتحولت إلى علم شبه مستقل، مما يجعل من المستحيل معالجتها في هذا الكتاب. [ملاحظة ل ج. شومبيتر: "ولكنها عادت في وقتنا الحاضر".]

لقد رأينا سابقاً أن كل الوقائع والمحاكات التي قدمها مalthus في الطبعة الأولى من عمله (1798) Essay، نزولاً إلى أدق تفاصيل التحليل والتطبيقات، كان قد تم تطويرها سابقاً من قِبَل عدد كبير من الكُتَّاب بحيث يمكننا أن نتحدث عن هذه الوقائع والمحاكات كأشياء مقبولة على نطاق واسع في بداية التسعينيات. وعليه، فإن حالة مalthus تختلف جوهرياً عن الجزء الأكبر من كل تلك الحالات، وهي مألوفة في علم الاقتصاد أكثر مما في العلوم الأخرى، حيث ننسبُ فرضية ما إلى كاتب معين رغم أن الفرضية كان قد طرحها "كُتَّاب سابقون" forerunners. وهذا لا يعني الانتحال أو حتى إنكار الأصالة "الذاتية" بالنسبة لمalthus. ولكنه يحصر مساهمته في التنسيق وإعادة الصياغة فقط. ومما يؤكد نجاح النظرية المalthوسية في الوقت الحاضر - فيما يتصل بعلم الاقتصاد وبالمجتمع السياسي - أن نظرية السكان ظلت، طوال القرن التالي، تعنى المحاكاة لصالح أو ضد النظرية المalthوسية.

كما ألمحتُ سابقاً إلى المحاولات التي بُذلت لتفسير هذا النجاح وعمل مalthus نفسه على أساس أيديولوجي. ورغم تقديمي للأسباب التي تحملني على رفض قبول هذا التفسير، بيد أنني، رغم ذلك، سلّمت بوجود واقعتين من شأنهما تعزيز هذا التفسير إلى حد ما. أولهما، أن النظرية كانت قد استخدمت حالاً كحجة ضد إجراءات معينة للإصلاح الاجتماعي. وقد استفاد منها وليم بت. كما ان مalthus نفسه نشر كراساً، يمكن مجاملته فقط إذا قلنا إن الكراس أسوأ من سخيّف، ذهب فيه مalthus، كما فعل تاونسند من قبله، إلى ضرورة عدم التفكير قط بالمقترح الداعي إلى مساعدة الأبرشيات على بناء أكواخ للفقراء لأن هذا البناء من شأنه التشجيع على الزواج المبكر (Letter to Samuel Whitbread ... 1807). وكان هذا النوع من الأشياء يعني، بالنسبة للرأى العام، أن الجماهير نفسها كان

يجب أن تهتم بوضعها الاقتصادي، وأن ليس ثمة الكثير مما يمكن فعله فى هذا المجال. والواقعة الثانية هى أن مالثوس نفسه قد ذكر أن الفكرة تطورت فى ذهنه فى سياق مناقشاته مع أبيه "ذى النزعة الاجتماعية"، وأن مالثوس، فى العنوان الفرعى لطبعته الأولى من عمله Essay، أشار بصورة لها مغزى الى "تأملات السيد جودوين"<sup>(٥)</sup> [صاحب الإنجيل الراديكالى فى تلك الأيام]، و م. كوندورسيه M. Condorcet، وكتاب آخرين". بيد أننى ما أزال أعتقد أن هاتين الواقعتين لا تثبتان شيئاً سوى أن كل فكرة يمكن وضعها، وستوضع، فى خدمة غرض أيديولوجى معين ما أن تبصر النور.

ومع ذلك، فنحن لا نهتم بتطبيق هذه الفكرة على القضايا العملية- أو أى تطبيقات أخرى ما عدا تطبيقها على قضية نظرية الأجور التى ستذكر فيما بعد- ولكننا نهتم بالنظرية نفسها فقط. فكما ورد فى الطبعة الأولى، فإن النظرية كانت تهدف بوضوح إلى الإشارة إلى أن حجم السكان كان يتزايد فعلاً وبشكل محتوم بأسرع من موارد الرزق، وأن هذا كان هو السبب للفقر القائم آنذاك. أما النسب الجبرية والحسابية لتلك الزيادات، التى منحها مالثوس أهمية كبيرة كما هو متوقع من الكتاب المستجدين، وكذلك محاولاته الأخرى فى الإحكام الرياضى، فلا تمثل سوى تعابير معيبة عن وجهة النظر تلك، ويمكن أن نتغاضى عنها هنا بملاحظة أن ليس ثمة معنى طبعاً من محاولة صياغة "قوانين" مستقلة لسلوك كميتين تؤثر إحداهما على الأخرى. وتمثل المقالة Essay عملاً بائساً ككل من حيث تقنيته

(٥) يمثل العمل الرئيسى لوليم جودوين (William Godwin) (1756-1836) (Enquiry concerning Political Justice, 1793, 2<sup>nd</sup> [amended] ed. 1796 تحت عنوان The Enquirer وثائق مهمة جداً فى ذلك الوقت وينبغى أن تشغل مكاناً مشرفاً فى أى تاريخ للفكر السياسى كنصب تذكارى، بشكل خاص، لذلك النوع البرجوازي من الملكية الذى يدين ليس فقط العنف ولكن كل أشكال الإكراه أيضاً. وهى تعادى الاشتراكية الحكومية anti-etatiste من حيث الجوهر وتضع المساواة كهدف بحد ذاته. ولكن محاولاته فى مجال التحليل، كما كان سيُعتَرَف هو نفسه، تبقى أولية جداً (ولو أنها أقل أولية من محاولات الأعضاء الآخرين فى المجموعة التى اخترت جودوين لتمثيلها) بحيث يمكن إهمال الإشارة إليها باستثناء ما يتعلق بكتابه (1820) of Population. ومن الطريف أن نكتب- وهذا يجب أن يُذكر كفضل لمالثوس- أن جودوين اعتبر المحاجة الواردة فى العمل Essay on the Principles of Population ليس فقط محاجة مقننة بل وجديدة أيضاً وذلك عند ظهور هذا العمل. ولكن جودوين غير رأيه من النقطة الأولى وأخذ على عاتقه، فى كتابه الخاص، إبطال تلك المحاجة. وقد أظهر قوة تحليلية كبيرة حينما فعل هذا. ورغم الحكم السلبي لبونار Bonar Malthus and His Work, pp. 369 et seq.)، فأنا أرى أن من الواجب الاعتراف بأن جودوين نجح فى تقديم نقاط عدة يمكن اعتبارها مساهمات حقيقية.

وعملًا طائشًا تقريبًا في محتواه. ولكنه، على الأقل، لا يتيح فرصة للنقد القائل إن مalthus شدّد على الشيء المبتذل بصورة مريعة وهو: إذا تواصلت الزيادة السكانية بنسبة هندسية (بنسبة تزيد على الواحد عمومًا) فإنها تخلق حتمًا، في لحظة ما من المستقبل، حالة من الأشياء يزدحم فيها السكان في الأرض كازدحام السمك في براميله.

وتمثل الطبعة الثانية من (Essay on the Principles of Population) 1803) عملاً جديدًا تمامًا يتضمن، إضافة إلى الإحصاءات الغزيرة، نظرية مختلفة كليًا.<sup>(٦)</sup> ويجسد إدخال الضابط العقلي ("القيد الأخلاقي") كل ما بين الطبعتين من اختلاف، مع أنه لم يكن اكتشافًا جديدًا أكثر مما كان أي شيء آخر في نظرية مalthus. ولكن هذا الاختلاف لم يؤد إلى ما يلي. (١) زيادة المستوى النظري للعمل، (٢) زيادة إمكانية الدفاع عن نتائج هذا العمل، (٣) إضافة شيء ما إلى مقدرته التفسيرية. وبخصوص النقطة الأولى، تكفي ملاحظة أنه لم يخطر ببال مalthus أن يناقش أي من آثار قيده الأخلاقي سوى الأثر المترتب على عدد السكان - كالأثار المتعلقة بنوعية السكان أو مخططات التشجيع، مثلاً. وبخصوص النقطة الثانية، فالصياغة الجديدة تعطي بالفعل أنصار النظرية أساسًا للدعاء أن مalthus تنبأ وفسر كل ما يمكن أن يقولوه خصومه عمليًا؛ ولكن هذا لا يغير شيئًا من حقيقة أن كل ما تكسبه النظرية بهذه الطريقة هو انسحاب منظم مع خسارة مدفعيتها. أما بخصوص النقطة الثالثة، فإن "التحفظات" المختلفة qualifications التي أدخلت على الطبعة الثانية لا تبقى - من كل الادعاءات بالصحة المطلقة للعمل - سوى الشيء المبتذل المذكور آنفًا، وكذلك إمكانية تفسير أوضاع تاريخية فردية معينة ناتجة عن الفشل المحتمل في تطور العناصر الأخرى من البيئة سوية مع السكان، الأمر الذي لا يتطلب أي مبدأ عام. والبروفيسور كانان (مرجع سابق، ص ١٤٤) لم يبالغ حينما قال إن المقالة Essay "تخر صريعة على الأرض كمحاكاة ولا تبقى إلا كخليط من الوقائع تم جمعها لتوضيح أثر قوانين لا وجود لها".

وكان مalthus نفسه يكره التسليم بكل النتائج التي تخفيها تحفظاته التي ظهرت عام ١٨٠٣. وعلى العكس، فقد تمسك باستنتاجاته الأصلية قدر الإمكان،

(٦) [يتضمن هذا القسم مادة سبق أن قدمت في الفصل الرابع ومواضع أخرى، ولا بد أن ج. شومبيتر كان سيلاحظها لو أنه راجعها].

وبخاصة استنتاجه القائل بسريان نظريته على الوقت الذى عاش فيه. ولذلك، لم يكن من الضروري قط، كما واصل بعض أنصار مalthus التأكيد لقرائهم، القول إن سنيور وافرت<sup>(٧)</sup> (وآخرين)، عند تناولهم لتلك النتائج بشكل ودى أو عند توصيلهم إلى استنتاجاتهم بمعزل عن دراسة تحفظات مalthus، أظهروا من زاوية أخرى ووفقاً لحجج مختلفة كيف أنه لم يتبق إلا القليل حقاً من تلك النتائج. وهذا يرد واضحاً بشكل محزن في صياغة سنيور للمبدأ فى عمله Out line: "يتحدد سكان العالم وفق إثم أخلاقى أو طبيعى فقط، أو بالخوف من نقص فى تلك المواد من الثروة التى تقرر عادات الأفراد من كل طبقة حاجتهم إليها". ومع ذلك، فقد واصل سنيور، بعكس افرت، اعتبار هذا المبدأ كمُسَلِّمة اقتصادية أساسية، والذى عومل هكذا أيضاً من قبل ريكاردو وجيمس ميل وماك كولوخ وآخرين. وقد درس ج. س. ميل موضوع السكان بصورة موجزة جداً فى الفصل "Of the Law of Increase of Labour" (Principles, Book 1, ch. 10). صحيح أن ميل فسّر هذا بإعلانه أن الموضوع قد تمت دراسته بصورة شاملة من قبل مalthus، الذى أحال ميل قرائه إليه. ولكن المرء قد يندفع للاستنتاج بأن ميل كان يميل للتقليل من أهمية هذا المبدأ. وربما كان ميل قد فعلَ هذا لأنه، وتمشيًا مع اتجاه أصبح راسخاً فى الوقت الذى كتب فيه العمل Principles، وُضِعَ قانون السكان فى علاقة مع "قانون تناقص الغلة من الأرض - الذى يغيب كلياً عن عمل مalthus Essay، وهو أمر يجدر الانتباه إليه - ولأنه استعدّ، كما سنرى، للتسليم بكثرة استثناءات وتحفظات

(٧) فى عمله: Two Lectures on Population, to which is added a Correspondence between the author and the Rev. T. R. Malthus (1829)، طوّر سنيور الآراء التى عُرضت فى: Outline مرة أخرى. وقد عامل سنيور مalthus باحترام كبير - بل وكان يسميه المحسن على الإنسانية (هكذا حرفياً) - وفعل كل ما كان بوسعه لتقليل انحرافه عما اعتبره المذهب المجرب. وقد أتاح هذا كل المبررات الأقل شأنًا للممارسة التى دأب عليها كتّاب لاحقون ممن نظروا إلى سنيور بأبوية مقرفة كتلميذ غير ذكى قط كان يتعين على مalthus أن يصححه. وفى الواقع، فمن الواضح تمامًا أن سنيور أدرك إلى أى مدى كان ينبغى النظر إلى تحفظات مalthus كارتداد عن آرائه الأصلية وإلى أى درجة كان تمسكه ببعض آرائه السابقة يعنى التناقض مع التحفظات التى ظهرت عام ١٨٠٣. كان أ. هـ. افرت A. H. Everett، وهو دبلوماسى وناشر صحفى، على حق تمامًا فى تسمية عمله New Ideas in Population (1823). وكانت فكرته الرئيسية أن الزيادة فى السكان تعنى الزيادة فى إنتاج الطعام، واحتمال أن تشجع على إجراء تحسينات فى طرق إنتاجه، فكرة جديدة فى ذلك الوقت، وهى كانت كذلك إلى حد يتجاوز أى شيء آخر كان مalthus قد قاله منذ إيما وقت مضى. ويتضمن ذلك الكتاب إحدى العلاقات، اللتين كانتا غائبتين عن مalthus، بين زيادة السكان وزيادة إنتاج موارد الرزق، كما أنه بشكل عام يقدم منهجًا مفيدًا عن مشكلة السكان ككل وذلك بمعزل تام عن العناصر الأمبريكية على وجه التحديد فى تلك العلاقة.

ذلك القانون. ومع ذلك، فمن المؤكد أن ميل كان يضمّر إيماناً قوياً بصحة النظرية المalthوسية وأهميتها الأنبية. وقد تجلّى هذا في اهتمام ميل بالمشاكل التي تترتب على ثبات عدد السكان (Principles, Book 1v, ch. 6)؛ كما تجلّى بشكل خاص في تأكّيده غير الحاسم blunt assertion، الذي هو مهم بقدر ما هو غير مثبت: "إن كثافة السكان، الضرورية لتمكين البشرية من الحصول على أقصى ما يمكن من كل مزايا التعاون والاتصال الاجتماعي معاً، كانت قد تحققت في كل الأقطار الأكثر سكاناً" - موحياً بهذا أن زيادة أكبر في السكان (في أوروبا) قد لا تنتج سوى "الضغط". كما يعكس هذا الإيمان، وعلى نحو أكثر إقناعاً، في تعاطفه المؤكد مع تحديد النسل.<sup>(٨)</sup>

وهكذا ترسخت بقوة التعاليم التي تتطوى عليها مقالة مalthوس Essay - وهذه ظاهرة تثير الاهتمام - في نظام الأصولية الاقتصادية في ذلك الوقت، رغم حقيقة أنه كان ينبغي اعتبارها كتعاليم يتعذر الدفاع عنها أو عديمة القيمة حوالى عام ١٨٠٣، وهي كانت كذلك فعلاً بمعنى ما، ورغم أنه كان من المتوقع أن تبرز بسرعة أسباب أخرى لمعاملتها بهذه الصورة.<sup>(٩)</sup> فقد أصبحت هذه التعاليم تمثل الرأي "الصحيح" بشأن السكان مثلما كانت حرية التجارة تمثل السياسة "الصحيحة" التي لا يرفضها أحد سوى الجاهل أو غير الأمين بحيث أنها شكّلت جزءاً من مجموعة تعاليم الحقيقة الخالدة التي لوحظت مرة وإلى الأبد. وكان يمكن سماع

(٨) انظر: N. E. Himes, "John Stuart Mill's Attitude toward Neo-malthusianism," Economic History: A Supplement of the Economic Journal, January 1929 سابقه وقسم من خلفاءه مثل سنيور قد صنّفوا تحديد النسل و"الرذيلة" أو "الإثم الأخلاقي" سوية مع البغاء. ولكن كل الراديكاليين الفلسفيين الرئيسيين نظروا إليه باعتباره الحل الحقيقي للمشكلة على ما يبدو. فقد فعل هذا بنّام نفسه. وكذلك فرانسيس بلاس Francis Place، طبعاً. كما قدّم جيمس ميل James Mill مبادرة في نفس الاتجاه في كتابه Elements (1821, p. 34). واتخذ جروت Grote موقفاً مماثلاً. ومن غير المأمون الاعتماد على المنطق في قضايا كهذه. فالمواقف من هذه القضايا تتوقف على عناصر خصوصية من جهازنا النفسى - الفسيولوجى قد تمارس تأثيرات علينا دون أن نعيها قط: وهكذا، فالإيديولوجيات الفردية لا تتبع من الموقع الاجتماعى فحسب. وبالنسبة لحالسة ج. س. ميل، فإننى، مع ذلك، أعتقد أن من الممكن التشديد بصورة معقولة على الضغط الذى يمارسه تشخيص اقتصادى بحث من النوع المalthوسى وذلك كعقنة على الأقل.

(٩) تتبغى ملاحظة وجود فهم سطحى ساعد بقوة طبعاً على بقاء تلك التعاليم: فالسبب الأكثر بروزاً للفقير والفساد فى العائلة البروليتارية الفردية كان يتمثل فى حجمها كما هو واضح. والاستنتاج بأن الجميع يمكن أن يكونوا فى أحوال أفضل وأسعد لو أن الجميع حدوا من حجم عائلاتهم يرد بحسب نفس المغالطة التي حملت الأفراد على الاستنتاج، من ميل كل فرد لتحسين وضعه، إن حداً أقصى من "السعادة" لا بد أن يتحقق للجميع لو أن الجميع تركوا يديرون شؤونهم بطرقهم الخاصة.

المعترضين لو أنهم كانوا جديرين بذلك، ولكن يتعذر التعامل معهم بصورة جديّة. ولا عجب أن بعض الأفراد، ممن أدركهم الاشمزاز التام من هذا الافتراض الذى لا يُطاق ولا يستند على شئ يُذكر، قد شرعوا بالقرع من "علم الاقتصاد" هذا، وذلك بمعزل تام عن أى اعتبارات طبقية أو حزبية- وهذا شعور كان وما يزال يمثل عاملاً مهماً فى مصير ذلك العلم حتى فى ما بعد.

ومع ذلك، فقد أذعن معظم الاقتصاديين المهنيين، وبخاصة فى إنجلترا. وقد تدنى اهتمام الاقتصاديين بموضوع السكان بعد عام ١٨٥٠، بيد أنهم نادراً ما كفوا عن احترام هذه الخرافة. وقد فعل هذا مارشال، رغم أنه جرّد الموضوع من كل مظاهره البارزة بشكل خاص. كما أقدم على المثل بوهم- باورك وفالراس اللذان لم يستعملاه فى عملهم النظرى قط. وعند نهاية القرن، فإن فيكسل كان يمثل الاقتصادى الكبير الوحيد الذى تعامل مع هذا الموضوع بصورة جديّة وشدّد عليه مراراً وتكراراً، وهو الذى أنعش أيضاً مذهب السكان الأمثل الذى كان قد حظى بالدعم فى كل مكان، رغم ذلك. ولا بد أن المرء كان يتوقع انتهاء هذه الدمدمات، ولكن على العكس، فقد انتعش التراسق بالمدفعية بعد الحرب العالمية الأولى: فالسيد كينز تقدّم للأمام معلناً أن المسألة المalthوسية كانت حيوية آنذاك، كما كانت على الدوام، وأنها فى الواقع دخلت فى عقد جديد مع الحياة ما دامت الطبيعة قد بدأت- فى سنة ما من العقد الأول من القرن العشرين، كما تصور هو- تستجيب بشكل متناقص للجهود التى يبذلها الإنسان. وقد صُدّم علم الاقتصاد المهني، كما أريد له ذلك كما يعتقد. أما السير وليم بيفيردج، فقد أخذ برأى معاكس. ولكن السجال كان قد خمد لسبب غير علمى مفاده أن الأفراد كانت لديهم هموم أكثر إثارة للقلق فى عالم بدأت تلوح فيه علامات هبوط مذهل فى معدلات الولادة وفيض من المواد الغذائية والمواد الأولية يتعذر بيعه، والتى هى ليست أقل مدعاة للقلق. وقد قال السيد كينز، ذات مرة: إن الاقتصاد علم خطير وهو كذلك حقاً.<sup>(١٠)</sup>

(١٠) يرد تصريح كينز الأول حول الموضوع فى عمله الشهير: Economic Consequences of Peace (1919). أما السير وليم بيفيردج William Beveridge، فقد طرح رأيه فى خطاب إلى القسم- ف من الجمعية البريطانية، وهو منشور فى: Economic Journal, January 1923، وكذلك فى مقالته: "Mr. Kenyes' Evidence for Overpopulation" in Economica, 1924. وقد ردّ عليه كينز، كما إن الصحف فعلت كل ما كان بوسعها للخلط بين القضايا. حول المناقشات التى دارت فى فترة ما بعد الحرب عموماً، انظر: "A. B. Wolfe," The Population Problem since the World War" وهى عبارة عن ثلاث مقالات نشرت عامى ١٩٢٨ و ١٩٢٩ فى مجلة: Journal of Political Economy.



ولكن انهيار النظرية المalthوسية أو انهيار دورها في إطار نظام النظرية الاقتصادية العام لا يعود إلى خصومها بأية حال. ويمكننا أن نتناول بشكل سريع مساهماتهم التي - ربما باستثناء أعمال جودوين وافتت التي أُشير إليها - لم تعالج الجانب النظري إلا نادراً. وإحدى النقاط التي أثارها هؤلاء الخصوم لم تكن، كما رأينا، ذات أهمية ثانوية حينما كان الأمر يتعلق بمدى سريان النظرية أنياً: فقد بينوا، بشكل فعال إلى هذا الحد أو ذلك، أن النظرية المalthوسية، في أفضل أحوالها، يمكن أن تسرى في لحظة ما بعيدة من المستقبل ولكنها لا تصلح لتفسير الفقر القائم. وقد تبني هذا الموقف أوبنهايمر،<sup>(١١)</sup> ولكن الموقف كان قد تم تبنيه قبل هذا الأخير من قبل سنيور بمعنى ما، وبشكل أكثر قوة من قبل وليم هازلت William Hazlitt (A Reply to the Essay on Population, 1807). وتحت هذا العنوان يمكننا أن نذكر "الاشتراكيين الريكارديين" في عشرينيات القرن التاسع عشر، مثل دبليو. ثومبسون W. Thompson،<sup>(١٢)</sup> الذي شدّد على أن النظرية المalthوسية تتجلى على نحو مختلف في الأشكال المختلفة من التنظيم الاجتماعي وأن الاستقلال الاقتصادي للنساء ومستوى المعيشة الأرفع، مثلاً، ستكون وحدها لإضفاء تعقيد مختلف على الموضوع؛ وكارل ماركس الذي طوّر هذه "النسبية المؤسسية" institutional relativity<sup>(١٣)</sup> إلى فرضية شاملة مفادها أن "الفيض السكاني" overpopulation، كما يلاحظ في المجتمع الرأسمالي، لا يمت بصلة ما إلى أي قوانين ثابتة، بل إنه يخص هذا الشكل من التنظيم ويتوقف ببساطة على آليته المتعلقة بالتراكم.

وقد حاول معارضون آخرون (مثل سادلر Sadler عام ١٨٣٠ ودوبلده Doubleday عام ١٨٤٦) استبدال المتواليّة الهندسية المalthوسية بقوانين أخرى للزيادة لا تحوم حول مقدار ضئيل، بل تظهر حدّاً أقصى أو حدّاً مستقراً نسبياً يمكن بلوغه قبل الوصول إلى نقطة الضغط المalthوسى. والصعوبة تمثّلت في تفسير هذه الأشكال دون استعمال قيد أخلاقي معين أو غيره من العوامل المalthوسية الأخرى. ولم تتجاوز كل السفن، التي تم بنائها على أساس هذه الصخرة، تلميحات

(١١) Franz Oppenheimer, Das Bevölkerungsgesetz des T. R. Malthus (1900).

(١٢) Inquiry into the Principles of Distribution of Wealth (1824).

(١٣) يرد ذلك المصطلح في مقالة البروفيسور أ. ب. ولف A. B. Wolfe عن "Population" المنشورة في: Encyclopaedia of the Social Sciences، والتي انتهر الفرصة للفت انتباه القارئ إليها.

أفراد هواة. وقد شجعت هذه القوانين على ظهور قوانين أخرى لا تحمل مضامين سببية- ليس بالضرورة، على الأقل- بل إنها تهدف إلى مجرد وصف تطورات فعلية، أو تطورات محتملة الوقوع وفقاً لوقائع محفوفة بالمخاطر. وكانت محاولة فير هولست (1845) Verhulst إحدى أبكر هذه المحاولات، وإن عدة إحصائيين (مثل نيبس Knibbs، بيرل Pearl، هوتنج Hotelling) قاموا بمحاولات خاصة بهم لإنجاز تلك المهمة. ومثل هذه القوانين تعتبر محايدة طبعاً بالنسبة للموضوع المalthوسي. بل أن معارضين آخرين- كان كاري Carey أحد أكثرهم بروزاً، مثلما كان تشالميرز Chalmers أحد أكثرهم شهرة أيضاً- دافعوا عما يمكن تسميته الظروف المضعفة والمعوّضة أو الآثار غير المرغوب لتحديد النسل (المانعة لتحسين النسل). ومن زاويتنا، لا يبدو أن من الضروري الدخول في هذا الموضوع<sup>(١٤)</sup> أو الآراء التي يطرحها علماء الأحياء. ولكن من الضروري الإشارة إلى نظرية أخرى تمثل النقيض الدقيق لاستنتاج مalthوس، بغض النظر عما إذا كان من الممكن أم لا صياغتها بحيث تتماشى مع نص مalthوس. وهذه هي نظرية مومبيرت Mombert: "نظرية الرفاه" للسكان (Wohlstandstheorie) التي تفيد أنه ينبغي علينا أن نتوقع هبوط معدل الولادات كنتيجة للتأثير العقلاني لتحسن مستوى المعيشة.<sup>(١٥)</sup> ويمكن للمalthوسيين، بمعنى ما، الادعاء بهذه النظرية كتدقيق "ضابط"

(١٤) ومع ذلك، لا بد من إضافة بضع مراجع عامة: (J. Garnier, Du principe de population (1857) وهو يمثل دليلاً جيداً على انتصار مalthوس في فرنسا؛ A. Messedaglia, Della teoria (1858) popolazione... الذي يشكل نقداً مقنناً لبراءة مalthوس في العمل؛ L. Brentano, "Die Malthussche Lehre und die Bevölkerungsbewegung der letzten dezenten" Abhandlungen der historichen Klasse der Koniglich Bayerischen Akademie der Wissenschaften, vol.xxiv (1880) وهو عمل مهم لأنه يعكس رأياً بشراً بتطور مهم سيتم ذكره في المتن، هذا إذا لم يذكر لأسباب أخرى. ومن المفيد مقارنة هذا العمل بالأبكر الذي كتبه ترافس تويس Travers Twiss (1845) On Certain Tests of a Thriving population. كما ساهم كارل كاوتسكي، وهو الرأس الرسمي للأصولية الماركسية، بعمله: Der Einfluss der Volksvermehrung auf den Fortschritt der Gesellschaft (1880). أخيراً، يمكنني الاستشهاد بكتاب مalthوسي متأخر وهو: F. Gonnard, Historie des (1924) Virgili, Problema della popolazione، ومرة أخرى ب: R. (doctrines de la population (1923) ويشكل خاص بالعمل البارع والمستفيض ل ج. ج. سينجلر J. J. Spengler "French Population Theory since 1800" المنشور في: Journal of Political Economy, two articles, October and December 1936.

(١٥) Paul Mombert؛ انظر، مثلاً، مساهمته بشأن السكان ("Bevolkerungslehre") في عمل م. فيبر (1914) Weber (Grundriss der Sozialökonomik) أو عمله (Bevolkerungsentwicklung und Wirtschaftsgestaltung (1932). ومن بين "الرواد"، يمكن ذكر برنتانو (انظر الهامش السابق) وكذلك باستمرار (Sir Archibald Alison, The Principles of Population (1840). وحول مومبيرت، انظر الجزء الرابع، الفصل السادس، القسم اب، أدناه.

معين، سواء أكان هذا الضابط أخلاقياً أم لا. ولكن هذه النظرية، إلى الحد الذى وصلته، تدحض بشكل فعال التنبؤ القائل إن زيادة موارد الرزق (بمعنى ما أوسع لهذه الكلمة) من شأنها أن تشجع على الزيادة فى معدل التكاثر بشكل ثابت أو بصورة معتادة.

وربما فكرَ الإنسان الاعتيادى بأن هبوط معدل الولادات- الذى يحدث فى الطبقات العليا أولاً، ثم يمتد إلى الطبقات الدنيا، فى المناطق الحضرية أولاً ومن ثم يمتد إلى المناطق الريفية، والذى يقترب بسرعة من هدف ثبات حجم السكان stationary population- كان لا بد أن يضع حدًا لمخاوف الاقتصاديين. ولكن ذلك الإنسان تعلمَ من ذلك الأمر أنه لم يكن يعرف شيئاً عن الاقتصاديين. فبينما كان بعضهم ما يزال مولعاً بالدمية المalthusية، باشر آخرون لعبة جديدة بشكل حماسى. ولحرمانهم من متعة إقلاق الذات وبيث الرعب فى الآخرين بسبب الفيض السكانى المتوقع (والقائم)، فإنهم بدعوا يقلقون أنفسهم وغيرهم بسبب من الفراغ المتوقع للعالم.

[كما سبق أن ذكرنا فى الهامش رقم (1) فى بداية القسم الحالى، فإن هذا القسم كان قد كُتب قبل وقت طويل من كتابة الأقسام الأخرى، كما أنه لم يُنسَق مع بقية الفصل. وكانت هناك ملاحظات عدة على أمل استعمالها فى المراجعة وإعادة الكتابة.

ولا تجرى مناقشة مُسلمة سنيور الثالثة: "إن قوى العمل Powers of Labour والأدوات الأخرى التى تنتج الثروة Instruments which produce Wealth يمكن زيادتها دون حدود باستعمال منتجاتها كوسائل لإنتاج جديد". ومع ذلك، فإن مناقشة هذه المُسلمة تتم فى القسم الخامس (رأس المال) تحت عنوان فرعى وهو مساهمات سنيور].

(ج) المُسلمة الرابعة: تناقص الغلة ونصرف الآن إلى المُسلمة الرابعة: "على فرض بقاء المهارة الزراعية على حالها، فإن العمل المستخدم فى زراعة الأرض، ضمن مدى معين، ينتج مردوداً أقل تناسباً بصورة عامة أو، بعبارة أخرى، رغم أن المردود الكلى يزداد، بيد أن الزيادة فى المردود لا تتناسب مع الزيادة فى العمل". وهذه هى حقيقة أو فرضية أو مبدأ أو قانون أو اتجاه تناقص الغلة Diminishing Returns. ولا تتطوى صياغة سنيور على أى شيء استثنائى

سوى أنه يشدد، أكثر مما فعل آخرون وبخاصة ريكاردو، على أهمية الشرط الضروري لصحة تلك المُسلّمة- وهو أن الوضع التكنولوجي معطى وثابت أو شرط"بقاء المهارة الزراعية على حالها"- وعلى أهمية الاستثناءات الحقيقية التى من شأنها أن تجعل الصورة مختلفة إلى حد كبير.<sup>(١٦)</sup> ومع ذلك، ثمة نقطة، فى تصور سنيور لتناقص الغلة، تستحق الانتباه الخاص. فقد حصر كل الاقتصاديون البارزون فى تلك الفترة فكرة تناقص الغلة بالأرض وان كثيرين منهم، وبخاصة وست وماك كولوخ، شدّدوا على "قانون" معاكس يتعلّق بالصناعة.<sup>(١٧)</sup> ولكن أحدًا لم يُشدّد كثيرًا على ذلك "القانون" المتعلّق بتزايد الغلة Increasing Returns فى الصناعات كما فعل سنيور، بقدر ما أعلم. فقد شدّد سنيور، مع تحفظ ضئيل، على ان"العمل الإضافى يكون نسبيًا أكثر فعالية حينما يستخدم فى الصناعات ويكون نسبيًا أقل فعالية حينما يستخدم فى الزراعة" (Outline, pp. 81 et seq)، دون أن يوضح لقرائه بشكل كامل، وربما دون أن يدرك هو نفسه، أن قانون تزايد الغلة هذا، فى حالة وجوده، يحمل طبيعة مختلفة تمامًا ولا ينبغى أن يوضع قط كبديل تام لقانون تزايد الغلة. وهكذا، يتوجب اعتبار سنيور- وربما وست West وسنيور- مسئولاً عن ممارسة، أخذ انقراضها وقتًا طويلاً، تحصر سريان القانون الأخير بالزراعة والقانون الأول "بالصناعة". ولم يُصحح هذا التصور المضلل تمامًا إلا فى الفترة التالية. وقد بادر إديجورث بالخطى الأولى لتفكيكه. أما مارشال، فقد تجاوزه دون يتنكر له بصورة صريحة، طبعًا. فقد ربط مارشال، حتى النهاية، تناقص الغلة بإنتاج المواد الأولية أساسًا بطريقة توحى بتعاليم سنيور.

وبالنسبة للجوانب المتبقية، ننتهز هذه الفرصة لاستعراض تطور مبدأ تناقص الغلة خلال الفترة محل الدراسة. فقد رأينا أن القانون ليس له وجود فى كتاب Wealth of Nations. وفى الواقع، فإن كل ما يقوله سمث هو "أن التقدم فى

(١٦) إن ذكر المعانى الممكنة التى يأخذها تعبير تناقص الغلة من شأنه تسهيل الأمر. فالتعبير يمكن أن يعنى (١) عندما نضيف زيادات متساوية إلى كمية أحد عناصر الإنتاج المستخدمة، مع بقاء العناصر الأخرى على حالها، فإن الناتج الكلى يبدأ، انطلاقًا من نقطة معينة، بالزيادة بمعدل متناقص فقط؛ ونسمى هذا تناقص الإنتاجية الحدية؛ (٢) عندما نضيف زيادات متساوية إلى كمية أحد عناصر الإنتاج المستخدمة، فإن الناتج الكلى مقسومًا على كمية العنصر المستخدم سوف ينخفض ابتداءً من نقطة معينة؛ ونسمى هذا تناقص الإنتاجية المتوسطة؛ (٣) عندما نضيف "جرعات" متساوية من جميع عناصر الإنتاج إلى الأرض، فإن الزيادات المتحققة فى الناتج أو، (٤) أن النواتج المتوسطة المتحققة، سوف تهبط؛ والفرضيتان الأخيرتان، التى نسميهما "غلة ميل المتناقصة"، تختزلان إلى الفرضيتين الأوليتين. انظر عمل وست، Essay (1815) 25، ص ٢٥ وعمل ماك كولوخ: Principles (1825), p. 277.

التحسينات" يزيد "كمية العمل" الذى يمكن إنجازه بالعدد نفسه من الأيدي "بسرعة أقل نسبياً فى الزراعة مما فى الصناعة". وتعبّر هذه الجملة غير الدقيقة عن واقعة قد تكون حقيقية فى بعض الأوقات ولا تكون كذلك فى أوقات أخرى وهى لا تمت بصلة إلى تناقص الغلة. ولكنها تمثل أصل رأى كان قد أثر كثيراً على المحاجة المتأخرة عن تناقص الغلة. وكما ذكرنا آنفاً، فقد أدرك ريكاردو وآخرون، وشدّد سنيور على حقيقة أن التقدم التكنولوجى يوقف سريان تناقص الغلة. وفى ظاهر الأمر، فإن هذه الحقيقة كان يمكن أن تكفى لفك ارتباط تناقص الغلة بضغط السكان، وهو الارتباط الذى يشكل أساس تصور وست - ريكاردو - مالثوس للتطور الاقتصادى. وقد أمكن تجنب هذه النتيجة بتقليل إمكانات التقدم التكنولوجى فى الزراعة - وهو ما أخذ به سنيور أيضاً فى النهاية. وقد شذبت فرضية سمث بشكل حاد بحيث شكلت فعلاً مُسلّمة إضافية مفادها أن التقدم التكنولوجى الذى يحدث فى الزراعة فى المدى الطويل لن يكون قوياً إلى حد يكفى للحد من تناقص الغلة: فتكاليف العمل الحدى من المواد الغذائية سوف تزداد بالفعل فى المستقبل المنظور<sup>(١٨)</sup> وليس مجرد "أن تميل نحو الزيادة". وتمثل هذه النبوءة - وليس ثمة كلمة بديلة لها - بالنسبة للمجموعة الريكاردية وللجمهور الشىء المهم فعلاً والذى لولاه لأصبحت فكرة تناقص الغلة كما ينبغى أن تكون عليه: مجرد أداة تحليلية ليس لها بذاتها سوى أهمية عملية متواضعة.

وقد نسبنا الفضل الأساسى فى صياغة هذه الأداة التحليلية إلى السير إدوارد وست Edward West (انظر الفصل السادس، القسم الثانى، أعلاه) رغم وجود سابقين، ذلك لأن وست، بقدر ما أعلم، كان أول من خلق الشكل الذى حافظت عليه هذه الأداة طوال الفترة المدروسة وبعدها، بما فى ذلك "النبوءة" أو المُسلّمة الإضافية التى نوقشت تَوّاً<sup>(١٩)</sup> وهو يميز بين حالتين أصبحتا تقليديتين: تناقص

(١٨) من الضرورى التشديد على أن الزيادة تقع فى المستقبل المنظور لأن هذا هو ما يجعل الفرضية ملائمة عملياً. وكان ريكاردو ومالثوس يقصدان أكثر من إمكانية تعيين سلسلة من أرقام إنتاج صغيرة جداً لا يمكن تحقيقها قط، أو لا يمكن تحقيقها دون انخفاض الغلة بشكل حاد إلى حد زيادة التكاليف الحدية إلى ما فوق المستوى الذى كانت عليه عند الخطوة السابقة، مهما كان معدل التقدم.

(١٩) ليس من دواع طبعاً للتحقق من ادعائه القائل إنه اكتشف الفكرة الأساسية بشكل مستقل، ومن المؤكد أنه كان أول من أبصر كل صلاتها بقضايا النظرية الاقتصادية. ولذلك، ينبغى اعتبار عمل وست: (Essay on the Application of Capital to Land) 1815 من بين الأعمال الأكثر أصالة والأكثر أهمية فى ذلك الحقل، رغم عدم خلوّه من العيوب.

الغلة بسبب ضرورة اللجوء إلى أراضى أردأ وتناقص الغلة بسبب "حقيقة" أن العمل الإضافي لا يمكن تشغيله [لا يضيف وست: بعد نقطة معينة] بنفس الميزة السابقة على الأراضى القديمة" (الفقرة العاشرة). والحالة الأولى، التى يمكننا تعميمها لتشمل الموقع الأردأ-كما يفعل وست بشكل يستحق الثناء، الفقرة التاسعة- تمثل الإبحار السهل منطقيًا لكونها تستند بأمان على ما يشاهد من أن قطع الأراضى تتباين فعلاً من حيث خصوبتها بالنسبة لأى منتج أو طريقة.

ومع ذلك، فهذا لا يحملنا بعيداً ما دام تناقص الغلة بهذا المعنى لا يمثل شيئاً ضرورياً أو كافيًا للاستعمالات التى استتبطنها وست نفسه أو أى كاتب آخر فى أيما وقت مضى من هذا "القانون".<sup>(٢٠)</sup> أما الحالة الثانية من تناقص الغلة، فهى ما تهم حقاً وتتبعى صياغتها (عندما نقتصر على الأرض) كما يلى: عند إضافة وحدات متساوية من العمل (أو من مزيج ثابت من العوامل) إلى قطعة محددة من الأرض بقصد زيادة محصول معين، فسيتم بلوغ نقطة معينة تنخفض بعدها الزيادات فى الناتج إلى الصفر بشكل ثابت monotonically، بشرط بقاء الأشياء الأخرى على حالها بصورة صارمة (وعند الإصرار على إضافة وحدات أخرى، فإن الناتج ينخفض بشكل مطلق). ويعود الفضل إلى ريكاردو فى الوصول إلى هذه الصياغة بالضبط (ولو بشكل أقل صرامة). ومن المؤكد أن هذا المعنى كان فى ذهن وست لأن هذا هو المعنى المهم الوارد فى عمله: Essay on the Application of Capital to Land. ولكن صياغة وست غير واضحة وتشير، إذا أخذناها حرفياً، إلى "قانون" لتناقص الغلة المتوسطة، وليس إلى "قانون" لتناقص الغلة الحديثة. والأول هو الذى تمت صياغته تبعاً من قبل أكثرية الاقتصاديين الذين خلطوا بينه وبين الثانى أو انهم اعتبروه، عن خطأ، الأكثر أهمية بين الاثنين.<sup>(٢١)</sup> وهذا يصح

(٢٠) على أى حال، فطوال الفترة المدروسة وحتى فى الفترة التالية، احتل ذلك المعنى مكانة الشرف التى شغلها ستيوارت واورتس Ortes. وبالنتيجة، فقد تصور كتاب كثيرون أنهم كانوا يحدسون نظرية وست-ريكاردو للربح بإشارتهم إلى أنه لن تكون هناك، ضمن المجال الاقتصادى، أرض فقيرة جداً بحيث لا يترتب دفع الربح قط، وبعقدهم أنه لن يكون هناك ربح ريكاردو لو أن الأرض كانت من نوعية واحدة. وقد استخدم هذه المحاجة حتى مينجر. ومع ذلك، فإن نص ريكاردو يسمح بهذا إلى حد ما. ذلك لأنه، عن غير قصد، يجعل الاختلاف فى الخصوبة شرطاً لنشوء الربح. ومع أن فكرة تناقص الغلة بهذا المعنى لا تثير مشاكل كما يبدو، فقد تعرضت إلى نقد سلبي رغم ذلك. يستحق اعتراض هـ. كارى الانتباه كمثال فحسب... [الهامش غير كامل].

(٢١) فمثلاً، يقول سنيور: "على فرض بقاء المهارة الزراعية على حالها، فإن العمل المستخدم فى زراعة الأرض، ضمن مدى معين، ينتج مردوداً أقل تناسباً بصورة عامة، أو، بعبارة أخرى، رغم أن =

حتى على مارشال الذي كتب (Principles, Book 1v, ch. 3, §1): "إن قانون أو عبارة statement ميّلة للتناقض" هو كما وصفه سنيور بالضبط تقريبًا. أما إنهما غير متكافئتين equivalent أو إن المفهوم الحدى هو الشيء الضرورى فى كل مشاكل التعظيم maximum problems، فهذا أمر لم يتحدد بجلاء حتى عام ١٩١١ حينما أوضحه إديجورث. ورغم ذلك، فقد حال الحدس السليم دون أن يؤدى الخلط إلى ارتكاب أخطاء. ولكن هذا هو السبب الرئيسى الذى يُفسّر، فى نظرى، لماذا لم يؤد الانتصار الحاسم لفكرة تناقض الغلة المادية ipso facto (بذاته) وحالا إلى ظهور نظرية للإنتاجية الحديدية ولماذا كان لهذه الأخيرة تاريخ منفصل تمامًا.

يمثل "قانون" تناقض الغلة عبارة وقائعية طبعًا empirical statement - أى تعميم من الوقائع المشاهدة لا يمكن تأكيده أو دحضه إلا بمشاهدات أكثر. وما يثير الاهتمام هو إجماع المنظرين على كراهية التسليم به. فقد حاولوا، الواحد تلو الآخر "إثباته" وفقًا لفرضيات أسبق منطقياً، وأكثر وضوحاً كما تصوروا. إذ يمكن حقاً القيام بهذا بالنسبة "لقانون" تناقض الغلة المتوسطة، الذى تبين<sup>(٢٢)</sup> أنه يُستمد من

=المردود الكلى يزداد [دون حدود؟]، فإن الزيادة فى المردود لا تتناسب مع الزيادة فى العمل". وهنأ، فإن دلالة التعابير الأدبية مشكوك بها دائماً بالنسبة للفرضيات الكمية أساساً. ولكنى أعتقد أن المقصود بجزئى الجملة معاً هو ما يلى: إذا رمزنا إلى الغلة الكلية ب y والعمل الكلى المستخدم ب x، فإن العمل الإضافى  $\Delta x$  ينتج ناتجاً إضافياً كالمقدار  $\frac{y}{x} < \frac{y + \Delta y}{x + \Delta x}$  الذى هو فرضية تتعلق بالغلة المتوسطة.

وقد خلط كاتب متأخر وبارز مثل بوهم-باورك بصورة واضحة بين الغلة المتوسطة والحديدية فى لحظة من الغلة (ولكن ليس فى عمله الفعلى) مما دفع بالبروفيسور كارل مينجر (الابن) إلى توبيخه. وقد وردَ هذا فى مقالة - هى بمثابة تحذير لنا من قِبَل عالم منطق - مفيدة جداً لأى اقتصادى يسعى إلى تقوية معرفته المنطقية بشكل جدى ويوصى بها بقوة ("Bemerkungen zu den Ertragsgesetzen" فى: Zeitschrift für Nationalökonomie, March and August 1936)، ولو أن بعض الصياغات المنطقية الصارمة ترد هناك لغرض التوضيح فحسب وليس بسبب أهميتها للمعالجة العملية للمفهومين المذكورين أعلاه، كما أوضح هذا البروفيسور ينجر نفسه. ومن الطريف أن هذه القضايا لم تحسم كلياً إلى أن ظهرت هذه المقالة، رغم مساهمة إديجورث الحاسمة المذكورة فى المتن. وعليه، فقد أخذ توضيحها وقتاً طويلاً من عام (١٨١٥) إلى عام (١٩٣٦) وكان يمكن أن يأخذ ذلك وقتاً أطول، لولا الصدفة الجميلة التى تتمثل بأن المشكلة أثارت اهتمام عالم رياضى بارز. وتوضح هذه الحقيقة مدى مشروعية تشكى بعض الاقتصاديين من أن علم الاقتصاد يولى النظرية اهتماماً مفرطاً.

(٢٢) وقد فعل هذا كارل منجر Karl Menger (المرجع السابق، ص ٤٨، وما بعدها) عند مناقشته للبراهين المشابهة، ولو غير المتطابقة، التى عرضها بوهم-باورك وفيكسل. ولم تحقق هذه البراهين ما أراد أصحابها تحقيقه كما هو واضح، أى إثبات أن قانون تناقض الغلة هو "موضوعة عن الضرورة الرياضية" ولكنهم أثبتوا أن قانون تناقض الغلة المتوسطة هو كذلك بالمعنى المحدد أعلاه. وهكذا فإن هذه الأدلة أرفع بكثير من تلك التى قدمت من قبل، التى استند بعضها الأكثر بدائية - ولكن الأكثر =

فرضيات يُعتقد أنها أبسط من "القانون" نفسه. وعلاوة على ذلك، فإن هذا "القانون" أيضاً يُستمد من قانون تناقص الغلة الحدية عندما نُضيف فرضيات لن يهتم أحد بتحديدها. ولكن يتعذر اشتقاق القانون الأخير ما لم ندخل فرضيات أخرى من شأنها اختزال البرهان إلى شيء مبتذل. (٢٣)

## ٢- القيمة

لاحظنا في محطات مختلفة من مسيرنا أن مشكلة القيمة لا بد أن تحتل المكانة المحورية على الدوام باعتبارها الأداة الرئيسة للتحليل في أى نظرية بحثة تتماشى مع مخطط عقلاني معين. (٢٤) وقد سلّم بهذه الحقيقة كل اقتصاديو الفترة المدروسة إلى هذا الحد أو ذاك - ومن قبل ماركس ليس أقل من ساي - مع أن بعض الضباب ما يزال قائماً حولها. وأى انطباع بخلاف ذلك إنما يعود بشكل رئيسي إلى انشغال الاقتصاديين بأشياء أخرى غير النظرية البحثية - وبخاصة بالجوانب المؤسسية من الحياة الاقتصادية. والقيمة التي انقسم الجهد الاقتصادي حولها هي القيمة التبادلية. ولم يعبر ج. س. ميل إلا عن الممارسة السائدة حينما شدّد على أن مصطلح "القيمة" كان، في النظرية الاقتصادية، نسبياً أساساً وأنه لم

---

=معقولة لأول وهلة - على اعتقاد خاطئ مفاده أن مجرد حقيقة استزراع الأراضي الأفضل يمثل كل ما كان ضرورياً - لأنه ما لم تتناقص الغلة من الاستثمار الإضافي، فلماذا يلجأ الأفراد إلى استزراع أراضي أسوأ؟ وقد تم تحليل بعض هذه الأدلة من قبل منجر أيضاً الذي قدّم برهاناً دقيقاً (ص ٤٣) على الفكرة التي ترد في الجملة التالية في المتن. ورغم أن المجال لا يسمح لنا بالدخول بالتفاصيل، بيد أنه لا بد من الإشارة إلى أن براهين كل من بوهم - باورك وفيكسل تقضي بأن مضاعفة الأرض ورأس المال معاً أو العمل المستخدم ينبغي أن يضاعف الناتج في أفضل الأحوال (أى لن تكون هناك أى اقتصاديات حجم).

(٢٣) ولذلك، يُنتظر من البحوث الوقائعية ليس فقط أن تجد أشكال خاصة لدوال الغلة الحدية، ولكن للتأكد من صحتها الحقيقية أيضاً. وقد لخص إي. هـ. فيلبس E. H. Phelps عددًا من مثل هذه البحوث في تقريره: "The Marginal Efficiency of a Productive Factor" الذي نشرته مجلة: *Econometrica*, April 1936. كما تم اشتقاق أشكال خاصة من فرضيات أخذت من فسيولوجية نباتات. انظر: E. H. Mitscherlich, "Das Gesetz des Minimums und das Gesetz des abnehmenden Bodenertrages" (المشهور في: *Landwirtschaftliche Jahrbucher* (1909).

وفي جميع الأحوال، فمن المؤكد أن فيكسل كان على خطأ في اعتقاده أن صحة "قانون الأرض" ليست بحاجة إلى برهان "تجريبي" experimental. ذلك لأنه ما يزال من المطلوب، حتى في حالة الغلة المتوسطة، اختبار فرضية التجانس التي ذكرت في الهامش الأخير. ولكنه كان على صواب في انتقاده لوثرستراتد Waterstradt (مقالتان منشورتان في: *Thunen Archiv*, 1906 and 1909) الذي هاجم "القانون" بطرق خاطئة بحيث تجعله يبدو وكأنه هو المخطئ. (٢٤) كما تعلمنا أيضاً أن هذا لا تفعله كل نظرية.



يكن يعنى سوى نسبة التبادل بين الوحدة (الاعتباطية) من السلعة أو الخدمة وبين السلعة المختارة كنقود. كما يمكننا أيضاً أن نأخذ تعاليم ج. س. ميل كموقف نمطى نوقش طويلاً فى الأونة الأخيرة: فالمشكلة المهمة حقا فى كل مكان هى تفسير نسب التبادل أو العلاقات السعرية (الأسعار النسبية). فالأسعار النقدية (الأسعار المطلقة) كانت تُعامل كمسألة لها أهمية ثانوية تتبغى معالجتها على حدة فى الفصل المتعلق بالنقود. وما دامت القيمة تمثل نسبة، فمن الطبيعى، إذن، أن كل القيم لم تكن قابلة للزيادة أو الانخفاض فى وقت واحد. كما ينتج أيضاً أنه لا وجود لشيء من قبيل القيمة الكلية لكل خدمات الثروة (أو لكل الثروة) مأخوذة ككل، رغم أن ريكاردو وماركس كان لهما موقف مختلف من هذه النقطة.

ولم يُثر أحد السؤال النظرى فيما إذا كان من الممكن أو المقبول حقاً إجراء التحليل الأساسى لنظام السعر فى صورة نسب تبادلية أو أسعار نسبية فحسب. وهذا يعنى طبعاً أن تدخل النقود الحقيقية real money (أى النقود التى لا تجهز وحدة للحساب فقط، بل أيضاً النقود التى يجرى تداولها بالفعل وتؤدى دور "مخزن قيمة") لا يؤثر على تحديد نسب التبادل نفسها أو أى شيء آخر يعتبر جوهرياً لفهم العملية الاقتصادية. أو، إذا عبّرنا عن الشيء نفسه بالطريقة المعتادة، أنه يعنى أن النقود هى مجرد أداة تكنولوجية حقاً يمكن إهمالها عند حضور الأساسيات، أو أنها حجاب ينبغى رفعه لرؤية ما خلفه من ظواهر. أو، بعبارة ثالثة، إنه يعنى أن ليس هناك اختلافاً نظرياً<sup>(٢٥)</sup> جوهرياً بين اقتصاد المقايضة والاقتصاد النقدى. ولم يحاول أحد إثبات هذا بشكل جدى أو مجرد إدراك ضرورة المحاولة لإثبات صحة ذلك المنهج.<sup>(٢٦)</sup> وقد تعين إنجاز هذا الأمر فى وقتنا الحاضر. والآن، لنكتفى بملاحظة أن هذا التشديد الاستثنائى على التحليل "الحقيقى" كان له مزاياه حتى حينما تم التأكد من عدم كفايته عند مواجهته بمعايير أرفع من الصرامة العلمية فى مرحلة متأخرة من تطور التحليل. فقد كان التحليل الحقيقى صالحاً لمواجهة أخطاء قديمة كانت ما تزال قائمة. كما ساعد على توضيح مفاهيم وعلاقات وشدد على الجوانب الصحيحة من وجهة فى النظر كانت بحاجة لأن يُشدّد عليها آنذاك، وقد تكون ثمة حاجة لهذا التشديد الآن أيضاً.

(٢٥) عملياً، لم ينكر أحد قط طبعاً أنه لما كانت الأداة التكنولوجية يمكن أن تخرج عن الدور المرسوم لها، فإن نظام المجتمع بشأن النقود والائتمان يعنى الشيء الكثير بالنسبة لعمليته الاقتصادية على الدوام.

(٢٦) ومع ذلك، انظر ج. س. ميل: Principles, Book 111, ch. 26.

ولكن اقتصادي تلك الفترة لم يحاولوا حتى القيام بجهد جدى لإثبات إمكانية تحديد determinateness الاقتصاد دون وسيلة معينة للتداول. ونظرًا إلى أن جهود كورنو لم يكن لها أى تأثير، فلم يكن بوسع الجهود النظامية من هذا النوع أن تبدأ قبل فالراس (انظر الجزء الرابع، الفصل السابع، أدناه). ومع ذلك، ففي هذا كما فى غيره من الأمور، وفى الاقتصاد كما فى العلوم الأخرى، نجد أن الفهم الغريزى لمنطق الأشياء الداخلى قد حملنا أبعد مما جرى إثباته بالفعل. فكما هو شأن المنظرين البارزين فى الفترة السابقة، أدرك "الكلاسيك" وجود ما نسميه الآن التوازن الاقتصادى؛ وإذا كانوا لم يحاولوا إثبات وجوده، بيد أنهم جعلوه، إذا صح التعبير، شيئاً مفهوماً، مُجسِّدين حدسهم فى قواعد وقائعية معينة مثل ميل "الأرباح" للتساوى تقريباً فى الفروع المختلفة من قطاع الأعمال، ولكن التماثلة من حيث العوامل التى تحددها.<sup>(٢٧)</sup> كما نستخلص فرضية مشابهة من مبدأ تعظيم العوائد الصافية ونقوم بربطه بمبدأ الإحلال. وكان ثمة اعتقاد<sup>(٢٨)</sup> أن "الكلاسيك" لم يكونوا فى وضع يُمكنهم من امتلاك هذا الأخير.<sup>(٢٩)</sup> وهذا أمر صحيح ويشكل أحد النواقص الأكثر جدية فى جهازهم التحليلى. ولكنهم لم يجهلوا هذا، رغم أنهم لم يصوغوه بشكل صريح أو يستعملوه بصورة نظامية. كما أنهم قاموا باستعماله فى حالات فردية. وهو أمر ضمنى فى بعض فرضياتهم.

(أ) ريكاردو وماركس نقصد بنظريات القيمة المحاولات الهادفة إلى تحديد العوامل التى تفسر امتلاك شىء ما لقيمة تبادلية، أو - ولو أن هذا التعبير لا يعنى الشىء نفسه بصورة كاملة - العوامل التى "تنظم" أو "تحكم" القيمة. لنبدأ بريكاردو. نتذكر أن ثلاث نظريات مختلفة للقيمة يمكن أن تنسب إلى آ. سميث: نظرية كمية العمل كما يوضحها مثاله عن القنْدُس والأَيْل؛ نظرية مشقة العمل labour-disutility التى بلغها حينما أشار إلى "العناء والمشقة" toil and trouble؛ نظرية التكلفة التى استعملها فى الجزء المركزى من تحليله. كما نعلم أيضاً، إضافة إلى

(٢٧) وكان اهتمامهم بالاختلافات فى معدلات العائد المتحققة فى مهن مختلفة فى وقت ومكان واحد، تحركه بشكل رئيسى رغبتهم بحماية الفرضية الأساسية حول المساواة. وكان هذا الاهتمام يُناقش كجزء من رأس المال الموظف فى التجارة فى كل الكتب المدرسية منذ عهد آ. سميث.

(٢٨) انظر، مثلاً: G. J. Stigler, "Stuart Wood and the Marginal Productivity Theory," Quarterly Journal of Economics, August 1947, p. 647

(٢٩) وكما أشرنا سابقاً، فقد جعل سنيور مبدأ التعظيم maximum principle مفهوماً صريحاً، ولكننا أشرنا أيضاً إلى أنه لم يكن هناك، هو أو غيره، من يعرف كيفية الاستفادة من هذا المبدأ بصورة كاملة.

ذلك، أن آدم سمث أوصى بفكرة العمل (سوية مع "الحيوب") كوحدة مستقرة نسبيًا يمكن استعمالها للتعبير عن قيم السلع (numeraire).<sup>(٣٠)</sup> وحينما استهل ريكاردو عمله النظرى بدرس عمل سمث Wealth of Nations، فإنه لم يقتنع بما شعر عن حق أنه التباس منطقي، وتوصل إلى استنتاج مفاده أن نظرية كمية العمل فى القيمة،<sup>(٣١)</sup> كما يوضحها مثال سمث عن القندس والأيل، هى النظرية التى ينبغى تبنيها ليس فقط فى الظروف "البدائية" حيث لا يوجد عنصر نادر سوى العمل، بل فى جميع الحالات بشكل عام حتى حينما تكون هناك عناصر نادرة أخرى. ويحاول ريكاردو تحقيق هذه الفكرة فى الفصل الأول من عمله. وإنه قد اعتبر نظرية آ. سمث للتكلفة غير مرضية بصورة واضحة (وربما تدور فى حلقة مفرغة). كما أنه أهمل نظرية مشقة العمل، ربما لأنه لم يخطر بباله أنها تختلف عن نظرية كمية العمل. وقد خلط ريكاردو، فى كل مكان من عمله، بين حاجته ضد تخلى سمث عن نظرية القيمة القائمة على كمية العمل، وبين حاجته ضد اختيار سمث (ومالثلوس) للعمل كمقياس للقيمة.<sup>(٣٢)</sup> وقبل الاستمرار، سوف أحاول إزالة هذه الصعوبة من طريقنا.

ينبغى التمييز بين شيئين. فمن ناحية، أدرك ريكاردو طبعًا كأي كاتب آخر حقيقة أن القيمة التبادلية لوحدة ما من أى سلعة (العمل أو أى سلعة أخرى) لا يمكن أن تصلح كمقياس ثابت لقياس التغيرات، فى القيمة التبادلية للسلع الأخرى (6 Principles, Ch. 1, §). ومن ناحية أخرى، ورغم ذلك، فإن نظرية ريكاردو للقيمة القائمة على كمية العمل (مع الخضوع للتحفظات التى ستناقش بعد قليل) والتى نهلها فى هذه اللحظة) بدت قادرة على توفير طريقة معينة لقياس هذه التغيرات: ففى حين أن من المحتمل جدًا أن لا تفى بالعرض القيمة التبادلية لوحدة من العمل، فإن الوحدة من العمل نفسه - ما دامت كمية العمل المتجسدة فى السلعة

(٣٠) ليس من دواعي تكرار القول إن اختيار العمل لأداء هذا الدور - على أساس أن دلالة ساعة من عمل الإنسان هى أقل خضوعًا للتغير من دلالة انس من الذهب مثلاً وذلك بغض النظر عن مدى صحة أو عدم صحة هذا الأساس - لا يمت بأى صلة إلى تبني نظرية القيمة القائمة على العمل. فمالثلوس مثلاً كان خصمًا لهذه الأخيرة. ولكنه أوصى باستعمال أيام العمل للتعبير عن القيم ("القياس القيمة"). ورغم وضوح هذا الأمر وضوحًا تامًا، بيد أن من الضروري التشديد عليه مجددًا لأنه قد تم الخلط بين هذين الشئيين حتى من قبل منظرين من الدرجة الأولى مثل ريكاردو.

(٣١) بمعنى كمية العمل التى "تجسدها" embodies سلعة ما.

(٣٢) قاصدًا كمية العمل التى "تبادل" به السلعة "a commodity" فى السوق، والتى تختلف عن "العمل المتجسد" عموماً.

"تحكم" قيمتها، بحسب هذه النظرية- تمثل فعلاً ما كان ضرورياً لامتلاك مقياس معين للقيم التبادلية رغم كل شيء. ومع مراعاة التحفظات التي نهلها الآن، فإن كل ما كان ضرورياً للحصول على سلعة ذات قيمة ثابتة، نظرياً على الأقل، هو تصور سلعة معينة تجسد دائماً الكمية نفسها من العمل. وعندئذ فمن شأن مثل هذه السلعة أن توفر مقياساً ثابتاً يمكن استخدامه لقياس التغيرات في الأسعار النسبية لكل السلع الأخرى. والباونات والشلنجات التي ترد في أمثله الرقمية ينبغي فهمها بحيث ترمز إلى مثل هذه السلعة.<sup>(٣٣)</sup>

ومن المهم جداً إدراك مضامين هذا العمل المنطقي *tour de force* (البارع). إذ اكتسبت السلع بفضلها قيمة مطلقة قابلة لأن تُقارن وتُجمع وتزداد وتتناقص في وقت واحد، مما كان بالذات أمراً مستحيلاً ما دامت القيمة التبادلية تُعرف كمجرد نسبة تبادلية. وهذا هو الجانب من نظرية ريكاردو في القيمة الذي أفرح ماركس كثيراً. ولكن ريكاردو فشل في تطويرها بشكل كامل. وعلاوة على ذلك، فإنه خلط على نحو غير ضروري حينما اختار لمفهومه اسم "القيمة الحقيقية" *Real Value*. وكان مفهومنا لهذا المصطلح، الذي يشير إلى قيمة كمية نقدية معينة معبراً عنها بالسلع التي تشتريها، يزداد انتشاراً في ذلك الوقت؛ وقد حيرَ الناس استعمال ريكاردو له حيث يمكن مثلاً، وفقاً له، أن تهبط الأجور "الحقيقية" (عندما تتناقص، بسبب التقدم التكنولوجي مثلاً، كمية-العمل المجسدة في السلع التي تشكل الأجور الحقيقية وفق مفهومنا) بينما كان من شأن أي فرد آخر أن يقول إنها كانت تترىد (عندما تترىد كميات تلك السلع نفسها).

ثمة نقطة أخرى لا بد من التعرض إليها ولها أهمية كبيرة لفهم نظرية ريكاردو في التوزيع- التي كانت ترتبط بالحصص النسبية أساساً- وبخاصة موضوعته الشهيرة القائلة "إنه لا يمكن أن تكون هناك أي زيادة في قيمة العمل (الأجور الحقيقية لديه) دون هبوط في الأرباح" (انظر مثلاً: *Principles, ch. 1, § 4*). ستناقش الأهمية الدقيقة

(٣٣) لقد استمد ريكاردو شيئاً من الرضا حينما راعى، بذلك الشكل، مبدأ ديستوت دي تراسى القائل أن القيم يجب أن يُعبّر عنها بوحدات من القيم مثلما يُعبّر عن الأطوال بوحدات من الطول. ومع ذلك، فقد أخطأ ريكاردو في هذا. فمهما فكرنا في مبدأ ديستوت دي تراسى، فإن قليلاً من التفكير من شأنه أن يبين أن ريكاردو لم يراع ذلك المبدأ أو، بالأحرى، راعاه عبر تحايل حرفى: فالقيم التي قاسها ريكاردو من خلال ساعات العمل الفزيولوجى لم تكن هي نفسها ساعات عمل فقط (مع أنها كانت كذلك بالنسبة لماركس).

لهذه الموضوعه فيما بعد. ولكن ريكاردو، فى الموضوع المذكور توتاً، يختزلها إلى شىء مبتذل بتفسيره القائل إنه عند تقسيم المنتج بين العمل ورأس المال "فكلما كانت النسبة التى تعطى إلى هذا الأخير أكبر، فإن النسبة المتبقية لأول تكون أقل" - وهذا يمثل الكيفية التى فهم بها جيمس ميل ومفسرون آخرون (مثل أ. فاجنر) هذه الموضوعه. فكيف كان هذا ممكناً؟ من الواضح، إن ريكاردو، حينما كتب هذه الفقرة، تصور أن الحصص النسبية تتكون دائماً بحسب العلاقة بين ساعات العمل المتجسده فى الحصص النسبية. بيد أن هذا لا يصح بشكل عام، ولكن فقط حينما تبقى الكمية الكلية من العمل المستخدم ثابتة (حول هذه العقده: انظر كانان، مرجع سابق، ص ٣٤١ وما بعدها).

ثم يخبرنا ريكاردو، فى الصفحة الأولى من عمله، إن المنفعة هى شرط ضرورى لنشوء القيمة القابلة للمبادلة وإن "السلع، بامتلاكها للمنفعة، تستمد قيمتها القابلة للمبادلة من مصدرين: من ندرتها ومن كمية العمل الضرورية للحصول عليها". وبعد أن يطابق ريكاردو بصورة غير منطقية السلع النادرة بالسلع التى لا يمكن زيادتها عن طريق العمل البشرى ومعاملة هذه السلع كاستثناءات، فإنه ينصرف لدرس السلع التى يمكن زيادتها بواسطة الجهد البشرى. ليس بوسعى الاستمرار لإيضاح كل نواقص هذه البداية - ولكن ينبغى على القارئ أن يفعل هذا الأمر - وسأطرح حالياً الموضوعه المركزية لنظرية القيمة الريكاردية: تتناسب القيمة التبادلية للسلع، فى ظروف المنافسة الكاملة (التى أخفق ريكاردو فى تحديدها)، مع كميات العمل المتضمنة أو المتجسده فيها.

والشىء الأول الذى ينبغى ملاحظته بصدده هذه الفرضية، التى تنحدر من العمل Wealth of Nations (الذى يشير ريكاردو إلى الفصل الخامس من الكتاب الأول منه على وجه التحديد)، هو أنها لا تشكل، بذاتها، نظرية للقيمة بالمعنى المعرف آنفاً. إن مثل هذه النظرية ترد فى جملة ريكاردو التالية التى تقول إن "هذا [أى العمل المستخدم أو المتجسد - ج. شومبيتر] يمثل حقاً أساس كل القيمة القابلة للمبادلة لجميع الأشياء". والفرضية المعنية هى موضوعه للقيم قصد أن تكون صحيحة عند التوازن التام فقط. وقد أدرك ريكاردو هذا بشكل كامل. ولذلك، فهو يعالج فى الفصلين الرابع والثلاثين مفهوم كانتيلون - سمث لسعر السوق الذى يجعله ريكاردو، مثل سعر السلع المحتكرة، يتحدد بالعرض والطلب كما لو أن

تحديد السعر بواسطة العرض والطلب يختلف عن، وغير منسجم مع، تحديد السعر بواسطة كمية العمل. ولكن ريكاردو، لعدم امتلاكه بصورة كاملة مفهوم محدد للتوازن التام، يعبر عن هذا بقوله إن قانونه عن كمية العمل يسرى على الأسعار الطبيعية، أى على الأسعار النسبية التى ستسود، فى نهاية المطاف، بعد استقرار التقلبات الناجمة عن الاضطرابات المؤقتة فى كل حالة. وهذا يكشف السبب الذى يجعل المفسرين - وحتى ريكاردو نفسه - يتحدث عن قانونه- وعن حاجته عموماً- كقانون "مجرد" ومتصورًا اتجاهات أساسية أو طويلة الأمد فقط. ولم يستخدم ريكاردو المصطلح المارشالى: الاعتيادى الطويل الأمد Long-Run Normal، بيد أنه التقط فكرته.

والشئ الثانى الذى تنبغى ملاحظته هو أن موضوعتنا يمكن أن تصح (للتوازن التام فى منافسة تامة) إذا كان العمل- والعمل من نوع واحد ونوعية واحدة- يمثل المستلزم الوحيد للإنتاج. وفى الواقع، فإن الموضوعة عندئذ يمكن أن ترد فعلاً كحالة خاصة من نظرية المنفعة الحدية الأكثر عمومية التى تعود لفترة أحدث.<sup>(٣٤)</sup>

والشئ الثالث الذى يلزم ملاحظته عن قانون كمية العمل لدى ريكاردو هو الطريقة التى حاول الأخير أن يتغلب بها على الصعوبات التى اعترضت طريق تعميم نتيجة معينة تسرى فى حالة خاصة- رغم أنه لم يثبت هذا قط. ويخصص ريكاردو بقية الفصل الأول (الفقرات ٢-٧) لمحاولة بيان أن قانونه لكمية العمل المتعلق بقيم التوازن يشكل مقارنة مقبولة approximation ضمن إطار المنافسة التامة، رغم أنه غير صحيح بصورة عامة. ولكن هذا الفصل لا يعالج الصعوبة الأساسية التى تنشأ عن وجود عوامل طبيعية نادرة: فقد تركت إزالة هذه العوامل من المشكلة إلى الفصل الثانى. وبالمثل، نرجىء نحن درس هذا الموضوع الآن.

(٣٤) لبيان ذلك، تكفى الإشارة إلى موضوعة تُستخلص عقلياً ضمن حدود نظرية المنفعة الحدية، مع أنها ترد فى القطع "الكلاسيكية" من الحاجة، وبخاصة حينما استغاد "الكلاسيك" من قانون "معدل الريح المتساوى. تذهب هذه الموضوعة إلى أن كل العوامل، عند التوازن، يتم تخصيصها إلى كل استعمالاتها الممكنة بطريقة ما، بحيث أن الزيادات الأخيرة مما يستخدم من كل عامل فى تلك الاستعمالات تنتج زيادات فى المنتج لها قيمة متساوية. فإذا كان المنتج هو القندس والأيل، وإذا كان العمل يمثل كل ما هو ضرورى لقتلها، فإن القندسات التى تقتل فى كل ساعة من الصيد يجب أن تساوى الأيل المقتول فى كل ساعة صيد، وأن القندسات سوف تتبادل مقابل الأيل وفق تناسب معكوس بالنسبة للوقت الذى يتطلبه قتلها. ولكن هذه هى الموضوعة الريكاردية التى، للسبب نفسه، لا يمكن أن تكون صحيحة إذا كانت أيضاً هناك عوامل نادرة أخرى.

أدرك ريكاردو طبعًا- ما كان على ماركس أن يتولى إحصاءه- أن العمل الذى "تحكم" govern أو "تنظم" regulate كميته القيم يجب أن يكون من النوعية التى يؤديها عامل ما بشكل اعتيادى فى أى وقت وأى مكان، وبفعالية لا تزيد أو تقل عن ذلك، وأنه ينبغي أن يُستخدم وفق المعايير السائدة للعقلانية التكنولوجية: وإذا استعملنا مصطلح ماركس، فإن هذا العمل هو العمل الضرورى اجتماعيًا. كما ينبغي احتساب الوقت المستخدم فى اكتساب المهارات بما فى ذلك عمل المعلم،<sup>(٣٥)</sup> وكذلك الوقت المنفق على الآلات والأدوات والمباني التى تساعد هذا العمل [العمل المستخدم بشكل مباشر- ج. شومبيتر] (القسم الثالث). ولكن ماذا عن المهارات الطبيعية أو تلك العناصر من المهارات التى لا تكتسب بواسطة العمل؟ لم يفكر ريكاردو بأهمية هذا الأمر كثيرًا تمشيًا مع تقليد القرن الثامن عشر المذكور آنفًا. وبخصوص الجوانب الأخرى، اعتمد ريكاردو، كما فعل سميث، على آلية السوق لتحديد معيار معين لتقييم النوعيات (الطبيعية) المختلفة من العمل حيث يمكن أن يُعبر عن ساعة من عمل معين أرفع كمضاعف لساعة من العمل العادى: فإذا "كان يُدفع للعامل الذى يعمل فى صنع المجوهرات" ضعف ما يُدفع "للعامل العادى" فى الساعة الواحدة، فإن الساعة الواحدة من عمل الأول تُحتسب كساعتين من عمل الثانى. ونظرًا لعدم تغير مثل هذه العلاقات كثيرًا من عام إلى آخر، فإنها لا تؤثر فى الفترات القصيرة إلا قليلًا على قيمة السلع النسبية.<sup>(٣٦)</sup> وقد يكون الأمر كذلك أو لا يكون. ولكن ينبغي ملاحظة أن هذا الاحتكام للقيم السوقية- التى لا تتحدد بأى كمية من العمل كما هو واضح- فى سياق محاكاة تسعى إلى تفسير قانون كمية العمل يعنى إفلاس هذا الأخير إذا حكمنا بمنطق صارم، بغض النظر عن الاعتراف أو عدم الاعتراف بهذا.

ولكن الاعتراف بفشل مبدأ كمية العمل يردُّ فى القسمين الرابع والخامس. وفى هذين القسمين، واجه ريكاردو الوقائع التى تشير إلى أن القيم النسبية للسلع "تُحكَم" ليس بكميات العمل المتجسد فيها فحسب، بل أيضًا "بطول الوقت الذى يجب أن ينقضى قبل أن يمكن جلبها إلى السوق". فهذا هو ما تعنيه حاجته: إن التناصب

(٣٥) لا يقول ريكاردو هذا بشكل صريح. ولكنه يُفسر بهذا المعنى من باب الإنصاف فقط.  
(٣٦) من المهم قليلًا أن نلاحظ أن ريكاردو، الذى يدرس ظواهر طويلة-الأجل كما هو معلى، لا يبدى فى هذه الحالة أى وخز ضمير لاستعماله محاكاة تخص الأجل- القصير - وهذا مثال آخر على عدم اكترائه التام.

غير المتساوى بين ذلك الجزء من رأس المال الذى "يلزم لإعالة العامل" وذلك الجزء "المستثمر فى الأدوات والآلات والمباني"، والعمر الإنتاجى durability غير المتساوى للثانى والمعدل غير المتساوى لدوران turnover الأول -وهى الوقائع التى يناقشها ريكاردو - لا تتعلق بالقيم النسبية للمنتجات إلا بسبب عنصر الوقت الذى تدخله هذه الوقائع على لوحة العملية الإنتاجية.<sup>(٣٧)</sup> فهذه الوقائع تعنى ببساطة وجود فترات استثمار مختلفة للكميات المتساوية (احتمالاً) من العمل المتجسد فى السلع الرأسمالية، أو (إذا صغنا بشكل أخرق تماماً المعرفة الفطرية المستوحاة من واقع قطاع الأعمال، التى كان ريكاردو يفكر بها) تعنى مقادير مختلفة من تكاليف الخزن carrying charges التى تؤثر منطقياً بصورة متكافئة مع كمية-العمل على القيم "الطبيعية"، أى قيم التوازن.

وهكذا فكل سر لا بد أن يشيع. ومن المؤكد أن ريكاردو حاول تقليل الضرر الذى يلحق بفكرته الأساسية وذلك بإشارته إلى أن كمية العمل ما تزال هى المحدد الأكثر أهمية للقيمة النسبية، مما يفسر السبب الذى دفعنا قبل قليل إلى نعت موضوعه كمقاربة. ويبدو أن هذا الوصف ينصف فكره أكثر من التفسير الذى يسحر مؤرخين آخرين: فتمشياً مع تفسير مارشال، يفضل هؤلاء المؤرخون القول إن ريكاردو كان يمتلك نظرية قيمة تقوم على التكلفة "حقاً" Cost Theory of Value. صحيح أن ريكاردو خلص، من حيث النتيجة، إلى تنسيق عنصر الأرباح المتراكمة مع عنصر كمية العمل. وصحيح أيضاً أنه أحياناً (انظر الفصل الثالث، الجملة الأولى) يجعل من تكلفة الإنتاج (التى تتضمن العنصر الأول كما هو واضح) "المنظم النهائى" للقيم. ولكن إذا كان هذا كل شيء، فإن تفسير ريكاردو سيختزل ببساطة إلى طريقة ملتوية لصياغة رأى كان متداولاً فى زمانه: وعندئذ، سيكون من الصعب رؤية ما كان يسعى إليه بكل هذا الإصرار وما كانت تتناولها السجلات الناشئة عن ذلك.

ولكن فقط حينما نعترف بأن ريكاردو آمن، عن خطأ طبيعياً، أن العمل المستخدم يمثل شيئاً أكثر أساسية أو أهمية من الأرباح المتراكمة، سنفهم لماذا طرح ريكاردو أولاً نظريته للقيم تحت فرضية أن رأس المال كانت متشابهة تماماً فى كل الصناعات. وأن العزاء الذى يحصل عليه من حقيقة أن علاقات كمية

(٣٧) لنلاحظ، مرة أخرى، إن هذا يشكل نقطة ارتباط مهمة بين ريكاردو و بوهم-باورك.



العمل "ستنظم" القيم النسبية فيما بعد (حينما نقبل استبعاده لتأثير العوامل الطبيعية من مشكلة القيمة) هو عزاء مفضل بصورة تامة طبعاً. ومن الناحية المنطقية، يمكن القول أيضاً أن بنية رأس المال أو "الوقت" هو الذى ينظم القيمة النسبية عند تساوى كميات العمل المستخدمة. وعليه، فلا بد أن ريكاردو كان قد فكر أن الفرضية الأولى صحيحة بمعنى ما لا تكون فيه الفرضية الثانية كذلك. وأن تفسيرنا - التفسير الذى تصفه كلمة: مقاربة- يبدو لى التفسير الأكثر وضوحاً بالنسبة لكاتب كان متحرراً تماماً من أى نزوع عاطفى أو مفاهيم فلسفية مسبقة.

ومع ذلك، ثمة نقطة أخرى لا بد من ذكرها. فما فعله ريكاردو فى الفصل الأول، القسمين الرابع والخامس، هو الاعتراف بحقيقة أن تكاليف الخزن carrying charges تؤثر فى القيم النسبية بالفعل. كما أنه صاغ بعض النتائج التى تترتب على هذه الحقيقة. ولكنه فعل هذا، إذا صح التعبير، مع هز كتفيه من باب عدم الاكتراث، ولم يبذل أقل محاولة لتفسير هذه الحقيقة إلا إذا قبلنا عبارة: "كمجرد تعويض عن الوقت الذى كانت فيه الأرباح محتجزة" كعلامة على مثل هذا التفسير. فقد اكتفى ريكاردو هنا، كما فى أى مكان آخر، بملامسة ظاهر الأشياء. ولكنه اهتم فعلاً بإمكانية تأثير اعترافه على فرضيته المفضلة التى تقول "إن أى تغير فى أجور العمل لا يمكنه أن يحدث أى تغير فى القيمة النسبية.. للسلع" التى تشكل السنان العملى لنظرية القيمة لديه فى كل مكان من كتابه. ومن حيث المبدأ، فهى الفرضية أيضاً ينبغى التخلّى عنها، طبعاً (انظر الفقرة الخامسة، المبحث الأخير). ولكنها تستبقى فعلاً كحقيقة مقاربة، كما أحب أن أقول لإنصافه قدر الإمكان مرة أخرى. وهكذا، فإن تأثير اعترافه يقتصر على موضوعة محددة: عندما تزداد الأجور مثلاً، فإن الأسعار النسبية للسلع، التى يدخل فيها "رأسمال ثابت" أو "رأسمال ثابت ذى عمر إنتاجى طويل"، سوف تهبط إلى حد كبير، وترتفع الأسعار النسبية للسلع التى تنتج بواسطة العمل مع رأسمال ثابت أقل أو مع رأسمال ثابت مع عمر إنتاجى أقل من المتوسط الذى يحتسب فيه السعر<sup>(٣٨)</sup> - وهى فرضية أصبحت تُعرف "بأثر ريكاردو" فى وقتنا الحاضر. وتمثل هذه الفرضية طريقة ملتوية بصورة غريبة لاعتراف المرء بشىء معين دون أن يعترف بمعانيه الضمنية.

(٣٨) وهذا أمر صحيح. وقد زلّ ماركس حينما استبدل ذلك ب التركيب المتوسط لمجموع رأس المال.

ويجدر بنا أن نتوقف لوصف الطريقة التي عالج بها الريكارديون الرئيسيون: جيمس ميل James Mill ودي كوينسي De Quincey وماك كولوخ Mc Culloch نظرية القيمة لدى ريكاردو والمشاكل الزائفة التي خلفتها.<sup>(٣٩)</sup> ولكن من الملائم أن ندرس باختصار شديد بضع أساسيات مذهب النصير الأعظم الوحيد لريكاردو: ماركس، وذلك قبل أن نتناول مساهمات خصوم ريكاردو ومن ثم الموقف التوفيقى ل. ج. س. ميل half-way position.

إن نظرية القيمة التبادلية لدى ماركس هي نظرية كمية العمل أيضاً، وهي قد تمثل النظرية الكاملة الوحيدة التي كتبت منذ إيما وقت مضى إذا أهملنا كتاباً بارزين بين ريكاردو وماركس مثل دبليو. ثومبسون W. Thompson. وفي الواقع، يأخذنا الذهول لأول وهلة من شدة الشبه بين حاجّة كل من ماركس وريكاردو. سأل ماركس نفسه: ما الذي يجعل السلع، المختلفة جداً في قيمها الاستعمالية، قابلة للمقارنة رغم ذلك. وقد خرج ماركس باستنتاج مؤداه أن التفسير يكمن في أن السلع كلها هي منتجات عمل. وبعد أن اقتنع هو نفسه بهذه الفرضية المثيرة للجدل - ذلك لأن حقيقة أن كل السلع تمتلك قيمة استعمالية ليست صحيحة فحسب، بل إنها شائعة أكثر - فقد تقدّم ماركس لمعالجة الصعوبات التي تكتنف ذلك المدخل من البداية مثلما فعل ريكاردو مع هذه الصعوبات بالضبط تقريباً. وقد أضاف ماركس شيئاً من التدقيق والإحكام هنا وهناك - وسبق لي أن أشرت إلى فكرة "العمل الضروري اجتماعياً" - ولكنه فشل، كما فشل ريكاردو، في ملاحظة الخطر الكامن خلف فرضية أن أسعار السوق للعمل غير الماهر من مختلف النوعيات يمكن استعمالها لتحويل ساعات العمل ذي النوعية الأرفع إلى مضاعفات من ساعات عمل قياسية.

---

(٣٩) ومع ذلك، يمكننا أن نلاحظ بشكل عابر طريقة معينة كان قد استعمالها ماك كولوخ لتعميم موضوعه ريكاردو عن كمية العمل. فإذ يلاحظ الأخير، عند النظر إلى الموضوع من زاوية ريكاردو، أن المشكلة الرئيسية ترتبط بعنصر الوقت، فإنه أخذ ببساطة بالرأى القائل إن كمية العمل، المتجسدة في السلع الرأسمالية المعمرة، تواصل تقديم عمل إضافي خلال عمرها. ويمكن للناقد الصارم أن يعتبر هذا ذريعة كلامية بحثة وذريعة سخيفة علاوة على ذلك. ولكن من الممكن أيضاً أن نجد فيها طريقة خاصة للتخلي عن نظرية كمية العمل وباتجاه التسليم بوجود عدة "عناصر" أو خدمات للإنتاج تتضافر كلها لخلق قيمة الناتج. وإذا نظرنا إلى حاجته في هذا الضوء، فإنها تعنى تعميم مفهوم العمل. ولا تقدم هذه الطريقة ذاتها الشيء الكثير لنا. ولكنها تشير باتجاه نظرية أكثر كفاءة حتى إذا كان الأمر كذلك.

وأنتهز هذه الفرصة للإشارة إلى نقطة تقنية اعتبرها ماركس إحدى أهم مساهماته في النظرية الاقتصادية: تمييزه بين العمل الذي تقاس كميته بالساعات و"قوة العمل" (Arbeits kraft) التي تتحدد قيمتها بكمية العمل التي تدخل في السلع التي يستهلكها العامل (بما في ذلك السلع والخدمات المستخدمة في تربيته وتدريبه) والتي تنتج قوة عمله بمعنى ما. إن هذه السلع وقيمتها الحقيقية تمثل طبعاً عناصر جوهرية من تحليل ريكاردو أيضاً. ولكن ريكاردو لا يطابق بصورة صريحة هذه القيمة الحقيقية بالقيمة الحقيقية للسلعة لقوة العمل labour power. وقد خطأ سنيور خطوة للقيام بهذا، كما نعلم. ومع ذلك، فإن ماركس لم يكمل هذه الخطوة فحسب، بل إنه أيضاً، في نظريته للاستغلال (انظر القسم ٦ب، أدناه)، سخر مفهوم قوة العمل لاستعمال لم يفكر به ريكاردو أو سنيور وليس من شأنهما أن يستحسناها.

ولكن حتى المؤرخين غير الماركسيين لا بد أن أدركوا- ولو أنهم لم يفعلوا هذا في الغالب- وجود اختلاف كبير في نظرية كمية العمل لدى كل من ريكاردو وماركس. فريكاردو، وهو المنظر غير الميتافيزيقي الأعظم، قدّم نظرية كمية العمل كمجرد فرضية لتفسير الأسعار النسبية الفعلية- أو بالأحرى المتوسطات الفعلية طويلة الأمد للأسعار النسبية- التي نشاهدها في الحياة الواقعية. أما لدى ماركس، وهو المنظر الميتافيزيقي الأعظم، فلم تعد نظرية كمية العمل مجرد فرضية للأسعار النسبية. وكمية العمل المتجسدة في المنتجات لا "تنظم" قيمها فحسب. بل إن كمية العمل هذه كانت ("جوهر" أو "مادة") قيم هذه المنتجات. فالمنتجات كانت عبارة عن عمل متشعب congealed labour. ولكي لا يستغرب القراء ذوو التفكير غير الميتافيزيقي من هذا، دعوني أوضح حالاً الخلاف العملي الذي يترتب على ذلك بالنسبة للبنية التحليلية لمفكرينا.

فحينما أدرك ريكاردو أن عنصر الوقت- أو عنصر تكاليف الخزن carrying charges التي تتراكم في العملية الإنتاجية- يشارك في تحديد القيم أو الأسعار النسبية، فهذا يعني بالنسبة له ضرورة الاعتراف بأن فرضيته كانت تتناقض مع الوقائع، وأنها يجب أن تُختزل بالتأكيد إلى مجرد مقاربة بالطريقة التي وصفت آنفاً. ولكن ماركس كان قد أدرك منذ مرحلة مبكرة من فكره - وقبل أن ينشر المجلد الأول من (Das Kapital 1867)<sup>(٤٠)</sup> بالتأكيد- أن نسب التبادل لا

(٤٠) تتضح هذه الحقيقة من المادة المنشورة في عمل ماركس: (Theorien den Mehrwert 1905-10) وبالتالي فهي لم تكن واضحة قبل نشر هذه المجلدات قط. وبالنتيجة، فقد تصور حتى أعظم نقاد=

تتماشى - حتى كاتجاه - مع موضوعة ريكاردو حول قيم التوازن، وبالتالي فهي لا تشكل جزءاً من تعاليم ماركس. ومع ذلك، فلم يمثل هذا بالنسبة لماركس سبباً لتعديل نظريته للقيمة: فالقيمة تتطابق دائماً مع العمل المتجسد، بالنسبة لكل سلعة كما هي بالنسبة للإنتاج ككل، مهما كان سلوك الأسعار النسبية. وهكذا، تمثلت مشكلة ماركس في أن يوضح بالضبط، وفقاً لآلية المنافسة التامة، كيف أن هذه القيم المطلقة، دون أن تتبدل، تتحول بطرق معينة بحيث إن السلع في النهاية لا تباع بأسعار نسبية تتناسب مع هذه القيم، رغم أن السلع هذه ما تزال تحتفظ بقيمها. وبالنسبة لريكاردو، كانت الانحرافات - غير المؤقتة - في الأسعار النسبية عن موضوعة التناسب لديه تعني تغيرات في القيم؛ بينما أن هذه الانحرافات لم تغير القيم، بل أنها تعيد توزيعها فحسب بين السلع بالنسبة لماركس. وهذا يبين السبب الذي يجعلنا نقول إن ماركس حقق فعلاً فكرة وجود قيمة مطلقة للأشياء،<sup>(٤١)</sup> بينما لم يجعل ريكاردو من هذه الفكرة محوراً لبنية التحليلية، رغم أن حاجته تقترضها في ملامحها العامة. أو، بعبارة أخرى، بينما كانت الأسعار النسبية والقيم تمثل شيئاً واحداً من حيث الجوهر بالنسبة لريكاردو وبالتالي بينما كان التفاضل الاقتصادي في صورة قيم يمثل الشيء نفسه كتفاضل في صورة أسعار نسبية، فإن القيم والأسعار لم تكن تمثل الشيء ذاته بالنسبة لماركس، بحيث أنه خلق لنفسه مشكلة إضافية لم تكن قائمة بالنسبة لريكاردو كما يبدو، أي مشكلة العلاقة بين التفاضلين أو مشكلة Wertrechnung und Preisrechnung<sup>(٤٢)</sup> (التقييم والتسعير).

=ماركس في القرن التاسع عشر: بوم-باورك أن ماركس كان، في المجلد الأول من Das Kapital، يدافع عن نظرية للقيمة تقوم على كمية العمل وأن فكر ماركس اللاحق قد أقتعه بأن تلك النظرية تتعارض مع الوقائع بشكل صارخ بحيث أنه اضطر لتغيير أساس معتقده في الكتابات التي نشرها إنجلز عام ١٨٩٤، بعد وفاة ماركس، بوصفها المجلد الثالث من Das Kapital - وقد تم تفسير نفور ماركس من الاستمرار في نشر عمله كاعتراف بالفشل. وبعبارة أخرى، جرى تفسير نظرية القيمة الواردة في المجلد الأول وفقاً لمفهوم ريكاردو إلى حد بعيد. وهذه كانت غلطة، ومن النوع الذي يحمل معنى عدم إدراك النقطة الجوهرية في نظرية القيمة لدى ماركس. ولا أقصد بهذا طبعاً إنكار أن بعض الانتقادات تحتفظ بصحتها رغم هذه الغلطة، كما لا أقصد التشديد على أن ماركس حقق البرنامج الملائم لقصدته بنجاح. فهذا واضح من نصنا، رغم أن المستحيل توضيح المسألة كلياً ضمن المجال المتاح لنا.

(٤١) وكان هو الكاتب الوحيد الذي فعل هذا منذ أيما وقت مضى.

(٤٢) حول ذلك، انظر: Ladislaus von Bortkiewicz (1868-1931), "Wertrechnung und Preisrechnung im Marxschen System" Archiv fur Sozialwissenschaft 1906 and 1907)، وكذلك للكاتب نفسه: "Zur Berichtigung der grundlegenden theoretischen Konstruktion von Marx im dritten Band des Kapital" (المشهور في: Jahrbucher fur Nationalokonomie und Statistik (1907).

سنقوم لاحقاً بمناقشة بعض المضامين والتطبيقات لنظرية القيمة هذه. ولكن لا بد من طرح ثلاث نقاط قبل أن نترك الموضوع مؤقتاً. أولاً: لا تمثل هذه النظرية بالنسبة لنا سوى بناء مُعدّ لأغراض التحليل، وينبغي الحكم عليها في ضوء اعتبارات الفائدة والملائمة بالنسبة للتحليل. وبالنسبة للماركسيين الأصوليين، يمكن أن تكون هذه النظرية حقيقة مقدسة في عالم يتجاوز الوقائع extra- realm empirical من الأفكار الأفلاطونية حيث تستقر "جواهر" الأشياء. وقد تكون شيئاً من هذا القبيل بالنسبة لماركس نفسه. وفي الواقع، ليس ثمة شيئاً غامضاً أو ميتافيزيقياً في نظرية القيمة الماركسية. ولا يمت مفهومها المركزي بشكل خاص: (القيمة المطلقة) بصلة ما إلى المعانى التى نعطيها لهذه الكلمة فى بعض فروع الفلسفة. فهذه النظرية لا تعدو أن تكون نظرية ريكاردو للقيمة الحقيقية بعد تطويرها على نحو أكمل والاستفادة منها على نحو أكمل. ثانياً: إذا كان القراء قد تابعوا هذه المحاجة، فسيذكروا أن الاعتراضات التى يمكن إثارتها ضد استعمال ريكاردو لمفهوم القيمة الحقيقية لا تسرى على نظرية ماركس. فحتى حينما لا نسلم بأن العمل المتجدد يشكل "السبب" للقيمة التبادلية بالمعنى المعتاد، فليس ثمة قاعدة منطقية تمنعنا من تعريف العمل المتجدد كقيمة تبادلية، رغم أن هذا يعطى المصطلح الأخير معنى مختلفاً وربما مضللاً. ذلك لأننا نسمى الأشياء كما نحب من حيث المبدأ.<sup>(٤٣)</sup> ثالثاً: بينما سلم ريكاردو ببساطة بالوجود الفعلى لتكاليف الخزن carrying charges وتوقف هناك، فإن ماركس كان قد حاول، على الأقل، استيعاب هذه التكاليف فى مخططه، بغض النظر عن نجاحه أو عدم نجاحه فى هذا. فتكاليف الخزن أيضاً تشكل لديه جزءاً من العمل المتجدد فى الإنتاج الكلى. وكان ينبغي على ريكاردو إضافة هذه التكاليف إلى تكلفة العمل، كما كان يترتب عليه تفسيرها أيضاً. أما بالنسبة لماركس، فلم تكن هناك مشكلة فى تفسير سبب وجود هذه العناصر من قيمة المنتج. فمشكلته الوحيدة كانت تكمن فى توضيح كيفية استبعاد هذه العناصر من مجموع قيمة معينة توجد بمعزل عن هذه العناصر. وينبغي علينا أن نترك الموضوع عند هذه النقطة الآن. سنرى فى مرحلة تالية من

(٤٣) ٢٠ ولكن من المؤكد أن ماركس كان يمكن أن يتجنب الكثير من الخلط والسجال العقيم لو أنه اختار اسماً آخر لمفهومه عن القيمة المطلقة. فالكلمة المختارة: "قيمة" لا تمثل الكلمة المناسبة للتعبير عن معناه التحليلي الفعلى قط. ولكن الكثير من السحر التحريضي كان سيضيع لو تم اختيار كلمة أخرى. وإضافة إلى ذلك، وربما قصد ماركس الالتصاق بمفهوم القيمة الحقيقية لدى ريكاردو، الذى لم يكن أقل تضليلاً.

محاجبتنا، رغم كل شيء، أن المشكلة ذاتها، أى تأثير الوقت هى التى طرحت نفسها عليهما فى صورة مشاكل مختلفة بسبب اختلاف منهجهما. وإذا استعملنا تعبير مارشال، فإن الوقت كان يمثل عنصر الإزعاج الأكبر لنمط ريكاردو التحليلي. ولكنه كان كذلك بالنسبة إلى النمط التحليلي لدى ماركس أيضاً، وإن بشكل أقل علانية.

(ب) **خصوم نظرية القيمة القائمة على كمية العمل:** لنتذكر أن الريكارديين كانوا أقلية بشكل ثابت حتى فى إنجلترا، وأن قوة ريكاردو الشخصية وحدها هى التى تخلق الانطباع بأن تعاليمه - صياغته لمادة سمث - كانت تسود الفكر فى ذلك العهد، وأن الاقتصاديين الآخرين كانوا مجرد خصوم لِمَا عرّف آنذاك ب المدرسة الجديدة - خصوم لم يكونوا بمستوى مذاهب هذه المدرسة بصورة عامة. وفى موضوع القيمة كما فى غيره من الأمور، فإن العكس أقرب إلى الحقيقة، رغم أن هذا الانطباع تعزز به بالتأكيد حقيقة أن كل هؤلاء الخصوم، مع استثناءات قليلة، كانوا أقل منزلة من ريكاردو عند السجّال مهما كان شأنهم فى الجوانب الأخرى.

إن مناقشة مشاكل القيمة وفق خطوط غير ريكاردية، المرحّلة من القرن الثامن عشر، كانت قد تصادمت مع القوى الريكاردية وبلغت ذروتها فى السجّال الذى نشب حوالى عام (١٨٢٠)، وهو العام الذى ظهر فيه عمل مالثوس Principles. لقد استمرت المرحلة الفعالة من هذا السجّال أكثر من عشر سنوات بقليل وانتهت بهزيمة النظرية الريكاردية، رغم بيّنة عدد قليل جداً من المدافعين الشجعان - حيث وقف ماركس وماك كولوخ جنباً إلى جنب فى هذه النقطة - وبعض المؤرخين. وشهد السجّال فصلاً كاملاً من سوء فهم المتبادل والأخطاء المنطقية، بيد أنه مضى وفق مستوى يستحق الثناء بشكل عام. والعمل الذى بلغ الذروة يعود إلى بيلي<sup>(٤٤)</sup> (انظر الفصل الرابع، القسم ٣ ج، أعلاه) الذى كان لانتقاده تأثير أكبر مما يبدو على السطح. فقد أظهر بيلي ضعف بنية ريكاردو التحليلية بشكل قوى، وبخاصة عدم جدوى طريقة ريكاردو فى استبعاد العوامل الطبيعية من مشكلة القيمة، والاعتباطية التى يتضمنها اعتبار كمية العمل "الأساس الوحيد المحدد للقيمة"، وعيوب مفهوم القيمة الحقيقية ونظرية الربح الريكاردية... الخ. وكان الرد

---

Samuel Bailey, A Critical Dissertation on the Nature, Measures, and Causes of Value; (٤٤)  
(Chiefly in Reference to the writings of Mr. Ricardo and His Followers (1825

الجاف لبعض الريكارديين، المنشور في: (Westminster Review (1826)، غير واف بصورة يرثى لها، ورغم عدم إنصاف بيلى إلا من قبل بضعة كتّاب من معاصريه، بيد أن الزمن أوضح أن بيلى عكس التيار وشن هجوماً كاسحاً. ولا يسمح لنا المجال بوصف المحاولة بتفاصيلها.<sup>(٤٥)</sup> وبدلاً من ذلك، نقتصر على ما كان آنذاك النقطة الرئيسية بين ساي ومالثوس وريكاردو، مشيرين إلى أسماء وجوانب أخرى بقدر ما تتطلبه هذه النقطة الرئيسية.<sup>(٤٦)</sup>

ولبلوغ تلك النقطة الرئيسية، يترتب علينا، أولاً، أن نستذكر أن الأعمال الرائدة لنظرية المنفعة الحدية التي قدمتها تلك الفترة فشلت بالفعل في ممارسة أى تأثير ملموس، ولكن ثمة كتّاباً كثيرين أدركوا أن المنفعة تمثل أكثر من شرط للقيمة التبادلية بالمعنى الذى كان يريده ريكاردو بهذه العبارة، وأنها كانت "المصدر" أو "السبب" للقيمة التبادلية حقاً. بيد أن هؤلاء الكتّاب لم يكونوا قادرين على يفعلوا شيئاً بهذه الفكرة أكثر مما كان الريكارديون الذين لم يقبلوها لهذا السبب بالذات. وهكذا لم يثمر هذا المنهج عن شىء معين. ف ج. ب. ساي مثلاً، متبعاً التقليد الفرنسى (وبخاصة كونديلاك)، جعل القيمة التبادلية تعتمد على المنفعة ولكنه، لفشله - كما فشل كونديلاك - فى إضافة فكرة الندرة، تعثرَ بواقع كان قائماً أمامه بوضوح ويتمثل بوجود أشياء نافعة مثل الهواء والماء دون أن تكون لها قيمة تبادلية قط. وكان ساي قد قال إن هذه الأشياء تمتلك قيمة بالفعل؛ ولكن هذه القيمة كبيرة جداً، بل متناهية فى الكبر حقاً، بحيث لا يتمكن أحد من دفعها مما يجعلها لا

(٤٥) ثمة ثلاث مساهمات أخرى لا ينبغي إهمالها بأية حال. أولاً: هناك البحث الذى يحمل عنوان: (Observations on Certain Disputes on Political Economy ... (1821) للطابع الزائد، أو الزائف لقسم من القضايا المثارة؛ ثانياً: البحث الأخر الموسوم: (An Essay on Political Economy ... (1822) وهو يتميز بإدراكه المبكر للضعف المنطقي لأى تفسير للقيمة يقوم على التكلفة ولحقيقة ان التكلفة تؤثر فى القيمة من خلال العرض فحسب؛ وثالثاً: العمل المذكور سابقاً دفاعه عن (معظم) عقائد بيلى، رغم إنه فكرياً أقل قوة من العمل الثانى المذكور توتاً. [يرد ذكر كلا المعلمين اللذين لا يُعرف مؤلفيهما لدى سيليجمان Seligman: 2-81 pp. Essays in Economics].

(٤٦) كان ساي ومالثوس على رأى واحد فى موضوع القيمة مثلما كانت لهما مواقف مختلفة من الادخار والقوائض العامة. ولكن الاثنى لم يكونا على اتفاق تام بصدد الموضوع الأول، مثلما لم يكن ساي وريكاردو متفقين بخصوص الموضوع الثانى بصورة تامة. ويمكن الوقوف على موقف ريكاردو من السجال حول القيمة من خلال أعماله: (Letters to Thomas Robert Malthus, 1810-1823 (ed. J. Bonar, 1887), his Notes on Malthus' "Principles", and chs. 20 and 30 of his own Principles

تحصل على شيء ما.<sup>(٤٧)</sup> صحيح أن ساي لم يتوقف عند هذا الموقف غير البارع. إذ توصل إلى العبارة غير الكاملة (ولكن المهمة جداً، رغم ذلك) القائلة إن السعر هو مقياس لقيم الأشياء، وأن القيمة هي مقياس لمنفعة هذه الأشياء - وهى عبارة تحى عبارة فالراس: les valeurs d echange sont proportionneles aux raretes (إن قيم التبادل تتناسب طردياً مع الندرة) [المنفعة الحدية - ج. شومبيتر]. ولكن ساي استعمل في الغالب تحليلاً بدائياً عن العرض والطلب. والأمر نفسه يسرى على هرمان (انظر الفصل الرابع، القسم الخامس، أعلاه). وكما في فرنسا، فقد تطور تقليد نظرية المنفعة في ألمانيا، وربما تحت التأثير الفرنسي إلى حد ما. ولكن هذا التقليد لم يكن فعالاً هو الآخر بلدرجة نفسها: فقد توقف عند مدارك معينة لعنصر المنفعة يصعب تمييزها عن الطريقة الريكاردية التي تجعل من المنفعة شرطاً للقيمة. ذهب هرمان Hermann أبعد من الآخرين ولكنه اقتصر أيضاً على استخدام العرض والطلب أساساً. وتقدم الاقتصاديون الإنجليز مثل كراي<sup>(٤٨)</sup> وسنيور على نحو أفضل. وبالنسبة لهذا الأخير، فثمة عنصر من الحقيقة في الرأي الشائع الذي يُرجع إليه الفضل في فكرة المنفعة الحدية - وهو رأي يشارك فيه فالراس. ولكن ليس بوسعى سوى أن أكرر: إن سنيور لم ينجز هذه الفكرة التي اختفت خلف جهاز العرض والطلب حالاً. وقد انصرف اللورد لوردال، وكذلك مالثوس على نحو أكثر إتقاناً، إلى جهاز العرض والطلب وركزا عليه كلياً.

وهكذا، فإن النقطة الرئيسية لدى ريكاردو تمثلت من البداية في منهج كمية العمل مقابل منهج العرض والطلب. إن نظرية القيمة القائمة على المنفعة Utility Theory of Value، التي ألقى عليها ريكاردو نظرة سريعة ورفضها (باعتبارها "المصدر" أو "السبب" للقيمة التبادلية)، لم تكن في مخيلته فعلاً، رغم أنه انتقدها في فصله Value and Riches. كما إن نظرية القيمة القائمة على التكلفة لم تشكل

(٤٧) وعلى العكس، فإن كوندريك يشير إلى أن مثل هذه الأشياء تمتلك سعراً معيناً يتمثل في الجهد اللازم للحصول عليها بواسطة التنفس والشرب مثلاً.

(٤٨) يحتل عمل جون كراي John Craig: Remarks on Some Fundamental Doctrines in Political Economy ... (1821) أهمية كبيرة. ومن بين أمور أخرى، فقد أدرك كراي الآلية التي يؤثر بها التغير في سعر ما على الأسعار الأخرى عبر تحرير أو امتصاص الدخل النقدي. كما أنه أدرك، مثل ساي، أن القيمة الاستعمالية (الحدية) "ينبغي قياسها بدقة" بواسطة (ينبغي، عند التوازن، أن تكون متناسبة مع) القيمة التبادلية. ولو كان بوسعنا الانغماس فيما هو أمر خاطئ بالتأكيد وقرأنا في عبارته كل ما تحمله صياغتنا الجديدة بين الأقواس، فسندج لديه كل ما كتبه مارشال كنواة.



خصما كاملاً. ذلك لأن ريكاردو كان ينظر إلى نظريته كإعادة صياغة لهذه النظرية، وأنه نفسه كان يستشهد بالتكلفة في صورة عمل ورأسمال فى الغالب. وعليه، فإن الخصم الحقيقي كان هو نظرية العرض والطلب "التي أصبحت كمُسَلِّمة تقريباً فى الاقتصاد السياسى، وهدت مصدراً لأخطاء كثيرة" (الفصل الثلاثون، المبحث الثالث). وينبغى على القارئ أن يلاحظ مدى أهمية هذا الأمر ومدى ما يوحى به من "طرق التفكير البشرى". وهذا يعنى طبعاً أن ريكاردو تعامى عن رؤية طبيعة جهاز العرض والطلب ومكانه المنطقى فى النظرية الاقتصادية وأنه اعتبره نظرية للقيمة متميزة عن نظريته ومتناقضة معها. ولا يضىف هذا عليه كمنظر إلا شيئاً قليلاً من التقدير.<sup>(٤٩)</sup> فلا بد أن يكون واضحاً أنه بفضل تفاعل العرض والطلب فحسب يمكن الدفاع عن موضوعته المتعلقة بقيم التوازن، بقدر ما يمكن الدفاع عنها أصلاً. وما كان ريكاردو ليفشل فى اكتشاف هذا لو أنه حاول استخلاص هذه الموضوعية بشكل منطقي بدلاً من وضعها على أساس الحدس فقط. أى، لو أن ريكاردو لم يكف عن أن يسأل لماذا ينبغى على القيم التبادلية للسلع أن تتناسب مع كميات العمل القياسى المتجسدة فيها، لوجد نفسه، حينما يجيب على هذا السؤال، يستعمل جهاز العرض والطلب الذى لا يمكن إلا بواسطته (فى ظل فرضيات معينة) إثبات ذلك "القانون" عن القيمة. وعندئذ، فإنه ما كان لينكر قط صحة "قانون" العرض والطلب بالنسبة للأسعار العادية طويلة-الأجل للسلع التى يمكن زيادة كميتها دون حدود بواسطة الجهد البشرى، رغم تسليمه بصحته بالنسبة لأسعار السوق قصيرة-الأجل وأسعار السلع المحتكرة أو "النادرة". إن جهاز العرض والطلب، كما أوضح مالثوس بشكل مثابر (Principles, 1st ed., ch. 2, §§ 2 and 3)، يؤدى دوره بصورة عامة<sup>(٥٠)</sup> لتحديد الأسعار فى حالتى الأجل-الطويل والأجل-القصير معاً، وأن الاختلاف بينهما يتمثل فقط فى مستوى تلك الأسعار التى يثبتها العرض والطلب، حيث تتوفر خصائص معينة فى حالة معينة، مما لا تتوفر فى الحالة الثانية. وبعبارة أخرى، تسرى مفاهيم العرض والطلب على آلية

(٤٩) ويسرى الأمر نفسه على ماركس الذى أخذ بالرأى نفسه دون أن يلاحظ أن نظرية الاستغلال تفترض أن العرض والطلب يؤديان دورهما.

(٥٠) لا يصح هذا بشكل محدد إلا فى حالة المنافسة البحتة بحسب مفهوم البروفيسور تشامبرلين Chamberlin. فليس هناك دالة للإنتاج فى حالة الاحتكار؛ وفى حالة المنافسة الاحتكارية، وفق مفهوم البروفيسور تشامبرلين أيضاً، ليس هناك دالة للطلب أو دالة للعرض بالمعنى الذى توجد فيه فى حالة المنافسة البحتة. ومن المؤكد أن العبارة المذكورة أعلاه تقتصر على الحالة الأخيرة.

تتمشى مع أى نظرية للقيمة، بل إنها ضرورية لكل نظريات القيمة. ولكن ريكاردو كان يتمتع بمكانة شخصية كبيرة جدًا لدى بعض الكتاب اللاحقين، إلى حد أن آثار خطاه هذا كان يمكن إيجادها، ليس فقط فى عمل ج. س. ميل Principles ولكن حتى فى عمل مارشال Principles.

ومهما بدا الأمر غير منطقي، فقد انجرفت آلية العرض والطلب فعلاً نحو المكان الذى باتت فيه بمثابة نظرية للقيمة<sup>(٥١)</sup> بحيث يمكن حتى القول إن أنصارها كانوا فى الصدارة فى مواجهة نظرية كمية العمل طوال الفترة محل الدراسة. وهذا لا يعود إلى عدم تكرار ريكاردو فقط، بل وإلى عدم تكرارهم هم أيضاً. فقد رأينا أنهم أخفقوا فى تحليل عنصر المنفعة، رغم أنهم عابونه من حين إلى آخر. كما أنهم لم يهتموا بتطوير نظرية للتبادل أكثر مما فعل ريكاردو. وهذا يفسر، بين أمور أخرى، معالجة الطرفين المعيبة لمفهوم الندرة - الذى كان لاودردال ومالثوس وسنيور قد شددوا، رغم ذلك، على أهميته الأساسية بالنسبة لحقل نظرية القيمة كله- وفشلهما فى فهم التسعير الاحتكاري<sup>(٥٢)</sup>. ولكن أنصار العرض والطلب، مرة أخرى مع استثناء كورنو الذى لم يلاحظه أحد (وكذلك آخرين قليلين جدًا مثل س. إلت C. Ellet و د. لاردنر D. Lardner)، واجهوا صعوبة حتى فى إرساء جهاز العرض والطلب نفسه، الذى حاولوا التشديد على حقه بـمكان ما فى النظرية الاقتصادية. فقد تحدث هؤلاء الأنصار عن رغبات أو الرغبات التى تدعمها قوة شرائية، عن "مقدار" الطلب و "شدة" الطلب، عن كميات وأسعار، ولم يعرفوا تمامًا كيف يربطوا هذه الأشياء بعضها ببعض. وكان من الصعب اكتشاف المفاهيم، المألوفة جدًا لكل مبتدئ فى وقتنا الحاضر، مثل جداول الطلب، أو منحنيات الرغبة

(٥١) فقد ذهب مالثوس (Principles, 1st ed., p. 495) بعيداً إلى حد اعتبار "مبدأ العرض والطلب" "المبدأ الأول الأعظم والأكثر شمولاً" فى الاقتصاد السياسى. [ستكون كل الإحالات القادمة إلى الطبعة الأولى من Principles]

(٥٢) هذا هو الأكثر بروزاً لأن كورنو قدم، ضمن الفترة المدروسة (١٨٣٨)، نظريته الكلاسيكية عن الاحتكار دون أن ينتبه إليها أحد، رغم ذلك. وقد تمثلت إحدى النتائج التى ترتبت على هذه الحالة من الأشياء فى انتشار أفكار رخوة loose حول ما يعنيه الاحتكار بالفعل. فحتى سنيور تحدث عن "احتكار الأرض". ولكن مفهومه لم يتضمن أكثر من استعمال مصطلحات مضللة: فهو لم يقصد سوى ندرة الأرض، ولم يحاول فعلاً تفسير الربح دون وجود احتكار للأرض. وقد فعل هذا آخرون ولكن ليس من السهل دائماً تحديد ما إذا كان استعمال كاتب معين للعبارة الدارجة هدفه التعبير فقط عن مفعول الندرة بالنسبة لعامل إنتاج "عديم التكلفة" costless أم أنه يقصد فعلاً التشديد على ما يمكن أن يكون حقيقةً فقط لو أن ملاك الأرض تصرفوا كمحتكر فرد.

بشراء كميات معينة من سلعة ما عند أسعار معينة (تحت ظروف عامة محددة)، وتمييز هذه المفاهيم عن مفاهيم الكمية المطلوبة والكمية المعروضة. لقد حقق مالثوس بعض التقدم باتجاه توضيح هذه المفاهيم فعلاً. ولكن ينبغي على القارئ التوجه إلى سنيور (Outline, pp. 14 et seq) ليرى الطريقة المتخبطة التي حاول بها توضيح هذه المفاهيم البسيطة. ولكن هل كانت هذه المفاهيم بسيطة إلى ذلك الحد رغم كل شيء؟ ألا يثبت الواقع (الذي يحدق بنا من تاريخ كل العلوم) إن صياغة المخططات النظرية، الأكثر الأولوية، أصعب على العقل البشرى من إحكام البنى الفوقية، الأكثر تعقيداً، حينما تتوفر له تلك العناصر الأولية؟

وقد سأل لاوردال، وساي، ومالثوس وآخرون أنفسهم عن كيفية موائمة مفهوم تكلفة الإنتاج مفهوم مع العرض والطلب. وتكمن مساهمة ساي في فرضية أن تكلفة الإنتاج لا تمثل سوى قيمة الخدمات الإنتاجية التي تستهلك في الإنتاج؛ وأن قيمة الخدمات الإنتاجية ليست سوى قيمة السلعة التي تمثل النتيجة- وهذا هو أحد أقواله التي تؤثر باتجاه نظرات ناقبة محتملة دون أن يجعلها واضحة explicit إلى حد يكفي لأن يفهمها معاصروه والنقاد اللاحقون. ورغم ذلك، ومع أن مالثوس كان يفكر بعمق أقل، فإنه كان يفسر الأشياء بصورة أفضل حينما يبصرها. وبشكل خاص، فقد أشار مالثوس بدقة إلى موضع تكلفة الإنتاج، التي "تحدد أسعار السلع فحسب، ذلك لأن دفعها يمثل الشرط الضروري للعرض" (Principles, ch. 2, § 3) - وهذا أسلوب في التعبير يؤشر بعيداً نحو تعاليم جيفونس. كما أنه يعطى درساً للتأمل والاستنتاج. فثمة ظروف تشارك معاً في إبقاء نظرية أولئك الكتاب في حالة لا يمكن أن توصف إلا بأنها بدائية؛ بيد أن من الواضح أن افتقاد الأسلوب الملائم هو أحد هذه الظروف: فالعلاقات الكمية أساساً لا يمكن وضعها بصورة مرضية دون استعمال الرياضيات. إنها الثغرة نفسها التي أفسدت محاولة ج.س. ميل لتلخيص عمله في استنتاجات محددة.

(ج) الموقف التوفيقى ل ج.س. ميل "لحسن الحظ، لم يتبق في نظرية القيمة ما يمكن للكتاب أن يفسروه الآن وفي المستقبل؛ إذ اكتملت النظرية الخاصة بهذا الموضوع". هكذا كتب ج. س. ميل عام ١٨٤٨ (Principles, Book 111, ch.1, §1) مسروراً كما هو واضح بالبنية التحليلية التي أوشك على استخلاصها من المادة الموجودة. ولا تمثل هذه البنية شيئاً جذاباً بالفعل. وتكمن ميزتها الرئيسية في

حقيقة أنها تبين عيوبها بصورة واضحة جدًا بحيث لا تدفع حتى زائريها الطارئین للاهتمام بإعادة صياغتها.

فمن ناحية، أراد ج. س. ميل، بإخلاص لا شك فيه، إعادة وضع المذهب الريكاردى فى شكل مُحسَّن. وهكذا كان يجرى النظر إلى عمله فى هذا الحقل حتى الوقت الحاضر. وباعتماده المفرط على عرض دى كوينسى لذلك المذهب، فقد سلم ميل بالمنفعة وصعوبة الحصول (على السلعة) Utility and Difficulty of Attainment كشروط لقيمتها التبادلية. ولكن القوة التى شدَّ بها ميل على الطابع النسبى للأخيرة أبطلت تمامًا مفهوم القيمة الحقيقية لريكاردو وحوّلت النظريات الريكاردية الأخرى إلى أشياء تافهة لا طعم لها. كما أخذ مفهوم الامتناع مكانه إلى جانب كمية العمل كعنصر فى "التكلفة". وإضافة إلى ذلك، فإن التغييرات فى مواضع التشديد فى النقاط الأخرى تكفلت بالباقي لتدمير ما أراد ميل إعادة بنائه.

ولكن من الناحية الأخرى، فقد تجلت مساهمة ميل الرئيسية فى تطوير جهاز العرض والطلب على نحو كامل، إلى حد إن مارشال نفسه أشار إلى ضآلة العمل المتبقى الذى يلزم إكماله، فيما عدا إزالة المواضع الرخوة loose ends وإحكام الصياغة للوصول إلى شىء لا يبتعد كثيرًا عن التحليل المارشالى. إن ميل لم يحقق الوضوح الكامل<sup>(٥٣)</sup> أو الوصول إلى صياغة كاملة وصحيحة لنظرية العرض والطلب بالفعل. بيد أنه تجاوز غالبية سابقيه من الاقتصاديين - باستثناء كورنو دائمًا- ويمكن القول إنه كان أول من درّس أساسيات هذه النظرية. وبشكل خاص، فإنه صاغ "معادلة العرض والطلب" صياغة أدبية، واستفاد منها على نحو كامل فى فصله عن القيم الدولية الذى نناقش أدناه.

صحيح تمامًا أن ميل عبّر عن احترام كبير لظل ريكاردو حينما أسند دورًا متواضعًا للعرض والطلب فى تحديد القيمة بالنسبة للسلع "ذات الكمية المحدودة بشكل مطلق" (Book 111, ch. 2) - التى صنّف السلع المحتكرة معها بصورة

---

(٥٣) انظر، مثلاً، ملاحظاته على عبارة سنيور القائلة إن محدودية العرض تعتبر أمراً أساسياً بالنسبة لقيمة العمل نفسه ("Notes on Senior's Political Economy; by John Stuart Mill," publ. by professor F. A. von Hayek in *Economica*, August 1945). وقد ردّ ميل قائلاً "نظرًا لما يحمله العمل من مشقة، فإن أحدًا لن يتجشم عنائه دون نوع من التعادل فى المتعة والفائدة حتى لو أن العمال يتكاثرون بشكل غير محدود بإرادتهم أو حتى لو كان بمستطاع المرء أن يعمل مائة ألف ساعة فى اليوم". ولكن صلة مشقة العمل بالأمر تأتى فقط من تأثيرها على الحد من عرض العمل.

خاطئة طبعاً- بينما جعل السلع "التي يمكن زيادتها كثيراً دون زيادة التكلفة" تتحدد بهذه التكلفة (المرجع السابق، الفصل الثالث) وجعل السلع "التي يمكن زيادتها كثيراً ولكن ليس دون زيادة التكلفة" تتحدد بتكلفة الإنتاج وفقاً لأسوأ ظروف الإنتاج القائمة" (المرجع السابق، الفصل الخامس). ولكنه لم يهتم بالعرض والطلب ذاتهما بقدر اهتمامه بمستوى العرض والطلب<sup>(٥٤)</sup> الذي يثبت سعر التوازن في كل حالة من تلك الحالات. وكان ميل صادقاً مع نفسه حينما صاغ "قانون العرض والطلب" بصورة عامة إلى حد كبير كما فعل في عمله: (Notes on Senior) معرّفًا العرض والطلب على أنهما الكمية المعروضة والكمية المطلوبة: "إن قيمة سلعة معينة في أي سوق ستكون عند مستوى يساوي فيه الطلب<sup>(٥٥)</sup> العرض بالضبط". وأنا أزعّم إن هذا، من حيث النتيجة إن لم يكن من حيث النية، يزيح قانون ريكاردو لقيم التوازن وأنه، ارتباطاً بذلك، يستكمل هجران مفهوم ريكاردو المركزي: القيمة الحقيقية.

ومما يعزّز هذا التفسير فقرة ترد في الفصل المتعلق بالقيم الدولية: بينما "يتعذر تطبيق قانون تكلفة الإنتاج"، فينبغي علينا "للجوء إلى قانون سابق: قانون العرض والطلب" (Book 111, ch. 18, §1). ألا يعني هذا أن ميل اعتنق - دون أن يعي هذا كلياً- التحليل نفسه الذي بَغضه ريكاردو وبالتالي فإن معنى الفقرة يكون قد فاتني فهمه. وألا يوجد شيء ما يناقض هذا التفسير في الركّام من الفرضيات الخاطئة التي أسماها ميل "خلاصة نظرية القيمة" (Book 111, ch. 6). ليس ثمة أهمية قط للتنازلات المقدّمة إلى نظرية كمية العمل<sup>(٥٦)</sup> (انظر، خاصة، الفرضيتين الثالثة عشر والرابعة عشر). وبالمقابل، يجرى التشديد مراراً وتكراراً

(٥٤) [في كل مكان من هذا الكتاب، يشير ج. شومبيتر إلى عبارة "العرض والطلب" بينما يشير ميل ومارشال إلى "الطلب والعرض"].

(٥٥) تسرى هذه الفرضية على حالة التوازن التنافسي فحسب - وهذا هو كل ما قصده ميل بالسعر "الطبيعي" أو "الضروري". وقد استعمل ميل كلمة: "دائماً" رغم أنه كان يدرك هذا بشكل كامل. وأنا أذكر هذا الأمر لأننا سوف نصادف، في القسم الرابع المتعلق بقانون ساي، صعوبة مماثلة في التفسير. ولذلك، دعوني أشير حالاً إلى أن الكلمات: "دائماً" أو "بالضرورة"، حينما يستعملها أولئك الكتاب القدامى الذين كانت تتقصهم الدقة بشكل عجيب، لاتعني بالضرورة التشديد على متطابقات. فمیل كان يقصد بوضوح معادلة معينة وليس متطابقة معينة. فقد كان يقصد القول "دائماً في حالة توازن". والأمر نفسه يمكن أن يسرى على ساي.

(٥٦) ولكن النظرية القائمة على المشقة زاندا الامتناع تتوافق مع النظام العام لفكره على نحو أفضل. وسيكون من الصحيح، تقريباً ولو ليس بصورة كاملة، أن نقول إن ميل (وكيرنس) حول نظرية كمية العمل الريكاردية إلى نظرية "التكلفة الحقيقية" المارشالية.

على مذهب معادى للريكاردية بشكل مؤكد (انظر الفرضيات الأولى والخامسة والثامنة). كما يقرن ميل موضوعة الريع الريكاردية القائلة إن الريع لا يشكل عنصرًا في تكلفة الإنتاج بتحفظات ترقى، عند تحديدها وتطويرها بصورة صحيحة (وهو ما لم يفعله ميل)، إلى التخلي عن هذه الموضوعة (انظر الفرضية التاسعة) وتؤشر باتجاه نظرية الفرصة البديلة.<sup>(٥٧)</sup> ولا شك أن كل هذا يعبر عن تشوش muddle. ولكنه تشوش لا يبعث على اليأس. فهو تشوش خصيب بالأحرى لأنه يتضمن كل العناصر الضرورية لتصحيحه.<sup>(٥٨)</sup> وكان كيرنس أول من حاول أن يفعل هذا، مع أنه لم يحرز نجاحًا كبيرًا. وقد نجح مارشال في تحقيقه، مع أنه لم يفعل هذا دون اقتباس أفكار من خارج إطار رؤية ميل (انظر الجزء الرابع، الفصلين الخامس والسادس).

### ٣- نظرية القيم الدولية

سبق أن جرت دراسة بعض جوانب سياسة التجارة الدولية الخاصة بالفترة المدروسة (الفصلان الخامس والسادس). وسيتم عرض الجوانب النقدية من هذه السياسة في الفصل القادم. أما هنا، فندرس باختصار شديد<sup>(٥٩)</sup> الجزء النظرى البحت من التعاليم الكلاسيكية للتجارة الدولية، الذى أطلق عليه ج.س. ميل اسم "القيم الدولية". ويهنا أمرين أساسًا: المساهمات التى قدمتها هذه النظرية لتحليل التجارة الدولية أثناء الفترة؛ وعلاقة هذه المساهمات بنظرية القيمة "المحلية" التى

(٥٧) انظر: Principles, Book 111, ch. 16, "Of Some Peculiar Cases of Value" الذى يمثل برهاننا آخر على السرعة التى كتب ميل بها عمله، والذى يذهب فيه بعيدًا عن المسائل ذات الصلة حيث نقرأ (§1): "ما دامت تكلفة الإنتاج تخذلنا هنا، فينبغى علينا أن نرجع إلى قانون القيمة يسبق فكرة تكلفة الإنتاج، وأنه أكثر أصالة منها: قانون العرض والطلب" (الحرروف المائلة لى- ج. شوميتير). ويأتى قول ميل هذا بعد تأكيد جرى ذكره قبل ثلاث فقرات فقط يتجه فيه ميل نحو استبعاد حالات المنافسة الحرة من سريان قانون العرض والطلب هذا بينما هى تمثل الحالات الوحيدة بالضبط التى تخضع لهذا القانون بشكل صارم. وفى الواقع، كان ما كتبه مالثوس عبارة عن عبث بالنسبة لميل.

(٥٨) كان ميل متأخرًا بشكل يثير الاستغراب بالنسبة لطرق معينة كانت جديدة فى شبابه. فالفصل الخامس عشر: "Of a Measure of Value" مثلاً لا يتضمن حتى إشارة واحدة إلى الأرقام القياسية للأسعار الأمر الذى يشير إلى أفق ضيق يمكن توضيحه بأمثلة أخرى أيضًا.

(٥٩) يمكن تحمّل النقص الشديد فى المعلومات الذى ينجم عن الإيجاز فى هذا الموضوع أكثر مما فى الموضوعات الأخرى، وذلك لإمكانية رجوع القراء بأمان إلى دراسة ممتازة للبروفيسور ج. فاينر J. Viner حول الموضوع: Studies in the Theory of International Trade, chs. vi111 and 1x.

رسمنا خطوطها بإيجاز آنفًا. والكتاب "الكلاسيك"، الذين ناصرَ معظمهم التجارة الحرة، كان يهتم إظهار المزايا أو "المكاسب" التي يحصل عليها بلد ما من التجارة الدولية. وعليه، فإن الكثير مما كان يتعين عليهم قوله حول الموضوع إنما يلائم اقتصاد الرفاه ويشكل فعلاً مآثرتهم الأهم في هذا الحقل. ولكن ليس لهذا سوى أهمية ثانوية بالنسبة للقسم الحالي.

ثمة ثلاث مسائل جديدة يمكن تسجيلها حول المساهمات في تحليل العلاقات الاقتصادية الدولية (علمًا بأننا نهمل المساهمات النقدية الآن):<sup>(٦٠)</sup> (١) نظرية متميزة للقيم الدولية. (٢) موضوع التكلفة المقارنة. و (٣) نظرية الطلب المتبادل. وقد مثلت المساهمة الأولى ظهور نظرية متميزة في موضوع القيم الدولية بالفعل. وهذا ينسجم بمعنى ما مع التقليد القديم ما دام الكتاب الميركنتيليون قد نظروا من قبل إلى التجارة الخارجية كشيء يختلف جوهريًا عن التجارة المحلية في طبيعته وأثاره. ولكن بالنسبة "للـكلاسيك"، الذين لم يقبلوا الأساس المنطقي للتمييز الميركنتيلي، لم يكن من الواضح قط أن هناك أى فرق مهم نظريًا- أو حتى عمليًا- بين هذين النوعين من التجارة أو ماهية هذا الفرق إن وُجد. وفي الواقع، فإن الاقتصاديين لم يتفوقوا قط على هذا الموضوع.<sup>(٦١)</sup> والمجموعة التي كان ريكاردو نجمها الأكثر تألقًا اختارت فكرة تعذر انتقال immobility عوامل الإنتاج كمعيار للتمييز بينهما. أى أنهم عرفوا التجارة الداخلية كعلاقات بين الصناعات أو المنشآت التي ينتقل رأس المال والعمل فيما بينها دون عقبات بحيث تتحقق بهذا الشكل، عند التوازن، معدلات عائد متساوية بالنسبة للاستثمار والعمل اللذين يواجهان صعوبة، مخاطرة... متساوية- وهو أمر جوهري تمامًا لنظريتهم "المحلية"؛ كما أنهم عرفوا

(٦٠) ان حقيقة إمكانية إهمال الجانب النقدي ودراسة جانب المقايضة بصورة منفصلة تعود طبعًا إلى سمة خاصة بالنمط " الكلاسيكي" في التحليل الاقتصادي جرت مناقشتها من قبل. ويتعذر إجراء هذا الفصل في أى نظام من النظرية الاقتصادية. ويمكن أن نضيف أن مطابقة العلاقات الاقتصادية الدولية بالتجارة بالسلع والخدمات واعتبار هذه المتاجرة كمقايضة سلع بسلع يتضمن من عدم الواقعية فى ظروف تلك الحقبة أقل مما يتضمنه الآن- رغم أن هذا الأمر غير جائز آنذاك بالضبط كإمكانية عدم جوازها الآن أيضًا من حيث المبدأ.

(٦١) قد ينبع الاختلاف الأكثر وضوحًا بين التجارة الخارجية والداخلية من واقع أن معظم الأفراد يتخذون مواقف مختلفة من مصلحة بلدهم ومصلحة البلد الأجنبي. إن طريقة التعبير المعتادة كما لو أن البلدان، كبلدان، (وليس الأفراد) هي التي تتاجر فيما بينها، إنما تعود إلى هذا الاختلاف فى الموقف إلى حد ما. ولكن بعض الكتاب كانوا قد شددوا على أهمية أنظمة الائتمان النقدية القائمة فى البلدان المختلفة. وفى المقابل، تطلع آخرون إلى مشاكل الموقع يصفها جوهرياً نظرية العلاقات الاقتصادية الدولية.

التجارة الخارجية كعلاقات تجارية بين الصناعات أو المنشآت التي لا يتنقل رأس المال والعمل فيما بينها بحرّية لأسباب معينة كالبعد،<sup>(٦٢)</sup> والاختلاف فى اللغة، والاختلاف فى المؤسسات القانونية، وعدم التعود على ظروف الحياة وعادات النشاط الاقتصادى. وغالبًا ما تعرض هذا المعيار إلى سوء فهم. فلم يغفل "الكلاسيك" عن حقائق انتقال كل من رأس المال والعمل ما بين الدول، مثلما لم يُفتهم إدراك حقيقة أن أيًا منهما لم يكن "حرًا فى تنقله" ضمن حدود البلد الواحد. وكل ما فعلوه، لأغراض الملائمة التحليلية، هو أنهم قاموا ببناء هاتين الحالتين المتطرفتين "كنماذج مثالية" تشكل عناصر مهمة مما يحدث فى الحياة الواقعية، رغم أنهما لا يحدثان فعلاً فى هذه الأخيرة. أما كيف تؤثر عدم الواقعية هذه على إمكانية تطبيق هذا المخطط فهو موضوع آخر. ومع ذلك، فمن الممكن أن نبين إن النظرية القائمة على هذا المخطط تحتفظ بأهميتها بقدر ما يوجد أصلاً أى اختلاف بين حرية الانتقال المحلية والدولية. ويمكن أن نوضح أيضاً، علاوة على ذلك، أن ما تخسره نظرية القيم الدولية "الكلاسيكية"، من جراء غياب حرية الانتقال، من إمكانية سريانها فى حقل العلاقات الدولية إنما تكسبه فى حقل العلاقات الداخلية حيث تسود حرية انتقال تامة. وقام كيرنس (Leading Principles, Part 1, ch.3) بصياغة مفاهيم هذا الأمر بإدخال المصطلحين: المنافسة الصناعية والتجارية. يشير المصطلح الأول إلى علاقات تجارية مع وجود حرية انتقال، بينما يشير الثانى إلى علاقات تجارية دون حرية الانتقال. كما طرح كيرنس مفهوم: المجموعات غير المتنافسة للإشارة إلى مجموعات من العمال (تصنف بحسب المكان والمهنة) أو من المنشآت التى لا يريد أو لا يستطيع أعضاؤها التنقل فيما بينها بصورة عادية. وباستعمال هذه المصطلحات، يمكننا القول إن "الكلاسيك" طوّروا فعلاً نظرية للقيمة بالنسبة لحالة المجموعات غير المتنافسة أو المنافسة التجارية، إضافة إلى تطوير ما بدت كمنظريّة عامة للقيمة. ومن المؤكد أن "الكلاسيك" قد فعلوا هذا لأنهم فكروا بتطبيق هذه النظرية على تحليل التجارة الدولية أساساً؛ ولكن حتى إذا كان الأمر كذلك، فإن الطابع النظرى المميّز لمذهبهم الجديد لا يقتصر على هذا الغرض العملى.

(٦٢) وهكذا يدخل عنصر البعد فى الصورة. ولكنه كان قد دخل فى الصورة بهذا الشكل فقط وليس بأى شكل آخر. ولم يجعل الكتاب "الكلاسيك" البعد ذاته، أى تكلفة النقل مركزاً لصورتهم. وقد فعل هذا بعض أتباعهم أو نقادهم اللاحقين، وبخاصة سدويك Sidgwick. ولكن هذا الدور للبعد لا ينبغى خطفه بالدور المختلف تماماً والأكثر تواضعاً الذى أعطاه له ريكاردو وميل.



والمساهمة الثانية هي موضوعة التكاليف المقارنة Comparative Costs، كما يعرف الجميع. وكما أوضح البروفيسور فاينر Viner (المرجع السابق، ص ٤٤٠)، فإن آ. سمث لم يذهب قط لما هو أبعد من أنه، في ظل التجارة الحرة، سيتم إنتاج كل شيء في المكان الذي يكلف أقل (مع أخذ تكاليف النقل بنظر الاعتبار). كما أوضح فاينر أيضاً أن بعض الكتّاب الأبرك قد صاغوا الفرضية الأكثر عمومية التي تقول أن السلع، في ظل حرية التجارة، يمكن أن يتم استيرادها حينما يمكن الحصول عليها بهذه الطريقة بتكلفة أقل. وهذا يتضمن هذا حالة الصادرات التي تكلف أقل مما يمكن أن يكلفه إنتاج الاستيرادات المناظرة محلياً، وبذلك فإن هذه الفرضية تتضمن موضوعة التكاليف المقارنة.<sup>(٦٣)</sup> ومع ذلك، فإنني أشارك أيضاً البروفيسور فاينر اعتقاده أن ثمة أحقية واضحة في الإشارة الصريحة إلى أن الاستيرادات يمكن أن تكون مربحة حتى إذا أمكن إنتاج السلع المستوردة محلياً بتكلفة أقل مما في الخارج. وتعود هذه الأحقية إلى تورنس (The Torrens Economists Refuted, 1808) وإلى ريكاردو، حيث عمدّ الأول هذه الموضوعة وأحكم الثاني صياغتها ودافع عنها بنجاح باهر.<sup>(٦٤)</sup> والطريقة الأبسط لإدراك هذه الموضوعة تتمثل بأن ندع مثال ريكاردو الشهير يوضح لنا هذا الأمر مرة أخرى. لنأخذ بلدين: إنجلترا والبرتغال، وسلعتين: النبيذ والملابس. إن البرتغال، التي تبدو أكثر كفاءة من إنجلترا في كلا الخطين من الإنتاج، تستطيع إنتاج كمية معينة من النبيذ بعمل ٨٠ رجلاً وكمية معينة من الملابس بعمل ٩٠ رجلاً، بينما يتطلب إنتاج هاتين الكميتين من النبيذ والملابس في إنجلترا عمل ١٢٠ و ١٠٠ على التوالي. وفي ظل هذه الظروف، فإن البرتغال لها ميزة بأن "تتخصص" في النبيذ، وأن تستورد الملابس، بينما "تتخصص" إنجلترا في الملابس وتستورد النبيذ، مفترضين

(٦٣) قد يمكن إضافة محاكاة م. ديلفيكو M. Delfico التي ترد في مذكرته: Sulla liberta del commercio, (1797) إلى المثال الذي يذكره فاينر.

(٦٤) يمكن القول أن هذه الموضوعة قد اندحرت في إنجلترا رغم المقاومة الضعيفة التي استندت على حجة غير قوية إلى حد ما. كما أنها لم تنتشر كثيراً في الولايات المتحدة وكانت أقل انتشاراً في أوروبا حيث تعرضت إلى سوء فهم على نطاق واسع، حتى بين أنصار حرية التجارة. ولكن تشيرونولاييز Cherbuliez قدّم تقريراً جيداً عنها، كما طوّرها مانجولد Mangoldt أو حملها أبعد في جانب مهم منها. (انظر: فاينر، المرجع السابق، ص ٤٥٨ وما بعدها؛ ولكن إذا أراد القارئ الرجوع إلى النص الأصلي، فينبغي عليه الرجوع إلى عمل مانجولد Grundriss الذي ظهر عام ١٨٦٣ وهو يتضمن ملحقاً خاصاً به، اعتقد ناشر الطبعة الثانية، التي صدرت بعد وفاة المؤلف، أن من المناسب حذفه؛ انظر الفصل الرابع، القسم الخامس، أعلاه).

طبعاً أن النبيذ والملابس يتم تبادلهما وفق معدلات تقع بين حدود وحدة واحدة من ملابس إنجلترا مقابل من نبيذ البرتغال ووحدة واحدة من ملابس إنجلترا مقابل من وحدات نبيذ البرتغال. في الحالة الأولى، تذهب كل الفائدة إلى إنجلترا، حيث أن البرتغال لن تكون في حال أفضل مما لو ظلت من دون تجارة. وفي الحالة الثانية، تذهب كل الفائدة إلى البرتغال، وأن إنجلترا لن تكون في حال أفضل مما لو ظلت من دون تجارة. وإلى هذا الحد، فإن أي نسبة تبادل وسطى يمكن الأخذ بها ستكون في مصلحة كلا البلدين، ولو تصرف التجار في كلا البلدين كمحتكرين، فإن نسبة التبادل ستكون وسطى بين تلك الحدود. ولم يهتم ريكاردو وأتباعه المباشرون بهذا الأمر ولكنهم افترضوا بصورة غير حذرة أن الفائدة ستكون بالتناصف - وهو أمر قد يكون خاطئاً، ولكنه قد يكون مجرد عدم اكتراث أيضاً carelessness.

ومع ذلك، أدرك كتاب آخرون، من بينهم تورنس، أن تعذر تحديد معدلات التبادل التجاري terms of trade أو نسب التبادل سيزول بشكل عام، على الأقل في ظروف المنافسة البحتة (أو الاحتكار أحادي الجانب)، بفضل آلية معينة كان تورنس، في نظري، أول من أسماها: الطلب المتبادل Reciprocal Demand. أما ج. س. ميل، الذي سحق نفسه بسخائه الشديد، فلم يكتف بالدفاع عن ريكاردو ضد أي اتهام بارتكاب خطأ ما ولكنه حرم نفسه من فضل تطوير المفهوم الأصلي لهذه الفكرة، رغم أنه كان قد طورها، في كل أساسياتها، في مقالة كتبها في وقت مبكر عام (١٩٢٩-١٩٣٠) ولكنها لم تنشر قبل عام ١٨٤٤ ضمن عمله: (Some Unsettled Questions). وقد أخذ ميل، من هذه المقالة، مادة الأقسام ١-٥ من الفصل الثامن عشر الشهير من عمله (Principles (Book 111) الذي أرسى أساس نظرية الطلب المتبادل بصورة تامة - وهي النقطة الجديدة الثالثة التي أضيفت خلال تلك الفترة للتحليل العام للعلاقات الاقتصادية الدولية.

(٦٥) إن الأقسام الخمسة من ذلك الفصل هي الوحيدة التي حققت الشهرة. ومع احترام " النقد البارع" للأصدقاء، فإن بقية الفصل، التي أضيفت في الطبعة الثالثة، لم تساهم في تطويره وأنها أجهدت وأربكت كما يبدو حتى أنصاراً حقيقيين لميل مثل باستيل Bastable وإدجورث. وليس بوسع الاتفاق مع أي من هذين الرأيين بصورة تامة. فقد انطوى باقي الفصل على مساهمات قيمة. فمثلاً، لم يقترب ميل قط من إدراك طبيعة مفهوم مرونة الطلب (التي يسميها "قابلية التمدد" extensibility) واستعماله إلى ذلك الحد مثلما فعل في الفقرة الثامنة من ذلك الفصل. كما أن بعض الانتقادات التي وُجّهت إلى ذلك المفهوم لا تقوم إلا على عدم إحكام التعبير وغموضه، وهذا أمر يتعذر تجنبه عند عرض هذا الموضوع بأسلوب أدبي لا يعززه شيء سوى أمثلة رقمية.

ونظراً لتعقد المشكلة ولأنها تتجاوز مقدرته التكنيكية، فقد عالجهما ج. س. ميل من خلال عدد من الافتراضات التبسيطية حاول إزالتها في الأقسام ٦-٩ من الفصل. وبشكل خاص، فقد قصرَ ميلَ محاجَّته في البداية على سلعتين وبلدين- يتمتعان بحجم وطاقة إنتاجية متشابهة، وهذا أمر يتوجب إضافته- وهى الحالة التى يتجلى فيها المبدأ المعنى بأفضل ما يمكن حقاً. ويلجأ ميل مرة أخرى إلى قانون العرض والطلب "القديم" antecedent (الأساسى منطقياً)، لتحديد النقطة التى تميل أن تكون عليها نسبة التبادل أو معدلات التبادل التجارى ضمن الحدود التى تضعها التكاليف المقارنة. وقد أدرك ميل أن نسبة التبادل التوازنية (فى ظل فرضيات شاملة بصورة ملائمة) ستحدد بشرط مفاده أن كمية كل من السلعتين التى يرغب البلد المستورد أن يأخذها عند هذه النسبة تساوى الكمية التى يرغب البلد المُصدِّر أن يعطيها عند تلك النسبة (معادلة الطلب الدولى)<sup>(٦٦)</sup> ومن المفترض أنه إذا أراد أحد البلدين أن يأخذ، عند هذه النسبة، أكثر أو أقل مما يريد البلد الآخر أن يعطيه، فإن المنافسة بين "المشترين" أو "البائعين" تعدل نسبة التبادل إلى أن تحقق هذا الشرط.<sup>(٦٧)</sup> وينبغي أن يُنسب إلى ميل الفضل فى إدراك أن هذا الأمر لن يستبعد توازنات عدة،<sup>(٦٨)</sup> وأن هناك أسئلة أكثر أهمية لا يمكن تناولها هنا. كما ينبغي أن نسجل أن ميل أحسن استعمال الجهاز الذى خلقه. وبشكل خاص، تتبغى ملاحظة معالجته، فى القسم الخامس، لما يؤدى إليه التطور التكنولوجى فى الصناعة التصديرية من آثار ليست بالضرورة فى صالح البلد المُصدِّر. ويمكن للقارئ

(٦٦) إن الصيغة المرادفة التى يقول إن النسبة تكون هكذا بحيث تُسوَّى بين قيم الصادرات والاستيرادات تعتبر صيغة أبسط، ولكنها تظهر بصورة أقل وضوحاً من صيغتنا أن الفرضية هى شرط للتوازن وليس متطابقة.

(٦٧) وتشكل فرضية ميل الضمنية هذه شرطاً آخر حقاً وهو ما يسمى بالشرط الثانوى أو شرط الاستقرار secondary or stability condition.

(٦٨) والقضية معقدة إلى حد ما. فمن ناحية، وكما أوضح فاينر (مرجع سابق، ص ٥٣٧)، كان لدى ميل الفكرة الصحيحة عن طبيعة معادلته حول العرض والطلب، أى أنه، إزاء المعترضين، أدرك وشدّد على أن المعادلة تمثل شرطاً للتوازن وليست "فرضية تطابقية"، الأمر الذى لا يجعلها طبعاً قادرة على تحديد نقطة توازنية معينة. ومن الضروري أن نستقى فى الذهن الفقرة التالية من رسالة له إلى كيرنس (Letters, ed. by Huge S. R. Elliot, 1910) لأنها تثبت أن ميل كان يفهم هذا الاختلاف بشكل تام. ولكنه، من ناحية أخرى، (الفقرة السادسة من الفصل المتعلق بالقيم الدولية) أشار إلى "أن من المتصور أن شروط [معادلة الطلب الدولى] يمكن أن تلبى بنفس الدرجة بواسطة أى معدل عددى يمكن افتراضه"، ومن شأن هذا أن يحول هذه "المعادلة" إلى متطابقة. ومع ذلك، فإذا قرأنا هذه الفقرة فى سياقها، فإننا ندرك حالاً أنها لا تعنى فعلاً سوى تصور إمكانية وجود أكثر من وضع توازنى واحد مما يجعل ميل جديراً بالثناء وليس بالذم، مثلما لفت النقاد- بمن فيهم إدجورث- الانتباه إلى هذا.

الرجوع بخاصة إلى بحث البروفيسور فون هابرلر الشهير لإلقاء مزيد من الضوء حول الموضوع.<sup>(١٩)</sup>

نلاحظ حالاً أن مارشال لم يفعل في هذا الحقل سوى تشذيب وتطوير المعنى الذى طرحه ميل. فقد وضع مارشال هذا المعنى فى نموذج هندسى أنيق نجح فى إيضاح النظرية إلى حد كبير<sup>(٧٠)</sup> (The Pure Theory of Foreign Trade, 1879). ولكن مارشال كان يدرك جيداً (انظر Memorials of Alfred Marshall, ed. by A. C. Pigou, 1925, p. 451) ان منحنياته "وُضعت لموقف معين كان ميل قد دعا إليه". وهذا يسرى حتى على الجهاز الهندسى: فـجهاز ميل يبدو تقريباً كتعاليم غير محكمة نوعاً ما لاختيار هذه المنحنيات أكثر مما لغيرها. كما أضافت الصياغة الجديدة الشهيرة التى قدّمها اديجورث ("The Pure Theory of International Values," Economic Journal, 1894, reprinted in Papers relating to Political Economy, vol. 11) تفصيلات مهمة كثيرة، بيد أن اديجورث لم يتجاوز ميل فى الأساسيات. فالانتقادات الجادة لم تظهر قبل العشرينات؛ بل إن الكتاب الكبار فى هذا الحقل تمسكوا بتعاليم ميل حتى آنذاك.

لما كان الدفاع عن سياسة حرية التجارة يمثل الهدف العملى الرئيسى الذى كان فى ذهن "الكلاسيك" حينما طوّروا نظريتهم للقيم الدولية، فقد اهتموا طبعاً بإظهار "المكاسب" التى يحصل عليها بلد ما من التجارة الخارجية. وقد لاحظنا فى مكان آخر ما أضفاه هذا من تحيز على محابّتهم وميلهم للتقليل من إمكانات الكسب التى تتيحها الحماية من طرف واحد. أما هنا، فنهتم أكثر بكيفية تحديدهم لهذه المكاسب وكيف حاولوا التعبير عنها كمياً. فى المراحل الأولى من المناقشة، كان يكفى طبعاً القول إن التجارة الخارجية يمكن أن تزود بلداً ما بسلع لا يستطيع قط إنتاجها محلياً أو لا يستطيع إنتاجها إلا بتكلفة عالية. ولما كان طرح مبدأ التكلفة المقارنة كان قد عزز من العنصر الأخير، فلم يكن أقل طبيعية بالنسبة لريكاردو أن

---

(٦٩) (G. von Haberler, The Theory of International Trade 1936, chs 9-12). كما تشمل الإحالة موضوع التكاليف المقارنة، وتهدف إلى مساعدة القراء الذين يعتبرون عرضي للموضوع غير مُرض أو حتى يتعذر فهمه.

(٧٠) حول ذلك الموضوع، انظر هابرلر، المرجع السابق، ص ١٥٣ وما بعدها؛ وكذلك الملحق J من عمل مارشال: Money, Credit and Commerce. كما قامت مدرسة لندن عام ١٩٣٠ بإعادة طبع أوراق عام ١٨٧٩ تحت عنوان: (Pure Theory Foreign Trade - Domestic Values).

يشدد على التوفير الناتج فى تكلفة الوحدة الواحدة. ثمة جانبان حول هذا. فمن ناحية، يقود هذا التشديد إلى الشيء نفسه الذى يقود إليه التشديد على المكاسب فى كمية المنتج لكل وحدة واحدة من التكاليف.<sup>(٧١)</sup> وقد أدرك ريكاردو طبعاً أن التجارة الخارجية لا تستطيع زيادة المجموع الكلى للقيمة الحقيقية (بحسب مفهومه) فى بلد ما، ولكنها "تساهم بقوة فى زيادة كتلة السلع وبالتالي مجموع الاستمتاع" (Principles, ch. 7) enjoyments. ويتوقف ريكاردو هناك لأنه آمن بقوة أن المنفعة (القيمة الاستعمالية) لا يمكن قياسها.<sup>(٧٢)</sup> ولكننا رغم ذلك ما نزال نستطيع التعبير عن معنى ريكاردو بالقول إن التجارة الخارجية تزيد من منفعة الوحدة الواحدة من القيمة الحقيقية الريكاردية. ومع ذلك، فإن هذا يحملنا بعيداً إلى اقتصاد رفاه التجارة الخارجية حيث وصل هو- وأبعد مما يتصور عمومًا. ومن ناحية أخرى، فإن التجارة الخارجية تؤثر بالفعل على بنية القيمة الحقيقية الريكاردية كما يلى: إذا كانت الاستيرادات، كما فى حالة إنجلترا، تتألف إلى حد كبير من المواد الغذائية والمواد الضرورية الأخرى-كالأقمشة القطنية- التى تدخل فى استهلاك الطبقة العاملة، فإن حصة الأخيرة من القيمة الكلية سوف تهبط وإن القيمة الحقيقية للأرباح ومعدل الربح ستترديد. ولا داع للقول إن هذا يشكل جزءاً جوهرياً من محاكاة ريكاردو عن حرية التجارة: فالتجارة الخارجية تزيد من "سعادة البشرية" عن طريق تحسين تخصيص الموارد وعن طريق إعطاء "حوافز للدخار وإلى تراكم رأس المال"- لما ينتج عن التجارة الخارجية من "وفرة ورخص فى السلع"- ولكنها، باستثناء ما يحدث بصورة مؤقتة، لا تزيد من الأرباح ما لم تستخدم كوسيلة لتخفيض القيمة الحقيقية الريكاردية للسلع التى تنفق الأجور عليها wage goods،

(٧١) إذا رجعنا إلى المثال الذى يستخدمه ريكاردو لتوضيح عمل مبدأ التكلفة-المقارنة، فإننا نجد أنه إذا أنتجت إنجلترا والبرتغال ما كميته وحدة واحدة من الملابس وما كميته وحدة واحدة من النبيذ من دون تجارة، فإن هذا يتطلب ٣٩٠ من وحدات العمل، بينما تتطلب تلك الوحدات الأربع إجمالاً ٣٦٠ من وحدات العمل فقط فى حالة التخصص فى ظل حرية التجارة.

(٧٢) ولكن ما دام ريكاردو قد قال إن التجارة الخارجية سوف تزيد من مجموع الاستمتاع enjoyments (ليس من معنى طبعاً لكلمة "مجموع" حينما لا تكون المنفعة قابلة للقياس)، فما كان يتوجب عليه أن يشير إلى تعذر المقارنة فيما بين المنافع utilities. وفى الواقع، فإن عنصر مقارنة المنافع هو شىء يفترضه مبدأ التكلفة-المقارنة الذى تتأتى أهميته فقط من أن المقارنة بين المنافع هى أمر ممكن. ويمكننا أن ننسب إلى ريكاردو باستمرار الفضل بنظير الفكرة المعاصرة القائلة إن هناك شيئاً من قبيل "المنفعة الترتيبية" ordinal utility، رغم أنه ليس ثمة وجود لشيء ما مثل "المنفعة القابلة للقياس الكمي" cardinal - أى إن منفعة ما يمكن أن تكون أكثر أو أقل من منفعة أخرى، رغم أنها لا يمكن أن تكون مضاعفة لمنفعة أخرى.

بالضبط على غرار ما يمكن أن يفعله التطور التكنولوجي بإنتاج السلع الأخيرة.

وبقدر ما تتطوى محاكاة مالثوس حول الموضوع على أى شيء أصلاً، فهذا الشيء لا يتعارض مع محاكاة ريكاردو. وكما أوضح البروفيسور فاينر (المرجع السابق، ص ٥٣١)، فقد كان بمستطاع مالثوس طبعاً أن يقول إن "مجموع الاستمتاعات" sum of enjoyments هو مفهوم خدّاع لأن التجارة الخارجية تؤثر على توزيع الدخل باتجاه معين يمكن تصور أن يكون فى غير صالح الدخل الضئيلة. ولكنه لم يقل هذا. ولم يقله أحد ما عدا بعض السياسيين الذين حاجّوا وفقاً لهذا الخط نيابة عن المزارعين وذلك فى إطار السجّال حول قانون الحبوب الإنجليزي. وأنا لا أدعى طبعاً أن ريكاردو أو ميل كانا قد عالجا جوانب الرفاه من التجارة الخارجية بشكل مرضى. ومن الناحية الموضوعية، تشكل نظرية ميل خطوة للأمام لأنها أشرت بصورة أكثر مباشرة باتجاه جوانب الرفاه (المنفعة). ولكن ميل نفسه لم يستفد من الإمكانيات، بالصورة التى كانت عليها، التى يقدمها منهجه. فهذا الأمر كان محفوظاً إلى مارشال أو إدجورث اللذين طوّرا طرق معينة كانت مرضية للكثيرين فى تسعينيات القرن التاسع عشر، رغم أنها هُجرت فى الوقت الحاضر. وكان كلاهما، وبخاصة إدجورث، قد انتقدا ميل لأنه قدّر الكسب من التجارة الخارجية بحسب معيار القيمة التبادلية حصراً (معدلات التبادل التجارى).<sup>(٧٣)</sup> وهذا الانتقاد يندر أن يسرى على ريكاردو وذلك لتشيده على زيادة وسائل الاستمتاع enjoyment. أما بالنسبة لميل، فالانتقاد يصح ولكن ليس كثيراً. إذ أبصر كلاهما "المكاسب الاجتماعية من التجارة" بصورة صحيحة. والقول إن كليهما لم يحاولا قط قياس هذا المكاسب - ثمة ما يمكن قوله حينما نتوقف عند ما دعاه كيرنس بصورة مؤسفة: "نتيجة غير مؤكدة وغامضة" (Leading Principles, p. 506 من الطبعة الإنجليزية، علماً بأن ترقيم الصفحات فى هذه الأخيرة يختلف عما هو فى الطبعة الأمريكية) - أصح من القول إنهما حاولا تقديرها وفقاً لمعدلات التبادل التجارى.

(٧٣) أى إن إدجورث وكتّاباً آخرين اتهموا ميل بأنه يعتقد أن الكسب الكلى من التجارة الخارجية لبلد ما كان يزداد أو ينخفض كلما كان الكسب من الوحدة الواحدة من الصادرات (كمية الكتان الألماني التى تستلمها إنجلترا مقابل وحدة واحدة من ملابسها) يزداد أو ينخفض، وذلك بالضبط كما يفترض الكتاب، الذين يكتبون حول الأجر أحياناً، أن قائمة الأجر الوطنية كانت تزداد أو تنخفض على السدوم كلما كانت معدلات الأجر تزداد أو تنخفض.

والآن لنطرح السؤال الخاص بموقع نظريات التكلفة المقارنة والطلب المتبادل من نظريات ريكاردو وميل للقيمة العامة أو، إذا طرحنا السؤال بالطريقة المعتادة، ما هي العلاقة بين نظريتهما للتجارة والقيمة المحلية؟

ولكن قبل كل شيء، كيف كانت العلاقة بين نظرية التكلفة المقارنة ونظرية الطلب المتبادل إحداهما من الأخرى؟ أخفى سخاء ميل الجواب على هذا السؤال. ففي عمله: Essays on Unsettled Questions, 1844 (Essay 1 "Of the Laws of Interchange between Nations")، قدّم ميل معادلته للطلب المتبادل كتكملة متواضعة لمبدأ ريكاردو عن التكلفة المقارنة، والتي لم يجد الرائد الكبير الوقت ليفعلها بنفسه. وقد أخذ معظم المؤرخين والنقاد بوجهة النظر نفسها هذه. ولكن يجب أن يكون من الواضح أن هذا خاطئ كلياً. فجداول الطلب-العرض، التي يعطى تقاطعها الصورة الهندسية لمعادلة الطلب المتبادل، تمثل منهجاً كان ريكاردو يرفضه على الدوام، إلا في حالة التقلبات المؤقتة والسلع المحكرة. وقد قدّمت هذه الجداول أساساً جديداً وأكثر عمومية، بالضبط كما هو الحال في المجال النقدي حيث لا تدعم النظرية العامة لأسعار الصرف الفرضية القائلة إن أسعار الصرف، في ظل نظام الذهب الدولي، تقع ضمن نقاط الذهب gold points - وإن تلك الأسعار بهذا المعنى "تتحدد" بهذه النقاط - بل تتحياها عن الوضعية الأساسية التي اعتادت على احتلالها. ومثلما تحولت موضوعة نقاط الذهب gold-point كنظرية عامة بالضبط إلى منزلة واحدة من فرضيات عدة عن حالة خاصة، فإن نظرية الطلب المتبادل أيضاً حولت مبدأ التكلفة المقارنة إلى منزلة فرضية عن جانب خاص من التجارة في ظل المنافسة التجارية، وهي فرضية تحتفظ ببعض الأهمية فعلاً - لصلاحيتها بشكل خاص في تصفية خطأ شائع - ولكنها لم تعد أساسية لنظرية القيم الدولية.<sup>(٧٤)</sup> وهكذا لا تمثل الاثنان شئيين يكملان أحدهما الآخر مثلما لا تمثلان نظريتين بديلتين للقيم الدولية، بل إن علاقتهما هي علاقة موضوعة خاصة بنظرية شاملة.

(٧٤) أتفق تماماً مع عبارة البروفيسور فون هابرلر القائلة إن مبدأ التكلفة-المقارنة "يندمج" ويتحول إلى نظرية عامة للقيم الدولية تشكل معادلة الطلب المتبادل موضوعتها المركزية (المرجع السابق، ص ١٢٣). ولكني، لاستحسان هذه العبارة بالذات، لا أستحسن العبارة الأخرى التي يستعملها هابرلر في نفس المكان، أي إن نظرية الطلب المتبادل هي "تكملة جوهرية لنظرية التكاليف المقارنة".

والآن نعود إلى علاقة التكلفة المقارنة والطلب المتبادل بنظريات القيمة العامة لمؤلفيهما. وبالنسبة لريكاردو، يمكننا أن ننظر إلى مبدأ التكلفة المقارنة كاستثناء من قانون كمية العمل لأنه يصف حالة من السلع لم تعد تتبادل وفق هذا القانون. وهذا الاستثناء هو الأكثر خطورة لأنه لا يشمل القيم الدولية فقط، بل أيضًا القيم المحلية في كل الحالات التي تكون فيها حرية انتقال العمل أقل من كاملة. وفي الواقع، فإن هذا الاستثناء، سوية مع كل الاستثناءات والتحفيزات الأخرى التي اضطر ريكاردو إلى وضعها، يمزق النسيج الكلي لنظرية ريكاردو للقيمة. ولكننا نستطيع أيضًا، بنفس الدرجة تقريبًا من التسويغ، أن نفسر مبدأ التكلفة المقارنة كنتيجة لنظرية كمية العمل من الزاوية التي طرحت مشكلة القيم الدولية نفسها على ريكاردو وزودته بأسلوبه في المحاجة. وعليه، فقد آمن كُتَّاب كيار (أهلن Ohlin، ماسون Mason) أن اعتماد ريكاردو على نظرية قيمة مهجورة قد أفسد تحليله للتجارة الدولية. ولكن لا ينبغي أن ننسى، كما أوضح هابرلر، أن مبدأ التكلفة المقارنة يسمح بإعادة الصياغة على أساس مبدأ تكاليف الفرصة.

أما العلاقة بين نظرية ميل حول الطلب المتبادل ونظريته العامة للقيمة فهي أمر مختلف كليًا. فرغم الانطباع المعاكس الذي يمكن أن تخلقه صياغة ميل التي كانت أحيانًا، كما نعلم، صياغة ريكاردية على نحو خاطئ، فإن الطلب المتبادل مستقل تمامًا عن أي نظرية قيمة تقوم على كمية العمل أو حتى نظرية قيمة تقوم على التكلفة الحقيقية. على العكس، فإنه يتماشى تمامًا مع نظريته العامة في العرض والطلب التي تتوسع بنجاح، بفضل الطلب المتبادل، لتشمل حالة القيم الدولية.<sup>(٧٥)</sup> وهذه الحالة، إذ تربط القائمة التي تضم كل الحالات الأخرى التي يفشل

(٧٥) وهكذا يمكننا اعتبار نظرية ميل في القيم الدولية (أو حول المنافسة التجارية) كحالة خاصة من تحليله العام للعرض والطلب تُعرّف وفقًا لفرضية تعذر انتقال عناصر الإنتاج. ولكن لا يوجد ما يمنعنا من وضعها بصورة مقلوبة ومن القول إن نظرية ميل في القيمة الدولية هي التي تمثل الحالة العامة وأن القيمة المحلية هي التي تشكل الحالة الخاصة التي تُعرّف وفقًا لفرضية وجود حرية تامة في انتقال العوامل. وهذا يستحق الانتباه وذلك لبروز حالة مشابهة أخيرًا عن المذهب الكينزي: إذ يمكن لمعظم الاقتصاديين أن يصفوا الاختلاف بين نماذج فالراس ونماذج كينز بالقول إن الأخيرة تمثل، إذا صح التعبير، شيئًا مستقلًا cut out من الأولى من خلال وضع عدة فرضيات مقيدة restrictive ("تخصيصية" particularizing)؛ ولكن اللورد كينز نفسه كان قد اعتبر أن نظريته تمثل الحالة العامة التي استل منها الكتاب، الذين أساهم كينز بالكتاب الكلاسيك (مارشال وأتباعه المباشرين)، الحالة الخاصة التي تطرح توازن التشغيل الكامل وذلك من خلال قيامهم باستبعاد وقائع معينة. سيلاحظ القارئ أن لهذا التمييز أهمية كبيرة بالنسبة لساكولوجيا الصراع العلمي، رغم أنه لا يعنى شيئًا عند تقييمه بمنطق صارم.



فيها أيضًا التحليل وفق "تكلفة الإنتاج"، تساعد على تعزيز وتوحيد نظرية ميل في القيمة، في حين أنها أضعفت نظرية ريكاردو. وهنا، فإن جهاز العرض والطلب مأخوذًا كنظرية قيمة (وهو ليس كذلك حقًا، كما نعلم) يمثل حالة وسطى half-way house بين نظرية التكلفة الحقيقية ونظرية المنفعة الحدية. وعليه، تشكل معادلة الطلب المتبادل لدى ميل خطوة أخرى للابتعاد عن الأولى والاقتراب من الثانية. وهذا يفسر سبب صمود نظرية القيم الدولية، كما صاغها ميل، بوجه نيران النقد على نحو أفضل مما فعلت بقية عناصر النظام "الكلاسيكي"، ولماذا ظلت تمثل المذهب السائد حتى عشرينيات القرن العشرين.

إن مناقشة الانتقادات- المبررة وغير المبررة- التي وجهت إلى كل من مبدأ التكلفة المقارنة ومعادلة الطلب المتبادل، آنذاك وفيما بعد، لها أهميتها بذاتها ولما تكشفه أيضًا عن مدى القدرة والقوة التحليلية التي تضمنتها السجلات على مختلف العهود. بل والأهم هو أن هذه المناقشات يمكن أن تطوّر كثيرًا من فهم القارئ لنظرية القيم الدولية ولما تقدر وما لا تقدر عليه هذه النظرية. ولكن يتعذر طبعًا مباشرة هذه المناقشة هنا. ومع ذلك، فإن الرجوع إلى أعمال فاينر وهابرلر من شأنه لحسن الحظ أن يسد هذه الثغرة إلى حد بعيد.<sup>(٧٦)</sup> وإذ أوصى بدرس هذه الأعمال بعناية، فإن بوسعي الخروج باستنتاج عبر الملاحظتين التاليتين.

أولاً: ينبغي على من يدرس الأدب "الكلاسيكي" المتعلق بالقيم الدولية أن يضع في ذهنه أنه يعالج أدبًا أوليًا جدًا وليس بنية مكتملة. فريكاردو أو ميل، مثلًا، لم يدرسا الحالة التي تتألف من سلعتين ومن بلدين فقط إلا كمثال لتوضيح أسس معينة- وبالفعل، فقد عالج ميل باختصار حالة من ثلاث سلع وثلاثة بلدان ( Book 111, ch.18, §4 - رغم اعتقادهما بالتأكيد إن تعميمها إلى حالة تضم ن من السلع والبلدان كان سيكون أسهل مما كان عليه بالفعل).<sup>(٧٧)</sup> ويصح هذا أيضًا على اقتصار

(٧٦) ينبغي عدم تفسير هذا بمعنى اتفافي مع هذين الكاتبين البارزين في كل تفاصيل التحليل الوارد في عمليهما.

(٧٧) ذهب ميل إلى أن التجارة بين أي عدد من البلدان وبأي عدد من السلع "يجب" أن تتحقق وفق نفس الأسس الجوهرية التي تحكم التجارة بين بلدين وسلعتين. والأمر ليس كذلك بصورة تامة. إن التعميم على أكثر من بلدين لا ينطوي حقًا على صعوبات كبيرة. وقد قام به خلال الفترة المدروسة عدد من الكتاب الذين أدركوا أيضًا تأثير هذا التوسيع على صحة النتائج. ولكن التوسيع إلى أن من السلع يثير مشاكل أكثر. وكان م. لون فيلد (Three Lectures on Commerce. 1835) أول من عالج هذا الأمر قدر ما أعلم.

"الكلاسيك" تحليلهم على حالة التكاليف الثابتة: فمن المؤكد أن التكاليف المتغيرة، المتزايدة والمتناقصة، يمكن إدخالها في النظرية "الكلاسيكية" وينبغي على الناقد الذى لا يستطيع القيام بهذا أن يلوم نفسه وليس الرواد. كما أن "الكلاسيك" لم يسألوا أنفسهم عما يحدث لنظرياتهم لو تم إسقاط فرضيتهما: المنافسة "الحررة" والتشغيل الكامل للموارد. ومع ذلك، فمن الممكن أن نبين أن المنافسة الاحتكارية والبطالة الدائمة لا تدمران مبدأ التكلفة المقارنة أو معادلة الطلب المتبادل، رغم أنهما تغيران كثيراً من الاستنتاجات العملية التى ينبغى استخلاصها.<sup>(٧٨)</sup>

ثانياً: حينما ننتقد الهفوات والنواقص التى تشوه التحليل "الكلاسيكى" دون شك، فلا ينبغى قط أن نكف عن ملاحظة أن من الممكن إزالة الكثير منها دون التأثير كثيراً على الأساسيات وإن المنتقدين أنفسهم لديهم ما يضاهاى هذه الهفوات والنواقص. وكمثال، يمكن الإشارة إلى الطريقة التى عالج بها "الكلاسيك" قضية "النسب.. التى بموجبها يمكن أن يتقاسم البلدان المكاسب من التجارة". فمیل كان قد أوضح فعلاً فى عمله Essay المكتوب عام ١٨٢٩ (والصادر عام ١٨٤٤) أن هذه النسب يمكن أن تتغير كلياً ضمن الحدود التى تضعها التكاليف المقارنة، بل وعالج "الحالة المتطرفة" التى تتمثل باستحواذ أحد الطرفين على كل هذه المكاسب. ربما قلل ميل من احتمال حالات معينة- إذ يندر أن يفكر، مثلاً، بحالة بلد ما كبير وبلد آخر أصغر منه بكثير- كما يمكن أيضاً الإشارة إلى انتقادات أخرى يمكن استخلاصها من معالجته لهذا الموضوع. ولكن وضعه كان حسناً أساساً، رغم ذلك، وإن التصحيحات التى يمكن إدخالها لا تؤثر على حاجته من حيث الجوهر. ولكن حتى إذا لم يكن الأمر كذلك، فالانتقاد الذى له أهمية كبيرة يتعلق فقط بالشروط المتمثلة بوجود سلعتين، وبلدين، وتكاليف ثابتة- وهى شروط يمكن أن تزول تلقائياً فى أى عرض أكثر واقعية للنظرية. والمثال الآخر، وإن كان مرتبطاً بهذا الانتقاد، يخص الطريقة التى عالج بها "الكلاسيك" موضوع المدى الذى يمكن فيه للبلدان المختلفة أن تخصص فى فرع من الإنتاج تتمتع بميزة نسبية فيه. فعدم اكتراث ريكاردو، الذى يعززه عدم اكتراث منتقديه، خلق انطباعاً مفاده أنه لم يعالج سوى التخصص الكامل، وأنه عالج مثل هذا التخصص الكامل باعتباره الحالة المثالية

(٧٨) والطريقة الأبسط للاقتناع بهذا بالنسبة للبطالة الدائمة للموارد هى تأمل الحاجة المؤيدة للحماية التى تكسب المزيد من القوة فى هذه الحالة - رغم إمكانية الاختلاف حول درجة هذا الكسب.

نظريًا وعمليًا. ولكن حتى في حالة صحة هذه الادعاءات كليًا- وهو أمر مثير للخلاف- فإنها لا تعنى الكثير. وفيما يتعلق بالادعاء الأول، فإذا كان التخصص الكامل للبلدين المتتاجرين ممكنًا ماديًا- أى إذا كان البلدان كبيرين إلى حد كافي- فهذا من شأنه أن يضع الأساس فعلاً للفرضية الريكاردية عن التكاليف الثابتة. وإذا أسقطنا هذه الفرضية، كما ينبغي علينا أن نفعل في جميع الأحوال، فنكون أيضًا قد تخلصنا من الفرضية المزعجة. أما بخصوص مزايا التخصص الكامل مقارنة بالتخصص الجزئي أو بحالة عدم وجود تجارة البتة، فمن المؤكد أن ريكاردو وميل لم يفكروا بهذه الحالة مليًا. وكان من السهل على النقاد أن يوضحوا أن التخصص الكامل يمثل أمرًا ضروريًا لنيل المزايا الكاملة من التجارة الدولية في الحالة المتطرفة فقط بينما، بشكل عام، يمكن أن يكون التخصص الجزئي "مفيدًا" أكثر، وإن التخصص الكامل قد لا يكون أفضل من عدم المتاجرة قط في حالات متطرفة أخرى. ومع ذلك، فما دامت التجارة، التي هي غير "مفيدة" advantageous بمفهوم ريكاردو-ميل لن تكون مربحة أيضًا، فإن التصحيحات الضرورية لن تهم كثيرًا. وفي الواقع، فإن تأثير هذه التصحيحات قد يخفي الحقيقة الأساسية بدلاً من إعادة التشديد عليها.

ولا يمكن أن نصف عن كل نقاط ضعف التحليل "الكلاسيكي" للقيم الدولية. فحتى ميل كان لديه مفهوم غير كامل لانعكاسات التجارة الدولية على بنية القيم المحلية التي افترضها معطاة هو أيضًا، وإن ليس كثيرًا كما فعل ريكاردو، أو، وهذا ليس أفضل بكثير، إن هذه القيم تكيف نفسها بصورة ملائمة. وعلاوة على ذلك، فإن المنهج البدائي والتحيز لحرية التجارة يفسران الإهمال الكامل تقريبًا لكل الحالات التي يمكن فيها للتعريف المنظمة جيدًا أن تفيد كثيرًا أحد البلدان التي تتاجر فيما بينها على الأقل، ويمكن تصور أن تستفيد كل البلدان.<sup>(٧٩)</sup> ولكن القول، على

---

(٧٩) أما إن هذا الإهمال يجب أن لا يُعزى إلى التحيز فقط، فهذا أمر تبينه حالة إديجورث الذي فعل الكثير لإصلاح تلك الحالة من الأشياء ولكنه بقي نصيرًا قويًا لمذهب حرية التجارة، رغم ذلك. وفي غضون ذلك، كان تورنس بشكل خاص، في مقالاته حول: (The Budget (1841-4)، هو الذي أوضح الإمكانيات التي تدخرها النظرية "الكلاسيكية" لتقديم تحليل لإجراءات الحماية لا يؤيد بصورة تامة المحااجة المناصرة مائة بالمائة لأكثر أنصار حرية التجارة تألقاً (وهو أمر ينبغي تفسيره بوضع ومصالح إنجلترا وليس بأى نظرية كانت) الذين كانوا يكرهون لأسباب تكتيكية الاعتراف بالمدى الحقيقي لإمكانية استفادة طرف واحد من الحماية. وتدرج مساهمة كورنو حول نظرية القيم الدولية في هذا الحقل. إلا أنها لا تقع في الفصل الثاني عشر من عمله: (Recherches) الذي انطوى على نقد إزدرائي غير مرة والذي تتصل هو نفسه عن جزء منه. ولكن المحااجة الواردة في الفصل العاشر، رغم عدم=

العموم، إن النظرية "الكلاسيكية" للقيم الدولية قد تم دحضها في أيما وقت مضى<sup>(٨٠)</sup> هو قول خذاع أكثر مما هو صحيح، رغم دحض بعض الاستنتاجات العملية التي استخلصها الكتاب الكلاسيك منها، كما أشير إلى هذا في سياق آخر. وعلى الإجمال، لم تكن النظرية "الكلاسيكية" بمستوى الآمال التي علقوها عليها حينما أرادوها "كمرشد للسياسات". وقبل كل شيء، فإن هذه النظرية لا تثبت مذهب حرية التجارة".

#### ٤- قانون ساي للأسواق

قدّم ج. س. ساي، في فصل شهير من عمله ( Traite d'economie politique)، مذهباً أخذ الصدارة من جديد في العقد الأخير: إنه des debouches loi أو قانون الأسواق<sup>(٨١)</sup> Law of Market. إن واقعة تعرض هذا المذهب لنقد عدائي من جانب كينز والكينزيين قد أضفت على هذا المذهب أهمية لا يمتلكها أصل. ولذلك، سوف نعود إليه عند مناقشتنا لنظام فالراس-مارشال الذي يشكل قانون ساي فرضية أساسية بالنسبة له وفقاً لبعض النقاد الكينزيين. ولهذا السبب نفسه، يترتب علينا الآن مناقشة المفهوم الأصلي لهذا المذهب ومصائره الأولى بعناية أكثر مما كنا سنفعل لولاه.

إن مهمتنا الأولى هي تحديد ما كان عليه مفهوم ساي الأصلي بالفعل. وليس من السهل دائماً تحقيق هذا مع كاتب غير دقيق جداً مثل ساي. ولكن بالنسبة لموضوعنا الحالي، فإن مفهوم ساي واضح إلى حد كاف من خلال أمثله واستنتاجاته. لنبدأ بأحد هذه الأمثلة التي أضافها ساي عند تعليقه على حالة

---

=خلوها من الخطأ أيضاً، تبين بنجاح إمكانية تصور أن تكون الكمية الكلية المنتجة من سلعة ما، في ظل التجارة الدولية المتحررة من القيود، أقل مما كانت ستكون عليه حينما يكون السوقان منعزلين تماماً أحدهما عن الآخر. ولكن لا يبدو أن كورنو كان يدرك قيود limitations هذه المحاجة.

(٨٠) See O. von Mering, "Ist die Theorie der internationalen Werte widerlegt?" Archiv für Sozialwissenschaft, April 1931.

(٨١) الكتاب الأول، الفصل الخامس عشر، ص ٨٣-٧٦ من ترجمة برنيسب Prinsep (١٨٢١). وقد شغل هذا المذهب أربع صفحات فقط في الطبعة الأولى من (Traite) (1803) ولكنه، كتفاعل مع النقد، استمر بالتوسع في الطبعات اللاحقة وبمعدل أسرع طوال الوقت. ويمثل قانون الأسواق النسخة الإنجليزية المعتادة من loi des debouches الفرنسي. ويعبر مصطلح Outlets عن مفهوم ساي على نحو أفضل. أما برنيسب Prinsep، فيستعمل مصطلح مخرج Vent.

صناعات التصدير الإنجليزية حوالى عام ١٨١٠- وكان هذا هو المثال الأساسى لى سيسموندى بالنسبة للمشاكل التى يمكن أن يسببها الإنتاج غير المقيد. وفقاً لمحااجة ساي، فإن المشكلة لا تكمن فى فيض المنتجات الإنجليزية، بل فى فقر الشعوب التى كان يتوقع أن تشتري هذه المنتجات. خذ حالة البرازيل. فإذا لم يستطع المنتجون الإنجليز تصريف المنتجات التى يحاولوا تصديرها إلى هذا البلد، فلا يعود هذا إلا إلى سبببين: إما لأن المُصدِّرين الإنجليز بالغوا فى تقدير السلع التى يريدها البرازيليون- كما حدث هذا بالفعل فى ظل حالة المعلومات آنذاك بالنسبة للبلدان البعيدة- أو لأن البرازيليين لا يتمكنون من تقديم شىء ما فى المقابل أو يمكنهم تصديره إلى بلد ثالث للحصول على النقود الضرورية للدفع إلى المنتجين الإنجليز. وبعبارة أخرى، إن المشكلة لا تكمن فى أن إنجلترا أنتجت الكثير، بل فى إن البرازيل أنتجت القليل. كما لم يكف ساي عن التشديد على تعذر إمكانية إصلاح الوضع حينما يكون البرازيليون قد أنتجوا منتجات كافية ولكنهم مُنعوا من تصديرها بسبب وجود قيود على الاستيراد فى إنجلترا أو فى بلدان أخرى. والى ذلك الحد، تشكل محااجة ساي جزءاً من محااجة حرية التجارة التى كانت تحقق الانتشار آنذاك، وستتجسد فيما بعد بالقول المأثور للسير روبرت بل Sir Robert Peel: "لكى نكون قادرين على التصدير، ينبغى علينا أن نفتح موانئنا أمام السلع الأجنبية"- وهو قول ينطوى على تبسيط شديد دون شك ولكنه يتضمن قدراً كبيراً من الحقيقة الأساسية ومن المعرفة العملية. ويتجلى هذا بشكل خاص حينما نتذكر أن العلاقات الاقتصادية الدولية، وفق التصور "الكلاسيكى"، اختزلت كلياً، أو كلياً تقريباً، إلى التجارة بالسلع: فإذا استبعدنا حركات رأس المال قصيرة الأجل وطويلة الأجل وحينما نهمل تقلبات إنتاج الذهب، فإن الصادرات والاستيرادات يجب أن تدفع بعضها مقابل بعض فى نهاية المطاف".

وقد أدرك ساي بشكل أوضح من الآخرين ان هذه الحجة تُشَقُّق من مبدأ أكثر عمومية يسرى على التجارة الداخلية أيضاً: فى ظل تقسيم العمل، فإن الوسيلة الوحيدة المتوفرة عادة أمام كل فرد للحصول على السلع والخدمات التى يرغب فيها هى إنتاج- أو المشاركة فى إنتاج- ما يعادل هذه السلع والخدمات. وهذا يعنى أن الإنتاج لا يزيد من عرض السلع فى الأسواق فقط، بل ومن الطلب عليها أيضاً. وبهذا المعنى، فإن الإنتاج نفسه ("العرض") هو الذى يخلق "الرصيد" fund الذى يتدفق منه الطلب على منتجاته: فالسلع تدفع نظير السلع "فى نهاية المطاف" فى

التجارة الداخلية كما فى التجارة الخارجية. وبالنتيجة، فإن التوسع "المتوازن" فى جميع فروع الإنتاج يختلف كثيراً عن الزيادة أحادية الجانب فى إنتاج صناعة فردية أو مجموعة صناعات. ويمثل إدراك المضامين النظرية لهذه العملية أحد إنجازات ساي الرئيسة. وهنا، يتعين علينا استيضاح هذه الإنجازات لأنفسنا.

تصورُ صناعة فردية معينة هى من الضالة بحيث تعجز عن ممارسة تأثير ملموس على بقية الاقتصاد وعلى المجاميع الاجتماعية social aggregates كالدخل القومى. ولذلك، يمكن النظر إلى الظروف القائمة فى بقية الاقتصاد كمعطيات data لأغراض دراسة عمليات هذه الصناعة- سنناقش هذا الأسلوب فى الجزء الرابع، الفصل السابع، تحت عنوان "التحليل الجزئى" Partial Analysis.<sup>(٨٢)</sup> وبشكل خاص، إن جدول الطلب على منتجات الصناعة المعنية يُستق من الدخل المتولد فى الصناعات الأخرى: فما دامت مساهماتها فى الدخل الكلى ضئيلة جداً، فمن الممكن التعامل مع هذا الجدول كمعطى بمعزل عن عرض هذه الصناعة، كما يمكن (عموماً) معاملة أسعار العوامل التى تستخدمها هذه الصناعة معاملة مماثلة. وبهذا نكون قد قدّمنا جداول مستقلة للطلب والتكلفة تلخص كل الظروف الاقتصادية للمجتمع الذى يترتب على الصناعة المعنية أن تتفاعل معه، والتى يمكن أن يقال إنها تحدد المنتج الذى ستتجه هذه الصناعة عند كل سعر (جدول العرض). وإذ يتحدد المقدار "الملائم" right أو التوازنى بجدول الطلب هذا وجدول العرض هذا بشكل عام، فليس ثمة صعوبة أو غموض فى القول، عند أى وضع محدد، إن الصناعة أنتجت "الكثير جداً" أو "القليل جداً" وفى وصف الآليات التى سيطلقها هذا النقص أو الفيض فى الإنتاج. ولكن من المعقول أن الناتج التوازنى لصناعة معينة، الناتج الذى لا يُعد كثيراً جداً أو قليلاً جداً، لا يمثل ناتجاً ملائماً right output إلا من خلال علاقته بنواتج الصناعات الأخرى. فلا معنى لتسمية ناتج ما ناتجاً ملائماً بمعزل عنها. وبعبارة أخرى، إن الطلب والعرض والتوازن هى مفاهيم تستخدم لوصف علاقات كمية فى إطار عالم السلع والخدمات. فهى لا تحمل معنى معيناً بالنسبة لهذا العالم نفسه. وإذا تكلمنا بدقة، فإن الحديث عن طلب أو عرض كلى أو جمعى لنظام اقتصادى معين، وبالتالي عن فيض فى الإنتاج، ليس له من معنى

(٨٢) تم تقييد الحاجة الواردة أعلاه دون ضرورة ما. فالنقطة الأساسية لا تعتمد فعلاً على الفرضيات المحددة للتحليل الجزئى. ولكن عرضنا لا يتشبه كثيراً ويحقق الكثير من البساطة عن طريق الاستفادة من القيود المعنية. ولنفس السبب أيضاً، فإننا نقتصر على المناقشة التامة.

أكثر من الحديث عن القيمة التبادلية لكل الأشياء القابلة للبيع مأخوذة معاً أو الحديث عن وزن النظام الشمسى مأخوذاً ككل. ولكن إذا كنا نشدد على تطبيق المصطلحات: الطلب والعرض على مجاميع اجتماعية social totals، فينبغى أن نحرص على أن نضع فى الذهن أنها تعنى شيئاً يختلف كلياً عما تعنيه فى تداولها المعتاد. وبشكل خاص، فإن الطلب الكلى والعرض الكلى لا تشكل مفاهيم مستقلة بعضها عن بعض، لأن الطلبات المكونة على ناتج أى صناعة (أو منشأة أو فرد) تأتي من عروض كل الصناعات الأخرى (أو المنشآت أو الأفراد)،<sup>(٨٣)</sup> وبالتالي فإن هذه الطلبات، فى معظم الحالات، تزداد (بشكل حقيقى) عند زيادة هذه العروض وتتنخفض بانخفاضها. وهذه هى الفرضية التى أسميها قانون الأسواق (كما يفعل ليرنر) والتى أرى إنها تعكس المفهوم الأصلى لدى ساي.

وكما ذكرنا، فإن قانون ساي صحيح بشكل واضح. ومع ذلك، فهو لا يمثل حقيقة شائعة إلى حد الابتدال ولا يخلو من الأهمية. وللإقناع بذلك، لا يلزم سوى أن ننتبه إلى الأخطاء التى تأتي حتى هذا اليوم من تطبيق الفرضيات المشتقة بواسطة جهاز العرض والطلب على المجاميع الاجتماعية. وهكذا، فإن يلاحظ رجل الشارع أن "كساد صناعة معينة يمكن معالجته بتقييد إنتاجها"، فإنه يعتقد أحياناً أن "كل ما هو ضرورى لمعالجة الكساد فى الاقتصاد ككل هو إجراء تقييد عام فى الإنتاج"<sup>(٨٤)</sup> كما أننا لكثرة ما نصادف من تفكير أقل بساطة من هذا النوع، حتى فى كتابات علمية مرموقة، فإننا نقبل أن نحى قانون ساي جانباً كديهية مبتذلة. وعلاوة على ذلك، يمكن إعادة صياغة مثال البروفيسور ليرنر بطريقة ما بحيث تبرز الأهمية الكبيرة، ولو السلبية، لقانون ساي بالنسبة لنظرية الأزمات أو "الفوائض". فالقانون يشدد بشكل صحيح على أن الأزمات لا يمكن تفسيرها سببياً بقيام كل منتج بإنتاج الكثير فحسب. وأخيراً، يشير القانون، ضمناً على الأقل، إلى إدراك الاعتماد العام المتبادل بين الكميات الاقتصادية، وإلى إدراك آلية التوازن التى بموجبها تحدد هذه الكميات إحداها الأخرى مما يجعل له - كما هو شأن مساهمات ساي الأخرى - مكانة فى تاريخ ظهور مفهوم التوازن العام.

A. P. Lerner, "The Relation of Wage Policies and Price policies," American Economic (٨٣)  
 .Review, Supplement, March 1939, p. 158  
 (٨٤) ليرنر، المرجع السابق.

ولكن ساي نفسه لم يهتم إلا قليلاً بالفرضية التحليلية ذاتها التي تشكل بالنسبة لنا مزية فصله المتعلق بالأسواق debouches. فكما هو حال الكثير من الاقتصاديين في كل العهود، كان ساي متلهفاً لاستعمالها لأغراض عملية أكثر مما لصياغتها بدقة. وكان ساي يحمل الكثير من نقيصة ريكاردو (انظر الفصل الرابع، القسم الثاني، أعلاه). وباعتباره محاجّة لصالح سياسة عدم التدخل وضد فرض القيود على الإنتاج في الدرجة الأولى، فقد كان هذا الفصل يزخر بعبارات غير دقيقة reckless statements من النوع الذي يجتذب الانتباه بالذات. ويدفع ساي قرائه باتجاه لوحة للعملية الرأسمالية ليس فيها غير صناعة مزهوة بالنصر ولا يعوق تقدمها الدائم نحو التشغيل الكامل سوى اختلالات موضعية وسياسات حكومية مقيّدة restrictive تحدّ من هذا التقدم. أما كل العلل الأخرى التي كان الناس يتأوهون منها، فقد اختفت أمام صرخة المعركة: العرض يخلق طلبه الخاص به، التي فهمت لتعنى أكثر مما يمكن أن تعنيه لو فسرت بصورة صحيحة. وليس ثمة داعٍ لأن نطيل البقاء لنجم حبات الحقيقة التي تتضمنها حتى هذه اللوحة ولكي نوضح أن الصعوبات التي عاشتها الصناعة الفرنسية في السنوات ١٨١١ و ١٨١٢ و ١٨١٣ مثلاً نجمت حقاً عن سياسات النظام النابليوني بشكل رئيسي (إعلان ميلان والبقية)، وإن النقص يكمن في الأشياء التي تكمل ما أنتجته هذه الصناعة، وليس الكميات التي أنتجتها بالفعل، هو الذي يفسر التقلبات الاقتصادية في هذه السنوات. ولكن تجدر ملاحظة إن عدم دقة تعابير ساي، مهما كانت الحسنات والعيوب التي قد يجدها النقد النزيه فيها، تهيأ مجالاً واسعاً للنقاد العدائين للحديث عن أن هذه التعابير تستهدف الدفاع عن الرأسمالية-تبييض الوجه"، الإنكار الفج للصعوبات الحقيقية، تفاؤلية ضحلة،"التشبث بعالم الأحلام التوازني"، وما شابه ذلك. ومع ذلك، فمن الضروري أكثر أن نتفحص بعض النتائج التحليلية التي تترتب على عدم دقة التعابير هذه carelessness.

النقطة الأولى التي يلزم طرحها هي أن العرض المتخبط blundering لساي قاد كُتاباً كثيرين إلى الاعتقاد بأن قانون ساي هو عبارة عن مطابقة، رغم أن الأمر ليس كذلك. ويأخذ هذا الاعتقاد ليس أقل من أربعة معاني.

١. لقد دافع بعض الكُتاب عن قانون ساي على أساس أنه لا يشدد إلا على إن "كل ما يُباع يُشترى" أو إن المبلغ الذي يستلمه البائع يمثل المبلغ نفسه الذي



يدفعه المشتري. وهذا التفسير خاطئ بصورة واضحة. ولكن ثمة جملة في الفصل الخاص بقانون ساي توحى وكأنه قصدَ هذا الأمر بالضبط.

٢. ثمة كتاب آخرون، ممن يميلون لجعل قانون ساي يشير إلى حالة من اقتصاد-مقايضة وممن يبنون معارضتهم له على أساس إهمال دور النقود الذى تصوروا أن هذا القانون يفترضه، يشيرون إلى حقيقة إن كل "بائع" هو أيضًا "مشتري" بالضرورة فى اقتصاد-مقايضة. بهذا المعنى، ثمة مطابقة بين البيع والشراء حقًا ومن الصحيح، مرة أخرى، أنه يمكن الاقتباس من ساي لدعم ذلك المعنى. ولكن هذه المطابقة غير مهمة قط لأغراض ساي. ولكى تصبح كذلك، فمن الضروري إثبات، فى اقتصاد-مقايضة، إن ما يعرضه كل فرد، عند جميع نسب التبادل، يساوى ما يرغب الأفراد الآخرون أن يأخذه عند هذه النسب نفسها. وهذا هراء بيّن طبعًا، لأن عدم التوازن فى اقتصاد المقايضة هو أمر ممكن مثلما هو ممكن فى ظل الاقتصاد النقدي، رغم أن الأخير يتضمن مصادر أخرى للاختلال. وقد كرر مالثوس هذه الغلطة وأنها تكررت كثيرًا.

٣. ثمة تفسير آخر لقانون ساي كمتطابقة identity تبناه اللورد كينز ونحن نطرحه بالشكل الدقيق الذى قدمه له لانجه (O. Lange "in" Say's Law... Studies in Mathematical Economics and Econometrics; Lange, McIntre, Yntema eds., 1942). إذا رمزنا ب  $p_i$  إلى سلعة أو خدمة جارية  $i$  ورمزنا ب  $D_i$  إلى الكمية المطلوبة و  $S_i$  إلى الكمية المعروضة عند ذلك السعر، فإن لانجه يجعل قانون ساي يعنى، حينما يكون هناك  $n-1$  من السلع (من دون نقود):

$$\sum_{i=1}^{n-1} P_i D_i \equiv \sum_{i=1}^{n-1} P_i S_i$$

التي تعادل المتطابقة  $D_n \equiv S_n$  حينما تُعامل النقود باعتبارها السلعة  $n$  th. وقد لا يكون من الزائد الإشارة بشكل صريح إلى أن تفسيري لقانون ساي الذى يعنى استبدال إشارة التناوب ( $\equiv$ ) بإشارة المساواة (=) لا يصح إلا فى حالة التوازن التام للنظام. وبطبيعة الحال لا يوجد ما يستوقفنا من تطوير النتائج المترتبة على الفرضية،  $D_n \equiv S_n$ ، كنتدريب مفيد فى النظرية البحثية. ولكن ينبغى عدم تسمية هذه الفرضية: قانون ساي، ذلك لأن ساي، رغم أنه لم يعالج مشكلة الاكتناز، بيد أنه

كان قد عالج مشكلة زيادة الكمية الفعالة من النقود حينما تتطلب زيادة المعاملات هذا. ومرة أخرى، ينبغي أن يلام ساي نفسه على هذا التفسير. ففي حماسته لإثبات الأهمية العملية لموضوعه، يستخدم ساي عدة تعابير كما لو أن القيمة النقدية الكلية لكل السلع المعروضة (من دون نقود) كانت يجب أن تساوى بالفعل القيمة النقدية لكل السلع والخدمات المطلوبة (من دون نقود) ليس فقط في حالة التوازن، بل "دائماً وبالضرورة". وهذا خاطئ منطقياً طبعاً إذا كان يقصده فعلاً، ولكنه خاطئ من الناحية العملية، حتى إذا كان يقصد "دائماً وبالضرورة" عند التوازن، فقط ولكن مع الاعتقاد في الوقت نفسه - مثلما يُحتمل أن يكون قد فعل - أن الواقع كان يتوافق فعلاً أو كان يمكن أن يتوافق عند غياب التدخل الحكومي، مع شروط التوازن في أكثر الأوقات: والقارئ سيدرك مدى سهولة الخلط بين هذين المعنيين.

٤. وقد خلق ساي النوع الرابع من التطابق identity أو التكرار الخالي من المعنى tautology على نحو يثير السخرية حينما أراد التعبير عن قانونه بطريقة تجعل التهجيم عليه أمراً متعذراً. فبعد وصوله إلى ما يشبه اليأس نتيجة للتجهيم على قانونه، فقد أعاد ساي صياغة مفهومه للإنتاج بحيث يقتصر على إنتاج الأشياء التي يغطي سعرها التكلفة. فما لا يمكن بيعه إلا بخسارة لا يدخل في الإنتاج بحيث يتم استبعاد فيض الإنتاج بالتعريف.<sup>(٨٥)</sup> وقد سخر منه عالم مهنة الاقتصاد منذ ذلك الحين. ولا يسمح لنا المجال بتحليل سايكولوجيا هذا الإخفاق أو محاولة اكتشاف الأشياء التي يمكن الدفاع عنها فيه.

والنقطة الثانية والأخيرة التي يلزم الإشارة إليها بصدد عدم دقة تعابير ساي تخص معالجته لموضوع النقود، التي ينبغي أن تثبت أنها عقبة كأداء أمام كل من يريد الاعتماد على نموذج اقتصاد-مقايضة. ويمكن تقسيم الأحكام pronouncements القليلة والجزئية لساي حول الموضوع إلى مجموعتين: أحكام نظرية وأحكام تتعلق بالشكوك العملية التي قد يضمها قراؤه بالنسبة لواقعية لوحته الوردية. ويمكن اختزال المجموعة الأولى إلى موضوعة وحيدة: وهي أن

(٨٥) جرى تقديم هذا المفهوم الجديد للإنتاج لأول مرة في رسالة إلى مالتوس (١٨٢٠)؛ انظر Melanges et correspondance... p.202 ومن ثم في مقالتي في المجلدين الثالث والعشرين والثاني والثلاثين من Revue encyclopedique (انظر، بشكل خاص، المقالة الأولى التي تحمل عنوان " Sur la balance des consommations avec les productions " وهي ترد في الطبعة الخامسة من 1826) (Traite) وفي: (9-1828 Cours complet).

إدخال النقود لا يحمل أى تغيير مبدئى فى قانونه. فمع استعمال النقود أو بدونها، فإن السلع تتبادل مع السلع، فى نهاية المطاف، ما دامت النقود ليست سوى وسيط فى المبادلة، والتي، بسبب الخسائر فى الإشباع أو مكاسب الأعمال الناتجة عن بقائها عاطلة، سيحاول كل فرد إنفاقها حالاً بقدر ما تسمح به العادات المعطاة بشأن الدخل ومدفوعات الأعمال. وهكذا نتعلم مذهباً مختلفاً بحيث أن من الضرورى عموماً التشديد على عدم وجود ما هو خاطئ فى هذه النظرية ذاتها إذا قُدمت واستُعملت على نحو يراعى طابعها المجرد والفرضيات التى تتضمنها.<sup>(٨٦)</sup> والانتقاد الرئيسى الذى يمكن أن يُوجّه إلى هذه النظرية والسبب الرئيسى الذى يجعلنا نفضل نموذجاً نظرياً آخر هو أن ساي، شأنه عملياً شأن كل منظرى تلك الحقبة، أهمل وظيفة خزن القيمة التى تؤديها النقود وبالتالي إهمال حقيقة أن هناك عنصراً معيناً فى "الطلب" على النقود لم تفسره نظريته. ومهما كانت النتائج النظرية التى تترتب على كل جهاز النظرية الاقتصادية كنتيجة لهذا الإهمال، فإنها لا تبرر الرفض الكلى لنظرية ساي أو إنكار الاعتراف بأنها تمتلك قيمة معينة كخطوة مبكرة فى التحليل. وكنا سنوفر الكثير من السجّال العقيم ونتجنب تعريض المبتدئين إلى الخلط لو كنا قبلنا إدخال "الطلب على النقود بغية الاحتفاظ بها" demand for money to hold فى النموذج الذى تبناه ساي والتحدث عن إكمال هذا النموذج وليس رفضه أو إضافة مقارنة ثانية إلى مقاربتة الأولى.

أما المجموعة "العملية" من أحكام ساي عن القضايا النقدية التى يثيرها قانونه، فيمكن طرحها كما يلي. بخلاف تفسير ج. س. ميل، فمن الواضح أن ساي لم يفكر كثيراً بالأهمية العملية للظواهر التى يمكن أن تنشأ عن الامتناع الواسع عن إنفاق الدخول حالاً سواء على الاستهلاك أو الاستثمار "الحقيقى" (أى الاستثمار الذى يتضمن الطلب على سلع وخدمات). ولو سُئل ساي عما إذا كان يعترف بأن مثل هذا الامتناع، إن حصل، من شأنه أن يخلق اضطرابات، وإذا كان الأمر كذلك، فلماذا لم يقم بتوضيحه، لكان قد أجاب عن حق بأنه كان يكتب لقراء يتمتعون بذكاء عادى. ولكنه ألمح فى ملاحظة عابرة (Traite, op. cit. p. 77) إلى الانخفاض فى الأسعار الذى سينجم عن توسع الإنتاج حينما لا تتوسع وسيلة

(٨٦) نظراً لاعتبار الخسارة فى الإشباع أو الفائدة السبب الذى ينبغى أن يحمل الأفراد على الإنفاق الفورى، فمن الممكن حتى الادعاء بأن ساي، فى تلك الفقرة، كان قد أشار لما هو أبعد من مخطئه باتجاه نظرية أكثر اكتمالاً.

التداول بشكل مناظر. ومع ذلك، فقد أوضح ساي أنه إذا تطلب التوسع في التجارة نفودًا أكثر، فسيكون "من السهل توفير" هذا المتطلب بطرح بدائل كالحوالاات التجارية trade bills والبنكونات والودائع تحت الطلب، وأن النقود سوف "تتهمر" من الخارج. وهذا يحمل الموضوع بعيدًا دون حذر، ويبين أن خصوم ساي كان يمكنهم الاعتراض على أكثر من فكرة واحدة على الأقل: فمحاكاة ساي كانت ذات نية عملية وأنه قلل دون مبرر من شأن الفجوة التي تفصل موضوعاته عن حقائق العملية الاقتصادية التي طبّق هذه الموضوعات عليها بصورة عمياء.<sup>(٨٧)</sup>

والآن نعود إلى السجل الذي ثار بشأن قانون ساي. ونظرًا لاهتمام النقاد بالمضامين العملية لهذا القانون بشكل رئيسي، فقد انصبّ هذا السجل على مسألة "الفوائض العامة" إلى حد كبير. ولذلك تكفينا بضع ملاحظات في هذه اللحظة.

كانت تعاليم ساي- بقمحها وقشها- مقبولة لدى ريكاردو (Principles, ch. 21) والريكارديين. بل إن جيمس ميل ربما اكتشف هذا القانون بصورة مستقلة بحسب ادعاء ابنه.<sup>(٨٨)</sup> وقد هاجم القانون في وقت واحد تقريبًا سيسموندى ومالثوس،<sup>(٨٩)</sup> وتشالميرس وآخرون من بعدهما. وكانت بعض حججهم خاطئة إلى حد غير معقول (رغم أن ردود ساي لم تكن أفضل كثيرًا) ولم يجد ج. س. ميل صعوبة في تنفيذها حينما لخصها لصالح ساي (Principles, Book 111, ch.14).

---

(٨٧) وعلاوة على ذلك، فنحن نمنحه الفرصة الكاملة للاستفادة من مضامين هامشه. والنص، الذي يحاول فيه أن يتخلص من كل المشكلة بالتشديد على أن الرصيد الحقيقي للقوة الشرائية ينبع من السلع وأن أى مبلغ من النقود يمكن أن يخدم أى مقدار من المعاملات المادية- وهذه عبارات غير خاطئة أيضا ببساطة، ولكنها تصح في مجال الأسس المنطقية المجردة فحسب- يعتبر أكثر إثارة للاعتراض. ومع ذلك، فمن المهم ملاحظة أن جزءا من محاجته- حينما يهاجم رأى رجل الأعمال الذى يلقى باللوم على ندرة النقود لتفسير مشاكله- كان قد قدمه السير جواشيا تشايلد Josiah Child بالفعل.

(٨٨) وقد ظهر ذلك، لأول مرة، في عمل جيمس ميل: (Commerce Defended 1808)، بحيث أن أسبقية ساي لا شك فيها. دعوى أضيف أن جيمس ميل، وريكاردو بشكل خاص، كانا قد تجاوزا ساي فى نقطة واحدة (انظر عمل ريكاردو: Principles, ch. 21، الهامش رقم ٢). فقد اعترف ساي أن وفرة رعوس الأموال بالنسبة "لمدى إمكانية استخدامها"، أو فرص الاستثمار المتاحة كما نقول نحن، من شأنها أن تخفض من سعر الفائدة، ورغم أنه اعتقد أن فرص الاستثمار هذه تتوسع دون حدود عند وجود أسعار فائدة متدنية. وهذا- مع تحفظات ملائمة بالنسبة للظروف التي تسود فى حالات الكساد- صحيح وغير متناقض كما هو واضح. بيد أن ريكاردو وجده متناقضا واعتقد- وهو اعتقاد صحيح ولكن فى إطار نموذج النظرى فحسب وليس بعيدا عنه- أن الاستثمار ممكن بلا حدود ودون أن يودى إلى تدهور معدل "الأرباح"، وذلك باستثناء حالة زيادة (القيمة الحقيقية) للأجور.

(٨٩) صدرت الطبعة الأولى من عمل سيسموندى: Nouveaux Principes عام ١٨١٩، وصدرت الطبعة الأولى من عمل مالثوس: Principles عام ١٨٢٠.

وأثناء ذلك، وحينما أوضح ميل أن الاختلاف في الرأي ينطوي على "مفاهيم مختلفة جذرياً في: الاقتصاد السياسي، وبخاصة في الجانب العملي منه"، فإنه أدخل تطويراً مهماً على تفسير ساي، رغم أنه ليس من الواضح تماماً أن ميل ينظر إلى هذا كتصحيح لفكر ساي. فقد سلم ميل كلياً بوجود أوقات من الأزمة "يتكون فيها فعلاً فائض من كل السلع بالنسبة للطلب النقدي؛ أي ثمة نقص في عرض النقود.. مما يجعل كل الأفراد بائعين تقريباً ولا يكاد يكون هناك مشتررون: إلى حد يمكن أن يحدث فعلاً.. انخفاض مريع في الأسعار العامة نتيجة لما يمكن تسميته بفائض في السلع أو ندرة في النقود". وهذه عبارة مهمة من نواح عدة. أولاً: إنها تبين وجود نصير بارز لساي لم يعتبر أن مذهب ساي يتضمن إنكار التكرار الفعلي للفوائض العامة، رغم تعابير ساي غير الدقيقة. ثانياً: تفند هذه العبارة كل تلك التفسيرات التي تحول قانون ساي إلى مطابقة من نوع أو آخر وتعزز تفسيرنا له.<sup>(٩٠)</sup> ثالثاً، ثمة اهتمام حديث ملفت للنظر بهذه الفقرة تنبغى ملاحظته. لنلاحظ بشكل خاص عبارة "نقص في عرض النقود" *under-supply of money* التي لا تعني، كما هو واضح، أن المناجم والمطابع لم تنتج كمية كافية من النقود، بل هي المعادل الدقيق للتعبير الحديث "احتفاظ المنشآت والأفراد المفرط بالنقود" *excess demand of firms and households for cash to hold*. وهذا يعني، نوعاً ما، رد الاعتراضات التي أن يمكن تثار ضد معالجة ساي السخية للعامل النقدي إلى حجمها - إضافة إلى تقديم مثال على الطريقة التي يجب أن يعالج بها الكتاب الجادون والمنصفون مثل هذه العيوب لدى أسلافهم.

ولا يبدو أن هناك أي اختلاف قط بين ميل ومارشال بقدر تعلق الأمر بهذه النقطة. فقد سلم كلاهما بأهمية أن الرغبة بالاحتفاظ بالنقود، أكثر من الرغبة بإنفاقها على السلع والخدمات، قد يكتسب - في أوضاع معينة - شكل أزمات وحالات كساد بصورة خاصة. والاختلاف الوحيد حول هذه النقطة بين ميل وكينز يكمن في التالي: فالأول حصرَ هذا الطلب المفرط على النقود بأوضاع يُعد الطلب

(٩٠) قد يثار اعتراض مفاده أن ميل نفسه كان قد شدد على المتطابقة التي نوقشت تحت النقطة رقم ٢ أعلاه، في فقرة من فصل ميل الرابع عشر - الفقرة الثانية، حيث يبدأ حديثه قائلاً إن كل مشتري هو بائع *ex vi termini* (وفقاً للمصطلح نفسه). ولكن الحاجة اللاحقة في هذا الفصل من عمل ميل تثبت درجة كافية أن البائعين يمكن أن لا يصبحوا مشترين. وعليه، فإذا قاموا بالشراء فعلاً، فإنهم يفعلون هذا اختياراً وليس بموجب ما يعنيه مصطلح: بائعون.

المفرط نفسه من بين نتائجها والتي يتعذر تفسيرها به لهذا السبب؛ في حين نظراً الثاني إلى الطلب المفرط على النقود في حالات الكساد باعتباره الشكل الأكثر إثارة لظاهرة هي، في أشكال أقل إثارة، ظاهرة لازمة تقريباً well-nigh ubiquitous أو ظاهرة لازمة تقريباً في مراحل معينة من التطور الرأسمالي على الأقل بحيث إنها يمكن أن تصبح السبب أما لحالات الكساد الدورية أو "للركود المزمّن". وقد أخذ مالثوس بالرأى الثاني كما يبدو.<sup>(٩١)</sup>

ومع ذلك، فإن السبب الأهم لابتعاد مالثوس عن ساي، والأكثر أساسية لمبدأ الطلب الفعلى أو الفعال ليه principle of effectual or effective demand، هو رأيه القائل إن الادخار، حتى إذا تم استثماره فعلاً، يمكن أن يقود إلى مأزق إذا تجاوز نقطة مثلى معينة (المرجع السابق، الفصل السابع، الفقرة الثالثة). ولم يذهب مالثوس بعيداً، كما فعل لاودردال<sup>(٩٢)</sup> الذي يمثل الكاتب الحقيقي المعادى للادخار anti-saver في تلك الحقبة. فقد منح مالثوس الادخاريين pro-savers حتى أكثر مما كان ينبغي عليه أن يفعل، أي أن الزيادة في رأس المال لا يمكن أن تتحقق بأى شكل سوى الادخار. ولكنه شدد على أن الادخار يخلق وضعاً يتعذر الدفاع عنه حينما يتجاوز نقطة مثلى: فالطلب الفعلى على سلع الاستهلاك من جانب الرأسماليين وملاك الأرض لن يزداد إلى حد يكفي لمواجهة الزيادة في عرض المنتجات التي تنتج عن التحويل المتزايد للإيراد إلى رأسمال؛ وأن الطلب الفعلى على سلع الاستهلاك من جانب العمال، مع أنه سيزداد فعلاً، بيد أنه لا يمكن أن يشكل حافزاً للمزيد من مراكمة واستخدام رأس المال. وهذا هو الذى يمثل الاعتراض الأساسى لمالثوس على قانون ساي. سنناقش فيما بعد الغلطة التي يتضمنها هذا التحليل. ولكن يتعذر اعتبار كينز مسئولاً عنها. فرغم وجود فقرات كثيرة لدى مالثوس ولدى لاودردال أيضاً تذكر بجزء من حاجة اليوم (والأمس) المعادية للادخار، فلا يسعنى الكف عن الاعتقاد أنه كان على كينز أن لا يراهن

(٩١) وهذا هو تفسيرى، على غرار ما فعل لانجه (المرجع السابق، ص ٦١)، لفقرة ترد في عمل مالثوس: Principles (الهامش فى ص ٣٦١-٣٦٢ من الطبعة الأولى).

(٩٢) عند رجوعه (المرجع السابق، ص 352n) إلى الفصل الرابع عن التوفير من عمل لاودردال Inquiry، وعند التعبير عن الرأى القائل إن لاودردال "ذهب بعيداً فى شجب التراكم مثلما فعل بعض الكتاب الآخرين [بمن فيهم سمث] فى تحييده"، كتب مالثوس عبارة تستحق أن نقتبسها لأهميتها ولأنها تكشف عن جانب مميز فى هذا الرجل: "يمثل هذا الميل للأشياء المتطرفة ما أرى أنه بالذات المصدر الأكبر للخطأ فى الاقتصاد السياسى".

إلى هذا الحد الكاسح على كل كلمة قالها مالثوس.<sup>(٩٣)</sup> ومع ذلك، فإن فكرة جدول للطلب الكلى على سلع الاستهلاك مأخوذة ككل ترد في بنية مالثوس التحليلية، رغم أنه لا يعنى قط المشاكل التي يثيرها هذا المفهوم.<sup>(٩٤)</sup> وعليه، فمن الممكن الادعاء بحق أن مالثوس استبق فيكسل الذي كان الاقتصادي المرموق الآخر الذي تبنى هذا المفهوم.

ونظرًا إلى أن موضوع الفوائد العامة سوف يبرز في الفصل القادم مرة أخرى، فإنني اترك هذا الموضوع عند النقطة التي بلغناها. ونظرًا إلى أن ساي ومالثوس وميل لم يدركوا مشاكل تحديد التوازن *determinateness of equilibrium* التي يمكن أن يثيرها العامل النقدي، فإننا نترك هذا الجانب إلى الفصل القادم. ولكن نظرًا إلى أن بعض القراء قد يرحبوا بتقديم خلاصة تتضمن إشارة أكثر إلى تحليل كينز، فإنني أقدمها الآن.

لم يقصد كينز قط أن يناقض طبعًا الفرضية التي تمت تسميتها قانون ساي، أعلاه. وهذا يتجلى في تنبيهه إلى ضرورة عدم خلط مفاهيمه: دالة العرض الكلى ودالة الطلب الكلى<sup>(٩٥)</sup> مع دوال العرض والطلب "بالمعنى المعتاد". ولكن كينز اعتقد بأن قانون ساي يشدد على "سعر الطلب الكلى للنواتج ككل يساوى سعر العرض الكلى عند جميع أحجام النواتج (المرجع السابق، ص ٢٦). أى أن كينز فسر قانون ساي كما فعل لانجه فيما بعد. ويمكن إعادة صياغة تفسيرنا كما يلي لو أرجأنا، لتسهيل المقارنة، الاعتراض على مفاهيم سعر الطلب الكلى وسعر العرض الكلى: فالقانون يشدد على أن سعر الطلب الكلى للنواتج ككل قابل لأن يساوى سعر

---

(٩٣) General Theory, pp.362-4، وبخاصة المقالة المتعلقة بمالثوس التي ترد في عمل كينز: Essays in Biography (1933, pp. 139-47) والتي تدور حول السجال بين مالثوس وريكاردو حول موضوعنا حيث حملت الحماسة كينز بعيدًا عن كل حدود العقل. إذ كان يطعم عمله بكلمات تمجد مالثوس وبملاحظات تحط من شأن ريكاردو إلى أن تعامى هو نفسه بحيث لم يبصر نقاط ضعف واضحة في حاجة الأول، ونقاط القوة في حاجة الثاني. ومع ذلك، فإن الخلاصات التي جمعها كينز كانت مهمة وبخاصة لأنها تتضمن بعض الأجزاء التي لم تكن قد نشرت حتى ذلك الحين في أى مكان آخر.

(٩٤) لذلك، فالملاحظة الرئيسية التي يلزم تقديمها بصدد ابتعاد مالثوس عن ساي لا تتمثل في احتمال أنه لم ينصف عناصر من الحقيقة يحتمل وجودها في استنتاجات ساي العملية، بل في أنه لم يفهم النظرية التي تستند عليها هذه الاستنتاجات.

(٩٥) للوقوف على معانى هذه المصطلحات، انظر: General Theory of Employment, Interest and Money, p. 25. والتنبية إلى مفهوم سعر العرض الكلى يأتي في ص 24, n. 1. ولكن هذا التنبية لا يغير شيئًا من حقيقة إن هذه المصطلحات terminology هي مصطلحات مضللة.

العرض الكلى عند جميع أحجام الناتج الكلى؛ أو بعبارة أخرى، إن التوازن فى حدود الناتج الكلى أمر ممكن عند جميع أحجام الناتج الكلى بينما هو مُتَعَدَّرٌ بالنسبة لجميع نواتج الأحذية، أو، بعبارة ثالثة، ليس ثمة وجود لشيء من قبيل توازن أو اختلال الناتج الكلى بمعزل عن علاقات عناصره المكونة أحدها بالآخر.<sup>(٩٦)</sup> وفى حالة صحته، فإن هذا التفسير يزيل اعتراض كينز كما يبدو. ومع ذلك، فالأمر ليس كذلك بالفعل. ذلك لأن الفرضية الأضعف التى تشدد فقط على إمكانية التوازن عند جميع مستويات الناتج الكلى وتستبعد التطابق بين "الطلب على الناتج الكلى وعرضه" ما تزال تطرح الفرضية الإضافية- التى لا تشكل معادلاً لها على أى حال- القائلة إن المنافسة بين المنشآت تميل دائماً لأن تقود إلى توسع الناتج إلى نقطة الاستخدام الكامل للموارد أو الناتج الأقصى.<sup>(٩٧)</sup> وهذه هى الفرضية التى قصدَ كينز الاعتراض عليها بالفعل. ومع ذلك، فما دام السبب الوحيد لاعتراضه هو أن الأفراد لا ينفقون كل دخلهم على الاستهلاك ولا ينفقون بقية الدخل على الاستثمار بالضرورة<sup>(٩٨)</sup> - مما يعوق التقدم نحو التشغيل الكامل، كما يرى كينز - فقد كان من الطبيعى أكثر أن لا يعترض على هذه الفرضية أيضاً. فمثلاً لا نعترض نحن على قانون الجاذبية على أساس أن الأرض لا تقع على الشمس، فقد كان بوسعه القول ببساطة إن مفعول قانون ساي، مع أنه يشير إلى اتجاه ما بشكل صحيح، إنما تعوقه وقائع معينة أعتقد كينز إنها مهمة إلى حدِّ كافٍ لإدراجها فى نموذج نظرى وضعه بنفسه.<sup>(٩٩)</sup>

(٩٦) لا تفصل هذه العبارة خطوة واسعة عن صياغة معتادة أكثر ستكون مألوفة لكثير من القراء، وهى إن الناتج الكلى يقع فى توازن محايد دائماً. وهذه صياغة ليس لها من معنى بحد ذاتها نظراً لعدم وجود توازن للناتج ككل. ولكنى أعتقد أن قسماً على الأقل من الكتاب الذين عبّروا عن أنفسهم بتلك الطريقة كانوا يقصدون هذا المعنى بالذات. وإذا كان الأمر كذلك، فإنهم يكونوا قد أشاروا إلى فرضية صحيحة ولو بصورة مضللة.

(٩٧) عند عودة القراء إلى الفقرة الثانية على ص ٢٦ من General Theory، فإنهم يجدون أن كينز يصوغ هذه الفرضية بقوة أكثر وفقاً لما يستدعيه مجرى محادثته. ولكن ليس ثمة مبرر، من أى زاوية، لتجاوز صياغة النص - إلا إذا افترضنا أن ساي بالذات مجبول على المبالغة فى التعبير.

(٩٨) وهذه عبارة غير دقيقة. وقد يشكل جمود الأجور سبباً آخر. ولكن يتعذر علينا تناول هذا الأمر هنا. انظر الجزء الرابع، الفصل الخامس، أدناه.

(٩٩) وكان من شأن هذا النموذج أن يجعل من النظرية الكينزية حالة خاصة من نظرية أكثر عمومية. ولكن كينز فضل الابتداء من نموذج كان يتضمن عقبات أمام التشغيل الكامل تصور أنه أبصرها، ومن ثم قام بالنظر فيما أسماه النظرية الكلاسيكية كنظرية تمثل حالة خاصة أو حالة قصوى limiting تأخذ فيها تلك العقبات قيمة خاصة - الصفر.



وهكذا فخلاصة الأمر كما يلي. ثمة كاتب اسمه ج. ب. ساي اكتشف موضوعاً مهماً من زاوية نظرية وهي موضوعة جديدة بمعنى إنها لم تُورد حرفياً قط، رغم أن جذورها تكمن في تقليد كانتيلون - تورجو. ونادراً ما فهم ساي نفسه هذا الاكتشاف وإنه لم يعبر عن فهمه بصورة خاطئة فقط، بل أساء أيضاً استعماله من أجل أشياء كانت تهمه حقاً. وقد فهم الاكتشاف كاتب آخر اسمه ريكاردو لأنه وافق أفكاراً معينة خطرت له عند تحليله للتجارة الدولية، ولكنه سخره لاستعمالات غير ملائمة أيضاً. وقد أساء معظم الناس فهم الاكتشاف، وأحب بعضهم ما صنعوا منه، بينما كرهه آخرون. والمناقشة، التي منحت فضلاً قليلاً لكل أطرافها، تتواصل علي نحو ممل حتى هذا اليوم، حيث ما يزال الناس المزودين بتكنيك ربيع يفكرون ويتأملون، وكل واحد منهم يواجهه، بفهمه السيئ "للقانون"، زميله الآخر بفهمه السيئ أيضاً له، مساهمين كلهم في تحويله إلى شبح.

#### ٥- رأس المال

سنواصل، تحت هذا العنوان، مناقشتنا لتحليل "الكلاسيك" لبنية العملية الإنتاجية أبعد من النقطة التي بلغناها في الفصل الخامس. ولكن يتعين علينا، أولاً، تناول بعض الأمور المتعلقة بالمصطلحات.

(أ) السجال حول مصطلحات: الثروة والدخل لا يمكن العثور على شيء أفضل من هذا الشجار لتوضيح ما سبق أن قلناه عن عدم جدوى "طريقة" التشديد على معنى الكلمات. ومع ذلك، لا نستطيع إهمال هذه الطريقة كلياً. (١) لأن الطريقة التي يصوغ فيها الكتاب مفاهيمهم يمكن أن تصلح كمقياس لنضوجهم أو خيرتهم التحليلية؛ (٢) ولأنها تفيد في التعرف على الكيفية التي لائم فيها fitted الكتاب وقائع عصرية وفق الترتيبات المفهومية التي تبنيها؛ (٣) ولأن المناقشة حول المصطلحات تمثل في حالات كثيرة مجرد حجاب لتغطية أشياء أكثر أهمية وتكشف، بشكل خاص، أجزاء من البنية أو النموذج التحليلي للكتاب. (١٠٠)

(١٠٠) إن أفضل طريقة لاقتناع القارئ بهذا هي قراءة عمل مالثوس: Definitions in Political Economy (1827)، الذي يمكن اعتباره العمل النموذجي من هذا النوع ويستحق اهتماماً أكثر مما نال بالتأكيد. ويتضمن هذا العمل، بين أمور أخرى، أحد أفضل الانتقادات التي وجهت إلى البنية النظرية لريكاردو منذ ذلك الحين (الفصل الخامس). كما أن معرفة مالثوس بقواعد تعريف المصطلحات من شأنها أن تثير إعجاب القارئ دون شك.

وما دام الإنتاج والتوزيع يمثلان القسمين الرئيسيين فى الاقتصاد "الكلاسيكى"، فإن السؤال الأول الذى يبرز يتعلق بما يُنتَج ويُوزَع. والجواب كان هو الثروة.<sup>(١٠١)</sup> ولكن هذا لم يخدم سوى إثارة المناقشات عن معنى الثروة، أو، نظراً إلى أن الثروة كانت تتطابق مع السلع المنتجة والموزعة (أو ربما مع قيمها)، فقد انصبَّ السؤال على ما يجب أن يدخل فى هذه السلع. وكشفت هذه المناقشات عن درجة تأثير الاستغراب من عدم النضوج التحليلي. فقد تقلبَ الكتاب بين الثروة كرسيد fund أو خزين stock والثروة كتدفق من السلع flow of goods؛<sup>(١٠٢)</sup> وفشلوا أحياناً حتى فى توضيح هل أنهم كانوا يقصدون ثروة المجتمع ككل أم حصة الفرد الواحد منها؛ وناقشوا بشكل جاد "مشكلة" العلاقة بين الثروة wealth ("riches") والقيمة أو "مشكلة" العلاقة بين الثروة الاجتماعية (الوطنية) والثروة الخاصة؛ وعند تعريف السلع، فإن بعضهم لم يحس بكثرة الحشو أو عدم ملائمة المعيار؛ بل إن البعض من أولئك الذين لم يسلموا بالفلسفة الاجتماعية التى تذهب إلى أن العمل ينتج كل المنتج أو بنظرية القيمة القائمة على العمل، يصرون على عنصر الجهد البشرى (كأساس لتعريف) definiens الثروة أو السلع الاقتصادية. ولن يكون من المفيد تقديم أمثلة لتوضيح عيوب من هذا النوع. إذ تكفى الإشارة إلى أن المناقشة تركزت أساساً على تعريف سمث للثروة- الذى يشير إلى أنها كل الأشياء المادية النافعة والقابلة للنقل والتى يكلف الحصول عليها أو إنتاجها القيام بالعمل- وإن سنيور قد طورَ جزئياً، واختزل جزئياً، هذا التعريف إلى "كل الأشياء التى تمتلك قيمة تبادلية". وقد تمثَّل التطوير باستبدال ما تتطلبه الثروة من عمل labor-cost requirement بمتطلب آخر هو "محدودية العرض" limitation of supply: فسنيور قد أدرك، على الأقل، العلاقة المنطقية بين الاثنين بشكل واضح، أى حقيقة أن محدودية العرض هى المعيار الحاسم منطقيًا، وأن صعوبة الحصول difficulty of attainment لا ترد إلا كأحد العوامل التى تحد من العرض. ولكن ج. س. ميل لم يبصر هذا بوضوح، رغم أنه أيضاً عرّف الثروة من خلال "كل

(١٠١) حينما جعل الكثير من الكتاب من الثروة المفهوم الأساسى لنظريتهم الاقتصادية، فإنهم، وبخاصة سنيور، أنكروا بصورة مشددة أى فكرة تفيد أن الثروة كانت أكثر أهمية من السعادة، والرفاه، والفضيلة، وما شابه ذلك. وبالنسبة لريكاردو، يكفى أن نشير إلى أن حجة حرية التجارة، التى تشكل جزءاً مهماً من عمله، كانت تتعلق بالرفاه كلياً.

(١٠٢) وقد ساد المفهوم الأخير كما يتبين من الطابع المألوف لتعبير توزيع الثروة. وكان هذا هو المعنى الذى تبناه العمل Wealth of Nations.

الأشياء النافعة والملائمة" (ذات الطبيعة المتقاربة) *genus proximum* والقيمة التبادلية *specifica* (للأشياء ذات الطبيعة المختلفة) *differentia*.

ويمكن توضيح الطريقة التي عالج بها الاقتصاديون الحالات العvisية من خلال الإشارة إلى حالة الخدمات البشرية التي لا تتجسد في أى سلعة مادية. لا تثور أى صعوبة بالنسبة للكُتّاب الذين لم يحرصوا مفهوم السلع بالأشياء المادية<sup>(١٠٣)</sup> مثل لاودردال وساي. ولكن الكُتّاب الذين سلموا بهذا المفهوم واجهوا مشكلة مصنعة، أى مشكلة تدّين بوجودها إلى طريقتهم فى وضع مفاهيمهم فحسب. وسبق أن لاحظنا، أولاً: مثلاً فجاً على حل بارع لفظياً *verbal* لمشكلة لفظية (معالجة فيراراً لمفهوم السلع "المادية"). ثانياً: يمكننا معاينة الحل الذى تبناه سنيور. إذ اعتبر سنيور الكائنات البشرية: "صحتها، وقوتها ومعرفتها وكل قوى البدن والعقل الأخرى، الطبيعية والمكتسبة" كبنود من الثروة وهذا حل أخذ به، آنذاك وفيما بعد، عدد كبير من كبار الاقتصاديين.<sup>(١٠٤)</sup> وهكذا، فقد أعلن سنيور أن المحامى، مثلاً، لا يبيع خدمات، بل يبيع نفسه- والفرق بينه وبين العبد يتمثل فى أنه يفعل ذلك بإرادته ولمصلحته ولوقت وغرض محددين، بينما يبيع العبد من قبل مالكة وبشكل نهائى. ومع ذلك، فلا ينبغي أن تنصب الاعتراضات التى يمكن إثارتها على أن مفهوم سنيور بمثابة هراء قانونى، وأنه لا يوجد شيء من قبيل "بيع" لوقت وغرض محددين: ذلك لأنه ما يزال من الممكن استخدام هذا المفهوم لأغراض التحليل. ويتمثل الاعتراض الحقيقى فى أن هذا الترتيب النظرى يخلو من أى ميزة، وهو غير ضرورى قط. ولكنه يستمد أهمية محددة من حقيقة أن ماركس- ومن ثم فالراس- كان قد تبناه أيضاً.<sup>(١٠٥)</sup>

(١٠٣) إن موضوع الثروة غير المادية أوسع من ذلك المفهوم طبعاً، لأن مثل هذه الثروة تشمل الحقوق (التي تعوض بعضها بعضاً فى اقتصاد مغلق) وأشياء معينة مثل براءات الاختراع والاسم التجارى. كما أن الاهتمام بمسألة ما ينبغي عمله مع هذه الحقوق والأشياء استمر بجذب الانتباه دون داع طوال القرن وحتى بعده. وأول عمل لبوهم-ياورك كان يدور حول: *Rechte und Verhältnisse... 1881*. ومع ذلك، فليست ثمة حاجة للدخول فى هذا الموضوع.

(١٠٤) كفالراس مثلاً. وثمة ميزة ضئيلة يحققها هذا: فعوامل الإنتاج الثلاثة: الأرض والعمل ورأس المال، تتلقى عندئذ معالجة متماثلة أكثر. وأنتهز هذه الفرصة للإشارة بشكل عابر إلى المحاولات التى تتكرر من وقت إلى آخر لتقدير الأهمية الاقتصادية للإنسان إحصائياً. ويمثل العمل (Ernst Engel, *Der wert des Menschen 1883*) أحد أفضل الأعمال من هذا النوع، ولكنه يعود إلى الفترة التالية على أى حال.

(١٠٥) فى مخطط ماركس، لا يبيع العمالُ العملُ (أى الخدمات) بل قوة عملهم أو مقدرتهم على العمل (*Arbeits kraft*). وفى هذه الحالة، يمكن الحاجة بأن هذا الترتيب لا يمثل شيئاً غير ذى جدوى، =

ولم يستهل الاقتصاديون إلا عند نهاية الفترة المدروسة فحسب، وفي بلدان القارة أكثر مما في إنجلترا، مناقشة ما "ينبغي" تسميته بـ الدخل، الفردي أو القومي، مما أنتج فيما بعد أدباً لم يكن مثيراً هو الآخر.<sup>(١٠٦)</sup> ولكن هذا لا ينبغي أن يدفعنا إلى الاعتقاد أن اقتصادي الفترة أهملوا جوانب الدخل: على العكس، فقد كانت واضحة في أذهانهم عناصر مما نسميه الآن: تحليل الدخل Income Analysis. والسبب الذي يفسر عدم ظهور كلمة الدخل بصورة متكررة يعود فقط لاستخدام كلمات أخرى.<sup>(١٠٧)</sup> وقد رأينا ان "الكلاسيك" لم يكونوا واضحين بصدد الاختلافات بين الأرصدة والتدفقات، وبين الثروة وخدمات الثروة. ومع ذلك، وعلى الأغلب، فإنهم كانوا يقصدون فعلاً الدخل المتولد عن إنتاج السلع income good (أو حتى عن الخدمات) حينما كانوا يتكلمون عن الثروة بحيث إننا، جزئياً على الأقل، كنا نعلق على مفهومهم للدخل حينما كنا ندرس الثروة. وهذا يسرى بشكل خاص على آ. سمث الذي يمتثل مفهومه للثروة "بالناتج السنوي الكلي المستمد من

=بل إنه يخدم هدفاً تحليلياً محدداً. وسنرى أنه يوافق بالفعل نظرية ماركس للاستغلال على نحو بارع. ولكن بمعزل عن الاعتراضات الأخرى على هذه النظرية، فإن تكثيراً بسيطاً يبين أن حاجة ماركس كان يمكن أيضاً صياغتها من خلال خدمات العمل نفسها. وعلاوة على ذلك، فإن السبب الذي يفسر تعلق ماركس الكبير بهذا الترتيب- إذ اعتبره أحد مساهماته الرئيسية في النظرية الاقتصادية - ينبع من فرضية وقائعية factual assumption موهومة أصلاً: فماركس يتصور أن "الرأسمالي"، بعد أن يكون قد اشترى "قوة" العامل، يقرر بشكل اعتباطي عدد الساعات التي يجب أن يؤديها العامل. والأمر ليس كذلك حتى إذا لم يحدد عقد العمل عدد الساعات: لأن عدد الساعات، إضافة إلى الشروط الأخرى، تتحدد بشكل ضمني دائماً. يمكن ببساطة "توظيف" مدرس اقتصاد. ولكنه يعرف جيداً عدد ساعات التدريس التي يقصدها المعهد الذي تعاقده معه؛ وهذا يسرى على جميع أنواع التشغيل. ولكن ينبغي على القارئ أن يتأكد أنه يفهم لماذا لا يثير الاعتراض القول أن العمال، الذي ليس لديهم أي مصادر أخرى للدخل سوى قوة عملهم، لا يمتلكون أي خيار غير القبول "بأي" شروط- حتى في الحالات التي يُعد فيها هذا القول صحيحاً حقاً أو أنه كان كذلك. ومع ذلك، فبالنسبة لسنيور، فإن هذا المعنى لا يخدم مثل هذا الهدف؛ وفي الواقع أنه لا يخدم أي هدف قط سوى إزالة صعوبة متخيلة كثيراً. ويتمثل جوهر هذه الصعوبة في أن سنيور وغيره من الكتاب في عهده وحتى في الفترة التالية كانوا عاجزين في موضوع معين: إذ كان من الصعب عليهم بصورة تثير الاستغراب إدراك الفرق بين الثروة wealth وخدمة الثروة service of wealth- وكان الأمر كذلك بالفعل إلى حد أنه بدا جديداً نوعاً ما عام ١٩٠٦، حينما شدد عليه ارفنج فيشر في عمله: Nature of Capital and Income.

(١٠٦) ساعد عاملان على استهلال تلك المناقشة حتى أعتاب نهاية الفترة محل الدراسة: أولهما، الاهتمام المتزايد بإحصاءات الدخل (حينما ظهر عمل روبرت د. باكستين Robert D. Baxter: National Income عام ١٨٦٨)، وثانيهما، الاهتمام المتزايد بمشاكل ضريبة الدخل، وبخاصة في بلدان القارة (إذ ظهر عمل أ. هيلد Die Einkommensteuer: A. Held عام ١٨٧٢).

(١٠٧) يسرى هذا على "الكلاسيك" الإنجليز. ولكن كتاب القارة كانوا أكثر استعمالاً لهذه الكلمة. وكنا قد لاحظنا من قبل، في الفصل الرابع، أعمال ستورخ Storch وسيسموندى.

أرض وعمل بلد ما"، الذي أسماه الإيراد الكلي أيضًا Gross Revenue ( Book 11, ch. 2, Modern Library, ed., p. 271). وعند إهمال بعض الأمور الفنية، فإن هذا المفهوم يماثل ما نقصده نحن بالنتائج القومي الإجمالي من حيث الجوهر. وإذا طرحنا من هذه الكمية "تفقات صيانة رأس المال" فإن المتبقي هو إيراده الصافي Neat Revenue، أو (من حيث الجوهر مرة أخرى) مفهومنا للدخل القومي الصافي. وقد ناقش معظم اقتصاديي الفترة هذه التعريفات، حيث سلّم بعضهم بها مع إدخال تعديلات طفيفة<sup>(١٠٨)</sup> كما فعل ساي، بينما وجد آخرون عيوبًا فيها كما فعل ريكاردو.<sup>(١٠٩)</sup>

وقد قدّم آ. سميث بعدئذ ما تصورَ بوضوح أنه مجرد طريقة أخرى لصياغة الشيء نفسه: إن "الإيراد الصافي"، أو كما ينبغي أن نقول نحن: الدخل، يمثل ما يمكن للأفراد فرديًا وجماعيًا، "ودون المساس برأسمالهم، إنفاقه على متطلبات معيشتهم وراحتهم وتسلّيتهم" (المرجع السابق، ص ٢٧١). وهذا يشكل أساس ما أصبح يعرف بتعريف هرمان-شمولر للدخل في ألمانيا.<sup>(١١٠)</sup> وعن ذلك تطورت المناقشة المعاصرة عن معنى عدم المساس برأس المال أو المحافظة عليه- وهذه مشكلة مصطنعة أخرى.

- (١٠٨) لا أعتقد أن ماركس كان مصيبًا في اتهام ساي بارتكاب خطأ غير معقول بإهماله الاندثار. فكل ما قصده الأخير هو التشديد على المفهوم "الإجمالي". انظر عمله: Theorien uber den Mehrwert. Principles. Ch. 26 (١٠٩) ويبدو ذلك الفصل غريبًا حتى بالنسبة لريكاردو نفسه الذي شعر بالرغبة في إدخال هوامش لتوضيحه. وحينما يرجع القارئ إلى ذلك الفصل، سيجد أن ريكاردو، في الصفحة الأخيرة من هذا الفصل (الذي يتضمن الهامش) يوفق بتصحيح غلطة كان قد ارتكبها سميث، وأخرى ارتكبها ساي. ويبدو أن الفقرات الأربع الأولى من ذلك الفصل تحصر الدخل الصافي لبلد ما بالأرباح والربح، وتعامل الأجر كنفقات اندثار. والسبب المطروح لهذه المعالجة المضللة هو أن الأرباح والربح وحدها تشكل الفائض القومي national surplus الذي يمكن أن تأتي الضرائب والاندخارات منه. ولكن الأرباح، بحسب ريكاردو نفسه، لا تمثل أو لا تمثل كليًا فائضًا متاحًا، وأن الأجر، وفق اعترافه، تتضمن شيئًا من الفائض المتاح بشكل عام- وهذا مثال آخر على طريقة ريكاردو الساخطة، حيث يشدد كثيرًا على فرضية ما في البداية ثم يعود لينسفها بنفسه. ولكن الحاجة تشير إلى مفهوم مركزي للأرباح والربح - غريب كليًا على تفكير ريكاردو المعتاد- ربما تعلم ماركس منه شيئًا ما. كما تشير المناقشة باتجاه مفهوم للدخل يمكن أن تكون له بعض الاستعمالات، ويمارس تأثيرًا كبيرًا على التفكير العام: مفهوم الدخل كفايض عما هو ضروري.
- (١١٠) حول هرمان Hermann Schomler، انظر: الفصل الرابع أعلاه؛ أما عمل جوستاف شمولر Gustav Schomler، فهو "Die Lehre Einkommen" المنشور في: Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft, 1863.

حول العمل الإنتاجي والعمل غير الإنتاجي سوف نستطرد قليلاً لنتناول بإيجاز السجل الشهير حول العمل الإنتاجي وغير الإنتاجي. والسبب الوحيد لاهتمامنا بهذه القطعة الأثرية المغبرة يكمن في أنها تقدم مثلاً ممتازاً على: كيف إن مناقشة الأفكار ذات المعنى يمكن أن تفقد رؤية معاني هذه الأفكار وتتحول إلى شيء عقيم. وفي الحالة المطروحة أمامنا، يمكن إدراك تمييزين مهمين. ينبع التمييز الأول من حقيقة أن نظام المشروع الخاص يخلق دخولاً تمكن من الاستهلاك بطريقتين: بصورة مباشرة لتأمين الاستهلاك لمن "يكسبون" هذه الدخول وبشكل غير مباشر لتجهيز استهلاك من "تجرى إعالنتهم" supported بواسطة كالأطفال والمتقاعدين. ومن البديهي ألا تمثل العلاقة بين الاثنين، التي يحددها التوزيع العمري للسكان إلى حد ما في مثالنا، أمراً غير مهم. على العكس، فهي تجسد إحدى السمات الأكثر أهمية للحياة الاقتصادية للمجتمع. فالمجادلات حول ما إذا كانت هناك أم لا أشكال للتشغيل ينبغي، لغرض معين أو لكل الأغراض، اعتبار أنها أيضاً "تموّل" supported بالدخول التي تُكتسب في مجرى نشاط الأعمال business process هي مناقشات يمكن أن تكون ذات معنى بصورة تامة (فمثلاً، هل ينبغي أم لا التعامل مع موظفي الحكومة على أساس أن دخولهم تأتي من الضرائب المفروضة على دخول أخرى).<sup>(١١١)</sup> وينبع التمييز الثاني من حقيقة أن خدمات العمل (وخدمات العوامل الطبيعية) التي تُستَـرى وتُستهلك بشكل مباشر من قِبَل الأسر مثل خدمات الخدم، والمعلمين، والأطباء تحتل وضِعاً في العملية الاقتصادية يختلف عن وضع خدمات العمل التي تُستَـرى وتُستهلك من قِبَل المنشآت والتي ينبغي أن يتواصل أدائها في business process. أما أن هذا التمييز لا يخلو من أهمية ما- رغم أن هذه الخدمات تصل طبعاً إلى مجال الاستهلاك في نهاية المطاف وذلك في صورة منتجات- فيعكسه جيداً القول الشائع إن هذه الخدمات تُدفع من قِبَل رأسمال المنشآت، بينما تُدفع الخدمات الأولى من دخل أو إيراد الأسرة.<sup>(١١٢)</sup> فما أن يستلم الخادم أجره أو ما يعادله في صورة سلع، فلا

(١١١) قارن المجادلات التي برزت في وقتنا الحاضر، بالارتباط مع إحصاءات الدخل القومي، حول ما إذا كان ينبغي اعتبار الإدارة الحكومية كصناعة معينة شأنها في ذلك شأن أي صناعة أخرى بحيث ينبغي ألا يكون هناك أي فارق من حيث التحليل بين راتب موظف حكومي وأجور عامل في معمل لإنتاج السيارات، مثلاً.

(١١٢) ينبغي عدم خلط هذه الحالة، كما سيتبين بعد قليل، بحالة أفراد يعيشون على دخل مشتق بالمعنى المقصود في التمييز الأول، كما هو شأن المتقاعدين.

تتبقى أى مشكلة أخرى. بينما حينما يستلم عامل المعمل أجره، تنشأ مشاكل أخرى عن بيع المنتج الذى شارك فى إنتاجه، عن وجود فترات إبطاء lags، مخاطر risks، خصومات discounts، وما شابه ذلك من المشاكل التى تتعلق كلها بتحديد تلك الأجر ذاتها. وهكذا يتصل التمييز فعلاً ببنية العملية الاقتصادية ويفرض نفسه على الكاتب المحلل فى منعطفات عدة من طريقه (كما فى مسائل مذهب رصيد- الأجر مثلاً، انظر القسم الفرعى ٦ و، أدناه).

سيوضح أن هذين التمييزين مستقلان أحدهما عن الآخر بشكل كامل: فلكل منهما معناه معزل عن الآخر. وكان آ. سمث قد أورثهما معاً- مع كثير من الخلط- إلى كتاب الفترة المدروسة. إذ شدد سمث كثيراً فى الصفحة الأولى من مقدمته Introduction على "النسبة بين عدد المستخدمين فى العمل النافع useful labor وعدد المستخدمين فى غير هذا العمل". ولضيق المجال، يتعين على أن أترك القارئ يقتنع بنفسه بأن هذه العبارة، بعد خلطها بمادة بعيدة عن الموضوع، تلمح فعلاً إلى تمييزنا الأول. إلا إن العبارة تفعل هذا بصورة ضبابية. وأنها، باستخدام التعبير الغامض: "نافع"، تفسح المجال لكل أنواع الخلط الذى شوّه المناقشة اللاحقة عن العمل الإنتاجى وغير الإنتاجى، رغم أن العبارة لا تظهر فى الكتاب الأول من Wealth of Nations. فهى تظهر فى الفصل الثالث من الكتاب الثانى حيث يطور سمث نظريته للتراكم بعد أن تأثر بالمذهب الفزيوقراطى. ولم يكن سمث بحاجة طبعاً إلى الفرضية الفزيوقراطية القائلة إن العمل المستخدم فى الزراعة يمثل العمل الإنتاجى الوحيد، مثلما لم يكن بحاجة إلى الفرضية "الميركنتيلية" التى تقول إن عمل صناعات التصدير هو العمل الإنتاجى الوحيد. ولكن سمث بعد أن سكب النبيذ الفزيوقراطى بعيداً، احتفظ بالقناني وملاها بنبيذ من صنعه: حيث عرّف العمل الإنتاجى بأنه "العمل الذى يضيف إلى شىء ما قيمة تفوق قيمته" (المرجع السابق، ص ٣١٤)، وأورد، كمثال، على ذلك حالة عمال المعمل الذين يعيشون، كما قال هو على سبيل التوضيح (المرجع السابق، ص ٣١٦)، على "ذلك الجزء من المنتج السنوى للأرض والعمل الذى يعوض رأس المال" (مع ربح)؛ وعرّف العمل غير الإنتاجى بأنه العمل الذى لا يضيف قيمة (تبادلية) على أى شىء، وأخذ مثلاً على ذلك من عمل الخادم وعمل "بعض أكثر المراتب الاجتماعية احتراماً" مثل الإمبراطور "مع كل موظفى الخدمة المدنية والعسكرية ممن يخدمون تحت أمرته" والذين "يعالون بجزء من منتج الصناعة السنوى مما

ينتجهم أفراد آخرون". ثمة شيان واضحا: إن سمث يُحكم سيطرته على تمييزنا الثاني؛ وهو يخلط بينه وبين الأول.

وكان ماركس أول من أبصر هذا بوضوح كامل حيث تبنى تمييزنا الثاني ومنح سمث الفضل الكبير في كشف مثل هذا العنصر المهم كهذا من بنية المجتمع الرأسمالي، مشيرًا إلى أن هذه القطعة من التبصر في عمل سمث كانت تتغصى باعتبارها ماركس غير ضرورية ولا ترتبط بهذا العمل قط في جميع الأحوال.<sup>(١١٣)</sup> وبطبيعة الحال، فإن أحدًا لم يفتنه إدراك هذه الفكرة بشكل كامل - فمعظم الكتاب كانوا قد استفادوا منها بشكل ضمني أو صريح عند تحليلهم للطلب على العمل. ولكن عند مناقشة التمييز بصورته هذه، فإنهم فقدوا الرؤية وكانوا يفكرون بالتمييز الأول بشكل ثابت. وليس هذا كل شيء. فقد رأينا أن هذا التمييز يمكن أن يكون ذا معنى أيضًا. ولكن الاقتصاديين، باستسلامهم لمفاهيم: "تافع" و "إنتاجي"؛ ركزوا على "قضايا" من قبيل تحديد أي من النشاطات كانت جديرة بهذه الألقاب المشرفة. فالمعلمون والموظفون المدنيون لم يجبوا أن يسمونهم "غير إنتاجيين" مع شعورهم - عن حق حينًا وعن غير حق حينًا آخر - إن هذه التسمية تحمل معنى مهينًا.<sup>(١١٤)</sup> وهكذا أصبحت هذه المناقشة العقيمة فقرة ثابتة في كتب القرن التاسع عشر المدرسية، رغم الإدراك المتزايد بعدم جدواها، مما قاد إلى تصفيتها أخيرًا. ومن الممكن كتابة مجلد عن كل تشعبات هذه المناقشة والطاقت المبدعة الضائعة التي انخرطت فيها أحيانًا. ولكنها تقيد في أمر واحد فحسب، وهو إظهار تعلق عقول الاقتصاديين بالكلمات وعجزهم عن تمييز قضية حقيقية من قضية مصطنعة.<sup>(١١٥)</sup> [كان ج. شومبيتر يريد كتابة هذا الاستطراد عن: العمل

(١١٣) وقد أحكم ماركس هذا بالتفصيل عند مناقشة مذهب سمث في عمله: Theorien uber den Mehrwert. ومن زاويته، فإن التمييز الحاسم هو بين العمل الذي ينتج القيمة الفائضة "والعمل الذي لا ينتج ذلك. ولكن التمييز بين العمل الذي تدفع أجوره من رأسمال المنشأة والعمل المدفوع من "الإيراد" هو التمييز المفضل. فالخادم قد يعمل ساعات أكثر مما يتجسد في "قيمة" عمله الأمر الذي قد يجعله "مستغلا" شأنه شأن أي عامل مصنع. وهكذا قد يحصل صاحب عمل ذلك الخادم على فائض. وإذا وصلنا الحديث بلغة ماركسية، فالمسألة تكمن في أن هذا الفائض ليس بحاجة لأن يتحقق "realized في أي سوق.

(١١٤) وكانت مثل هذه المشاعر تفرض نفسها في كل مرة أيضًا يناقش فيها الاقتصاديون المعاصرون، لأغراض حسابات الدخل القومي، كيفية معالجة الرواتب الحكومية من الناحية النظرية.

(١١٥) تتضمن هذه المناقشة مناقشة أخرى مرتبطة بها عن مفاهيم الاستهلاك الإنتاجي وغير الإنتاجي يمكن توضيحها من خلال عبارة لسنيور (المرجع السابق، ص ٥٧): "إذا كان يتعين على القاضى، الذى يقدم خدمة ضرورية لمنشأة معينة تكلفها 2,000 باوند سنويًا، إنفاق 4,000 باوند فى السنة، =



الإنتاجى وغير الإنتاجى بحروف صغيرة لتمكين القارئ المتوسط من تجاوزه بسهولة].

(ب) بنية رأس المال المادى<sup>(١١٦)</sup> عند مستواه الأكثر تجريدًا، فإن تحليل الاختيار الاقتصادى، الذى هو حقا كل ما تعودنا على دراسته فى الشكل المحدد الذى تأخذه نظرية ما للقيمة، يمكن القيام به من خلال أشياء غير محددة تسمى "سلع" والتي ليس لها من سمات غير كونها مرغوبة ونادرة. ومع ذلك، فمن الضرورى بدهاءة، لكى نتجاوز التعميمات الأكثر جفافا أن نلتقط من رؤيتنا للواقع، قيودًا أخرى على الاختيار الاقتصادى كتلك التى تتبع من "معرفةنا التكنولوجية" know how، أو بلغة أقل عامية، تتبع من الحدود التى يضعها نمط تكنولوجى معين يسمح بإجراء بضع تحويلات فى رصيدنا الابتدائى من السلع، ولا يسمح بغيرها. كما ينبغى، فى جميع الأحوال، افتراض وجود حاجات معينة، نمط تكنولوجى معين، عوامل بيئية معينة كالأرض والملاك personnel نوعًا ونوعيةً، وصيد معين stock من السلع المنتجة. ولكن هذا غير كاف. فهذا الرصيد الابتدائى من السلع هو ركام غير متجانس وغير متبلور. بيد أن أجزاءه المختلفة تتكامل بعضها مع بعض بطريقة نفهمها حالاً بمجرد أن نسمع الكلمات: مبانى، ومعدات، ومواد أولية، وسلع استهلاكية. وينبغى أن تتوافر بعض هذه الأجزاء قبل أن نتمكن من العمل مع الأجزاء الأخرى؛ كما تفرض نفسها سياقات وفجوات مختلفة بين الأفعال الاقتصادية وتحدُّ أكثر من اختياراتنا؛ وهى تفعل هذا بطرق تختلف كثيرًا بحسب بنية الرصيد الذى يجب علينا أن نعمل به.<sup>(١١٧)</sup> ونحن نعبّر

---

= فإن نصف استهلاكه إنتاجى، والنصف الآخر لا يعتبر إنتاجيًا". إن فكرة ان السلع والخدمات لا تغادر العملية الاقتصادية بشكل نهائى بمجرد أن تدخل نطاق الأسر التى تستهلكها، بل تنتج هناك الخدمات الإنتاجية لأعضاء هذه الأسر، تبرز من جديد وجديد. وقد تم تبنيها فى الوقت الحاضر من قِبل ليونتيف Leontief حيث تعامل الأسر فى نظامه كصناعة تستهلك بشكل إنتاجى شأنها فى ذلك شأن الصناعات الأخرى.

(١١٦) سيجد بعض القراء صعوبة فى قراءة هذا القسم الفرعى الذى يحاول أن يفسر وجهة نظر غير تقليدية عن دور "رأس المال" المادى فى إطار منطق العملية الاقتصادية الذى يمكن اختصاره إلى العبارة التالية: من زاوية التحليل، فإن رأس المال يعنى مجموعة من القيود. وسوف يتوضح هذا تمامًا بعد قليل، وأعتقد أن القارئ سيكتسب بعض الفائدة من مواجهة الصعوبة الواردة فى هذا القسم الفرعى.

(١١٧) أطلق ارفنج فيشر Irving Fisher على رصيد stock (أو خزين) الثروة من جميع الأنواع الذى يتوفر فى لحظة ما من الزمن اسم رأس المال (Nature of Capital and Income, 1906, p.52). وقد أوضح فيشر بصورة موفقة ان تعريفات معظم، إن لم يكن كل، كتاب الفترة المدروسة =

عن هذا بالقول إن رصيد السلع الموجودة في أي لحظة من الزمن هو كمية لها بنية معينة structured quantity أو كمية تبدي علاقات بنوية في حدود نفسها من شأنها أن تُشكّل المسار اللاحق للعملية الاقتصادية إلى حد ما. ومن الطبيعي لغرض النظرية البحتة، أن نفضل اختزال هذه الخصائص البنوية إلى أقل وأعم ما يمكن من الخصائص بحيث نوازن على أحسن وجه ممكن بين مطرقة Scylla التمثيل الدقيق للواقع الذي يتعذر تحقيقه، وسندان Charybdis(\*) البساطة التي لا تعنى ولا تسمن. وقد أدرك الاقتصاديون كل هذا طبعاً منذ عهد كانتيلون-كينيه حينما شرع بوضع النماذج بشكل علمي. وكنا في الفصل السابق قد كونا لمحة بسيطة عن الطريقة التي أخذ بها كتاب الفترة "الكلاسيكية"- بشكل متردد- أول خطوتين لتحليل الخصائص البنوية للعملية الاقتصادية: حيث تمكنوا، في الخطوة الأولى، من إدراك رأس المال "كمستلزم" للإنتاج requisite، وتمكنوا في الخطوة الثانية من تبني فكرة الفزيوفراط (كانتيلون-كينيه) بشأن "التسليفات" advances. والآن، ينبغي أن نهتم بما هو مهم من العناصر المتبقية من هذا التحليل التي تشكل ما يعرف عموماً بنظرية رأس المال.

ليس ثمة داعٍ لأن يتخوف القارئ من أنه يتعين علينا أن نخوض في مستنقع من السجال العقيم. وفي الواقع، فإن نظرية رأس المال تشتهر بهذا النوع من الأشياء الذي تتنافس فيه مع بضع حقول أخرى. فقد استمر الناس بطرح السؤال الخالي من المعنى: ماذا يُقصد برأس المال؟ وقد حاول البعض الإجابة على هذا بتأمل المعاني الأصلية للكلمات: caput, capitale, Χεφάλαλον، وما شابه ذلك. بل إن سنيور ذهب إلى حد القول إن "مصطلح" رأس المال" كان يُعرّف بشكل مختلف جداً، بحيث إن من المشكوك فيه أن يكون قد حصل على معنى عام (Outline, p. 59). وهذا صحيح بمعنى ما.<sup>(118)</sup> ولكنه صحيح للأسباب التالية

---

=رأس المال تتلقى عند هذا التعريف بالضبط وذلك بعد أن درس هذه التعريفات بعناية وتفصيل. ولن نتبنى نحن مفهوم فيشر هنا، ولكننا، بدلاً من ذلك، سوف نستعمل مصطلح سمث الممتاز Stock (رصيد أو خزين). فمن شأن هذا المصطلح أن يساعد على تسهيل تمييز رأس المال عن معاني أخرى مختلفة يأخذها المصطلح Capital دون أن نضيف عبارة: "وفق مفهومنا" في كل مرة. (♣) between Scylla and Charybdis مثل يعني بين نارين أو بين بديلين كلاهما خطر. (118) ويمكن للقراء المهتمين باستعمال الاقتصاديين لهذا المصطلح الرجوع إلى أرفنج فيشر (المرجع السابق، الفصل الرابع، الفقرة الثانية)، أو إلى الفصل الخاص بمفهوم رأس المال من المجلد الثاني من العمل الكبير ليوهم-باورك.

فحسب. أولاً: لقيام بعض الكتاب الفرديين بارتكاب أخطاء عند صياغة مفاهيمهم conceptualization غير مهمة نسبياً، وهي أخطاء يمكن إهمالها حينما يكون مقصدهم التحليلي واضحاً إلى حد كاف؛ ثانياً: لرغبة مبتدع الكثير من السجلات العقيمة بامتلاك مفهوم مركزي أو شامل حول رأس المال - وهذه رغبة لا أشارك فيها؛ ثالثاً: بسبب وجود رغبة أقل مشروعية لدى كتاب كثيرين بتقريب مفهوم "رأس المال"، الذي هو مفيد في تحليلهم، أما من جانب الأصول asset أو الجانب المدين liability side في الميزانية الختامية لمنشأة ما من منشآت الأعمال؛ رابعاً: بسبب التبدل في المواقع الذي يحدث من حين إلى آخر بين مفاهيم رأس المال المادى، من ناحية، والمفاهيم النقدية، من الناحية الأخرى - وهذا موضوع سوف يُناقش في الهامش القادم. وفيما عدا هذا، فإن المسألة أبسط مما تبدو لأن هناك هدفاً تحليلياً أساسياً واحداً فقط قد حاول عملياً كل الاقتصاديون الكبار أن يخدموه.

نظراً إلى أن رأس المال كان يمثل مستلزماً للإنتاج، فإنه يتألف من سلع. (١١٩) وعلاوة على ذلك، فهو رصيد stock من السلع، شأنه شأن رصيدنا الابتدائي. ولكنه بخلاف هذا الأخير لم يكن يشمل كل السلع الموجودة في لحظة من الزمن. فقد فصل "الكلاسيك" مفهومهم لرأس المال عن هذه السلع، وذلك بعدم تضمين هذا المفهوم، أولاً: العوامل الطبيعية (ولكن ليس "التحسينات" improvements كشبكات تصريف المياه وأسوار الأراضي وما شابه ذلك)، وثانياً: كل السلع الاستهلاكية باستثناء وسائل معيشة العمل الإنتاجي. لنتوقف هنا قليلاً لتوضيح هذا الأمر.

(١١٩) ولكن حتى الكتاب الذين كانوا إلى جانب مفهوم رأس المال المادى بكل قوة، كانوا ينجرفون إلى تخوم المفهوم النقدي أحياناً. وكان ريكاردو و ج. س. ميل، من بين كتاب آخرين، يكتبون أحياناً بعض الجمل التي لا يكون لها معنى إلا إذا كانت تشير إلى رأس المال النقدي. وقد لوحظ هذا بصورة انتقادية، لأول مرة كما اعتقد، من قبل تشيرنشيفسكى Tchernychevsky في عمله (١٨٧٤) *L'conomie politique jugée par la science* - وهو تحليل بارع لعمل ميل Principles. كما انه يرد على نحو أوضح في الدليل Manuel لأحد أتباع ميل وهو فاوست. وبالنسبة لميل، فإن رأس المال هو شيء "ينفق" على المواد الخام، ينتقل من يد إلى أخرى، يهاجر من صناعة إلى أخرى ومن بلد إلى آخر بطريقة توحى وكأن ميل كان يفكر بميزانيات وليس بسلع. وبطبيعة الحال، يمكن أن يقال إنه يمكن التفكير بمبالغ النقود كأشياء تمثل سلع، كما يمكن أيضاً، وبخاصة في إطار الجهاز النظري السائد في ذلك الوقت، اختزال العمليات النقدية إلى عمليات "حقيقية" real في نهاية المطاف. ولكن هذه الاختلالات هي طرق مختصرة خطيرة في أحسن الأحوال وتتطوى على إهمال آليات نقدية من شأنها أن تخلق مشاكل جوهرية كثيرة. وهكذا، فحتى إذا تبسّر وصف أساسيات العملية الاقتصادية بمصطلحات حقيقية in real terms على نحو مقبول حقاً، فلم يزل من الضروري أن نلاحظ، في نظرية رأس المال كما في الموضوعات الأخرى، أن محاولة "الكلاسيك" إجراء التحليل الأساسي بمصطلحات حقيقية فقط كانت خاطئة بصورة جدية.

أولاً: ينبغي أن نفهم أن تقسيم رصيد الثروة الموجودة في لحظة ما من الزمن إلى كتلة من الأشياء التي هي رأس المال وكتلة من الأشياء لا تمثل رأس المال هو طريقة لوصف ما تمت تسميته أعلاه بنية عالم السلع أو العلاقات البنوية فيما بين هذا العالم. والشئ الثاني الذي يلزم ملاحظته هو أن أثر استبعاد العوامل الطبيعية تمثل في وضع عامل "أصلي" آخر للإنتاج original، إضافة إلى العمل، رغم عدم إدراك مضامين هذا الأمر من قبل كثير من الكتاب وبخاصة الريكارديين منهم. فهذا كان من شأنه حينذاك أن لا يبقى لنا سوى خزين السلع المنتجة. ثالثاً: بيد أن بنية كتلة هذه السلع المنتجة كانت قد تم تحليلها من خلال إجراء تمييز تنازعه اثنتان من بين عدد غير محدود من الإمكانيات.

فمن ناحية، إذا شئنا فصل ذلك الجزء الذي يشكل مستلزمًا للإنتاج requisite of production بالمعنى التكنولوجي، فإننا نصل إلى مفهوم الوسائل المنتجة للإنتاج، أو إلى المنتجات الوسيطة وفق تسمية أنصار بوهم-باورك. ومع ذلك، فما كان يشكل أحد الخصائص البارزة للمخطط النظري "الكلاسيك" الإنجليز وأتباعهم في القارة هو أنهم فهموا مصطلح "مستلزم الإنتاج" بمعنى أوسع يشمل السلع الاستهلاكية التي تعيل العمل أثناء عملية الإنتاج. وليس ثمة سبب منطقي لعدم شمول السلع الاستهلاكية التي تعيل ملاك الأرض أيضاً- وكان سنيور قد شمل حتى السلع التي تعيل الرأسماليين- أثناء هذه العملية. ولكن من الناحية الفعلية، فغالبًا ما كان جرى استبعاد هذه السلع من قبل الريكارديين لأن مخططهم يمنعهم من معاملة الربح كعنصر تكلفة.

ومن الناحية الأخرى، إذا شئنا فصل ذلك الجزء من كتلة الثروة القائمة في لحظة من الزمن والذي يُستخدم في العملية الإنتاجية business process أو يخدمها- أو الذي "يتوقع أن يدر ربحًا"، وفقًا لتعبير آ. سمث- فإننا نتجه إلى شمول، إضافة إلى المعمل والآلات والمعدات والمواد الخام ووسائل معيشة العمل الإنتاجي، بنود أخرى، وبخاصة البنديين التاليين. يمثل البند الأول كتلة أخرى من السلع الاستهلاكية- تتداخل جزئيًا مع السلع الاستهلاكية المصنفة كمستلزمات إنتاج- وهي كتلة من السلع الاستهلاكية ما تزال في أيدي الصناعيين، وتجار الجملة، وتجار المفرد، بغض النظر عن سيشترتها (عمالًا كانوا أم رأسماليين). ويمثل البند الثاني في النقد الموجود في اليد. ويتعذر أن ندرس مضامين هذا

التمييز هنا، رغم أنه لا يخلو من الأهمية. وكل ما يمكن قوله هو إن هذا التمييز ليس أكثر صحة أو خطأ من الآخر. فكلاهما يخدمان أغراضاً تحليلية مهمة؛ أي إن كليهما يصلحان لوصف جوانب مهمة من الواقع. ولكننا سنتمسك بالتمييز الأول ("مستلزم إنتاج" بالمعنى الأوسع) لأنه أكثر صلة بما أسميته آنفاً الغرض التحليلي الأساسي في تلك الحقبة، وبخاصة بالنسبة للأعمال التي لخصها ج.س.ميل. ومن شأن ماركس أن يستحسن اختياري. فماركس كان مع التمييز الأول كلياً. وإنه اعتبر إن التمييز الثاني غير قادر على تحقيق أى غرض سوى تصوير ظاهر الأمور كما تبدو للرأسمالي.

وما قيل أعلاه، باستثناء التفاصيل، يعيد تقديم الطريقة الفعلية التي "ركب" بها structured آ. سمث ما دعاه "الرصيد العام لأي بلد أو مجتمع" عن طريق فصل رأس المال عن سواه (Wealth of Nations, Book 11, ch. 1) وبسمية مكوناته البريئة. ولا يحتل إلا أهمية قليلة أن سمث (ومالثوس) لم يدخل السلع الأجرية wage goods أو وسائل معيشة العمل بشكل محدد. ذلك لأن سمث كان على الدوام يحتاج وكأنه يدخلها بالفعل.<sup>(١٢٠)</sup> كما يساير مفهوم رأس المال، الموصوف أعلاه، صياغة معظم الكتاب الكبار إلى حد بعيد. فقد عرف ريكاردو هذا المفهوم كما يلي: ذلك الجزء من ثروة بلد ما [الحروف المائلة لي] المستخدم في الإنتاج ويتألف من الغذاء، والملابس، والأدوات، والمواد الخام، والآلات.. الخ مما هو ضروري بالنسبة للعمل لكى يؤدي دوره (Principles, ch. 5). وهذا التعريف لا يختلف جوهرياً عن تعريف سنيور: ذلك البند من الثروة الذى يمثل نتاج الجهد الإنسانى [قاصداً، كما أوضح هو هذا فى سطورهِ التالية، "العمل، والامتاع، والطبيعة" أو، ببساطة، البند المنتج من الثروة] المستخدم فى إنتاج أو توزيع الثروة. كما إن ذلك التعريف لا يختلف عن عبارة ج. س. ميل المؤثرة: "أن ما يقدمه رأس المال للإنتاج هو الملاذ، والحماية، والأدوات، والمواد التي يحتاجها العمل، وكذلك إطعام وإدامة العمال أثناء هذه العملية.. وأن كل الأشياء المخصصة

(١٢٠) انظر مثلاً: [Wealth of Nations, p. 316 [Modern Library ed.]].. ولا تلزم ملاحظات إضافية حول تضمين سمث لفكرة "القدرات المكتسبة والنافعة لجميع أعضاء المجتمع" - وهذه سابقة أخذ بها على نطاق واسع؛ فقد أدخل روشر حتى "الفضيلة". ذلك لأن هذه ظلت غير فعالة قط inoperative. ومع ذلك، لنلاحظ تشابهها بفكرة "التحسينات التي تدخل على الأرض" التي ربما أوحى لمارشال بمفهومه: شبه-الريع quasi-rent.

لهذا الاستعمال هي رأسمال" (الكتاب الأول، الفصل الرابع، الفقرة الأولى).<sup>(١٢١)</sup> ولم يصف ماركس شيئاً إلى هذا المفهوم باستثناء أنه، تمشياً مع مبدأ شمولية اقتصاده وسوسيولوجيته، قصرَ مصطلح رأس المال على تلك الأشياء منه التي يمتلكها الرأسماليون- بينما لا تُعد نفس تلك الأشياء كرأسمال حينما تكون في يد العامل الذي يستخدمها.

ولكن "ما يؤديه رأس المال للإنتاج" يعنى شيئين مختلفين إلى حد بعيد، وإن التمييز بين رأس المال الأجرى wage capital وباقي مكونات رأس المال- التي سنسميها رأس المال التكنولوجي technological capital- يعكس نفسه في الحال، وكذلك هو شأن المعامل coefficient الذي يصف العلاقة بين الاثنين، الذي ينبغي أن يشكل بوضوح إحدى أهم سمات بنية رأس المال. ومع ذلك، فقد ترك ماركس أن يوضح هذا التمييز حرفياً، وأن يقدم هذا المعامل بصورة صريحة. فإذ رمزَ ماركس إلى ما أسميناه توأ رأس المال التكنولوجي برأس المال الثابت c، ورمزَ إلى ما أسميناه رأس المال الأجرى برأس المال المتغير v،<sup>(١٢٢)</sup> فإنه اختار أن يشير إلى معامل بنية رأس المال من خلال النسبة  $c/c+v$  التي أسماها: التركيب العضوي لرأس المال.<sup>(١٢٣)</sup> ولا ينبغي التقليل من شأن الميزة التي يتيحها تقديم مثل هذا المفهوم بصورة صريحة. ولكن الكتاب، من ريكاردو إلى ج.س.ميل، لم تفتهم ملاحظة دور رأس المال الأجرى في إطار مجموع رأس المال. وهذا ما توضحه كثيراً حقيقة إن رأس المال الأجرى يتطابق ليس فقط مع مفهوم رأس المال المتغير لدى ماركس، بل مع مفهوم مخصص الأجور "الكلاسيكي" أيضاً. وعلاوة على

---

(١٢١) يمكن بسهولة تصحيح التنازل اللفظي البحت لنظرية القيمة القائمة على العمل (وهو أمر سبق أن لاحظناه) الذي تتضمنه تلك الصياغة.

(١٢٢) وقد عير ماركس عن الاثنين من خلال العمل المتجسد embodied labour. ولكن ما دام معاملته يشير إلى نقطة محددة من الزمن، فإن التعبير من خلال القيم النقدية يخدم ذلك على نحو جيد أيضاً. وتجدر ملاحظة أن كلا المؤشرين يحملان معنى كاملاً ويسمحان بشكل خاص بإجراء مقارنات من فترة إلى فترة أخرى في حالات التوازن التام فحسب. والسبب الذي يفسر استخدام ماركس لتلك المصطلحات (ولماذا لا نستطيع قبولها هنا) يتمثل في أن رأس المال التكنولوجي، في نظرية ماركس، ينقل إلى المنتج قيمته فقط- أو إن قيمته المعبر عنها بالعمل المتجسد تبقى ثابتة في العملية الإنتاجية- بينما يتضخم، إذا صح التعبير، رأس المال الأجرى wage capital في هذه العملية بفضل ساعات العمل التي يضيفها العمال إلى العمل المتجسد فيه.

(١٢٣) ولذلك، فما دام البعد ساعة-عمل يظهر في كل من البسيط والمقام بحيث يلغى أحدهما الآخر بالتالي، فإن هذا المعامل يمثل عدداً بحتاً. ومع ذلك، ينبغي تذكر إن عناصر المعامل هي قيم وليست كميات مادية.

ذلك، فقد استعمل ريكاردو وميل المفهوم الماركسى بصورة غير مقصودة أحياناً: إذ كانا يقصدان رأس المال المتغير variable capital بينما كتبنا بالفعل رأس المال الدائر circulating capital.<sup>(١٢٤)</sup>

وليست أقل وضوحاً ضرورة تحليل البنية الداخلية لرأس المال التكنولوجى. وهذه البنية كانت واضحة تماماً للفيوكرات الذين استبدل سمث فكرتهم عن التسليفات المختلفة avances بالتمييز بين رأس المال الثابت ورأس المال الدائر Fixed and circulating capital. عرّف سمث الأول بأنه رأس المال الذى يستمد منه صاحبه الربح من خلال مواصلة (استعماله) كمبانى المعمل والآلات؛ كما أنه عرّف الثانى بأنه رأس المال الذى يستمد منه صاحبه الربح "بتنازله عنه" (تصريفه) مثل المواد الخام. وقد وجد ريكاردو إن هناك شيئاً مهماً أعمق خلف التمييز الفطرى والشائع لدى سمث مما دعاه إلى أن ينحيه جانباً.<sup>(١٢٥)</sup> لنحاول إذن إعادة بناء فكرته.

من الواضح أن اهتمام ريكاردو بمشاكل رأس المال الثابت يعود إلى حقيقة أن وجود هذا الأخير يجعل قيم المنتجات التبادلية تنحرف عن قانون كمية العمل إلا إذا، طبعاً، كانت كل فروع الصناعة تستخدم "النسبة نفسها من رأس المال الثابت والدائر". كما أدرك ريكاردو أيضاً، ودون صعوبة كما يبدو، الحقيقة الأخرى التى تفيد بأنه لكيلا يتعرض قانون كمية-العمل إلى الاضطراب، فإن رأس المال الثابت ينبغي أيضاً أن يكون له نفس العمر الإنتاجى durability فى كل مكان من الاقتصاد. ومع ذلك، أدرك ريكاردو أخيراً شيئاً آخر وهو التشابه الموجود بين الأعمار المختلفة لرأس المال الثابت فى خطوط الإنتاج المختلفة والمعدلات المختلفة لدوران turnover الأنواع المختلفة من رأس المال الدائر مثل بذور المزارع وطحين الخباز. إذاً، فهو يطرح ثلاث حقائق مختلفة بوضوح لا يجمعها جامع مشترك لأول وهلة فيما عدا تعارضها كلها مع سريان قانون القيمة القائم

---

(١٢٤) وهكذا، فقد كتب ريكاردو فى الفقرة الرابعة من الفصل الأول من Principles، "فى صفقة واحدة يمكن استعمال رأس مال قليل كرأس مال دائر circulating capital، أى، [الحروف المائلة لى] لإعالة العمل..". ثمة أمثلة أخرى فى الفصل الحادى والثلاثين.

(١٢٥) انظر: Principles، الفصل الأول، القسم الرابع، الهامش الأول. وهذا الهامش - الذى يشير إلى أن التمييز بين رأس المال الثابت والدائر هو تمييز غير جوهرى- يبدو غريباً نظراً إلى أن كل حاجة القسم الرابع تنصب على مشاكل رأس المال الثابت. ولكن إعادة بناء الفكرة ستبين أن ريكاردو لم يقصد سوى القول إن تمييز آ. سمث فشل فى إبراز النقطة الجوهرية المعنية.

على كمية العمل. وهنا أبصر ريكاردو، بضربة من النبوغ تقريبًا، أن الحقائق الثلاثة كلها كانت كذلك لنفس السبب، أو بعبارة أخرى، أنه أبصر فيها كلها العنصر الأساسى نفسه وهو الفارق الزمنى time distance بين الاستثمار وظهور سلع الاستهلاك المناظرة له. (١٢٦)

كان من السهل جدًا رؤية هذا العنصر فى حالة وجود اختلافات فى فترات الدوران turnover: فالقمح المستخدم كبذور، والقمح المحوّل إلى طحين يختلفان بشكل مباشر (من زاوية ريكاردو) وفق الفروقات الزمنية بين كل منهما وظهور الطحين وليس وفقًا لأى شئٍ آخر. ولكن لم يكن من السهل هكذا أن نرى الاختلاف، الذى يخلقه وجود سلع رأس المال الثابت وبيع رأس المال الثابت ذات الأعمار المختلفة durability بالنسبة لعملية الإنتاج وبالتالي للقيم، يحمل نفس الطبيعة من حيث إمكانية النظر إليه أيضًا كمسألة اختلافات فى هذه الفروقات الزمنية أو معدلات الدوران turnover. تأمل مثلاً، تمشيًا مع ريكاردو، ماكينة تم إنتاجها من قبل العمل وحده فى يوم واحد مثلاً. افترض أنها تستخدم لمدة عشر سنوات. وخلال السنوات العشر هذه، تشارك الماكينة أو العمل المتجسد فيها فى إنتاج السلع الاستهلاكية كما تفعل بالضبط المواد الخام أو المنتجات شبه الجاهزة. إن كل يوم من أيام الخدمة "المتجسدة" فى الماكينة - والتى أصبحت متوفرة كمتسلسلة محددة - يتصرف بطريقة مشابهة للبذور فى الأرض إلى أن تستهلك. وتمثل هذه المتسلسلة المحددة قيدًا على القرار أو الفعل الاقتصادى يشبه القيد على قرار المزارع الناجم عن وجوب الانتظار لحين نضوج البذور وتحولها إلى محصول. وهكذا، فليس هناك حقًا، على الأقل عند أرفع مستوى من التجريد، ثمة فارق جوهرى أو حد واضح بين رأس المال الثابت أو الدائر كما أوضح ريكاردو فى الهامش المشار إليه أعلاه. فلا يمثل كلاهما شيئًا سوى سلع استهلاكية غير مكتملة الصنع (عناصر منها) - منتجات وسيطة أو "ثروة غير مكتملة" كما أسماها تاوسك بعد ثمانين سنة من ذلك. أو يمكن "تحويل" كليهما إلى عمل مكتنز

---

(١٢٦) أسمى هذا ضربة من النبوغ دون إلزام نفسى بالضرورة بنظرية رأس المال التى تترتب على هذه الضربة. ولتوضيح قطعة مهمة جدًا من تاريخ المذاهب، فإنى امتنع كليًا عن النقد الموجه إلى هذه النقطة. ويمكن للبروفيسور نايت نفسه Knight الذى يرفض النظرية المعنية أن يقبل بعرضى لها مثلما يستطيع أن يفعل هذا البروفيسور ف. دبليو. تاوسك F. W. Taussig الذى جعلها نظرية خاصة به. وهنا، فالأمر الجوهري هو رؤية العلاقة بين تحليل ريكاردو وتحليل بوم-باورك، التى شدد عليها كل من نايت وتاوسك.



hoarded labour - وهو مصطلح جيمس ميل الذى يعكس مقصد ريكاردو إلى حد بعيد، والذى استخدمه فيكسل Wicksell بعد ثمانين سنة من بعد ميل أيضاً<sup>(١٢٧)</sup> - رغم إننا لا ينبغي أن ننسى أن الكتل المختلفة من العمل المكتنز الذى يتجسد فى السلع المختلفة يحمل مؤشرات مختلفة عن الفارق الزمنى أو مؤشرات عن المواضع فى السياقات الزمنية التى تعود إليها هذه السلع.

وهكذا، تمخض تحليل ريكاردو الأوّلى لرأس المال عن مفهوم زمنى لرأس المال التكنولوجى<sup>(١٢٨)</sup> حيث يرد الزمن باعتباره العنصر الذى يوحّد كل أشكاله المحددة. ويمكن للمتعاطفين مع نظرية القيمة القائمة على كمية العمل الادعاء، مع بعض الحق، أن ريكاردو كان قد أنقذ بهذا التحليل النظرية الأخيرة بجعلها تسرى (إلى حد ما على الأقل) على كميات عمل ذات مؤشرات زمنية مختلفة. كما يمكن للمؤمنين بنظرية رأس المال لدى بوهم-باورك أن يزعموا، مع بعض الحق أيضاً، أن ريكاردو قد حولَ نظرية قيمة سيئة إلى نظرية جيدة لرأس المال. ومع ذلك، فإن ريكاردو يعتبر رائداً لبوهم-باورك بقدر تعلق الأمر بهذه المجموعة من المشاكل. وهذا لا يعنى أن نظرية ريكاردو لرأس المال كانت نظرية كاملة أو أنه أبصر مضامين وهج نبوغه. فقد أهمل ريكاردو بشكل خاص المضامين قصيرة الأجل لنظريته<sup>(١٢٩)</sup>. ورغم أنه أيضاً درسَ حالات تحول رأس المال الدائر إلى رأسمال ثابت - حيث يمكن إيجاد الحالة الأهم منها فى الفصل On Machinery من عمله Principles - وتناول أحياناً العلاقات المتنوعة للإحلال التى توجد فى إطار عالم رأس المال التكنولوجى - حيث يقدم "أثر ريكاردو" مثلاً على ذلك عند فحصه جيداً - بيد أن ريكاردو، كما هو شأن معظم "الكلاسيك"، كان ميالاً جداً لقبول السلاسل الزمنية كمعطيات تكنولوجية وإهمال حقيقة إن الأعمار الإنتاجية durabilities، وبشكل عام العلاقات بين كميات من السلع الرأسمالية بأنواعها

---

(١٢٧) وبعبارة أدق، قال فيكسل: الخدمات المتراكمة services saved-up للعمل والأرض، وكان ينبغي أن يضيف خدمات التراكمات السابقة.

(١٢٨) لو أن الخط الفكرى، الذى لم يقدم ريكاردو له سوى كسرات، تمت متابعته إلى استنتاجاته المنطقية، لكان بوسعنا حتى أن نقول إن هذا التحليل كان يشمل رأس المال التكنولوجى زائداً رأس المال الأجرى wage kapital؛ محوّل كل رأس المال المادى إلى رأسمال أجرى، أو بالأحرى إلى مخصص عام للكفاف. وترد هذه الفكرة بشكل أوضح حتى فى عمل جيمس ميل Elements. ومع ذلك، فإن تمييزها بشكل صريح الصريح يعود إلى جيفونس وبوهم-باورك، رغم أنها كانت ترد بشكل ضمنى فى أحد المعانى المختلفة لنظرية مخصص-الأجور.

(١٢٩) كالمعنى القائل إن رأس المال الثابت يتصرف كالأرض فى الأجل-القصير.

المختلفة وكذلك العلاقة بين رأس المال الأجرى wage capital ورأس المال غير الأجرى، هي متغيرات اقتصادية تعتمد على، وتتفاعل مع، معدلات الأجور، وكفاءة العمل، وسعر الفائدة، والعوامل الأخرى. ولكن هذا لا يمثل سوى طريقة أخرى لإعادة صياغة حقيقة أن نظرية ريكاردو لم تكن أكثر من مسودة أولية- وهذه حقيقة ينبغي تذكرها دائماً سواء حينما ننتقد عمله أو حينما ندافع عنه.

(ج) مساهمات سنيور يجدر بنا أن نلاحظ واقعتين من أكثر الوقائع غرابة. فمن ناحية، أدرك سنيور أن ريكاردو استعمل مصطلحي "رأس المال الثابت والدائر" بغير معناهما لدى سمث (Outline, pp. 62-63). ولكن فات عليه تماماً إدراك المعنى الحقيقي لتحليل ريكاردو لرأس المال بحيث أنه لم يجد في ذلك الاختلاف سوى استعمال غير مألوف للمصطلحات ينبغي توبيخ ريكاردو عليه. ومن ناحية أخرى، فرغم فشل سنيور في فهم تحليل ريكاردو، بيد أنه حملته أبعد بالفعل في اتجاهين مما يعطينا مثلاً ممتازاً على وعورة الطريق التي نمضي عليها متعثرين.

أولاً، هناك مُسلّمة سنيور الثالثة أو فرضيته الأولية التي تبدو على النحو التالي: "يمكن زيادة قوى العمل، وقوى الأدوات الأخرى التي تنتج الثروة، دون حدود بواسطة استعمال منتجاتها كوسائل لإنتاج إضافي". وهذه الفرضية، التي ربما استمدت من راي، تطّور نظرية ريكاردو بإضافة قوى الأدوات الأخرى التي تنتج الثروة إلى قوى العمل. ولكنها تضيف شيئاً آخر يقع خارج نطاق تحليل ريكاردو كلياً. فلدى ريكاردو، يتسبب عنصر الوقت في جعل القيم تتحرف عن قانون كمية- العمل بكبح عرض منتجات رعوس الأموال التي تكمل دورتها turn over بمعدل أبطأ من غيرها: فالرأسمالي الذي تأخذ منتجاته وقتاً أطول للوصول إلى أسواقها "ينبغي" ببساطة تعويضه عن هذا الوضع غير الملائم. ولكن بالنسبة لسنيور، فإن القيمة الأعلى لمثل هذه المنتجات تنطوي على أكثر من مجرد حقيقة، إن كانت حقيقة أصلاً، أن ال ١٠٠ باوند من الربح التي تتحقق في كل سنة ثانية لا تساوي اقتصادياً ال ٥٠ باوند من الربح التي تتحقق في كل سنة. فالربح من مشروع استثماري يمتد لسنتين سيكون أكثر من ضعف الربح من مشروعين استثماريين متتاليين يمتد كل واحد منهما لسنة واحدة ويحملان الكمية نفسها من العمل (مثلاً)، ذلك لأن "القوة" الإنتاجية productive power لذلك العمل، وبالتالي للمنتجات،

تزداد عند استعمال منتج السنة الأولى "كوسيلة لإنتاج إضافي" في السنة الثانية. وهنا، بحسب ريكاردو، لا يمكن أن تزداد قيمة المنتج الحقيقية لمجرد أن الكمية نفسها من العمل تنتج كمية من المنتج في مشروع من سنتين أكبر مما يمكن أن ينتجه مشروعان متعاقبان عمر كل واحد منهما سنة واحدة. ولكن القيمة يمكن أن تفعل هذا لدى سنيور.<sup>(١٣٠)</sup> وهذا يضيف وجهًا جديدًا كليًا على الموضوع ويؤشر مباشرة باتجاه بوهم-باورك الذي، بالمناسبة، لم يفهم سنيور بأكثر مما فهم هذا الأخير ريكاردو، ولكنه، مع ذلك، واصل تحليل سنيور مثلما واصل سنيور تحليل ريكاردو بالضبط. والعلاقة بين سنيور وبوهم-باورك من هذه الناحية تبرز بشكل خاص حينما نلاحظ أن استعمال منتج معين كوسيلة لإنتاج إضافي هو أيضًا بمثابة استعمال لهذا المنتج بطريقة "غير مباشرة" roundabout. والفارق الرئيسي هو إن سنيور يشير فقط إلى أن القوة الإنتاجية للعمل تزداد "دون حدود" indefinitely عند استعمالها بتلك الطريقة؛ بينما أضاف بوهم-باورك فرضية مفادها إن معدل هذه الزيادة ينخفض كلما زاد "طول" العملية الإنتاجية.

ثانيًا: هناك نظرية سنيور لرأس المال القائمة على الامتناع abstinence. ومع أن اسم سنيور يرتبط مع هذه المساهمة بشكل رئيسي، إلا إنها، كعمل تحليلي، أقل أهمية بالفعل من المساهمة التي نوقشت تويًا (استعمال منتج معين كوسيلة لإنتاج إضافي). ومن الملائم تمييز معنيين مختلفين للامتناع لدى سنيور. فإذا اخترنا، لأسباب جيدة أم سيئة، تحليل بنية رأس المال التكنولوجي من خلال ما أسميناه المؤشرات الزمنية time indices للعناصر المكونة لتلك البنية، فإن الجانب الذي نود التشديد عليه هو أن هذه العناصر (أي السلع الرأسمالية المختلفة) تمتلك معدلات دوران مختلفة turnover أو أن منتجاتها تصبح متوفرة أو "ناضجة" بعد فترات زمنية مختلفة، الأمر الذي يدخل ضمن قائمة تكاليف الإنتاج بشكل أو بآخر. وحينما نقصد هذا الجانب، فمن الأفضل استعمال مصطلح "الانتظار" Waiting الذي اقترحه ماك فإن Mc Vane فيما بعد وتبناه مارشال. ومن ناحية أخرى، فإذا تبيننا النظرية القائلة إن رأس المال التكنولوجي هو نتاج "لتحويل الإيراد لشئ آخر يتوقع أن يدر إيرادًا في المستقبل، ولكنه، لكي يؤدي هذا الغرض، يجب أن يُسحب

(١٣٠) لا تنشأ أي صعوبة عن حقيقة أن قيمة كمية أكبر من المنتج الناجم عن عملية تمتد لسنتين لا تتطلب أن يكون لها قيمة أكبر من الكمية الأصغر الناجمة عن عمليتين متعاقبتين تمتد كل واحدة منهما لمدة سنة واحدة. ذلك لأن مشروع السنتين لن يستخدم في تلك الحالة.

من مجال الإيراد بشكل نهائي، فمن الأفضل عندئذ استعمال مصطلح الامتناع Abstinence. وفي هذه الحالة، فإننا نحتفظ بالمصطلح لاستعماله للإشارة إلى التكلفة النفسية للادخار أو، إذا أبقينا الادخار قريباً جداً من الاستثمار، للسلع الرأسمالية التي تستثمر فيها الادخارات السابقة. وعندئذ تصبح هذه "التكلفة النفسية" رديفة للتكلفة النفسية للعمل التي أخذت لاحقاً اسم مشقة العمل disutility. وإذا تقدمنا خطوة أبعد، نستطيع أن نصنع من الامتناع نفسه - بدلاً من الادخار أو من السلع الرأسمالية الناتجة عنه - عاملاً للإنتاج.<sup>(١٣١)</sup> وهذا هو المعنى الذي فهم به الامتناع لدى سنيور بشكل عام، وهو المعنى الذي سيتم الأخذ به في هذا الكتاب، مع أن تعريف سنيور نفسه يبين أنه كان يقصد أيضاً تضمين مفهومه ما أسميناه بالانتظار.<sup>(١٣٢)</sup>

إن إدراك المراد بمصطلح "الامتناع" - بمعناه المحدد - هو أمر قديم قدم دور الادخار طبعاً. وإن مفهوم آ. سمث للتوفير parsimony أو frugality لا يعنى شيئاً غير ذلك. ومن الناحية العملية، فقد اهتم بهذا المصطلح بشكل أو بآخر كل الكتاب الذين كتبوا بعد عام ١٧٧٦، رغم أن الجميع لم يكونوا مستعدين لأن ينسبوا إليه كل شيء مما ادعاه سمث بشأنه. كما إنه دخل المخططات النظرية للكتاب المعادين لدور الادخار anti-savers مثل لاوردال ومالثوس. أما ريكاردو، فمخططه يعالج الانتظار أكثر مما يعالج الامتناع، ولكن هذا المخطط يتطلب في جميع الأحوال، كما يبين عرضنا، ملحقاً لتوضيح المفاهيم على غرار شرحنا هذا. ومع ذلك، فقد تم من الناحية الفعلية إثبات المفهوم أساساً من قبل ريد Read، وبخاصة من قبل سكروب Scrope. ويمائل ما قدمه الأخير، من هذه الناحية، إلى سنيور ما قدمه راي Rae بالنسبة للمسلمة الخاصة بزيادة القوى الإنتاجية للعوامل باستخدام منتجها في إنتاج إضافي. وبعيداً عن التفكير بمدى أصالة سنيور الذاتية،

(١٣١) لا يهم كثيراً أن نسمي عامل الإنتاج هذا "أولياً" primary أم "ثانويًا" secondary. وقد أختار سنيور التسمية الثانية ولكن الاتجاهات اللاحقة فضلت التسمية الأولى.

(١٣٢) كان سنيور قد عرّف الامتناع بأنه "سلوك الفرد الذي يفضل الامتناع عن الاستعمال غير الإنتاجي لما يستطيع الحصول عليه أو يفضل عن قصد إنتاج ما هو أبعد من الأشياء الآتية (Outline, p. 54). ويشير المعنى الأول وحده إلى الادخار أو تحويل إيراد ما إلى رأسمال، وهو يمثل الامتناع stricto sensu (بمعناه المحدد)؛ ويعني الثاني مجرد إعادة ترتيب ضمن بنية رأس المال، وهو يمثل ما يراد بالانتظار. وكان سنيور يدرك بصورة واضحة هذا التمييز الذي لا تؤثر على صحته إمكانية تحويل أحد المعنيين إلى الآخر بواسطة صياغات ملائمة.

فمن المهم ملاحظة أن سنيور لم يفعل أكثر من أنه دفع اتجاهًا مذهبياً قائماً نحو الصدارة. ونظراً لتبني تحليل مفهوم الامتتاع من قبل ج. س. ميل وكيرنس Cairnce، ومارشال إلى حد ما، فقد أصبحت له مكانة راسخة في الاقتصاد الإنجليزي، رغم أنه لم ينعم بمثلها في أي بلد آخر قط. وليس من الصعب تخمين السبب الذي يدفع إلى البحث عن رأس الرمح في الهجوم على هذا التحليل في كتابات ماركس ولاسال اللذين لم يجدا في كلمة "امتتاع" سوى إمكانات للتبرير والدفاع، ولكن من الملائم أكثر تناول هذا الموضوع تحت عنوان الأرباح فيما بعد.

(د) الفرضيات الأساسية حول رأس المال لدى ج. س. ميل يمكننا أن نقدم بصورة ملائمة بضع نقاط إضافية عن نظرية رأس المال "الكلاسيكية". كما يمكن إعادة صياغة نقاط أخرى على سبيل التعليق على "الفرضيات المتعلقة برأس المال" propositions respecting capital وهي فرضيات أربع متصلة ببعضها طرحها ج. س. ميل في الفصل الخامس من الكتاب الأول من عمله Principles (133).

"تمثل الفرضية الأولى من هذه الفرضيات في أن الصناعة تتحدد برأس المال"، رغم أن الصناعة، طبعاً، لا تتطور نحو هذا الحد دائماً. وعلى أية حال، فإن التشغيل الكامل للعمل لا يتحدد بهذا الشكل نظراً إلى أنه يتأثر ب "الإيراد" أيضاً. وقد أعتقد ج. س. ميل عن خطأ إن تحدد "الصناعة" برأس المال (134) يتضمن "أن كل زيادة في رأس المال... قابلة لإعطاء تشغيل إضافي في الصناعة؛ ودون حد معين" without any assignable limit (الفقرة الثالثة). ومن الممكن بيان صحة هذه الفرضية عند صياغتها بعناية (وعند التشديد بصورة صحيحة على كلمة: "قابلة")، وأن استعمال الفرضية ضد آراء مالثوس، وتشالميرس،

---

(133) لا يخلو هذا الفصل من الجمال المنطقي رغم الهفوات والعيوب والصياغات غير المحكمة التي تشوهه، والقارئ الذي يعرف كيف يتدارك هذه النواقص، سوف يتأثر بطابعه المتناغم. في نهاية القسم الأول من هذا الفصل، يستعمل ميل هذه الفرضية لمواجهة ما اعتبره هو مغالطة شائعة حول آثار تعرفه الحماية. ونلفت انتباه القارئ إلى هذا المزيج الغريب من الحقيقة والخطأ، الذي يشهد بصورة ممتازة على وضع يتكرر مراراً في المحاجات الاقتصادية: حيث يجري استعمال حقيقة مؤكدة بطريقة غير مشروعة للوصول إلى استنتاج ينبغي أن يكون خاطئاً ولكنه، مع ذلك، ليس خاطئاً (كلياً) لأن من الممكن استحضار عناصر من الحقيقة غريبة على منطوق المحاجة بهدف إثباتها. ولا يسمح المجال بليضاح هذا الأمر بصورة تامة مع الأسف. إن ميل لم يكن مخادعاً. ولكن العبارة تشخص خدعة معروفة، أي، خدعة تجعل الاستنتاج المهم سياسياً ينتج ظاهرياً عن حقيقة واضحة بحيث يوضع الخصم السياسى بصورة خبيثة في موقف لا يُفترض أن يتخذه سوى الأحمق تماماً.

وسيسموندى<sup>(١٣٥)</sup> - الذى شدد على أن "الثروة" تتحدد فى أى لحظة ليس فقط بالقوة الإنتاجية ولكن أيضاً بقدرة النظام الاستهلاكية - مشروع تماماً. إلا إن هذا كان ينبغى أن يصاغ كفرضية إضافية- ويمكن أن نسميها موضوعة عدم التوقف Theorem of Hitchhitchness- لأنها لا تنتج عن فرضية كون رأس المال يحدد الصناعة، ولأن محاكاة ميل ضد هؤلاء الكتاب الثلاثة، رغم نجاحها إلى الحد الذى بلغته، ظلت بعيدة عن إثبات هذه الموضوعة. وعلاوة على ذلك، فالموضوعة لا تكتسب أهميتها إلا حينما توضع بصورة تسرى فيها على كل رأس المال: التكنولوجى والأجرى. ولكن ميل يقصرها على هذا الأخير فقط بحيث إن الفرضية التى أراد الدفاع عنها تتحول إلى ما يلى وحسب: "إن الحصة المخصصة لإعالتهم [العمال] يمكن (بافتراض عدم حدوث تغيير فى أى شىء آخر) أن تزداد بشكل غير محدود، دون أن يودى هذا إلى استحالة تشغيلهم<sup>(١٣٦)</sup> وهذا يشكل أما فكرة مبتذلة أو خاطئة. ومن المهم جداً أن نسأل لماذا كان عليه أن يبتز بهذا الشكل موضوعة لم تكن تتجاوز نطاق رؤيته بالتأكيد.<sup>(١٣٧)</sup> لا يمكن الإجابة بالقول إن رأس المال التكنولوجى يتألف فى الأجل القصير من سلع محددة specific تعتبر أنواعها وكمياتها من المعطيات. ذلك لأن ميل لم يستهدف أن يكتب بحثاً حول تحليل الأجل القصير. على العكس، فالجواب يبدو كما يلى: بينما لم يغفل ميل طبعاً عن حقيقة أن العلاقة بين رأس المال التكنولوجى ورأس المال الأجرى هى علاقة متغيرة، بيد أنه كان يميل بصورة مبدئية - أى حينما يناقش قضايا تتعلق بمبدأ أساسى- لافتراض هذه العلاقة، ربما كعلاقة ثابتة تكنولوجياً، وإهمال إمكانية الإحلال بين الاثنين التى يندر أن أدرك بوضوح طبيعتها وأهميتها، رغم تشديد باررتون ولونجفيلد عليها. وهذا يبين لماذا وجد ميل إن من السهل (كما فعل ريكاردو) أن

(١٣٥) لقد أخفق ميل فى إضافة اسم بارتون Barton

(١٣٦) فى نفس الفقرة، وعن غير قصد، استعمل ميل مفهوماً غير ممدى لرأس المال حينما تحدث عن "الجزء" الآخر من رأس المال، الثابت fixed فى الماكينات والمباني وما شابه ذلك. وبحسب تعريفه الخاص، فإن رأس المال الذى هو ثابت فى الماكينات بدلاً من أن يتجسد in consisting فى الماكينات لا يمكن أن يكون رأسمالاً.

(١٣٧) ينبغى أن تؤخذ هذه الموضوعة بمعنى أنه لا توجد فى الاتجاه طويل-الأمد (أى، عند إهمال الاضطرابات المؤقتة) حدود واضحة لفرص الاستثمار عند تخفيض أسعار الفائدة بصورة ملائمة، ربما باستثناء الحدود المؤسسية. وقد أنكر لاوردال، ومالثوس، وشتورخ، وآخرون، هذه الموضوعة، ولكن ميل قبلها طبعاً ولم يجد سبباً لكيلا يصوغها حرفياً، خاصة وأن جيمس ميل كان قد أشار إليها أصلاً.

يتبع المثال الذي أرساه سمث والتحدث عن "حصّة من رأس المال" أو عن رصيد "مخصص لإعالة العمل" أى للحديث عن رصيد مخصص للأجر *a wage fund*. وهكذا نلاحظ أن أحد أهم جوانب ما يسمى بنظرية مخصص الأجر، أى الفرضية الضمنية أو، على الأقل، الإيحاء القائل إن هذه المخصص هو من قبيل المعطيات ولا يستند إلا على منهج بدائى. (١٣٨)

وننقد خطوة أخرى للأمام باتجاه فهم نظرية مخصص الأجور حينما نتأمل "موضوعة ميل الأساسية الثانية حول رأس المال [التي] ترتبط بالمصدر الذى ينبع منه رأس المال"، وتجعل من رأس المال "نتاجاً للادخار" (الفقرة الرابعة): فزيادة رأس المال تتم بتحويل الإيراد إلى رأسمال. ومما سبق (الفصل الخامس، القسم السادس، أعلاه) نعلم أن مخطط "الكلاسيك" للتطور الاقتصادى كان يعيبه المبالغة فى أهمية مجرد زيادة البنود التى تكوّن رأس المال والمبالغة فى دور الادخارات (الاختيارية) فى تحقيق هذه الزيادة. كما إن "الكلاسيك"، لحرصهم على التشديد على المعانى الأساسية للآليات الاقتصادية، كانوا ميالين جداً لتقريب قرارات الادخار وقرارات الاستثمار من بعضها بعضاً. فرغم عدم المطابقة بصورة تامة بين هذه القرارات قط،<sup>(١٣٩)</sup> بيد أنها تميل إلى أن تنوب فى بعضها بعضاً باتجاه استبعاد كل ما يمكن أن يقع بينهما<sup>(١٤٠)</sup> إلى حد الاعتقاد بأن الادخار يثرى بصورة مطلقة والإنفاق يُفقر بصورة مطلقة الأفراد والدول معاً. وكما فعل ساي، فقد أعاد ميل التشديد على كل هذا؛ وبعبارة أخرى، أعاد ميل التشديد - وبتأكيد إضافى حتى - على نظرية تورجو - سمث لتكوين رأس المال.<sup>(١٤١)</sup>

(١٣٨) ولكن ليس صحيحاً أن رفض ميل لمحاكاة مالثوس يعتمد على هذا أو على أى جزء من مذهب من مخصص الأجور، كما اعتقد اللورد كينز على ما يبدو (General Theory, 364).  
 (١٣٩) إن ما يمكن القول أنهم طابقوه بالفعل ربما هو (جدول) الادخارات و (جدول) الأرصدة القابلة للإقراض: فما كان يُدخر، كان ipso facto (بمقتضى هذا الفعل ذاته) يتوفر للاستثمار الحقيقى إمّا فى أعمال المدخر أو فى أعمال فرد آخر باستثناء فترات الكساد العميق؛ فبالنسبة لهم، لم يكن هناك من مصدر آخر للأرصدة القابلة للإقراض سوى الادخار - فالنقود التى يخلقها الائتمان المصرفى لا تؤخذ بنظر الاعتبار قط حينما يجرى الحديث عن المبادئ الأساسية.  
 (١٤٠) وفى هذه النقطة، شاطر مالثوس كلياً الرأى السائد. انظر مثلاً تعبيره: "إن التوفير أو [الحروف المائلة لى] تحويل الإيراد إلى رأسمال... (Principles, p. 369n).  
 (١٤١) ومع ذلك، ينبغى أن يؤخذ هذا cum grano salis (بحذر). إذ يعترف ميل بشكل صريح (الفقرة الثانية) بوجود أفراد كثيرين تتم إعالتهم بواسطة رأس المال (وليس بواسطة عائد رأس المال) وهم لا ينتجون أى شىء، وأن هناك شيئاً ما من قبيل الاستهلاك غير الإنتاجى لدى العمال الإنتاجيين. فإذا كان الادخار يمول رأس المال الذى يتحول إلى استهلاك غير إنتاجى، فلا يمكن الاعتقاد دون =

ولكن كيف أصبح ميل فيما بعد قادراً على الاعتقاد (كما فعل هو بوضوح) - وبشكل منسجم أيضاً مع التقليد السائد- أن الادخار، والادخار فحسب، يُزيد بشكل ثابت ليس رأس المال الكلى فقط، بل رأس المال الأجرى أيضاً: مخصص الأجور "دون حد معين"؟ لا تبرز أى صعوبة حالاً لأن رأس المال الثابت، الذي يُخصَّص لإنتاجه عمل يُدفع له من الإضافة الجديدة فى الادخارات، يجب أن يُنتج أولاً. وإذا افترضنا أن أفعال الاستثمار تتبع بصورة وثيقة قرار الادخار، فمن الصحيح حقاً القول، عند الجولة الأولى من الدورة، إن الطلب على الخدمات الإنتاجية - ولنسلم بأن هذه الخدمات تتحول إلى خدمات عمل فحسب- يزداد حالاً بمقدار كل الإضافة الجديدة فى الادخارات. أى أن مخصص الأجور يزداد لكى يعطى للعمال، بحدود هذا المقدار، "إمّا شغلاً إضافياً أو [زيادة فى معدلات الأجر تضاهي] تعويضاً إضافياً"<sup>(١٤٢)</sup> مما يعنى أما تحقيق ناتج كلى أكبر، إذا لم يكن العمال المعينون قد تم تشغيلهم من قبل، أو حصول العمل على حصة أكبر فى نفس "الناتج الكلى" حينما يتوجب سحبهم من استخدامات أخرى. ولكن بقدر ما ينتج عن هذا التشغيل رأسمال تكنولوجى جديد، فقد تبدو الأشياء على نحو آخر بصورة واضحة بعد أن تكون كل التعديلات adjustments قد تحققت. وقد يواجهنا "تكوين عضوى لرأسمال" مختلف بل وحتى احتمال هبوط مطلق فى رأس المال المتغير أو مخصص الأجور. وإذا استبعدنا، مرة أخرى، احتمال أن ميل كان يفكر بالآثار قصيرة-الأجل فقط، فإننا نلجأ ثانية إلى التفسير المُقدّم من قبل: فكما فعل كل القادة "الكلاسيك"، تعامل ميل مع العلاقة بين رأس المال التكنولوجى ورأس المال الأجرى كشيء معطى بحيث أن الادخار يمكن أن يقوم بزيادتهما معاً بالنسبة نفسها من حيث النتيجة النهائية. وإذا كان الأمر كذلك،<sup>(١٤٣)</sup> فعندئذ، وعندئذ فقط، يمكننا أن نتحدث عن مخصص للأجور بأى معنى ممكن ما عدا أن يتحدد مجموع مدخولات الأجر على نحو فريد

---

=تحفظ أنه "يثرى" المجتمع أو أنه، بخصوص ذلك الأمر، مرادف تقريباً للإفناق فى إعالة ومساعدة العمل الإنتاجى.

(١٤٢) بحسب ما أوضحه ميل نفسه، فإن هذا عموماً يعنى استخداماً غير إنتاجى لجزء من الادخارات الجديدة؛ انظر الهامش القادم.

(١٤٣) إن الأمر لا يمكن كذلك قط إذا شئنا الدقة. ذلك لأن الادخارات، على فرض بقاء الأشياء الأخرى على حالها، تؤثر على سعر الفائدة وإن سعر الفائدة ينبغي أن يؤثر على معدل دوران turnover رأس المال، أى العلاقة بين رأس المال التكنولوجى ومخصص الأجور إضافة إلى تأثيره على بنية الأول، مع وجود حالات نادرة يتوقع فيها أن تتحدد معدلات الدوران حصراً بالضرورة التكنولوجية فعلا كالفترة التى ينبغي أن تنقضى بين البذر والحصاد.



فى ظل الشروط نفسها كما تتحدد أى كمية اقتصادية أخرى، مثل المبلغ "المخصص" لشراء سيارات. أما موضوع إحلال الآلات محل العمال، فلم يتم إهماله طبعاً. ولكن إذا استثنينا معالجة ماركس، فإنه كان يُعالج كحالة خاصة تقع فى حجرة منفصلة ولم يُستوعب قط ضمن كيان النظرية بشكل عضوى. وعندئذ، وعندئذ فقط- أى بفضل فرضية معينة فرضتها على "الكلاسيك" بدائنة منهجهم - أصبح من الصحيح أن "الطلب على العمل"، بمعنى الطلب على العمل "الإنتاجى" تمييزاً له عن العمل الذى تُدفع أجوره من الإيراد، أو الوسائل المخصصة لإعالة عمل كهذا، فى ظل مستوى معين معطى من الإنتاجية الاجتماعية، لا يمكن أن يزداد أو ينخفض إلا عبر الادخار أو عدم الادخار (dissaving)<sup>(١٤٤)</sup> الذى أصبح يرادف فعلاً "تخصيص" وسائل أكثر أو أقل لهذا الغرض. أو، إذا وضعنا الأمر بطريقة أخرى، أن مخصص الأجور هو رصيد أو مجموع sui generis (قائم بذاته) لأن حجمه وتغيراته تتحددان بسبب sui generis (فريد) تقريباً وهو الادخارات الماضية والحالية؛ وأن تأثير كل الأشياء الأخرى عليه إنما يتحقق من خلال معدل الادخارات فحسب.

وبطبيعة الحال، لم يكن بوسع "الكلاسيك" أن ينكروا أن معدل الادخارات نفسه وبالتالي مدفوعات الأجر الكلية تتحدد بعوامل كثيرة أخرى يتأثر بعضها بدورها بمعدل الادخارات. وإضافة إلى ذلك، ليس من شأنهم أن ينكروا أن أنواع وكميات السلع التى يحصل عليها العمال بالفعل تعتمد على ظروف كثيرة أخرى لا تتحدد بمعدل الادخارات فحسب. ولكنهم يمكن أن يجيبوا بأن هذه العوامل، كمعدل الربح، تؤثر على مخصص الأجر مرة واحدة فقط at one remove بحيث يبقى مذهبهم سارياً من الناحية الأساسية؛ وأن الظروف التى تؤثر بشكل مباشر على السلع التى يحصل عليها العمال مثل مستوى الإنتاجية الاجتماعية كان قد تم افتراضها ببساطة. ومع ذلك، سيلاحظ القارئ طبعاً أن هذا القول ليس من شأنه سوى تعذيب الخصم. فمن الممكن دائماً أن نقول طبعاً: "عند افتراض أ، ب، ج، ... فإن ص تعتمد على س" - وهذه ممارسة أنعشها الاقتصاد الكينزى وعمدها البروفيسور ليونتيف Leontiev باسم "المحاكاة الضمنية" Implicit Reasoning. فالتبسيط يمكن أن يرقى إلى رسم كاريكاتورى. والرسم الكاريكاتورى يمكن أن

(١٤٤) لن أكرر ثانية الفرضيات الأخرى التى ينبغى تطويرها بعد أن ورد ذكرها من قبل.

يكون متحيزًا أيديولوجيًا، ولو ليس ثمة سبب يدعو للشك بوجود هذا التحيز لدى ميل.

أما فرضية ميل الثالثة، فلا ينبغي أن تؤخرنا. فهي تفيد أن الادخار لا يقلل من الاستهلاك. ويتابع ميل تقليد تورجو - سمث هنا أيضًا؛ بل أنه يفعل ذلك بتشديد أكثر: فالمدّخر يدخر ويسلم ما كان يمكن أن يستهلك أو ما يعادله إلى عامل إنتاجي بحيث أن ما يُدخر يُنفق على السلع الاستهلاكية بالسرعة نفسها تمامًا [الحروف المائلة لي؛ وكان سمث قد ذهب إلى أقل من هذا بقليل - ج. شومبيتر] التي يُنفق بها ما لا يتم ادخاره.<sup>(١٤٥)</sup> ولكن "موضوعة ميل الرابعة حول رأس المال" تستدعي بعض التعليق. فهي تشير إلى: إن "الطلب على السلع لا يمثل طلبًا على العمل" (الفقرة التاسعة). أولاً: دعونا نستبعد معنى ظاهريًا يمكن أن يُنسب إلى هذه الفرضية. وبطبيعة الحال، فإن الطلب المشتق على العمل، الذي يمكن القول إنه شيء يتضمنه الطلب على سلعة ما، لا يمثل قط طلبًا على العمل فقط، في حين إن الطلب على الخدمات الشخصية هو طلب على العمل فقط. ولكن ميل لم يقصد هذا. فما قصده بالفعل يرد في مناقشة مُربكة حيرت أنصاره ليس أقل من خصومه. وللاختصار، سأتناول فقط ما أرى أنه لب القضية.

من المؤكد أن طلب الصناعيين على العمل يُشتق من طلب المستهلكين المتوقع على السلع التي يتم إنتاجها. وعند مستوى عالٍ من التجريد، الذي لا تهم عنده سوى المعانى الأساسية فقط، فمن الصحيح تمامًا التشديد على هذه العلاقة قبل أى شئ آخر. وهذا يتوافق ليس فقط مع الرأى الذى أخذ به طبعًا منظرو العقود الأخيرة من القرن التاسع عشر - وبخاصة أولئك الذين شددوا على نظرية "العزو" imputation - بل أيضًا مع رأى اقتصادي الفترة المدروسة مثل ساي ممن درّسوا المذهب القائل إن الإنتاج والتوزيع هي أشياء تختزل إلى تبادل بين الخدمات فى نهاية المطاف. ومن هذه الزاوية، ليس ثمة ضرر من استعمال طريقة فى التعبير كذلك التى تقول إن الطلب على السلع هو طلب على العمل (والخدمات الإنتاجية الأخرى)، أو، كما صاغها هيرمان Hermann، إن المخصص الحقيقى

(١٤٥) ليس من داح لتكرار القول إن الإهمال غير الواقعي لخطى وسيطة يمثل كل ما يمكن تسجيله ضد هذه النظرية. وفى أسوأ الأحوال، فقد يكون ذلك الإهمال أمرًا خاطئًا. ولكنه لا يعنى غلطة منطقية كما أعتقد بعض أنصار بوهم-باورك. وبطبيعة الحال، فليس كل فعل من أفعال الادخار ينبغى أن يتحول إلى زيادة صافية فى رأس المال التكنولوجى.

للأجور أو مصدر الأجور المدفوعة هو دخل المستهلكين. ولكن لم يكن من الضروري قط استعمال هذه الحاجة - كما حصل بالفعل - للهجوم على موقف ميل.

وعند مستوى أقل من التجريد، فإن الحقيقة التي يلزم أن تؤخذ بالاعتبار هي أن مدفوعات المستهلك للحصول على سلعة ما بشكل عام لا تسدد ما يُدفع للعمل الذي يدخل في إنتاج هذه السلعة. وفي أحسن الأحوال، فإن مدفوعات المستهلك تمكن الصناعي من استرجاع رأسماله، مع شيء من الإضافة إليه عادة. ولكي يحدث هذا فعلاً، فثمة قرار واضح ينبغي أن يتخلل العملية وهو أن يقرر الصناعي القيام بالادخار أو الامتناع عن عدم الادخار على الأقل. وأن هذا القرار - الذي لا يجب أن يؤخذ كفرضية معطاة - هو الذي يمكن أن "يفيد" العمل عند الجولة التالية من الدورة، وليس مجرد قرار المستهلك بالشراء. وإلى هذا الحد، فإننا نشهد إذن قطعة من تحليل متسلسل sequence analysis، أي تحليل يتألف من خطى متعاقبة ضمن عملية تجرى على نحو مستمر بمعدل متزايد، متناقص أو ثابت، إلا إنها تجرى وفق سلسلة من القرارات الملائمة.

على أي حال، ثمة شيء آخر. فإذا كنا نفترض فعلاً أن ادخارات المستهلكين تتحول فوراً إلى رأسمال لتشغيل العمال، فإن هذا كما نعلم يخدم مصلحة العمل أكثر، وأن الطلب على العمل يكون قد ازداد حينما يقوم مستلمو الدخل بادخاره بدلاً من استعماله لشراء السلع الاستهلاكية. وعند استثناء الاضطرابات التي تنجم عن ضرورة تحول الصناعة من إنتاج يتألف من السلع التي يستهلكها الرأسماليون وملاك الأرض إلى إنتاج آخر من السلع الأجرية، فإن هذا الأمر يزيد من المبلغ "المخصص" لإعالة العمل الإنتاجي، من ناحية، ولا يتسبب في تخفيض الطلب على المنتجات، من الناحية الأخرى. وعليه، يمكن تصور حدوث الادخار حينما يسلم مستلم الدخل العمال الإنتاجيين سلعة بدلاً من نقود: وفي هذه الحالة، فإن السلع سوف تُنتج وتجد مشتريين لها كالسابق، إضافة إلى أن الطبقة العاملة تستلم جزءاً من السلع التي ينفق عليها المدخر دخله income goods. وبدلاً من الادخار، فإذا قام مستلم الدخل بمجرد تحويل طلبه الاستهلاكي من السلع إلى الخدمات الاستهلاكية، فإن هذه الإضافة سوف تستمر طوال استمراره بالقيام بهذا. ولكن إذا كان مستلم الدخل يدخر، فإن هذه الإضافة سوف تستمر فقط إلى أن يقرر الامتناع

عن الادخار عند مبلغ معين. ولا ينطوى كل هذا على أى شىء يتعذر فهمه أو غير منطقي. أما مدى فائدة أو واقعية هذا النموذج، فهذا موضوع آخر. ولكن ينبغي عدم نسيان أنه حتى إذا توصلنا إلى عدم إمكانية قبول محاكاة هذه الفقرة، فإن محاكاة الفقرة السابقة تظل سارية.

## ١- الحِصص التوزيعية

نعلم، من القسم الخامس من الفصل الخامس، أنه كانت هناك مجموعة كبيرة حقاً من الكتاب، ممن كانوا قد استبقوا الاتجاه الذى ساد فى الفترة التالية إلى حد ما، فهموا مشاكل تكوين الدخل كمشاكل تتعلق بتقييم أو تسعير الخدمات الإنتاجية، موحدّين بهذا الشكل ظواهر القيمة والتكلفة (الإنتاج) والتوزيع. ولكننا نعلم أيضاً أن هذا الرأى، رغم تبنيه من قِبَل آ.سمت إلى حد ما وتشيديد ج.س. ميل عليه، لم يكن مقبولاً بشكل عام، وإن حتى أولئك الاقتصاديين الفرنسيين والألمان والإيطاليين الذين قبلوه إلى هذا الحد أو ذلك- بل وحتى ساى نفسه وفيرارا- لم ينجزوا البرنامج الذى افترضه هذا الرأى. وفيما عدا هذا، فقد كان البروفيسور كانان<sup>(١٤٦)</sup> مصيباً بتأكيديه على أن التوزيع بقى يشكل قسماً- شبه مستقل من التحليل الاقتصادى؛ وأن ما كان يقصده الناس بنظرية التوزيع، وبخاصة فى إنجلترا، هو تشكيلة من النظريات المنفصلة حول الأرباح والريع والأجور، كانت كل واحدة منها تستند على أساس متميز خاص بها.<sup>(١٤٧)</sup> ونحن ننبئ المخطط نفسه فى عرضنا اللاحق.

(أ) الأرباح أراد "الكلاسيك" بهذا المصطلح التعبير ببساطة عن مجرد مجموع مكاسب طبقة رجال الأعمال الذين كان المزارع farmer يمثل نموذجهم النظرى عند الريكارديين.<sup>(١٤٨)</sup> وقدّم العمل التحليلى حول الأرباح خلال الفترة

<sup>(١٤٦)</sup> Theories of Production and Distribution, 3rd ed., p. 188. و مرة أخرى، نوصى بالرجوع =مناقشة كانان Cannan المفصلة لتحليلات كبار الكتاب الإنجليز حول التوزيع، سواء لدرس هذه المناقشة لذاتها أو لمقارنتها بالمحاكاة الواردة فى هذا الكتاب.

<sup>(١٤٧)</sup> نادراً ما تصح مثل هذه المقولات بصورة تامة، وينبغي أن تؤخذ cum grano salis (بحذر). ومع ذلك، فإن الحقيقة تطغى على الخطأ فى هذه العبارة بقدر تعلق الأمر بإنجلترا.

<sup>(١٤٨)</sup> قد يبدو هذا مثبِّراً للاستغراب. ولكنه أمر طبيعى حقاً إلى حدّ كافٍ نظراً إلى أن حالة المزارع تظهر البنود الثلاثة للدخل القومى و"الهامش غير الربعى" على نحو أفضل من أى شىء آخر. كما ينبغي = أن نستحضر فى الذهن إن الحقل farm كان يشغل وضعاً أساسياً لدى وست وريكاردو

المحصورة بين كتابي سمث وج.س. ميل كثيرًا من التوضيح لقضايا عدة، ووضع الأسس للتحليل اللاحق، رغم أن من الصعب وصف هذا العمل بأنه لامع أو عميق. وسنستعرض هذا العمل من زاويتين نشير إليهما بزاوية التنظيم (أو المنظم) entrepreneurial interest وزاوية الفائدة على التوالي.

رأينا في الفصل السابق تحقيق بعض التقدم في تحليل وظيفة المنظم في العملية الرأسمالية- بفضل ساي بشكل رئيسي- وأن هذا التقدم لم يذهب بعيدًا حينذاك. بيد أنه أثمر عن شيء واحد، رغم ذلك: وهو أن النظرية الاقتصادية اكتسبت عاملًا رابعًا agent على الأقل: العامل الذي يستأجر أو "يمزج" عوامل الإنتاج الأخرى، وأن هذا الكسب كان يمكن أن يقود -أكثر مما قاد فعلاً- إلى إدراك أوضح لدور "الرأسمالي" الذي ربما أقصى من مكانته في مركز الصناعة الرأسمالية ووضَع في مكان أكثر ملائمةً بين مالكي العوامل التي يتم استئجارها.<sup>(١٤٩)</sup> ورغم أن ريكاردو وسنيور لم يتبعوا هذا المثال، بيد أننا نجد في عمل ميل Principles تعبيرًا ملائمًا عن النقطة التي بلغها بالفعل علم الاقتصاد بشكل عام في تلك الفترة. وقد أصبح تحليل ميل لمدخلات الأعمال بشكل خاص business incomes التحليل النمطي في كل البلدان لأكثر من النصف التالي من القرن. إذ تلقى رجل الأعمال، أولاً: ما كان على مارشال أن يسميه أجور الإدارة Wages of Management التي شددت على أهميتها فكرة مانجولد: ريع المقدرة Rent of Ability والتي تعود جذورها إلى ميل. ثم حصل رجل الأعمال على تعويض معين مقابل قيامه بتحمل المخاطر: ولا أعرف أحدًا تجشم عناء دراسة السبب الذي يوجب أن يكون هذا البند موجبًا بالضرورة. أما فكرة كانتيلون: "شراء الخدمات الإنتاجية بأسعار مؤكدة لإنتاج منتج سعره غير مؤكد"، فلم تتل ما تستحقه من تقدير حتى ظهور عمل البروفيسور نايت،<sup>(١٥٠)</sup> أي إن هذا النيل لم يتحقق ضمن الفترة محل الدراسة. ثالثًا: حصل رجل الأعمال على الفائدة interest على الجزء الذي يعود إليه مما يستخدم من رأس المال. ولكن تتبغى ملاحظة إن

---

=أن نستحضر في ذهن إن الحقل farm كان يشغل وضعا أساسيا لدى وست وريكاردو بحكم علاقة تكلفة الطعام الحدية بالأجور، وبالتالي بالربح.  
(١٤٩) ومع ذلك، ينبغي عدم إساءة فهمي وتصور أني أعتبر ذلك المكان بصفته المكان الصحيح بصورة مثلى.  
(١٥٠) F. H. Knight, Risk, Uncertainty and Profit (1921). ولكن فون ثونن Thunen كان يدرك المبدأ المعنى إدراكا تامًا.

ريكاردو وماركس أشارا أحياناً إلى نوع رابع من العائد يحمل طابعاً مؤقتاً أساساً، أى العائد الذى يحصل عليه رجل الأعمال لفترة من الزمن كنتيجة لإدخال تطوير جديد فى العملية الإنتاجية لأول مرة، كإدخال ماكينة جديدة مثلاً.<sup>(١٥١)</sup> وهكذا اكتشف ريكاردو وماركس حالة خاصة مما يشكل حقاً المكسب الأكثر نموذجية most typical بين كل مكاسب المنظم.

ولم يستفد ميل من البند الأخير. فكما هو حال كل الكتاب الآخرين، ورغم تشديده على أجور الإدارة، فإن تحليل ميل يوحى بقوة بأنه كان ينظر إلى الفائدة باعتبارها العنصر الأكثر أهمية فى مجموع العوائد الصافية لطبقة رجال الأعمال. وهنا فإن هذه الفائدة لم تكن ظاهرة نقدية. فبقدر ما تحدث "الكلاسيك" عن الفائدة النقدية أصلاً فى إطار تحليلهم الأساسى، فإنهم لم ينظروا إليها كعائد من القروض النقدية بذاتها، كما فعل السكولانيون وكما يفعل بعضنا فى الوقت الحاضر، بل كتعبير نقدي عن مردود رأس المال المادى الذى يجرى التعبير عنه أيضاً من خلال النقود لغرض الملائمة ليس إلا.<sup>(١٥٢)</sup> ومن الناحية الفعلية، فرأس المال كان يتألف لديهم من السلع، كما نعلم. فأرباح رجل الأعمال كانت، جوهرياً، "أرباح رصيد" profits of stock، عوائد صافية من رصيد السلع الرأسمالية، كلها أو بعضها. والفائدة، باعتبارها مجرد ذلك الجزء من العوائد الصافية للأعمال الذى يُسلمه مالك-مدير هذه الأعمال إلى المقرض لتحرير الأخير من مشاكل ومخاطر

---

(١٥١) انظر مثلاً فصل ريكاردو الحادى والثلاثين: On Machinery (على الصفحة الأولى). ولم يدرك، هو وماركس، وجود هذا المكسب فقط، ولكنهما أيضاً جعلاً منه جزءاً جوهرياً من بنيتهما التحليلية. وبالنسبة لماركس، كان وجود هذا المكسب بشكل خاص أمراً لا غنى له عنه، لأن من شأنه تحفيز عملية المكننة التى لا تفيد الطبقة "الرأسمالية" بشكل دائم، كما كان يعتقد.

(١٥٢) أنتهز هذه الفرصة لتوضيح نقطة معينة قادت وما تزال إلى انتقاد "الكلاسيك" بصورة غير مبررة إلا إلى حد ما. فثمة كتاب كثيرون فى ذلك الوقت وحتى فيما بعد تحدثوا بشكل سلس عن الأجور فى الساعة، الربح للإكر الواحد، الربح للسنت الواحد، كما لو إن هذه هى مقادير قابلة للمقارنة. صحيح تماماً فى حالات كثيرة إن هذه العادة تعكس تفكيراً ضبابياً، إن لم نقل أكثر. ولكن هذا ليس صحيحاً دائماً. فريكاردو بخاصة عبّر عن مفهومه للقيمة الحقيقية (أو كمية العمل المطلقة) من خلال نقود كانت أيضاً تجسد كمية عمل ثابتة وكانت ثابتة فى تلك القيمة الريكاردية. فالسلع الرأسمالية التى تتضمن ١٠٠ يوم عمل كانت، لذلك، قابلة لأن تدر ٥ % "مثلاً- ما دام إن هذا يعنى فقط إنها قابلة لأن تدر ناتجاً صافياً يجسد خمسة أيام عمل- دون إشارة إلى أى عملية خصم. أى، إن هذه العبارة كانت مرادفة بصورة تامة حقاً للقول إن الأجور فى الساعة أو الربح للاكر الواحد ولا تتضمن أى حاجة دائرية circulating reasoning: فالأيام المائة كانت "كمية موضوعية" كالأرض؛ وإن اعتراض النقاد على لغة ريكاردو يعود فقط إلى أن عبارة "الفائدة للسنت الواحد" تشير إلى قيمة رأسمالية من نوع مختلف بالنسبة لنا- أى إلى قيمة رأسمالية مستمدة من العوائد.

ممارسة النشاط الاقتصادي، تبقى أيضاً "كربح رصيد" (صافى). وكان الأمر كذلك مع كل اقتصادى تلك الفترة- ومع ماركس ليس أقل مما مع ساي- وكل اقتصادى الفترة التالية تقريباً. ولوجهة النظر هذه أهميتها. إذ يعتمد عليها جزء كبير من تصورنا للعملية الرأسمالية. إذن، لنتأكد من مضامينها.

أولاً: لما كانت الفائدة، عند إهمال الفائدة الصافية على القروض الاستهلاكية، تشكل الجزء الأكبر من أرباح الأعمال business profits، فإن المشكلة الأساسية تكمن فى تفسير أرباح الأعمال هذه: فلم تكن هناك مشكلة منفصلة عن الفائدة قط. فمع احتمال استثناء نظرية سنيور عن الامتناع- التى ستناقش بعد قليل- فإن كل نظريات الفائدة خلال القرن التاسع عشر تستند على قبول هذا الرأى بما فى ذلك نظريتى ريكاردو وماركس، ونظرية بوهم-باورك فيما بعد. وهذا يجسد إحدى نتائج التعود على المطابقة بين دورى الصناعى والرأسمالى مما أثار حتى على فكر أولئك الذين كانوا يدركون أحياناً الاختلاف الجوهرى بينهما، كما أنه يُعد أساس نظرية التوزيع فى تلك الفترة.

ثانياً: ما دام ربح الأعمال نفسه business profit قد فهم كعائد من السلع الرأسمالية من حيث الجوهر، فقد ترتب على هذا أن الفائدة كانت تتطابق مع (وليس تتحدد ب) العائد الصافى من السلع الرأسمالية- وكان نيكولاس باربون، يقدر ما أعلم، أول من أشار إلى هذه النظرية بشكل صريح. وقد سادت هذه النظرية طوال القرن التاسع عشر بعد أن استحسناها آ. سمث. وأنها كانت طبعاً تلائم أنصار مخطط العوامل الثلاثة بصورة خاصة- رغم أننا نجدها فى شكل خاص لدى ماركس أيضاً. وقبل ذلك، حاول باربون تفسير الفائدة من خلال تشبيهها بربح الأرض.<sup>(١٥٣)</sup> وما كان أنصار العوامل الثلاثة ليجدوا صعوبة فى التقدم خطوة أخرى وفى توسيع المشابهة لتشمل الأجور وبالتالي تنويج مخططهم للعوامل الثلاثة بمخطط للدخول الثلاثة. وكان ارفنج فيشر Fisher<sup>(١٥٤)</sup> أول من أوضح بشكل صريح أن العائد من السلع الرأسمالية لا تمثله الفائدة، أيًا كان الشيء الآخر الذى يمكن أن يأخذه هذا العائد.

---

(١٥٣) وقد أثمر هذا اللون من التفكير ثمرة مهمة فيما بعد تجلت فى ولادة نظرية (شبه الربح) لمارشال. ولكن المفهوم اللاحق يشير باتجاه معاكس: إذ شكل ظهوره إحدى العلامات المبكرة على بداية إدراك حقيقة أن العائد من السلع الرأسمالية بحد ذاته لا يمثل الفائدة وينبغى تمييزه عنها.

(١٥٤) (1907) Rate of Interest؛ انظر الجزء الرابع، الفصلين الخامس والسادس، أدناه، حيث سيتم تناول هذه المحاجة مرة أخرى. ويكفي الآن التلميح المذكور أعلاه.

(ب) نظرية الفائدة القائمة على الاستغلال لدى ماركس والآن، بعد إزالة كل مخاطر الخلط، سوف نستعمل، من الآن فصاعدًا، مصطلح الفائدة *interest* للإشارة إلى (معظم) ما دعاه سمث وريكاردو وسنيور وماركس ب الربح *profit*. وبعد أن وضعنا مشكلة الفائدة في إطارها الصحيح ضمن الفكر التحليلي في تلك الفترة، يمكننا الآن تلخيص الحلول المعروضة و"البراهين" ذات الصلة بالميل الثابت لمعدل الفائدة نحو الهبوط.

يلاحظ القارئ طبعًا أن الميل المذهبي الذي أرجعناه إلى باربون - أى الميل لمطابقة الفائدة بالعائد الصافى من السلع الرأسمالية - لا يطرح بذاته حلاً لمشكلة طبيعة الفائدة أو يضع جوابًا محددًا للسؤال عن ماهية الشيء الذى تُدفع الفائدة كمقابل له. ذلك لأن العائد الصافى نفسه بحاجة إلى تفسير. ولكن اقتصاديى الفترة كانوا بطيئين فى إدراك هذا. فبعد أن فقد هؤلاء الاقتصاديين صلتهم بالعلماء السكولانيين، فإنهم كانوا يميلون فى البداية لافتراض وجود حل لهذه المشكلة والاكتفاء بأكثر الأفكار غموضًا بشأنها. وهكذا يمكن أن ننسب إلى سمث الفضل بانتنتين من "نظريات" الفائدة، وريكاردو بثلاث أو أربع منها كما سنرى. ولكن من الأكثر واقعية أن نقول إنه لم تكن لديهم قط أى نظرية محددة للفائدة. فهم، بكل بساطة، لم يهتموا بهذا الأمر. ورغم كل شيء، فإن إحدى الطرق لمعالجة مشكلة معينة يكون فى إهمالها - وهو ليس أسوأ الحلول دائمًا. وإذا استثنينا تورجو، فإن لاودردال هو أول من اعترف بوجود هذه المشكلة. وجيمس ميل هو الثانى. وقد أضيفت عناصر أصيلة لنظرية للفائدة - سواء أكانت عناصر حقيقية أم زائفة - من قبل لونجفيلد، وراى، وسكروب وتونن، دون أن ينجح أى منهم فى تحقيق الكثير فى ذلك الوقت. وكان من حقق ذلك هو سنيور. ولكننا نعالج نظرية الاستغلال قبل أن نتابع التطورات التى حققها خط باربون.

إن الشيء الجوهرى، الذى ينبغى فهمه بشأن نظرية الفائدة التى تقوم على الاستغلال، هو أنها تجسد عقلنة معينة *rationalization* لشعار قديم يُعبّر عن شعور العمال اليدويين والفلاسفة بأن الفئات العليا تعيش على نتاج العمل اليدوى. ويتعذر هنا تحليل الدوافع النفسية الاجتماعية لهذا الشعور ومتى ولماذًا أصبح مرادفًا لفكرة استغلال العمل اليدوى. يكفى بالنسبة لنا إدراك وجود هذه المشكلة وتذكر أنها دخلت العمل *Wealth of Nations* عبر فلسفة القانون الطبيعى. وقد



أخذت الفكرة هناك شكل فرضية مفادها أن الربح والفائدة يمثلان اقتطاعاً من منتج كلى ينبغي اعتباره منتجاً للعمل اليدوى كلياً. وبهذا المعنى، يكون سمث قد وضع سابقةً لكتاب كثيرين طوروا نظريات استغلال من هذا النوع أو ذاك. ومع ذلك، فما هو أكثر أهمية بالنسبة لنا يتمثل فى أن طرق التعبير التى توحى بفكرة أن العلاقة بين أصحاب العمل الصناعيين industrial employers وعمالهم تتطوى على الاستغلال بالضرورة<sup>(١٥٥)</sup> ترد فى أغلب الأحوال فى أدب تلك الفترة حتى من خارج الأدب الاشتراكى أو العمالى تحديداً. وقد نبعت هذه الطرق بصورة طبيعية تماماً من وظيفة صاحب العمل الصناعى كما وصفها سمث. فصاحب العمل هذا، الذى هو رأسمالى قام بتزويد العمال بأدوات ومواد العمل ووسائل معيشتهم دون أن يفعل شيئاً آخر تقريباً، يستعيد "تسليفاته" مع ربح يشكّل جزءاً من منتج "جهد" العمال بشكل واضح. ونجد هذه الصورة غير الواقعية إلى حد بعيد لدور العمل فى كتاب السيدة جان مارسنت (Conversations on Political Economy 1816)، كما إن هذه الصورة ترسمها عبارة ريكاردو الساذجة: "... يبدأ الرأسمالى عملياته وهو يمتلك الطعام والأشياء الضرورية الأخرى بقيمة 13,000 باوند؛ وفى نهاية السنة ... "يعيد العمال إنتاج الطعام والضروريات الأخرى بقيمة 15,000 باوند" (الفصل الحادى والثلاثون). ولم يلزم الاشتراكيين الريكارديين سوى هذا لأخذ المبادرة، ولا يلزمنا نحن أكثر منه لإرجاع نظرية ماركس للاستغلال - شكلها الخاص: الشكل الذى أعطاه ماركس لفكرة الاستغلال - إلى دراسته لريكاردو.<sup>(١٥٦)</sup> ولا أقصد بهذا إنكار إمكانية أن يكون ماركس قد تأثر بالاشتراكيين الريكارديين،

(١٥٥) من المهم إبقاء هذه الفكرة بعيدة عن المشاهدة أو الانطباع العام الذى يفيد إن العامل كثيراً ما تعرض إلى معاملة فظة هزت المشاعر العامة أو حتى عن مشاهدة أكثر وضوحاً تذهب إلى أن الجماهير كانت تحيا حياة بانسة، بينما كان الأفراد الآخرون ينعمون بالثروة، مما أثار العواطف الإنسانية. وبطبيعة الحال، لقد خلق كل هذا مناخاً ملائماً لتلقى نظريات الاستغلال، ولكنه لم يشارك فى تشكيل أى جزء من هذه النظريات: فمن الجوهرى بالنسبة لهذه النظريات أن عقد الأجر يفترض الاستغلال؛ ولا يكفى أن هذا العقد - غالباً أو دائماً - يرتبط بالاستغلال، أو فقط بمستوى معيشى منخفض لمستلم الأجر.

(١٥٦) وهذا يُعرّف المعنى الذى يمكن أن تُعزى فيه نظرية فائدة تقوم على الاستغلال إلى ريكاردو. دعونى أستذكر ثلاث نظريات فائدة أخرى يمكن أن تتسبب إليه، وقد تم ذكرها من قبل وستذكر ثانية (القسم الفرعى ج، أدناه)؛ نظرية الامتناع؛ نظرية الباقي؛ واحتمال حتى نظرية معينة للإنتاجية؛ حيث يجعل ف. إدلبيرج F. Edlberg ("The Ricardian Theory of Profits,"; Economica, 1933) من ريكاردو منظوراً فى فكرة الإنتاجية ليس من شأنه يتعلم شيئاً من فيكسل. وقد يكون إدلبيرج على حق. فنيوتن، بمعنى ما، لم يتعلم من أينشتاين. ولكن هذا القول لا يساعد على كتابة تاريخ حقيقى للرياضيات.

وبخاصة و. ثومبسون. كما كان هناك الكثير من الرواد كسيسموندى، مثلاً. ولكن إيهاء ريكاردو ونظريته للقيمة كان سيكفى لذلك.

يمكن وضع نظرية الاستغلال لدى ماركس كما يلي. إن العمل ("قوة عمل" العامل، وليس خدماته) هو سلعة في المجتمع الرأسمالي. وعليه، فإن قيمته تساوى<sup>(١٥٧)</sup> عدد ساعات العمل التى تتجسد فيه. فما هو عدد الساعات التى تتجسد فى العامل؟ حسناً، إنها الكمية "الضرورية اجتماعياً" لتربية العامل، وتدريبه، وتغذيته، وإسكانه وما شابه ذلك. افترض أن كمية العمل هذه، التى تشير إلى أيام العمل من الجزء الفعال من حياته، تعادل أربع ساعات يومياً. ولكن "الرأسمالى" الذى يشتري "قوة عمله" - لم يذهب ماركس إلى حد القول إن الرأسمالى يشتري العمال كما يشتري الأسهم، رغم أن هذا هو المقصود - يجعله يعمل لساعات فى اليوم. تكفى أربع من الساعات الست تلك لتعويض كل قيمة السلع التى ذهبت إلى العامل، أو لتعويض رأس المال المتغير المُسَلَّف له (v)، بينما تنتج الساعتان الإضافيتان القيمة الفائضة (s)، *mehrwert*. ذلك لأن الرأسمالى لم يدفع أى تعويض مقابل هاتين الساعتين. وهما تشكلان "العمل غير المدفوع الأجر". وإلى الحد الذى يعمل فيه العامل ساعات غير مدفوعة الأجر بهذا المعنى، فإنه يُستغل بمعدل  $s / v$ . ولا يمثل معدل الفائض هذا معدل الفائدة طبعاً. فالأخير يساوى النسبة بين القيمة الفائضة ومجموع رأس المال (الثابت زائداً المتغير)، أى  $(s / c + v)$ . فإذا افترضنا إن معدل الفائض  $s / v$  واحد فى جميع القطاعات وفى جميع المنشآت - أى أن العمال يُستغلون بالمعدل نفسه - وإذا افترضنا أيضاً أن معدل الفائدة:  $(s / c + v)$  ينبغى أن يكون واحداً فى كل المنشآت أيضاً، فإننا نصطدم بالصعوبة التى ذُكرت من قبل، أى، ضرورة توزيع الفائض بين المنشآت بطريقة تجعل المعدل  $(s / c + v)$  واحداً بالنسبة للجميع. ولتفادى تناول هذا الموضوع مرة أخرى، نكتفى هنا بملاحظة أن هذه الصعوبة تشكل اعتراضاً محتملاً على الشكل الماركسى لنظرية الاستغلال.<sup>(١٥٨)</sup> وفيما عدا ذلك، نفترض إن هذه الصعوبة لا تمنعنا من قبول النسبة  $(s / c + v)$  كتعبير عن معدل الفائدة الماركسى حينما نفسر  $s$  و  $c$  و  $v$  كمجرد مجاميع قومية تتناسب قيمها مع "أسعارها"، رغم أننا نعلم أن هذا لا يصح بالنسبة للسلع الفردية.

(١٥٧) ينبغى أن نقول بشكل محدد: قيمتها التوازنية فى ظل المنافسة التامة.  
(١٥٨) ستتضح طبيعة هذا الاعتراض حينما نعالج موقف ماركس من نظرية الامتاع.

إذن يمكننا أن نفرس نظرية ماركس للاستغلال كتطبيق لنظريته للقيمة على العمل: فوفقاً لهذه النظرية، فإن العمل لا يستلم أقل من قيمته الكاملة، وإن المستهلكين لا يدفعون مقابل المنتجات أكثر من قيمتها الكاملة.<sup>(١٥٩)</sup> وعلى، فهي تتعرض ليس فقط إلى كل الاعتراضات العامة التي يمكن إثارتها بوجه نظرية القيمة الماركسية القائمة على كمية العمل، بل أيضاً إلى الاعتراض الخاص الذي يمكن إثارته ضد تطبيقها على "قوة العمل". فبالقدر الذي تصح فيه نظرية القيمة القائمة على كمية العمل، فإنها لا تكون صحيحة إلا بفضل حسابات عقلانية للتكلفة: فكميات العمل المستخدمة اقتصادياً (الضرورية اجتماعياً) فقط هي التي تخلق القيمة. ولكن من الواضح أن الكائنات البشرية لا يتم إنتاجها، وفقاً لقواعد العقلانية الرأسمالية، بقصد تحقيق عوائد تغطي التكلفة. ويمكن تحسين وضع نظرية الاستغلال إلى حد ما بتطعيمها بالقانون المائتوسى بشكل محدد جداً أو بواسطة وسائل أخرى من شأنها أن تبقى الأجور عند تكلفة الكفاف فحسب. وقد أنجز لاسال هذا الأمر (قانون الأجور الحديدي، loi d'airain, ehernes Lohngesetz). ولكن ماركس أحجم عنه، وربما كان هذا عن حكمة. فقانون مائتوس حول السكان يمثل لعنة بالنسبة لماركس. وعلاوة على ذلك، فإن ماركس قد أدرك كلاً من الزيادات الدورية في معدلات الأجر بما يتجاوز قيمة العمل، وميل درجة الاستغلال للهبوط كنتيجة لتخفيض ساعات العمل اليومية بتأثير النقابات والتشريع وما شابه ذلك. وهكذا اختزل ماركس نظريته للاستغلال إلى منزلة "قانون مطلق" - ميل مجرد - لا ينبغي أن يسود في الحياة الواقعية. ومع ذلك، ثمة اعتراض آخر أقل جدية مما يبدو. فوفقاً لماركس، فإن القيمة الفائضة هي مكسب لم يكلف الرأسمالي شيئاً. وعلاوة على ذلك، فهي لا تُعرف كمكسب فوق حدى intramarginal كما هو حال الربح الريكاردى. يمكن أن نتصور أن مكسباً كهذا يشجع رأسماليين فرديين - ممن

(١٥٩) يعطى هذا الجانب حقاً معيناً بالأفضلية للاستغلال بمفهومه الماركسى إزاء كل المحاولات الأخرى لترشيد هذه العبارة الخالية من المعنى. فكل هذه المحاولات ينبغي أن تقوم على فكرة تعرض العمال للخداع أو السرقة كمشاركين في الإنتاج أو كمستهلكين (لا يسرى هذا القول على المعانى التي يعطيها البروفيسور بيجو والسيدة روبنسون لتلك العبارة في وقتنا الحاضر) وإن هذه المحاولات عندئذ واجهت أوقاتاً صعبة حينما حاولت إثبات لماذا إن الأمر ينبغي أن يكون كذلك دائماً وبالضرورة. بينما لا تنطوي نظرية ماركس على أى خداع أو سرقة. فيغض النظر عن سوء سلوك أى فرد كان، فإن الاستغلال، بحسب هذه النظرية، ينشأ عن ذات منطق قانون القيمة الرأسمالي وبالتالي فهو متأصل في النظام بشكل يتعذر استتصاليه أكثر مما يمكن لأى نظرية استغلال أخرى أن تبين ذلك.

تكون مساهماتهم الفردية في الإنتاج الكلي من الضالة بحيث أنها لا تؤثر على الأسعار - على توسيع الإنتاج إلى أن يهبط الفائض إلى الصفر. وفي الواقع، ليس ثمة مفر من هذا الاستنتاج ما دمنا نحتفظ بمخطط لعملية راکدة؛ ذلك لأن عملية كهذه لا يمكن أن تكون في حالة توازن إلى أن يخفى هذا الفائض. ولكن يمكننا إنقاذ الوضع بأن نأخذ بالاعتبار أن ماركس كان يفكر أساساً بعملية تطويرية يتولد فيها الفائض دون انقطاع، رغم أنه يميل للتلاشي عند نقطة زمنية معينة.<sup>(١٦٠)</sup> أو، يمكننا إسقاط فرضية المنافسة التامة، رغم أن الفائض الذي نقتذ بهذه الطريقة سيختلف تمامًا عن فائض ماركس. ودون أن نتعمق أكثر في هذه المسألة،<sup>(١٦١)</sup> نتحول إلى تفسير ماركس لميل معدل الربح نحو الهبوط الذي فاخر به ماركس وبعض أنصاره كثيرًا.

حينما نسلم، أولاً: بوجود مثل هذا الميل، وثانيًا: بأن نظرية ماركس للقيمة الفائضة هي نظرية مقبولة، فإن هذا التفاخر لم يكن دون سبب. إن بعض التجارب التي يمر بها كاتب ما، على الأقل، تبعث من السرور أكثر من الاكتشاف القائل إن نظرية معينة (كنظرية الجاذبية، مثلًا) تفسر حقيقة معينة (كالمد، مثلًا) لم تكن في ذهن صاحب هذه النظرية حينما وضعها.

**(ج) ماركس، وست، ريكاردو:** حول هبوط معدل الربح إن الملاحظة الأولى التي ينبغي طرحها تسرى ليس فقط على ماركس وست وريكاردو، بل أيضًا على كل الاقتصاديين الذين اهتموا بإيجاد تفسير للهبوط المزمع في معدل الفائدة. ولم يخطر ببال أي منهم قط أن يسأل عما إذا كان هناك هبوط كهذا أم لا. ذلك لأنهم افترضوا هذا الهبوط ببساطة، وأنهم، حينما افترضوه، أظهروا درجة يصعب تصورها من عدم المبالاة العلمية. فالشيء الواضح الوحيد هو أن أمراء القرون الوسطى كانوا يعدون مقرضهم بفائدة تصل إلى ٨٠% أو أكثر، بينما كانت الحكومات تتصور أنها تدفع معدلًا عاليًا حينما تدفع ٥% في عام ١٨٠٠ و

(١٦٠) ثمة حاجة مشابهة تتبع من إزاحة العمل بصورة ثابتة أثناء عملية التراكم وهي حاجة يمكنها، بدلاً من قانون السكان المالتوسى، أن تفسر ميل الأجور للبحث عن المستوى الذي يشير إليه مفهوم "قيمة العمل" الماركسى. كما إن هذه الحاجة أيضا لن تسرى ضمن عملية إعادة إنتاج بسيطة ولكن كان يمكن إدخالها للاعتبار المذكور أعلاه.

(١٦١) إن نظرية ماركس الاقتصادية لم تجتنب الانتباه وتبدأ بإثارة الانتقاد بين الاقتصاديين قبل حلول الفترة القادمة. ويرد ذكر الأعمال الأكثر أهمية، وبخاصة انتقاد بوم-باورك، في عمل ب.م. سويسرى المذكور سابقًا.

٣ % في عام ١٩٠٠- وكان تصور رجال الأعمال أيضًا كذلك، طبعًا. ولكن من الواضح أن هذا يعود إلى درجة المخاطرة العالية التي ترتبط بقروض الأمراء الذين لم يسددوا مبلغ القرض الأصلي في أغلب الأحوال؛ وإلى التنظيم البدائي لأسواق النقود؛ وإلى التضخم المتوقع. وحينما لم يكن هناك وجود لأي من هذه العوامل- كما كان الحال في هولندا مثلًا في النصف الثاني من القرن السابع عشر - فإن معدل الفائدة لم يكن أعلى بشكل واضح مما كان عليه في القرنين التاليين. ولمَّا كان هبوط المعدل الصافي للفائدة rate of pure interest، وليس الظروف التي خلقت درجة أعلى أو أقل من المخاطرة أو تكاليف الاقتراض الأخرى، هو ما كان ينبغي تفسيره، فقد كان من الممكن الاستفادة بصورة أفضل من أولئك الاقتصاديين لو أن جهودهم قد انصبَّ على التعرف على ما كان ينبغي تفسيره حقًا.

ثانيًا: يستند تفسير ماركس على فرضيتين. تتمثل الفرضية الأولى في أن القيمة الماركسية لرأس المال الثابت تزداد بمعدل أسرع من القيمة الماركسية لرأس المال المتغير في سياق التنمية الاقتصادية، وذلك بسبب مكنة الإنتاج بشكل متزايد. وتتمثل الفرضية الثانية في رأس المال المتغير فقط (رأس المال الأجرى) يخلق قيمة فائضة، بينما لا يقوم رأس المال الثابت إلا بنقل قيمته الخاصة به إلى المنتج، كما سبق لنا أن أشرنا إلى هذا.<sup>(١٦٢)</sup> وعند قبول هاتين الفرضيتين لأجل الحاجة، وبلافتراض أيضا بأن معدل القيمة الفائضة يبقى ثابتًا وأن القيمة الماركسية للسلع الرأسمالية لا تتخفف، فلا نجد صعوبة ما في الوصول إلى الاستنتاج بأن  $s / c + v$  ينبغي أن تهبط (Das Kapital, vol. 111, ch. 13). والاعتراضات التي أثرت ضد هذا الاستنتاج من قِبَل كُتَّاب ماركسيين تعود أما إلى الفشل في أخذ كل هذه القيود بنظر الاعتبار أو إلى عدم الرغبة بالتسليم بواقعيَّتها. وفي الواقع، فإننا نمتلك هنا "قانونًا مطلقًا" آخر، وإذا نظرنا إلى كل ما تستبعده هذه القيود،<sup>(١٦٣)</sup> فمن الممكن التعاطف مع أنصار ماركس الذين لم يشعروا،

(١٦٢) ولكن ينبغي عدم نسيان إن قيمة رأس المال الثابت تدخل في القيمة الفائضة.

(١٦٣) تحدث ماركس عن "عوامل مضادة" من شأنها أن "تكبح" مفعول قانونه المطلق. ومن الممكن استعارة قائمة هذه العوامل من ج.س. ميل ( counteracting circumstances, Book 1v, ch. 4. § 5) الذي يأخذ لديه "ميل الأرباح نحو حد أدنى" وضعًا مشابهًا. ومع ذلك، تنبغي ملاحظة أن العبارة الأخيرة تسمح بتفسير معين يضع هبوط معدل الأرباح في إطار رؤية المنظر بصورة أكثر تحديدًا مما هو ممكن للحديث عن أي اتجاه تاريخي: ففي حدود إطار معين (بما في ذلك مدى تكنولوجي معين) يمكن إثبات أن معدل الفائدة يميل إلى حد أدنى - ويميل معدل الأجر إلى حد أقصى - يتماشى مع ذلك الإطار وفرصه الاستثمارية المعطاة.

حتى ولو من زاوية النظريات الماركسية للقيمة والاستغلال، بثقة كبيرة فى ذلك الاتجاه المطلق. ولكن الاستنتاج غير خاطئ منطقيًا فى حدود الإطار العام للنظام النظرى لماركس والفرضيتين الإضافيتين المذكورتين أعلاه.

ثالثًا: رغم تشديده على الطابع المجرد لقانونه، فإن ماركس كان يثق به كثيرًا بحيث جعله "المانع" المتأصل فى الإنتاج الرأسمالى الذى من شأنه فى نهاية المطاف أن يمنع العملية الرأسمالية من تجاوز نقطة معينة - وهذا لا يمثل، فى الواقع، كل نظرية انهيار الرأسمالية بل عنصر مهم منها.

وعلى سبيل المقارنة، أوردُ تفسير الهبوط التاريخى لمعدل الفائدة لدى وست - ريكاردو اللذين اعتقدا أنه يمثل حقيقة لا يرقى إليها شك. يرتبط هذا التفسير بما يمكن وصفه بأنه نظرية ريكاردو الثانية للفائدة. فقد سبق أن رأينا أن البنية النظرية لريكاردو تنظر فعلاً إلى "الربح" كبقية residual وأنها ببساطة تساويه بما يتبقى للمزارع، الذى يعمل على أرض لا يدفع عنها ريعاً، بعد الدفع للعمال. ويكمن أصل هذه النظرة إلى "الربح" فى طريقة تفكير رجل الأعمال العملى كما تنعكس فى حساب الربح والخسارة لديه (قائمة الدخل): فربحه هو "ما يتبقى" - وهذه هى الفقرة التى توازن حسابه. ونظرًا إلى أن الناتج الصافى الذى يُقاس من خلال "العمل المتجسد" يتوزع، بالنسبة للقسم من الإنتاج الذى لا يدفع عنه ريع، بين العمل ورأس المال اللذين يتم قياسهما من خلال "العمل المتجسد" أيضاً،<sup>(١٦٤)</sup> ولما كانت

(١٦٤) لاحظ كيف يلائم هذا الأمر المخطط الماركسى بشكل شفاف: فكل ما نحتاج للوصول إلى هذا الأخير هو، إضافة إلى حصة العمل، قياس العمل نفسه (أقصد: قوة العمل) من خلال "العمل المتجسد". وفى الواقع، ليس ثمة عدم انسجام بين ما أسميناه نظريتي ريكاردو الأولى والثانية للفائدة: ففى كليهما، تتحدد كمية ومعدل الربح ب (القيمة "الحقيقية") للأجور. وهذا ينجم عن البنية التى نوقشت أعلاه بعد التخلص من الناتج الكلى والربح. وتضيف فكرة الاستغلال (ولا يهم سواء أسميناه بهذا الاسم أم لا) مجرد تفسير خاص. ولكن الأمر لا يبقى كذلك حينما ننسب نظرية امتناع معينة إلى ريكاردو (ويمكن أن يصح الأمر نفسه على نظرية تقوم على الإنتاجية، رغم أننا لا نعزو إليه هذه النظرية، رغم ذلك). وحتى لا نعود ثانية إلى هذه النقطة، التى لا تخلو من أهمية نظرية، فإننى سوف أحسم هذه المسألة فى هذا الهامش. سبق أن حددنا "الربح" بواسطة "الأجور" (حصراً، بشكل عام). وعليه، فحينما نعلن فيما بعد، كما فعل ريكاردو، إن الأرباح نفسها هى "تعويض عادل" (أى سعر، كما هو واضح) مقابل الانتظار، فيبدو نظامه كنظام مفرط التحديد overdetermined: فثمة كمية معينة، كانت قد تحددت بالفعل سابقاً، أصبحت تخضع لشرط إضافى. ومع ذلك، فإن الأمر ليس كذلك إلا فى نظامه، ولا يستلزم أن يكون بهذا الشكل فى نظام أوسع قد يكمن خلف النظام الأول. وقبل أن يقبل الفارئ الحجج المشتقة من نظام مفرط التحديد (وهى السنظم التى باتت مألوفة اليوم)، ينبغي عليه أن يتفحصها بعناية. افترض أن "الأجور" كانت قد حددت "ربحاً" معيناً عند مقدار معين. افترض أيضاً إن هذا المقدار لا يعوض بشكل عادل "الرأسماليين"

حصّة العمل يتم تفسيرها بصورة منفصلة، فإننا، بعد بلوغ هذه النقطة، نصل بسهولة إلى فرضيتين لا تمثلان سوى شيء مبتذل حقاً.<sup>(١٦٥)</sup> تشير الفرضية الأولى إلى أن "الأرباح تعتمد على الأجور" - فعلاً، خلاف ذلك، كان يمكنها أن تعتمد في هذا المخطط؟ وتمثل الفرضية الثانية، في ظل تأثير الزيادة في السكان وتأثير قانون تناقص الغلة من الأرض، فإن المزيد من العمل ينبغي أن يتجسد في كل وحدة إضافية من الطعام، وأن قيمة حصّة العمل يجب أن تزداد أكثر وأكثر - رغم أن الكمية المتوسطة من السلع التي تنفق عليها الأجور لا ينبغي أن تزداد أو يمكن حتى أن تنخفض إلى حد ما - بحيث يتبقى لرأس المال قيمة أقل وأقل. وهذا، وليس أي شيء آخر كما أوضح وست ومن ثم وريكاردو بشكل مضني، يفسر الظاهرة التي يفترض أننا نلاحظها في صورة هبوط في معدل الفائدة. ولكن لم يكن ثمة داعٍ للإحكام. فمن المستحيل منطقيًا، وفق هذه النظرية العجيبة، أن يهبط معدل الفائدة لأي سبب آخر (ما عدا التقلبات "السوقية" قصيرة الأجل). وفي الواقع، شدد ريكاردو على أنه لو لا زيادة الأجور (وفق مفهومه)، لما كان بوسع أي كمية من التراكم أن تخفض من معدل الربح (الفصل الحادي والعشرين)؛ وهو لم يكتفِ بنقد سمث لتفسيره هبوط معدل الربح بواسطة التراكم، بل اتهم ج. ب. ساي بثقّة بنسيان قانونه للأسواق حينما أكد على أن "كلما توفرت رءوس أموال أكثر" بالنسبة لفرص الاستثمار، فإن معدل الفائدة يتدنى أكثر.<sup>(١٦٦)</sup> ثمة شيان واضحا: الأول

=نظير انتظارهم. فحينما يتعدّل هذا الوضع من الأشياء، فإن "الرأسماليين" سوف يقللون من استثمارهم (فليس أمامهم ثمة فرصة لأن يفعلوا غير ذلك في إطار هذا المخطط). وسوف ينخفض رأس المال أو على الأقل رأس المال المتغير: مخصص الأجر. ومن خلال سلسلة من الترتيبات في كل مكان من النظام تؤدي دورها "مرة واحدة" at one remove و" من خلف الستارة" - وأترك للقارئ أن يفعل هذا - فإننا في نهاية المطاف نصل إلى وضع ما تزال "الأجور" فيه تحدد الربح ولكن عند مستوى مقبول للرأسمالي". ويمكن للقارئ أن يتعلم أيضًا درسًا مهمًا من هذا الأمر بخصوص معنى عبارة: "يتحدد ب" - وهو درس ضروري جدًا إن أراد إدراك النظرية الاقتصادية في أي وقت وحيلها ووضع نقادها وحيلهم.

(١٦٥) وهما يشكلان مثالًا ممتازًا على فن الابتدال الذي، لارتباطه الحميم بالنقيصة الريكاردية، يقود الضحية شيئًا فشيئًا إلى وضع إما أن يستسلم فيه، أو أن يتعرض للسخرية لأنه ينكر ما أصبح شأنًا حقًا وفقًا لما بلغه تطور الموضوع المعنى في حينه.

(١٦٦) حول حاجة سمث، انظر القسم الفرعي هـ، أدناه. فعند صياغة الاتجاه المتناقض للأجور ومعدل الربح، ذهب سمث بالضبط إلى الحد الذي تبرره الوقائع والمعرفة البيهية (ولكن ليس التنظير الريكاردى): فالتراكم، بقدر ما يعني طلبًا إضافيًا على العمل (وخدمات الأرض)، ceteris paribus (عند بقاء الأشياء الأخرى على حالها)، يقلل من معدل الفائدة ويزيد من معدل الأجور (والربح). ولكن ريكاردو، باهماله الكامل لعدم قدرة جهازه النظري على الانطباق على هذه الآلية، لم يكن بوسعه الإصغاء إلى ذلك الاتجاه.

هو أن فرضية ساي هي فرضية صحيحة، وأنها لا تتعارض مع قانونه للأسواق  
قط، وذلك وفقاً للمعنى المقصود وفي إطار ترتيب ساي النظرى؛ ويتمثل الشئ  
الثانى فى أن فرضية ريكاردو غير خاطئة أيضاً، وذلك وفق المعنى المقصود وفى  
حدود ترتيب ريكاردو النظرى.

أما ميل، فيتعذر التمسك بموقفه دون إثارة الشفقة عليه. كان ميل يمتلك فهماً  
واسعاً لكل الظواهر المتعلقة بالفائدة. وقد أدرك بشكل خاص المشاكل النظرية  
للفائدة النقدية ورسملة العوائد بشكل أعمق من أى مُنظرٍ آخر فى زمانه: ففى  
الفصل الثالث والعشرين من الكتاب الثالث (من عمله Principles)، استتبّق ميل  
بضع تطورات تمتد إلى أربعين أو خمسين سنة تالية. وعلاوة على ذلك، فإنه تعلمَ  
من ساي وراى وسنيور. ومن الواضح أن ميل كانت لديه نظرية للقيمة أرفع بكثير  
من نظرية ريكاردو. وهكذا كان ميل، وكما أثبت بنفسه فى الفصل الرابع من  
الكتاب الرابع، فى وضع يسمح له بالتوصل إلى تحليل كان من شأنه أن يلائم كل  
الوقائع المعروفة. ولكنه كان قد ألزم نفسه بمناصرة مذهب ريكاردو والله أعلم  
بالسبب. وهكذا عالج ميل، بدءاً من الفصل الخامس عشر من الكتاب الثانى، تلك  
القضايا بطريقة غير طبيعية، وتتم عن ضيق فى التفكير بغية إكراهها على التوافق  
الظاهرى مع مذهب ريكاردو. ومن المهم جداً تحليل هذا الأمر والتوصل، من  
خلال هذا التحليل، إلى فهم أكمل للكيفية التى يتجاوز فيها التحليل الاقتصادى  
حواجز يصنعها بنفسه. ولكنى أخشى فعلاً أن القراء لن يشاركونى أسفى على عدم  
مقدرتى على إنجاز هذا التحليل ضمن المجال المتاح. (١٦٧)

(١٦٧) ومع ذلك، سأقدم فى هذا الهامش مثلاً عن طرق تم بواسطتها ضمان الانسجام إلى حد ما، وأطرح  
ملاحظة تسرى على نظريات عديدة، بما فى ذلك بضع نظريات معاصرة وسابقة. والمثال هو: حتى  
عند استبعاد الربح، فإن تسليفات الرأسمالى لا يمكن أن تتألف من الأجور فقط كما يعتقد نصير  
لنظرية الامتناع مثل ميل؛ ومع ذلك، فإن هذا بالذات كان ما شدد عليه ميل فى الفقرة السادسة  
(الكتاب الثانى، الفصل الخامس عشر) - فكيف كان هذا ممكناً؟ لا شئ أبسط من هذا: ف "الأرباح"  
أيضاً يتم تسليفها، طبعاً، ولكن هذه التسليفات ليست تسليفات، بل نوع من المدفوعات على حساب  
أرباح يتوقع الحصول عليها.

والملاحظة هى: فى ظل فرضيات ملائمة وبخاصة عند إهمال الاحتكاكات frictions، الجمود  
rigidities والسلسلات sequences، فإن كل الكميات الاقتصادية، وبخاصة المجاميع الاجتماعية  
المعتادة، تتوقف بعضها على بعض بطريقة محددة؛ وإن أى عملية تغيير تمر عبر هذه الكميات لا  
بد أن تؤثر عليها جميعاً. ولا يحتمل أن تتناقض مع الوقائع أى فرضية تفيد أن إحدى هذه الكميات  
تمتلك أهمية سببية خاصة، وأن الكميات الأخرى تعتمد عليها، مهما بدا هذا غير معقول. وهكذا، فى  
الكتاب الرابع، الفصل الرابع من Principles، يناقش كاتبنا ميل الأرباح إلى حد أدنى، وكذلك =



(د) نظريات الفائدة القائمة على الإنتاجية إن الشيء الطبيعي بالنسبة لأنصار مخطط العوامل الثلاثة وأنصار النظرية القائلة إن الدخول هي، من حيث الجوهر، أسعار خدمات إنتاجية (مضروبة في كمياتها) هو تفسير العائد من السلع الرأسمالية- الذي طابقوه مع معدل الفائدة، كما فعل كل كتاب الفترة المدروسة- كسعر للخدمات الإنتاجية التي تقدمها تلك السلع الرأسمالية. (١٦٨) ويمكن مرة أخرى تحقيق هذا بطرق عدة، رغم أنها جميعاً تواجه اعتراضاً مميئاً لسوء الحظ: فلا شيء أسهل من بيان أن السلع الرأسمالية أو خدماتها، باعتبارها مستلزمات ضرورية ونادرة، سوف يكون لها قيمة وستجلب أسعاراً؛ كما أن من غير الصعب أن نوضح إن ملكيتها ستدر عوائد صافية مؤقتة في الغالب؛ ولكن الأمر الصعب جداً هو بيان أن هذه القيم والأسعار تكون عادة أعلى مما هو ضروري لتمكين مالكيها من تجديدها- وإذا كان الأمر كذلك، فلماذا- وبعبارة أخرى، لماذا ينبغي أن يكون لملكيتها عائد صافى دائم. ولم تتضح هذه المسألة كلياً بالنسبة لعلم الاقتصاد عموماً إلى أن تم نشر تاريخ بوهم-باورك لنظريات الفائدة في المجلد الأول من

"العوامل المضادة" كتصدير رأس المال والتطور التكنولوجي وما شابه ذلك بطريقة معقولة تماماً وفق أفكار ساي. ولكن الاستثمار المحلي والاستثمار الأجنبي والتغير التكنولوجي تؤثر كلها- ولو بدرجات واتجاهات مختلفة - على قائمة الأجر الوطني. وهكذا لم تكن ثمة صعوبة في جعل تلك النظرية تتلائم مع المخطط الريكاردى. وكل ما كان ينبغي على ميل أن يفعل هو إبراز حلقة الأجر من السلسلة وإسناد دور السبب إليها: إن إساءة استعمال كلمة: سبب (أو معادلاتها) تمثل الاستثناء الوحيد فعلاً مما لنا من حق منطقي. ومع ذلك، فالنظرية التي ليس لها من عيب منطقي آخر سوى هذا قد تكون نظرية فاسدة رغم ذلك ولا تصلح لشيء سوى تقديم دعم صوري لعقيدة ما تستهوى صاحب هذه النظرية. فمثلاً، ماذا لو توافقت معدلات الربح العالية مع تكلفة عمل عالية، كما حدث في الولايات المتحدة دون شك؟ لقد اهتم ميل بهذا كما تشير رسائله إلى كيرنس التي نشرها ج. براين ("G. O'Brien", *Economica*, November 1943, pp. 279-") J. S. Mill and J. E. Cairnes, 82). والمطلوب هو إما دحض هذه الواقعة أو تبريرها. وبالتأكيد يمكن تحقيق هذا دائماً: ذلك لأن من الممكن جعل أي نظرية تتلائم أي وقائع من خلال فرضيات إضافية ملائمة. ولكن كان سيكون من الأيسر والأكثر مباشرة أن يتم تبني مخطط تحليلي آخر يسلم بالحقيقة المهمة التي تفيد أن معدلات الربح العالية والأجور العالية تتوافق بصورة عادية دون خلق مشكلة صعبة من ذلك خاصة وان آ. سميث كان قد وضع الخطوط العامة لمخطط بسيط كهذا بصورة واضحة.

(١٦٨) هذا يسرى على رأس المال التكنولوجي فقط، رغم أن أنصار نظرية الفائدة القائمة على الإنتاجية لم يقيّدوا عموماً مفهومهم لرأس المال بهذا الشكل. وفي الواقع، فإننا نعلم بأنه كان ثمة اتجاه لتحويل رصيد رأس المال التكنولوجي إلى رصيد كاف. ولكن هذا يعنى الابتعاد عما أسميناه نظريات الإنتاجية البحتة، أي النظريات التي لا تهتم بغير الخدمة الإنتاجية للمعمل والمعدات. وما دام كل رأس المال غير الأجرى، الذي هو مصدر الفائدة بحسب هذه النظريات، يمثل لدى ماركس رأس المال الثابت الذي لا يخلق أي فائض قط، فمن الممكن أن نعتبر نظريات الإنتاجية البحتة كنظريات نقيضة لنظريات الاستغلال.

عمله (Kapital und Kapitalzins 1884). فحتى ذلك الوقت (وربما حتى الآن في بعض الحالات) تصورَ الناس (أو يتصورون) أن البرهان السهل لمسألة إن السلع الرأسمالية يجب أن تدر عائداً تثبت ipso facto (بهذا ذاته) إن هذه السلع ينبغي أن تدر دخلاً لمالكيها. وقد شوّه هذا الخلط بين شيئين مختلفين كل نظريات الفائدة القائمة على الإنتاجية البحتة (كما أسماها بوهم-باورك) سواء البدائية منها (النظريات البسيطة للإنتاجية لدى بوهم-باورك) والنظريات الأكثر إحكاماً (النظريات المعقدة للإنتاجية motivated لدى بوهم-باورك). كما يشوّه هذا الخلط ما دعاه بوهم-باورك النظريات الاستعمالية التي لا تختلف عن نظريات الإنتاجية من حيث الجوهر. (١٦٩)

ولاوردال، الذي كان أول نصير لنظرية إنتاجية صريحة، كان أيضاً أول من أعطى مثلاً على الوقوع الصريح في الخطأ المنطقي الذي جرت الإشارة إليه أعلاه. ولكن ما سترَ هذا الخطأ، إن لم يكن قد صححه، هو تعريفه الخاص للدور الإنتاجي لرأس المال، الذي هو في نظره ليس "مساعدة العمل" بل "الحلول محله". فمالك رأس المال يستلم ما كان سيستلمه العمل المزاح (Inquiry into the Nature and Origin of Public Wealth, 1804, p. 165). وهذا التعريف يستمد أهميته من تلميحه بالعلاقة بين قابلية الإحلال بين رأس المال التكنولوجي والعمل، ومن كونه خطوة أولى لتحليل العلاقة الحقيقية بين الأجور والفائدة. ولكن هذا التعريف كان يمكن أن يحل مشكلة العائد الصافي من السلع الرأسمالية فقط لو أن الآلات لم تتعرض للاستهلاك مثلما كان على بوهم-باورك أن يلاحظ هذا الأمر: ولكنها حينما تستهلك، فإن نظرية لاوردال تفسر سبب حصول الآلات على مقابل اندثارها، ولكنها لا تفسر سبب حصولها على ما هو أكثر من هذا- إن فعلت هذا حقاً (١٧٠)- وهو أمر غير مؤكد رغم كل شيء.

(١٦٩) لا يخلو من الوحي مصطلح النظرية الاستعمالية Use Theory، الذي لا يحتاج إلى أي توضيح. ومن المؤكد أن العائد من السلع المعمّرة، النقدي أو المحتسب imputed monetary or الصلة بسعر الفائدة السائد، ومن باب التطوير في بعض الحالات أن يجري توسيع هذه الفكرة لتشمل السلع الاستهلاكية المعمّرة. ولكن "الاستعمال" يُختزل إلى "خدمة" كما هو واضح. وترتبط نظرية الاستعمال عادة باسم هرمان Hermann (١٨٣٢) وقد تمتعت بشعبية واسعة لفترة طويلة، وبخاصة في ألمانيا. وكان نيس Knies ومنجر Menger من بين أنصارها.

(١٧٠) يعود الفضل الكبير إلى لونغفيلد وفون تونن في إدخال التحليل الحدي إلى نظرية الفائدة القائمة على الإنتاجية وفي مواصلة البحث ليشمل العلاقات بين الفائدة والأجور. ولكنهما ليسا في حال أفضل من منظرى الإنتاجية الآخرين من ناحية النقطة الأساسية. ومع ذلك، عزز لونغفيلد من وضعه =

ويكفي هذا المثال. فلن نستفيد أكثر من مناقشة، مثلاً، رؤية مالثوس التي تصب في فكرة أن "الأرباح" هي "تعويض عادل عن ذلك الجزء من الإنتاج الذي يساهم فيه الرأسمالي" (Principles, 1st ed., p.81). ويجد القارئ في صفحات بوهم-باورك قائمة بأسماء الكتاب الذي اعتنقوا نظرية الفائدة القائمة على الإنتاجية طوال القرن التاسع عشر. وكان عدد هؤلاء الكتاب في القارة أكثر مما كان في إنجلترا. ونظرًا لعدم قيامهم بأي جهد جدي لإثبات وجود عائد موجب دائم تدره السلع الرأسمالية المادية، فإنهم fortiori (من باب أولى) لم يطرحوا قط السؤال عما إذا كان هذا العائد هو فائدة أم شيء ما آخر.

ثمة نوع آخر من نظرية الفائدة سنشير إليه هنا، رغم أن من المشكوك أن يكون من حقنا تصنيفه تحت عنوان نظريات الإنتاجية. ويرتبط هذا النوع باسم جيمس ميل وماك كولوخ، وهو ثمرة مشتركة لجهودهما إلى حد ما،<sup>(١٧١)</sup> ويمكن تلخيصه بعبارة الأخير القائلة إن "أرباح رأس المال هي مجرد اسم آخر لأجور العمل المتراكم": فالسلع الرأسمالية نفسها هي عمل متراكم أو مكتنز؛ وما تجسده من عمل يستمر ببساطة بكسب الأجور؛ فحينما يجسد النبيذ، عند وضعه في القبو، كمية معينة من العمل فإن هذا العمل أو "النوع" nature يستمر بأداء دوره أثناء

---

=باستعانتها بفرضية أن تكوين رأس المال يسلترم وجود مدخرات، وبالتالي استعداد المدخرين للتضحية بالحاضر في سبيل المستقبل"- أي فكرة الامتاع. ولكن تونن، الذي كان على مستوى أرفع من ناحية التكنيك إلى حد يتعذر قياسه، لم يتجاوز الصيغة القائلة إن الفائدة تتحدد باستعمال (أو بالأثر الإنتاجي ل) "العنصر الأخير من رأس المال المستخدم". ولا ينبغي طبعًا أن يفهم هذا بالمعنى الوارد لدى وست-ريكاردو. ولكن ينبغي فهمه بالمعنى الذي يبدو أن البروفيسور د.هـ. روبرستون D. H. Roberston يتبناه في وقتنا الحاضر (انظر مقالته المنشورة في Economic Journal September, 1937، وهي واحدة من ردود ثلاثة على مقالة كينز التي تحمل عنوان: "Alternative Theories of the Rate of Interest".

(١٧١) ينبغي أن نقصر على النقطة الجوهرية. ولكن ثمة أشياء عدة تخص تفاصيل الفائدة تضطر إلى إهمالها. ومن بين هذه الأشياء الدور الذي لعبه تورنس ( Essay on the production of Wealth, ) (1821) في المحاجة التي أثمرت النظرية التي سيتم ذكرها. إذ سلم تورنس بما سوف نلخصه فيما بعد: نظرية العلاوة كتفسير للفائدة make-up theory of interest حيث لا تدخل "الأرباح" فيما أسماه هو السعر الطبيعي للسلع. وقد جعل تورنس هذا السعر الطبيعي يساوي التكاليف. والأرباح تدخل فقط في سعر السوق الذي يعني شيئًا يختلف تمامًا عن سعر السوق لدى كل من سمث وريكاردو. وفي الطبعة الأولى من عمله (Elements 1821)، حاجج جيمس ميل ضد هذه النظرية بشكل رئيسي ولم يظهر أي علامة على رغبته بتبنيها إلا نادرًا، ولكنه عاد وتبناها في الطبعة الثانية (١٨٢٤)، بعد صدور مقالة ماك كولوخ المنشورة في Encyclopaedia Britannica (الملحق، ١٨٢٣). وتتضمن هذه المقالة عبارة ماك كولوخ المذكورة في المتن أعلاه التي أحكم صياغتها في عمله (Principles 1825).

تخمر هذا النيبيذ؛ وإن الفائدة هي ما يُدفع نظير هذا العمل الإضافي. ويعود السبب الواضح لطرح هذا الرأي إلى تصميم جيمس ميل وماك كولوخ على توسيع نظرية أستاذهما في القيمة لتشمل حالات اعتبرها ريكاردو نفسه خارج نطاق قانونه الخاص بكمية العمل، وذلك بغية جعل هذا الأخير قانوناً عاماً بصورة تامة - مثلما حاول ماركس أن يفعل بواسطة مفهوم آخر. وقد آمن النقاد، الواحد تلو الآخر، بأن ميل وماك كولوخ لم يحققا هذه العمومية إلا عن طريق ما يمكن تسميته خدعة بحثية، بل خدعة سخيفة أيضاً.<sup>(١٧٢)</sup> كما يمكن المحاجّة ضد نظرية الفائدة هذه بالإشارة إلى أنها، إضافة إلى فشلها بترسيخ نظرية القيمة القائمة على كمية العمل، تتعرض إلى الاعتراض المميت نفسه الذى تتعرض له نظريات الإنتاجية البحثية: فحتى إذا سلمنا بأن السلع الرأسمالية هي عمل مكتنز وان "الرأسمالى" يسترد أجور هذا العمل من عوائده، فإن هذه النظرية، حتى دون النظر إلى الظروف الأخرى، تعجز عن أن توضح لماذا يتوجب أن يحصل الرأسمالى على شيء ما نظير ذلك العمل المتصور. ولكن هذا الاعتبار بالذات، وإن كان يمنعنا بالتأكيد من قبول هذه النظرية للعائد الصافى الدائم، بيد أنه يسمح لنا بأن نضفى عليها معنى أكثر ملائمة قليلاً، وبخاصة فى نسخة ماك كولوخ غير المحظوظ منها. أى أن النظرية فى هذه النسخة تسمح لنا، على الأقل، بروية طريقة خرقاء وملتوية للاعتراف، من زاوية نظرية القيمة القائمة على كمية العمل، بضرورة رأس المال المادى requisiteness of physical capital. وعند تفسيرها بهذا الشكل، فإن خدعته البحثية تضاهى استعمال "العمل" كمصطلح لما يمكن تسميته بشكل أصح "خدمة إنتاجية"، والأجور كمصطلح لما يمكن تسميته بشكل أصح سعر خدمة إنتاجية. أو، بعبارة أخرى، ترقى خدعته إلى الاعتراف بأن العمل المكتنز هو نوع خاص من العمل الذى يقدم خدمات من نوع خاص أيضاً عند مقارنتها بخدمات العمل "الحى" أو "السائل". وهذا هو السبب الذى دفعنى - دون نية الدفاع عن هذه النظرية بالتأكيد - لتصنيفها ضمن نظريات الإنتاجية البحثية: فهي نسخة أنصار مفهوم كمية العمل من نظرية الإنتاجية البحثية.

(١٧٢) وقد أضاف نقاد كثيرون، من بينهم كانان (المصدر السابق، ص ٢٠٦) تهمة مفادها إلى أن الخدعة أعدت بقصد التبرير. فبإله من تبرير محبب "للأرباح" بتسميتها "أجوراً"! لقد دخلت الأيديولوجيا فى محاجة ماك كولوخ مثلما دخلت فى محاجة ماركس دون شك؛ وربما أحب ماك كولوخ الدفاع عن الأرباح بقدر ما أحب ماركس الهجوم عليها. ولكن هذا خارج الموضوع.

تمتلك نظريات الإنتاجية البحتة تفسيراً سهلاً للهبوط المزمن فى معدل الفائدة. ولا ينقصها سوى التسليم بأن رأس المال التكنولوجى يتزايد بمعدل أسرع من السكان المتاح للتتمة الصناعية لكى يقع الهبوط فى عائد الوحدة الواحدة منه بشكل عام- وليس بالضرورة حصتها النسبية، ناهيك عن حصتها المطلقة- وذلك *ceteris paribus* {عند بقاء الأشياء الأخرى على حالها}. ونظراً إلى أن *ceteris paribus* تتضمن مدى تكنولوجياً معيناً (دالة الإنتاج)، فيمكن للقارئ أن يتصور إن هذا التفسير غير صالح إلى حد بعيد. ومن المؤكد أنه انه غير صالح. ومع ذلك، فإنه ينطوى على ميزة معينة: فحينما يصاغ بصورة صحيحة،<sup>(١٧٣)</sup> فإن هذا التفسير كان ينبغى أن يبرز بصورة تلقائية الشروط الأكثر أهمية فى أى فرضية عن السلوك المزمن لمعدل الفائدة الصافية، ويُفترض فيه، حينما يفعل هذا، أن يزيد من الشك فى صحة "قانون" الهبوط المزمن.

لم تكن لدى سمث أى نظرية للربح" تقوم على الإنتاجية. ولكن سمث، رغم ذلك، قدّم لما اعتبره كغيره الميل المؤكد للفائدة نحو الهبوط تفسيراً يرتبط بنظرية الإنتاجية على نحو طبيعى جداً، أى أن معدل الأرباح يميل للانخفاض حينما تتنافس رءوس أموال متزايدة بعضها مع بعض. ومن زاوية وست وريكاردو، يبدو هذا الرأى بمثابة خطأ منطقي، ذلك لأن القيم النسبية، التى استخلصا معدل الفائدة منها، لا يمكن أن تتأثر بزيادة معينة بحد ذاتها فى كميات السلع التى تشكل رأس المال.<sup>(١٧٤)</sup>

(١٧٣) يمكن صياغتها بطرق عدة. فمثلاً، أرجع لونغفيلد هبوط "الأرباح" إلى أن الاستفاضة من فرص الاستثمار الأكثر ربحية تجرى أولاً بحيث لا تبقى مع مضى الزمن سوى الفرص الأقل ربحية. ويواجه هذا الرأى اعتراضاً مفاده إن فرص الاستثمار تتوسع دون انقطاع بفضل التقدم التكنولوجى، وإن ليس ثمة سبباً يجعل الفرص الاستثمارية التى تظهر فيما بعد أقل ربحية من تلك التى ظهرت قبلها (انظر الجملة ما قبل الأخيرة فى المتن). وتمثل صياغة لونغفيلد مجرد نتيجة لنظريته للفائدة القائمة على الإنتاجية الحدية: إن معدل الربح، الذى "يساوى المساعدة المقدمة إلى العمل من قبل ذلك الجزء من رأس المال المستخدم بأقل كفاءة والذى سوف أسميه الجزء الأخير من رأس المال المستعمل فى الإنتاج" (Lectures on Political Economy, p. 149)، سوف ينخفض عمومًا حينما يزداد رأس المال بأكثر من زيادة العمل، ولكن ينبغى تمييز هذا الانخفاض عن الانخفاض المزمن المطلوب تفسيره، والذى لا يشكل الأول إلا عنصرًا منه.

(١٧٤) تستحق محاكاة السير إدوارد وست الأصيلة لصالح ذلك الرأى قراءة دقيقة. فهى تقدم مثالاً ممتازاً على الطريقة التى تخفى فيها بنية نظرية معينة، بمجرد أن يتم قبولها، أكثر الحقائق وضوحاً مما يتولى تحليلها. فهذه المحاكمة مسؤولة بشكل رئيسى عن رأى ريكاردو القائل إنه ليس بوسع أى زيادة فى رأس المال، ما لم تصحبها زيادة فى (القيمة الريكاردية) للأجور، أن تخفض من معدل الربح، أو أن تتسبب فى إحداث أى توقفات فى العملية الاقتصادية.

## (هـ) نظرية الفائدة القائمة على الامتناع نظراً للاعتراف برأس المال

المادى كمستلزم للإنتاج أو حتى للاستغلال فحسب، فينبغى اعتبار تجهيز رأس المال بمثابة خدمة، في حدود معنى هذه الكلمة في التحليل الاقتصادي، مع إن هذه الخدمة تنول إلى المستغل وليس إلى المجتمع بصورة عامة في حالة قبول نظرية الاستغلال. ولذلك، فبدلاً من التشديد على الخدمة الإنتاجية أو الاستغلالية لرأس المال نفسها، يمكننا التشديد على الخدمة المتمثلة بتجهيز رأس المال دون أن نفقد شيئاً من دقة التعبير. ونظراً لتمسكنا بنظرية سمث القائلة إن السلع الرأسمالية تمثل نتاج للادخار-كما صاغها ج. س. ميل - فيمكننا أن نقول أيضاً إن أى عائد صافى تدره هذه السلع هو من قبيل ما يُدفع نظير الخدمة التى قدمها الادخار سواء لمن يقوم بالإنتاج أو إلى المستغل وحده. وحينما نقول هذا، نكون قد تبيننا نظرية سكروب- سنيور للفائدة التى تقوم على الامتناع Abstinence. وقد اخترت تقديم الموضوع بهذا الشكل لتمهيد الطريق للوقائع التالية المهمة تاريخياً.

أولاً: سيتبين أن ليس ثمة اختلاف جوهري، ناهيك عن عدم التوافق، بين نظريات الإنتاجية والامتناع. وقد أدرك سنيور هذا بشكل واضح كما تشهد مسلمته الثالثة (انظر القسم الفرعى هـ ج، أعلاه). ولكنه لم يفسر بدقة- وهو ما أنجزه أ. مارشال و ت. ن. كارنر فيما بعد- ما تضيفه نظرية الامتناع إلى نظرية الإنتاجية وما هى علاقتها بهذه الأخيرة. إن ما تضيفه هذا يمثل الكابح الذى يمنع عملية خلق السلع الرأسمالية الإضافية من الوصول إلى الحد الذى يمكن عنده بالذات أن يهبط عائدها الصافى إلى الصفر.<sup>(١٧٥)</sup> ولكن فشل سنيور فى إيضاح هذا بشكل كاف جعل كلاً من أنصار نظرية الامتناع (ج. س. ميل الذى اكتفى بالصياغة القائلة إن الفائدة هى ثمن الادخار) وخصومها (بوهم-باورك بشكل خاص) ينظرون إليها كتفسير لظاهرة الفائدة بشكل بديلاً لتفسير نظرية الإنتاجية وينبغى أن يركز على عنصر الندرة فحسب الأمر الذى يرتبط بالادخار أو يمكن أن يرتبط به.

ثانياً: سيتبين أن الهجوم على نظرية الامتناع لا ينبغى أن ينصب على منطقتها. فقد استند هجوم بوهم- باورك، مثلاً، على تهمة تتعلق بازدواجية

---

(١٧٥) لست أنا نفسى من أنصار نظرية الامتناع مثلما قد يعلم بعض القراء. ولا أفعل شيئاً سوى محاولة عرض أسسها كما تبدو لمنظرى نظرية الامتناع بطريقة أمل أن تجعل القارئ يفهم ظهورها إضافة إلى حقيقة أنها أثبتت إنها نبتة قوية.

الحساب. فالمدخر الذى يقوم بالإقراض يختار بين الرصيد الذى ينبغى أن يتخلى عنه<sup>(١٧٦)</sup> وبين تيار العوائد الذى يمكنه الحصول عليه. وليس ثمة مجال لإضافة أى توضيح أخرى قد يقدمها المدخر. وحتى إذا سلمنا بأن هذه المحااجة قد تتطوى على شىء ما حينما نفيد عبارة "التعويض عن التضحية" بكل محتويات نظرية الامتناع<sup>(١٧٧)</sup>، فلا يعنى هذا أن هذه النظرية غير منسجمة حينما يتم تطويرها بصورة صحيحة وتوضع فى إطارها الصحيح. وليس ثمة تناقض قط بين عدم الشك منطقيًا بنظرية معينة والقول فى نفس الوقت إن هذه النظرية خاطئة أو غير كافية على الأقل. ذلك لأن السبب الذى يُستعان به دون ارتكاب خطأ منطقي لغرض تفسير ظاهرة ما لا يوجب أن يكون هو السبب الذى يخلق هذه الظاهرة بالفعل.

ثالثًا: إضافة إلى منطقتها القوي، فإن احتكام نظرية الامتناع إلى المعرفة الغريزية هو الذى أسندها إلى خط طويل من الكتاب البارزين أكثرهم من الإنجليز ويتقدمهم ج. س. ميل. فقد سلّم ميل إلى مارشال بصورة جاهزة المذهب الذى يتضمن عاملي "التكلفة الحقيقية" - المعاناة *disutility* (المضايقة *irksomeness*) الذى يحس به العامل والامتناع الذى يقوم به المدخر.<sup>(١٧٨)</sup> وليس لنا من خيار سوى أن نعزو شكلاً أقل تحديدًا من المذهب نفسه إلى سمث وريكاردو معًا. فمهما كان استعداد الأول لتقديم تلميحات باتجاه نظرية ما للاستغلال، بيد أن مفهوم التوفير *parsimony* هو ما يتبقى حينما نبحث فى عمله *Wealth of Nations* عن محاولة لتفسير حقيقى للفائدة الصافية. ومهما استخف الثانى بهذه المشكلة، فإن ملاحظة

(١٧٦) حتى إذا تم إقراض الرصيد إلى فترات قصيرة فقط وأنه يُعاد استثماره بشكل دورى، فإن الرصيد يُسحب عادة من استهلاك المدخر بصورة نهائية. وليس ثمة خلاف عادة على أنه يتم التخلي عن متعة الرصيد: والمعتاد هو أن هذه المتعة يتم التنازل عنها طمعًا فى متع مختلفة تمامًا يتوقع الحصول عليها من تدفق مدفوعات الفائدة. وهذا هو السبب الذى يستدعى الاحتفاظ بمصطلح الامتناع *Abstinence* ولماذا لا ينبغى حقًا أن نرمى مصطلح الانتظار *waiting* بل الاحتفاظ به لظاهرة أخرى أو لجانب آخر من نفس الظاهرة على الأقل، مما يجعل من المبرر تمييز الجانب الأخير عن الجانب الأول الذى يشير إليه مصطلح الامتناع كما أوضحنا هذا من قبل.

(١٧٧) تتمثل الصعوبة الرئيسية أمام التسليم بهذا فى أن جيفونس وبوهم-باورك، عند عرض مفهومهما حول "الخصم النفسى للاشباع المستقبلي" ذهبًا بعيدًا باتجاه تقديم بديل لفكرة الامتناع. ومع ذلك، فقد تعززت محااجة بوهم-باورك ضد المفهوم الأخير بأرفنج فيشر (I. Fisher, *Theory of Interest*, ch. 20, 1930, especially pp. 486-7, and appendix thereto) الذى طرح مذهبًا فعالاً ضد اعتبار الانتظار أو الامتناع كبنود مستقلة من التكلفة الحقيقية.

(١٧٨) يصعب على أن أفهم كيف أمكن لكيرنس الادعاء بهذا الفضل لنفسه. ولكنه قد فعل.

وجود فترات دوران periods turnover مختلفة الطول لا تستطيع أن تتعايش ما لم يكن هناك معدل ما للفائدة من شأنه أن يحقق المساواة بين عوائد رؤوس الأموال التي تكمل دورتها turn over في فترات مختلفة يشير بوضوح نحو إدراك عنصر معين من الامتناع أو من "الانتظار" بعبارة أصح. فمن ناحية، تعزز هذا الفهم طريقة ريكاردو في التعبير التي تشير إلى أن الفائدة هي "تعويض عادل" (١٧٩) مقابل هذا الانتظار؛ ولكن رفض ريكاردو تبني التفسير لهبوط معدل الفائدة الذي من شأنه أن يترتب منطقياً على طريقة التعبير هذه يُضعف التفسير المذكور، من الناحية الأخرى.

رابعاً: إن الضعف، المنطقي والوقائعي، للتهجمات على نظرية الامتناع لم يؤدِ إلا إلى تقويتها على يد اقتصاديين مقتدرين وبحيث ازدادت هذه النظرية قوة بصورة غريبة كلما تزايدت شدة هذه التهجمات. فهذه النظرية لم تكن سوى قطعة من التبرير دفعت بالاشتراكيين إلى اللوم والتبجح. وفي حمى غضبهم، نسي هؤلاء كلياً أن يصوغوا حجج جدية مضادة، وهي متوافرة حقاً؛ ولكنهم، بدلاً من ذلك، لجئوا إلى التهكم التافه من أصحاب الملايين الذين يتم الدفع لهم نظير عدم إسرافهم (الاسال) أو الرأسماليين الذين يُدفع لهم مقابل امتناعهم عن تبديد السواد (ماركس). وقد كان لدى حتى "الكلاسيك" إماماً بالتحليل الحدى يكفى لعدم تأثرهم بالأول، وكان من الصعب أن يخطر ببالهم تجشم عناء محاجة الثاني.

ومع ذلك، فنظراً لقيام اقتصادى بارز في وقتنا الحاضر بتكرار حماقة ماركس بعد مرور وقت غير طويل على ذلك، ولوجود اقتصاديين كثيرين في تلك الحقبة كانوا قد استعملوا عبارات تتم عن سوء فهم (انظر اقتباس ماركس من مولينارى وكورسل-سينويل في Das Kapital, vol. 1. ch. 24, sec. 3)، فيمكن تلمس التفسير التالي. فالرأسمالي، كما ذكرنا من قبل، يبادل رصيذاً بتيار. وإن "الامتناع"، الذي يتم تعويضه عنه وفقاً لهذه النظرية، يدخل في تراكم هذا الرصيد. ليس ثمة دفع إضافي نظير الامتناع عن استهلاك الرصيد حتى في الحالات التي يكون فيها هذا ممكناً مادياً. ولكن ما دام المدخر يتسلم تعويضه على شكل تيار من المدفوعات، فإن الأمر يمكن أن يبدو كما لو أنه يقبض مراراً وتكراراً نظير

(١٧٩) يمكن بسهولة طبعاً تجريد هذه العبارة من الحكم القيمي الذي توصله، وأن تُقرأ ببساطة كما يلي: سعر الانتظار.



الامتناع عن "تبيد" السلع الرأسمالية التي تتكون وتستنفد في سياق استخدام رأسماله. وتعزز هذا الانطباع حقيقة إن المبلغ الموعود، أو التعويض المتوقع في حالة استخدام رأس المال من قبل مالكه نفسه، ينبغي تسليمه فعلاً في الحالة العادية إذا أُريد مشاركة الناس في صفقات كهذه أصلاً. وحينما يخيب أمل المقرض أو المالك الذي يستخدم رأسماله في ذلك التوقع، فسيحاول استرداد قرضه أو الخروج من ساحة الأعمال - مما سيبدو عندئذ كما لو أن الأمر يتطلب الدفع له من جديد لكي يُبقى رأسماله في مكانه. ولكن الطالب في السنة الثانية من الكلية الذي لا يستطيع تفسير هذه الوقائع بشكل صحيح أو، لنصف، إدراك ما كان يقصده هؤلاء الكتاب حينما تحدثوا عن رأسماليين "يقرضون أدوات إنتاج تعود لهم إلى العمال" لا بد أنه طالب غير واعد حقاً. إن هذا النوع من الأشياء يفسر جزئياً، ويغفر إلى حد ما، عدم تمكن كثير من الاقتصاديين المقتدرين من رؤية الأشياء الأعمق في ماركس. فهم يبصرون لأول وهلة أشياء كثيرة غير معقولة، إلى حد أنهم لا يتمكنون من الاعتقاد أن بوسع الرجل المسئول عنها أن يتجاوز مستوى أحكامه من حين إلى آخر.

ولكن الباحث المستعد لتحية ماركس أحسن تحية سوف يسأل نفسه بالتأكيد: كيف يمكن لكاتب، تمكّن من امتشاق ذرى لم يطأها إلا قلة من الكتاب وأثبت أحياناً أنه كاتب تحليلي مقتدر جداً في أمور ثانوية أيضاً، أن ينحدر إلى مستوى واطئ كمستوى 3 Sec؟ إن متطلبات التحريض وحدها لا تكفي لتفسير هذا الأمر، وبخاصة إن أكثر هذه الخطابية كان يمكن استعمالها لتغليظ الدعم المقدم. وعليه، فإن الشك الذي يراود النفس هو أن هذه الخطابية تخفي شيئاً ما. وفي الواقع، ليس من الصعب تحديد ماهية هذا الشيء: إنه وجود عنصر من الامتناع بمعناه المحدد وعنصر من الانتظار في منطق بنيته النظرية. سبق أن رأينا إن نظرية ماركس تنتمي إلى العائلة التي أسميناها الاقتصاد التسليفي Advance Economics وإن هذا يفترض إدراك عنصر متميز في العملية الاقتصادية - ولا يهم أن تسميه خدمة متميزة أو جريمة متميزة - يمكنه أن يحمل فكرة الاستغلال، ولكنه بذاته لا يمثل الاستغلال. كما وجدنا أيضاً أن الجبل الجليدي الخطير من فكرة الامتناع يمكن رؤيته في موضع غير مريح قريباً من مُحاجة ماركس عن التراكم التي يمكن أيضاً

اعتبارها محاكاة عن الادخار.<sup>(١٨٠)</sup> وهنا نضيف أن فكرة الانتظار لم تغب عن بنية ماركس أكثر مما غابت فكرة الامتناع بالمعنى المحدد. ويمكن توضيح هذا الأمر بالطريقة التالية. وفقاً لماركس، يقوم رأس المال الثابت بمجرد نقل *transmits* قيمته إلى المنتج دون أن يضيف شيئاً يتجاوز قيمته. ولكنه، باعتباره هو نفسه ناتجاً للعمل المستغل، يجسد ليس فقط السلع الأجرية *wage goods* التي استهلكها العمل الذي أنتجها، بل أيضاً القيمة الفائضة وفق المعدل السائد. وهنا، ليس ثمة صعوبة في إضافة القيمة الفائضة هذه، المتجسدة في رأس المال الثابت، إلى القيمة الفائضة التي تنشأ عن استخدام العمل في إنتاج المنتج النهائي بمساعدة رأس المال الثابت. وإذا أمكن القيام بهذا، فلا يتبقى سبب يحول دون أن تتناسب الأسعار الفعلية مع كل العمل المتجسد فيها، أي العمل المتجسد في رأس المال الثابت زائداً العمل المضاف حتى لحظة ظهور المنتج النهائي، كما لن تكون هناك مشكلة في تحويل القيم إلى أسعار. ومع ذلك، فإن ماركس لم يفعل هذا، بل فضلّ التصارع مع هذه المشكلة بالذات عبر مئات الصفحات - فلماذا؟ لأن من الواضح أن ماركس كان يعتقد أن من المتعذر إهمال مشكلة الاختلاف الزمني *time distance*. ولكن هذا يرقى إلى إدراك - ولو ليس إلى الاعتراف ب- أن الانتظار يشكل، رغم كل شيء، عنصراً في بنية ماركس (نظرية القيمة)، وهذا هو ما شئنا توضيحه.

تتمتع نظرية الفائدة القائمة على الامتناع بوضع ملائم على نحو خاص لمعالجة أي هبوط مزمن في معدل الفائدة. فإذا نظرنا إلى الامتناع كأحد مستلزمات الإنتاج العديدة، فلن نجد صعوبة قط في بيان الشروط التي في ظلها تنتج زيادته النسبية الظاهرة تلك. والأدوات التي لم تكن معروفة في الفترة محل الدراسة أصبحت ضرورية لإنجاز هذا الأمر بشكل مرضي. ولكن كان يمكن استخلاص الفرضيات الرئيسية بشكل حدسي تقريباً، إذا صح التعبير، حتى باستعمال نفس مستوى أدوات الفترة المدروسة. ولم يقدم التفسير التاريخي سوى ميزة إضافية، وبخاصة أن أي تنبؤ بهبوط معدل الفائدة وفق هذا التحليل سيبرد بشكل مشروط

(١٨٠) قارن العبارة الشهيرة، ولو الفجة قليلاً، التي ترد في القسم الثالث 3 Sec. غير المحظوظ من الفصل الرابع والعشرين: "راكم، راكم، فهذا هو موسى والأنبياء... ادخر، ادخر، أي حول أكبر جزء ممكن من القيمة الفائضة.. إلى رأسمال". ولنا حاجة لإزعاج موسى أو الأنبياء لكي نرى أن الرأسماليين "يمتنعون" بمفهوم ماركس تماماً مثلما يفعلون هذا بمفهوم سنينور.

وليس بشكل مطلق. وبطبيعة الحال، فإن نفس الشروط التي ستسبب تخفيض السعر النسبي للامتناع، سوف تؤدي (عموماً) إلى زيادة السعر النسبي للعمل. وهكذا، فليس ثمة تناقض في القول إن ج. س. ميل كان يمكن أن يتبنى باستخدام منطق سليم هذا التفسير "ميل الربح نحو حد أدنى"، أو حتى القول بأنه قد تبناه بالفعل (Book 1v, ch. 3, § 2) ولكنه اختار بسهولة التوفيق بينه وبين ريكارديته المترددة، مع أن فكرة "الرغبة القوية بالتراكم" effective desire of accumulation، التي حللها بدقة، أجدد من الزيادة في الأجر بأن تعامل هي "كسب".

(و) مذهب مخصص الأجور، رائد التحليل الجمعي الحديث نقدم تقريرنا عن تحليل الأجر في الفترة المدروسة تحت هذا العنوان لأن كل الأشياء الأخرى التي تمت بصلة إلى الموضوع قد تمت معالجتها في محطات مختلفة من مسيرتنا.<sup>(١٨١)</sup> وبشكل خاص، فإننا نعلم إن آ. سمث- تحت تأثير فلسفة القانون الطبيعي- كان قد بادر بطرح نظرية للأجور تقوم على فكرة العنصر المتبقي residual theory of wages: فالعمال ينتجون كل المنتج، وبالتالي ينبغي على مشكلة الأجر أن تبين سبب عدم حصولهم على كل المنتج بل التسليم "باقتطاعات" معينة deductions، ومن ثم فإن مشكلة الأجر تجد حلها تلقائياً بمجرد تفسير هذه الاقتطاعات. ولكن حتى بالنسبة لسمث نفسه، وكذلك جيمس ميل وسيسموندى وماركس الذى ذهب باتجاه مبادرة سمث أبعد مما فعل أى اقتصادى بارز آخر، فإن تحليل الحدود العليا والدنيا لما "يمكن" أو "ينبغي" أن يذهب إلى العمل يحتل أهمية بالنسبة لمعالجتهم لمشاكل الأجر أكثر من فلسفتهم العامة بحيث إن من المفيد أكثر دراسة المشاكل دون إشارة إضافية إلى الفلسفة الأخيرة. وهذا يتمشى مع ما أرى أنه الرأى المشترك لدى غالبية من المؤرخين. ولكنى لا أستطيع الاتفاق مع التصنيف الذى تبناه كثيرون منهم لمشاكل الأجر ويضم: نظريات حد الكفاف، ونظريات العرض والطلب ونظريات الإنتاجية. ذلك لأن هذه النظريات لا تمثل تفسيرات مستقلة للدخول الأجرية wage incomes، ناهيك عن أن تكون متعارضة مع بعضها.

(١٨١) سبق لى أن ألمحت، بين أمور أخرى، إلى أشكال من سوء الفهم نجمت عن المعانى الخاصة التى تحملها عبارات: أجور "متزايدة" و"متناقصة" فى نظرية ريكاردو للقيمة.

النظرية الأولى ليست نظرية أجور قط theory of wages بل هي مجرد موضوعة theorem عن المستوى التوازنى طويل الأمد للأجور.<sup>(١٨٢)</sup> أما جهاز العرض والطلب فهو جهاز ضرورى لأى نظرية أجر، وهو لا يشخص identify أى نظرية محددة.<sup>(١٨٣)</sup> وقد فشل الريكارديون (بمن فيهم ماركس) فى إدراك هذا الأمر فعلاً، سواء بالنسبة للأجور أو إلى كل الموضوعات الأخرى، لتحديد المستويات العادية طويلة الأمد long-run normals بل إنهم تركوا الأجور، كالأسعار الأخرى، تتحدد بواسطة العرض والطلب فى أجل قصير معين. ولكن هذا يعنى شيئاً مختلفاً بالنسبة للأجور عما يعنيه بالنسبة للأسعار الأخرى. فحينما نجعل المستوى العادى طويل الأمد يعتمد على التعديلات التى تحدث فى السكان، فإن الأجل القصير يتسع ليصل إلى ١٥ سنة على الأقل.<sup>(١٨٤)</sup> وبالنسبة لآجال قصيرة بهذا الطول وحتى أكثر - وفى الواقع، لمراحل ذات طول "غير محدد" - يعتمد الريكارديون على الشكل الخاص الذى يأخذه جهاز العرض والطلب فى صورة مذهب مخصص الأجر. ولكن فى شكل مختلف (المستوى العادى)، كان جهاز العرض والطلب قد استعمل أيضاً لمشاكل الأجل الطويل و الأجل القصير من قِبَل كل الاقتصاديين البارزين، وبخاصة ساي ومالثوس. وهنا يمكن ببساطة تمثيل الطلب على العمل بجدول يصف كمية العمل التى يأخذها أصحاب الأعمال عند معدلات الأجر المختلفة. كما أن فكرة الطلب على خدمات العمل وعرضها

(١٨٢) حول مفهوم معدل الأجر الوسطى والاعتراض الذى أثير ضده، انظر القسم الفرعى الحالى، أدناه. أما بخصوص الفرق بين نظرية أجور بمعنى التحليل الأساسى للظاهرة و موضوعة توازن بشأن الظاهرة، فقارن ذلك مع ما يسمى بنظرية كمية النقود ومع قانون للقيمة لدى ريكاردو.

(١٨٣) كان ثمة بعض الاعتراض على تطبيق جهاز العرض والطلب على العمل على أساس إن هذا يتضمن معالجة الكائنات البشرية وكأنها سلعة - وفى القارة بشكل خاص كان يجرى اتهام "الكلاسيك" الإنجليز بانتهاك الكرامة الإنسانية. وبطبيعة الحال، ليس فى هذا التطبيق لجهاز العرض والطلب أى شىء معيب. ومع ذلك، تنبغى ملاحظة أن هذا الاتهام كان أحياناً ينطوى على ما هو أكثر أهمية من نزوع عاطفى رخيص. ف"سلعة العمل" commodity labour تجسد فعلاً خصوصيات ذات صلة حتى بأكثر التحليلات واقعية.

(١٨٤) وقد أوضح هذا بارتون (انظر القسم الفرعى ر، أدناه). ولما كانت الزيادة فى متوسط الدخل الأجرية الحقيقية (وفق مفهومنا) لا تزيد من معدل الولادة على الفور؛ وما دام الأمر يتطلب وقتاً طويلاً من معدل الدخل الأجرى لكى يحدث أثراً مهماً من الناحية الكمية؛ وأخيراً، نظراً إلى أن معايير جديدة عن الحياة تتطور أثناء مثل هذا الوقت الطويل، فإن حالة نظرية الأجور طويلة-الأمد "الكلاسيكية" أسوأ حقاً مما يُشار إليه فى المتن.

لدى ساي تفترض هذا الأمر. وقد قدّم فليمنج جينكن (١٨٥) جدولاً عن الطلب من هذا النوع بشكل صريح ورسمه بالفعل. ويفترض مثل هذا الجدول للطلب على العمل بدوره نظرية جينية للإنتاجية الحدية. ولكن الأخيرة، رغم أنها كانت قد طوّرت من قبل لونغفيلد وفان تونن ضمن الفترة المدروسة، ظلت غير فعالة بقدر تعلق الأمر بعلم الاقتصاد بصورة عامة. وعليه، لا نحتاج أكثر للحديث عن هذه البدايات لتحليل الأجر اللاحق، فيما عدا إن عنصر الإنتاجية أيضاً ينبغي أن يدخل ضمن أى نظرية كاملة للأجر (بشكل أو بآخر) وبالتالي لا ينبغي أن تجرى مطابقة هذا العنصر بذاته مع أى نظرية محددة.

وهكذا إذن نشهد الوضع التالي: لقد قام بشكل ما كل اقتصادي الفترة عملياً بمهاجمة مشكلة الأجور بواسطة تحليل جهاز العرض والطلب، المفهوم جيداً إلى هذا الحد أو ذلك (١٨٦) كما أن عنصر الإنتاجية، المطور بصورة غير كافية من قبل أولئك الذين أخذوا فرصة كافية للتعبير عن آرائهم، يمكن رؤيته في الصورة ولكن بشكل غامض فقط. ويتصدر واجهة الصورة استنتاجان محددان يمكن استخلاصهما من تحليل العرض والطلب على أساس إدخال فرضيات وقائعية إضافية معينة ("قيود"): فرضية موضوعة حد الكفاف بالنسبة للمستويات العادية الأطول مدى وفرضية مذهب مخصص الأجر بالنسبة للانحرافات قصيرة الأجل.

وكانت موضوعة حد الكفاف، كما نعلم، جزءاً جوهرياً من تعاليم كينييه وتورجو. كما نعلم أيضاً بأن سمث درسها بدقة - بل بدقة شديدة حقاً، إلى حد أنه لم يترك شيئاً كثيراً لتتم دراسته. ومع ذلك، فقد أضفت مقالة مالتوس Essay فى شكلها الأصلي طابعاً جديداً على القضية مع أننا نجد، فى الطبقات اللاحقة من

(١٨٥) ظهرت بحوث فليمنج جينكن Fleeming Jenkin حول: "Trade Unions" and "Graphic Representation of the Laws of Supply and Demand and their Application to Labour" عامى ١٨٦٨ و ١٨٧٠ ونشرتها مطبعة مدرسة لندن عام ١٩٣١. حينما يشير x إلى السعر، و D إلى الكمية المشتركة عند ذلك السعر، وان A هي ثابت، فإن دالة الطلب لدى فليمنج جينكن تأخذ الشكل:  $D = f(A + x)$ .

(١٨٦) وهذا يسرى على ماركس أيضاً. ذلك لأن الفرضية القائلة إن الأجور تميل إلى مساواة قيمة قوة العمل التى تتطابق بدورها مع العمل المتجسد فيها، تفترض سريان جهاز العرض والطلب. وبطبيعة الحال، فإن نظرية الأجور لدى ماركس لا تتمثل بهذه الفرضية فحسب. على العكس، فهى تشكل كلاً مركباً إلى أقصى حد يغطى كل جوانب ظاهرة الأجر وتتضمن دراسات دقيقة عن انحراف الأجور عن المستوى الذى تحدده "قيمة" العمل، وبخاصة الانحرافات الدورية. وينبغى تجميع أجزاء هذا الكل من كتابات عدة له مما يتعذر تحقيقه هنا.

Essay، وفي عمله Principles، تحفظات جديدة كان من المفروض أن تشكل ارتدادًا عن هذا الطابع ولكنها لم تفعل. أما بالنسبة لريكاردو، فتلزم حقًا صياغة محددة لفكرة ميل الأجور نحو "ذلك السعر الضروري لتمكين العمال ... من العيش وتجديد نسلهم دون زيادة أو نقصان" (Principles)، مع تعزيزها بقبول محدد بالدرجة نفسها بقانون مalthus للسكان، وإلا فمن المتعذر تحديد المستوى طويل الأمد للأجور. ويبين هذا المقتطف أن ريكاردو كان يعي هذا الأمر على الأقل حوالى عام ١٨١٧،<sup>(١٨٧)</sup> ولكن المحاورة اللاحقة، فى فصله المتعلق بالأجور، تبين أيضًا أنه كان يعرف أن موضوعه الحد الضرورى يتعذر الدفاع عنها. وتمشيًا مع تورنس،<sup>(١٨٨)</sup> استبدل ريكاردو مفهوم "حد الكفاف الفيزيولوجى" بما أصبح يعرف عادة بـ "حد الكفاف الاجتماعى" social minimum of existence، الذى يعنى لدى تورنس "كمية من الأشياء الضرورية والكمالية للحياة تعتبر ضرورية لإعالة العمال.. وفقًا لما تمليه طبيعة مناخ وعادات البلد". إن قليلاً من التفكير يكفى لتوضيح أن هذا يعنى قبول الأجور التى تتحدد وفقًا للعرف customary wages كشيء معطى مؤسسيًا. وهذا ممكن دائمًا. إذ يمكن أن نعتبر أى شيء كمعطى مما يعنى ببساطة إننا نكف عن البحث عن تفسير اقتصادى بحت لأى شيء نصفه كذلك.<sup>(١٨٩)</sup> وكما يبدو، فمن الواقعى أكثر أن يتم النظر إلى "نظرية" الأجور - طويلة الأمد "الكلاسيكية" فى هذا الضوء أكثر مما فى ضوء موضوعه حد الكفاف الفيزيولوجى physical-minimum theorem، التى تتصلوا منها هم أنفسهم والتى ليس لها سوى أهمية ضئيلة بأى شكل بسبب حقيقة إن "الأجل-القصير" الضخم قد حل عمليًا محل الأجل-الطويل فى مسألة الأجور.

وكما ذكرنا، فإن جهاز العرض والطلب الذى استعمله "الكلاسيك" الإنجليز فعلاً لمعالجة مشاكل الأجر كان من نوع خاص يوصف تقليدياً بأنه مذهب مخصص الأجور<sup>(١٩٠)</sup> وللتبسيط، سوف نهمل عرض العمل والطلب عليه الذى

(١٨٧) ليس ثمة ما يناظر الجملة المقتطفة أعلاه فى عمله: Essay on the Influence of a Low Price of Corn on the Profits of Stock (1815).

(١٨٨) (Essay on the Extended Corn Trade ... (1815; pp. 58-63)

(١٨٩) ثمة قيود على هذا طبعاً: فإذا كان لدينا نظام يتحدد بشروط اقتصادية، ومن ثم قررنا اعتبار بعض متغيراته كمعطيات، فينبغى علينا إسقاط عدد متساوى من شروط التوازن وإلا، بخلاف ذلك، فإن النظام يصبح مفرط التحديد overdetermined.

(١٩٠) ومع ذلك، لاحظ: (١) كما سبق لنا أن رأينا عند مناقشة قانون ساي، إن جهاز العرض والطلب لا=

يحدث في مجال الدخل- العرض والطلب على الخدمات المستهلكة بشكل مباشر مثل خدمات الخدم، والمعلمين، وما شابه- ونقتصر على العرض والطلب على العمل الصناعي (بأوسع معانيه طبعاً: كل العمل"الذى يتوقع من استخدامه أن يدر الربح"، بحسب تعبير آ. سمث) كما لو أنه ليست هناك استخدامات أخرى. وإضافة إلى ذلك، فإننا نتبع العادة "الكلاسيكية" بافتراض أن هناك، فى أى لحظة معينة من الزمن، العرض المعطى من العمل والذى يتمثل بوجود عدد محدد من العمال: ليس ثمة إحلال بين العمال وذوى المهن الحرة self-employed، ليس من تغير فى العمر الذى يتم فيه دخول العمال وخروجهم من سوق العمل، ليس ثمة تغير فى ساعات العمل فى اليوم أو الأسبوع الواحد، وليس ثمة سعر احتياطي للعمل يرفض العمال التشغيل بأقل منه إلا للشرط الذى سيتم إدخاله فى ما بعد. ومن المؤكد أن هذه التبسيطات قد عملت على إضعاف الثقة بمذهب مخصص الأجور، حتى ولو لم يتم التمسك بها بشكل صارم دائماً. ولكن كل ما يهمنا هو أنها مجرد تبسيطات يمكن إسقاطها دون صعوبة كبيرة. وهكذا فنحن لا نملك جدولاً بعرض العمل بل فقط كمية معروضة معطاة، ومعروضة بشكل غير مشروط "لأجل قصير" يمتد إلى ١٥ سنة على الأقل، كما افترضنا من قبل. أما الطلب على العمل، فيتمثل، فى نظرية مخصص الأجور، بطريقة غير مألوفة نوعاً ما: أى واسطة تحديد "مبلغ معين بوحدات حقيقية"<sup>(١٩١)</sup> - السلع الأجرية، وسائل الكفاف، رأس المال المتغير<sup>(١٩٢)</sup> - كان الرأسماليون قد قرروا إنفاقه على العمل. ولا يمثل هذا "الطلب"، بدوره، جدولاً معيناً عند أى لحظة معينة بل كمية معطاة. ومرة أخرى- كما هو

---

=يسمح بالتطبيق غير المشروط على سلعة مهمة كالعمل تؤثر تغيرات سعرها على كل المجاميع الاجتماعية؛ (٢) يمكن اعتبار مذهب مخصص الأجر كمحاولة غير بارعة لأخذ هذا الأمر بنظر الاعتبار.

(١٩١) يمكن أن يُفهم إما بحسب مفهومنا، أى بمعنى مقدار نقدي يتصحح وفقاً لرقم قياسى لتكلفة المعيشة أو بالمعنى الريكاردي للعمل المتجدد فى السلع الأجرية. وقد قصد "الكلاسيك" المعنى الأول حينما والمعنى الثانى حينما آخر مما قاد إلى أشكال عدة من سوء الفهم. إذ اتهم ستوارت وود Stuart Wood ("A Critique of Wages Theories," Annals of the American Academy of Political and Social Science, 1890) "الكلاسيك" بالاعتقاد أن ليس من شأن "مواظبة العمال أو التحسين فى الإنتاج أن تزيد من الأجور"، أى أن تزيد من مخصص الأجور. وقد سلموا بهذا أحياناً (باستثناء إن التحسينات فى إنتاج السلع الأجرية سوف تزيد من الأرباح وبالتالي من الادخار، وتزيد من مخصص الأجور أيضاً من حيث النتيجة) ولكن بالمعنى الريكاردي فقط وليس بأى معنى فيه من الخطأ فعل ذلك.

(١٩٢) ضغ فى ذهنك دائماً أن مفهوم ماركس لرأس المال المتغير يمثل مفهوم مخصص الأجور "البرجوازي" بالضبط.

حال العمال في جانب العرض الذين ليس لديهم سعر احتياطي يرفضون العمل بأقل منه - فليس هناك أى سعر للعمل يرفض "الرأسماليون" تشغيل العمال بأكثر منه: فبعد أن يكون الرأسماليون قد حددوا ما يحتفظون به لاستهلاكهم الخاص، فليس بوسعهم، على فرض وجود هذا القرار، إنفاق أكثر من ذلك المبلغ (مخصص الأجور)؛ وهم، لأنهم لا يسمحون قط ببقاء رأس المال عاطلاً، لا ينفقون أقل منه (عادةً). (١٩٣)

ولما كانت كمية العمل المعروضة معطاة في كل لحظة، ولما كان "المبلغ" الذى ينبغى إنفاقه عليها معطى أيضاً في كل لحظة - وفقاً لاعتبارات تتحدد خلف الكواليس، إذا صح التعبير - ولما كانت كمية العمل المطلوبة يجب أن تتساوى مع كمية العمل المعروضة في حالة التوازن، فإننا نحصل على معادلة من شأنها أن تحدد بصورة فريدة ما يسمى معدل الأجر الوسطى average wage rate. (١٩٤) وحينما تكون الأجور الفعلية أكثر من هذا المعدل تبرز البطالة، وحينما تكون أقل منه نتعدز تلبية كل الطلب على العمل. سنسمى هذه النظرية: نظرية مخصص الأجور قصيرة الأجل. وبطبيعة الحال، فإن أحداً لم يقل إن عرض العمل ومخصص الأجور تمثل ثوابت معطاة بالفعل. على العكس، فإن الفرضيات المتعلقة بتغيرهما عبر الزمن لم تشكل جزءاً من المذهب فقط، بل الجزء الأهم منه أيضاً. والعامل الذى حدّد عرض العمل كان هو القانون المalthوسى، أو، بخلاف ذلك، مجرد "عادات" الطبقة العاملة. بينما يمثل الادخار العامل الذى حدّد تغير مخصص الأجور وبالتالي الطلب. وعليه، وعند اعتبار أن الكفاءة الإنتاجية للعملية الاقتصادية معطاة، فإن التغير عبر الزمن في معدلات الأجر الحقيقى (بمفهومنا)

(١٩٣) لاحظ: إن هذه هي فرضية توازنية، لأن "الرأسماليين" يمكن أن ينفقوا أكثر أو أقل من ذلك؛ إلا إنهم، لو فعلوا ذلك، فلن يرضوا بالنتيجة، وبالتالي لن يكونوا في وضع توازنى. ولكن من السهل أن نفهم، كنتيجة لعدم براعة "الكلاسيك" فكراً وعرضاً، إن هذا الأمر لم يبرز كما كان ينبغى حتى بالنسبة إليهم هم أنفسهم، ناهيك عن خصومهم. قارنْ هذا الوضع بوضع نظرية كمية النقود التى توحى صياغاتها غير المحكمة أيضاً كما لو أنه تم افتراض إن الأفراد يجب أن ينفقوا على السلع الاستهلاكية أو استثمار كل بنس يحصلون عليه.

(١٩٤) لم يغفل "الكلاسيك" المشاكل ذات الصلة عند الحديث عن معدل الأجر الوسطى؛ ويشهد على ذلك = اهتمامهم بالاختلافات في معدلات الأجور في استخداماتها المختلفة. ومع ذلك، فقد استعملوا، فى نظرية الأجر الأساسية، مفهوم معدل الأجر الوسطى بصورة غير انتقادية تماماً. ولكى لا يزيد صعوباتنا، فإننا سوف نعمل المثل مفترضين أن هناك نوعاً ونوعية واحدة من العمل فقط تتقاضى أجراً واحداً فى جميع الاستخدامات. وعند الدفاع عن هذا التقليد "الكلاسيكى"، من المهم أن نلاحظ أن هذا التقليد لا ينطوى على أى شىء يمكن اعتباره غلطة.



وفى الدخل الحقيقي المتوسط للطبقة العاملة يعتمد على معدل تكاثر الأخيرة وعلى معدل الادخار فى المجتمع.<sup>(١٩٥)</sup> سوف نسمى هذه النظرية: نظرية مخصص الأجر طويلة الأمد.

والآن يمكننا أن نربط هذه المحاجة بما اكتشفناه فى الأقسام السابقة عن فكرة مخصص الأجر. وعند القيام بهذا، سنضيف أو نستذكر فكرة الحد الأدنى الضرورى من مراجعه التاريخية. يتمثل أساس مذهب مخصص الأجر بفرضية أن الأجر (الصناعية) "تُسلف" من قبل رأس المال. وتعود هذه الفرضية الأساسية إلى ماضى بعيد: إلى كانتيلون وكينيه على الأقل. وليس بوسع من يقبلها معارضة مذهب مخصص الأجر أصلاً وفرعاً، مهما كان قادراً على إيجاد الأخطاء فى تفاصيله وتبسيطاته أو تطبيقاته. فبالنسبة لنظرية مخصص الأجر طويلة الأمد، من المهم بنفس الدرجة إن هذه السلف ينبغى أن تعتمد على الادخار بوصفه مصدرها: وقد أوضح هذه الفكرة تورجو وسمث.<sup>(١٩٦)</sup> وما نزال طبعاً ننسب إلى

(١٩٥) إن نظرية مخصص الأجر قصيرة الأجل لا تمثل بالفعل، كما رأينا، نظرية حول العرض والطلب قط بالمعنى المعتاد الذى يعنى سريان هذه النظرية من خلال جداول عرض وطلب. ولكن تحليل الأجل الطويل المذكور أعلاه كان يمكن صياغته من خلال جداول كهذه. سوف أوضح فقط كيف كان يمكن تحقيق هذا: بفضل قانون مالتوس، يُمكن تمثيل عرض العمل كدالة لمعدلات الأجر الحقيقي (وفق مفهومنا)؛ والمشكلة هى تصوير كميات العمل التى يطلبها "الرأسماليون" كدالة لمعدلات الأجر الحقيقي أيضاً. ولما كانت معدلات الأجر هذه تعتمد فى أى لحظة على حجم مخصص الأجر، وما دامت التغيرات فى رصيد الأجر هذا تتحدد بمعدل الادخار، ولما كانت الادخارات، عند افتراض ثبات الميل للادخار لدى جميع الأفراد (مفهوم ميل: "الرغبة القوية بالتراكم")، تعتمد (بشكل رئيسى) على دخول "الرأسماليين" وبالتالي على "الأرباح"، وما دامت الأرباح، بحسب ريكاردو، تعتمد على الأجر.. وهكذا. وأنا لا أحفل كثيراً بهذا التحليل. ولكنه يمتلك ميزتين. أولاً: أنه يبرز جانباً من نظرية مخصص الأجر - اعتماد الأجر المستقبلية على الأرباح الحالية - تأتى أهميته من كونه عرضة لعدم القبول والذى كان الكثير منه فى أذهان منظرى مخصص الأجر دون شك. ثانياً: أنه يوضح قضية من شأنها إزعاج الباحث الجاد. فقد جرى أحيانا تفسير نظرية مخصص الأجر بالقول: وفقاً لهذه النظرية، فإن مرونة الإنفاق على العمل بالنسبة لمعدلات الأجر هى صفر (أى أن مرونة الطلب على العمل تساوى واحد). وهذه الصياغة غير موفقة. فهى غير صحيحة فى الأجل الطويل ومضللة فى الأجل القصير.

(١٩٦) كان آ. سمث، كما أعتقد، أول من تحدث عن "أرصدة مخصصة لإعالة العمل". وقد اقتبس كثير من أنصار مذهب مخصص الأجر هذه العبارة التى ألحقت ضرراً كبيراً بخصوص هذا المذهب لأنها تفترض الموضوع كما يبدو. وقد قاد ارتداد ج.س. ميل (الموصوف أدناه) إلى تأكيد يفيد عدم وجود مخصص كهذا "يُخصص" مرة وإلى الأبد لإعالة العمل. ولكن إذا كان الاعتراض يتمثل فى أن "الكلاسيك" كانوا قد سلموا ببساطة بوجود هذا المخصص دون درس الكيفية التى يتحدد بها، فليس ثمة أهمية إذن لهذا الاعتراض. ذلك لأن الأرصدة فى النظرية "الكلاسيكية" "تُخصص" لإعالة العمل الإنتاجى عن طريق قرار يتخذه المدخر، وهكذا تتحدد الأرصدة إذا كانت الادخارات السنوية قد تحددت.

مالثوس الفضل بالمساهمة فى نظرية مخصص الأجر طويلة الأمد من خلال قانونه السكانى، ولكن ما تقوله هذه النظرية غامض إلى حد دَفَع بعض المؤرخين إلى تصنيف مالثوس كمنظّر لمفهوم مخصص الأجر من جميع النواحي. (١٩٧) وقد شدّد ريكاردو بقوة، فى فصله المتعلق بالأجر، على أن الزيادة فى رأس المال هى التى تحمل معدلات الأجر السوقية إلى أكثر من المعدل الطبيعى "لفترة غير محددة". وفى حدود تعريفه لرأس المال الذى يشمل "الطعام، والملابس، والمواد الخام، الخ"، وهو التعريف الذى يرد فى ذلك الفصل، فمن الممكن أن يُعزى له فضل إدخال عنصر آخر يميز، بحسب تفسيرنا، مذهب مخصص الأجر قصير الأجل وطويل الأجل معاً، أى الفرضية القائلة أننا نستطيع معاملة النسبة بين رأس المال الأجرى ورأس المال غير الأجرى كنسبة ثابتة على أساس أن تغييرها ينبغى أن يُعالج على حدة. (١٩٨)

وهكذا، فرغم أن ريكاردو أضاف شيئاً ما (edge) هنا وهناك، بيد أنه لم يتجاوز سمث حقاً من هذه الناحية. ولكنه حقق شيئاً معيناً. فقد أصاب أتباعه بعدوى: النقيصة الريكاردية، أى إفسادهم بالعادة المتمثلة بترسيخ العلاقات البسيطة بين المجاميع aggregates التى تكتسب بعدئذ هالة زائفة تزعم أن لها أهمية سببية، فى حين إن كل الأشياء المهمة حقاً (والمعقدة لسوء الحظ) يجرى حلها على عجل

---

(١٩٧) وهكذا، فإن عبارة مالثوس، فى عمله: Essay on Population، القائلة: إن الرجل الفقير، حينما يتسلم مبلغاً إضافياً من النقود مع بقاء الناتج الكلى للبلد على حاله، لا يستطيع أن يأخذ حصة أكبر من هذا الناتج دون تخفيض حصة الآخرين، قد تم تفسيرها بحيث تتضمن مذهب مخصص الأجر!! فلا يثبت شيئاً أن يكون مالثوس، من البداية إلى النهاية، قد استعمل عبارة سمث التى تشير إلى أرضة مخصصة لإعالة العمل بالذات.

(١٩٨) وبطبيعة الحال، يمكننا تفسير ريكاردو بحيث نعتبر أنه حول كل السلف إلى سلف للعمل أو، وهو ما يعنى الشيء نفسه، أنه حول كل رأس المال إلى رأسمال أجرى. وقد عبّر ج.س. ميل عن هذا =بشكل صريح (Principles, Book 11, ch. 15, § 6). وبحسب تفسيره، فريكاردو ما زال بوسعه بالتأكيد أن يكون رائداً لجيفونس، وبوهم-باورك، وتاوسك، وفيسكل، أكثر مما هو وفق تفسيرنا. ولكنى لا أشعر بأننى قادر على التوفيق بين هذا وبين النص الوارد فى فصل ريكاردو المتعلق بالأجر. وفى جميع الأحوال، كان ينبغى أن نقول- وفى الواقع، هذا يمثل تسوية مقبولة- إن المفهوم الأكبر: تحول رأس المال غير الأجرى إلى رأسمال أجرى، رغم وجوده فى ذهنه، بيد أنه لم يؤثر على تحليله للأجر ولكن، حتى إذا كان الأمر كذلك، فإن نفور بوهم-باورك من أنه خلط نظرية مخصص الأجر "الكلاسيكية" بنظريته هو كان أمراً مبرراً. أما أن ريكاردو لم ينسق قط نظرية رأس المال الواردة فى فصله الأول، القسم الرابع، مع نظرية مخصص الأجر، الواردة فى فصله المتعلق بالأجر، فأمر واضح من حقيقة عدم قيام ريكاردو أو أتباعه بإرجاع نظريتهم الخاصة بمخصص الأجر إلى فترة زمنية متغيرة.

ودون ترتيب في إطار هذه المجاميع أو خلفها. وهكذا، وكما فعلت السيدة مارسيت من قبله هو وريكاردو معاً، فقد أعلن جيمس ميل: "إن، يمكننا أن نؤكد بصورة عامة، وعند بقاء الأشياء الأخرى على حالها، إن الأجور لا تتغير إذا ظلت النسبة بين رأس المال والسكان كما هي دون تغيير" (Elements, ch. 2, § 2).<sup>(١٩٩)</sup> ولو اعترض أحد قائلاً إن كمية العمل المطلوبة، وبالتالي الأجر، قد تتغير بشكل واضح حتى إذا لم يتغير المبلغ المتاح لدفع الأجور - أو شيء من هذا النوع - لكان جيمس ميل قد أجاب: "نعم، ولكننا كنا قد قررنا كل ما يوجد خلف الكواليس حينما حددنا ذلك المبلغ بالذات من قبل. فكما تبين حينما وضعنا نموذجنا، ليس ثمة أسباب قريبة أخرى Proximate Causes لمعدل الأجر سوى تلك النسبة. فكل الأشياء الأخرى تفعل مفعولها من خلال عاملى تلك النسبة. فمثلاً، ليس لخصوبة التربة أى علاقة مع الأجور الحقيقية التى يمكن استخدام العمل عندها. أنها توفر، طبعاً، الوسائل لتراكم رأس المال بصورة أسرع وإن هذا طبعاً سوف يزيد من الأجور فى المستقبل. ولكن هذا لا يشكل أى اعتراض على نظرتى من الناحية الأساسية - فعندما نتقدم خطوة أبعد، وعند بقاء السكان ثابتاً، يمكننا حتى إن نقول إن الأجور تعتمد على رأس المال".

وقد جعل ماك كولوخ فيما بعد من نفسه النصير البارز لمخصص الأجور.<sup>(٢٠٠)</sup> ولكنه لم يصف شيئاً. أما تورنس،<sup>(٢٠١)</sup> فقد فعل شيئاً ما، رغم أن هذا الشيء كان ينبغى أن يكون واضحاً من البداية، أى أن نظريات مخصص الأجور لا تقدم أى سبب لإنكار أن توليفة combination من كل القوة العاملة يمكنها أن تزيد من الأجور بحيث تتبلغ ليس الأرباح فقط، بل مخصصات الاندثار أيضاً.<sup>(٢٠٢)</sup> ويمثل ج.س. ميل حالة مختلفة تماماً. فتشديده على جانب التحليل-المتسلسل من

(١٩٩) هذا رغم أنه كان قد عرّف رأس المال بحيث يستبعد "حد كفاف العامل أو استهلاكه".

(٢٠٠) وترد صياغته الأولى لذلك المذهب والتي لم تتغير قط من حيث الجوهر فى مقالته: " Political Economy" (1823) المنشورة فى Encyclopaedia Britannica، وترد صياغته الثانية فى عمله: Principles (1825)؛ وفى عام ١٨٢٦ ظهر عمله: Essay On ... Wages الذى صدرت طبعه موسعة له تحت عنوان: (Treatise on Wages (1854)).

(٢٠١) On Wages and Combinations (1834). هذا ولن أشير إلى مساهمة سنيور لعدم أهميتها. (٢٠٢) ومع ذلك، لاحظ إن جيمس ميل كان بوسعه أن يجيب: "كلا. فما يؤثر على هذا ليس هو التوليفة، ولكن الزيادة المؤقتة التى تحدثها التوليفة فى الأرصدة المخصصة لإعالة العمل: إذ لا يمكن للتوليفة أن تؤثر بأية حال إلا من خلال تأثيرها على هذه الأرصدة". وربما ليست ثمة ضرورة للإشارة إلى المحاجة المعاصرة ذات الطبيعة المماثلة.

مذهب مخصص الأجور كان قد أضاف نقطة لصالح الأخير بالفعل، وعند مراعاة مستوى تكنيكة العام، فلا يمكن إثارة إلا اعتراض ضئيل على استعماله لذلك المجموع aggregate الذى يشير، كنوع من شىء وسيط معطى، إلى عمليات لم يمكنه تكنيكة من تحليلها بشكل مرضى أكثر. ذلك لأننا لا ينبغي قط أن ننسى ما يلى: عند صياغة مذهب مخصص الأجور بشكل صحيح، فإنه ليس فقط غير "خاطئ" منطقيًا وليس فقط أنه يشدد على جوانب معينة مهمة من مشكلة الأجور ولو على نحو ضيق جدًا؛ بل إنه، إضافة إلى ذلك، شكّل أداة تحليلية كانت مفيدة بشكل واضح ضمن إطار البنية التحليلية فى ذلك الوقت، وليس ثمة معنى لإنقاده in abstracto (بصورة مجردة) أى دون إشارة إلى نظرية القيمة-العامّة فى وقتها. كما إنه ليس ثمة داعٍ لمحاربته، اللهم إلا بطريقة واحدة: بتقديم أدوات أفضل وبأن ندع تلك الأداة تنتحى بسلام.

وما ينبغي أن يثير الاستغراب هو "ارتداد ج. س. ميل على ما يبدو. لم يحفل الأخير بتهمات جونز Jones ولونج، إن كان قد علمَ بهما أصلاً. (٢٠٣) ولكن كرد على قيام وليم ثورنتون بإعادة صياغة محاجّات الأخير بصورة محكمة، فقد كتَبَ ميل مقالة مراجعة لم تشكل حقًا استسلامًا كاملاً، (٢٠٤) وأنها لم تدفعه بشكل خاص إلى تغيير أى من فقراته-كالفرضية الرابعة عن رأس المال، مثلاً- التى

---

(٢٠٣) سلّم ريتشارد جونز Rechar Jones (Literary Romains, publ. 1859) بمذهب مخصص الأجور كليًا بالنسبة للأجور المدفوعة من قبل قطاع الأعمال الحديث، ولكنه أنكر، حتى بالنسبة لتلك الحالة، أن تكون هذه هي الحالة المهمة الوحيدة. ولم ينل هذا الاعتراض "التاريخي" سوى ثناء قليلًا آنذاك، ولكنه حظى بالكثير منه فيما بعد حينما لم تعد معارضة "الكلاسيك" بذاتها تثير الاستحسان= الكثير F. D. Longe, A Refutation of the Wage-Fund Theory (1866; reprint in Professor Hollander's series, 1904). أما التهمات الأخرى التى ظهرت فى ذلك الوقت، فلا تتضمن أى نقاط مهمة أخرى.

(٢٠٤) William Thornton, On Labour ... (1869). وتشير كلمة إعادة صياغة Restatement إلى حقيقة ولا ينبغي أن تلمح إلى تهمة انتحال، رغم أن لونغ كان قد اشتكى من عدم ذكره من قبل ثورنتون أو ميل، مستنتجًا (بتفاوت!) أن ميل كان قد قرأ كراسه بعد أن بعثه هو إليه. وعلاوة على ذلك، فرغم أن لونغ تنبأ بمادة نقد ثورنتون لنظرية مخصص الأجور، بيد أن كتاب الأخير اشتمل على نقاط عدة كانت جديدة. وقد تمثّل البارز منها فى تشديده على طلب المستهلكين المتوقع expected كمرشد حقيقى للمنتجين. ونظرًا للأهمية التى كسبها عنصر التوقعات فيما بعد، فينبغى أن يحتل كتاب ثورنتون مكانة فى تاريخ التحليل بشكل مستقل تمامًا عن موضوع مخصص الأجور. قد نشر ميل مقالة المراجعة فى مجلة Fortnightly Review, May 1869 وهى تمثّل تصحيحًا مهذبًا لسوء فهم زائد أكثر مما كانت ارتدادًا، فضلًا عن كونها تجليًا رائعًا لمشاعر طيبة إزاء ما كان يمكن أن يعتبره كتاب آخرون عملاً استفزازيًا.

كان ينبغي أن تبطل لو أن مذهب مخصص الأجور كان قد بطل. ولكن المقالة تنازلت عن عبارة كان كل الجمهور قد استوعبها. فحاجة لونج - ثورنتون، كما قبلها ميل، لم تعن سوى<sup>(٢٠٥)</sup> إنكار أن تكون هناك أى كمية محددة من السلع الأجرية<sup>(٢٠٦)</sup> "ينبغي" أن تذهب إلى العمل فى جميع الأحوال. وإذا كنا، رغم كل ما قد تم توضيحه أعلاه، لا نتخلى عن هذه المحاجة بوصفها سوء فهم صيباني-كما بدت إلى كيرنس<sup>(٢٠٧)</sup> - فينبغى علينا تفسيرها بمعنى أنه ليس هناك سوى أهمية محدودة ترتجى من زج الأجور الكلية "كسبب قريب" يلعب بحد ذاته دوراً خاصاً به. ولكن إذا كان ذلك هو كل شيء، فعلاّم كل هذه الجلبة حول نقطة تتعلق بالتفاصيل النظرية وكل هذه الإثارة حول ارتداد مزعوم لميل؟

حسناً، إن الأمر لم يكن كذلك بقدر تعلقه بالجمهور العام- وحتى بالوسط المهنى. فقد حدث شيء ما غالباً ما يحدث فى حقنا. إذ النقط الجمهور المعنى الظاهرى لكلمة معينة وإن هذا هو كل ما كان يهتم به. المخصص- يا لها من نعمة فضيلة! وينبغى على العمل القبول به، وليس بوسعه أن ينال أكثر! والكتاب الشعبيون، ولو من لون معين، فسروا هذا بمعنى أن زيادة الأجور "مستحيلة علمياً". وقد اشتعل كتاب شعبيون من لون آخر سخطاً من هذه المحاولة التافهة لإحباط آمال العمال!! كم كان ينبغى إدراك وضوح سخف كل هذا.<sup>(٢٠٨)</sup> ولا ينبغى أن يكون أقل وضوحاً أن التشخيص "العملى" الكامن خلف معظم تنظير مخصص الأجور، حتى إذا كان معداً لصالح الجمهور، ليس سوى معرفة شائعة: فهو يجعل

(٢٠٥) هذا وقد طرح لونج وثورنتون انتقادات أخرى غير النقد الذى نحن بصدد الإشارة إليه. فقد انتقدا مثلاً مفهوم معدل الأجر الوسطى والطريقة التى عالجت بها نظرية مخصص الأجور جهاز العرض والطلب. وتنطوى هذه الانتقادات على شيء ما ولكن يمكن التجاوب معها كلها دون التخلي عن النظرية نفسها وأنها لا تصل إلى أعماق الموضوع.

(٢٠٦) يزيد لونج وثورنتون من صعوبة إدراك الموضوع- ويكشفاً عَرَضاً عن فهم غير كافٍ لتحليل "الكلاسيك"- عند التحدث عن "النقود" دون التأكيد من كون هذه النقود ترمز إلى سلع مادية. وهذا يصح أكثر على حاجة هـ.د. ماسلود H. D. Macleod فى عمله: Elements of Political Economy (١٨٥٨؛ الطبعة الثالثة تحت عنوان Elements of Economics, 2 vols. 1881-6).

(٢٠٧) Cairnes, Leading Principles, part 11, ch. 1, especially pp. 214 et seq. ولكن كيرنس (ص ١٨٦) يفسر مفهوم مخصص الأجور بطريقة ما يصعب الدفاع عنها. ولكن هذا لا يسرى على مواقفه من هجوم ثورنتون على جهاز العرض والطلب.

(٢٠٨) ولكن دعونى أكرر: أولاً: لا تقترض نظرية مخصص الأجور شيئاً معيماً. ثانياً، وحتى إذا كانت تفعل هذا، فهو لا يمت بصلة إلى ٩٩ بالمائة من حالات الصراع حول الأجور، حيث يتم ترشيد كل المطالبات بأجور أعلى وفقاً لحجج لا صلة بها بأى معدل توازنى للأجور، ولكنها تؤكد، لأسباب مثل الاحتكاك أو القوة التفاوضية الضعيفة، على أن العمال لا يحصلون على هذه الأجور التوازنية.

معدلات الأجر (الحقيقي) والدخل الأجرى (الحقيقي) تعتمد على كفاءة العملية الإنتاجية، و"العادات" (من قبيل المستوى المعيشى المعتاد- المرتفع أو الواطئ، ومعدل التكاثر المرتبط بهذا المستوى) وحرية التجارة فى الحبوب والمواد الضرورية الأخرى، ومعدل الادخار- وكل هذه العوامل كانت مصممة لتناسب الوضع الإنجليزى السائد بالتأكيد ولكنها معقولة تماماً بشكل عام.<sup>(٢٠٩)</sup> وإذا كان يجرى خصم أهمية التغييرات فى معدلات الأجور النقدية- كما يجرى خصمها فى ظل الاقتصاد الكينزى- فليس هذا سوى ميزة إضافية. وكذلك هو شأن التحذيرات الأخرى التى يمكن إيجادها فى ذلك المذهب ضد "سياسات أجور" غير مسئولة. ولم يتراجع ج. س. ميل عن أى تحذيرات كان قد عبّر عنها بنفسه. ومع ذلك، فقد كان هو أول اقتصادى إنجليزى يتنكر حينذاك لتلك الفزاعة البيغضة.

ولكن ذلك النزوع العاطفى والاعتقاد الأكثر سخفاً القائل إن النظريات توجه السياسات<sup>(٢١٠)</sup> قد أضفيا حماسة وسحراً على مناقشة مملة أصلاً حول مسألة تكنيكية. وقد ترك هذا صداه على الأدب العلمى. إذ أصبحت نظرية مخصص الأجور رياضة مفضلة فى إنجلترا والولايات المتحدة: وتكفى أسماء ف. أ. ووكر F. A. Walker و هـ. سدويك H. Sidgwick لتوضيح هذا. وفى القارة، وبخاصة فى ألمانيا، ساد بشكل عام رأى هيرمان- المقبول بذاته تماماً ولكنه يمثل غلطة لو تمت صياغته كمعارضة لتلك النظرية: فرغم أن كتاب راو المقرر (فى طبيعته الثامنة عشرة، ١٨٦٨) كان قد ساند مذهب مخصص الأجور مثلما ساند أشياء موروثه أخرى، بيد أن روشر (١٨٥٤) اتبع هيرمان، كما اتبعه روسلر، فى تاريخه المؤثر حقاً لنظريات الأجور، وكذلك ل. برنتانو.<sup>(٢١١)</sup>

(ر) الربيع بينما لم تلجأ ما يسمى ب نظريات الأجر المتداولة حينذاك إلى أسس مختلفة للتفسير، ولكنها كانت إلى هذا الحد أو ذاك أجزاء ثمينة من نظرية أكثر شمولية للأجور ورأس المال" لم تؤت ثمارها، فإن تفسيرات ربيع الأرض (المعممة إلى ربيع العوامل الطبيعية) فى تلك الفترة كانت نظريات مختلفة حقاً

(٢٠٩) والشئ الوحيد غير المقبول حقاً فى هذا للراديكالى المعاصر هو العلاقة بين الأجور والادخار.  
(٢١٠) جرت وما تزال على صفحات مجلة Economic Review American مناقشة مهمة حول التأثير الفعلى لنظرية مخصص الأجور على الفكر العام والحركة السياسية.  
(٢١١) C. F. H. Roseler, Zur Kritik der Lehre voin Arbeitslohn (1861). Lujo Brentano, "Die (Lehre von den Lohnsteigerungen," Jahrbucher fur Nationalomonomie (1871

وتقوم على أسس مختلفة. سوف نسمي هذه النظريات: نظريات الاحتكار، ونظرية الإنتاجية، ونظرية تناقص الغلة. ولا يعنى هذا التقسيم إنكار وجود أساس معين من شأنه توحيد هذه النظريات. فقد بدأ ريكاردو نفسه مناقشة الموضوع بتعريف الربح بأنه "ذلك الجزء من ناتج الأرض الذى يُدفع إلى مالك الأرض نظير استعمال قوى التربة الأصيلة وغير القابلة للنفاد"<sup>(٢١٢)</sup> (Principles, ch. 2)، كما استهل ميل المناقشة باستذكار موضوع مستلزمات الإنتاج الثلاثة مما يوصل إلى نفس النتيجة (Principles, Book 11, ch. 16). وهذا يشير باتجاه جهاز العرض والطلب-المبدأ الذى ليس فقط يوحد كل النظريات الثلاث بل يستوعب أيضاً الربح سوية مع كل الأنواع الأخرى من الدخول التى تخلفها عملية أعمال ساكنة stationary business process. ولكن الغالبية العظمى من الاقتصاديين لم تسلك هذا السبيل بحيث إن من الواقعى أكثر تاريخياً الحديث عن نظريات متميزة رغم كل شيء.

كسبت نظرية الاحتكار المرتبطة باسم آ. سمث<sup>(٢١٣)</sup> أنصارها من بين رجال السياسة والبرلمان فى ذلك الوقت وكل وقت. ولكن دورها فى الأدب العلمى لم يكن مهماً كما يبدو لأول وهلة وذلك لتكرار ورود مصطلح: الاحتكار فى هذا السياق. ويكفى مثالا سنيور وميل لتوضيح هذا: فحينما يستعمل سنيور وميل هذا

(٢١٢) لنلاحظ بإيجاز أن كتاب الفترة ما يزالون يتصارعون مع مشكلة تحديد طبيعة الظاهرة المراد تفسيرها. وكما لاحظ ريكاردو، فإن آ. سمث كان غامضاً حول الموضوع ولم يميز دائماً بوضوح بين الربح البحت والدخل الكلى من ملكية الأرض الذى يتضمن أيضاً العائد من التحسينات مثل إقامة قنوات التصريف والأسوار وما شابه - والذى أسماه مارشال شبه-الربح quasi-rent. ومع ذلك، فإن التمييز الذى أشار إليه سمث بشكل واضح فرض نفسه بسرعة. (أسمى تونن الدخل الكلى من الأرض Gutsrente والربح البحت Grundrente). وثار موضوع آخر يتعلق بالعوامل الطبيعية القابلة للنفاد كالمناجم التى لا يسرى عليها تعريف ريكاردو. ولكن لم تبرز مشكلة حول هذا الموضوع نظراً لسهولة إدراك التشابه بين الحالتين (Principles, ch. 3). ولكن التشابه قصير الأمد بين الربح بهذا المعنى وبين العوائد من أى شيء appliance لا يمكن تغيير كميته ضمن المدى الزمنى الذى يشكل المدى القصير لم يكن واضحاً قبل مارشال، وقد استتبع هذا بعض النتائج المهمة: فمن يبصر هذا التشابه وبالتالي يعتقد بعدم وجود اختلاف بين الربح وشبه الربح فى المدى القصير، فمن المؤكد أنه، عاجلاً أم آجلاً، لأن يسأل نفسه عما إذا كان العائد من السلع الرأسمالية المادية يمثل شيئاً كالفائدة بالضبط.

(٢١٣) ولكن سمث بعد أن فسّر ربح الأرض كربح احتكارى، فإنه أوضح أن الربح "يدخل فى بنية السعر بطريقة تختلف عن الأجر والأرباح. فالأجر والأرباح العالية أو الواطنة هى السبب لكون السعر مرتفعاً أو واطناً، ولكن الربح العالى أو الواطئ هو نتيجة له" (Wealth of Nations, Book I, Ch. 2). ويبدو أنه لم يلاحظ أن هذا يتعارض مع نظريته للربح القائمة على الاحتكار، ذلك لأن الربح كان سيدخل فى السعر لو أنه كان مكسباً احتكارياً. ومع ذلك، ربما أعطت هذه الجملة الخاطئة تلميحاً ما إلى ريكاردو ذلك لأنها تتمشى مع تحليله أكثر ما تتمشى مع تحليل سمث.

المصطلح، نكتشف حالاً أنهما لم يقصدا التشديد على أن مُلاك الأرض كانوا يكوّنون كارتلات أو إن خدمات الأرض - كقاعدة عامة: كان هناك المنجم أو الكرّم الفريد - كانت تُسعر وفقاً لقواعد نظرية الاحتكار. فكل ما يقصده هو إن الربح يشكل حالة حول تسعير الأشياء عديمة التكلفة *costless things* التي توجد بكميات محدودة بالتأكيد، وإن نظرية السعر المعيبة لديهما قد قادتهما إلى مطابقة هذه الحالة بحالة الاحتكار الحقيقي. فقد كتب ميل حتى عن شيء "محتكر" تجرى "منافسة" بين مالكيه (Book 11, ch. 16, § 2)؛ كما تبنى ميل وسنيور، ولو بشكل غير منطقي تماماً، نظرية تناقص الغلة التي ستناقش بعد قليل. ومن المعقول أن يسأل القارئ عما إذا كان هناك أى كاتب كان قد اعتنق فعلاً نظرية لتفسير الربح تستند على الاحتكار كعبارة لا يتعدى معناها التحريض، ذلك لأن الاحتكار الذى يمكن أن يكون موجوداً فى أى حالة تسعير عاجز بذاته عن تفسير طبيعة عائد ما. والكاتب الذى اقترب من فعل هذا كان هو ثومبسون، بقدر ما أعلم. (٢١٤)

وترتبط نظرية تناقص الغلة (أو نظرية التكلفة التفاضلية، كما يمكننا أن نسميها)، كما يعرف الجميع، باسم ريكاردو الذى حقق فيها نجاحاً كبيراً إلى حد أنها استمرت حتى فى القرن العشرين. وقد شكّلت هذه النظرية جزءاً من الانعطاف الريكاردى (٢١٥) لأنها كانت أساسية لنمط ريكاردو التحليلي كوسيلة لاستبعاد عامل الأرض من مشكلة القيمة (انظر القسم الثانى، أعلاه). (٢١٦) ومن الناحية الفعلية،

(٢١٤) كان توماس بيرونست ثومبسون (The True Theory of Rent : Thomas Perronet Thompson) 1826) كاتباً معارضاً لقوانين الحبوب. وكنت أود أن أقول شيئاً ما حول هذا الرجل الحيوى والمثير لأقصى الاهتمام ممن لا يمكن لسوسيولوجيا القرن التاسع عشر أن تهمله. وتستحق المذكرات التى كتبتها س. دبليو. ثومبسون القراءة، رغم أنها لا تمثل عملاً كبيراً.

(٢١٥) تبين هذه النظرية بوضوح خاص طابع الانعطاف فى عمل ريكاردو. ذلك لأن ريكاردو بدأ فعلاً بالسعر "الذى يدفع.. مقابل استعمال.. قوى التربة" - وهذا تعريف يتضمن كل ما هو ضرورى لوضع نظرية مقبولة عن الربح. ومن ثم، وعلى مرأى منا، انعطف ريكاردو عن الطريق العام لفسير فى طريق خاص به.

(٢١٦) لقد أراد ج. س. ميل وماركس أيضاً استبعاد عامل الأرض من مشكلة القيمة. ولكن بينما كان هذا الاستبعاد غير ضرورى قط بالنسبة لبنية ميل - كما كان يمكنه أن يرى هذا لو أنه لم يكف عن تأمل مضامين أفكاره - فإنه كان ضرورياً بالنسبة لماركس كضرورته لريكاردو. وما قام به ماركس بالفعل هو دمج الربح بالربح فى وعائه المتجانس: القيمة الفائضة، ومن ثم استبعاده حالاً من أساسيات التوزيع، تاركاً مُلاك الأرض و"الرأسماليين" يتقاتلون عليه. وقد مكثه هذا - كما كان سيمكن ميل لو أنه قرر أن يفعل هذا ببساطة - من إهمال وجود الربح فى تحليله الأساسى للقيمة. حول المحاولة التى قام بها روبرتوس لعقلنة الطريقة التى يتحدد بها الربح، انظر الفصل الرابع، القسم الخامس، أعلاه.



فمسألة: إن الربيع "يدخل في السعر أو أنه لا يدخل فيه" تسرى طبعاً بنفس المعنى بالضبط الذي تصح فيه الفرضية الأولى أو الفرضية الثانية على الأجور. (٢١٧) ومع ذلك، فقد حقق ريكاردو هدفه باستبعاد الربيع من السعر (القيمة) بالطريقة التالية: عملياً، تؤدي المنشآت نشاطها في ظل شروط تكلفة مختلفة: حيث توجد منشآت ذات "تكلفة منخفضة" وأخرى ذات "تكلفة مرتفعة" - وهذه ملاحظة تشكل جزءاً من علم اقتصاد رجل الشارع حينذاك كما هي اليوم. وبطبيعة الحال، يمكننا أن نرتب هذه المنشآت تصاعدياً من حيث تكلفتها، وأن نلاحظ دون صعوبة أن السعر في حالة التوازن التام والمنافسة التامة لا يمكن أن يكون أقل، ولا يحتمل أن يكون كثيراً أعلى، من التكاليف المتوسطة للمنشأة الأكثر تكلفة. وهذا هو ما قصده ريكاردو حينما كان يقول أحياناً، كما في الفصل السابع والعشرين مثلاً من عمله Principles، "إن القيمة الحقيقية للسلعة.. تنظمها الصعوبات الحقيقية التي يواجهها المنتج ذو الظروف الأسوأ". (٢١٨) وعند إشارته إلى هذا وبخاصة في الفصل الثاني، أدرك ريكاردو أن أقساماً مختلفة من إنتاج منشأة واحدة يمكن أيضاً أن تنتج في ظل تكاليف مختلفة، كما يحدث مثلاً حينما يتم الإنتاج على قطع من الأرض ذات خصوبة مختلفة؛ وأن هذه الأقسام يمكن أن ترتب تصاعدياً بحسب تكاليفها؛ (٢١٩) وأن الأعلى من هذه التكاليف ستميل للتساوى مع السعر في حالة التوازن التام والمنافسة التامة. وأخيراً، فقد عمم ريكاردو هذا ليشمل الحالة المغايرة منطقياً: حينما يتعذر الحديث عن تكاليف مختلفة في الأقسام المختلفة من منتج كلي معين، وحينما يكلف كل جزء من هذا المنتج نفس تكلفة أى جزء آخر، ولكن

(٢١٧) تمثل محاولة ميل للانفتاح على هذا (Book 11, ch. 16, § 6) أسطع مثال على نوع مضلل من التفكير نخدع به أنفسنا حينما ندافع عن فرضية نعلم بحكم العادة أنها لا تحتاج إلى دفاع قط. وهذه الحالة مفيدة، أولاً: لأن ميل تصور عن خطأ انه كان بحاجة للفرضية القائلة إن الربيع لا يدخل في الأسعار؛ وثانياً: لأن حاجته حاجة بارعة، ومقنعة للوهلة الأولى. فقد توصل فعلاً إلى الاستنتاج القائل إن "إن الربيع لا يشكل حقاً أى جزء من نفقات [الحروف المائلة لي] الإنتاج أو من تسليفات الرأسمالي". ويجرى ببرود دعم هذا السخف الواضح على أساس أن "من يزرع الأرض ويدفع الربيع في مقابل استزراعها، إنما يحصل مقابل هذا الربيع على أداة لها قوة أرفع من الأدوات الأخرى من نفس النوع"، أى انه يتمتع بميزة تفاضلية مما يعنى أن دفع الربيع لا يمثل سوى تعويض! (٢١٨) ليس ثمة تناقض بين هذا وبين رأى سمث المضاد ظاهرياً والقائل إن المنشأة الأقل تكلفة هي التي تميل إلى تنظيم السعر. ذلك لأن سمث كان يفكر بعملية تستحث فيها منشآت أكثر كفاءة منشآت أخرى أقل كفاءة وتجبرها لفترة من الزمن على البيع بخسارة. أما ريكاردو فكان يصف وضعاً توازانياً.

(٢١٩) وقد أسمى مارشال (Principles, p. 521) "المنحنى"، الناتج عن ذلك، بمنحنى النفقات الخاصة .Particular Expenses Curve

حيث ما يزال من الممكن أن نعزو allocate لكل زيادة إضافية في المنتج الزيادة في تكلفة المنتج الكلى التى لا بد من تحملها من أجل إنتاجه.<sup>(٢٢٠)</sup> وحينما تكون هناك غلة متناقصة فى أى من هذه المعانى أو كلها، فهناك دائماً عنصر من المنتج يُنتج دون أى مزايا تفاضلية<sup>(٢٢١)</sup> وبالتالي فإن من الصحيح بدهاءة أن منتجه لا يدفع شيئاً مقابل المزايا التفاضلية وأن المدفوعات مقابل المزايا ما فوق الحدية intramarginal لا تدخل فى النفقات الحدية للإنتاج.<sup>(٢٢٢)</sup> وهنا، فإن معظم هذه المزايا مؤقتة أساساً- فالنوع الأفضل من ماكينة معينة يميل لإزاحة الأنواع الأسوأ- كما أن المزايا الأخرى ترتبط بأفراد. فليست ثمة مزايا تفاضلية دائمة للعوامل المادية ما عدا المزايا التفاضلية للموقع وخصوبة الأرض<sup>(٢٢٣)</sup> (والمعوامل الطبيعية الأخرى). ولا بد أنه قد خطر ببال ريكاردو أن هذه المزايا تمثل فرصته للتخلص من عنصر الربح الذى أزج نظريته فى القيمة القائمة على كمية العمل. ويتضح تماماً، من بنية محاجته فى الفصل الثانى من Principles،<sup>(٢٢٤)</sup> إن الموقع

(٢٢٠) وهذا إلى الحد الذى بلغه ريكاردو. أى يمكننا أن نعزو إليه - كما يمكننا أن نفعل هذا مع كتاب آخرين من تلك الفترة مثل روك- مفهوماً للتكلفة الحدية لا يختلف عن المفهوم المعاصر إلا من حيث التكنيك. ولكن لا ينبغي علينا، كما يفعل بعض المفسرون، أن نعزو إليه- ولا إلى أى من كتاب الفترة ما عدا لونغفيلد وتونن- فهم أسس تحليل الإنتاجية الحدية: فنظرية ريكاردو للربح، البعيدة عن إدراك هذه الأسس فى حالة خاصة، ترقى إلى إنكارها بالفعل. وقد تخفى هذا بحقيقة إن بعض منظرى الإنتاجية الحدية اللاحقين وبخاصة ج.ب. كلارك J. B. Clark، قدّموا نظريتهم كتطوير لنظرية ريكاردو للربح وربما توصلوا إلى رأيهم بفضل إحكام صياغة الأخيرة بصورة انتقادية. وتحدث البعض عن قانون الربوح الثلاثة من دون توضيح، وربما دون أن يدركوا أنهم بذلك لم يقوموا بتعميم مخطط ريكاردو، بل بإفساده. لا يمكن الاعتراض على أن التكلفة الحدية والنتائج الحدى هي مفاهيم مترابطة منطقياً وبالتالي فإن من يفهم الأول يفهم الثانى أيضاً. ولكن الأمر ليس كذلك: فإن فهم مفهوم معين يفترض مفهوماً آخر لا يعنى فهم هذا الأخير، وأن التقدم فى التحليل النظرى بالذات يتجسد إلى حد كبير فى إحكام صياغة مضامين تعود لفكر أقدم لم تتم رؤيتها أو لم تتم رؤيتها بصورة واضحة من قبل. وإن أى شك أو خلط قد يكون فى ذهن القارئ حول الموضوع يمكن استيضاحه بأفضل صورة عن طريق قراءة عمل لونغفيلد: Lectures.

(٢٢١) هذا يفترض الفرضيات المعتادة التى تضعها كل نظرية بحتة كاستمرارية الجداول وغياب المحظورات المؤسسية من بين أمور أخرى. والعديد من الاعتراضات التى أثيرت ضد نظرية وست-ريكاردو للربح لم ولا تستند على شيء ما سوى فشل الناقد فى فهم ما تعنيه النظرية البحتة.

(٢٢٢) لما كانت النفقات الحدية هذه تساوى السعر- فى ظل الفرضيات المعتادة- فمن الصحيح تماماً، لذلك السبب، إن المدفوعات مقابل المزايا ما فوق الحدية لا تدخل فى السعر- وهذا هو المعنى الذى أيد به أ. مارشال الفرضية الريكاردية، أى كحقيقة بديهية فارغة.

(٢٢٣) بإحكامه صياغة تلميحات ريكاردو (انظر: Principles, ch. 14)، كان ج.س. ميل قد كتب فقرة مختصرة ولكن موحية حول الربح الحضرى (Principles, Book 111, ch. 5, § 3) وهى التى طورها إديجورث فيما بعد.

(٢٢٤) إن الفصل الثامن عشر ("Poor Rates") والثانى والعشرين ("Mr. Malthus's Opinions on") والعمل "Rent"، والعمل "Principles and Notes on Malthus" Letters on Malthus" Principles and Notes on Malthus" هي ملاحق=

والخصوبة المتفاوتة لقطع مختلفة من الأرض هما ما كان يفكر ريكاردو به أساساً، وإن حالة الآثار المتناقصة للإضافات المتتالية من "جرعات" من العمل على نفس القطعة كانت بالنسبة له حالة ذات أهمية ثانوية ولم يستوعبها قط في نظامه بصورة كلية، رغم إنها كانت مفيدة ليس فقط للرد على الاعتراضات، بل إنها ضرورية لاستكمال حاجته أيضاً.

ولا ينطوي هذا الإجراء على خطأ منطقي. فحينما نشدد على مفهوم للقيمة يقوم على كمية العمل أو حتى على نظرية للقيمة تقوم على التكلفة الحقيقية بمعنى عدم التمتع بالمنفعة والامتناع *disutility and abstinence* وبالتالي نرغب في إزالة مستلزمات الإنتاج التي لا تكلف شيئاً بهذا المعنى *costless*، فإن الإجراء يفى بذلك.<sup>(٢٢٥)</sup> ولكنه ليس تفسيراً لربيع العوامل الطبيعية، بل مجرد بديل لتفسير لا يحمل معنى إلا في إطار تلك البنية النظرية ولا يمثل سوى عقبة أمام إدراك التماثلات المهمة ضمن إطار أى بنية أخرى. ومع ذلك، فبدلاً من إدراك هذا ونسيانه، فإن معظم الاقتصاديين طوال القرن التاسع عشر، عالجوا ما أصبح حالياً يُعرف بنظرية الربيع الريكاردية كما لو أنها تحمل مضموناً معيناً بمعزل عن تلك البنية.<sup>(٢٢٦)</sup> وهكذا، فإن المناقشة الخالية من المعنى لصحة أو زيف هذه النظرية

---

=جوهرياً للفصل الثاني، ولا يمكن فهم آراء ريكاردو بشأن الربيع بشكل كامل دون هذه المادة الإضافية. ومع ذلك، فإن قراءة هذه المادة تعزز الانطباع القائل إن التشديد على الحالة التي يرتبط فيها دفع الربيع بالآثار المختلفة لجرعات متساوية من العوامل الأخرى التي تضاف بصورة متتالية على نفس القطعة من الأرض كان نتيجة للمناقشة مع الآخرين ولفكره الخاص اللاحق أكثر مما كانت فكرة أصلية. وحتى في الفصل الثاني، فإن الفقرات الخاصة بهذه الحالة تبدو وكأنها قد أقحمت على حاجة لم تتضمنها أصلاً. وهذا يفسر لماذا يثير القراء السطحيون الاعتراض القائل إن نظرية ريكاردو تفترض وجود أرض غير ريعية.

(٢٢٥) ومع ذلك، لا ينبغي أن نضيف إن نظرية الغلة المتناقصة لتفسير الربيع تمتلك الميزة الإضافية المتمثلة بإبراز صفات معينة للدخول المتولدة عن ملكية العوامل الطبيعية التي لها أهميتها لأغراض عدة مثل فرض الضرائب. ذلك لأن هذه الصفات يمكن أن تصاغ جيداً من زاوية أى نظرية أخرى حول هذه الدخول مثل نظرية الإنتاجية الحديدية. وليس من دواعي لتكرار القول بشكل خاص إن الإنتاجية الحديدية لعامل ما التي تتحقق بمعزل عن أى نشاط يقوم به مالكه لا تثبت شيئاً ما لمصالح دخل هذا المالك وهي بذاتها لا تمتلك أى قيمة لأغراض التبرير، رغم تعرض النظرية لسوء الفهم بهذا المعنى في أحوال كثيرة. والعكس هو الصحيح، فالنظرية الريكاردية حول الربيع ليست ضرورية أو كافية للهجوم على مصالح ملاك الأرض. ومن الهراء، كما يفعل أ. هيلد *A. Held*، التشديد على وجوب تفسير هذه النظرية بكرهية ريكاردو المتخيلة لطبقة ملاك الأرض.

(٢٢٦) قد يُثار اعتراض مفاده أن أندرسون *Anderson* (انظر الجزء الثاني، الفصل الخامس، القسم الثاني) قد علم تلك النظرية دون أن يستيق في الوقت نفسه أى جزء آخر من النظام الريكاردى. ولكن تعاليم أندرسون هذه حول الربيع تعبر عنها أفضل تعبير العبارات القائلة إن الربيع يمثل مكافأة تدفع مقابل =

تطورت لتصبح موضوعاً أساسياً في المجالات الاقتصادية الدورية في تلك الفترة. ولم يشكل أنصارها أغلبية فقط، بل كانوا يناقشون أيضاً على نحو أفضل بشكل عام. ذلك لأن الاعتراضات المثارة غالباً ما كانت تقوم على سوء فهم وقد تخلص منها بسهولة عرض ج. س. ميل الأساسي<sup>(٢٢٧)</sup> ويشكل بعض هذه الاعتراضات - مثل اعتراضات كاري Carey أو جونز<sup>(٢٢٨)</sup> - أمثلة مهمة على أخطاء نمطية كانت تُرتكب من جديد وجديد من قِبَل منظرين مدَّعين تعلموا ازدياء التنظير. ويجد القارئ ما يمكن أن يحتاجه لدى ج. س. ميل ولدى كانان.<sup>(٢٢٩)</sup>

وإذ تمثل ضرورة وندرة<sup>(٢٣٠)</sup> العوامل الطبيعية كل ما هو مطلوب لتفسير

=الحصول على امتياز استعمال أرض من نوعية أفضل، وأن دفعها من شأنه مساواة أرباح مزارعين يفلحون أراضي ذات نوعية مختلفة. ولكن هذه العبارات تشير باتجاه تفسير يقوم على الإنتاجية: فالمرء إنما يدفع مقابل شيء جيد أكثر مما يدفع مقابل شيء سيئ، تماماً مثلما يدفع المرء لعمال كفاء أكثر مما يدفع لعمال غير كفاء؛ وإن المنافسة بين رءوس الأموال تفرض هذه المساواة في كلتا الحالتين بنفس الطريقة بالضبط. لنلاحظ بشكل عابر إن ج. س. ميل، إذ أنكر الادعاء القائل إن ريكاردو جعل من استزراع الأرض الأسوأ السبب لدفع الربيع في الأراضي الأفضل، حاول تصحيح الفكرة بالتشديد، بدلا من ذلك، على أن ضرورة استزراع الأرض الأسوأ هي التي تتسبب في دفع الربيع (Book 11, ch. 6, prop. 1v). ولكن هذا غير صحيح هو الآخر؛ فهو، على الأقل، ليس أكثر صحة من القول إن ضرورة استخدام العمال الأقل كفاءة هي التي تتسبب في دفع أجور أعلى للعمال الأكثر كفاءة.

(٢٢٧) كنتيجة لهذه الأنظمة (• أنظمة systematization، على غرار عقلنة) غير الناضجة بسبب السرعة التي كتب بها ميل عمله Principles، فإن ميل قد أفسد معالجته الموضوع حينما درسه مرتين في فصلين متباعدين: الكتاب الثاني، الفصل السادس عشر والكتاب الثالث، الفصل الخامس. وجرى كتابة هذين الفصلين على أساس أفكار ريكاردو بشكل كامل، أكثر مما نجده في أي فصل آخر. وهذا مثال آخر على إخفاق ميل في إدراك مضامين بصيرته النظرية. ومع ذلك، فقد عاين ميل بشكل عابر حالات بشكل فيها الربيع عنصر تكلفة من نوع تكلفة الفرصة opportunity-cost، بل واعترف أن الربيع هو عنصر تكلفة حينما ينشأ عن قيمة نادرة (Principles, Book 111, ch. 6, prop. 1x) وذلك دون أن يدرك الطابع التدميري لهذه الاعتراضات التي كشفت كل القضية.

(٢٢٨) R. Jones, An Essay on the Distribution of Wealth (1831)، الذي لم يتضمن عملاً كاملاً سوى الجزء الأول ("On Rent").

(٢٢٩) ومع ذلك، فلو كان المجال يسمح، لترتب على الإشارة إلى طائفة من الاعتراضات تنجم عن عدم مبالاة ريكاردو وأتباعه. فإنهم تحدثوا عن "جرعات" من رأس المال والعمل كانت تضاف إلى الأرض - وكان هذا المصطلح قد أدخله جيمس ميل - دون محاولة معالجة مشاكل تتعلق ببنية هذه الجرعات. كما أنهم لم يأخذوا بالاعتبار الصعوبة المتمثلة بأن الأرض يتعدى تصنيفها بشكل مقبول من ناحية الخصوبة دون الإشارة إلى استعمالات محددة. كما أنهم ارتكبوا عدة هفوات أخرى. والاعتراضات من هذا النوع ليست حاسمة، ولكنها غير خاطئة. وعلى أي حال، فالمجال لا يسمح بالاستمرار بتقديم مثل تلك الاعتراضات.

(٢٣٠) تتبغى ملاحظة أن الندرة لا تفترض تناقص الغلة. فالربيع كان سيتم دفعه لو إن "جرعات" رأس المال المتعاقبة أنتجت كميات متزايدة من المنتج إلى حد الوصول إلى الجرعة n، ولا شيء كان سيدفع قط بدءاً من الجرعة n.

ظاهرة الربيع، فيمكننا أن نتوقع تشديداً قوياً على نظرية الإنتاجية كتفسير للربيع، على الأقل بين أنصار مخطط عوامل الإنتاج الثلاثة. ولكن كما لاحظنا في مناسبات أخرى، فإن مجرد إدراك عنصر الإنتاجية لا يساعدنا كثيراً ما لم ينساب هذا العنصر وفق مفهوم الإنتاجية الحديدية بالضبط مثلما أن عنصر المنفعة لن يقدم أى نظرية متينة حول السعر ما لم ينساب وفق مفهوم المنفعة الحديدية. وكان قد تم بالفعل تقديم نظرية معينة حول الإنتاجية الحديدية من قبل لونغفيلد الذى لم يتنبأ فقط بالنظرية التى سادت فى العقود الأخيرة من القرن التاسع عشر، بل إنه أيضاً قال عملياً كل ما يلزم قوله من زاوية وست-ريكاردو. ومع ذلك، فلم يهتم بهذا كثيراً أى كاتب، كما ظلت حينذاك دون فعالية فكرة ساي عن الدخول كأسعار للخدمات الإنتاجية، والتى أفسدها هو بنفسه حينما أرجع سعر خدمات الأرض إلي مؤسسة الملكية الخاصة للأرض. وكان نجاح ريكاردو كبيراً بحيث أن حتى الكتاب الذين تبنوا مخطط ساي من نواحٍ أخرى أدخلوا فيه معالجة ريكاردية للربيع من دون إبداء أى علامة على عدم الانسجام المنطقي: ويشكل ج. س. ميل مثلاً بارزاً على هذا مثلما يعطى روشر مثلاً آخر. ولكن تطبيق جهاز العرض والطلب، الذى كان يتكامل بشكل بطئ، كان ينبغى أن يكون كافياً لتسوية القضية وتصفية أى شكوك عما إذا كانت التحسينات فى طرق الإنتاج الزراعى تفيد أم تضر مصلحة مُلاك الأرض. وهكذا يمكن أن يفيدنا تحليل موقف مالثوس نظراً لبروزه بين بناء نظرية الربيع الريكاردية مثلما كان بارزاً بين بناء العرض والطلب. ومع ذلك، ليس بوسعنا أن نقدم أكثر من الملاحظات التالية. (٢٣١)

فى عمله Inquiry (1815)، طور مالثوس رأياً يشبه رأى وست وريكاردو. وكان الأخير يحمل هذا الرأى منذ أن أشار فى عمله Principles إلى أن مالثوس ووست "قدّما إلى العالم المذهب الحقيقى للربيع". ولكننا حتى فى هذا العمل نجد بذور السجّال الذى نشب فيما بعد. (٢٣٢) وقد شدد مالثوس، بين أمور أخرى، على فرضية

(٢٣١) ترد مساهمات مالثوس الرئيسة فى نظرية الربيع فى عمله: Inquiry into the Nature and Progress of Rent (1815)، وفى الفصل الثالث، من العمل Principles وفى رده على السؤال ٣٣٤١ الوارد فى السجل (1827) (Third Report on Emigration).

(٢٣٢) بالنسبة لريكاردو، انظر بشكل خاص الفصل الثانى والثلاثين من Principles وعمله: Notes on "Principles of Political Economy" (Hollander and Gregory, ed., 1928). وسوف نهمل الاختلاف بين ريكاردو ومالثوس حول علاقة مصالح مُلاك الأرض بمصالح المجتمع، التى لم تنتج ما يستحق الانتباه.

أن الريح هو فائض يعود إلى سخاء الطبيعة. وتلمح هذه العبارة التي غالبًا ما أسىء فهمها<sup>(٢٣٣)</sup> إلى تفسير الريح على أساس الإنتاجية. ولا يعود سبب عدم قبول ريكاردو بها إلى أنها أطرت ملاك الأرض: فعبارته التي هي ليست أقل دقة حول بخل الطبيعة لا تعنى سوى إن الأرض لا تمثل سلعة حرة- وهذه حقيقة تجسد ما هو ضروري بالضبط لتفسير يقوم على الإنتاجية كما هو شأن السخاء. ولكن السبب يكمن في عدم انسجام هذه الفكرة مع نظريته للقيمة.<sup>(٢٣٤)</sup> وهكذا رغم الاعتراف الوارد في مقدمة ريكاردو، فثمة اختلاف نظري أساسي بين الكاتبين من البداية. ومن الناحية الفعلية، لم يكن مalthus بحاجة لفكرة تناقص الغلة لتفسير نشوء الريح. ولكنه لم يدرك هذا بصورة واضحة وأخذ، كعادته، يبحث عن وقائع محددة تخص الظاهرة المعنية، سواء أكانت حقيقية أم لا. وقدّم أخيرًا جملة هجينة كان بوسع سيف ريكاردو أن يبتريها أكثر مما قدّم عبارة صحيحة كما يتطلب ما حاول عبثًا التعبير عنه. وكان مalthus يواجه صعوبة حتى مع الأرض غير الربعية ولم يستطع أن يستوعب بصورة تامة فكرة الجرعة الأخيرة غير الربعية من رأس المال. كما أنه أضفى أهمية تفسيرية -وتشعرنا بالمتعة ملاحظة ريكاردو الواردة في الفصل المتعلق بآراء مalthus تجاه الريح- على حقيقة أن الأرض يمكن أن تنتج أكثر مما هو ضروري لإعالة العمل المستخدم فيها.<sup>(٢٣٥)</sup> ولم يكن مalthus أقل ثقة بأهمية حقيقة أخرى، سبق أن شدد آ. سميث عليها، ومفادها أن الإنتاج يتميز في أن توسعه يخلق طلبًا إضافيًا على منتجاته، ليس بمعنى قانون ساي، بل لأن الزيادة في الطعام تعنى زيادة السكان- وهذا غير صحيح حتى وفقًا لآرائه الخاصة (اللاحقة). وهكذا يكون مalthus قد انهزم، رغم أنه كانت هناك حالة قوية خلف كل موقفه غير الملائمة.<sup>(٢٣٦)</sup>

(٢٣٣) لم يجد بعض النقاد في تلك العبارة سوى محاولة "لتبرير" دخل مالك الأرض. ومع ذلك، فلا أستطيع أن أرى أنها تحسن حالة مالك الأرض عند تمثيله كحاجب لسخاء الطبيعة- وهذا هو الاستنتاج الواضح الذي يستخلصه أعداء الملكية الخاصة للأرض.

(٢٣٤) تذكر: من زاوية نظرية القيمة التي تقوم على "العمل المتجسد"، لا يمكن لسخاء الطبيعة أو لبخلها أن يعنى شيئًا بالنسبة لقيمة المنتج؛ ولكن فكرة إضافة ما إلى قيمة المنتج بواسطة شيء ما غير العمل يمكن أن تبدو من هذه الزاوية مثيرة للاعتراض بشكل خاص.

(٢٣٥) لا يمكن أن نلاحظ دون أن نكتنّب كيف تكررت هذه "المحاكاة" في نظرية الريح ونظرية الريح معًا في أدب القرن التاسع عشر: فديانات من المؤلفين تصوروا أنهم يقولون شيئًا حينما أشاروا بشكل وقور إلى حقيقة إن العملية الإنتاجية كانت تنتج أكثر مما هو ضروري لإعالة العمل المستخدم.

(٢٣٦) ومع ذلك، كان مalthus يطرح نقاطًا جيدة أحيانًا. فآريه القائل إن التحسينات في التكنيك الزراعي تؤثر على الريح بصورة ملائمة ليست أصح حقًا من رأي ريكاردو المعاكس. ولكنه كان مصيبيًا=

أخيراً، ثمة مجموعة أخرى من القضايا لا بد من تناولها. فقد تطلّع وست وريكاردو إلى نظريتهما للريع كتفسير لفرع خاص من الدخّل يذهب إلى طبقة خاصة. وقد لاحظا بهذا الصدد، ولكن دون أن يستخلصا الكثير من حقيقة أن دخل هذه الطبقة يشكل ليس فقط مدفوعات "مقابل قوى التربة الأصلية وغير القابلة للنفاذ" بل أيضاً مدفوعات مقابل التحسينات التي يُدخلها الملاك على الأرض. وكان يمكن أن يلاحظ، في أجل قصير يمكن أن يمتد إلى عقود عدة، أن المدفوعات نظير هذه التحسينات لا تظهر أى اختلافات مهمة اقتصادياً عن تلك العناصر من "الريع" التي يدفعها المزارع والتي يمكن تفسيرها بالقول إنها قد دُفعت مقابل تلك القوى "الأصلية". بعبارة أخرى، كان بوسعهما اكتشاف ظاهرة شبه-الريع -quasi-rent. وما كان لهذا الاكتشاف أن يؤثر كثيراً على بنيتهم النظرية بشكل عام أو طبيعة مفهومهم للريع بشكل خاص. ولكن التعميمات الأخرى لهذا المفهوم أُثرت على معناه بالفعل - ولم تكن هذه التعميمات سوى خطى من العملية المحتومة لتفسيخ النظرية "الأصلية" للريع لدى وست-ريكاردو.

سبق أن لاحظنا التشابه بين المدفوعات التي تُدفع مقابل أرض أفضل والمدفوعات نظير خدمات عمل أكفأ. وكان صاموئيل بيلي Samuel Bailey أول من حوّل هذه الحقيقة إلى اعتراض ضد نموذج وست-ريكاردو النظرى. وقد كان على بيلي حق، رغم أن عدة كتّاب وبخاصة سنيور وكذلك ج. س. ميل (Principles, Book 111, ch. 5, § 4)، قاموا فيما بعد بتعميم مفهوم وست-ريكاردو دون نية التنازع مع أحد.<sup>(٢٣٧)</sup> ثمة تعميمات لنظرية ما تشكل نجاحاً إضافياً لها: فهذه التعميمات تثريها وتوسّع من نطاق سريانها الأصلي دون أن تعرّضها للخطر. ولكن ثمة تعميمات أخرى تعنى أو تنذر بانهايار هذه النظرية: فمن خلال توضيح أن الصفات، التي تعتبرها النظرية خاصة بظاهرة معينة، يمكن العثور عليها في ظواهر أخرى، تكون هذه التعميمات قد دمّرت المغزى الأصلي للنظرية واستبدلت معناها القديم بأخر جديد. وكان تعميم مفهوم الريع حالة من

=حينما أوضح، في عمله Principles، إن ريكاردو كان يحتاج هذه المرة حول حالة تتعلق بالمدى القصير (كما فعل ذلك على نحو متكرر أكثر مما تصوّر هو أو أتباعه) وإن ريكاردو سلم بذلك، كما يبدو.

(٢٣٧) لم يع ج.س. ميل مضامين هذا التعميم أكثر من وعيه للمخاطر المتخفية خلف اعترافاته بشيء من قبيل تكلفة الفرصة البديلة opportunity-cost.

النوع الثانى. إذ تمّ بفضل دمج الربيع، وهو العائد الخاص من الأرض غير المحسنة، بالفئة المتميزة منطقيًا: الفائض الذى لا يكلف شيئاً<sup>(٢٣٨)</sup> Costless Surplus حيث يعطى مفهوم ريع المقدرة Rent of Ability، الذى أدركه ميل وأحسن مانجولد استعماله، أهم مثال عنه.

(ز) **الحصص التوزيعية والتقدم التكنولوجى** تبعت دراسة أدب القرن التاسع عشر حول هذا الموضوع على الملل، ولكنها قد تعزى من أسوا من قيمة التكنيك الذى تطوّر فى العقود الأخيرة من ذلك القرن<sup>(٢٣٩)</sup> ذلك لأن أفضلية هذا التكنيك - التى تم التشكيك فيها كثيرًا - فى حل المشاكل العملية لا تتجلى فى أى مكان على نحو أفضل مثلما تتجلى فى هذا الحقل. كما تتجلى نواقص التحليل "الكلاسيكى" بصورة مماثلة أيضًا. فاقصاديو تلك الفترة لم يتمكّنوا من رؤية المشكلة العامة قط. إذ حاولوا صياغة مذاهب مختلفة حول آثار التقدم التكنولوجى على ريع الأرض وعلى الأجور. وكان ينبغى عليهم معالجة هذه المشكلة على حدة كقضية جانبية شبه مستقلة من نظرية التوزيع أو كشيء يمكن بناؤه فوق البنية الرئيسة للنظرية الأخيرة بدلاً من حله فى أساس الطابق الأرضى من هذه البنية الرئيسة. وفى

(٢٣٨) فى الفترة محل الدراسة، كان هذا يعنى بالدرجة الأولى ما يتم كسبه من عوائد تتجاوز عائد الأفراد الآخرين دون زيادة ما فى "التضحية" (التكلفة "الحقيقية" بهذا المعنى). وجرى فيما بعد إدراك أن مثل هذا الفائض يمكن أن يُعرف أيضًا من خلال تحليل تكلفة الفرصة البديلة. وهكذا أصبح يعنى الفائض الذى يزيد عما سيكون ضروريًا لسحب خدمة معينة باتجاه أى استخدام معين (تكلفة التحويل). ونهتم هنا فقط بالتعميمات التى ظهرت خلال الفترة محل الدراسة. ومع ذلك، تنبغى الإشارة حالاً إلى F. A. Fetter, "The Passing of the Old Rent Concept," Quarterly Journal of Economics, May 1901.

(٢٣٩) تعتبر المقارنة بعناصر التكنيك المعاصر أمرًا ضروريًا إلى حد ما لتقدير الحاجة الواردة فى هذا القسم الفرعى. ويجد القارئ كل ما يحتاجه لذلك الغرض لدى: J. R. Hicks, Theory of Wages, 1932 وبخاصة فى الفصل السادس من هذا العمل. ومع ذلك، عند تحليل آثار استعمال الماكينات فى توفير ما يُستخدم من عوامل (سواء أكان العامل الموفر هو "العمل" أو "الأرض" أو "رأس المال التكنولوجى" نفسه)، أود الإشارة إلى وجوب التمييز الدقيق بين حالتين. فقد يصطدم التطور التكنولوجى بالعملية الإنتاجية من الخارج أى عبر بعض ابتكارات من شأنها تشوير الأفق = التكنولوجى للمنتجين (تغيير وظائف الإنتاج لديهم). وقد فكر "الكلاسيك" فى هذه الحالة حصراً أو حصراً تقريباً، ويندر أن أدركوا - ما عدا بارتون - إن هناك حالة أخرى تختلف آثارها عن الحالة الأولى: إذ يمكن إدخال مكينات دون أن يكون فى هذا أى شيء جديد للمنتجين، وكان يمكن أن تستعمل، بقدر تعلق الأمر بالمعرفة التكنولوجية، لمجرد أنها لم تستعمل من قبل، لأن ذلك ما كان سيكون مربحاً. ولكن إدخالها يمكن أن يكون مربحاً حينما يحدث تغير فى الأسعار النسبية للعوامل (كزيادة الأجور مثلاً). فهنا، لا نشهد أى تغير فى الأفق التكنولوجية ولكن تغيراً فى تشكيلة العوامل فى إطار وظائف إنتاج لم تتغير. أما الحالة الثالثة، فقد لاحظها أ. سمت وهى الحالة التى يصبح فيها إدخال ماكينة لم تكن معروفة من قبل مربحاً بمجرد أن يتوسع الإنتاج أبعد من نقطة معينة.



الواقع، كنا قد رأينا أنهم، في تحليلهم للأساسيات، وضعوا الفرضية، والتي كان يتعين عليهم وضعها، القائلة إن النسبة بين رأس المال الأجرى ورأس المال التكنولوجي هي نسبة ثابتة، وأن الادخارات الجديدة- وهذا لا يسرى على ماركس، على أي حال- يتم استثمارها بنفس هذه النسبة. أخيراً، ظلّ "الكلاسيك" عاجزين عن تتبع آثار التقدم التكنولوجي عبر النظام ككل ولكنهم اختاروا نقفاً منها هنا وهناك بحيث إن عناصر غير مترابطة مما كان ينبغي أن تكون نظرية شاملة غالباً ما جرى ترتيبها بعضها ضد بعض كما لو أن هناك نظريات مختلفة.<sup>(٢٤٠)</sup> ولعرض هذا بوضوح، نقتصر على درس مشكلة كيفية تأثير التقدم التكنولوجي على المصالح العمالية<sup>(٢٤١)</sup> ونضع، إضافة إلى ذلك، هذه المشكلة المقيدة بالشكل الذي طرحت نفسها به على ريكاردو في فصله الحادي والثلاثين الشهير " On Machinery" الذي أضافه إلى الطبعة الثالثة من عمله Principles، أي في شكل يبدو طبيعياً من زاوية مذهب مخصص- الأجور وكتوضيح ممتاز حقاً لهذا المذهب مأخوذاً بطريقة للتحليل. ونسأل: كيف يؤثر إدخال ماكينة مخترعة حديثاً<sup>(٢٤٢)</sup> على حجم مخصص- الأجور؟

أدرك الناس، قبل الثورة الصناعية بوقت طويل، الحقيقة الواضحة القائلة إن المكننة machinery غالباً ما تزيح العمل. وكما رأينا سابقاً، فقد أقلقَ هذا الأمر الحكومات والكتّاب، كما إن المجموعات العمالية وطوائف المواطنين حاربت المكننة، وذلك أساساً لأن آثارها المباشرة مُركزة من حيث الوقت والمكان، بينما كانت الآثار طويلة الأمد على الثروة العامة أقل وضوحاً في المدى القصير ويصعب أكثر إرجاعها إلى استعمال الماكينات. كما إن الجمهور أيضاً لم ينظر إلى إنتاج الماكينات بارتياح عموماً لارتباطه بمنتوج ردي النوعية حينذاك، ناهيك عن اقتترانه بالبطالة وتشغيل الأطفال. ولم يعكس الأدب العمالي<sup>(٢٤٣)</sup> المتنامي هذه

(٢٤٠) تعود هذه النواقص ليس إلى معالجة معيبة للجهاز "الكلاسيكي" للتحليل، بل إلى عيوب عميقة الجذور في هذا الجهاز نفسه. وهذه عيوب كثيرة. ولو طلب منا تسمية أحد هذه العيوب باعتباره أكثر أهمية من غيره، لتوجب علينا مرة أخرى تسمية فشل "الكلاسيك" في فهم الإحلال بكل ما له من أهمية (إحلال العوامل والمنتجات على حد سواء).

(٢٤١) بخصوص نظرية "الكلاسيك" بشأن آثار التقدم التكنولوجي على مصالح ملك الأرض، انظر الفصل السادس، القسم ٦ ز، أعلاه.

(٢٤٢) انظر الهامش الأول من القسم الفرعي الحالي.

(٢٤٣) كمثل نموذجي، انظر العمل: Observations on the Use of Machinery in the Manufactures .of great Britain ... By a Mechanic, 1817

المشاهدات والمشاعر بقوة أكثر من بعض الكتاب الكبار علميًا كسيسموندى مثلاً<sup>(٢٤٤)</sup> الذين استخلصوا منها حجة أخرى ضد الادخار في الغالب. وكان لدى معظم الكتاب الإنجليز نظرة أعمق من تلك النظرة، وأنجزوا في هذا الموضوع بالذات مثل ما أنجزوه في موضوعات أخرى كالتجارة الدولية: فقد اهتموا بما اعتبروه الحقيقة الأساسية ولم ينكبوا على درس الظواهر المؤقتة نفسها، مقاومين بذلك ميل الجمهور للتركيز على هذه الأخيرة حصراً. وبصراحة آسرة، أطراها ماركس عن حق، أوضح ريكاردو في الصفحة الأولى من فصله المتعلق بالمكينة أنه شاطرَ الرأى السائد القائل إن الماكينات الموفرة للعمل لم يكن لها من أثر غير أن تفيد كل الطبقات كمستهلكين باستثناء صعوبات الانتقال المؤقتة.<sup>(٢٤٥)</sup> وعليه، وكما هو شأن الزيادة في التجارة الدولية، فإن عملية المكينة كانت قضية رفاه-الذى كان يتزايد بالتأكيد- وليس قضية تلك القيمة (القيمة الريكاردية) التي كان يهتم بها بشكل رئيسي، فيما عدا طبعاً إن المكينة من شأنها أن تخفض من القيمة الحقيقية والقيم النسبية للمنتجات المتأثرة بها- وهذه حقيقة يشير إليها ريكاردو مراراً وتكراراً.<sup>(٢٤٦)</sup> والسبب الذي دفعه للاعتقاد أن المكينة لن تؤدي إلى الانخفاض (الدائم) في الأجور (في مجموع الأجور الحقيقية وفق مفهومنا لهذه

---

(٢٤٤) بل إن اقتصاديين فرنسيين من النوع "المحافظ" مثل فيلاتيفو-بارجمونت Villeneuve-Bargemont (انظر الفصل الرابع، القسم الرابع، أعلاه) و ل.غ.أ. فيكومنت دى بونال L. G. A. Vicomte de Bonald (انظر العمل: 1. 1. 375-80, pp. Oeuvres completes, ed. J. P. Migne, 1859, vol. 1.) قد ذهبوا أبعد من سيسموندى. بيد أن محاكاة سيسموندى نفسها كانت بائسة في بعض المواقع بقدر تعلق الأمر بجوانبها التحليلية. انظر مثلاً محاجته فى: "Nouveaux Principes, vol. 1., pp. 375-80, and in "Du revenu social" in the 1st vol. of the Etudes sur l' "economie politique" (1837-8)

(٢٤٥) كان يتعين على ماركس، بخطابية متوهجة، أن يوضح المخاطر التي يمكن أن تغطيها (وقد غطتها) تلك العبارة الباردة أحياناً. ومع ذلك، كان يمكنه أن يكون أكثر صلة بالموضوع لو أنه أوضح، ولو على حساب قدر من هذه الخطابية، أن حلول الماكينات محل العمال يمكن أن يكون مؤقتاً بقدر تعلق الأمر بآثار كل فعل منفرد منها وأن يفسر، رغم ذلك، الوجود الدائم للبطالة على أساس الفرضية القائلة إن مثل هذا الفعل المنفرد يتكرر إلى حد الكفاية. ينبغي عدم التشديد على هذه النقطة كثيراً، ولكن القليل من التشديد كان من شأنه تزويد ماركس بنظرية للبطالة الدائمة يمكن الدفاع عنها أكثر من نظريته الخاصة، إضافة إلى توفير كل المتاعب والنكد الناجم عن الجهد الذي بذله لتفنيد ما أسماها نظرية التعويض.

(٢٤٦) قد يتطلب الأمر أن نلاحظ بشكل عابر أن نبوءة ريكاردو طويلة الأمد حول مسار القيم النسبية، التي تتنبق عن نظريته حول القيم، تشكل السند الواقعي الرئيسي لهذه النظرية: فمن الواضح، أن المنتجات، التي تتضمن عملاً أقل وأقل في الوحدة الواحدة منها، قد انخفضت أسعارها تاريخياً على الأقل عند مقارنتها بالسلع الأخرى.

الكلمة) يتمثل في أنها لن تخفض من مخصص الأجور.<sup>(٢٤٧)</sup> ولكن ريكاردو مضى قدماً فيما بعد للاعتراف بأنه اكتشف أسباباً للاعتقاد بأن المكننة سوف تخفض من هذا المخصص.

قبل أن نعرض محاكاة ريكاردو، سوف أقدم كتاباً يهتم بشكل واضح بتغيير فكر ريكاردو حول موضوع المكننة أكثر مما توحى به إشارته هو إليه: إنه كتاب جون بارتون (John Barton) (Observations on the Circumstances which influence the Condition of the Labouring Classes of society). وهو كتاب رائع يتجاوز كثيراً الأدب الذي ينتقد بصورة دائمة كبار "الكلاسيك" لافتقارهم إلى الواقعية، الحقيقي أو المتصور. وحتى الملاحظة التي أضافها البروفيسور فوكسويل إلى طبعة مكتبة كريس لا تتطوى إلا على عنصر ضئيل من الحقيقة: "إنه عمل مقدر... وإن طابعه المتين والتفصيل يبرز بصورة بارزة تكهنات ريكاردو الواهية وغير الواقعية" [هكذا حرفياً!!]. كان بارتون يعرف أكثر من الاعتراض على المحاكاة المجردة بذاتها أو التعرض إلى وقائع بدت تناقض استنتاج سمث أو ريكاردو: فقد كان يعرف كيف يحاجج ويبين سبب هذه التعارضات بين النظرية والوقائع. وهكذا، فإن "توفيقه" reconciliation بين آراء ريكاردو وسمث حول موضوع هبوط معدل الأرباح (المرجع السابق، ص 32n) يمثل عملاً بسيطاً بقدر ما هو عمل خلاق. ولكن ينبغي علينا الاقتصار على الفرضية ذات الصلة بالنقطة المطروحة. فقد أنكر بارتون أن الطلب على العمل يزداد دائماً وبالضرورة بشكل متناسب مع الزيادة في الثروة العامة (رأس المال زائداً الإيراد، بحسب سمث) وأنه لا يمكن أن يزداد لأي سبب آخر (كما يشدد تقرير قانون الفقراء الصادر عن مجلس العموم قبل وقت قصير من نشر كتاب بارتون).<sup>(٢٤٨)</sup> ويعود إنكاره إلى أن الادخارات السنوية لا تؤدي بالضرورة إلى زيادة متناسبة في رأس المال الثابت fixed ورأس المال الدائر (قاصداً رأس المال التكنولوجي ورأس المال الأجرى) وأنها يمكن أن تؤدي إلى زيادة أحدهما بأكثر من زيادة الآخر تبعاً للربحية الأكثر التي يمكن يعود بها أي منهما. وهو يفسر بصورة صحيحة حينما يقول: حينما

---

(٢٤٧) نجد هنا بشكل واضح ومنور تأثيرات بنية ريكاردو العامة التي حجت عن عينيه أي تشابه بين الربيع والأجور.

(٢٤٨) كما أنكر بارتون أيضاً أن تمثل "المكافأة الحرة للعمل السبب لتزايد السكان، على أساس إنها ناتجة عن تزايد الثروة". لكننا لا نستطيع هنا تناول محاجته ضد هذا الأمر.

تزداد الأجور نسبة لأسعار السلعة، فإن "أصحاب الأعمال" masters سوف يكثرون من استعمال الماكينات قدر الإمكان، بينما يميلون في الحالة المعاكسة إلى استئجار عمل أكثر: وهكذا نجد هنا فهما واضحاً لعلاقة الإحلال بين رأس المال والعمل قام بتطوير مفهوم لاودردال واستبق مفهوم لونجفيلد ولكنه أهمل أيضاً من قبل الكتاب الأكثر تأثيراً. ولكن رغم أن ريكاردو لم يدرك أهمية هذا المبدأ، بيد أنه سلم بفكرة أن استعمال الماكينات في عملية الإنتاج يمكن أن يضر مصالح العمل اليدوي (بصرف النظر عن الاضطرابات المؤقتة التي تفعل هذا في جميع الأحوال) من خلال هبوط الطلب الكلي عليه؛ وأنه أوضح هذا الأمر بمثال رقمي لا يختلف إلا قليلاً عن مثال بارتون (المرجع السابق، ص ١٥).

حاجج ريكاردو بالطريقة التالية. يقرر "الرأسمالي"، الذي قام حتى الآن بتشغيل عدد من العمال مع تزويدهم بكمية من رأس المال "الثابت" fixed capital، إدخال ماكينة مخترعة حديثاً من شأنها توفير العمل وتخصيص قسم من هؤلاء العمال لإنتاج هذه الماكينة التي ترمز الآن في ميزانيته الختامية إلى ذلك الجزء من رأس المال الأجرى الذي اعتاد سابقاً على إعادة إنتاجه مع ربح<sup>(٢٤٩)</sup> سنة بعد أخرى. إن ما يدفع الرأسمالي للقيام بهذا هو أن إدخال الماكينة الجديدة يخلق ربحاً مؤقتاً ما دامت المنشآت الأخرى لا تتبنى كلها الماكينة الجديدة في وقت واحد. وفي مثال ريكاردو، يبقى رأسمال "الرأسمالي" على حاله - فقيمه لا تزداد ولا تنخفض. ولكن تركيبه العضوي قد تغير. فقد تحول رأس المال الأجرى إلى رأسمال تكنولوجي - حيث يوجد الآن أكثر من الثاني وأقل من الأول. إن كمية ومعدل الربح من رأس المال الكلي يمكن أن يعودا إلى ما كانا عليه قبل إدخال الماكينة حينما يزول المكسب المؤقت كنتيجة لتنافس المنشآت الأخرى التي تفعل المثل. ومع ذلك، فإن أسعار السلع سوف تهبط، وإن مخصص الأجور لدى الصناعيين سيهبط بشكل دائم، وإن السكان يكون قد أصبح "فائضاً" - وهذا هو ما شرع ريكاردو بإثباته.

---

(٢٤٩) وفي هذا الفصل أكثر مما في أي مكان آخر، يقترب ريكاردو من تحليل الربح الذي اعتبره ماركس تحليلاً خاصاً به. فالعلاقة بين البروفيسور ريكاردو والمتعلم ماركس لا تبرز بوضوح في أي موضوع آخر كما تبرز في هذا الموضوع - هذا رغم أن أيًا منهما ما كان سيرضى بعمل الآخر بشكل تام.

وقد استنتج ريكاردو من هذا أن الرأي المنتشر "بين الطبقة العاملة، والفائل إن استعمال الماكينات غالبًا ما يضر مصالحهم لا يستند على حكم مسبق ومغالطة، بل إنه يوافق الأسس الصحيحة للاقتصاد السياسي". إن هذه العبارة القاطعة هي التي استحوذت على اهتمام علم الاقتصاد وقد عززتها بصورتها هذه فقرة أخرى ترد في الفصل نفسه وتشدد، في حالات كذلك التي تمت مناقشتها، على "أن الطلب على العمل سوف يهبط بالضرورة، وأن السكان سيكون فائضًا وأن الطبقات الكادحة ستكون في وضع من البؤس والفقر". لم ير الأصدقاء والأعداء شيئًا غير هذا، وإن ريكاردو قد أصبح في تاريخ المذاهب منذ ذلك الحين الراعي للرأي الذي يبدو أن تلك العبارات تُعبّر عنه حقًا. ولكن حينما نأخذ بنظر الاعتبار بقية الفصل وننتذكر أنها تعالج علانية ما اعتاد ريكاردو على تسميته آثارًا دائمة، يصبح من الواضح، أولاً: إن تلك العبارات لا تنتج عن المثال الرقمي الذي أورده، وثانيًا: إن ريكاردو كان يعي هذا، وأنه لم يقصد قط ما تقوله تلك العبارات. وبالنسبة للنقطة الأولى، فإن مثال ريكاردو لم يغطِ إلا جزءًا من مسار الأحداث التي تطلقها الممكنة: ففي الواقع، يشكل تحليله لهذه الحالة مثالاً لطريقة الستاتيكا المقارنة، لكن الحالة الثانية من الحالتين التي تتم المقارنة بينهما لا تمثل وضعًا توازنياً محددًا، لأننا لا نعلم ما يمكن أن يحدث للعمال الذين فقدوا أعمالهم، بيد أنهم مع ذلك لا يمكن أن يبقوا عاطلين ما لم تكن مستعدين لخرق فرضية سيادة المنافسة التامة والمرونة الكاملة للأجور. أما بالنسبة للنقطة الثانية، فقد أدرك ريكاردو تمامًا، ولو بصورة ضيقة وغير حاسمة بشكل خاص، أن الممكنة يمكن أن تزيد كثيرًا من الكفاءة الإنتاجية بحيث "لا يهبط المنتج الإجمالي" معبرًا عنه بالسلع (المنتوج الإجمالي وفق مفهومه، أي الناتج القومي الصافي بما في ذلك الأجور). وهذا يضاهي القول إن الدخل الأجرى الحقيقي (وفق مفهومنا) لا ينبغي أن يهبط "بشكل دائم"؛ وفي جميع الأحوال، ومع زيادة القوة الشرائية للأرباح والريوع كنتيجة لهبوط الأسعار بعد إدخال الممكنة، "فلا يُستبعد"، عند ثبات الميل للادخار، أن يقوم الرأسماليون ومالكو العوامل الطبيعية بإعادة ملاءم مخصص الأجور الناضب، وذلك من الادخارات التي زادت. ولا تشكل هذه الاعترافات (التي أهمل غيرها لغرض الإيجاز) استثناءات من حاجة ريكاردو، بل إنها تترتب عليها بشكل منطقي إذا ما تمت مواصلتها أبعد من النقطة التي بلغها مثاله الرقمي. وهي تجعل من ريكاردو رائدًا لما دعاه ماركس نظرية التعويض - القائلة إن الطبقة العاملة تُعوّض عن

معاناتها الأولية الناتجة عن إدخال ماكينة مؤفِّرة للعمل وذلك بواسطة الآثار الملائمة التي تحدث فيما بعد- التي أرجعها ماركس إلى جيمس ميل، وماك كولوخ، وتورنس، وسنيور، و ج. س. ميل، خالقاً بهذا الشكل مناظرة غير واقعية كلياً بين هؤلاء الكتاب وريكاردو. وقد فعل هذا أيضاً كل الاقتصاديين تقريباً وحتى أولئك الذين لم يرغبوا، كما فعل ماركس، بتعريض ما يسمى بنظرية التعويض لتعليق يحط منها (انظر: (Das Kapital, vol. 1, ch. 15, sec. 6).

لقد انقضى وزال السجّال الذي تواصل طوال القرن التاسع عشر وما بعده في صورة تأييد أو معارضة لنظرية "التعويض" بشكل رئيسي: فكما أُشير سابقاً، اختلف هذا السجّال من المسرح باعتباره أفضل تكتيك بعد تنقيته وتحويله إلى تقليد عام لم يعترض عليه أحد (انظر الإحالة المتعلقة بكتاب هكس: Theory of Wages، في الهامش الأول من القسم الفرعي الحالي). ومع ذلك، لا بد من توضيح بعض النقاط لكي نفهم مرحلة مهمة من تاريخ المذاهب السابق. أولاً: لا ينبغي على القارئ أن يعتقد أن ريكاردو كان مخطئاً في استنتاجه الذي صاغه في العبارتين المذكورتين آنفاً. على العكس، فقد كان مصيباً إذا فسرناه بمعنى أنه كان يقصد إن المكننة يمكنها تخفيض حصة العمل النسبية وربما حتى المطلقة في الدخل القومي بشكل دائم (سواء أكان ذلك الدخل الحقيقي بمفهومنا أو مفهومه). إلا أن حاجته لا تثبت هذا إذا أخذناها ككل. ثانياً: بقدر ما قصد ريكاردو تقديم ليس فقط موضوعة مجردة بل صورة عن العمليات والاحتمالات المهمة من الناحية العملية، فإنه يكون قد قلل بوضوح من آثار زيادة القوة الإنتاجية التي تبديها الرأسمالية المكننة وآثار توسع الإنتاج الناجم عنها بحيث إن "البؤس والفقر" طويل الأمد يلوح في نضه بصورة أشد مما ينبغي أن يكون عليه في الواقع. وهذا يعود، من ناحية، إلى ما هو أسوأ من التكتيك المعيب المستعمل: أي إلى نقص في الخيال، فهو لم يدرك بوضوح قط أن الحقيقة الجوهرية بالنسبة للمكننة" الرأسمالية تتمثل في أنها تتجز ما لا يمكن أن يُنجز كما ونوعاً دونها بأى حال أو، بعبارة أخرى، أنها "تزيح" عمالاً لم يولدوا قط. بيد أن هذا يعود، من ناحية أخرى، إلى نواقص جهازه التحليلي الذي لم يمكن من وصف التوسع الكمي بسهولة. ففي النظام الريكاردى بشكل خاص، يمكن للأسعار أن تهبط إلى مستوى التكلفة بشكل مباشر، أى بطريقة أخرى غير زيادة المنتج (Principles, ch. 30): وعليه، فقد فشل ريكاردو في أن يرى أن المنتج الكلي المعبر عنه بسلع ينبغي أن يزداد كنتيجة للمكننة في ظل

شروط المنافسة الكاملة التي افترضها. كما أخفق أيضًا في أن يدرك بوضوح أنه إذا عبّرنا عن مخصص الأجور في صورة سلع أيضًا، فإن هذا المخصص يمكن أن يزداد، دون زيادة الادخار، رغم أن من الطبيعي عندئذ القول إن المدخول الأجرية الحقيقية (وفق مفهومنا أو مفهومه) تزداد أكثر من القول إن مخصص الأجور يزداد، وأن الأجور الحقيقية تزداد كنتيجة لزيادة الأخير.

ثالثًا: يحق للقارئ تمامًا، بعد أن يكون قد درس جيدًا فصل ريكاردو المتعلق بالمكنتنة، أن ينظر إليه كخطبة، وقد يسأل عن سبب هذا. ويبدو لي أن السبب يكمن في أن ريكاردو، رغم احتفاظه بمنهجه المتمثل بالتحليل من خلال القيمة الحقيقية ("العمل المتجسد")، بيد أنه تجاوز مرارًا الحد الذي يفصل هذا المنهج عن التحليل من خلال السلع. والسبب الذي دفعه إلى ذلك واضح: فتحليله الدقيق يتم بشكل ثابت وفقًا لمنهج العمل المتجسد؛ ولكن هذا المنهج لا يقود إلى أي نتائج عن بؤس أو رفاه أي فرد، التي كانت تهم ريكاردو في ذلك الفصل. وعليه، فإنه خلط بين الاثنين وكان يتحدث: حينًا، عن "بؤس العمل" حينما كان يلخص المحاجة التي جرت على أساس طريقة العمل المتجسد مما يجعلها غير مهمة بالنسبة للمدخل الحقيقية بمفهومنا، أي الدخل الحقيقي المعبر عنه بالسلع، ومتحدثًا حينًا آخر من خلال مفهومه عن القيمة الحقيقية في سياق محاجة لا يكون لها معنى إلا في صورة كميات مطلقة من السلع.

أخيرًا، رابعًا: قد يكون من المرغوب تقديم توضيح إضافي بصدد الزيادة في الادخار لدى الرأسماليين، التي يعزو إليها ريكاردو الآثار التي كانت ستعالج أو يملك أن تعالج الضرر الذي يصيب العمال من جراء المكنتنة. فلما كانت طريقة ريكاردو القائمة على مذهب مخصص الأجور تصف هذا الضرر كانهفاض في القيمة الريكاردية لمخصص الأجور، فإن الادخار الإضافي يميل إلى إصلاح الضرر بالفعل. وهنا، يأتي هذا الادخار الإضافي من الأرباح لسببين بديلين. أولاً: حتى مع عدم زيادة معدل الربح (بلغه ريكاردو: حتى مع عدم زيادة "قيمة" الأرباح) بشكل دائم، فإن هبوط أسعار السلع التي يستهلكها الرأسماليون يجعل الادخار أسهل بالنسبة لهم مما يدفعهم للقيام به (عند بقاء الميل للاستهلاك على حاله، كما هو شأنه دائمًا لدى ريكاردو وكينز على حد سواء). ولكن، ثانيًا: إذا جرى استهلاك السلع التي أصبحت رخيصة من قِبَل العمال كليًا أو بشكل رئيسي، فإن معدل الأرباح

سوف يرتفع بحسب نظرية ريكاردو. وسيقود هذا إلى زيادة الادخار. لنصف إن ج. س. ميل يقبل طرق ريكاردو فعلاً ولكنه لم يتقيد بها بدقة. والعزاء الرئيسى الذى كان يملك هو تقديمه للطبقة العاملة يتمثل فى أن المكننة تحدث وفق عملية من شأنها إنتاج ادخارات وفيرة تعوض بسهولة الانخفاضات فى مخصص الأجور الناتجة عن المكننة (التي كان يمكن لولا ذلك أن تتدفق إلى المستعمرات أو ما شابه ذلك) بحيث أن الانخفاضات يرجح أن تكون احتمالية أكثر مما هى فعلية. ولا بد أن يُرحَّب ماركس بهذه النظرية- ذلك لأنها توحى بصورة ملائمة بالنظرية الاشتراكية للإمبريالية (انظر أدناه)- ولكنه لم يعبر عن امتنانه حينما استعملها.

وقد سلّم ماركس (المرجع السابق، الفصل الخامس عشر) بتحليل ريكاردو، دون أن يضيف أى شيء جوهرى سوى تقليل تحفظات ريكاردو إلى أدنى حد، موصلاً أبسط نتيجة إلى أدق تفاصيلها، مستفيداً إلى أقصى حد من البطالة التى ارتبطت تاريخياً بعملية المكننة، ومطلقاً العنان للخطابية المتوهجة أن تحمله إلى درجة من الإثارة جعلته يغفل عن بضع نقاط كان بوسعه إضافتها إلى نظريته أو استخدامها ضد نظرية التعويض البيغضة. وقد يبين هذا-كما فعلت مبالغات أخرى له من هذا النوع- أنه لم يكن واثقاً من أرضيته بصورة تامة. ولكن من المؤكد أن هذا يوضح أن ماركس كان يعى الأهمية الحاسمة لمشكلة المكننة بالنسبة لاستنتاجاته النهائية حول مستقبل النظام الرأسمالى. فكان يتعين على الماكينات أن تلقى "بالعمال على الأرصفة" - بل وأن تفعل ما هو أشد، فعظام الحائكين الهنود كان ينبغى أن "تنقصر تحت الشمس" بسبب الماكينات الإنجليزية. والبطالة الماركسية هى بطالة تكنولوجية أساساً. وكان على البطالة التكنولوجية هذه أن تخلق بشكل ثابت "جيشاً صناعياً احتياطياً" industrial reserve army - وهذا هو مفهوم ريكاردو للسكان الفائض redundant population. وكان ينبغى على وجود هذا الجيش الصناعى الاحتياطى- رغم أنه كان يجرى امتصاصه بشكل مؤقت فى مراحل الرخاء الشديد من الأزمة- أن يضغط على الأجور الحقيقية (بمفهومنا) إلى مستويات من البؤس المتزايد على الدوام، والانحطاط، وما شابه ذلك (Verlendung)، مما سيدفع بالبروليتاريا إلى الثورة النهائية فى آخر الأمر. وبطبيعة الحال، كان هذا مجرد "قانون مطلق".<sup>(٢٥٠)</sup> ومما لا شك فيه أن تصوير

(٢٥٠) ينبغى على القارئ أن يتذكر ما تعنيه هذه العبارة فى اللغة الماركسية، أى كشيء يماثل الميل المجرد الذى لا يتحقق بالضرورة فى أى فترة محددة من التاريخ الاقتصادى.



ماركس القوى للوقائع التاريخية المنتقاة بشكل صارم، التي يزخر بها ذلك الفصل، يتضمن عددًا معتبرًا من التحفظات الخاصة، به كما يرد هذا في بضع فقرات من المجلد الثالث. ولكن لما كانت الميول المجردة لا تدفع أى فرد نحو البؤس واليأس، ولأن ماركس لم يبال كثيرًا بتحفظاته عند تعلق الأمر بالاستنتاجات والأهداف النهائية (انظر الفصل الثانى والثلاثين: " Historical Tendency of Capital Accumulation") فلم تتفع كل تبريرات ماركس التي توصلت فى أى من تلك الخطوط. وليس لنا من خيار سوى أن نأخذ جديدًا عبارات كتلك التي ترد أعلاه. وحينما نعمل هذا، فإن فشل ماركس بتحويل الإمكانية، التي تخيلها ريكاردو، إلى ضرورة لا تُردُّ إنما يُعرض بنية نظامه المنطقية للخطر بقدر ما أن التاريخ الفعلى للطبقة العاملة يعرض للخطر أى ادعاء لهذا التاريخ بالواقعية. (٢٥١)

ولكن موضوعة البؤس المتزايد وحدها هي التي ينبغي إسقاطها من تحليل ماركس لعملية التطور التكنولوجى، مع أنها يمكن أن تكون فى غاية الأهمية من زاوية الأصولية الماركسية. أما الاستنتاجات الأخرى فتبقى سارية. ولكى نرى هذه الاستنتاجات فى ضوءها الصحيح، ننتذكر أن التطور الاجتماعى وفقًا لمخطط ماركس العام إنما تحفزه قوة متأصلة فى صلب الاقتصاد القائم على الربح، أو أنها ملازمة له بالضرورة. وهذه القوة هي التراكم: فتحت تأثير المنافسة، فإن المنشأة الفردية تُجبرُ على استثمار أقصى قدر من أرباحها فى جهازها الإنتاجى؛ (٢٥٢) وأنها تُجبرُ على استثمارها فى رأس المال التكنولوجى أساسًا، باحثًا بصورة طبيعية عن

---

(٢٥١) ثمة ماركسيون لا يابهون بتأييد الفرضية المضحكة التي تفيد أن ميل ظروف الطبقة العاملة المعيشية نحو التدهور هو أمر يمكن ملاحظته فى الواقع. بينما اقتصر آخرون على الفرضية الأقل مجافاة للعقل القائلة إن قانون ماركس المجرد لم يتحقق بسبب ظروف ملائمة بشكل استثنائى سادت خلال القرن التاسع عشر (مثل اكتشاف مصادر جديدة للمواد الغذائية والمواد الأولية عبر النقل الرخيص بشكل مذهل) ولكنه سوف يفرض نفسه فى آخر الأمر، ولو أن هذا لم فى يحدث ثلاثينيات القرن العشرين بصورة واضحة. كما حاول كتاب آخرون تفسير قانون ماركس بمعنى البؤس النسبى فحسب أى كهبوط فى حصة العمل النسبية - وهذا تفسير يخرق مفهوم ماركس، إضافة إلى أن من المتعذر الدفاع عنه بالدرجة نفسها.

(٢٥٢) وبطبيعة الحال، يماثل ذلك أن نقول إن المنشأة الفردية تُجبرُ على الادخار، وهذه عبارة تمثل إحدى النتائج غير المرغوب فيها كثيرًا حاربها ماركس كما لو أنه يتجنب أسدًا. وعند توضيح وجود هذا الإجبار، أبدى ماركس فهمًا للألية الرأسمالية أعمق كثيرًا مما يمكن أن يُنسب إلى الاقتصاديين "البرجوازيين" فى زمانه. ولكنه لم يبصر سوى الجانب الميكانيكى من التراكم، وبالتالي فهو ليس فقط لم يدرك حقيقة التطور الرأسمالى، ولكنه أبصر انعكاسه فى أكوام من أشياء غير حيوية ليس إلا: فالرأسماليون، إضافة إلى مراكمة هذه الأشياء، لا يفعلون شيئًا غير الاستغلال.

أنواع جديدة من الماكينات. وهذا لا يفيد دائماً الرأسماليين كطبقة<sup>(٢٥٣)</sup> ذلك لأن أى مكسب غير عادى يزول بسرعة بحكم تبني المنافسين الآخرين لكل تطور تكنولوجى، كما سبق لريكاردو أن أوضح هذا الأمر. ولكن الميزة المؤقتة التى يكسبها المنافس الأول تعطيه المبادرة فى هذا التنافس: فنتيجة للاندفاع نحو تخفيض منحنيات التكلفة المتوسطة وتصفية ("الاستحواذ على") المنافسين الأضعف، فإن المنشآت الفردية تكبر أحجامها وتضيف قوى هائلة إلى الإنتاج، من شأنها أن تفجر إطار المجتمع الرأسمالى فى آخر الأمر. ولم يتحقق كل هذا. والنقطة الأخيرة بشكل خاص عرضة للانتقاد: إذ لم يوضح ماركس قط كيفية انهيار اقتصاد يقوم على منشآت عملاقة، وقد تبرأ من نظرية الانهيار لدى ماركس بعض أبرز أنصاره بالفعل. ومع ذلك، وبشكل عام، لا يسع المرء إلا الإعجاب بالمزايا التحليلية والواقعية لهذا المفهوم للتطور الرأسمالى، وبخاصة حينما يقارنه بعناصره المتواضعة التى وجدها ماركس فى الفصل المتعلق بالمكنة لدى ريكاردو.

---

(٢٥٣) حول "قانون هبوط معدل الربح"، انظر القسم الفرعى ٦ ج، أعلاه.



## الفصل السابع النقود والائتمان والدورات

- ١- مشاكل إنجلترا
- (أ) التضخم أثناء الحرب ١٧٩٣-١٨١٥
- (ب) قضية القاعدة النقدية
- (ج) الإصلاح المصرفي
- ٢- أساسيات
- ٣- حصيلة المناقشات حول التضخم واستئناف دفع الذهب والفضة
- ٤- نظرية الائتمان
- (أ) الائتمان، الأسعار، الفائدة، والادخارات الإجبارية
- (ب) المكاسب من السجل حول قانون بيل لعام ١٨٤٤
- ٥- الصرف الأجنبي وحركات الذهب الدولية
- ٦- الدورة التجارية

### ١- مشاكل إنجلترا

من المعروف عمومًا أن أسس العلم النقدي المعاصر (أو السابق) كانت قد وضعت من قِبَل الكُتَّاب الذين ناقشوا قضايا السياسة النقدية والمصرفية في إنجلترا بدءًا من قانون التقييد Restriction (١٧٩٧) إلى وفرة الذهب في خمسينيات القرن التاسع عشر. وفي الواقع، إن هذا القول يهمل العمل الفرنسي والإيطالي في القرن الثامن عشر، ولكنه رغم ذلك يقترب من الحقيقة أكثر مما تفعله العبارات الشاملة عادة. وقد بلغ معظم أولئك الكتاب مستويات متقدمة غير مألوفة. وقد تَأَلَّفوا في مجال التعميم المجرد بسهولة وكانت لديهم رغبة حقيقية بالتحليل. وهذا يعود أساسًا إلى أن معظمهم كان من النوع الذي تشغله الشؤون العملية وتهمه الإجراءات العملية أساسًا. وهذا يخالف ما جرت عادتنا عليه: فالاقتصاديون المعاصرون يتطلعون إلى الرجال المهتمين بالشؤون العملية، وبخاصة المصرفيين، لمساعدتهم في عملهم التحليلي، أو حتى اعتبارهم كمراجع في الأسس الخاصة بحقل نشاطهم.

ولكن الوضع صار هكذا فى الفترة التالية. أما فى الفترة محل الدرس، فقد كان المهنيون practitioners فى طليعة التقدم التحليلي وكان الباحثون من مختلف الأنواع يقبلون أخذ التوجيهات منهم فى معظم الحالات.

سبق لنا الاطلاع على أعمال معظم الكتاب البارزين، وبخاصة ريكاردو، ومالثوس، وسنيور، وتوك Tooke وج.س. ميل.<sup>(١)</sup> وسنشير إلى عدد آخر قليل منهم مع تقدم العمل. ولكن هنرى ثورنتون Henry Thornton (١٧٦٠-١٨١٥) ينبغي أن نحبيه حالاً. كان ثورنتون مصرفياً، وعضواً فى البرلمان، وإنساناً محسناً، وشخصية قائدة فى مجموعة مؤثرة من المبشرين بالإنجيل تعرف باسم طائفة كلافام Clapham Sect - وقد يكون هذا الأمر أول ما كان سيذكره هو نفسه ومن يعرفه. ويعتبر عمله (Enquiry into the Nature and Effects of the Paper Credit of Great Britain 1802) عملاً مدهشاً.<sup>(٢)</sup> وبحسب تقدير

(١) سبقت الإشارة إلى الأعمال المهمة لأولئك الكتاب وغيرهم. وسيشير إلى أعمال أخرى فى المكان المناسب. ومع ذلك، سوف نشير إلى مساهمات ريكاردو الرئيسة حالاً. وكما يعلم القارئ، فقد صنع ريكاردو شهرته من خلال كتاباته عن السياسة النقدية فى سياق المناقشة حول التضخم المرافق للحرب. وقد تبعت رسائله الثلاث إلى Morning Chronicle (١٨٠٩)، التى أعيد نشرها فى طبعة هولاندر تحت عنوان: (Three Letters on the Price of Gold, 1903) صياغة أكمل لأرائه على شكل كراس: (The Price of Bullion, a Proof of the Depreciation of Bank Notes (1810)). ويمثل عمله Committee مائرة ريكاردو الوحيدة فى مجال العمل "الوقائعي" ولكنه مهم جداً بصفته هذه، وكان قد ظهر عام ١٨١١؛ بينما ظهر عمله The Proposals for an Economical and Secure Currency عام ١٨١٦. ويحتفظ الفصل السابع والعشرون: "On Currency and Banks" من عمله Principles بأهمية خاصة به، رغم اقتطافه الكثير من العمل Proposals. وقد أعيد نشر عمله: Plan for the Establishment of a National Bank (1823) من قبل البروفيسور هولاندر Hollander فى: Minor Papers on the Currency Question by David Ricardo (١٩٣٢)؛ انظر مناقشة تلك الخطة فى كتاب البروفيسور ريست Rist: (History of Monetary and Credit Theory, pp. 177-9) الذى يتضمن أجزاء أخرى تعد جوهرية لفهم آراء ريكاردو بصورة كاملة. هذا ويمكن إضافة فقرات أخرى فنظرية ريكاردو للنقود والائتمان والمصارف من شأنها توسيع مدارك المرء، كما أن قراءة رسائله والأدلة التى طرحها أمام اللجان الخاصة بقوانين الربا واستئناف دفع المعادن مقابل النقود الورقية تمكن المرء من اكتشاف أجزاء أكثر وأكثر يمكن أن تشكل بنية شاملة. ومع ذلك، فلن نحاول القياس بذلك. وسيترتب علينا الاكتفاء ببعض جوانب من تحليل ريكاردو لها أهمية كبرى بالنسبة لتاريخ المذاهب. وننبه القارئ إلى ما قد ينطوى عليه هذا من إجحاف بحق عمله ككل. ولكن الانطباع الذى يقترب القارئ منه، والقائل إن مساهمة ريكاردو لم تكن حقيقية أو أصيلة تتفق مع تقييم فاينر Viner (مرجع سابق)، ص ١٢٢)، كما أرى أن ريكاردو ككاتب تحليلي فى قضايا النقود والائتمان كان أدنى منزلة من ثورنتون. (٢) كتب البروفيسور فون هايك Hayek von المقدمة لطبعة مكتبة الاقتصاد (١٩٣٩) من ذلك العمل بمقالة لا تبرز علميتها سوى جاذبيتها. ومن ثغورته قراءتها إنما يحرم نفسه ليس فقط من معلومات ثمينة كثيرة= ولكن من متعة كبيرة أيضاً.

البروفيسور هايك، فإن هذا العمل يمثل ثمرة جهد استمر ست سنوات تقريباً انغمراً الباحث خلالها بقطاع الأعمال وباهتمامات سياسية لا يعيها شيء وناضجة تماماً؛ كما تنبأ هذا العمل في نقاط منه بتطورات تحليلية تغطي قرناً تالياً من الزمن. وتتعدى مقارنته بأى عمل آخر فى تلك الفترة، رغم أن أعمالاً أخرى بما فيها عمل ريكاردو حققت نجاحاً أكبر حينذاك وفيما بعد أيضاً. وهذا يعود إلى حد ما إلى أن الكاتب نفسه لم يشدد قط على استنتاجاته الجديدة: فالكتاب يبدو وكأن مؤلفه لم يكن يعي الجديد فى هذه الاستنتاجات، وربما أنه لم يع ذلك بالفعل، مع أنه أبدى قدراً من الاهتمام الأكاديمى تقريباً بمن كان يعرفهم من السابقين. فقد كان هو من الكُتاب الذين يرون الأشياء بوضوح ويعبرون عما يرونه ببساطة ودون ادعاء.

سنقتصر على دراسة العمل الإنجليزى حصراً تقريباً- وهذا قرار يمكن تبريره، بالنسبة لموضوعنا الحالى والفترة المدروسة، حتى بمعزل عن المجال الضيق الذى يفرضه. ويلخص ج.س. ميل هذا العمل بصورة وافية إذا أخذنا بنظر الاعتبار التحفظات التى سيتم ذكرها. وتتضمن الفصول المعنية من عمله: Principles بعضاً من أفضل ما كتبه. إن هذه الفصول تبدى حقاً بعض التناقضات، والمواقف المترددة، والتسويات التى يتعذر قبولها- كما هو شأن عمله عن القيمة- ولكن حتى هذه الأشياء لم تكن مجرد نقاط ضعف ما دامت قد أظهرت، فى تعارض مدهش مع تصور ميل نفسه عن كمال تعاليمه، عدم اكتمال التحليل فى ذلك الوقت وبالتالى أشارت نحو ألوان أخرى من البحث. ورغم ذلك، فإن صياغة ميل للعمل المنجز فى النصف الأول من القرن التاسع عشر هى التى وصلت أساساً لكتاب النصف الثانى من القرن. وعليه، سوف نركز على هذه الصياغة كنقطة مرجعية فى كل الفصل الحالى.

لقد أشدتُ بنكهة ومقدرة التحليل النظرى لدى كُتاب تلك الفترة. ومع ذلك، كان تحليلهم مرتبطاً بظروف ومشاكل زمانهم وبلدانهم بشكل وثيق إلى حد يتعذر التسليم بتفسيرهم دون مراعاة هذه الظروف. وعليه، سنلقى نظرة روتينية عليهم- مهملين التجارب الأكثر إثارة فى الولايات المتحدة وبعض البلدان الأوروبية للسبب المذكور قبل قليل. كما نقدم أدناه مراجع تتضمن معلومات كافية.

بالنسبة للطالب الذى يحب استعمال مرجع واحد لتركيز جهده، أوصى بكتاب البروفيسور فاينر: Studies in the Theory of International Trade, chapters

111, 1v and v. يصلح هذا الكتاب الرائع لتاريخ معظم الوقائع والسجلات الأكثر أهمية وكدليل لأدب تاريخي إضافي، علماً بأن الإعجاب بهذا الكتاب لا يفترض الاتفاق معه في كل مسألة محددة. أما بالنسبة للأرقام الإحصائية، انظر: N. J. Siberling, "Financial and Monetary Policy of Great Britain during the Napoleonic Wars," Quarterly Journal of Economics, May 1924, and "British Prices and Business Cycles, 1779-1850," Review of Economic Statistics, Preliminary vol. v, 1923, and E. V. Morgan, "Some Aspects of the Bank Restriction period, 1797-1821," in Economic History, A Supplement to the Economic Journal, February 1939

إن عمل توك Took ونيومارج Newmarch :History of Prices (الذى جرت مناقشته أعلاه، الفصل الرابع، القسم 8أ) هو، إلى حد بعيد، بمثابة historie raisonnee (التاريخ التفسيري) الأعظم حينذاك. توصيتي الثانية هي قراءة مقدمة السيرت. ي. جريجورى Sir T. E. Gregory لطبعة عام 1928 من هذا العمل. ومن ثم تأتي المراجع التالية: عملى ر. غ. هاوترى R. G. Hawtrey :Currency and Credit (3 rd ed. 1928, ch. 18) and Art of Central Banking (1932, ch. 4) اللذان يكملهما كتاب السيد دبليو. ت. س. كنج W. T. C. King :History of the London Discount Market (1936) (of the London Discount Market) ويمكن الاستفادة من عمل ج. دبليو. انجل J. W. Angell (1926 :Theory of International Prices)؛ إي. كانان E. Cannan (1925 :The Paper Pound of 1797-1821) الذى يتضمن إعادة نشر تقرير السبانك؛ أ. ي. فيفيرير A. E. Feavearyear :The Pound Financial (1931), ch. 9 Sterling؛ أ. دبليو. أكورث A. W. Acworth :Financial Reconstruction in England, 1815-22 (1925; R. S. Sayers, "The Question of the Standard in the 1850's," Economic History, A Supplement to the Economic Journal, January 1923, and "The Question of the Standard, 1815-44" (ibid. February 1935); R. H. I. Palgrave, Bank Rate and the Money Market (1903); and Elmer Wood, مع فهرست ثمين يتضمن بشكل خاص قائمة بتقارير لجان الموضوعات النقدية والبحوث الرسمية الأخرى مما يتعذر هنا كالعادة منحها ما تستحقه من اهتمام.

(أ) التضخم أثناء الحرب ١٧٩٣-١٨١٥ رغم أن مصرف إنجلترا جَمَدَ التزامه بدفع الذهب مقابل أوراقه النقدية عام ١٧٩٧،<sup>(٣)</sup> فإن المالية الحربية لم تخلق آثارًا كبيرة على الأسعار وأسعار الصرف حتى عام ١٨٠٠ تقريبًا. وبالنسبة للباحث الحديث الذى اعتاد على سماع مادة أقوى، فإن الجانب الأكثر إثارة يكمن فى اعتدال التضخم اللاحق: إذ لم يضطرب قط موقف الجمهور العام من النقود بصورة خطيرة؛ ولم يحجب قط تأثير الإنفاق الحربى للحكومة رؤية التقلبات التى يتوقع حدوثها فى السير المعتاد للأشياء؛ ولم تُقدّم الحكومة قط على شىء غير معتاد سوى تكثيف الاقتراض غير العادى من المصرف،<sup>(\*)</sup> بل وحتى هذا الاقتراض الكثيف لم يتجاوز قط الحدود التى يصبح بعدها مصطلح "الاقتراض" تعبيرًا لطيفًا عن قيام الحكومة بطبع الأوراق النقدية دون تغطية؛ وأخيرًا، فلم يحدث أبدًا أن توسعت قائمة الأجور الوطنية- وهى الموجّه الرئيس للآثار التضخمية- إلى حد تعريض العملة إلى الخطر. وفى الواقع، إن هذا الاعتدال الشديد فى العملية التضخمية هو الذى جعل من العسير تشخيص الوضع القائم. وبشكل خاص، جعل هذا الاعتدال من الأصعب إدراك العنصر التضخمي فى ذلك الوضع وتمييزه عن الآثار الواقعة على الصرف الأجنبى من العاملين: العامل المتمثل بأن جزءًا كبيرًا من الإنفاق الحربى كان لتمويل الجيش الإنجليزى والجيوش المتحالفة فى القارة، والعامل الآخر المتمثل بأن الصادرات والاستيرادات الإنجليزية كانت تتعارض جدّيًا بعضها مع بعض لسنوات.

لقد أسرفت الحكومة فى إنفاقها. ولكنها أيضًا بذلت ما استطاعت، من خلال فرض ضريبة دخل معينة وإجراءات أخرى، لتخفيض القروض التضخمية من المصرف إلى أدنى حد. ولم تكف مالىتها قط عن المحافظة على فعاليتها ومسئوليتها. ولكن تكتم الحكومة على حجم قروضها من المصرف، المفهوم حتى معركة واترلو، ساهم فى ميل الناس إلى لوم الحكومة على كل ما لم يحبوا. وينبغى دائمًا تذكر هذا الميل الذى كان قويًا فى كل الأوقات وشاركت فيه غالبية الكتاب: فكل الناس، من ريكاردو إلى أكثر رجال الشارع بساطة، أرادوا تحويل المصرف إلى كبش فداء- وهذه عادة حافظ عليها الكتاب حتى يومنا هذا. فالمصرف، علنا

(٣) لم يصدر قانون التقييد Restriction Act كإجراء حربى بل صدر بهدف وقف التدافع على المصرف (لسحب ودائع، لتحويل أوراق نقدية إلى ذهب... الخ).

(\*) المقصود مصرف إنجلترا.



على الأقل، لم يكن قادراً على الدفاع عن نفسه بشكل فعال دون التضحية بالحكومة- وكان رجال الحكم فى وضع يسمح لهم بجعل غضبهم محسوساً. وهذا يمكن أن يفسر الكثير مما يثير دهشة المؤرخين مما تتطوى عليه الإعلانات الرسمية من قلة تبصر. فالمصرف لم يكن قادراً على رفض "طلبات" الحكومة من القروض حقاً. وإذا أمكن أن يثور شك حول "مسئوليته عن التضخم"، فينبغى أن يفهم هذا ليشير إلى قروضه (خصميته) إلى الجمهور التى ازدادت بصورة محتومة كنتيجة لانخفاض إنفاق الحكومة. ولكن القروض كانت مقننة، وقد تم تخفيضها كلما زادت الحكومة من اقتراضها، ولا يمكن القول إنها كانت قروضاً مفرطة عند أخذ كل شيء بنظر الاعتبار، مع أن الممكن دائماً الزعم طبعاً بأنه كان يمكن تخفيضها لو أن المصرف أراد تحمل مسئولية اضطراب الإنتاج أثناء الحرب. وعلاوة على ذلك، أصبحت المعدلات الممنوعة<sup>(٤)</sup> التى تتجاوز ٥ بالمائة مستحيلة وفق قوانين الربا حتى عام ١٨٣٢. ومن المؤكد أن مثل هذا التضخم كان قوياً إلى حد كافي لتأكيد إفراطات وانهيئات تتجم عن المضاربة، ورخاء زراعى، وظروف ازدهار عام فى معظم السنوات حتى عام ١٨١٥، وهى ظروف لم يكن المصرف قادراً على منعها كلياً.

(٤) استغل هذه الفرصة لتوضيح نقطة لعبت دوراً فى المناقشة المتعلقة بمسئولية المصرف التى تبرز كلما جرى تناول موضوع التضخم المرافق للحروب. فالإنفاق الحكومى، الممول بأى طريقة ليس من شأنها أن تخفض من إنفاق الجمهور بنفس المبلغ، يرفع من الأسعار، إلا إذا اصطدم بجهاز إنتاجى مستخدم جيداً، علماً بأن الوضع هو كذلك حيناً ولكن ليس كذلك فى أحيان أخرى بالنسبة للحالة المطروحة أمامنا الآن. وحينما تكون الأسعار قد ارتفعت بالفعل، فإن التكلفة النقدية للإنتاج تزداد، مما يقود إلى زيادة الاقتراض غير الحكومى أيضاً: إذ ينتج التضخم الحكومى فى هذه الحالة موجة ثانوية من زيادة الائتمان ويعزز نفسه أيضاً بشكل عادى. وهنا يمكن أن نقول بشكل واضح: لما كان مثل ذلك التضخم الحكومى يفترض بالتعريف زيادة فى وسائل الدفع، وما دام التضخم الثانوى يفعل المثل، فإن المشكلة كلها تتمثل فى "زيادة كمية النقود". ولكن لما كانت هذه الزيادة فى كمية النقود تتوقف على عملية تتضمن عدة عناصر "سببية" أساساً (السياسة التى تؤدى إلى الحرب، من بين أمور أخرى) وما دام التضخم الثانوى تحفزه زيادة سابقة فى الأسعار بالفعل، فيمكن بالدرجة نفسها أن نقول إن المصرف أو المصارف التى تمول الزيادة فى إنفاق الحكومة وقطاع الأعمال معاً تلعب دوراً "إيجابياً"، وإنها لا تقوم بشيء سوى "تلبية متطلبات" كانت قد ازدادت كنتيجة لأسعار عالية وأجور نقدية عالية، خصوصاً بقدر تعلق الأمر باقتراض قطاع الأعمال- أو، بخلاف ذلك، تزداد "كمية النقود" (أوراق نقدية وودائع) لأن الأسعار كانت قد ازدادت. ولكن كلاهما يصحان خاطئين عند تفسيرهما لإنكار العنصر الذى يشدد عليه العنصر الآخر. وعلى أى حال، فقد ورد ذلك فى السجل الإنجليزى للفترة ١٨٠٠-١٨١٠، كما يرد فى أى مناقشة حول التضخم. ولكن انتقاء الجدوى من مثل تلك المناقشة أساساً لا يستبعد إمكانية أن يتعلم المشاركون فيها ويقدمون نتائج ثمينة من خلال ذلك.

وفى ظاهر الأمر، فإن المناقشة التي ساهمت كثيرًا فى التحليل النقدى كانت مجرد مناقشة بين كتاب حاولوا إثبات وجود التضخم وتشخيصه وتحميل المصرف مسئولية ذلك، وكتاب آخريين حاولوا إنكار وجود التضخم أو تبريره وإلقاء مسئولية الأسعار المتزايدة وأسعار الصرف غير الملائمة على ظروف أخرى غير سلوك المصرف. وإلى ذلك الحد، فمن الملائم الحديث عن وجود فريقين أو مجموعتين محددين ومتعارضتين. كما يمكن القول إن المجموعة الأولى سادت بمعنى أنها حققت نجاحًا أفضل من الأخرى فى عكس آرائها فى تقرير السبائك الشهير الذى صدر عام ١٨١٠<sup>(٥)</sup> وبالنتيجة، أصبح من المعتاد لصق التسمية عديمة المعنى: السبائكيون Bullionists بأعضاء تلك المجموعة وتسمية: Anti-Bullionists بخصوم التقرير، رغم أن التقرير نفسه يمثل حقًا تسويات مختلفة. ومع ذلك، لا تهما كثيرا كقضايا العملية والتوصيات بصدد "ما ينبغي فعله معها". فالمهم هو النوعية التحليلية للمحاجات والتشخيصات المطروحة. ومن هذه الزاوية، فإن هاتين المجموعتين تفقدان الكثير من طابعهما المحدد definiteness وكل أهميتهما تقريبًا. وتمثل الاختلافات بين أنصار تقرير السبائك أهمية أكثر مما هو مشترك بينهم بالفعل. ولكن قبل أن ننصرف عن هذه الوثيقة التاريخية، لنلاحظ الحقيقة المهمة المتمثلة بأن تقرير لجنة كونلايف، الذى أوصى بعودة إنجلترا إلى الذهب بحسب السعر القائم قبل الحرب عام ١٩١٨ (التقرير الأخير، ١٩١٩)، أظهر معرفة ضئيلة، إن أظهر منها شيئًا أصلاً، بالمشاكل النقدية التى لم يمتلكها الكتاب الذين وضعوا تقرير السبائك.

**(ب) قضية القاعدة النقدية** إن فترة السنوات العشرين من عدم تحويل الأوراق النقدية إلى ذهب وما حدث أثناءها من تغيرات اقتصادية جعلت اتخاذ القرار بشأن سياسة نقدية معينة مشكلة أصعب مما كان يمكن أن تكون عليه بعد اضطراب أقصر. كانت إنجلترا De facto (فعلياً) وإن ليس رسمياً، تأخذ بقاعدة الذهب حينما تم إصدار قانون التقييد عام ١٧٩٧. وفى غضون بضعة سنوات، تطوّر تيار سياسى قوى كان من شأنه حمل إنجلترا باتجاه تبني هذه القاعدة رسمياً (١٨١٦)، وفى آخر الأمر، نحو استئناف تسديد المعادن الثمينة بحسب قيمتها ما قبل الحرب (قانون بيل حول استئناف الدفع الصادر عام ١٨١٩، والاستئناف الفعلى

(٥) انظر طبعة كانان المذكورة أنفاً (Paper Pound فى أعوام ١٧٩٧ - ١٨٢١).

عام ١٨٢١).<sup>(٦)</sup> وقد جرى الدفاع عن إمكانات استمرار النظام الورقى الخاص بفترة الحرب (وهو النظام الذى أوصى به اللورد كينز عام ١٩٢٣) أو تبنى نظام المعدنين - القاعدة الفضية - ولكن لم يتم التفكير جدياً بهذه الإمكانيات. ومع ذلك، ينبغي أن نذكر أن خطة ريكاردو التى ذهبت إلى وجوب عدم تداول المعدن النقدي بين الأفراد بل الاحتفاظ به فى المصرف لغرض تسديد قيمة الأوراق النقدية ليس فى صورة نقد معدنى بل سبائك معدنية كانت قد تجسدت فعلاً فى قانون استئناف الدفع لعام ١٨١٩، رغم عدم تطبيق الشروط المعنية باستئناف الدفع وذلك لإهمالها من قبل الجمهور بشكل تام وترحيب المصرف الضئيل بها.

اصطدم استئناف الدفع بوضع كاسد. فمن المرجح جداً إن تعديلات ما بعد الحرب تودى إلى الصعوبات فى جميع الأحوال، وبخاصة فى القطاع الزراعى. فليس فقط انخفاض الأسعار المحتوم من مستوى الذروة الذى كانت عليه أثناء الحرب - ليس ثمة شك فى أن السعر هبط عام ١٨١٩ بنسبة ٣٠ بالمائة خلال خمس سنوات تقريباً، رغم انتقاد الأرقام والتواريخ التى قدمها سانبيرلينج Silberling - ولكن تكييف الإنتاج أيضاً إلى وضع جديد كلياً طرح مشكلات من النوع الذى يفترض وجود وضع كساد يتطلب المعالجة. إضافة إلى ذلك، كانت هناك الحقيقة التى أدركها كثير من الخبراء - ولو ليس كلهم - ومفادها إن آفاق إنتاج الذهب كانت غير ملائمة بشكل واضح. ومع ذلك فهناك، أخيراً، شىء آخر فشل الخبراء فى رؤيته كلياً (كما فعل خبراء عام ١٩١٨): فبمعزل تاماً عن التضخم السابق أثناء فترة الحرب، دخل الاقتصاد الإنجليزى واحدة من الفترات الطويلة من فترات هبوط الأسعار، وأسعار الفائدة، والأرباح، والبطالة، وعدم الاستقرار، التى تتبع "الثورات الصناعية" على الدوام. إذ شهدت العقود الأخيرة من القرن الثامن عشر ثورة كهذه - حيث لا تشكل مكننة الإنتاج القطنى والمحرك البخارى وبناء القنوات سوى الأمثلة الأكثر وضوحاً لأحداث قلبت أسس التصنيع والتجارة نفسها. وبدأت النتائج تنهمر عام ١٨١٥ لتبعث الاضطراب فى البنية

(٦) تتمثل العلامة البارزة لزخم ذلك التيار المتزايد فى عمل اللورد ليفربول (Lord Liverpool: Treatise on the Coins of the Realm ... 1805) الذى حافظ، رغم تفاهته التامة، على مكانته فى تاريخ الموضوع بسبب الوضع السياسى لكاتبه. ومما يشير إلى مشاعر الطبقة الوسطى الصغيرة وساهم بشكل فعال فى تشكيلها وتحويلها إلى قوة سياسية هو تحريض ولهم كويبت William Cobbett ضد النقود الورقية (أنظر عمله 1810-1811. Paper against Gold, 1810-1811, reprinted 1817). ويقال إن السير روبرت بيل Sir Robert Peel ارتعب كثيراً من "عيد" كويبت.

الصناعية القائمة من قبل وتمارس دورًا انكماشياً أساساً إلى أن استقرت العملية الاقتصادية مجدداً بصورة ضعيفة في ثلاثينيات القرن التاسع عشر ثم بصورة أكثر قوة وبالارتباط مع بدء الاستثمار في بناء السكك الحديدية في الأربعينيات منه. وفي مثل هذا الوضع، فحتى السياسة النقدية المقيدة بصورة مخففة لن تكون دون تأثير، وهو ما يمكن أن يحدث في وضع تتجه فيه الأسعار نحو الارتفاع. ومن المؤكد أن استئناف الدفع كان له أثر تقييدي خفيف.

إن لم يكن لدى الأنصار الباقين لسياسة استئناف الدفع، التي أوصى بها تقرير السبائك، سوى مبررات قليلة للاحتفال بنجاحها النهائي. وفي الواقع، فإنهم كانوا قد صمتوا أو تحولوا إلى التبرير والدفاع منذ سنوات قليلة قبل هذا الحدث. وقد اشتركوا مع خصومهم في تشخيص خاطئ أرجع مسؤولية الهبوط الإضافي في السعر خلال عشرينيات القرن التاسع عشر إلى سياسة استئناف الدفع حصراً. كما أسعدهم الانضمام إلى هؤلاء الخصوم في توجيه اتهامات غير معقولة تماماً ضد قارب النجاة الأساسي: المصرف الذي يُعتقد أنه أساء توجيه تلك السياسة، وبشكل خاص، في تسببه في نشوء الكساد العالمي من خلال زيادته لقيمة الذهب. ولا يمكننا أن نذهب بعيداً دون أن نبين أن توك كان هو الاقتصادى البارز الوحيد تقريباً الذى أدرك سخف هذا الرأى والاقتراب من تشخيص معقول أكثر يقوم على عوامل غير نقدية. وفيما يتعلق بالجوانب الباقية، فإن المحاجة مضت ضد المدافعين عن قاعدة الذهب غير المقيدة إلى أن حلت فترة الصعود ١٨٣٠-١٨٣٥ وظهور قضية أخرى غيرت موضوع الاهتمام وإلى أن غير ذهب روسيا واستراليا وكاليفورنيا الوضع النقدى وأمزجة الاقتصاديين: فبعد عام ١٨٥٠، أصبح قانون بيل لعام ١٨١٩ مقبولاً أكثر لديهم؛ وعند نهاية القرن، كان الإعجاب غير المعقول بهذا القانون قد حل إلى حد بعيد محل إدانته غير المعقولة.

(ج) الإصلاح المصرفى لقد تركز، إلى حد كبير وإن ليس بصورة تامة، الأدب المتعلق بالصيرفة banking، المهم بالنسبة لنا، على الدفاع وانتقاد، قانون آخر أصدره بيل: قانون الامتياز المصرفى لعام ١٨٤٤ الذى حاول تفعيل "النظرية القائلة بوجود انفصال الصيرفة عن مراقبة العملة"<sup>(٧)</sup> وعزز فعلاً ما يمكن أن

(٧) انظر ب. باريت وال: "A retrospective View of the Bank Charter Act of 1844," *Economica*, August 1944. ونظراً لعدم اهتمامنا بالقانون نفسه وبتفسيره السوسيولوجى والاقتصادى أساساً، ولما

يوصف بأنه "خطة لوضع احتياطي بنسبة ١٠٠% من ودائع المصرف من البنكنوتات. ومرة أخرى- كما هو حال استئناف الدفع- تطورَ هذا القانون من وجود تيار قوى وسط الرأي العام غذته التقلبات فى السنوات ١٨٣٦-١٨٣٩ والذي كان لذلك تياراً منغلِقاً: فلتفسير هذه التقلبات، لم يجد الجمهور ورجال الحكم معاً غير سوء إدارة أو عدم مسئولية المصارف التى تصدر البنكنوتات. كانت هناك رؤية واضحة للبنكنوتات وما تخلفه من مشاكل. وبينما لم يتم الانتباه إلى الودائع التى اقتصر استعمالها على قسم محدود من الجمهور حتى ذلك الحين، فقد جرى تداول البنكنوتات على نطاق واسع، ومثّل استعمالها الشكل النموذجي لجور المصارف Iniquity of Banking<sup>(٨)</sup> بالنسبة رجل الشارع. فما كان يفكر به عضو البرلمان العادي حينما صوت لصالح قانون السير روبرت بيل هو أن الأخير كان يوقف سوء الاستعمال الفظيع لأموال الناس وحمايتهم.

بلغ النظام المصرفي فى إنجلترا درجة متقدمة من التطور عام ١٨٠٠. وفى العواصم، كان هناك، إضافة إلى مصرف إنجلترا، عدد من البيوت المصرفية الخاصة (الشركات)؛ فقد ظهرت المصارف المساهمة بعد عام ١٨٢٦ وقدمت دافعاً حاسماً لمصارف الإيداع لأنه لم يتم السماح لها بإصدار النقود) وسماسة العملة. أما خارج العواصم، وبحدود عدم تعامل التجار مع لندن مباشرة (أو مع أحد فروع مصرف إنجلترا بعد عام ١٨٣٦)، فقد قامت المصارف الريفية، التى هبط عددها فى عشرينيات القرن التاسع عشر بعد أن كان قد ازداد أثناء الحروب النابليونية، وسماسة العملة بخدمة الصناعة والتجارة. ثمة جانبان تنبغى ملاحظتهما بشكل خاص. أولاً: رغم اهتمامها بالودائع، فقد موّلت هذه المصارف الريفية عملاتها بإصدار البنكنوتات أساساً (سندات إذنية قابلة للدفع عند الطلب بالعملة المعدنية أو الأوراق النقدية التى يصدرها مصرف إنجلترا) عند خصم الأوراق التجارية commercial bills. وقد احتفظت هذه المصارف مقابل هذه البنكنوتات باحتياطي بنسب مختلفة لم تكن محددة قانوناً. وقد زالت هذه الممارسة حتى قبل أن يقتلها

---

=كان من المستحيل تقدير هذه النقطة حق قدرها حتى لو أبدينا الاهتمام بها، فإننا نوصى بقوة بدرس هذه المقالة بصفحاتها الثلاث. ونحن فى وضع مماثل بالنسبة لتاريخ الصيرفة الإنجليزية: وعليه، للإطلاع على وقائع وأرقام ننصح القارئ بالرجوع إلى عمل إى. وود E. Wood (المذكور فى بداية هذا الفصل)؛ كما أن دراستنا لا يمكن أن تستهدف سوى تركيز اهتمام القارئ على الإطار الذى يجرى فيه التحليل والسجال.

(٨) ذلك هو عنوان كراسة نشرت عام ١٧٩٧ دون أن يُعرف اسم كاتبها.

قانون بيل لعام ١٨٤٤.<sup>(٩)</sup> ولكن بالنسبة لكثير من الكتاب الإنجليز الذين كتبوا حول الصيرفة - وأكثر بالنسبة لزملائهم في القارة - ظلت البنكوتات التي تنشأ عن خصم الأوراق التجارية تشكل العمود الفقري لنظرية الصيرفة في كل الفترة المدروسة وما بعدها.<sup>(١٠)</sup> ثانيًا: ثمة ممارسة أخرى كانت شائعة جدًا في كل إنجلترا خارج لندن، وبخاصة في لانكشر، وهي تمثل أهمية كبيرة بالنسبة لنا لأنها تعلم بشكل أفضل من أي شيء آخر ما تعنيه النقود: إذ يستعمل التجار الحوالات bills of exchange لإجراء المدفوعات. أي أن المنشأة التي باعت شيئًا ما تسحب شيكًا bill على المشتري الذي قبله ومن ثم تقوم بتظهيره وتسليمه إلى منشأة أخرى لإطفاء دين مستحق لهذه الأخيرة. وهكذا، فإن الحوالات، إذ تراكم التظهيرات، تكون قد انتقلت بالفعل من يد إلى أخرى دون فائدة في الغالب وهي لم تعد عند فترة تنقلها عنصرًا في الطلب الكلي على النقود بل عنصرًا من عرضها.<sup>(١١)</sup>

تصرف مصرفيو لندن كوكلاء أو مراسلين للمصارف الريفية وظلوا على علاقة وثيقة أحدهما بالآخر - حيث أصبحت دار المقاصة Clearing House في لندن مؤسسة راسخة عند نهاية القرن الثامن عشر. وهكذا نشهد نظامًا عضويًا وليس عددًا من كرات بليارد فردية. وعلاوة على ذلك، كان النظام إمّا قد وجد فعلاً

(٩) لم توقف تشريعات بيل عامي ١٨٤٤ و ١٨٤٥ قيام المصارف الأخرى غير مصرف إنجلترا بإصدار البنكوتات، ولكنها حددت هذا الأمر عند حد معين فقط. بيد أن الهدف والأثر من ذلك كان لتشجيع المصارف الريفية على الامتناع عن إصدار البنكوتات طوعًا.

(١٠) من المهم إبقاء هذه الواقعة في الذهن، ليس فقط لأنها تساعد على تفسير عملية الصيرفة التي سوف نناقشها بعد قليل تحت عنوان: النظرية التجارية للصيرفة، ولكن أيضًا لأنها أساسية للفهم الأكمل للنقطة الخاصة بالسجل الذي ثار حول قانون بيل: فقد نظر أنصار هذا القانون (ما يسمى بمدرسة العملة) إلى الأوراق التي يصدرها مصرف إنجلترا ليس فقط كأدوات ائتمان، كوسائل دفع تتبع من تجارة السلع، ولكن وفقًا لما كانت عليه هذه الأوراق فعلاً كنوع من نقود احتياطية؛ هذا بينما تمسك خصوم القانون (ما يسمى ب مدرسة الصيرفة)، وبخاصة معظم أنصارهم الأوروبيين الذين تأثروا بالممارسة المصرفية القائمة أمامهم التي تختلف نوعًا ما، بمخطط بنكوتات- أوراق تجارية-trade bill bank- note. وعليه، وإلى حد ما، فقد استند السجال كله على قضية تتعلق بالواقع، أو على سوء فهم بقدر ما جرى إهمال هذا الواقع. وقد أثبتت نظرية الصيرفة المركزية التي تربط البنكوتات بالشبكات التجارية أنها نبذة قوية إلى أقصى حد: فقد تجاوزت هيمنتها على التشريع المصرفي في القارة إلى ما بعد القرن التاسع عشر؛ كما أكدت نفسها بقوة في قانون الاحتياطي الفيدرالي لعام ١٩١٣. وللاطلاع على عرض ممتاز لهذه النظرية، انظر: Vera Smith, The Rationale of (Central Banking 1936).

(١١) أخذت هذه العملية اهتمامًا أكثر. فقد كان ثمة رجال أعمال ذهبوا بعيدًا إلى حد وضع الأوراق التجارية الأصلية في المرتبة الأولى من نقودنا " (انظر: J. W. Bosanquet, Metallic, Paper, and Credit Currency, 1842).

أو كان في طريقه إلى أن يجد بسرعة جهازه المركزي في مصرف إنجلترا بوصفه مقرض dernier resort (الملاذ الأخير) كما صاغ السير فرانسيز بارنج Francis Baring هذه العملية.<sup>(١٢)</sup> ولكن حتى إذا توفر لنا مجال كاف، فمن الصعب جدًا وصف العملية التي أدرك فيها المصرف هذه المسئولية وقبوله بها وتطوير الأسس العادية لتحقيقها؛ وكان سيصعب أكثر تقييم فاعليته أو عدم فاعليته في كل مرحلة من مراحل تلك العملية وذلك في ضوء مقاييس ذلك الزمن.

وتكمن إحدى الصعوبات التي نواجهها عند محاولة معرفة ما قصد المصرف فعله في وقت ما أو ماهية ممارسته بالفعل في قلة كلام ممثليه الرسميين الذين حتى إذا أُجبروا على أن يقولوا شيئاً ما، فإنهم يبذلون قصارى جهدهم للاقتصار على أشياء عامة لا تفسح للانتقاد العدائي إلا مجالاً ضئيلاً. ويندر أن يتمكن رجال الأعمال من تحديد تصرفهم بشكل صحيح. ولكن ثمة أسباب خاصة لهذا التكتّم في هذه الحالة. وسيتمكن القارئ من إدراكها حالاً حينما نستعرض وضع المصرف بصورة واقعية. وكما ذكرت من قبل، فلم يكن لدى المصرف سوى أصدقاء قليلين. إن كلمة: "مراقبة" Control تعتبر مألوفة في الوقت الحاضر. ولكنها كانت تعنى عكس المألوف في عهد الرأسمالية المبكرة capitalism intact. أما أن يقول المرء إن المصرف كان يحاول مراقبة النظام المصرفي، ناهيك عن إدارة الوضع العام للنشاط الاقتصادي، فهذا أمر من شأنه تعريضه للسخرية، إن لم يكن للسخط: فما ينبغي قوله هو إن المصرف كان يهتم بشئونه الخاصة بصورة متواضعة، وإنه كان يسير وفق قواعد السوق ليس إلا؛ ولم يكن لديه أى طموح لمراقبة أى شيء أو أى فرد. علاوة على ذلك، كان من الجنون، في مرحلة تكوين سياسته، أن يتولى حرفياً المسئوليات التي ننسبها الآن بصورة طبيعية إلى مصرف ما مركزي. فهذا كان سيعنى التزامات لم يكن المصرف واثقاً من قدرته على

---

(١٢) Observations on the Establishment of the Bank of England (1797). وفي السنة نفسها، وفي شهادته Evidence أمام لجان من مجلس اللوردات ومجلس العموم، قدم هـ. ثورنتون H. Thornton عرضاً تمهيدياً لأفكاره حول سياسة المصرف-المركزي كان سيطرحها على نحو أكمل في كتابه الشهير الصادر عام ١٨٠٢. ثمة جانبان لا بد من التمييز بينهما ويغطي كلاهما شعار الملاذ الأخير. فمن ناحية، كان مصرف إنجلترا المصدر الأخير للعملة cash وحارس العملة currency بهذا المعنى. ومن ناحية أخرى، كان المصرف يمثل المصدر الأخير للنظام المصرفي (سوق النقود) بالنسبة للائتمان credit وكان بهذا المعنى، بحكم وضعه ولو ليس بخياره، حارس بنية الائتمان مما استتبع الاستنتاج الذي يفيد أن سياسة المصرف كان ينبغي أن تختلف جوهرياً عن سياسة أى مصرف آخر - وهذه نتيجة كان ثورنتون قد أبصرها أو تنبأ بها.

تحقيقها. إضافة إلى ذلك، فإن أى تصريح مثير حول السياسة كان سيفسح المجال لأفراد كثير، ممن كان كل واحد منهم مقتنعا بأنه يعرف أفضل حول ما كان ينبغي على المصرف أن يفعله، للتدخل وتقديم النصح غير المرغوب- وكان سيكون هناك خطر الاحتجاجات العامة طمعاً فى تشريع يهدف إلى إجبار المصرف على تبنى، أو الامتناع عن تبنى، سياسات معينة. وعلاوة على ذلك، فإن الامتناع المعتدل عن تحمل المسؤولية عند الأزمات لا يعنى بالضرورة ما يبدو أنه يعنيه. فالنتيجة التى ترتبت على مثل هذا الامتناع فى أعوام ١٧٨٢، ١٧٩٢، ١٨١١، ١٨٢٥ تمثلت فى إجبار الحكومة على أن تفعل شيئاً: إذ أصدرت سندات خزينة bills of exchequer للتجار فى وقت صعب، وزودتهم بهذا الشكل بمادة كان المصرف مستعداً تماماً لخصمها - وهكذا، ربما أتاح الرفض بالذات هذه الطريقة الآمنة بصورة ممتازة لنيل مساعدة السوق. وعليه، لا توجد سوى أقل الأسباب لاستغراب بعض النقاد الساخظ من نفور المصرف من "تحمل مسؤوليته" ومن الغضب الذى أبداه تومسون هانكى Thomson Hankey (الحاكم، ١٨٥١-١٨٥٢) الذى اقترب فى وقت متأخر يعود إلى عام ١٨٦٧ (فى عمله Principles of Banking) من إنكار أى مسؤولية للمصرف عن سوق النقود- رغم أن ما أنكره حقاً يتمثل فقط بأن "الحوالات الجيدة good Bills of Exchange... ينبغي خصمها فى مصرف إنجلترا فى جميع الأوقات" (p, 33 of 2nd ed., 1873). وإذا أضفنا أن التوجيه المعتدل fine steering لا يبدو توجيهها، فإننا لا نستطيع استبعاد إمكانية أن بصيرة وممارسة المدراء كانتا أعلى- وبشكل خاص، فى مقدمة- مما ينسب إليهم.

ومن الناحية الفعلية، فإن مجرد حجم المصرف يجعل، من البداية، كل ما حدث فى إنجلترا - أو حتى فى العالم - ليس بعيداً حقاً عن قرارات المصرف. ويمكن لفكرة بسيطة أن تقنع القارئ أن المدراء حتى إذا كانوا يسترشدون فقط بأرباح المصرف طويلة الأمد، وحتى إذا لم يسلموا بالمسؤولية إزاء أى فرد عدا المالكين (مالكى الأسهم)، فكان سيترتب عليهم القيام بمعظم الأشياء التى شكلت وظائف مصرف ما مركزى ضمن الظروف التاريخية لكل مرحلة من تطور المصرف. والنظرية القديمة القائلة إن المصرف المركزى يخدم الاقتصاد على أفضل وجه حينما يهتم بربحه الخاص تمتلك أكثر مما نرغب بالاعتراف به فى الوقت الحاضر. لا يُعرف بالضبط متى بدأ هؤلاء المدراء بالاهتمام بأفكار أكبر



بصورة واضحة وواعية. والعلامات التي تسمح بمثل هذا التفسير يمكن بالتأكيد ملاحظتها في سلوك المصرف أثناء الحروب النابليونية حينما تطورت بعض طرق مراقبة الائتمان كالتقنين rationing بغض النظر عن وضع المقترضين وربما أيضًا المحاولات الهادفة إلى التأثير على المصارف الريفية من خلال سوق لندن.<sup>(١٣)</sup> وبعد عام ١٨١٥، بدأ المصرف بوضع سياسته الدائمة لفترة السلم عبر طريقة التجربة والخطأ السليمة تمامًا، مثلما طورَ نظام الاحتياطي الفدرالي ما كان يُعتقد أنه سياسة الدائمة من عام ١٩١٨ إلى ١٩٢٣. ويمكن الحصول على تلميحين حول بعض معالم هذا الطريق من عبارتين وردتا في شهادة حاكم المصرف ج. هورسلي بالمر أمام اللجنة البرلمانية عام ١٨٣٢ حول امتياز مصرف إنجلترا. تشير العبارة الأولى إلى قاعدة وقائعية empirical rule ("قاعدة بالمر") تم تبنيها عام ١٨٢٧، أي القاعدة الهادفة إلى إبقاء "ضمانات" securities المصرف (خصوصات، قروض، استثمارات) ثابتة تقريبًا بحيث أن التغيرات في التداول ستقع فقط حينما يتدفق الذهب من وإلى البلد، وأن تداول النقد سيتصرف كما لو انه كان معدنيًا كليًا. وقد استبقت هذه القاعدة -التي لم يُقصد التقيد بها بشكل صارم- قانون بيل إلى حد ما، وكان يمكن فعلاً تبنيها على سبيل توقع مثل ذلك الإجراء التنظيمي. وتحل العبارة الثانية، التي جسدت قطعة من التحليل، أهمية أكثر. ويمكننا وضع جواب بالمر على السؤال ٦٧٨ كما يلي بعد تغيير صياغته قليلاً: إذ ينظر بالمر إلى التحول غير الملائم في أسعار الصرف كعلامة على وجود توسع كبير "على نحو غير ملائم" في الائتمان، فقد شدد على أن المصرف كان بوسعه منع أو إيقاف تدفق الذهب إلى الخارج وذلك بزيادة سعره: فالسعر المرتفع من شأنه أن يخفض من الاقتراض، وأن الاقتراض الأقل كان سيعني حجمًا أقل من المعاملات والاستخدام ومستوى أقل من الأسعار؛ وإن الأسعار الأقل من شأنها زيادة الصادرات وتخفيض الاستيرادات؛ وهذا من شأنه تحويل ميزان المدفوعات وبالتالي أسعار الصرف. ومن المسر أن نلاحظ أن هذه الفرضية لا ترتبط باسم بروفيسور في علم الاقتصاد. ولكنها وردت بأسلوب أكاديمي لا يفوت على البروفيسورات التقاطه. وقد بانّت الأساس بالنسبة للنظرية "الكلاسيكية" بشأن سياسة

(١٣) حول عمليات السوق المفتوحة الأولية عبر إدارة الودائع الحكومية، والودائع الخاصة، والتسليفات الخاصة، أنظر عمل إي. وود E. Wood (English Theories of Central Banking Control, 1819-1858) المذكور أعلاه.

المصرف المركزي بالصورة التي جرى تدريسها في الكتب المقررة في القرن التاسع عشر. وسنرى إن الأثر قصير الأجل الأكثر أهمية لزيادة ما في سعر المصرف- أي دور هذه الزيادة في اجتذاب أرصدة قصيرة الأجل من الخارج- كان أيضًا قد تم اكتشافه كما سنرى (ثورنتون عام ١٨٠٢؛ توك عام ١٨٣٨).

وليس بوسعنا أن نتناول جوانب أكثر من تطور سياسة المصرف-المركزي أثناء تلك الفترة: الأهمية المتزايدة لأرصدة رجال المصارف في إطار ودائع المصرف، سياساته المتبدلة من ناحية نشاطه المتعلق بالخصم، مواقفه المتبدلة من سوق النقود، وما شابه ذلك. ولكن ثمة جانب لا يمكن إهماله رغم ذلك. فقد شدد بعض النقاد على أن المصرف، حينما أدرك مسئوليته بعد طول انتظار، سمح لنفسه بالاسترشاد بحالة الصرف الأجنبي فقط، أي بحركات الذهب الفعلية والمتوقعة. ولكن المعلومات المتوفرة لا تؤيد هذا الرأي. إذ يبدو أن المدراء كانوا يسترشدون بتشخيصاتهم وتنبؤاتهم بالنشاط الاقتصادي العام والظروف السياسية في داخل البلد وخارجه. لقد كان هناك حقًا ارتباط قوى بين سعر المصرف وأسعار الصرف. ولكن هذا الارتباط تفسره بسهولة حقيقة إن حركات الذهب كانت تشكل مؤشرًا حساسًا لظروف النشاط الاقتصادي العام في ظل قاعدة الذهب الدولي غير المقيدة.

## ٢- أساسيات<sup>(١٤)</sup>

لا يُتَوَقَّع من الكُتَّاب، الذين كانوا قد طوروا الأدب الذي نؤشك أن نبدأ بعرضه الآن، أن يهتموا كثيرًا بالأصول المنطقية لنظرية النقود والائتمان- ذلك النوع من الاهتمام الذي يرمز إليه المصطلح الألماني Grundlagenforschung. وفي الواقع، ثمة نكهة بدائية، إن لم نقل فجة، تميز مفهومة أولئك الاقتصاديين قادت، حينذاك وفيما بعد، إلى سوء فهم كثير وسجلات عقيمة. وهذه ليست مسألة مصطلحات فقط. فغموض المصطلحات في الحالة القائمة الآن يعود إلى غموض الفكر المتعلق بماهية النقود وما تؤديه من وظائف. فقد تم من البداية (ثورنتون: "Evidence before the Committees of Secrecy," 1797) وضع مجموعة

(١٤) يُعد عمل آرثر دبليو. مارجيت Arthur W. Marget (Theory of Prices, 1938-42, passim) المرجع الرئيس حول الجزء النظري للعمل المنجز في تلك الفترة.

كاملة تضم كل وسائل الدفع means of payment - التي سُميت أيضًا وسيلة تداول circulating medium، و"عملة" currency أحياناً) تضمنت القطع كاملة القيمة والقطع الرمزية، البنكوتات، الودائع التي يمكن سحب شيكات عليها أو بعبارة أخرى الشيكات نفسها، والحوالات bills of exchange في ظل ظروف معينة. وكان هذا أمرًا حسنًا: فمن الواضح أن مجموع كل ما نستعمله للدفع All We Pay With يحمل فكرة لها معنى؛ تتجسد أهميتها التحليلية الرئيسية في اعترافها بحقيقة عدم وجود اختلاف جوهري بين البنكوتات والودائع. أما إن هذه الحقيقة كانت غير واضحة من تلقاء نفسها بل كان يتعين "اكتشافها"، فهذا أمر تثبتته حقيقة أخرى تتمثل برفض كُتّاب آخرين التسليم بها. إذ وضع اللورد أوفرستون Overstone وأنصار قانون بيل لعام ١٨٤٤ عمومًا خطأً فاصلاً بين البنكوتات والودائع لم يكن مجرد مسألة مصطلحات كما هو واضح، وليس من السهل التحقق من مغزاه الدقيق لأن ما كتبه هؤلاء الكتاب عن الأصول المنطقية لم يكن واضحًا بدرجة كافية.<sup>(١٥)</sup> وكان توك أول من حارب دمج مفهومي: البنكوتات والودائع حتى عام ١٨٤٠ حينما ظهر المجلد الثالث من عمله: History. وقد غير رأيه عام ١٨٤٤ (في عمله Inquiry) وتبنى هذا الدمج ربما - فليس من القسوة عليه أن تشكّ بمحاجّته - لأنه قدّم حجة ملائمة ضد أوفرستون وقانون بيل.

ولكن حتى معظم من استعملوا ذلك المفهوم الشامل: وسائل الدفع Means of Payment<sup>(١٦)</sup> لم يطبقوه بمفهوم النقود Money مثلما نفعل هذا معظمنا

(١٥) يمكن إدراك الصعوبة القائمة بالنسبة للتفسير حينما نتأمل على حدة البنكوتات الإنجليزية، وبنكوتات مصرف إنجلترا، وبنكوتات مصرف إنجلترا أثناء الحرب. فبالنسبة للحالة الأولى، وكما سبق أن لاحظنا، ثمة أسباب تكتيكية وعملية تفسر لماذا إن المرء الذي ينظر إلى النقود والودائع المصرفية نظرة متكافئة من حيث الأساس المنطقي يتعين عليه أن يرفض أن يفعل هذا لأغراض تتعلق بالسياسة. أما بالنسبة للحالة الثانية، وكما شاهدنا من قبل أيضاً، فنظراً إلى أن بنكوتات مصرف إنجلترا تمثل "تقدّاً احتياطيّاً" بالنسبة للمصارف الأخرى، فقد كانت لها مكانة متميزة في نظام إنجلترا يتمشى التسليم بها مع معاملتها كودائع من حيث المبدأ. أما بالنسبة للحالة الثالثة، فمن الممكن الاعتقاد بأن بنكوتات مصرف إنجلترا غيرت طابعها وتحولت إلى شيء لا يختلف جوهرياً عن النقد القانوني government fiat - وهذه مسألة مهمة لفهم موقف ريكاردو. والموقف الذي يتبناه كاتب ما من وجهات النظر الممكنة هذه هو أمر له مغزى بالنسبة لمفهومه الأساسي. ومع ذلك، فمن العسير تحديد وجهة النظر المتبناة من قبل كاتب ما لم يكن قد حدد بنفسه هذا بوضوح، وعمّا إذا كان قد اعتنقها على نحو منسجم، علاوة على ذلك.

(١٦) ولم يتم هذا الاستعمال بشكل صريح على الدوام. وهكذا ينبغي إرجاع هذا المفهوم، كما سنرى، إلى ج.س. ميل الذي تفادت بنيتة النظرية استعماله بشكل صريح رغم ذلك.

حاليًا.<sup>(١٧)</sup> وعمدت الغالبية العظمى من الكُتّاب الكبار بمن فيهم ثورنتون، وريكاردو، وسنور، وفولارتون Fullarton، وج.س. ميل، وماركس إلى تعريف النقود، كما كانت قد عُرِفَت من قِبَل جالياني Galiani وبيكاريا Beccaria وسمث، باعتبارها سلعة تم اختيارها كوسيلة للمبادلة، كمقياس للقيمة، ... الخ. وقد عبّر روشر Roscher عن الرأى السائد حينما قال إن النظريات الزائفة للنقود يمكن أن تنقسم إلى مجموعتين: تلك التي تذهب إلى أن النقود هي أكثر من السلعة الأكثر رواجًا salable والمجموعة التي رأت أن النقود هي أقل من السلعة الأكثر رواجًا. وبحسب ظاهر الأمور، فإن هذا الرأى يجعل من هؤلاء الكُتّاب معدنيين نظريين (انظر الجزء الثانى، الفصل السادس، القسم الثانى).

ومن الضروري لإثبات هذه الفرضية أن نأخذ بنظر الاعتبار حقائق عدة تتعارض معها كما يبدو. أولاً: لم يسلم كل الكُتّاب بالمذهب المعدنى بشكل صريح كما فعل فلارتون (الذى لم يُدخل فى مفهوم النقود سوى القطع كاملة القيمة)، وماركس قبل غيره. أما الآخرون، وبخاصة ثورنتون (انظر الصفحة الأولى من عمله: Paper Credit)، فقد افترضوا هذا المذهب أكثر مما ذكره بشكل صريح. ثانياً: أدخل كل أو معظم الكُتّاب النقود الورقية القانونية غير القابلة للتحويل أو أنهم كانوا يمكن أن يفعلوا هذا عند الضغط. ولكن هذا لا يتعارض مع فرضيتنا، لأن النقود الورقية يمكن تفسيرها بطريقة تتمشى مع التعريف المعدنى للنقود. وهكذا، فإن ريكاردو فسّر النقود الورقية بأسلوب، لا يخلو من التوفيق، كنقود يمكن لتكلفتها الكلية أن تتمثل برسم السك seigniorage" (Principles, ch. 27). كما ينبغى عدم المحاجة بأن ريكاردو لم يكن بوسعه أن يكون معدنياً لأنه (Proposals for an Economical and Secure Currency, 1816) دافع عن نظام نقدى يُستبعد فيه الذهب من التداول بشكل كامل، ولأنه أعتقد أن "العملة currency تكون فى أتم وضعها حينما تتألف من نقود ورقية كلياً" (Principles, ch. 27)، ذلك لأن الجملة تتواصل بالشكل التالى: "ولكن من نقود ورقية ذات قيمة مساوية للذهب الذى تعلن هى أنها تمثله". وسوف تودى مثل هذه النقود الممثلة للذهب gold-certificate currency دورها كالنقود المعدنية الذهبية تماماً ولا تختلف عنها من ناحية المبدأ

(١٧) وقد قدم فاينر (المرجع السابق، ص ٢٤٧) مثلاً عن تلك المطابقة: E. Hill, Principles of Currency (1856). ورغم ذلك، فإن كلمة: عملة currency لا تعنى دائماً نفس ما تعنيه كلمة: نقود money، مع أنها تعنى ذلك فى الغالب ولكنها كانت تستعمل كمرادف لمفهوم وسائل الدفع بمعناه الأوسع.

الأساسى إلا فى أنها تحقق وفورات معينة. ومن شأن الفكرة ذاتها أن تؤكد أن قيمة الوحدة النقدية ينبغى أن تتذبذب وفقاً لقيمة الذهب. فنظام كهذا ما يزال معدنياً.

ومع ذلك، ثالثاً: ينبغى أن نأخذ بالاعتبار الميل لاستيعاب البنكوتات ضمن النقود الورقية. فحينما وضع السير ولیم بيل قانونه، فإنه عرفَ النقود بحيث تشمل العملة المعدنية للمملكة والبنكوتات، علماً بأن الأخيرة هي "عملة ورقية" - وهذه طريقة فى الحديث كانت شائعة جداً. بيد أن هذا لا يعنى أن وسائل الدفع الائتمانية كان ينبغى أن تعامل كنقود ولكنه، فى نظر ريكاردو وأفرستون، يعنى أن البنكوتات لم تكن وسائل دفع ائتمانية بل هي النقود de facto (الفعلية)، رغم أنها لا ينبغى أن تكون كذلك. أو إذا صغناها بطريقة روشر: إنها الأوراق النقدية money paper التى اغتصبت دور النقود الورقية paper money بصورة غير مشروعة وينبغى إكراهها الآن على التصرف كما لو أنها نقود ذهبية شرعية. وهذه هي كل فلسفة قانون بيل. وعليه، فإن ضم البنكوتات، التى يجرى النظر إليها فى هذا الضوء، إلى النقود لا يتناقض مع فرضيتنا. وقد استبعد ج.س. ميل البنكوتات بالضبط لأنه، بانطلاقه من تعاليم ريكاردو - أفرستون، لم ينظر إليها فى هذا الضوء. (١٨)

ولكن حينما ندعى إن أكثرية الكُتاب كانت مع المذهب المعدنى النظرى - وما دام معظمهم كان يعتقد أن من الحكمة العملية تأسيس العملة currency على أساس الذهب (أو الفضة)، فإنهم كانوا معدنيين عمليين أيضاً - فينبغى أن نتحقق بدقة مما يعنيه هذا القول. فهو يعنى أنهم - وكذلك بالتأكيد ريكاردو، وسنيور، وج.س. ميل وماركس - كانوا قد فسروا ظواهر النقود وفق حالة النقود المعدنية كاملة القيمة، كما سنرى بعد قليل. كما يعنى أيضاً أن هذا الأساس أضعف من تحليلهم لموضوع النقود والائتمان، كما سيتضح هذا فى القسم الرابع. ولكنه لا يعنى أن الأساس المعدنى لتحليلهم كان يعيقهم فى كل خطوة. ومن المفرح أنه قد تم نسيانه أحياناً. كما منعه فى أحيان أخرى إجراءات بناءة معاكسة من أن يكون ضاراً. وقد لاحظنا أحد هذه الإجراءات من قبل. وقد سلّم بعض الكُتاب الألمان اللاحقين بأن نقطة البداية المعدنية تجعل من المستحيل تقديم عمل تحليلى ينصف

(١٨) وعليه، فقد أخطأ ميل حينما تصور أن إدخال البنكوتات ضمن النقود أو استبعادها كان مسألة مصطلحات: مجرد "مسألة مجموعة من مصطلحات" (Principles. Book 111, ch. 12, § 7).

وقائع النقود الورقية غير القابلة للتحويل. ومع ذلك، فلم يشعر ريكاردو وميل بأى صعوبة قط فى موازنة fitting هذه الوقائع ضمن نظرية معدنية ما.

كانت قيمة النقود هى المشكلة المركزية للنظرية النقدية، كما هو الحال فى الفترة التالية. وقد جرت، وعلى نحو أكثر تحديداً مما فى الفترة السابقة، مطابقة هذه القيمة بنسب التبادل بين النقود والسلع أو القوة الشرائية للنقود.<sup>(١٩)</sup> ولكن حقيقة أن كل الأسعار النقدية لا تتغير بالاتجاه نفسه، ناهيك أن تتغير بنفس النسبة، أى الحقيقة المؤدية إلى مشكلة القوة الشرائية العامة أو مقلوبها: المستوى العام للأسعار، قادت إلى صعوبات كانت واضحة جداً فى المناقشة حول التضخم أثناء الحرب ولم يتم التغلب عليها قط. وقد يعتقد معظمنا - وربما بصورة عمياء - بإمكانية حل هذه المشكلة بواسطة طريقة الأرقام القياسية التى كانت معروفة آنذاك بالفعل كما نعلم. ولكن قلة من المنظرين حاولوا تفهم هذه الطريقة. وكان ويتلى Wheatley أول من فعل هذا، بقدر ما أعلم. ولكن معظم الكتاب الآخرين، لغاية عهد ج. س. ميل وهو من بينهم، لم يتقوا بها أو حتى لم يدركوا إمكاناتها رغم جهود لو Lowe وسكروب Scrope. كما لم يطوروا أى نظرية متماسكة لمستوى السعر. فقد تحدثوا بصورة رخوة loosely عن الأسعار بشكل عام أو الأسعار العامة أو، بدقة أكثر، عن مقياس للأسعار scale of prices (كيرنس) ولكن يتعذر القول إنهم قدموا أكثر من تلميح بالفكرة، وقد رفضها بعضهم بالتأكيد ومن بينهم ريكاردو.<sup>(٢٠)</sup> وهذا يفسر لماذا ارتكز برهان ريكاردو عن تدهور قيمة البنكنونات أثناء الحروب النابليونية على وضع علاوة على السبيكة أساساً، ولماذا، عند معالجة الجوانب النقدية من التجارة الخارجية، قارن أسعار السلع الفردية فى داخل البلد

(١٩) ثمة خلط كان ينشأ بين حين وآخر عن تعود رجال الأعمال على المطابقة بين قيمة النقود وسعر الفائدة النقدى. وقد يفسر حرص الاقتصاديين على تجنب هذا الخلط نفور بعضهم من تمييز العلاقات بين القوة الشرائية والفائدة. ومع ذلك، فقد تم أيضاً استعمال المصطلح الأول بمعنى مختلف من قبل ج. س. ميل، أى بمعنى المشتريات القصوى التى يجريها فرد ما.

(٢٠) انظر مثلاً عبارته الحاسمة فى عمله: Proposals. ومع ذلك، يشير البروفيسور فاينر (مرجع سابق، ص ٣١٣، حيث يجد القارئ تلك العبارة أيضاً) إلى أن ريكاردو استعمل مصطلح مستوى السعر price level فى مراسلاته. على أى حال، فإن رفض ريكاردو الاعتراف بمستوى-السعر كمفهوم له معناه أو قابل للقياس لا يمثل نقطة ضد ريكاردو إلا من زاوية الاقتصاديين المحدثين فقط ممن عاملوه كمفهوم عادى. أما من زاوية المجموعة الصغيرة ولكن المتميزة من الاقتصاديين ممن لم يسلموا بالأرقام القياسية للأسعار أو بمفهوم مستوى-السعر نفسه (مثل فون مايسس von Mises، فون هايك von Hayek، وفون هايرلر von Haberler مع بعض التحفظات)، فيمثل هذا الرفض طبعاً نقطة لصالح ريكاردو وبرهانا على بصيرته القوية.

وخارجه، رغم أنه وغيره كان بوسعهم الاعتقاد أن هذه الأسعار كانت تمثل تغيرات أكثر عمومية.

وقد حلَّ كبار "الكلاسيك" مشكلة قيمة النقود، الملتبسة إلى حد ما، وذلك بمجرد توسيع نظريتهم العامة للقيمة بحيث تشمل هذه المشكلة. وهكذا ميزوا بين قيمة طبيعية. أو عادية طويلة الأمد وقيمة توازنية قصيرة الأمد للنقود. وقد حددوا القيمة الأولى، أو كما قالوا- عن خطأ- القيمة "الدائمة" permanent value، بواسطة تكلفة إنتاج (أو تكلفة الحصول على) المعادن الثمينة وحددوا الثانية بواسطة العرض والطلب.<sup>(٢١)</sup>

لنلاحظ ثلاثة أشياء. أولاً: يعزز هذا المنهج تصنيفنا لهؤلاء الكتاب كمعدنيين نظريين. ثانياً: تمثل كلتا الفرضيتان فرضيتين توازنتين بشكل واضح، رغم أنهما تشيران إلى أنواع مختلفة من التوازن. ثالثاً: إن الكلمات: "يحدد ب" determined by هي كلمات مضللة وينبغي استبدالها بالكلمات: "يحدد عند" ذلك لأنه ليس ثمة دلالة سببية قوية بشكل خاص لهذا التحديد. وبوسع القارئ التحقق من هذا بسهولة من خلال تأمل الحالة التالية: تصور أن الجمهور يغير بشكل ثابت من عاداته في الدفع بحيث يحتفظ كل فرد من الآن فصاعداً بكمية من النقد (في صورة قطع ذهبية) أقل مما كان يفعل سابقاً؛ وعندئذ "تلتزم" كمية أقل من الذهب عند مستوى معين من الأسعار؛ وفي إطار فرضيات هذا التحليل، فمن المؤكد أن يتكيف إنتاج الذهب بحيث تساوى التكاليف (الحدية) للوحدة النقدية القيمة الجديدة والأقل، ولكن ينبغي أن يكون واضحاً أن التكاليف في هذه الحالة تتكيف للقيمة، وذلك على الأقل بقدر ما تتكيف القيمة الجديدة للتكاليف الجديدة. وبعبارة أخرى، إن فرضيتنا حول التوازن طويل الأمد هي واحدة من حالات عدة لتوازن طويل الأمد ولا يمكن أن تكتسب دلالة سببية إلا بفضل رغبة المُنظر، أي وفقاً لقرار الأخير بتجميد كل

(٢١) وهذا كما وضعها ج.س. ميل (Principles, Book 111, ch. 12, § 1)؛ ولكن sedes materiae (الموضع الأهم) هو الفصل التاسع) الذي شدد على واقع إن الذهب هو سلعة مستوردة. ولكن ريكاردو على نحو أقل إحصائياً، وسنيور وماركس على نحو أكثر إحصائياً بكثير، كانوا يحملون نفس الرأي. ومع ذلك، كان سنيور هو الكاتب الوحيد الذي طور تلك الموضوعية إلى مصاف نظرية شاملة: فقد أبصر تكلفة إنتاج النقود ليس فقط من خلال علاقتها بالطلب على الذهب للأغراض الفنية والصناعية ولكن أيضاً من خلال علاقتها بطلب الجمهور على النقد cash لغرض الاحتفاظ به (Three Lectures on the Value of Money)؛ وألقيت هذه المحاضرات عام ١٨٢٩، ونشرت عام ١٨٤٠، وصدرت طبعة مدرسة لندن لها عام ١٩٣١).

العوامل الأخرى الفاعلة في الوضع. وحتى في هذه الحالة، فإن تغيير التكاليف الحدية للذهب سوف تؤثر على قيمة النقود عبر التأثير على عرض النقود فقط كما أكد سنيور وج.س. ميل.<sup>(٢٢)</sup> وبطبيعة الحال، نظراً لمتانة durability الذهب الشديدة ينبغي أن نتذكر أن مخزون الذهب الكلي لا يتجاوب إلا بشكل بطيء مع معدل إنتاجه السنوي، وبالتالي فإن نمط التوازن قصير الأجل نسبة إلى نمط التوازن طويل الأجل في حالة الذهب سوف يكون ذا أهمية أكبر مما هو بالنسبة للسلع الأخرى. وحتى ريكاردو كان يفكر بالنقود من خلال العرض والطلب رغم ميله لتحليل الأمد الطويل.

والآن أصبحنا جاهزين لدرس الأسئلة المربكة والمربكة المتعلقة بمدى قبول "الكلاسيك" بموضوعة الكمية، واما إذا كانت هذه الموضوعة قد اكتسبت هيمنتها غير المعقولة بواسطتهم أم لا. والجواب السلبي هو من الواضح بحيث أنه لا يتطلب أى إثبات بالنسبة لثلاثة من الكتاب الكبار: ثورنتون، وسنيور، وماركس.<sup>(٢٣)</sup> إذن، لننظر إلى مواقف ريكاردو وج.س. ميل. أولاً: لنتذكر إن مجرد التسليم بأهمية عرض أو كمية الذهب بالنسبة للقيمة لا تعنى قبول ما أسميناه موضوعة الكمية "المحددة" (الجزء الثانى، الفصل السادس، القسم الرابع) أى أن مجرد العبارة القائلة إن القوة الشرائية للوحدة النقدية "تعتمد على" العرض والطلب لا تميز identify أى نظرية محددة حول النقود. والصعوبة الأولى التى ينبغى أن يتغلب القارئ عليها بهذا الصدد تتمثل بأن ريكاردو وجيمس ميل (وقائمة طويلة من الكتاب المعاصرين عن النقود بمن فيهم بيجو وكنان Cannan) لم يدركا هذا الأمر، بل فى تشابه مدهش مع منهجهما الخاص بحالة مخصص الأجور، حاولا استخلاص موضوعة الكمية من "قانون" العرض والطلب. وعليه، ينبغى على المرء فى كل حالة فردية أن يسأل نفسه عما إذا كان ريكاردو وميل قد قصدا شيئاً

(٢٢) ينبغى على ريكاردو عدم التسليم بذلك، لأن سعر سلعة ما يمكن أن يهبط دون زيادة فى عرضها وفقاً لنظريته العامة للقيمة.

(٢٣) ومع ذلك، ثمة شىء سبتعين علينا أن نقوله حول موقف ثورنتون. والكاتب الوحيد من أولئك الكتاب الثلاثة الذى أنكر موضوعة الكمية بشكل تام كان هو ماركس الذى أسماها "قرضية تافهة" (abgeschmackte Hypothese). ويبدو أنه أخذ موقفه فى ظل انطباع مفاده أن نظرية قيمة النقود القائمة على كمية النقود ونظرية قيمة النقود القائمة على تكلفة الإنتاج هما نظريتان بديلتان لبعضهما بعضاً بحيث ينبغى على الكاتب المحلل أن يختار بينهما. ولكن الأمر ليس كذلك: فقيمة النقود كما "تحدد" بواسطة الكمية وقيمة النقود كما تتحدد بتكلفة الإنتاج يجب أن تتطابقا فى المدى البعيد بالضرورة، كما أوضح ذلك ج.س. ميل بصورة محكمة.



يترتب حقاً على "قانون" العرض والطلب كالقول، مثلاً، إن زيادة كمية النقود سوف تميل إلى تخفيض القوة الشرائية للوحدة الواحدة، عند بقاء الأشياء الأخرى على حالها- أو فيما إذا كانا قد قصداً أكثر- كالقول، مثلاً، إن زيادة كمية النقود سوف تخفض بصورة محددة strictmisse القوة الشرائية للوحدة الواحدة منها بشكل متناسب وذلك عند بقاء الأشياء الأخرى على حالها. والصعوبة الثانية التي يلزم أن يحلها القارئ هي أن مصطلح "نظرية الكمية" يغطي معاني عدة. وعليه، فحينما يختلف كاتبان حول ما إذا كان ينبغي أم لا إرجاع "نظرية الكمية" إلى مؤلف معين، يتعين على القارئ أن يتذكر إمكانية أن يقصد الكاتبان شيئين مختلفين بهذا المصطلح بكل بساطة. ولغرضنا الحالي، سنعرّف المصطلح بالمعنى التالي: أولاً، إن كمية النقود تمثل متغيراً مستقلاً- وبشكل خاص، أنها تتغير بمعزل عن أسعار المعاملات وكميتها المادية؛<sup>(٢٤)</sup> ثانياً: إن سرعة التداول معطاة مؤسسياً بحيث أنها لا تتغير إلا ببطء أو لا تتغير قط، ولكنها في جميع الأحوال مستقلة عن الأسعار وحجم المعاملات؛<sup>(٢٥)</sup> ثالثاً: إن المعاملات- أو لنقل الإنتاج- لا ترتبط بكمية النقود وإن الاثنين لا يتحركان معاً إلا بمحض الصدفة؛ رابعاً: ما لم تمتص التغيرات في كمية النقود تغيرات في الإنتاج في نفس الاتجاه، فإنها تؤثر على جميع الأسعار بشكل ميكانيكي، بغض النظر عن كيفية استعمال الزيادة في كمية النقود وماهية القطاع الذي تصطدم به أولاً (أى القطاع الذي يحصل عليها)- والمثل عند حصول نقص في كمية النقود.

وأنا أزعم أن ريكاردو، ومن قبله وبتلى Wheatley، ومن بعده جيمس ميل وماك كولوخ، كانوا قد أخذوا بنظرية الكمية بهذا المعنى المحدد، وإن أحداً من الكتاب الكبار الآخرين لم يفعل ذلك. صحيح أن ريكاردو - وهذا يسرى على ماك كولوخ ولكن ليس على جيمس ميل- كان يُدخل تحفظات من حين إلى آخر وأنه، هنا وهناك، وضع عبارات لا تتماشى منطقياً مع نظرية الكمية المحددة لديه his strict quantity theory وذلك بالضبط كما فعل مع قانونه للقيمة القائم على كمية العمل. ومع ذلك، وفي كلتا الحالتين، فإنه وضع هذه العبارات للتقليل من أهميتها إلى أدنى حد ممكن. وبنفس المعنى الذي يكون فيه من حقنا أن نؤكد على أن

(٢٤) وكما سنرى بعد قليل، فهذا الأمر يحمل، مرة أخرى، معاني مختلفة تبعاً لتعريف كمية النقود الذي يتبناه كاتب ما.

(٢٥) يمكن التخفيف من ذلك بإدخال كلمة "عادة أو بشكل عادي" normally.

ريكاردو أخذ بالقانون الأخير، حتى ولو كمقاربة approximation، فإن من حقنا أيضاً أن ننسب إليه نظرية الكمية المحددة كمقاربة.<sup>(٢٦)</sup>

أما ج.س. ميل فيمثل حالة مختلفة تماماً.<sup>(٢٧)</sup> ففي البداية، كان ميل قد ألزم نفسه حقاً بنظرية كمية محددة بالمعنى المعرف توتاً، بل أنه شدّد حرفياً على أن التغييرات في كمية النقود تؤثر على قيمتها "بالنسبة نفسها بالضبط"، قائلاً إن هذه صفة "خاصة بالنقود" (Book 11, ch. 8, § 2). ولكنه رغم ذلك أنهى هذا الفصل قائلاً إن هذه النظرية الكمية المحددة في ظل الشروط الحديثة "لا تعبر عن الواقع بصورة صحيحة تماماً". ومن السهل حل التناقض الظاهري. أولاً: لقد قصر ميل سريان موضوع الكمية على المجتمعات التي لا تعرف وسائل دفع أخرى سوى القطع النقدية coin والأوراق غير القابلة للتحويل irredeemable paper. وبالنسبة له، فإن نشوء "الائتمان" يغيّر الوضع بشكل جذري: فمع نشوء نظام متطور من "الائتمان"، لم تعد الأسعار تعتمد بأى طريقة بسيطة على كمية النقود بذلك المعنى.<sup>(٢٨)</sup> ثانياً: أضعف ميل موضوع الكمية أكثر حتى بالنسبة لحالة تداول معدنى بحت، وذلك بقصر سريانها على كمية النقود التي يتم تداولها بالفعل. ولكن

(٢٦) تتعرض خطوط التطور التاريخي للإرباك فقط، وذلك حينما يصر بعض المؤرخين، كما يحدث في نظرية القيمة بالضبط، على أن تجميع وإعداد كل كتابات ريكاردو الثانوية من شأنه أن يرجع إليه كل شيء عملياً مما يمكننا إيجاده في أى كتابات لاحقة. ولكن الدفاع عنه من ناحية أخرى في محله تماماً. فحينما كتب ريكاردو في وقت شدّد فيه بقوة مدراء المصرف والوزراء على أن إصدارات مصرف إنجلترا من البنكنوتات، غير المقيّدة بحق حملة هذه البنكنوتات بتحويلها إلى قطع نقدية أو سبائك، لم تمتلك، أو لم يكن بمقدورها أن تؤثر على أسعار السلع، والسبائك أو العملات الأجنبية" (Principles, ch. 27) فإنه كان مصيباً تماماً، إزاء حماقة كهذه، في وضع المسألة على نحو أقوى مما كان بوسع ثورنتون أن يفعله رغم نظريته المنقاة أكثر. ولم يكن تشبيه ريكاردو الشهير بين سلطة المصرف في ظل قانون التقييد واكتشاف منجم ذهب في فناء المصرف معبراً فقط، بل وصحيحاً أيضاً إلى الحد الذي بلغه. وهذا لا يغير شيئاً من حقيقة أن تعاليم ريكاردو بصدد قضايا النظرية النقدية والنظرية العامة معاً كانت تمثل منعطفاً، وأنها أخرجت تقدم التحليل الذي كان يمكن أن يتم على نحو أسرع وأسلم لو تم اتباع مبادرة ثورنتون - لو لم يطغ نقود ريكاردو على بصيرة ثورنتون.

(٢٧) يرد عرض ميل لنظرية النقود أو الجزء الأكبر منها في (Principles, Book 111, chs. 7-14 and 19-24).

(٢٨) إن المسألة التي تبرز هي عما إذا كانت موضوع الكمية تسرى الآن على كمية "نقود" تشمل البنكنوتات والودائع. ويجرى فهم موضوع الكمية في نسخها الأكثر حداثة بهذا المعنى عادة. ولكن ج.س. ميل لم يأخذ بهذا الخط. كما أنه لم يبتن أيضاً وبصورة أشد الفرضية القائلة إن موضوع الكمية تحتفظ بصحتها على القطع النقدية زانداً الأوراق غير القابلة للتحويل حتى في نظام ائتماني متطور، ذلك لأن الودائع تحمل نسبة ثابتة بالنسبة لاحتياطات تتألف من نقود قانونية legal-tender money. إن هذه الفرضية، التي تبناها إرفنج فيشر في نهاية الفترة التالية، كان قد أخذ بها تورنس بشكل صريح واللورد أوفرستون بشكل ضمنى في ذلك الوقت.

كمية النقود المتداولة ليست مستقلة بالتأكيد عن وضع النشاط الاقتصادي - إنتاج، استخدام، وما شابه - مثلما أشار ج.س. ميل بطريقته في التعبير إلى كمية النقود "التي يريد الناس إنفاقها؛ أى كل النقود التي يحوزون فيها عدا ما يكتزون منها، أو على الأقل ما يحتفظون به منها كاحتياطي لحالات طارئة فى المستقبل" (Book 2, ch. 8, § 111). وعلاوة على ذلك، كان ميل يعي مضامين هذا الأمر تمامًا كما رأينا عند مناقشة تفسيره لقانون ساي. وحينما ننسق هذا مع تسليمه بحقيقة إن التأثير على الأسعار من قبل المشتريات التي تتم "بالدفع الآجل" - أى باستعمال وسائل ائتمانية من نوع أو آخر - يماثل تمامًا تأثير المشتريات التي تتم باستعمال النقود (نفس المرجع السابق، الفصل الثاني عشر)، نكتشف إن ما يؤثر على "الأسعار العامة" فى مخططه التحليلي ليس هو كمية النقود ذاتها قط، بل الإنفاق ببساطة وأن هذا الإنفاق لا يرتبط بشكل وثيق، ناهيك عن أن يرتبط بصورة فريدة، بكمية القطع المعدنية أو النقود الورقية. وهكذا يندر وجود أى اختلاف بين تصور ميل لنظرية الكمية وتصورات خصومه المعاصرين له أو اللاحقين. وقد حقق ترتيب ميل النظرى الهدف نفسه الذى حققه آخرون بجعل سرعة التداول velocity متغيرًا اقتصاديًا. ذلك لأن جعل الكمية المعنية من النقود متغيرًا فى مشكلة القوة الشرائية بتعريفها على أنها الكمية التى تنفق فعلاً يعنى بوضوح الشئ نفسه كالابتداء من كمية معطاة من النقود (مهما كانت طريقة تعريفها) وجعل سرعة التداول المتوسطة متغيرًا اقتصاديًا، ومتغيرًا اقتصاديًا دوريًا بشكل خاص. والطريقة الأولى ترفع اللعنة عن مفهوم سرعة التداول الثابتة وتمتلك أيضًا ميزة تتمثل بأنها تمكننا من فصل مكونى ما يسمى عادةً بسرعة التداول: معدل الإنفاق الذى هو عنصر متغير بالتأكيد، وسرعة التداول بمعنى أضيق التى، لكونها تتحدد بعادات الدفع ودرجة تركيز الصناعة وما شابه، يمكن بالفعل وكما هو معتاد على الأقل، أن تعامل كعنصر مؤسسى ثابت. وليس ثمة داع لأن نوضح كيف يقتررب هذا من الآراء الحديثة جدًا.

وقبل الاستمرار، أشير على عجل إلى نقطتين بصدد سرعة التداول لم يكن لهما أهمية كبيرة فى الفترة المدروسة، مع أنهما أحرزتا بعض الأهمية خلال الفترة التالية. أولاً: أشار بعض الكتاب حينذاك وفيما بعد إلى أن استعمال الائتمان "يوفر" من النقود أو "يجعل النقود أكثر كفاءة". وهذا يشجع بشكل واضح الفكرة القائلة إن الائتمان يزيد من سرعة تداول النقود الاحتياطية القانونية التى، حتى إن هجعت فى

سراييب المصارف، يمكن القول مجازًا أنها "يجرى تداولها" بسرعة أكبر مما كانت ستكون عليه لو تم تداولها بالفعل. وقد طور روبرتوس Rodbertus هذه الفكرة M. W. Holtrop, " Theories of : أنظر: Die preussische Geldkrise, 1845) the Velocity of Circulation of Money in Earlier Economic Literature" in Economic History, A Supplement to the Economic Journal, January 1929, p.520. ثانيًا: إن محاولات صياغة معادلة جبرية للتبادل - التي لا نفترض القبول بنظرية الكمية بالضرورة - تعود إلى ماضي بعيد (جون بريسكوي John Briscoe، هـ. لويد H. Lloyd، انظر الجزء الثاني، الفصل السادس، القسم ٢ج، أعلاه) ولكن المحاولة الأكثر إحكامًا تحققت في الفترة محل الدراسة: J. W. (Lubbock, On Currency (1840) - وهذا كتاب مهم لكاتب أكثر أهمية. وقد أُعيد تقديم معادلة لوبك في كتاب فايير Viner (مرجع سابق، ص 249n) وعمل مارجيت Marget (مرجع سابق، المجلد الأول، الجزء الثاني، ص ١٢، 8n).

### ٣- نتائج المناقشة حول التضخم واستئناف دفع الذهب والفضة

من المؤكد أن ميل لم يبتدع أى من عناصر عمله. ومع ذلك، فإن عمله يحتفظ بميزة تاريخية. وستبرز كلتا الحقيقتين حينما نستعرض الآن بعض المعالم البارزة على الطريق التي قادت إلى احتلاله مكانته. (٢٩)

إن الكتاب الإنجليز الذين استهلوا الكتابة حول السياسة النقدية حوالى عام ١٨٠٠ لم يعرفوا سوى القليل عن الأعمال الإنجليزية في القرن السابع عشر وحتى في القرن الثامن عشر، وكانوا يعرفون حتى أقل من ذلك أو لا شيء تقريبًا عن الكتابات غير الإنجليزية في تلك القرون - وهذا مثال بارز على الضعف الذى أصاب، وما يزال، تقدم علم الاقتصاد بسبب الهدر المتواتر فى تراكمات المعرفة السابقة. وبشكل خاص، فإنهم لم يعرفوا شيئًا عن كانتيلون وغاليانى مثلما لم يعرفوا الكثير حول ستيوارت. وحتى إن ثورنتون، المطلع نسبيًا، كان يعرف لوك، وهيوم،

(٢٩) تشير مجددًا إلى الأدب الواسع حول ذلك التطور (انظر القسم الأول، أعلاه) وإلى عمل كل من فايير J. H. Hollander, "The Development of the Theory of Money from Adam Smith to David Ricardo," Quarterly Journal of Economics, May 1911.

ومونتسكيو، وسمت طبعًا،<sup>(٣٠)</sup> ولكنه لم يعرف الكثير عن سواهم. وقد شرع أولئك الكتاب بالعمل من جديد أساسًا مما يفسر إلى حد بعيد تكرر ورود محاجّات بدائية تمامًا حتى لدى أفضلهم. ولما كنا لا نهتمّ بالأمر العملية أساسًا بل بطرق التحليل التي استعملت في مناقشاتهم وتلك الطرق المتصلة بأساسيات النظرية النقدية فقط، فليس ثمة الكثير مما يمكن ذكره عن تلك الطرق.

وكما سبق أن رأينا، كان الأمر الصادر عن المجلس الذي جمّد تسديد أوراق مصرف إنجلترا النقدية (١٧٩٧) إجراءً احترازيًا تمّ اتخاذه كرد فعل على وجود أزمة وعلى تدافع الأفراد لتحويل أوراقهم إلى ذهب وفضة. وبشكل خاص، فإن الاقتراض الحكومي من مصرف إنجلترا لم يؤدّ إلى نتائج ملموسة لسنوات عدة. وحينما بدأت الأسعار بالارتفاع وأسعار الصرف بالانخفاض انهمر سيل من المقالات والكراسات تكمن موضوعاتها الأساسية *thema probandum* في أن الإصدار "المفرط" من البنكنوتات غير القابلة للتحويل كان مسئولاً عن تلك "الشرور". ومن شهادته أمام لجان أمانة السر (١٧٩٧) إلى خطبتيه حول تقرير السبائك (١٨١١)<sup>(٣١)</sup> كانت مساهمات ثورنتون قد تخطت مساهمات الآخرين بقدر تعلق الأمر بسعة الشمول وقوة التحليل. وتحتل ثلاثة من هذه المساهمات أهمية من الدرجة الأولى بالنسبة لتاريخ التحليل النقدي. تعالج المساهمة الأولى مفهوم "سرعة التداول" *rapidity of circulation* ككمية تتبدل وفقًا لمدى "الثقة" أي وفق ظروف النشاط الاقتصادي أساسًا:<sup>(٣٢)</sup> إن إعادة اكتشاف الحقيقة الأساسية، التي ترتبط تاريخيًا باسم كانتيلون، لم تَضَع مرة أخرى قط، ولكن لم يتم الاعتراف بها كثيرًا بحيث ترتب إعادة اكتشافها مجددًا من قبل كينز.<sup>(٣٣)</sup> أما المساهمة الثانية، فهي إدخال مفهوم الفائدة في نظرية العملية النقدية أو، بدقة أكثر، تحقيق الصياغة العلمية للأفكار الخاصة بالعلاقة بين النقود والأسعار والفائدة (انظر القسم ٤،

(٣٠) إن الإمام بكتاب *Wealth of Nations* يفترض بعض المعرفة بالأدب الذي أثر على آ. سميث. ولكني لا أعتقد أن حتى أعمالاً مثل عمل جوزيف هاريز *Joseph Harris: Essay (1757-8)* كانت معروفة بأى معنى آخر.

(٣١) انظر الملحقين الأول والثالث من طبعة مكتبة الاقتصاد للعمل *Paper Credit*.

(٣٢) *Paper Credit*, Ch. 3, especially p. 97.

(٣٣) *Tract on Monetary Reform, 1923, pp. 87 et seq*.. وتمثل قابلية التغير في مفهومي كينز: k و k\* مساهماته النظرية الرئيسية في ذلك العمل.

أدناه) التي كان يدركها كل مصرفي بشكل غريزي ومألوف.<sup>(٣٤)</sup> أما مساهمته الثالثة، فستتم مناقشتها في القسم الخامس أدناه، وهي تتعلق بالجوانب النقدية من التجارة الداخلية.

ولكن ثمة شيء آخر. فحينما طبقَ ثورنتون جهازه التحليلي على الوقائع والمشاكل العملية في عهده وبلده، فإنه أثبت أنه أستاذ ضليع في فن التشخيص الاقتصادي. فثورنتون كان الوحيد، بين كل الكتاب الكبار، الذي أبصر آثار إصدار أوراق مصرف إنجلترا ووضّعها في نفس الوقت في المكان الصحيح من النموذج العام للعوامل التي شكلت الوضع النقدي الإنجليزي أثناء العقد الأول من القرن التاسع عشر. فالمزايا التي يتضمنها تقرير السبائك لعام ١٨١٠ دون شك - الذي يتضمن قائمة دقيقة بكل الوقائع المهمة سواء أكانت أسبابًا، نتائج أو أعراضًا، مع أنه لم يكن موحيا نوعًا ما - ينبغي إرجاعها إليه أساسًا.<sup>(٣٥)</sup>

ولا يستحق "السبائكيون" bullionists الآخرون أو أنصار السياسة التي يتضمنها التقرير - استئناف تحويل الأوراق النقدية من قبل مصرف إنجلترا في أقرب وقت ممكن - أن يُصنّفوا سوية مع ثورنتون سواء لتمائل نوعية عملهم أو للتشابه الشديد في آرائهم. وإضافة إلى ويتلي Wheatley وريكاردو اللذين يمثلان مدرسة فكرية مختلفة بصورة واضحة، نكتفي بذكر بويد واللورد كنج اللذين تعود آراؤهما إلى خط ويتلي-ريكاردو أكثر مما إلى خط ثورنتون، وكذلك مالثوس الذي يصح عليه أكثر قول العكس.<sup>(٣٦)</sup> وكانت حالة هؤلاء الكتاب بسيطة جدًا من حيث

---

(٣٤) يمكننا أن نقول إن "التضخميين" inflationists في القرنين السابع عشر والثامن عشر من الفرنسيين والإيطاليين إضافة إلى الإنجليز كانوا قد استكشفوا ذلك الموضوع. ولكنهم فعلوا ذلك بصورة غير نظامية ودون مواجهة القضايا النظرية المعنية. ويمثل هيوم Hume الاقتصادي الوحيد الذي يمكنه الادعاء بأنه كان رائدًا لثورنتون بأي معنى مهم ولكنه أيضًا لم يمتلك الفرضيات التي ميّزت تعاليم ثورنتون فيما عدا الفرضية التي ترد أدناه. ويصح هذا القول على فيري أيضًا.

(٣٥) بحسب رسالة فرانسيس هورنر Francis Horner، الواردة في مقدمة هايك لعمل ثورنتون Paper Credit, p. 54، فإن التقرير "يمثل لوحة متنافرة كتبها هوسكيسون Huskison وثورنتون وأنا". وانطباعي هو أن هورنر يمكن أن يكون تلميذًا لثورنتون إلى حد ما. أما هوسكيسون، فلا يمكنه ذلك. ولكنه كان إنسانًا خبيرًا ومفكرًا ليس من عادته الأخذ بتفسيرات تقوم على عامل واحد فقط. وأرى أن من العدل أن نقول إن الانتقاد السلبي للتقرير كان موجهًا ضد توصياته المتعلقة بالسياسة وليس ضد تحليله. ولكن، وكما هو معتاد في حالات كهذه، فإن النقاد الذين اعترضوا على التوصيات (وكان ذلك أمرًا مفهومًا جدًا) شعروا أن من واجبهم مهاجمة التحليل الذي يُعتدّ أن التوصيات تقوم عليه. ومع ذلك، فقد أطرى مالثوس (Principles, p. 7) تحليل التقرير بشكل منصف.

(٣٦) =Walter Boyd, A Letter to ... William Pitt (1801); Peter King, Thoughts on the Effects

الأساس. فكون العلاوة premium التي أُضيفت إلى السبائك تشكل برهانًا على "تدهور" قيمة البنكوتات، فهذا أمر لا يثبت شيئًا تقريبًا. أما إن العلاوة كانت أكبر، وأسعار الصرف أكثر انخفاضًا، والأسعار أعلى مما كانت ستكون عليه، عند بقاء الأشياء الأخرى على حالها، لو اقترن تداول الأوراق النقدية بإمكانية تحويلها- أى ببساطة لو كان ثمة إصدار أقل من الأوراق النقدية- فهذه أمور لا ينكرها سوى العناد غير المعقول. إن عنادهم الأكثر الذي قللوا بواسطته من شأن كل العوامل الأخرى الفاعلة في هذا الوضع هو الذي جعلهم عرضة لردود كانت صائبة في نقاط عدة.<sup>(٣٧)</sup> إن عدم استحسان إصدار أوراق نقدية أكثر مما هو ممكن في ظل تحويل الأوراق عند الطلب يفترض طبعًا أن الحالة الأخيرة هي الحالة العادية أو المثالية للنقود. وهذا يجعل كل أولئك "السبانكيين" bullionists كُتّابًا معدنيين نظريين وعمليين. ولكنه لا يعنى بالضرورة أنهم اعتنقوا أى نظرية كمية محددة- فمن المؤكد أن ثورنتون مثلًا لم يفعل هذا. ثمة أسئلة أهم تكمن خلف هذه الأسئلة الأساسية- وهي تبرز بمجرد تحليل آلية التضخم بالتفصيل، وبخاصة العلاقات بين إصدار مصرف إنجلترا والمصارف الريفية. ولكن يتعذر علينا تناول هذه العلاقات.

ولا يعود النجاح الكبير لخط وينلي-ريكاردو إلى نفوذ وألمعية ريكاردو فقط بل إلى افتقار خصومه لهذه المزايا أيضًا. سنقتصر على درس المرجع البارز بينهم وهو توماس توك Thomas Tooke<sup>(٣٨)</sup> الذي تمثل كتاباته، على نحو أفضل مما

---

(of the Bank Restriction 1803). وقد مارس كنج تأثيرًا كبيرًا على مقالتي ريكاردو ومالثوس: "Review of the Controversy respecting the High Price of Bullion." اللتين ظهرتتا في: Edinburgh Review, (vols. 17 and 18) 1811.

(٣٧) حول التنازلات التي قدمها السبانكيون وتلك التي كان يتعين عليهم تقديمها، انظر فاينر، مرجع سابق ص ٨٣-١٢٧. ولتفسير التدهور المتواصل في أسعار الصرف، ارتكز "المعادون للمذهب المعدني" anti-bullionists على حجة ميزان المدفوعات بشكل رئيسي. انظر القسم الخامس، أدناه. وحينما نستعيد الماضي، يبدو الأمر وكأنهم كانوا يمكن أن يكونوا أكثر حكمة لو أنهم سلّموا بالرأى الأساسي لخصومهم واقتصروا على ما يترتب على ذلك ومهاجمة التوصية الداعية إلى العودة السريعة إلى الذهب بسعر ما قبل الحرب.

(٣٨) يرد كل ما يحتاجه القارئ- وأكثر- في العمل الفخم (6 vols. 1838-57) History of Prices) الذي سبق أن قمنا بوصفه. أما العمل الأول الذي يمثل رأى توك بصورة نظامية Considerations on the State of Currency (1826)، والعمل الثاني (On the Currency in connection with the Corn) (1829 ... Trade)، والعمل الذي سلّبت عدوانية توك عند السجل أفضل ما فيه ودفعته إلى نبذ بعض أفضل استنتاجاته (An Inquiry into the Currency Principles, 1844)- فيملك أهمية خاصة به.

تمثله الكتابات الأخرى، النقاط القوية والضعيفة في التحليل الذى يواجه تحليل ريكاردو، هذا رغم أن أولى كتاباته لم تظهر إلا عام ١٨٢٦.

إن النقطة الأكثر قوة بشكل واضح - مستمرين بإهمال موضوع السياسة - تتمثل طبعاً بأنه فى ظل تضخم معتدل على غرار التضخم فى فترة التقيد الإنجليزية فإن تأثير العوامل غير النقدية وحتى العوامل التى تؤثر بشكل مباشر على السلع الفردية أو مجموعات من السلع (كالحبوب، مثلاً) فحسب ينبغى أن يفسر بالضرورة جزءاً من الظواهر المشاهدة أكبر مما كان سيكون الأمر عليه فى حالات من التضخم المتقدم ناهيك عن التضخم الجامح. وهكذا، فتأثير دور الحصاد الجيد أو السيئ، حالة الازدهار أو الأزمة، يطغى على سعر معين بحيث يمكن، بالنسبة لهذه اللحظة، اختزال التأثير التضخمى إلى شىء عديم الأهمية. والشىء الذى ينبغى أن يحرص عليه الكاتب المطل فى حالات كهذه هو تجميع ومناقشة البيانات بعناية، سنة بعد أخرى، وحتى شهراً إثر آخر، بحيث نتحدث البيانات عن نفسها. وقد فعل توك هذا جيداً وبنجاح كبير، وكان من شأنه أن يكفى تماماً لتخطئة نظرية ريكاردو من ناحية سريانها على الوضع الذى كان قائماً آنذاك. ولكن توك هدَفَ إلى أكثر من ذلك وهاجم نظرية ريكاردو كنظرية. وكان يمكن تحقيق هذا وبنجاح كبير مرة أخرى - وفقاً لخطوط كان يمكن اشتقاقها من عمل ثورنتون - ولكن توك لم يكن قط أهلاً لهذه المهمة. فلم تكن لديه فكرة عن العلاقة المنطقية بين المشاهدة والتحليل، ولم يحسن أبداً تمييز الوقائع التى يمكن والوقائع التى لا يمكن استعمالها للتحقق من نظرية معينة أو رفضها.<sup>(٣٩)</sup> وفى اللحظة التى فقدَ فيها توك ارتباطه بالأوضاع الفردية التى كان يعرف كيف يحللها، يبدو أنه فقدَ مقدرته على التفكير - وهذا يشكل المثال الأكثر بروزاً على فنة كبيرة من الاقتصاديين الذين يعانون من الورطة نفسها. وقد فقدَ عندئذ حتى إحساسه السليم بعدم المعقولية، الذى

---

(٣٩) يتمثل أحسن مثال على هذا الإخفاق الغريب، الذى يشترك فيه توك مع اقتصاديين كثيرين فى زمانه وزماننا، بمحاولته المتأخرة (التي ترد فى عمله Inquiry الصادر عام ١٨٤٤) لدحض النظرية القائلة إن سعر الفائدة النقدى، الذى هو أقل من معدل الربح (الحدى) السائد، يميل إلى زيادة الأسعار. فقد كان توك قد أيدَ فرضية ثورنتون هذه بل وحتى أحكم صياغتها وذلك فى عام ١٨٢٦: وفى الواقع، يمثل قيامه بهذا إحدى خدماته الرئيسية للتحليل النقدى. ومع ذلك، فقد حاول ثورنتون دحضها عام ١٨٤٤، وحتى تأييد الفرضية المعاكسة من خلال "برهان وقائى". سيدرك القارئ أن من السهل تماماً تحقيق هذا الأمر، وأن من الحكمة تقريباً الاعتقاد إن تناول الأسيرين لا يخفف من الآلام، بل وأنه قد يسبب صداغاً بالفعل على أساس أن تناول الأسيرين يرتبط بمعاناة الأفراد من الصداغ بالتأكيد.



وَضَعَهُ فِي مَكَانٍ مِثْلِهِ مِنَ التَّحْلِيلِ الْوَقَائِعِيِّ، كَمَا لَمْ يَتَرَدَّدْ فِي إِلْزَامِ نَفْسِهِ بِفَرْضِيَّاتٍ يَتَعَذَّرُ بِوَضُوحِ الدَّفَاعِ عَنْهَا مِثْلَ بَعْضِ اسْتِنْتِجَاتِ عَمَلِهِ: (1844) Inquiry الَّتِي حَاوَلَ بِوَاسِطَتِهَا تَلْخِيصَ آرَائِهِ تَجَاهَ أُسَاسِيَّاتِ النِّظَرِيَّةِ النَّقْدِيَّةِ. إِذْ يَعلَنُ توكَ حَرْفِيًّا، فِي الِاسْتِنْتِجَاتِ الثَّانِيَةِ عَشَرَ مِنْ هَذِهِ الِاسْتِنْتِجَاتِ، إِنَّ أَسْعارَ السَّلْعِ لَا تَعْتَمِدُ - فاشْلاً أَنْ يَضِيفَ كَلِمَةً: "حَصراً" الَّتِي كَانَتْ يُمْكِنُ أَنْ تَنْقُذَ مَوْقِفَهُ - "عَلَى كَمِيَّةٍ وَسِيلَةٍ التَّدَاوُلِ"، مُشِيرًا، عَلَى العَكْسِ، إِلَى أَنَّ كَمِيَّةَ وَسِيلَةِ التَّدَاوُلِ هِيَ "نَتِيجَةٌ" لِلأَسْعارِ. وَمَعَ ذَلِكَ، وَقَبْلَ أَنْ نَنْحَى هَذِهِ الفِكرَةَ جَانِبًا كَشِيَءٍ سَخِيفٍ تَمَامًا، يَحْسَنُ بِنَا أَنْ نَتَذَكَّرَ إِنَّ توكَ كَانَ يَواجِهَ اِقْتِصادِيَّينَ يَنْكُرُونَ تَمَامًا العِلاقَةَ الَّتِي يَشَدِّدُ عَلَيْهَا الِاسْتِنْتِجَاتِ الثَّانِيَةِ عَشَرَ، وَإِنَّ مَوْقِفَ توكَ قَدْ يَكُونُ مَبْرَرًا جِزئِيًّا وَفَقًّا لِهَذَا الأَسْاسِ - كَمَا يُمْكِنُ أَيْضًا مِراعاةُ أَنْ توكَ لَمْ يَكُنْ يَتَقَنَّ الصِّياغَةَ بِصُورَةٍ لَمْ يَجاريهَ فِيها أَحَدٌ. وَهَكَذَا يَطْرَحُ الِاسْتِنْتِجَاتِ الثَّالِثِ عَشَرَ، وَلَوْ بِشَكْلِ لَيْسَ أَقْلَ إِحْكامًا، نِظَرِيَّةَ توكَ لِلأَسْعارِ العامَّةِ الَّتِي تَمْتَعَتْ بِإِعْجابٍ وَاسِعٍ، وَبِخاصَّةٍ فِي أَلْمانيا<sup>(٤٠)</sup> حَيْثُ شَهِدَتْ انبِعاثًا لَهَا فِي العَقْدَيْنِ الأَوَّلَيْنِ مِنَ القَرْنِ العِشرِينَ بَعْدَ أَنْ تَمَّ تَطْوِيرُها هُنَاكَ إِلَى حَدِّ ما. وَيُمْكِنُ وَضْعُ جَوْهَرِ ذَلِكَ الِاسْتِنْتِجَاتِ كَمَا يَلِي: نِظَرًا لِإِمْكانِيَّةِ شِراءِ السَّلْعِ دُونَ اسْتِعمالِ "النَّقودِ"، مِنْ ناحِيَّةٍ، وَلَعَدَمِ ضَرُورَةِ أَنْ تَصِبحَ كُلُّ "النَّقودِ" فَعالَةً (وَهِيَ حَالَةٌ تَصِبحُ فِيها النَّقودُ غَيْرَ مَوْجُودَةٍ بِالفِعلِ بِقَدْرِ تَعَلُّقِ الأَمْرِ بِالتَّأثيرِ عَلَى الأَسْعارِ) مِنْ ناحِيَّةٍ أُخْرَى، فَإِنَّ كَمِيَّةَ النَّقودِ الَّتِي حَاجَّ رِيكاردو عَلَى أُسَاسِها لَا تَمَثِّلُ مَعْلُومَةً مَفِيدَةً. فَمَا يَؤَثِّرُ عَلَى الأَسْعارِ هُوَ الإِنْفِاقُ بِغَضِّ النِظَرِ عَنِ كِيفِيَّةِ تَمويلِهِ. وَيَتَمَتَّعُ الإِنْفِاقُ عَلَى الاسْتِهلاكِ أَوْ الِاسْتِثمارِ مِنْ قِبَلِ العَوائِلِ بِوَضْعٍ مَهْمٍ بِشَكْلِ خَاصٍّ فِي إِطارِ الإِنْفِاقِ الكُلِيِّ مِنْ جَمِيعِ الأنواعِ وَلِمَخْتَلَفِ الأَغْراضِ. "وَهنا نَصِلُ إِلَى الأَسْاسِ النِّهايِيِّ الَّذِي يَنْظِمُ الأَسْعارَ النَّقْدِيَّةَ" (History, vol. 111, p. 276): فَالعامِلُ المَحْدَدُ أُسَاسًا يَتَمَثَّلُ فِي "إِيراداتِ مَخْتَلَفِ فِئاتِ الدَّولَةِ الَّتِي تُسْتَلَمُ تَحْتِ أُسْماءِ الرِّيوغِ، الأَرْبِاحِ، الرِّواتِبِ والأَجُورِ...". وَبِعبارةٍ أُخْرَى، فَإِننا نَحْصِلُ عَلَى "مَنْهَجِ الدَّخْلِ" بِشَأْنِ مَشْكلَةِ قِيمةِ النَّقودِ.<sup>(٤١)</sup> وَيَنْبِغِي أَنْ نَقُولَ حَالًا إِنَّ توكَ نَفْسَهُ يَقدِّمُ تَلْمِيحاتَ عِدَّةٍ لِإِعادَةِ صِياغَةِ نِظَرِيَّةِ النَّقودِ القائِمةِ عَلَى الدَّخْلِ هَذِهِ Income Theory of Money عَلَى نَحْوِ أَكْثَرِ صِحَّةٍ وَلِتَطْوِيرِها بِطَرِيقِ مَخْتَلَفَةٍ تَقودُ إِحْداها إِلَى عَمَلِ

(٤٠) تَعوُدُ حِماسَةُ الأَلْمانِ إِلَى توكَ كَمُنْظَرٍ إِلَى تَأثيرِ أدولْفِ فاجنرِ إِلَى حَدِّ ما، كَمَا أَعْتَقَدُ.

(٤١) لِلإِطْلاعِ عَلَى تَاريخِ وَمناقِشَةِ مَنْهَجِ الدَّخْلِ هَذَا income approach، انظُرْ مارجيتَ بِشَكْلِ رِئيسِيٍّ. المَرِجِ السَّابِقِ، المَجْلَدُ الأَوَّلُ، الفِصْلُ الثَّانِي عَشَرَ.

كينز General Theory. ولكنها، بالشكل الذي تركها توك فيه، عرضةً لانتقاد يقلل كثيراً من أهميتها: (٤٢) فمن الواضح أن تلك الإيرادات لا تمثل معطيات نهائية؛ وأن الأسعار تقوم بتحديددها بالدرجة نفسها لقيامها هي بتحديد الأسعار؛ وأن كمية النقود تحتل مكانها في مُركب العوامل التي تحدد تلك الإيرادات والأسعار. وليس من الصعب تخيل الحيوية التي كان سيأخذ بها ريكاردو فأسه ويهشم حجة توك غير المرتبة بحيث يبين، مزهواً كمنتصر، إن تلك الإيرادات لم تكن سوى كمية نقود مضروبة في سرعة تداولها. ومع ذلك، ورغم أننا سوف نلاحظ مساهمات أكثر أهمية لتوك، فإن أهمية المساهمة الحالية يتعذر إنكارها حينما تؤخذ قوتها الإيحائية بنظر الاعتبار كما ينبغي.

لنعد الآن إلى ج.س. ميل للحظة من الزمن. ففي ضوء ما تعلمناه منذ أن تركناه، يمكننا وصف تعاليمه كخليط من ريكاردو وتوك. فقد أبصر ميل نواقص خط ويتلى-ريكاردو وشذب نهاياته الحادة أو بعضها؛ وأدرك نواقص تحليل توك وصحح بسرعة معظم عيوبه البارزة؛ ولكنه فعل الكثير للمحافظة على ما كان فيه من حقائق. وإلى حد ما، وبخاصة في معالجته للألية النقدية للتجارة الدولية، كان ميل قد أعاد اكتشاف خط ثورنتون وطوره هنا وهناك. ثمة تحفظان فقط يجب إضافتهما إلى هذا التقييم لعمل مهم كان من شأنه أن يسهم في تحقيق حقبة جديدة من التحليل النقدي لو تم فهمه بصورة أفضل. (٤٣) أولاً: رغم أن تمسك ميل

(٤٢) وفي الواقع، كان فيكسل، في مقدمة كتابه: Geldzins und Guterpreise 1898، قادراً على القول "إن دراسة كتابات توك وأتباعه بشكل أعمق" أفنعتته بأنه "لم تكن هناك نظرية أخرى للنقود سوى النظرية الكمية، وإن الأخيرة إذا كانت خاطئة، فإننا لا نملك فعلاً أى نظرية للنقود قط". وهذا يعنى أن كاتباً كان من بين الكتاب الأكثر أهلية للحكم، رفض اعتبار منهج توك منهجاً مقبولاً كبديل لمنهج ريكاردو. وأعترف بأننى لا أستطيع فهم صياغة مبالغ فيها كهذه من كاتب بمنزلة وإنصاف فيكسل. ولكن فيكسل لم يفعل أكثر من أنه بالغ في صياغة حقيقة معينة.

(٤٣) بقدر تعلق الأمر بنظرية النقود العامة والسياسة النقدية، كان العمل غير الإنجليزي فى تلك الفترة مجرد انعكاس تقريياً للعمل الإنجليزي، مع أن من شأن عرض أكثر كمالاً أن يكشف عن بعض المساهمات الثانوية. إن نظرية ج.ب. ساي حول النقود لا تشكل إحدى نظرياته القوية. ولكنه كان أحد الكتاب الأوائل الذين طابقوا - أو خلطوا، إذا شاء القارئ - بين سرعة تداول النقود والسلع. وإذا كان ساي قد لاحظ، وهذا أمر طبيعي له كفرنسى، الظاهرة المميزة للتضخم الجامح، أى محاولة كل فرد لتخلص من النقود والتي بسببها تكتسب النقود "سرعة تداول" غير عادية - وكان انهييار assignats (م. الاسينية: إحدى الأوراق النقدية التي أصدرتها حكومة الثورة الفرنسية ١٧٩٠-١٧٩٥) قد حدث قبل عقد من الزمن فحسب - فإن مزية هذا كان يمكن أن تبدو ضئيلة لو لم يتم "اكتشاف" نفس الظاهرة مجدداً من قبل الكتاب في فترات التضخم خلال الحرب العالمية الأولى وبعدها. ومع ذلك، يكتسب تحليل ساي أهمية بالنسبة لنا لأنه يوضح أن ساي كان يعى تماماً مواقف الناس المتبدلة من=

بموضوعته القائلة إن زيادة معينة في النقود تؤدي، *ceteris paribus* (عند بقاء الأشياء الأخرى على حالها)، إلى زيادة الأسعار بالنسبة نفسها (وهي صفة مميّزة للنقود) هي أمر حسن حينما يكون بمثابة كلام عام كما جعله هو كذلك، فإن ميل قد احتفظ أيضًا بالمذهب الريكاردى الخاطئ القائل إن التغيرات فى كمية النقود والتغيرات فى حجم الإنتاج المادى لا تمت بصلة إحداهما إلى الأخرى، وهما لا يتطابقان قط إلا بمحض الصدفة. ثانيًا: إن هذا الإنكار لإمكانية "التحفيز النقدي" لا يشكل سوى المثال الأهم للآراء الضيقة حول أفكار الإدارة المالية التى برزت فى ثلاثينيات القرن التاسع عشر. وينبغى تناول هذا الأفكار بإيجاز الآن.<sup>(٤٤)</sup>

حتى قبل صدور قانون بيل حول استئناف دفع المعادن (١٨١٩) أو الاستئنافات الفعلية من قبل مصرف إنجلترا (١٨٢١)، كان كثيرون قد عبروا عن شكوكهم حول النتائج المحتملة من هذه الخطوة التى تميل إلى أن تحمل معنى الصدمة وكان يمكن أن تحمل أكثر من معنى الصدمة. وحينما بدأ الناس يدركون أنهم كانوا فى كساد خطير-الذى ساد بالفعل من عام ١٨١٥ إلى عام ١٨٣٠ (باستثناء النمو المفاجئ فى عامى ١٨١٧ و ١٨٢٤) وعاد مجددًا عام ١٨٣٦ فصاعدًا (بعد أن بدأت مرحلة الصعود عام ١٨٣٠)- فقد ألقوا كل اللوم على

---

=حيازة النقد، وبالتالي يمكن الاستشهاد به لدعم تفسيرنا لقانون ساي. ولنلاحظ بشكل عابر كذلك أن ساي كان يجب أن يكون ناقدًا معاديًا بقوة لعودة إنجلترا إلى الذهب بحسب سعر ما قبل الحرب مما يبين أنه لم يكن يستطيع اعتبار مستوى السعر كقضية غير مهمة. ويمكن للقارئ الساعى إلى معرفة أكثر عن النظرية النقدية الفرنسية، الرجوع إلى: (M. Chevalier, La Monnaie (1850)، وإلى المقالات المعنية فى قاموس Dictionnaire d economie politique (1853-1854, ed. by Coquelin and Garnier). أما من الأدب الإيطالى حول النقود، فنشير فقط إلى عمل فيرارو Ferrara (1868) (الأوراق النقدية القانونية غير القابلة للتحويل)، رغم أن عمليه الآخرين: Lezioni Prefazioni يتضمنان مساهمات أخرى بشأن الموضوع. وكان الأدب الألمانى حول الائتمان والصيرفة أكثر قوة من النظرية العامة للنقود. ولكن ثمة بضع نقاط أصيلة عن النقود الورقية فى مقالة بوكوى Buquoy. وبالنسبة للولايات المتحدة، يكفي ذكر: E. Lord, Principles of Currency (1829); George Tucker, The Theory of Money and Banks Investigated Short History of Paper Money (1839); W. M. Gouge, and Banking (1833). هذا ولا يتمتع أى من هذه المراجع بقوة خاصة بل إنها كلها أعمال نمطية typical، بقدر تعلق الأمر باستنتاجاتها النظرية.

(٤٤) يتعذر أن نذكر سوى بضع قضايا وبضعة أسماء. وللحصول على عرض أكمل نشير، إضافة إلى فاينر (المرجع السابق)، إلى: R. S. Sayers, "The Question of the Standard, 1815-44," Economic History, A Supplement to the Economic Journal, February 1935, and "The Question of the Standard in the Eighteen-Fifties," ibid., January 1933 وكذلك المرجع المذكورة هناك.

العامل الأكثر بروزاً على السطح: أى استئناف دفع المعادن كما سبق لنا أن رأينا. وكان موقف السياسيين معقولاً نسبياً- إذ كان الناطقون باسم المصالح الزراعية هم الوحيدون ممن انطوت مواقفهم كمجموعة على أبعاد غير معقولة من تلك الناحية.<sup>(٤٥)</sup> ولم يشك المصرفيون والممولون قط، والاقتصاديون المتأثرون بوجهة نظر المصرفيين والمموليين، وبخاصة ممن شعروا أنهم فى حالة دفاع بسبب تبنيتهم السابق لتقرير السبانك، فى أن أصل كل الشرور يتمثل فى النقود، وليس فى أى شىء آخر، وأنهم لم يهتموا فى معظم الحالات حتى بإثبات ما كان يبدو تشخيصاً مؤكداً. ولذلك، فقد انتقدوا استئناف الدفع، أو استئناف الدفع بحسب سعر ما قبل الحرب على الأقل، بوصفها سياسة جاءت فى غير أوانها، أو إنها غير ذات معنى كلياً، وطرحوا حلولاً ومخططات تراوحت من استبعاد الذهب من التداول الفعلى إلى إدخال الفضة فى الاحتياطات النقدية، عبر التنبؤات "بالدولار السلعى" إلى عملة ورقية مدارة managed كان يُفترض أن تساعد على استقرار الأسعار والاستخدام. ونعلم طبعاً أن التاريخ يكرر نفسه دائماً. ولكن من المذهل، والمحزن ربما، أن نلاحظ أن الاقتصاديين، بتذبذبهم بين الأمزجة السائدة فى ذلك الوقت، كانوا يكررون أنفسهم أيضاً وأنهم، بإهمالهم لسابقيهم عن طيب خاطر، يعتقدون أنهم يحققون اكتشافات غير مسبوقه ويساهمون بوضع علم نقدى من نوع جديد. ومع ذلك، فثمة أشياء لا بد من استخلاصها من تاريخ التحليل.<sup>(٤٦)</sup>

(٤٥) ليس ثمة مجال أو داع، فى تاريخ التحليل، لأن نروى قصة "Western" Squire - حالة غضبه، وكيف صار موضع سخريه، وكيف صار شخصية تراجيدية-كوميديه. ويتعذر على أن أنقضى الشعور بما تعرض له هذا النبيل من ظلم. ومحاجته كان يمكن أن تبرز بصورة ملائمة فى المناقشة التى جرت فى الولايات المتحدة حول النقود خلال الفترة ١٩٣٠-١٩٣٤. انظر، مثلاً، عمله: Letter to the Earl of Liverpool 1826.

(٤٦) كان ريكاردو أحد أولئك الاقتصاديين الذين عانوا من مسئولية- سواء أكانت مسئولية حقيقية أم متصورة- التوصية بتقرير السبانك وعن سياسة استئناف الدفع. ويرد التبرير الرئيسى لرفضه المشاركة فى تحمل المسئولية عن السياسة الأخيرة، بالشكل الذى نفذت به فعلاً، فى خطته: خطة السبانك Ingot Plan، التى اقترحها فى وقت مبكر يعود إلى عام ١٨١١ (High Price of Bullion .... 4th ed., Appendix). ومن حيث الجوهر، فإن الخطة المقترحة تمثل النظام نفسه الذى تبنته إنجلترا عند عودتها إلى قاعدة الذهب عام ١٩٢٥: إذ كان على "المصرف أن يلتزم بشراء أى كمية من الذهب كانت قد عرضت من قبلهم، ليس أقل من ٢٠ أونصة بسعر قدره ثلاثة جنيهات و ١٧ شلن للأونصة، وبيع أى كمية قد تطلب بسعر ثلاثة جنيهات و ١٧ شلن و ١٠،٥ بنس"، وأن يكون تصدير واستيراد السبانك حراً تماماً (Proposals for an Economical and Secure Currency, 1816). وكما أوضحنا من قبل، فهذا المقترح يعنى نظاماً ذهبياً كاملاً حراً باستثناء عدم استعمال القطع النقدية الذهبية فى التداول اليومي المحلى. ومن زاوية كيفية تخفيف تأثير دفع المعادن على الأسعار، فإن الخطة تتناول هذا فقط من زاوية أن المصرف، لو لم يتوجب عليه توفير الذهب للتداول المحلى،=

أولاً: لقد جرى إهمال موضوع التشخيص فعلاً، ولكن ليس بصورة كلية. وقد برز توك في تلك المناقشة كما هو متوقع. وكان يتمتع بميزة كبيرة وهي عدم حصر اهتمامه بالنقود فقط، وإن معرفته الفطرية وتمكنه من الوقائع قد ساعده على تحليل هبوط الأسعار من عام ١٨١٤ إلى ١٨٣٧ بصورة معقولة تماماً. إن أسبابه الستة<sup>(٤٧)</sup> - حصاد المواسم الجيدة، سعر صرف ملائم، إزالة العقبات عن طريق المنتجات الأجنبية وپروز مصادر جديدة للمواد الخام، هبوط أسعار الشحن والتأمين، التقدم التكنولوجي، عرض متزايد من رأس المال، وبالتالي أسعار فائدة أقل - لا تكشف حقاً عن تحليل ممتاز وهي تتطوى على أخطاء كثيرة من الزاوية النظرية. ولكنها تتضمن، على الأقل، السبب الأكثر أهمية - أى الزيادة الضخمة في الكفاءة الإنتاجية في أعقاب للثورة الصناعية - إضافة إلى معظم السمات البارزة في تلك الحقبة، مع أن توك فشل في وضع هذه السمات في مواضعها المناسبة.

ثانياً: أبرزت التغييرات في القوة الشرائية للنقود موضوع "العدالة" بين الدائنين والمدينين (أو، بخلاف ذلك، دافعي الضرائب، بقدر تعلق الأمر بالدين الحكومي). وكما هو الحال دائماً، فإن "العدالة" كانت تمثل ما يفيد المصلحة التي كان يشدد عليها كل كاتب. ولكن المناقشات الأكثر جوهرية، البسيطة حيناً، والمتطورة أكثر حيناً آخر، عززت أفكار العدل أو حتى إنها حلت محلها. وباعتبار إن الأسعار الأعلى تمثل البديل للإفلاس الواسع، فقد طرح "Squire" Western فكرة وجود أوضاع يمكن فيها اعتبار هبوط قيمة النقود في صالح الدائنين. وقد شدّد آخرون بشكل عام على أن المدينين هم العناصر الفعالة في الاقتصاد بحيث إن رعاية مصلحتهم من شأنها أن تخدم كل فرد. ومع ذلك، فقد خفف آخرون من مخاوفهم من أن يؤدي هبوط الأسعار إلى إعاقة الصناعة بإشارتهم إلى عبارة: "ما لم يكن هذا الهبوط ناجماً عن هبوط في التكاليف" - مع أن بعضهم كان إلى جانب

=فإنه يبيحناج إلى رصيد من الذهب أقل مما لو ترتب استبدال جزء من أوراقه بقطع معدنية. ولما كان الكتاب، الذين ألقوا تبعه الكساد على كاهل سياسة استئناف الدفع، تراجعوا حالاً إلى التشديد على أن سبب كل المشكلة يكمن في أن المصرف، بشرائه للذهب، تسبب في خلق انكماش deflation عالمي في الأسعار - أى أنه "رفع من قيمة الذهب" - فإن السياسة، وفقاً لخطة ريكاردو، كانت ستعرض للاعتراض الذي واجهته سياسة الاستئناف بالفعل. ويتعذر هنا مناقشة الحجة القائلة إن المصرف كان قد "رفع من قيمة الذهب". وللاطلاع على خطة ريكاردو وتاريخها، يمكن للقارئ الرجوع إلى مقالة جاس بونار James Bonar: "Ricardo's Ingot Plan, a Century Tribute,"

Economic Journal, September 1923.'

.History of Prices, vol. 1.1, pp. 348-9 (٤٧)

المحافظة على الأسعار حتى في حالة هبوط التكاليف.<sup>(٤٨)</sup> وكما هو شأن هيوم (وفيكسل)، فقد فضل معظم الكتاب المهتمين بالنقود ارتفاع الأسعار البطيء على ثباتها. ومن نافلة القول إن الخلط المعتاد بين الأسعار التي يفضلها كاتب معين ومستوى السعر كان قد أفسد المناقشة في كل مكان؛ وقد واجه معظم الكتاب، كما سبق لنا أن رأينا، صعوبات في تعريف ما كانوا يقصدونه "بالأسعار العامة".

ثالثًا: كانت تتشكل أفكار محددة حول الإدارة النقدية، وإن بعضها لم يكن مجرد تكرار لسجل القرن السابع عشر. فقد كانت هناك فكرة مستوى سعر معين مستقر؛ فكرة التحفيز النقدي للإنتاج (فكرة pump priming، بحسب تسميتنا)؛ فكرة معدلات الفائدة التي تساعد على الاستقرار stabilizing interest rates؛ وفكرة الاستخدام المحقق للاستقرار stabilizing employment.

سوف نأخذ أمثالتنا التوضيحية القليلة من اقتصاديين ذوى سمعة "علمية" أساسًا. إذ قدم ثورنتون مقترحات عدة حول الإدارة النقدية في أوقات الأزمة. كما سبق أن أشرنا إلى خطة ريكاردو. وشكّل المعيار المجدول لجوزيف لو Joseph Lowe،<sup>(٤٩)</sup> المعدّل للاستعمال الاختياري لتحقيق الاستقرار في العقود طويلة-الأجل، تقدمًا متميزًا في مجال التحليل النقدي. كما تبنى ت.ب. ثومبسون فكرة العملة الورقية غير القابلة للتحويل.<sup>(٥٠)</sup> ولم يذهب بوليت سكروب Poulett Scrope بعيدًا

(٤٨) أشار بعض الكتاب إلى هبوط التكاليف إضافة إلى زيادة العرض، مع أنهم ليسوا أفضل الكتاب. Essay الصادر عام ١٨٠٧. ولكن الفكرة نفسها كانت قديمة طبعًا وتعود إلى فليتوود Fleetwood، على الأقل.

(٥٠) طرح ثومبسون أفكاره حول السياسة النقدية لأول مرة في مقالته: "On the Instrument of Exchange" المنشورة في: (Westminster Review 1824; reprint 1830). وقد تطورت هذه الأفكار بصورة طبيعية من وضع كان يتم فيه بالفعل تداول الأوراق النقدية غير القابلة للتحويل دون أن تختفى قط، بينما أثبتت سياسة استئناف دفع المعادن الثمينة إنها عملية ضارة. ولا بد أن كثيرين، = إضافة إلى "Western" Squire، كانوا قد شعروا بأن من الأفضل مواصلة النظام الذي أخذ به وقت الحرب في وقت السلم أيضًا، أى الاحتفاظ به بشكل نهائي. وعليه، فقد عبّر توماس بيرونث ثومبسون، كما فعل كينز عام ١٩٢٣ - حيث تضمن عمله: Tract On Monetary Reform مثل تلك التوصية الرئيسة بالضبط، رغم أن كينز احتفظ بنظام الاحتياطي - عن مشاعر عدد من الناس أكثر مما كان يمكن المجاهرة به. وقد أبرزت الأفكار، إضافة إلى الأوضاع في عامي ١٨٢٤ و ١٩٢٣، تشابهًا مذهلًا بالفعل، ويستحق كل من توماس بيرونث ثومبسون وبوليت سكروب أن يتم تقديمهما بأفضل مما هما عليه بالفعل، ولكن توماس أتوود (انظر أدناه) يستحق هذا أكثر من أى كاتب آخر. كما يستحقه كذلك غلوسستر ويلسون الذى يطرح فى عمله الرائع: Defence of Abstract Currencies in Reply to the Bullion Report (1811) العبارة التى تعرضت للسخرية فى النصف =

إلى هذا الحد ولكنه اعتنق القاعدة المعدنية (ذهبًا أو فضة).<sup>(٥١)</sup> ومع ذلك، وإضافة إلى تبنى وإحكام فكرة لو عن المعيار المجدول، فقد عالج الأخير مجموعة كاملة من المشاكل التي نشأت عن التغييرات في قوة النقود الشرائية بما في ذلك آثارها على العمل. وقد تصور سكروب خاطئاً أن حصة العمل النسبية أو المطلقة في "المنتوج الإجمالي" ينبغي تخفيضها كلما ازدادت حصة الدائنين (عند الفائدة الثابتة)، ولكنه كان يتمتع بميزة التشديد على تأثير الأسعار المتدنية على الاستخدام. وقد أنجز هذا بولمان أيضاً.<sup>(٥٢)</sup> والاسم الوحيد الآخر الذى أنوى ذكره: اسم بطلى مدرسة العملة فى برمنجهام، الأخوان إتوود.<sup>(٥٣)</sup> ويمكن وصف مدرسة العملة فى برمنجهام بصورة صحيحة من خلال الاسم الذى قبلته هى نفسها: جمعية التشريع المناهض لتداول الذهب. وكما هو متوقع، كان العديد من أعضائها من أنصار التضخم بقوة inflationists. ولكن توماس أتوود كان أكثر من ذلك. وإذا كنت قد التقطت معنى

---

=الثانى من القرن التاسع عشر، والتي ما تزال رغم ذلك تتضمن حقيقة عميقة (وكانت مألوفة بين الكتاب النمساويين على نحو طبيعي جداً) مفادها أن الذهب ضرورى للجنيه ليس أكثر من النحاس الأصفر بالنسبة للقاعدة المستخلصة منه.

(٥١) On Credit Currency ... (1830) and Examination of the Bank Charter Question ... (1833). وتتعلق طبعاً كل المناقشة المطروحة الآن، من عدة نقاط، بقضايا الائتمان المصرفى الذى سندرسه فى القسم القادم. وفى بعض النقاط، تندمج المناقشتان إحداهما فى الأخرى، بحيث إن محاولة الفصل بينهما تنهار أحياناً - ومع ذلك، فليس لتلك المحاولة أى مبرر سوى عرض المناقشتين بشكل ملائم أكثر.

(٥٢) يشغل يوستوس إى. بولمان Justus E. Bollmann، وهو طبيب استقر فى الولايات المتحدة بعد مغامرات فى أوروبا، وضعاً مهماً فى تاريخ نظرية الصيرفة فى أمريكا. ومن أعماله ذات الصلة بسياقنا الحالى: A Letter to Thomas Brand Esq. ... on ... a Resumption of Specie Payments (1819) and A Second Letter on the Practicability of the New System of Bullion Paragraphs on Banks (1810) and his Plan (Payments 1819). وكما هو شأن عمله المبكرين: (for an Improved System of the Money Concerns of the Union 1816)، فإن هذه الرسائل تظهر فهماً للمشاكل المعنية يتجاوز الفهم السائد.

(٥٣) كان كلا الأخوان أتوود، توماس وماتيس أتوود Thomas and Mathias Attwood مصرفيين - وكان ماتيس رجل أعمال ناجحاً للغاية أيضاً - ولم يكونا قط مجرد شخصين تسيطر عليهما النزوات والأحلام. وكان ماتيس من أنصار نظام المعدنيين، وقد طرح فكرته بشكل مقدر ورزين. أما توماس فكان يحب كتابة الكراريس، والتحرير، والاجتماعات الجماهيرية، والصياغات اللغوية المبالغ فيها، وكان عليه أن يدفع ثمن ذلك: إذ لم يأخذ أصحاب الاختصاص على محمل الجد قط. ولكنهم كانوا على خطأ. إذ كان يمكن اعتصار عمل تحليلي معتبر جداً من كتاباته وأدلتها. انظر عمله: Letter to Nicholas Vansittart, on the Creation of Money, and on its Action upon National Prosperity (1817); Observations on Currency, Population, and Pauperism (1818); A Letter to the Earl of Liverpool (1819)؛ وكذلك مقالاته المنشورة فى: Globe والتي أعيد نشرها عام ١٨٢٨ تحت عنوان: The Scotch Banker. وينبغي أن تبدأ من هذه الكتابات أى دراسة للأفكار الحديثة حول الإدارة النقدية.

رسالته، فإنه كان من المعادين للانكماش anti-deflationist وفق المعنى الحديث لهذا المصطلح. إذ كان يرتعب إلى حد الهستيريا تقريباً مما نسميه نحن: الانكماش deflation وأرجع إليه كل الصعوبات القائمة في زمانه. وهو لم يجد في الانكماش نفسه سوى نزوات نظام نقدي وائتماني غير عقلاني أساساً. ومهما كان رأينا في هذا التشخيص- حيث يتعاطف معه كثيرون منا- فقد خدمه كمنظار مكبر مكنه من رؤية ما رفض كبار اقتصاديي تلك الفترة أن يروه: أي أن العملة الورقية المدارة بصورة مثلى يمكن أن تجنب بعض نتائج تلقائية قاعدة الذهب، التي هي غير مهمة حقاً. ولم يطور أتوود مبدأه على نحو كامل ونظامي بقدر ما اعلم. ولكنه، مع استثناء المبالغات، دافع عن ذلك المبدأ بطريقة ليس فيها ما يمكن أن يوصف كنزوات. ومما يعزز أكثر حقه بأن يُعامل ككاتب جدي متخصص في النقود هو توصيته باستئناف دفعات الذهب، إن كان ينبغي استئنافها حقاً، وفقاً لقيمة ذهبية مخفضة للباون- وهذه توصية رائعة تستبق فكرة معينة تم طرحها عام 1919.

ولم يدخل أى من هذه الأفكار في الكتاب-المرجع لميل ما عدا أخطاء كثيرة يلزم توضيحها. ففي فصله " (Of an Inconvertible Paper Currency" (Principles, Book 111, ch. 13)، إضافة إلى تشديده على أن سلطة "تخفيض قيمة النقود دون حدود" هي "شر لا يُحتمل"، فإن ميل دخل بمحاجات سلبية ليس لأنوود فقط بل لهيوم وثورنتون أيضاً تتعلق بإمكانية التحفيز النقدي monetary stimulation. ومن زاويتنا، ليس من حقنا الاعتراض على نفور ميل من هذه الفكرة. وليس مطلوباً من أى فرد استحسان الإدارة النقدية، وكانت هناك وما تزال أسباب وجيهة تماماً لعدم الثقة بقدرات واستقلالية الأجهزة التي تتولى هذه الإدارة أو أى شيء آخر يتعلق بها. كما توجد أيضاً أسباب، جيدة كانت أم سيئة، لتقبل كل التقلبات التلقائية للنقود وليس تقبل نزوات التفضيلات السياسية politics. ولكن من حقنا الاعتراض على رفض ميل دراسة نظرية العملة المدارة وأن يواجه بشكل منصف الوقائع والمشاكل التي قادت إلى الفكرة. وبذلك، يكون ميل قد أضعف التحليل النقدي وتركه من هذه الناحية في حالة تفسر، ولكن لا تبرر، الانطباع السائد في زماننا والقائل بوجود فجوة علمية ضخمة بينه وبيننا.

كما لا يتميز بشيء ما فصله الموسوم: " (Book " On Double Standard" (111, ch. 10). فما كان ينبغي على ميل أن يقوله حول نظام المعدنيين



bimetalism يستند على الشك- القائم عموماً على أساس قوى، طبعاً- بأن أنصار مخططات نظام المعدنيين يريدون تخفيض القوة الشرائية للنقود وحسب. ولكن ما دام ميل قد رفض هذا الأمر، فإنه نحى كل الموضوع جانباً دون أن يتناول جدياً المشاكل التحليلية المعنية، رغم تطور أدب واسع حول الفضة وحول نظام المعدنيين خلال الفترة محل الدراسة- حيث ظهر العمل Henri Gernuschi, *Mecanique de l'echange* عام ١٨٦٥- ورغم أنه كان من الواضح أنه يتعين على الكاتب الذى كتب بحثاً كبحث ميل أن يعالج ذلك الأدب بصورة وافية بغض النظر عن ميوله.<sup>(٥٤)</sup> وسنوجل إلى الجزء الرابع (الفصل الثامن) الشئ القليل الذى يمكن قوله فى هذا الكتاب حول تلك المشاكل. إذ توصل إنتاج الذهب بمستوى ضئيل حتى أربعينيات القرن التاسع عشر. وحينما دخل ذهب روسيا وأستراليا وكاليفورنيا ليغير الوضع، كانت الوقائع والآثار تناقش بشكل حماسى على طول خمسينيات وستينيات القرن التاسع عشر. لقد كان من غير المعقول أن يثور شك بأن الذهب الجديد كان يمارس بعض التأثير على الأسعار، ولكن كان هناك كل الشك فيما إذا كان هذا التأثير، الذى كان يعاكسه تدفق الذهب إلى الهند والصين وأقطار أخرى والزيادة المصاحبة فى إنتاج السلع، كان قوياً إلى حد كاف لزيادة الأسعار الإنجليزية بأى مقدار معتبر.<sup>(٥٥)</sup> وقد تضمن هذا دراسة *modus operandi* (طريقة تأثير) الذهب الجديد على الأنظمة النقدية، والائتمان، والفائدة، والإنتاج وما شابه فى جميع أنحاء العالم. ولم يشك أحد بان النتائج الأولى ستقع على الفائدة؛ وأن الوضع الاحتياطي اليسير حال دون وقوع ما كان يمكن أن يكون أزمة مالية عام ١٨٥٣؛ ولكن الأرباح العالية والمضاربة، المتولدة عن التحفيز النقدي للعملية الاقتصادية، من شأنها أن تؤدي إلى أوضاع حادة وتقوى الانقلابات

(٥٤) لقد دافع ريكاردو عن الفضة كمعدن أساسى لفترة من الزمن.

(٥٥) حول نماذج من ذلك الأدب وحول مستوى تلك المناقشة، انظر سايرز Sayers (مرجع سابق، ١٩٣٥، القسمين الثانى والخامس). كما ينبغي ذكر: (M. Chevalier, On the Probable Fall in the Value of Gold) ١٨٥٧؛ الذى ترجمه للإنجليزية وقدم له ريتشارد كوبدن عام ١٨٥٩) مثلما يلزم ذكر مساهمة كيرنس التى تتألف من ثلاث مقالات (1859-60 "Essays on the Gold Question") التى أعيد نشرها فى: (1873) *Essays in Political Economy ...*. وقد أعطت المناقشة دفعة قوية لتطوير الأرقام القياسية للأسعار. إذ أنتجت عملى جيفونس: (1863) *A Serious Fall in the Value of Gold ...* and (The Depreciation of Gold (1869 Investigation in Currency and Finance (ed. by Professor Foxwell, 1884

الدورية صعودًا وهبوطًا.<sup>(٥٦)</sup> ومع الاحترام العميق لقطع كثيرة معقولة من التحليل كُنَّا سنذكرها لو سمح المجال، بيد أنني لا أستطيع إلا أن استنتج أن مكاسب التحليل الاقتصادي كانت محدودة، وأن اقتصادي تلك الفترة أضاعوا فرصة لاستخلاص دروس من تلك التجارب لصالح النظرية العامة حول النقود. وهذا يتجلى أيضًا في الطريقة التي أثرت فيها وفرة الذهب على الموقف من نظام المعدنين.

وعلى العموم، فقد استمتع الناس بالرخاء الذي يبدو أن الاكتشافات الذهبية قد جلبته: وكانت مظاهر النمو بارزة على سوق الأوراق المالية آنذاك. ومع ذلك، فالمعارضة لم تكن غائبة، وقد بدأ بعض المعارضين بالتفكير بتبني قاعدة الفضة كعلاج من التضخم المصاحب لوفرة الذهب، أي لأسباب تناقض بالضبط تلك الأسباب التي استند عليها بعض الكتاب في التوصية بقاعدة الفضة حوالى عام ١٨٢٠<sup>(٥٧)</sup> وكان سيوصى بها مرة أخرى بدءًا من سبعينيات القرن التاسع عشر. وعلاوة على ذلك، على أى حال، فقد كان التاريخ يمتحن الاقتصاديين من خلال أداء تجربة مثيرة حول نظام المعدنين أمام أعينهم. فقد كان لدى فرنسا حينذاك نظامًا ثنائيًا *de facto* (قائمًا فعلاً) بمعدل 15,5 : 1. وحينما هبط الذهب، أخذ الأخير يتدفق باتجاه التداول والاحتياطات الفرنسية وإقصاء الفضة. وكان هذا هو أثر البرشوت المشهور *parachute effect*، كما دعاه تشيفالاير، أى دور نظام المعدنين فى امتصاص الانخفاض وتحرير المعدن النقدي الذى ترتفع قيمته وبالتالي تمكين قيمة الوحدة النقدية بهذا الشكل من الاستقرار *stabilize* على الأقل ما دامت إزاحة المعدن الأخير لم تتم كليًا بعد. ولا يعيب الاقتصاديين كثيرًا أن هذا الأثر لم يخطر ببالهم من قبل.<sup>(٥٨)</sup> ولكن يعيهم عدم تمكنهم من فهمه كليًا حينما كان شاخصًا أمام أبصارهم. وكان فالراس أول اقتصادي يطور نظرية كاملة لنظام المعدنين وفق نسبة ثابتة.

(٥٦) ترد الصياغة الموجزة لأراء ميل حول طريقة تأثير *modus operandi* الذهب الجديد فى رسالته إلى كيرنس (انظر: Mill-Cairnes Correspondence publ. by G. O'Brien, *Economica*, November 1943, p. 279).

(٥٧) حول النصير الإنجليزي الأكثر أهمية لقاعدة الفضة: جيمس ماكلارن James Maclaren، انظر: سايرز، مرجع سابق، ١٩٣٣، فى أماكن متفرقة من عمله.

(٥٨) لاحظ ريكاردو، مثلا (Principles, ch. 27) تلك الآلية التى تجعل الذهب هو القاعدة حينًا والفضة حينًا آخر. ولكنه لم يجد فيها سوى "وسيلة غير ملائمة inconvenience كان علاجها أمرًا مرغوبًا فيه".

## ٤- نظرية الائتمان

إن الكتب المقررة حول النقود والعملية والصيرفة، حتى في وقتنا الحاضر، تنزع أكثر إلى الشروع بتحليل لحالة من الأشياء تكون فيها "النقود" القانونية-legal tender money الوسيلة الوحيدة للدفع والإقراض. وهكذا، فالنظام الهائل من الأرصدة الدائنة والمدينة، من الحقوق والديون، التي يستخدمها المجتمع الرأسمالي في نشاطه اليومي من إنتاج واستهلاك، قد تمت إقامته بعدئذ بصورة تدريجية عبر إدخال حقوق على النقود أو أدوات ائتمان تؤدي دورها كبدايل للنقد القانوني ويُسمح لها فعلاً بالتأثير في أداء هذه الأخيرة بطرق عدة ولكن دون إقصائها عن دورها الأساسي في اللوحة النظرية للبنية المالية. فحتى حينما لا يتبقى عملياً إلا شيء قليل من هذا الدور الأساسي، فإنه يجرى استخلاص كل شيء يحدث في مجال العملة والائتمان والصيرفة من النقود مثلما يجرى استخلاص فكرة النقود نفسها من المقايضة.

من الناحية التاريخية، يمكننا حالاً فهم هذه الطريقة في بناء تحليل النقود money، والعملية currency والصيرفة banking: فبدءاً من القرنين الرابع عشر والخامس عشر (وحتى في العالم الإغريقي-الروماني) كانت العملة coin الذهبية والفضية والنحاسية هي الشيء المألوف. وكانت بنية الائتمان- علاوة على أنها لم تكف عن التطور- تمثل الشيء الذي ينبغي استكشافه وتحليله. وكانت المفاهيم القانونية أيضاً- تذكر: إن معظم الاقتصاديين الذين لم يكونوا رجال أعمال كانوا قانونيين- موجهة باتجاه التمييز الحاد بين النقود بوصفها الوسيلة الوحيدة الحقيقية والنهائية للدفع وأداة الائتمان التي جسدت حقاً على النقود. ولكن من الناحية المنطقية، ليس من الواضح قط إن المنهج الأكثر فائدة يكمن في البدء من العملة coin - حتى لو أضفنا الأوراق الحكومية غير القابلة للتحويل وذلك لمزيد من الواقعية- ومن ثم التقدم باتجاه معاملات الائتمان الجارية في الحياة الواقعية. فقد يكون من المفيد أكثر الانطلاق من هذه المعاملات أولاً لدرس المالية الرأسمالية كنظام مقاصدة يُسوَّى ما بين الحقوق والديون ويُرحَّل الفروقات بحيث إن المدفوعات من "النقود" لا ترد إلا كحالة خاصة دون أن يكون لها أهمية أساسية خاصة بها. وبعبارة أخرى: من الناحية العملية والتحليلية، فإن نظرية ائتمانية

للقود credit theory of money قد تكون أفضل من نظرية نقدية للائتمان<sup>(٥٩)</sup>  
.monetary theory of credit

والآن يمكننا وصف وضع نظرية الائتمان والصيرفة في تلك الفترة كما يلي. لقد استكشف كبار الاقتصاديين الإنجليز، من ثورنتون إلى ميل، بينة الائتمان بالفعل، وأنهم، حينما فعلوا هذا، توصلوا إلى اكتشافات شكلت مساهماتهم الرئيسية في التحليل النقدي، إلا إن هذه الاكتشافات لم يكن بالإمكان وضعها بصورة كافية من خلال النظرية النقدية للائتمان. ولكنهم فشلوا في استكمال المضامين النظرية لهذه الاكتشافات، أي بناء نظرية ائتمانية نظامية للقود،<sup>(٦٠)</sup> وتتمسك بالنظرية النقدية للائتمان كقضية مبدأ. و...، فإنهم قدموا أخيراً شيئاً لم يكن هو هذه النظرية أو تلك. وهكذا فإن البروفيسور رست Rist، وهو ناقد بارز من وقتنا الحاضر ومناصر قوى للنظرية النقدية للائتمان، كان على حق في اتهام بعض كُتَّاب تلك الفترة "بالخاط" بين النقود والائتمان. فمن المؤكد أن ما حبكه عند استعمال هذه المصطلحات يوحي بهذا الخلط.<sup>(٦١)</sup>

وإذ نضع هذا في ذهننا، فإننا سوف نناقش بدقة في هذا القسم: (أ) أهم الاكتشافات التي تحققت في حقل نظرية الائتمان في الفترة محل الدرس، ومن ثم (ب) بضع نقاط حول الصيرفة والصيرفة المركزية- وهي نقاط يمكن أن تُعرض بأفضل ما يمكن من خلال الإشارة إلى السجلات بين مدرستي "العملة" و"الصيرفة" حول الأسس التي يجسدها قانون بيل لعام ١٨٤٤ أو يُعتقد أنه كان يجسدها، رغم أن هذه السجلات سخنت الموضوعات المثارة أكثر مما أُلقت الضوء عليها، بعكس

---

(٥٩) أمل ألا تحتاج هذه الجملة إلى أي توضيح. ومع ذلك، سوف يتم توضيحها في الفصل الثامن، الخاص بالنقود، من الجزء الرابع وذلك عند مناقشة إحدى نتائج فشل الاقتصاديين باستكمال الفكرة التي تم التلميح إليها أعلاه.

(٦٠) يمكننا رؤية الخطوط العامة لنظرية كتلك في أعمال ماكليود Macleod، ولكن هذه النظرية قُبِعت بعيدة تماماً عن علم الاقتصاد المعترف به بحيث أننا نحولها إلى الجزء الرابع. قارن أيضاً رأى فيكسل المذكور أعلاه.

(٦١) ومع ذلك، وكما نعلم، فقد تكون الوقائع والأفكار، التي كانت مألوفة لمصممي المشاريع في القرن السابع عشر وبشكل مطور أكثر للاقتصاديين العلميين في النصف الأول من القرن الثامن عشر مثل بوغيلبر Boisguillebert وكانتبيلون Cantillon وفيري Verri، قد وضعت الكتاب خلال الفترة ١٨٠٠-١٨٥٠ على طريق ما أعتقد أنه تحليل أكثر كفاية. ولكن هذه الوقائع والأفكار كانت قد نسيت عملياً عام ١٨٠٠ تقريباً- أو لم يَتَّبَقْ منها سوى التخويف بممارسات جون لـ John Law- وكان ينبغي إعادة اكتشافها من قِبَل كتاب أفتحوا أنفسهم في القيود الضيقة للنظرية النقدية للائتمان.

السجلات عن التضخم في فترة الحرب واستئناف دفع المعادن.<sup>(٦٢)</sup>

(أ) الائتمان،<sup>(٦٣)</sup> الأسعار، الفائدة، والمدخرات الإجبارية ما أن ندرك أن ليس هناك اختلافًا جوهريًا بين تلك الأشكال من "الائتمان الورقي" المستعملة في الدفع والإقراض،<sup>(٦٤)</sup> وأن الطلب الذي يتحقق بالائتمان يؤثر على الأسعار بالطريقة نفسها جوهريًا التي يؤثر فيها الطلب المتحقق بالنقد القانوني *legal tender*، فإننا نكون في طريقنا نحو نظرية قوية لبنية الائتمان، وبشكل خاص نحو اكتشاف العلاقات بين الأسعار والفائدة. ومع ذلك، فقبل أن نتحول إلى النظرية الخاصة بهذه العلاقات، في الفترة المدروسة، يتعين علينا تأمل العقبات التي منعت عدة كتاب من قبول الفرضيتين المذكورتين توفًا. فقد سبق أن رأينا إن النظرية النقدية للائتمان تشكل بحد ذاتها عقبة كذلك لأنها، إذ تطوّر نظرية شبكة "المدفوعات" الائتمانية من حالة الدفع نقدًا *in specie*، فإنها تمنح النقد القانوني وضعًا ممتازًا بصورة منطقية. ولكن ما يزال ينبغي علينا درس بعض الأسباب العملية التي يبدو أنها تؤثر ضد تحليل يضع، لنقل، "النقود" و"الودائع" على نفس المنزلة من الناحية الجوهرية.

(٦٢) نحيل القارئ مرة أخرى إلى أعمال فاينر ومارجيت ورست، وكذلك أيضًا إلى V. F. Wagner, *Geschichte der Kredittheorien* (1937)؛ وهاري إي. ميلر Harry E. Miller: *Banking Theories in the United States before 1860* (١٩٢٧)؛ وسيد القارئ هذا الكتاب مفيدًا من الناحية العملية نظرًا لاستحالة القيام بدراسة كافية للأدب الأمريكي المهم حول الصيرفة في كتابنا هذا)؛ وكذلك: (L. W. Mints, *A History of Banking Theory* 1945) - وهذا كتاب يغطي أكثر من ٦٠٠ فقرة ولكنه، لعموميته وإدائته العمياء لنظرية الصيرفة القائمة على الأوراق التجارية *Commercial-bill Theory of Banking*، يرمى الطفل بعيدًا سوية مع مياه الحمام القذرة.

(٦٣) كان من الصعب على الكتاب تعريف "الائتمان" *Credit*. وهكذا جرى استعمال المصطلح بغير إحكام لفترة طويلة. وقد عرفه ثورنتون على أنه "ثقة" مما يمثل مفارقة *misfit* منطقية واضحة. ونقترب أكثر مما أراد أولئك الكتاب التعبير عنه ومن ماهية تلك الصعوبة حينما نتعلم إن ميل (Book 111, ch, 12, §1) كان قد شدد على أن ما يؤثر على الأسعار هو الائتمان وليس "البنكونات، الحوالات، الصكوك". وكان يقصد إن قدرة الفرد الشرائية، وهي العنصر الموضوعي خلف الطلب المعبر عنه بوحدة الحساب *numeraire*، لا يمثلها كليًا مبلغ وسائل الائتمان المستعملة فعلاً في "الدفع" أو حتى، كما ينبغي علينا أن نضيف، بالودائع، السحوبات التي تتجاوز الرصيد *overdrafts*، الخ التي تسحب الصكوك عليها، ولكن بالمبلغ الكلي الذي يوسع المرء امتلاكه إن أراد، أي المبلغ الذي يقع تحت تصرفه بالفعل بشكل معين يمكن قياسه زائدًا ما يمكن تسميته الائتمان الممكن *potential credit* الذي يتعدى قياسه ولكنه، مع ذلك، عامل من عوامل أي وضع معين. وأعتقد أن بوسعنا الافتراض أن هذا المبلغ هو ما كان الناس يقصدوه عند استعمالهم للمصطلح: ائتمان.

(٦٤) بالنسبة للقانونيين، أكرّر إن كلمة: "الدفع" *paying* لا تستعمل بالمعنى القانوني، بل يقصد بها أن تشمل، إضافة إلى الدفع المحدد قانونًا (*solutio*)، الكثير مما هو قانونًا مجرد بديل للدفع المحدد (*datio in solutionem*).

أولاً: يعامل القانون الأنواع المختلفة من وسائل الدفع بصورة مختلفة. ففي حالة النقد القانوني، يشدد القانون على القبول؛ بينما لا يفعل هذا في حالة الحوالة bill of exchange المقبولة والموقع عليها. وبالنسبة للفكر القانوني، لا يمثل الاثنان سوى "شيئاً واحداً من حيث الجوهر" ما دامت أداة الائتمان تشكل حقاً على النقود بحسب ظاهر الأمور. ثانيًا: وبالارتباط مع هذه النقطة، فإن "النقود" و"الائتمان الورقي"، والأشكال المختلفة من "الائتمان الورقي" مرة أخرى، ليست على الدرجة نفسها من الكفاءة لأداء كل غرض من الناحية الفعلية. فهي لا تجسد بدائل كاملة بعضها لبعض: فالنقد القانوني يمثل وسيلة دفع شاملة؛ بينما البنكنونات والودائع هي أدوات أقل قبولاً؛ في حين يتعذر تداول الحوالات المقبولة والموقع عليها إلا ضمن دائرة ضيقة نسبيًا من المنشآت. والنقد القانوني يمثل النقود الوحيدة المعترف بها في معظم الحالات التاريخية بصفتها النقود الاحتياطية النهائية في النظام المصرفي. ولهذه الاختلافات أهمية كبيرة جدًا، طبعًا، ولا يفكر أحد بمحاولة تفسير الكيفية التي يؤدي بها نظام نقدي معين دوره دون أخذها بنظر الاعتبار. وهذا يفسر لماذا يشكل إنجازًا تحليليًا هائلًا فهم ثورنتون لحقيقة إن وسائل الدفع المختلفة يمكن، عند مستوى معين من التجريد، أن تُعامل كشيء واحد من حيث الجوهر ذلك لأن الفرد المهني فقط practitioner يهتم عمومًا بالاختلافات التكنيكية أكثر من اهتمامه بالتشابه الجوهرى.<sup>(٦٥)</sup> ولكن من المفهوم تمامًا للسبب ذاته بالضبط أن يجد الرأي المعاكس أنصارًا له دائمًا، رغم أن رأى ثورنتون ساد في آخر الأمر من خلال ج. س. ميل. وهذا يمثل أحد الأسباب، ولو أنه ليس السبب الوحيد، لإنكار بعض الكتاب بقوة أن يؤثر "الائتمان" على الأسعار.<sup>(٦٦)</sup> والآن، نعود إلى موضوع الأسعار والفائدة Prices and Interest، الذي يمكننا أن نسميه موضوع معدل الفائدة الحقيقي والنقدي Real and Money Rate of Interest.

نظرًا إلى أن الفائدة، في إطار النظام السكولائي، مجرد سعر يُدفع مقابل استعمال النقود، فإن عبارة سعر الفائدة الحقيقي أو النقدي لم تكن سوى عنوان على

(٦٥) ولذلك كان يمكننا أن نتحدث عن قيام ثورنتون باكتشاف حقيقي، لولا أن هذا الأمر كان معروفًا سابقًا منذ فترة طويلة. انظر، مثلاً، العمل: Discourse, 1697، المنسوب إلى بولكسفن Pollexfen، المذكور آنفاً، الجزء الثاني، الفصلين الثالث والسابع.

(٦٦) إذا تعاملنا مع بعض تصريحاته بشكل حرفي، فينبغي تصنيف توك ضمن أولئك الكتاب حتى بعد تسليمه بالتشابه الجوهرى بين البنكنونات والودائع. ولكن الإنكار بدوره يسمح بتفسيرات مختلفة. هذا وسنعود إلى هذه المحاجة فيما بعد.

صندوق فارغ - حيث لم تكن هناك أى علاقة مباشرة من ذلك النوع فى هذا النظام أكثر مما فى النظام الكينزى.<sup>(٦٧)</sup> ولكن حينما ابتدأ بالانتشار، تحت تأثير آ. سميث، تحليل باربون الذى يجعل الفائدة جزءاً من مكاسب الأعمال business gains يعود إلى مالك رأس المال المادى، فإن السؤال الذى أخذ بالظهور يتمثل فى كيفية ارتباط هذه الفائدة بالفائدة فى أسواق القروض النقدية التى هى ظاهرة متميزة رغم كل شىء. لقد أجاب<sup>(٦٨)</sup> سميث حقاً بأن سعر القرض فى سوق النقود هو مجرد ظل "المعدل الربح" من رأس المال المادى- حيث أن الأخير "يقترض فى صورة نقود" بحسب الفكر الذى ساد فيما بعد- وأن كمية النقود، أيًا كان تعريفها، لا تمت إليه بأى صلة قط. ومن نافلة القول أن هذا الرأى ظل سائداً طوال القرن التاسع عشر، حتى فيكسل على الأقل؛ وأنه كان يمثل رأى ريكاردو أيضاً، كما سيتم تفسير هذا بعد قليل؛ وإن حتى مساهمات ثورنتون فى مشكلة العلاقة بين "النقود" والأسعار وسعر الفائدة "الحقيقى"، التى تشير باتجاه استنتاج مختلف، قد تم نسيانها إلى حد كبير (رغم إنها كانت مساهمات مهمة).

ربط ثورنتون حجم النقود وسرعة تداول النقود ووسائل التداول الأخرى بالفائدة من النواحي الأربعة التالية. (١) كان ثورنتون أول من يشير إلى أن سعر الخصم المرتفع يجذب الذهب من الخارج. (٢) كما أنه أوضح أيضاً أهمية معدل الفائدة النقدى السائد بالنسبة لرغبة الجمهور بالاحتفاظ برصيد نقدى<sup>(٦٩)</sup> cash. (٣) وأشار كذلك إلى أثر التوقعات بمسار الأسعار فى المستقبل على سعر القرض.<sup>(٧٠)</sup>

(٦٧) ولكننا اذا حفروا أعمق، فإن تلك المشكلة تعاود الظهور فى كلا النظامين طبيعاً.

(٦٨) العمل الأساسى هو مقالة د. هيوم D. Hume: "Political Discourses, 1752" (of Interest). وكان آ. سميث يستشهد، عن استحسان، بحجة هذه المقالة ضد رأى لوك Locke ولو Law ومونتسكيو Montesquieu القائل إن الذهب والفضة الأمريكيتين كانتا سبب هبوط سعر الفائدة الذى حدث فى أوروبا (Wealth of Nations, p. 337) ولكنه تقاعس عن الاستفادة الكاملة من نظرية هيوم التى، باستباقها كثيراً من العمل اللاحق، منحت العامل النقدى نوعاً ما الاهتمام الذى يستحقه. وقد طوّر ثورنتون موقف هيوم، ولكنه هو وج.س. ميل لم ينصفاه حينما انتقدها. وكما نعلم، فإن كانتيلون كان قد استبق هيوم فى عدة نقاط جوهرية.

(٦٩) رغم إمكانية التسليم بأن الخسارة الناجمة عن الاحتفاظ بأرصدة عاطلة تتغير بحسب سعر الفائدة، وبأن هذه الحقيقة لها أهميتها، فإن الارتباط المشاهد وإقياً empirical correlation بين أرصدة نقدية كبيرة وأسعار فائدة متدنية لا ينبغي تفسيره سببياً وفقاً لهذه الحقيقة؛ فالأرصدة الكبيرة والأسعار المتدنية هما أساساً نتاج قرارات تخص تحديد العمليات الاقتصادية فى أوضاع الكساد، وأن مثل هذا الارتباط كان سينشأ بينهما حتى لو لم تكن هناك أى علاقة وظيفية قط.

(٧٠) تتضمن كل ما يثير الإعجاب تلك القطعة من التحليل التى ترد بصورة بارعة فى أولى الخطبتين الملحقين بطبعة المكتبة الاقتصادية من العمل Paper Credit, pp. 335-6. ومن السهل أن نرى أنه =

(٤) أخيراً، فإنه، بتخليقه عالياً فوق السجال الشائع حول ما إذا كان من حق المصارف "زيادة العملة" أم لا، يكون قد قدّم (كل أساسيات) تحليل كامل لسوق الأرصدة القابلة للإقراض والذي يتمحور حول موضوعة التوازن الأساسى حيث يميل سعر القرض (الفائدة النقدية) إلى التساوى مع الأرباح الحدية المتوقعة من الاستثمار (الكفاية الحدية للاستثمار).<sup>(٧١)</sup> وهذا يتطلب بعض التدقيق.

أولاً: ترد موضوعة ثورنتون فى سياق حاجة تفيد بأنه، فى إطار منطق آلية الائتمان نفسها وبمعزل عن إمكانية التحويل، لا يوجد أى قيد يمنع الائتمان المصرفى من تخطى الحد الذى يودى بعده هذا الائتمان إلى زيادة تضخمية فى

---

=فى فترات هبوط (ارتفاع) الأسعار، فإن المقرض يحصل على أكثر (أقل) فى شكل سلع مما تم الاتفاق عليه. ومن السهل أيضاً، ولو على نحو أقل مما سبق، أن ندرك أن تلك الحقيقة، إن أمكن التنبؤ بها، ستؤثر على شروط عقد القرض بحيث يتم اشتراط سعر أقل (أعلى) فى شكل نقود مما كان سيكون عليه الأمر لولا ذلك. ولكن ثورنتون لم يعتبر هذا الأمر حاسماً، على الأقل حينما تكون التغيرات المتوقعة فى السعر متواضعة، إلا إذا تم اكتشاف الآلية التى تتحقق تلك النتيجة بموجبها حتى فى غياب ما يمكننا أن ندعوه التوقعات الواعية. وعليه، فقد أوضح ثورنتون بأنه حينما ترتفع (تنخفض) الأسعار، فإن المقرض سوف يحقق مكاسب أكثر (أقل) مما كان حينما تكون التغيرات المتوقعة فى السعر متواضعة، إلا إذا تم اكتشاف الآلية التى تتحقق تلك النتيجة بموجبها حتى فى غياب ما يمكننا أن ندعوه التوقعات الواعية. وعليه، فقد أوضح ثورنتون بأنه حينما ترتفع (تنخفض) الأسعار، فإن المقرض سوف يحقق مكاسب أكثر (أقل) مما كان متوقعاً، وإن هذا من شأنه تحفيزه على الاقتراض أكثر (أقل) - تندمج هذه الحالة بالحالة (٤) طوال فترة استمرارها - ويقود هذا إلى تكبير معدل الفائدة مع مستويات السعر المترابطة (المتناقضة). ينبغى أن نلاحظ أن هذا، كتحفظ قصير الأجل، يتوافق تماماً مع ما تمت تسميته فى المتن "الرأى المعترف به" بالنسبة للعلاقة بين معدل الربح من رأس المال المادى وسعر القرض من النقود. هذا وقد تم تبني رأى ثورنتون مرة أخرى من قبل إرفنج فيشر بصورة مستقلة عام ١٨٩٦ (انظر الجزء الرابع، الفصل الخامس، القسم ٧ب)، ومن قبل مارشال قبل ذلك.

(٧١) نترك للقارئ أن يقرر فيما إذا كانت هذه الصياغة، الزاخرة بالمصطلحات الحديثة، تعكس بدقة مفهوم ثورنتون: فرغم أنها تركز على فقرات أخرى من عمله: Paper Credit، بيد أنها تقصد بشكل خاص الوصول إلى الفقرة الواردة على ص ٢٥٣-٢٥٤ من هذا العمل. وحينما نأخذ بالاعتبار الممارسة المصرفية فى ذلك الوقت، فلا ينطوى حديث ثورنتون عن سعر مصرف إنجلترا على أى تناقض جوهري. كما إن حديثه عن "السعر الجارى للربح التجارى" لا يثير أى ارتياب. وبمعزل عن حقيقة إمكانية اعتبار تفسيرى لهذه العبارة ملائماً، حتى مع عدم وجود أشياء أخرى تدعّمه، فإن عنصر التوقعات يدخل فى عدة محاجات أخرى لثورنتون (انظر ص ١٥٨) كما أنه كان مألوفاً تماماً فى أدب تلك الفترة (فقد استعمله ج. س. ميل فى عمله: Principles, Book 111, ch. 12, § 3) ولكن إضافة صفة "الحدية" إلى الأرباح، على الأقل، فى شكل أرباح المنشأة ذات الظروف الأسوأ، يمثل التطوير الذى أضافه ريكاردو. وإذا كان تفسيرى لا يثير أى اعتراض، فلا ينبغى أن يثير الاعتراض القول إن ثورنتون قدّم موضوعة تعتبر جوهرياً لتحليل مارشال-فيكسل-هاوتري. وهذا يمثل رأى البروفيسور فون هايك أيضاً.



الأسعار؛<sup>(٧٢)</sup> وكذلك، بشكل خاص، إن "الممارسة المصرفية السليمة" أى عدم الإفراض إلا وفقاً لضمانة جيدة أو حتى خصم الأوراق التجارية الحقيقية فقط لا تشكل مثل هذا القيد. ويعود هذا طبعاً إلى أن توسع القروض، ما لم يصحبه انخفاض تعويضى فى إنفاق الأفراد الآخرين غير المقترضين، من شأنه زيادة الدخول النقدية وبالتالي زيادة جداول الطلب على الطعام والخدمات (وليس أسعارها بالضرورة) بحيث تميل كل موجة من الاقتراض الإضافى إلى تبرير نفسها ex post (فيما بعد)؛ وإلى إن مثل هذا التوسع فى القروض يمكن - على الأقل فى الأوضاع الملائمة- أن يحفز الاستعداد للإفراض بمعدل يقل عن الأرباح الحديثة المتوقعة. وبعبارة أخرى، إن توازن موضوعة ثورنتون هو توازن غير مستقر unstable: فالزيادة فى القروض حينما تتجاوز مبلغ التوازن من شأنها أخيراً (ولو ليس من البداية بالضرورة) أن يؤدى إلى زيادة الأسعار، وإذا حافظ معدل الفائدة على مستواه القديم (المستوى الذى حفز التوسع الأول) فإن الاقتراض الإضافى يبقى مربحاً عند مستوى الأسعار الجديد؛ وسوف يحل توسع إضافى فى الائتمان، وهكذا... دون حد معين، وسنصل إلى عملية فيكسل التراكمية (للقوف على صيغة أخرى لما ورد أعلاه وانتقاده، انظر، الجزء الرابع، الفصل الثامن، القسم الثانى). وهكذا فإن تعزيز الاستقرار يتطلب شروطاً أخرى مثل إمكانية تحويل الأوراق والودائع إلى ذهب - سواء بصورة مباشرة أو غير مباشرة. وقد تم قبول هذا الاستنتاج العملى، إن لم نقل كل تحليل ثورنتون، على نطاق واسع من قبل كنج King، وريكاردو، وجوبلن Joplin وسنيور، من بين كتاب آخرين. وقد قبله ج.س. ميل أيضاً، مع أنه قلل من شأنه ربما تحت تأثير توك.

كان اللورد كنج، بقدر ما أعلم أول، من أتبع ثورنتون وذلك فى عمله: (Thoughts on the Effects of the Bank Restriction (1803). أما ريكاردو، فقد قبل المذهب بصورة حاسمة، على الأقل فى شكله الخاطئ القائل "إذا تقاضت المصارف أقل من سعر الفائدة السوقى، فليس ثمة مبلغ لا تستطيع إقرضه" (Principles, ch. 27)، ولكن انظر عمله: (High Price of Bullion, 1810). وقد

(٧٢) كان ثورنتون يهتم أساساً بقيام مصرف إنجلترا بالإفراض بإصدار الأوراق النقدية. ومع ذلك، فقد كان يعنى تماماً التعقيبات التى تنشأ عن تأثير هذا الإصدار على ما يصدره المصرف الريفى وعلى سلوك مصرفى لندن و"الآخرين القائمين بخصم الأوراق". وهذا يبرر، كما يبدو، التعميم الذى يرد فى نصنا الوارد فى المتن.

عبر سنيور عن رأى مماثل (انظر: Industrial Efficiency and Social Economy, S. L. Levy ed., 1928, vol. 11 وهذه المقالة تمثل عرضاً لكراسة اللورد كن) مستعملاً مصطلح السعر "المعتاد" usual. ولما كان السعر السوقي أو المعتاد نفسه يمكن أن يكون أقل من ذلك المستوى التوازني الذي من شأنه أن يمنع الإفراط في الائتمان، فينبغي تفسير ريكاردو وسنيور بمعنى أنهما قصدا شيئاً يماثل "السعر الحقيقي" لدى فيكسل. ويوضح ريكاردو هذا، كما يبدو، بعبارة خاطئة أخرى ترد في الفقرة التي اقتبست منها، والتي تجعل الفائدة "تنظم" وفقاً لمعدل الأرباح الذي يمكن أن يحققه استخدام رأس المال ولا ترتبط كلياً بكمية أو قيمة النقود. ومن الواضح إن هناك مجموعتين من الاعتبارات تنازع إحداهما الأخرى في هذه الفقرة. فمن ناحية، قصد ريكاردو تأييد ما وُصف أعلاه بأنه رأى سمث حول العلاقة بين سعر الفائدة "الحقيقي" والنقدي. ومن الناحية الأخرى، ليس بوسع أي رجل مالي عملي أن ينكر أن أي زيادة في وسيلة التداول، سواء أكانت ذهباً أو أوراقاً أو أي شيء آخر، تميل إلى تخفيض معدل الفائدة، بشكل مؤقت على الأقل. وعليه، فقد استمال ريكاردو نظرية ثورنتون التي لا تتوافق قط مع نظريته الكمية وذلك، أولاً: من خلال التشديد على عبارة "بشكل مؤقت" تلك، وثانياً: من خلال التشديد على الأثر التضخمي لمثل هذه الزيادة كما سنرى بعد قليل وذلك بقصد استبعاد أي شيء آخر. وقد كان بوسع توك أن يشير - وقد فعل هذا إلى حد ما - إلى أن هناك عدة تحفظات تحيط بالفرضية القائلة إن الفائدة المتدنية تزيد من الأسعار. وإذا تتقافذه حماسته المتناقضة، فقد أنكر توك في آخر الأمر وجود مثل هذه الرابطة، وذلك بصورة غير معقولة مثلما أنكر وجود أي علاقة بين كمية النقود والأسعار. وقد "عقلن" ج.س. ميل توك في هذه النقطة كما في كل النقاط الأخرى. وقد فعل هذا الأمر من خلال الصياغة القائلة إن الإقراض من قبل المصارف qua (بوصفه) إقراض يؤثر على سعر الفائدة وليس على الأسعار؛ ولكن، لما كانت العملة الموجودة في الاستعمال العام، لكونها عملة كانت المصارف قد وفرتها، تصدر كلها من خلال تقديم القروض" (Principles, Book 111, ch. 23, § 4) فإن إقراض المصارف qua خلق عملة يؤثر على الأسعار وليس على سعر الفائدة. إن الاعتراف بقدرة المصارف على خلق العملة (الذي أنكره توك في عمله: Inquiry) مهم كأهمية الاعتراف بالعلاقة، التي يتم التشديد عليها بقوة في الولايات المتحدة، بين الإقراض وإعادة الدفع من ناحية، وتوسيع وتقليص وسيلة التداول من

الناحية الأخرى - وهى العلاقة التى وجد فيها (وربما يجد) البعض ممن يكتبون حول العملة من الكتاب الأمريكيين مصدر كل أنواع الشروع. ولم يستطع ج.س. ميل الاستفادة من كل ذلك كما سيتبين بعد قليل مرة أخرى. ومع ذلك، فلم يغيب أى منه عن انتباهه- ولا ينبغي أن يغيب عن انتباه قرائه.

ثانياً: كان ثورنتون طبعاً على معرفة تامة بأن عملية التضخم التى وصفها تفترض توسعاً غير معوض uncompensated فى الإقراض. فإذا تم تعويض الزيادة فى القروض بزيادة فى الادخار مثلاً، فإنها لن تطلق تلك العملية. ولكن ثورنتون، لانشغاله بعملية "الائتمان الورقى" أثناء وقت الحرب، لم يهتم بهذا الأمر وبالتالي فشل فى أن يحدد بشكل صريح شرط التوازن المستقر فى سوق الأرصد القابلة للإقراض الذى يقضى، وفقاً لصياغة فيكسل عام ١٨٩٨، بأن القروض يجب أن تساوى مدخرات الأفراد الاختيارية. وقد سدّ جوبلن<sup>(٧٣)</sup> هذه الفجوة إلى حد ما على الأقل؛ رغم أنه نال من الفضل عن ذلك أقل مما ناله عن تنبؤه بأسس السياسة المصرفية التى طبقها قانون بيل، بقدر تعلق الأمر بالأوراق النقدية لمصرف إنجلترا. وكما فعل ريكاردو، فقد رفض ثورنتون بقوة سلطة المصارف، عبر الإقراض، فى خلق إضافات صافية إلى الرصيد الكلى من وسائل الدفع، ولكنه لم ينكر وجودها- وهو ما فعله آخرون- وأوضح بأنه حينما يتم التخلص من تلك السلطة وبالتالي منع المصارف من زيادة مجموع قروضها بأكثر من مبلغ مدخرات الجمهور الجارية، فإن التوازن المستقر فى سوق النقود يمكن أن يوجد. سوف نلاحظ أن موضوع التوازن فى هذه الحالة لا تمثل سوى طريقة خاصة لوضع نظرية تورجو-سمت للادخار والاستثمار.

ثالثاً: أدرك ثورنتون ليس فقط إن قروض المصرف التى تشكل إضافة إلى وسائل الدفع يمكن أن تحفز الإنتاج أيضاً، وليس زيادة الأسعار حينما يحدث هذا

---

Thomas Joplin, Outlines of a System of Political Economy ...together with the Fourth (٧٣) Edition of an Essay on the Principles of Banking (1823). كان جوبلن أول من اقترح نظام احتياطي للمصارف بنسبة ١٠٠ بالمائة- وهذه فكرة كانت تهدف إلى جعل سلوك الفائدة النقدية كما كان سيكون فى ظل عملة معدنية خالصة ولجعل خلق العملة المصرفية- خلق وسيلة دفع عن طريق الإقراض- أمراً مستحيلاً. وفى هذه العبارة المحكمة تبرز بشكل واضح الصعوبة التى تواجهها كل مثل هذه المخططات: فمنع المصارف من خلق أشباه النقود near-money (وهذا مصطلح أمريكي يعود أصله إلى عبارة شبه الدب، كما أعتقد) لن يمنع التجارة من أن تفعله. وفى مخطط جوبلن، فلإن تدفق الذهب إلى داخل البلد أيضاً من شأنه أن يبعث الاضطراب فى التوازن فى سوق النقود.

في اقتصاد في حالة أقل من الاستخدام الكامل،<sup>(٧٤)</sup> ولكن توسع الائتمان يمكن أن يؤثر على الإنتاج حتى بعد بلوغ الاستخدام الكامل أيضاً، رغم أنه سارع حالاً إلى القول إن هذا الأثر هو أقل من الأثر التضخمي (Paper Credit, pp. 236, 239 et seq.). فإذا لم تزد بعض الدخول النقدية سوية مع الأسعار، فقد يُجبر مستلموها على بتر مشترياتهم من السلع والخدمات، أي تحقيق نوع من الادخار الإجباري يمكنه زيادة رأس المال الحقيقي مثلما يؤدي الادخار هذا الأمر بالمعنى المعتاد. وبذلك يكون ثورنتون قد استبق مفهوم فيكسل حول الادخار الإجباري Forced Saving. ولكن بنثام، الذي صاغ عبارة "الادخار الإجباري" Forced Frugality، توغل أعمق في هذه المسألة، وكذلك فعل مالثوس.<sup>(٧٥)</sup> ولم يعر ريكاردو أدناً صاغية إلى مقترح ثورنتون ودأب على تكرار<sup>(٧٦)</sup> - دون تفكير تقريباً- أن رأس المال "المصطنع" fictitious لا يمكنه تحفيز الصناعة، وأن رأس المال يخلفه الادخار فقط وليس العمليات المصرفية، وما شابه ذلك، دون مواجهة الموضوع وجهاً لوجه قط. وكان ثمة سبب لذلك طبعاً. إذ كان ريكاردو أسيراً أفكار فهمها مرة وإلى الأبد هنا كما في الموضوعات الأخرى. وفي هذه الحالة فقد علق ريكاردو

(٧٤) ليس لهذه الحقيقة أهمية عملية كبيرة لأن نقص استخدام الموارد يحدث حينما يكون الاقتصاد في وضع كساد بشكل عام، حيث لا يكون هناك طلب على الائتمان الإضافي. ومع ذلك، فإن أهميتها النظرية كبيرة لأنها تجبرنا على التسليم بوجود علاقات بين وسيلة التداول والإنتاج- وهي علاقات تنكرها بقوة النسخة الريكاردية أو الصارمة strict من النظرية الكمية.

(٧٥) جرى توضيح هذه القطعة من تاريخ المذاهب بشكل بارع على يد البروفيسور فون هايب في عمله: "A Note on the Development of the Doctrine of "Forced Saving""، Quarterly Journal of Economics, November 1932 الذي يمكن للقارئ الرجوع إليه للمزيد من التفاصيل. ومثل تحليل بنثام للادخار الإجباري الإضافة الأحدث إلى Manual- الذي تم نشر جزء منه عام ١٧٩٨ من قبل دومون Dumont، وإن أقل من كل ذلك الدليل يرد ضمن Works المنشور خلال الفترة ١٨٣٨-١٨٤٣- ويرى هايب أن الفقرة المعنية "أخذت شكلها النهائي عام ١٨٠٤" وأن مسودتها ربما كتبت قبل ذلك التاريخ بكثير. ووفقاً لما أعرفه من قواعد في قضايا الأسبقية، فلا خيار لي سوى إرجاع هذه النظرية إلى عام ١٨٤٣، مع أن هايب قد يكون مصيباً في أن بنثام جعل محتواها معروفاً لدى أصدقائه الاقتصاديين. أما مساهمة مالثوس؛ فنرد في عرضه لعمل ريكاردو: High Price Of Bullion, Edinburgh Review, February 1811. وقد تمثل رد ريكاردو في أن مستلمي الدخول الثابتة قد يقللوا من مدخراتهم بدلاً من إنفاقهم على السلع الاستهلاكية. ولما لم يكن لدى مالثوس ما يهتدى به سوى ملاحظات ثورنتون الحائرة وغير الحاسمة، رغم ما كان لها من إيجاب، ونظراً لعدم وجود أساس للاعتقاد أنه كان مطلعاً على تحليل بنثام، فينبغي أن ننسب إليه درجة عالية من الأصالة الذاتية. وقد استعمل جولبن مصطلحات: "التوفير الإجباري" و"الاختياري" forced and voluntary economy (في عمله: Views on the Currency 1828).

(٧٦) انظر فاينز، مرجع سابق، ص ١٩٦ للحصول على بعض الأمثلة. كما توجد أمثلة مشابهة في The Principles. هذا ويرد لدى ثورنتون مصطلح "مصطنع" fictitious (بخصوص الأوراق المالية).

خطوطه على لوحة لنظرية كمية جامدة. والنظرية الكمية لا تفترض وجود علاقة بين كمية "النقود" والإنتاج. وأنه لم يحب بالذات أن تكون هناك مثل تلك العلاقة رغم كل شيء.

كان ج.س. ميل ممزقاً بين رأيين متعارضين. فمن المؤكد تقريباً أنه أعطى، تحت تأثير بنتام، مجالاً كاملاً للرأي القائل إن توسع الائتمان المصرفي يمكن أن يؤدي إلى "تحول الإيراد إلى رأسمال" - وهي الصيغة الأساسية المستعملة في تلك الفترة للإشارة إلى تأثير الادخار - وقد عمدَ حتى إلى استعمال عبارة "الترامم الإيجباري"<sup>(٧٧)</sup> التي تبدو كمحاولة لتطوير مفهوم بنتام حول "التوفير الإيجباري" forced frugality. وكما رأينا من قبل في عمله Principles، ثمة اعتراف واضح بحقيقة إن المصارف تخلق وسائل دفع عن طريق الإقراض، وأن هذا يفترض الاعتراف بالادخار الإيجباري. ومع ذلك، فإننا نقرأ عن "رأسمال متاح" مودع في المصارف أو تمثله البنكنونات" والذي يشكل، سوية مع أرصدة مَنْ "يعيشون على الفائدة التي تنتجها ملكيتهم، الرصيد العام لقروض البلد" (Principles, Book 2, ch. 23, § 111). ويطغى التأثير الريكاردي على كل هذا وعلى الاتجاه العام لهذا الفصل. ولكن ثمة هامش بخصوص رأيه المبكر هذا والمشدّد عليه مجدداً يتسلل إلى الطبعة السادسة<sup>(٧٨)</sup> من عمله Principles. وبعد ذلك، نسي كبار الاقتصاديين عملياً كل ما يتعلق "بخلق الودائع الإضافية" و"الادخار الإيجباري" إلى حد أنهم نظروا شزراً إلى إعادة اكتشافها من قبل فيكسل: وإذا استعرنا تعبيراً لكيّنز يُستعمل في سياق آخر، فمن الواضح إن هذه الأفكار المهمة والواقعية قد عاشت حياة مريية في العالم السري للاقتصاد - وهذا درس آخر عن طرق التفكير الإنساني.

(ب) المكاسب من السجال حول قانون بيل لعام ١٨٤٤ ليس من الضروري الذهاب بعيداً بالنسبة لغرضنا. فقد سبقت الإشارة إلى معظم الأشياء (غير الكثيرة أصلاً) المهمة التي وردت في ذلك السجال. وتُعرف المجموعتان اللتان واجهت

---

(٧٧) Essay on "Profits and Interest" publ. in Some unsettled Questions (1844). ولا يُعرف بالتحديد تاريخ كتابة هذا العمل ولكن يُخمن إن ذلك كان عام ١٨٣٠.  
(٧٨) وتلك هي الطبعة التي اعترف ميل في مقدمتها، وبخاصة عند الإشارة إلى ذلك الفصل، بدينه إلى مقترحات وانتقادات "صديقي البروفيسور كيرنس - أحد أكثر رجال الاقتصاد السياسى المعاصرين علمية".

إحدهما الأخرى بصدد الموضوع التشريعي المعنى بمدرستى الصيرفة school Banking والعملة Currency school. ولا يهمننا سوى توك وفولارتون وجالبرت من المدرسة الأولى وتورنس وأفرستون من المدرسة الثانية.

سبق أن تعرفنا على توك وتورنس، ولكن كتابات الأخير حول النقود والصيرفة لم تُذكر لحد الآن. ولن أختار من قائمة هذه الكتابات الطويلة سوى العمل الأبرك فى هذا الحقل: An essay on Money and Paper Currency (1812); The Principal and Practical Operation of Sir Robery Peel's Act - (of 1844.. (1st ed., 1848); and his Tracts on Finance and Trade (1852 وكل هذه الأعمال جديرة بالقراءة حتى فى وقتنا الحاضر. سوف نذكر طبعاً بضعة أسماء أخرى باختصار ولكننا ننبه القارئ إلى أن اختيارنا لا يفى إلا بغرضنا وأنه يستبعد عدداً من الاقتصاديين المرموقين. ونحن لا نحاول حتى مجرد تغطية الأدب الأوروبى والأمريكى. وبخصوص الأخير، فقد أشرنا ذات مرة إلى العمل: H. E. (Miller, Banking Theories in the United States before 1860 (1927).

أما جون فولارتون John Fularton (المتوفى عام ١٨٤٩)، فقد أستمد شهرته من عمله كجراح ومصرفى فى الهند وشرع بالكتابة حول نظرية الصيرفة وسياستها بعد أن تقاعد كرجل أعمال واستقر فى إنجلترا. وحقق عمله الرئيسى (On the Regulation of Currencies ... 1st ed., 1844) (فى إنجلترا والقارة نجاحاً متواصلاً لم تحقق مثله قط سوى مساهمات قليلة فى سجل سريع الزوال - وهو نجاح أكبر من مزاياه الكبيرة والمؤكدة؛ ولكنه كان من نوع معقول يناسب فئات عريضة من القراء المتخصصين بصورة غير تامة فضلاً عن استيفائه المعايير العلمية. كما قدر ماركس هذا العمل وهو معروف فى الدوائر الماركسية حتى على عتبة القرن العشرين. ويعتمدُ عليه كثيراً وبصورة غير انتقادية كتاب ر. هلفردنج R. Hilferding (1910: FinansKapital). كان ج. دبليو. جالبرت J. W. Gilbert (١٧٩٤-١٨٦٣) مصرفياً طوال حياته؛ وأول مدير لمصرف لندن ووستمينستر الذى شارك هو فى تأسيسه؛ وعضواً مقننراً ومحترماً جداً فى مهنة نظرت إليه كقائد؛ ومناصر ومؤسس إلى حد ما لما أصبح يُعرف بمذهب الصيرفة الأصولية طوال بقية القرن. وليس بوسع أى باحث متخصص فى الصيرفة أن يهمل أعماله الناجحة جداً: Practical Treatise on Banking (1 ed., 1827).

The History and Principles of Banking (1834) وكذلك، على الأقل، عمله London Bankers (1845) وكما يبدو لى، فإن عمله: History of Banking in America (1837) يمكن أن يقترن بمدرسة أمريكية متميزة حول فكر الصيرفة كان هو نفسه مرجعها الرئيسي. أما صاموئيل جونز لويد Samuel Jones Loyd، المعروف على نطاق واسع باسم اللورد أوفرستون Lord Overstone (1796-1883) ومصرفى يتمتع بثروة ونفوذ كبيرين، فقد كان شخصية أكثر لمعانا وأكثر تأثيراً على رجال الحكم. وكان يمثل الرجل القوى فى مدرسة العملة، وقد قادت سهولته (من ناحية) والطابع الموجز لكتاباتاته (من ناحية أخرى) أجيالاً من الاقتصاديين إلى تقدير سعة وعمق فكره بأقل مما يستحق. فهو لم يترك عملاً نظامياً، وإن أفضل ما يمكننى تقديمه إلى القارئ هو الإشارة إلى عمله: Tracts and Other Publications on Metallic and Paper Currency (ed. by McCulloch in 1857) and his Evidence before the House of Commons (Select Committee of 1857 (also ed. by McCulloch in 1858

ولا تمثل أى من المجموعتين مدرسة بحسب فهمنا لهذا المصطلح. فثمة اختلافات كبيرة فى الرأى ضمن كلتا المجموعتين وبخاصة فى المستوى. وفى الواقع، من الضرورى فى الحالتين تمييز وجود حجة شائعة عما كان، أو يمكن أن يكون، تحليلاً جيداً- وهذا تمييز ليس من السهل دائماً تحقيقه، لأن قلة فقط ممن شاركوا فى السجال كانوا قد قدموا مساهماتهم بصورة نظامية<sup>(٧٩)</sup> وبطريقة من شأنها أن تلقى الاستحسان دون تحفظ من جانب مجموعاتهم نفسها. بيد إن معظم المشاركين لم يهاجموا الآراء الحقيقية لخصومهم بل نسخة مبسطة، وحتى مشوهة، منها. وقد أخذ معظم الاقتصاديين العلميين، وأولهم ج. س. ميل، جانب مدرسة

(٧٩) اقترب تورنس وفولارتون من تحقيق ذلك. ولكننا يمكن أن نضيف ج. دبليو. نورمان G. W. Norman (Remarks upon Some Prevalent Errors with respect to Currency and Banking, 1833) وماك كولوخ وكلاهما من مدرسة العملة. وقد ساند ماك كولوخ (انظر بخاصة عمله Encyclopaedia Britannica on Metallic and Paper Money and Banks الذى كتب لـ 1858؛ وكذلك ملاحظاته حول النقود وحول قانون بيل فى طبيعته للعمل Wealth of Nations عام 1850) مبدأ العملة بطريقة بالغت فى التشديد على الروابط القائمة بين هذا المبدأ وبين ريكاردو، وتقرير السبانك، والنظرية الكمية فى حد ذاتها. من الممكن تماماً استحسان قانون بيل دون تأييد النظرية الأخيرة بمعناها المحدد. وانتهز هذه الفرصة لذكر جيمس ويلسن James Wilson: وهو ناقد حاد ومقتدر لأنواع الأضعف من مدرسة العملة، مؤسس مجلة Economist فى لندن، وزير المالية فى الهند، وهو أحد أولئك الرجال الممتازين ممن كان وضعهم سيئاً فى تاريخ التحليل. انظر مقالاته التى تم تجميعها فى العمل Capital, Currency, and Banking ... (1847).

الصيرفة- وإن هذا قد حدث في القارة على نحو أكثر حسماً مما كان في إنجلترا<sup>(٨٠)</sup> ولكن قانون بيل اكتسب أنصاراً كثيرين وسط الشخصيات المهنية، وبخاصة مدراء مصرف إنجلترا.<sup>(٨١)</sup>

والشيء الأول الذي يدهش المراقب الحديث حينما يستذكر ذلك السجال هو مدى الاتفاق الجوهرى بين "المدرستين".<sup>(٨٢)</sup> فلم تضم أى منهما مصلحين نقديين راديكاليين. وكلتاهما تکرهان الإدارة النقدية أو أى سيطرة شاملة على الصيرفة والائتمان. وهذا الأمر واضح بالنسبة لمدرسة الصيرفة التى حاربت قانون بيل دون أن تطرح أى طريقة أخرى للسيطرة، ولكنه يسرى أيضاً على مدرسة العملة التى رغبت بتنظيم إصدار الأوراق النقدية وذلك بالضبط لى تجعل العملة "تلقائية" ولترك مهمة الصيرفة banking business- حتى الصيرفة المركزية- حرة تماماً. أى أن كلتا المجموعتين تتألف من أنصار سياسة عدم التدخل. وعلاوة على ذلك، ساندت كلتاهما قاعدة الذهب، وبخاصة تنظيم الصرف بواسطة حركات الذهب الحرة. وإذا أهملنا اعتراضات مجموعة الصيرفة على قانون بيل والحجج التكنيكية البحتة التى ساقتها مجموعة العملة تأييداً له،<sup>(٨٣)</sup> فلا يتبقى الكثير مما يمكن الاختلاف بشأنه. وبإيجاز وبصورة غير وافية كلياً، يمكننا أن نقول إن "مبدأ

---

(٨٠) انظر، مثلاً، أدولف فاجنر: (Beitrage zur lehre vin den Banken (1857) وكذلك فى عمله Die Geld und Credittheorie der Peel schen Bsnkacte (1862). وسبق أن لاحظنا حماسة فاجنر غير المحدودة لتوك. وأنه فشل فى إصاف أوفرستون عند تفسيره وانتقاده على حد سواء. والسؤال الوحيد الذى أثار الاهتمام فى فرنسا يتعلق فيما إذا كان ينبغى على مصرف فرنسا احتكار إصدار النقود أم لا. ومنّ وقفاً إلى جانب ذلك استندوا أحياناً على مرجعية اللورد أوفرستون، بينما استند الذين عارضوه (تشيغالايير Chevailier، وكورسيل-سينوويل Ciurcelle-Seneuil وآخرون) على مرجعية توك.

(٨١) ينبغى عدم نسيان إن لدى المدراء كل الأسباب للترحيب بقانون كان قد حررهم تماماً من التداخل التنظيمى باستثناء ما يتعلق بإصدار النقود.

(٨٢) سترز بوضوح أكثر القرابة العلمية بين أوفرستون وتوك فى القسم الأخير من هذا الفصل، رغم العتمة التى تضيفها عليها ما كان بينهما من كراهية شخصية قوية كما يبدو. وينصب حديثى هنا على نقاط اتفاقهما بشأن السياسة النقدية والمصرفية وحول نوع الاقتصاد الذى قصدوا أن يخدموه.

(٨٣) والمثال هو الاعتراض المتمثل بأن التقسيم الدقيق لمصرف إنجلترا إلى أقسام سيجعل الذهب الموجود فى قسم الإصدار فى غير متناول إدارة قسم الصيرفة، باستثناء ما يحوزه الأخير من ذهب كاحتياطى للبنكوتات. وهكذا يمكن لقسم الصيرفة أن يرفض مساعدة السوق بينما خزائن قسم الإصدار متخمة بالذهب كما حدث فعلاً عام ١٨٤٧. ومع ذلك، لنلاحظ باختصار إن مجموعة العملة كانت مصيبة فى التهوين من، وأن مجموعة الصيرفة أخطأت فى المبالغة فى، أهمية التجميدات المتكررة لقانون بيل: فقد تتبأ أوفرستون بضرورة هذه التجميدات وإنها كانت جزءاً من مخططه بالفعل ولو لیس بشكل رسمى.



الصيرفة" كان يشدد على ما يلي: (١) إذا افترضنا ظروف إنجلترا وممارستها المصرفية، وبخاصة قيادة مصرف إنجلترا المقتررة،<sup>(٨٤)</sup> فإن إمكانية تحويل الأوراق كانت تكفي لضمان كل الاستقرار النقدي الذي يمكن لنظام رأسمالي تحقيقه؛ (٢) وفي جميع الحالات، وحتى إذا لم يكن الأمر كذلك، فلا معنى لتنظيم الأوراق فقط ما دام بوسع الودائع أن تثير المشكلة نفسها. بالدرجة نفسها من الإيجاز وعدم الكفاية يمكن أيضًا القول إن "مبدأ العملة" كان يشدد على ما يلي: (١) من المتعذر ضمان إمكانية تحويل الأوراق دون قيود خاصة على إصدارها؛ (٢) إن أوراق مصرف إنجلترا كانت حقًا مجرد شهادات ذهبية أو ينبغي معاملتها كذلك - ليس كأدوات ائتمان كالودائع أو الأوراق التجارية بل كنفود (احتياطية) نهائية شأنها تمامًا شأن القطعة المعدنية أو السبيكة التي تمثلها.<sup>(٨٥)</sup> بيد أن تورنس، في رده على الاعتراض القائل إن تقييد إصدار الأوراق وحده أمر عقيم، تجاوز هذا الغرض الضيق بشكل صريح:<sup>(٨٦)</sup> فنظرًا لاعتقاده أن كمية الودائع، التي يمكن أن تخلقها، المصارف عن طريق الإقراض، ترتبط بشكل وثيق بالكمية الموجودة من العملة المعدنية زائدًا الأوراق، فقد شدد تورنس على أن تنظيم إصدار الأوراق من شأنه أن يفعل شيئًا باتجاه تنظيم خلق الودائع أيضًا.<sup>(٨٧)</sup> ولكن حينما نهمل هذا، فإن

(٨٤) من الطبيعي وضع هذا الشرط، حتى ولو لم يرد بشكل صريح، من قِبَل ناقد صارم لمصرف إنجلترا مثل توك. ولكن ينبغي وضع الشرط بصورة عامة تمامًا. فمدرسة الصيرفة بشكل خاص لم تقم قط بتحدى الوظيفة التنظيمية لمصرف ما مركزي.

(٨٥) من المهم أن نلاحظ إن كلمات: "شهادات" certificates و "تمثل" represent تعود إلى اللورد أوفرستون. وأعتقد أن استعمال اللورد أوفرستون لها ساعد على فهم موقفه. أي أنه قصد إنكار أن بنكنونات مصرف إنجلترا هي بنكنونات أصلاً، كما تفهم عادة وبخاصة في القارة (انظر الهامش القادم). ففكرة جعل الذهب زائداً البنكنونات تنصرف كما لو كانت ذهباً فقط - حيث يتم التعبير عن "مبدأ العملة" بهذه الطريقة عادة - لا تصبح ذات معنى إلا وفق هذه الفرضية، أي (١) إن كمية البنكنونات ينبغي أن تساوى بالضبط الذهب الفعلي الذي "تمثله" فيما عدا (٢) تتبغى إضافة كمية ثابتة من البنكنونات كانت موروثاً من الماضي ومن شأن إزالتها أن يكون أمراً غير ملائم جداً.

(٨٦) Reply to the Objections of the Westminster Review (1844).

(٨٧) من المعقول القول بإمكانية تعريف هذه الفكرة شريطة عدم تحميلها أكثر مما تحتمل. ومن المهم أن نلاحظ أن تورنس تنبأ بمحاجة لم تطرح إلا في وقتنا الحاضر من قِبَل إيدون كانان Edwin Cannan ("Limitation of Currency or Limitation of Credit?" Economic Journal, 1924). وقد أوضح البروفيسور فون هايك، في عمله: 2, Prices and Production, أن دوجالد ستيوارت Dugald Stewart كان قد صاغ بالفعل موضوع الإصدار المعنى عام ١٨١١ في مذكرة حول تقرير السبائك (Works, ed. by Sir W. Hamilton, 1855, vol. viii). ويفترض الرأي الأول إن من الملائم تحديد الائتمان بواسطة عملة مقيدة؛ ويفترض الرأي الآخر إن من الملائم تحديد العملة بواسطة تنظيم الائتمان على نحو جيد ودون تمييز.

الاتفاق بين مدرستى الصيرفة والعملية حول الأهمية الأساسية لإمكانية تحويل الأوراق النقدية تبرز حالاً باعتبارها الشيء الأساسى بحيث إن اختلافهما حول ما إذا كانت هناك حاجة لوجود ضمانات خاصة لإمكانية التحويل تلك أم لا يعتبر أمراً ثانوياً بالمقارنة بذلك الاتفاق. فما دامت مدرسة الصيرفة لم تذهب إلى أن وسيلة التداول ستتظم نفسها فى عملية التنافس بين المصارف - فلماذا شددوا على إمكانية التحويل أصلاً إذا كانوا يؤمنون بذلك؟ - ولما كانت هذه المدرسة قد أدركت الخطر الدائم للـ "overbanking"، فكل ما يمكن أن يقصدوه بالقول إن الإفراط فى إصدار الأوراق كان "مستحيلاً" هو أن فرط الإصدار، بوجود إمكانية التحويل، سيكلف غالباً فى نهاية المطاف. وهذا صحيح كما هو واضح.<sup>(٨٨)</sup> وكل ما يمكن لمدرسة العملة أن تكون قد قصدته بالتشديد على إمكانية إفراط مصرف إنجلترا بإصدار الأوراق النقدية لا يتمثل بإنكار هذه الحقيقة الواضحة أو التأكيد على الزيف الأكثر وضوحاً، والقائل إن فرط الإصدار، فى ظل إمكانية التحويل، يمكنه الاستمرار إلى الأبد، بل مجرد أن فرط الإصدار دون قيد خاص على إصدار مصرف إنجلترا يمكن أن يذهب بعيداً بحيث يتعذر علاجه بغير الكارثة. فإذا فهمنا الاختلاف بين الموقفين بهذه الصورة، فإن أهميته تبقى ذات طابع عملى دون شك. ولكنه لا يتضمن سوى اختلافات ثانوية<sup>(٨٩)</sup> من ناحية التحليل.

إن قانون بيل لم يعوق أساساً تطور ممارسة مصرف مركزى إنجليزى. فالتغييرات التى حدثت فى مواقف مصرف إنجلترا إزاء عملائه وسوق القروض، والأهمية المتزايدة لأرصدة المصرفيين ذاتهم فى إطار ودائعه ككل، والخصائص الأخرى لتاريخ إنجلترا المالى بعد صدور قانون بيل، كانت أكثر أهمية من الآثار التى أحدثها القانون على سياسة المصرف. وكانت معظم هذه التغييرات بطيئة فى تغلغلها فى نظرية الصيرفة المركزية التى تحولت حوالى عام ١٨٥٠ إلى ما يرقى تقريباً إلى عبادة سعر المصرف الذى لم يتم تحليل modus operandi طريقة تأثيره فى ضوء الوقائع المشاهدة إلا قليلاً. والشيء المهم جداً هو توضيح أن

(٨٨) ومع ذلك، فإن فولرتون (مرجع سابق، الفصل الخامس) قد ذهب بعيداً حينما توقع أن تؤدى إمكانية التحويل دورها "بمثل دقة ساعة الحائط".

(٨٩) بيد أن بعض هذه الاختلافات الصغيرة تحمل أهمية علمية كبيرة مثل الاختلاف modus operandi حول طريقة تأثير تدفق الذهب من وإلى البلد على الائتمان والأسعار، والاختلاف بشأن "التسربات" الداخلية والخارجية، وحول مدى تعارض قانون بيل (بصورة غير مباشرة وغير مقصودة) مع الإدارة الفعالة لقسم الصيرفة فى مصرف إنجلترا. ولكن لا يسعنا تناول هذه الاختلافات هنا مع الأسف.

سياسة مصرف مركزى على نطاق أوسع كانت قد تمت صياغتها على مستوى أرفع بكثير من قبل ثورنتون فى بداية الفترة. فقد أهله لمعالجة هذا الموضوع جيداً نظرتة السليمة لطبيعة الائتمان المصرفى وإدراكه الحاد، ولكن المتوازن، للمنطق الحقيقى للأشياء. وقد حقق ثورنتون هذا الأمر بطريقة مكنته عملياً من التنبؤ بكل ما جرى اكتشافه بشأن سياسة المصرف المركزى فى قرن نال من الزمن. وفى صفحة ٢٥٩ من عمله Paper Credit، لخص ثورنتون تحليله فى صورة مجموعة من القواعد هى بمثابة Magna Charta (\*) بالنسبة لإدارة الائتمان فى اقتصاد يقوم على المشروع الخاص البحث. وينبغى على، لإثبات هذا، استتساخ تلك الصفحة. ولكنى أوصى بالرجوع إليها لتوفير المجال.

ويلزم الاهتمام بموضوع آخر فى ختام هذا القسم. فلقد انشغلنا حتى الآن بالنوع الأرقى أساساً من العمل التحليلى فى الفترة المدروسة. ولاحظنا عدة إنجازات مهمة، وسنشير إلى بضع إنجازات أخرى فى القسمين القادمين من هذا الفصل. ولكننا لاحظنا أيضاً فشل تلك الإنجازات فى أن تؤتى أكلها بشكل كامل، وبخاصة حقيقة أنها لم تتسق بطريقة ما تتيح نقطة انطلاق جيدة للعمل فى الفترة اللاحقة. وفى الواقع، بدلاً من إعداد أفضل النتائج بصورة جيدة، فإننا نشهد ظهور مذهب عام حول طبيعة وممارسة المصارف حافظ على الكثير من المواضيع الضعيفة فى تحليل الفترة، وليس مواضعها القوية، وحقق انتشاراً واسعاً بين المصرفيين والاقتصاديين معاً وأثبت بهذا الشكل انه عقبة على طريق التطور اللاحق. وللاختصار، لن نذكر أى أسماء، فيما عدا بضعة أسماء بارزة تتيح، إلى هذا الحد أو ذلك، دعم بعض الفرضيات التى ستجرى مناقشتها. (٩٠) ترتبط هذه الفرضيات بما تمت تسميته النظرية التجارية للصيرفة Commercial Theory of Banking وبجزء من حجة مدرسة الصيرفة أيضاً، ولكن عند استعمال هذه التسميات ينبغى أن نضع فى أذهاننا أن النظرية الأولى أو الثانية لا ترتبط بتلك الفرضيات بشكل لا فكاك منه. وربما كان من الأفضل تسمية المذهب المعنى بنظرية الصيرفة القائمة على الأوراق التجارية Commercial-Bill Theory of Banking.

(\*) الوثيقة العظمى: وثيقة الحقوق التى أكره النبلاء الإنجليز الملك جون على إقرارها عام ١٢١٥. وفى المتن تشير العبارة إلى معنى الضمانة الأساسية لحقوق ما.  
(٩٠) ويجد القارئ أسماء كثيرة فى عمل ل. دبليو. مينتس L. W. Mints المشار إليه فى بداية هذا القسم.

(١) وفقاً لنظرية الصيرفة القائمة على الأوراق التجارية، فإن المهمة الأساسية للمصارف - المهمة التي تُعرّف المصارف - هي تمويل التجارة الجارية للسلع: المحلية والدولية. وليس من الجوهرى إن هذا يجب أن يتحقق فقط فى صورة خصم الأوراق التجارية الحقيقية bona-fide commercial bills التى تُسحب كل واحدة منها عند بيع محدد، ومع ذلك فإننا نحتفظ بتسميتنا لأنها كانت تُعبّر عن الحالة النموذجية. وحتى فى هذه الحالة، فإن هذا المفهوم لمهمة المصارف لا يشخص أى نظرية محددة، رغم أنه ما يزال دقيقاً جداً. ونكون أمام نظرية الصيرفة القائمة على الأوراق التجارية عند إضافة إحدى أو كلتا الفرضيتين التاليتين إلى ذلك التعريف لمهمة الرجل المصرفى: (أ) إن المصارف تستمد أو ينبغي أن تستمد الأرصدة التى تستعملها فى الخصم من الودائع التى يودعها الجمهور لديها؛ (ب) أنها تلبى احتياجات تجارة السلع دون أن يودى ذلك إلى التأثير على الأسعار ودون امتلاك السلطة - ينبغي على الدوام أن نضيف كلمة: "عادة" إذا شئنا الإنصاف - للتأثير فى مبلغ الائتمان غير المدفوع credit outstanding.

(٢) ينبغي أن يكون من الواضح، دون تفسير إضافي، كيف ترتبط هذه الفرضيات بأخطاء محددة، فجّرّها كلياً عمل أفضل كتاب الفترة، وبخاصة ثورنتون كما سبق أن رأينا. كما يجب أن يكون من الواضح أيضاً أن هذا التصور للصيرفة - التصور الذى يسهل تجارة السلع، عارضاً نقوده لتلبية احتياجات الأعمال، ولكنه لا يفرض هذه النقود عليها، والذى لا شأن له بتقلبات الأسعار والرواج التجارى الشديد overtrading (إذا شئنا صياغته بقوة) - يعبر عن الأيديولوجيا المهنية للمصرفيين الذين يحبون رؤية أنفسهم فى هذا الضوء. وأخيراً، تنبغى ملاحظة وجود عناصر من الحقيقة والحكمة العملية فى هذا المذهب. ولو أمكن صياغة الأخير بمعنى أن من الأفضل بالنسبة للمصرفيين الاهتمام بوضعية رصيدهم cash ومواعيد استحقاق أوراقهم التجارية، ومن الأفضل لهم الاهتمام بالدرجة نفسها بما يتوفر أمامهم من فرص معقولة للائتمان، لتعذر الاعتراض على ذلك المذهب تماماً. وبعبارة أخرى، إن النظرية المعيبة، فى هذه الحالة كما فى غيرها من الحالات، تحجب جوانبها الحكيمة. فقد كان ينبغي حقاً التسليم، منذ أيام ثورنتون، بخطأ الفرضية القائلة إن وجود أسس سليمة للخصم يمثل كل ما هو ضرورى

لتسيير المركبة الاقتصادية بشكل هادئ؛ ومع ذلك، كان من شأن مراعاة الفرضية أن يتيح تجنب كل الانهيارات المروعة في التاريخ المالى.

(٣) ومع ذلك، يجب أن نتعرض لبضع حجج هذا الموقف القائم على تلبية احتياجات التجارة Needs-of-trade attitude، والهادف إلى أكثر من غرس ممارسة الإقراض المسئول. نشير، أولاً: إلى الحجة التى هى صحيحة تماماً حينما نقتصر على درس نشاط الصيرفة الفردية فى إطار نظام تنافسى يشمل عدة مصارف. إذ إن استنزاف الاحتياطات الذى لا بد من حدوثه فى آخر الأمر يحد بقوة من توسع الائتمان بالنسبة للمصرف الفردى. ولكن هذا طبعاً لم يعد صحيحاً بالنسبة للمصارف ككل؛<sup>(٩١)</sup> ولكن حتى بالنسبة لها كلها، فإذا كان النظام تنافسياً حقاً، فإن الجزاء على الخروج عن الحد يشكل قيماً على توسع الائتمان أكثر فعالية من استعداد نقاد مهمة الصيرفية للتسليم به عادة. ثانياً: ما يزال هناك شىء ما ولو قليل فى قانون فولارتون حول التدفق العكسى Law of Reflux المشهور عن غير حق، والذى ببساطة يعيد إلى أذهان المصلحين الحقيقة الشائعة القائلة إن القروض يُعاد تسديدها عادة وإن إعادة تسديدها تبطل قوتها الشرائية بحيث، ولو إن هذا الأمر بحد ذاته لا يحول دون التوسع التضخمى للائتمان، يبرز اختلاف مهم جداً بين حالة الائتمان المصرفى الذى "يعود للتدفق" flow back تلقائياً والنقود الورقية الحكومية التى لا تفعل هذا. أخيراً، ثالثاً: أخيراً نشير إلى الحجة المركزية للموقف القائم على تلبية احتياجات-التجارة (الحجة) التى قبلها البعض بصورة عمياء ورفضها الآخرون بصورة عمياء أيضاً- الحجة القائلة إن خصم الأوراق الحقيقية يحمل معه قيده "الفعلى" proper وأنه، إضافة إلى ذلك، يجعل وسيلة التداول تتوسع وتقلص "بصورة مرنة" تبعاً لتوسع وتقلص الإنتاج والتجارة. ومن الممكن اللجوء إلى آسـمـث وتوك لتقديم هذا الرأى. ومع ذلك، فليس من الضرورى تقريباً الإشارة إلى نواقصه. فكل ما هو ضرورى يتمثل بتوضيح جوهره الحقيقى. تأمل الحالة الأكثر اعتيادية من بين كل الحالات الاعتيادية: ثمة سلعة كان قد تم إنتاجها وبيعها؛ وان المنتج (أ) يسحب على التاجر (ب) لدفع المبلغ؛ (أ) يخضم الحوالة المقبولة فى مصرفه وينفق النقود على إنتاجه الجارى، بينما (ب)، إذ يبيع السلع إلى المستهلكين

(٩١) لقد أوضح البروفيسور فاينر (مرجع سابق، ص 339 وما بعدها) إن ذلك التمييز، الذى تعودنا على احتسابه كإنجاز لوقتنا الحاضر حينما تسلل إلى الكتب المقررة بالفعل، كان مفهوماً على نطاق واسع منذ عشرينات القرن التاسع عشر.

النهائيين، يجمع النقود التي يسدد بها الحوالة عند استحقاقها، علمًا بأن التاريخ يجرى اختياره بطريقة تجعل ذلك ممكنًا بشكل عادي. لاحظ أن هذا الأمر يمثل قطعة من ممارسة يمكن مشاهدتها وليس بناءً نظريًا؛ وإن المصرف الذي يحصر نفسه بمثل هذا النوع من النشاط لا يمكنه حقًا زيادة إقراضه بأمواله فقط on its own لأن السلع ينبغي أن تُنتج وتُباع أولاً؛<sup>(٩٢)</sup> وأن هناك معنى واضحًا- ولو أنه مجرد واحد من معاني عدة- يمكن التأكيد فيه على أن النقود المصرفية من هذا النوع من شأنها أن تتغير بشكل مناظر لتدفق السلع تقريبًا، وأنها لا ترفع الأسعار وتمتع ب"المرونة". بوسعنا حقًا أن نشك بالأهمية التي يعطيها أنصار هذا المذهب لهذه الحالة. ويمكننا أن لا نحب هذا النوع من المرونة، ولكن ليس ثمة مبرر لإنكار وجودها. وأكرر إن أيًا من الأخطاء المشار إليها لا يمكن استبعادها من موقف مدرسة الصيرفة أو من النظرية التجارية للصيرفة.

#### ٥- الصرف الأجنبي وحركات الذهب الدولية

أثبت تحليل الفترة للجوانب النقدية من العلاقات الاقتصادية الدولية، بالشكل الذي قدّمه ج.س. ميل، أنه عمل متين للغاية وأنه ما يزال يشكل الأساس للكثير من أفضل الأعمال في وقتنا الحاضر، رغم تعرضه للنقد الشديد.<sup>(٩٣)</sup> ويلزم أن نضع

(٩٢) إن هذه النسخة لا تتضمن الخطأ المفترض عمومًا في التأكيد القائل إن المصارف لا تستطيع أن تعطي انتماءً أكثر من "احتياجات" عملائها؛ ومن المحتمل أن توك لم يقصد أكثر من هذا. وقد يكون الموقف النمطي للمصرفي الإنجليزي المحترم قد أقتعه بهذا الرأي، إضافة إلى الرأي القائل بأن انتماءنا كهذا لا يؤثر على الأسعار. ومن ناحية أخرى، لا ينبغي أن ننسى أن توك لم يتمسك بشكل صارم بنظرية خصم الأوراق التجارية باستخدام نقود المصرفيين (وقد أبرز كبير Kepper هذا الأمر على نحو منور جدًا، انظر القسم السادس، أدناه). فقد التزم توك بوضوح في بعض المواضع بتعريف أوسع لاحتياجات العملاء، معتقدًا إن أي نوع من الائتمان قصير-الأجل لا يمكن قط أن يكون تضخميًا بحيث يخدم الأعمال الجادة serious business. (ويبدو أنه خلق حالة استثنائية بالنسبة لمعاملات المضاربة البحتة في أوقات "الرواج التجاري الشديد" overtrading). ومن غير الصعب طبعًا ليس الدفاع عن هذا الرأي فقط، بل حتى فهمه أيضًا ما لم نفسره كنتيجة طبيعية لموقفه القائل إن المصارف لا تستطيع إقراض أكثر مما يدخره الجمهور. ولكنه، في عمله Inquiry، اعترف بأنها قادرة على ذلك.

(٩٣) أرى أن هذا يسرى ليس على عمل تاوسك Taussig فقط، بل أيضًا على فايترز وهابرلر Haberler اللذين طورا التحليل "الكلاسيكي" بالتأكيد وسلما أيضًا بأدوات وفرضيات جديدة مختلفة تعود لكتاب آخرين، ولكنهما لم يتحديا الأصول "الكلاسيكية". وفي الواقع، تم تحدى هذه الأصول من قبل أوهلن Ohlin واقتصاديين آخرين من الدرجة الأولى، ولكن يمكن اعتبار مساهماتهم أيضًا كتطويرات=

الحقيقتين التاليتين فى أذهاننا من أجل تقدير هذا التحليل حق قدره.

أولاً: كان الكتاب "الكلاسيك"، ودون إهمال أفكار أخرى، يحاجون أساساً من خلال قاعدة ذهب دولية حرة unfettered international gold standard. وهذا يعود إلى عدة أسباب يهمننا واحداً منها بشكل خاص. فقاعدة ذهب دولية تقوم (عادةً) بإبقاء أسعار الصرف الأجنبي ضمن نقاط معدنية معينة specie points وفرض صلة "تلقائية" بين مستويات السعر وأسعار الفائدة المحلية. ويكره الفكر المعاصر هذه التلقائية لأسباب سياسية واقتصادية بالدرجة نفسها: فهو يكره القيود التى تضعها التلقائية على الإدارة الحكومية للعملية الاقتصادية-وينفر من الذهب كنفوره من الولد الشرير الذى يفضح الحقائق المزعجة. ولكن معظم اقتصاديين الفترة استحسنوا تلك القاعدة لنفس الأسباب بالضبط. فرغم أنهم توصلوا إلى حلول وسط فى الممارسة كما فى النظرية ورغم تسليمهم بإدارة المصرف المركزى، فإن التلقائية- وهى عبارة أحبها اللورد أفرستون-كانت بالنسبة لهم، وهم الذين لم يكونوا وطنيين nationalists أو اشتراكيين حكوميين estatistes، مثلاً أخلاقياً واقتصادياً. ومن المعقول القول إن هذا وحده يحدث اختلافاً كبيراً بين مشاكلهم ومشاكلنا ومن المرجح جداً أن يفرض هذا التباين فى المنظور العملى نفسه فى العمل التحليلى البحث- ولو إن هذا قد لا يحدث بالضرورة.

ثانياً: اهتم الكتاب "الكلاسيك" بتجارة السلع أساساً. ورغم أنهم لم يغفلوا دراسة الإفراض الدولى والمساعدات والهبات، بيد أن المشاكل النقدية لتجارة السلع (الدفع مقابل الاستيرادات، وإيرادات الصادرات، وحركات الذهب، وتغيرات السعر المرتبطة بهذه الأمور، وآثار حركات الذهب على بنى الائتمان المحلى وأسعار الفائدة) تمثل مشاكلهم المركزية، إلى حد أنهم عالجوا كل الأشياء الأخرى من زاوية تجارة السلع. وبالنتيجة فإن المالية الدولية international finance لم تتل ما تستحقه من اهتمام فى تحليلهم - ولكن معاملة الائتمان التى اهتموا بها هى المعاملة التى تتضمنها الورقة التجارية (بما فى ذلك الورقة المالية حقاً) التى تتاظر المعاملات السلعية بشكل مباشر أو بشكل ما أكثر بعداً. ولكن قروض أمريكا

---

=وليس صياغة جديدة لهذه الأصول. ويمكن الرجوع إلى عرض البروفيسور فاينر (مرجع سابق، الفصل السادس) لدعم هذا الرأى. وأى انطباع معاكس لهذا إنما يستند إلى حد كبير على حقيقة إن التحليل المعاصر يقوم على تصور مشاكل وظروف أخرى.

الجنوبية وأسهم التعدين مثلاً التي صدرت عام ١٨٢٤ والتي سادت في سوق لندن المالى حينذاك لم تترك آثاراً فى النظرية الأساسية. أما بالنسبة لنا، فإن المنهج المعاكس يبدو طبيعياً أكثر: إذ يُرَجَّح أن ننظر إلى معاملات رأس المال الدولية بوصفها الظاهرة الأساسية التى تعتبر تجارة السلع ظاهرة ثانوية بالنسبة لها، التى بواسطتها تتم السيطرة على هذه التجارة وعلى أساسها يجرى فهم هذه الأخيرة. وهذا يكفى بحد ذاته لفصل التحليل المعاصر عما يمكن وصفه بنظرية المالىة الدولية القائمة على تجارة السلع Commodity-Trade Theory of International Finance (أو نظرية المدفوعات الدولية أو نظرية حركات الذهب الدولية).

وهكذا تتعرض نظرية المالىة الدولية القائمة على تجارة السلع-كما هو شأن نظرية القيم الدولية - لانتقاد مفاده إن مفهومها للظواهر ضيق جداً.<sup>(٩٤)</sup> وينبغى أن نوضح أيضاً إن فرضياتها لا تؤهلها للتطبيق العملى المباشر. ولكن ثمة انتقاد آخر يصيبها فى عقر دارها ويتعين ذكره حالاً، لأنه حقق انتشاراً لا يستحقه خلال السنوات العشرين الأخيرة تقريباً. فنظرية المالىة الدولية التى تتمحور حول تجارة السلع تشدد بصورة طبيعية على الدور الموازن لتغيرات الأسعار النسبية. بينما جرى، من قبل فيكسل لأول مرة، إيضاح إن تسوية الاضطرابات فى العلاقات التجارية يمكن أن تتم، وغالباً ما تتم بالفعل، دون تغيرات فعلية فى الأسعار ودون حركات ذهب فعلية. وهذا أمر صحيح طبعاً، ولا يمكن إنكاره من قبل أى كاتب "كلاسيكى" وبخاصة ريكاردو. ولكن رغم ذلك، إذا كانت النظرية "الكلاسيكية" تنتقد على أساس أنها تشدد على آلية السعر بشكل غير مبرر قط وأنها، ارتباطاً بهذا، فشلت فى ملاحظة العوامل الموازنة الأخرى، فهذا نقد خاطئ لأن تغيرات السعر التى تتخيلها النظرية "الكلاسيكية" تنطوى على انتقال فى منحنيات الطلب يتضمن بدوره تغيرات فى الدخل كما سنرى بعد قليل. وعلاوة على ذلك، فإن تغيرات السعر تحتل الموقع الأساسى بالفعل فى النمط الذى اختاره "الكلاسيك" للتحليل. وكل ما يمكن للناقد أن يقوله بحق هو إن هذا الأمر لم يعد صحيحاً فى الأنماط التى تكون فيها الأسعار فيها جامدة وتهيمن عليها حركات رأس المال. وأخيراً، فإن كثيراً من كتّاب الفترة

(٩٤) حول ذلك، انظر: J. H. Williams, "The Theory of International Trade Reconsidered," Economic Journal, 1929, reprinted in Postwar Monetary Plans and Other Essays (1944), part 1 v



أدخلوا بشكل صريح العوامل التي يفتقدها النقاد في اللوحة الكلاسيكية. (٩٥)

ثالثاً: لم تكن النظرية "الكلاسيكية" للمالية الدولية جديدة تماماً. فثورنتون الذى صاغ مخطتها أشار - مستحسناً وناقداً - إلى لوك وهيوم وآ. سمث، وإن تحليل هيوم يمثل نقطة انطلاق عمل الفترة من دون شك. ولكن هيوم نفسه لم يفعل أكثر من أنه صاغ بشكل فعال نتائج تطور طويل كان العمل "الميركنتيلي" يتحرك فى سياقه باتجاه مذهب "الكلاسيك". وقد سادت تعاليم ثورنتون إلى هذا الحد أو ذاك لدى معظم الكتاب الأساسيين فى تلك الفترة والفترة اللاحقة بدءاً من مالثوس (٩٦) عبر توك إلى ج.س. ميل وكيرنس وإلى تاوسك أخيراً. ولكن وتلى ابتعد عن هذه التعاليم وتبعه ريكاردو. (٩٧) والآن، نمضى لدرس النقطة المطروحة للمناقشة.

ولهذا الغرض ننتقل من وجود حالة توازن نقدى بين بلدين. (٩٨) ونظراً لامتلاكنا نظرية القيم الدولية وامتلاكنا شرط التوازن، الذى تعطيه معادلة الطلب المتبادل (التي تشكل أساس التكلفة المقارنة، كما نعلم)، فإننا نجد حالاً أن شرط التوازن النقدى الذى ينبغى أن نضيفه الآن يتمثل ببساطة، فى ظل فرضياتنا، بأن الذهب لا ينبغى أن ينتقل من بلد إلى آخر ذلك لأن الحقوق الناجمة عن المعاملات السلعية تلغى بعضها بعضاً. سندرس خصائص هذا التوازن وذلك بأن نفترض أنه تعرض إلى اضطراب معين وبأن نحلل التعديلات التى تتبع ذلك. أولاً: نفترض حصول الاضطراب فى مجال النقود: نفترض، كما فعل هيوم، أن الذهب النقدى الموجود لدى كل فرد فى أحد البلدين قد تضاعف بصورة مفاجئة. ودون أن نلزم أنفسنا بأى نظرية كمية محددة، يمكننا الجزم إن الدخول وأرصدة الأعمال المعبر

(٩٥) وقد أوضح هذا فاينر (مرجع سابق، ص 393 وما بعدها) الذى يشير بشكل خاص إلى لونجفيلد وتورنس وجوبلن.

(٩٦) Edinburgh Review, 1811. وكذلك المقالات الاستعراضية المشار إليها فى مناسبة أخرى (انظر القسم الثالث، أعلاه).

(٩٧) وكما أوضح ماك كولوخ، فقد استبقهما باربيون إلى حد ما. انظر الجزء الثانى، الفصلين السادس والسابع، أعلاه.

(٩٨) نضع الفرضيات التالية لتجديد النمط "الكلاسيكى" جزئياً ولتيسر العرض إلى حد ما: أننا نستبعد أى علاقات اقتصادية دولية ما عدا تجارة السلع، مع أسعار، وبالتالى دخول، مرنة (وتنافسية) بشكل تام؛ نستبعد الائتمان من أى نوع كان؛ نفترض السريان التام لقاعدة الذهب الدولية الحرة؛ وإن المتاجرة تتم بين بلدين لا يختلفان من حيث الحجم كثيراً ولا تمثل التجارة الخارجية أهمية ضئيلة بالنسبة لأى منهما؛ نستبعد استخراج الذهب، وإن الذهب يستعمل كله لأغراض نقدية رغم معاملته كسلعة؛ وإن ليس ثمة تكلفة، مخاطرة، أو خسارة فى الوقت جراء نقله أو نقل السلع. ومن الممكن، كما هو واضح، استخلاص نظرية كاملة بشكل ملائم عن طريق إسقاط هذه الفرضيات الواحدة تلو الأخرى.

عنها بالذهب وبالتالي الإنفاق سوف تزداد في ذلك البلد؛ وان جداول الطلب على مختلف السلع سوف تنتقل إلى الأعلى؛ وان الأسعار الذهبية سوف تزداد بالنتيجة؛ وان الصادرات سوف تتدنّى، وسوف يتدفق الذهب نحو الخارج إلى أن يُستعاد التوازن. ولم يتحدّد أحد هذارغم أن العملية المصطنعة إلى حد بعيد، كما تم افتراضها، قد أعطيت مجالاً واسعاً للمراوغة.<sup>(٩٩)</sup> ثانياً: بدلاً من افتراض زيادة الذهب في أحد البلدين، افترض إن السلع قد انخفضت لسوء الموسم، مثلاً. فنظراً لازدياد "الحاجة" إلى الطعام، فإن القارئ سيدفع للقول بحدوث ميزان تجارى غير ملائم يؤدي إلى تصدير الذهب الذى تتحقق من خلاله تسوية ما للوضع عندئذ.<sup>(١٠٠)</sup> ولكن القارئ يدرك، بعد التأمل، إن هذا ليس صحيحاً بدقة ولا يشكل تعميماً لمحاكاة هيوم بل انحرافاً عنها. ذلك لأن الموسم السيئ بحد ذاته لا يخلق ميزاناً غير ملائم. وأن الاحتياجات ليست غير قابلة للضغط. فبقدر ما تكون الحاجة للاستيرادات من الطعام ضرورية، فإن البنود الأخرى منها يمكن أن تضغط: وبعبارة أخرى، يتمثل كل ما حدث بأن الأفراد في البلد الذى شهد الموسم السيئ أصبحوا الآن أفقر مما فى السابق ويتعين عليهم إعادة تكييف استهلاكهم واستثمارهم مع مستوى أقل من الدخل الحقيقى؛ ولكن عند هذا المستوى يمكن أن يكون، ويجب أن يكون عند غياب النقود والائتمان، ميزان التجارة فى توازن كما فى السابق. ومع ذلك، فإننا نحصل من الناحية الفعلية على ميزان غير ملائم أيضاً حينما نفكر بصورة صحيحة فى *per analogiam* {مشابهة} محاكاة هيوم، بيد أننا نحصل عليه كنتيجة لتصدير الذهب وليس كسبب له. فنظراً لعدم انخفاض كمية الذهب نتيجة سوء الموسم ونظراً لكوننا نستطيع افتراض عدم حصول انخفاض فى الدخول النقدية والمصروفات النقدية أيضاً ولكن نظراً إلى أن السلع المتاحة للشراء أقل الآن، فإن الأسعار سوف ترتفع أو إن الذهب معبراً عنه بالسلع سوف يصبح أرخص أو، يمكن أن نقول أيضاً من زاوية مستوى السعر السابق، إن الذهب بات فائضاً *redundant*. وهذا يحد من تصدير، ويشجع على استيراد، السلع الأخرى غير الذهب بالضبط كما لو إن الذهب والدخول والمصروفات قد زادت مع بقاء

(٩٩) لقد قلتُ من مجال المناورة *quibbling* وذلك بالتفكير من خلال الدخل والإنفاق وليس من خلال كمية النقود وحسب. ومع ذلك، فإن حيز المناورة يبقى قليلاً.  
(١٠٠) تتمثل الخطوة القادمة فى زيادة الدخول والأسعار فى البلد الأخر، التى ستعكس العملية حتى قبل أن تبطلها كلياً المواسم العادية وإعادة وضع الظروف السابقة.

الإنتاج ثابتاً.<sup>(١٠١)</sup> وهكذا نكون قد حولنا الاضطراب الذي نشأ في المجال السلعي إلى اضطراب في المجال النقدي.

وقد بدا على ثورنتون، الذي استهل درسه لطبيعة التوازن النقدي في التجارة الدولية بطرح المثال عن انخفاض المحصول (Paper Credit, p. 143)، أنه يحتاج بالطريقة التي أوضحنا تواتراً إنها معرضة للانتقاد. صحيح إن حاجته في مواضع أخرى (مثلاً، ص ٣٤٤ و ٣٤٧ من المرجع السابق) تشير إلى أنه أدرك النقطة التي حاولت طرحها. ولكنه كان غامضاً ومترددًا جدًا في هذا بحيث أن ويتلى، وريكاردو فيما بعد، كانا على حق في التشديد على أن العوامل التي تؤثر على قيمة الذهب أو قوته الشرائية هي شيء وان تأثير القيمة أو القوة الشرائية للذهب هي شيء آخر. ولكنهما لم يحسنا وضع فكرتهما إلى حد إن كتابًا معاصرين آنذاك وكتابًا لاحقين أخذوا يتساءلون عما إذا كانت هناك أي فكرة أصلاً.<sup>(١٠٢)</sup>

ولكن هل كانت لديهما فكرة ما؟ أليست هي مجرد مباحكة أن نشدد على أن الذهب يتدفق إلى الخارج لأنه "أرخص سلعة قابلة للتصدير" وليس بسبب سوء الموسم الذي يجعل الذهب "أرخص سلعة قابلة للتصدير"؟ وبدلاً من كل الأجوبة

---

(١٠١) لا داع لأن نوضح إن سياق الأحداث الموصوف أعلاه إنما يورد للتعبير فقط عن منطق العملية وليس من الضروري أن يكون قابلاً للمشاهدة بالفعل. ولكن هذا لا يشكل أي مبرر للاعتراض مثلما لا يصح الاعتراض على النظرية المعتادة حول آثار فرض ضريبة على سلعة ما- فسعر السلعة لا يزداد، كما يقتضى المخطط التوضيحي، أولاً بمقدار المبلغ الكلي للضريبة، وأنه يهبط من ثم مجدداً بسبب الانخفاض الناشئ في الكمية المطلوبة، وهكذا إلى أن يستقر السعر عند المستوي التوازني الجديد، وإن من الممكن عملياً حذف بعض الخطى. وبالمثل يمكن أن يتدفق الذهب حالاً لدفع قيمة الاستيرادات الإضافية من الحبوب وإن تأثير انخفاض المحصول على مستوى السعر في البلد المتأثر يمكن أن لا يظهر قط بصورة كلية: ولكن هذا لا ينبغي أن يؤثر على دور تغيرات السعر في المخطط التوضيحي.

(١٠٢) حول هذا السجال، انظر فاينر: Canada's Balance of International Indebtedness, 1900-1913. (1934), ch. 9. وقد أدخل ويتلى وريكاردو ليس فقط حججاً غير هامة وغير جوهرية بل خاطئة أيضاً. فقد أنكرا مثلاً إن انخفاض المحصول يخلق "قيضاً" redundancy في العملة، مع أن ريكاردو سلم بهذا في رسالة إلى مالتوس (Letters, p. 13). ولكن ويتلى اقترب من المبدأ المعنى أكثر من ريكاردو، ربما لأنه كان يمتلك مفهوماً أوضح لمستوى السعر. وهكذا قال ويتلى بشكل واضح انه رغم كل المساعدات والمبالغ الأخرى المرسله للخارج أثناء الحروب النابليونية، فقد كان من الممكن تعزيز تدفق الذهب على البلد إلى أي حد" (Essay on the Theory of Money ...Ist (vol. p. 194). وإذا استثنينا المبالغة الواضحة، فإن هذا القول يتضمن بوضوح، ولو انه لا ينص صراحة على، المبدأ القائل إن ثمة آلية نقدية تكمن خلف تحويلات وتدفعات الذهب وان هذه الأشياء لا تتحدد أبداً فقط بالعوامل التي تؤثر مرة واحدة at one remove كالمدفوعات السياسية أو الظروف التي تحدد الطلبات على السلع الفردية.

الأخرى، أكتفى بالإشارة إلى حقيقة لها أهمية كبيرة لتاريخ التحليل وتاريخ الفكر الاقتصادي معاً. من الطبيعي بالنسبة للمصرفيين أو الكتاب الذين يضعون أنفسهم في مقام المصرفى الفردى أن يقولوا إن المصارف لا تستطيع توسيع الائتمان إلا بالحدود، المعطاة بالنسبة لهم، بصرف النظر عن سلوكهم الخاص. وليس أقل طبيعية بالنسبة للمصرفيين أو دارسى مشاكل المصرف الفردى أن ينطلقوا من الحقيقة الواضحة القائلة إن تدفقات الذهب إلى خارج أو داخل البلد تنتج عن أسعار صرف ملائمة أو غير ملائمة والتي تنتج بدورها عن الطلب وعرض الحقوق على الجهات الأجنبية. وإذا استثنينا نوعية الورقة الفردية، فيبدو إن العوامل الكامنة خلف الطلب والعرض تمثل كل ما ينبغي على المصرفى تحليله لأغراض التشخيص والتنبؤ: العوامل السياسية، حالة الأعمال (رواج، كساد،..)، حالة المحاصيل، وما شابه ذلك؛ وهذه هي فعلاً الزاوية التي وضع جوشن نفسه فيها حينما كتب عمله الشهير: (Theory of Foreign Exchanges (1861)).<sup>(١٠٣)</sup> ولما كان الطلب وعرض الأوراق الأجنبية يعكس ميزان مدفوعات البلد الجارى (والمتوقع)، فيمكن أن نسمى هذا الأمر نظرية الصرف الأجنبى القائمة على ميزان المدفوعات Balance-of-Payments Theory of Foreign Exchanges. يمكن أن تمر عقود من الظروف الهادئة دون أن يعى أى فرد حقيقة إن هذه النظرية تفتقد شيئاً ما. ولكن إذا واصل الناس استخدامها فى ظروف الاضطراب الحاد، فإن وجود عامل آخر يصبح واضحاً بحيث يتعذر اختزاله إلى تلك العوامل التى يمكننا كشفها بتحليل الفقرات الفردية لميزان المدفوعات، أى قيمة (القوة الشرائية ل) الوحدات النقدية التى تُستخدم للتعبير عن موازين المدفوعات. ويمكننا إطلاق اسم التضخم النسبى Relative Inflation على التغيرات فى قيمة الوحدة النقدية لبلد ما بالمقارنة مع قيمة الوحدات النقدية للبلدان الأخرى وأن نتحدث بالتالى عن: نظرية الصرف الأجنبى القائم على التضخم Inflation Theory of Foreign

(١٠٣) كان (اللورد فيما بعد) جورج ج. غوشن George E. Goschen (١٨٣١-١٩٠٧)، وزير المال فى إدارة سالسبورغ الثانية (١٨٨٦-١٨٩٣) ويتمتع بأهمية تاريخية بوصفه آخر وزراء المالية وفق التقليد البحث للبرالية التقليدية (التي تحتل أهمية فائقة رغم أن هذه البرالية تخفت فى مجلس وزراء محافظ)، ومصرفياً من اصل ألماني. يصف كتابه بصورة ممتازة ما يعرفه التاجر المثقف والبارع عن الصرف الأجنبى. وباعتباره قطعة تحليلية، فإن الكتاب، الذى لم يتوغل إلى ما تحت سطح الظواهر الملاحظة جيداً، لا يصنف كعمل مرموق. ولكنه أوضح أشياء يُرجح إن رجال الحكم والاقتصاديين الأكاديميين لا يعرفون عنها إلا القليل مما يجعله هبة لكليهما. وحقق الكتاب نجاحاً ساحقاً وما يزال جديراً بالقراءة.

Exchanges. سوف نعود إلى هذه النقطة في الجزء الرابع، الفصل الثامن. أما الآن، فأريد فقط أن أوضح أن الجزء الأول من المعركة الطويلة بين هاتين النظريتين - مع أنهما ليسا تفسيريّن بديلين، وهو أمر ينبغي أن يكون واضحًا - كان قد انعكس في السجال بين ثورنتون وويتلي-ريكاردو: فحينما يصبح الذهب "فائضًا" في بلد ما، أو "أرخص سلعة قابلة للتصدير" وفقًا لتعبير الأخير، فإن هذا البلد ينعم "بوفرة نسبية في الذهب". وعليه، فقد كانت لدى ويتلي وريكاردو فكرة معينة كانت تشكل أكثر من منطق مغلوط chopping-logic، مع أنهما، بقدر تعلق الأمر بهجومهما على ثورنتون، ربما لم يكونا على حق لأن ذهن ثورنتون الصافي لم يهتم إلا قليلاً بالمغالطة الموجودة في حجة ميزان المدفوعات.

حينما تكون البلدان في توازن نقدي بعضها مع بعض، فإن الذهب يتوزع بينها بطريقة ما بحيث لا يتحقق أي ربح عند تحويل أي جزء من رصيد بلد ما إلى أي بلد آخر، وذلك على غرار ما ذكرنا أعلاه. ويمكننا التعبير عن هذا بالقول إن القوة الشرائية للذهب متكافئة عالميًا أو بالقول أيضًا، من زاوية نظرية الصرف الأجنبي القائمة على التضخم، إن التكافؤ وتغيراته تمثل العوامل المحددة (أنيًا) في سوق الصرف الأجنبي. وتعود نظرية تكافؤ القوة الشرائية هذه، أو شكل أولى منها، إلى زمن بعيد، ويمكن بالتأكيد إرجاعها إلى مالينيس Malynes كما مر بنا هذا آنفًا. وقد ارتبطت صيغة خاصة منها باسم كاسل Cassel أثناء الحرب العالمية الأولى، ولكن المبدأ المعنى ينبغي أيضًا إرجاعه إلى ويتلي وريكاردو،<sup>(١٠٤)</sup> حيث أنه يظهر في عملهما كما يظهر لدى كاسل مرتبطًا بشكل متميز بنظرية كمية محددة (وخام).<sup>(١٠٥)</sup>

---

(١٠٤) هذا لا يمثل رأى البروفيسور فاينر (op.cit. pp. 126 and 382 et seq). ولكن السبب يعود فقط إلى أنه يحتفظ بالمصطلح إلى الشكل الكاسلي (نسبة إلى كاسل) للمبدأ. ولا يمكن طبعًا إرجاع هذا الشكل إلى ريكاردو الذي تجنب دائمًا مفهوم مستوى السعر الذي يُعد جوهريًا للشكل الكاسلي للمبدأ ولو ليس للمبدأ نفسه. وقد ناقشنا سابقًا صراع الاقتصاديين مع ظهور مفهوم مستوى - السعر. عند مستوى معين من النظرية النقدية، تمثل النظرية الكمية ونظرية تكافؤ القوة - الشرائية purchasing-power parity theory مجرد نظريتين متكاملتين أو حتى مظهرين مختلفين لشيء واحد. ومع ذلك، يمكن صياغتهما عند مستويات أخرى بطريقة ما بحيث تشكلان فرضيتين مستقلتين منطقيًا، مع أنهما تبقيان مرتبطتين ببعضهما البعض.

ويمكن دون صعوبة كبيرة تعميم المحاجة "الكلاسيكية" عن حركات الذهب وأسعار الصرف إلى الأوراق غير قابلة للتحويل.<sup>(١٠٦)</sup> في حين أن تطبيقاتها على حالات القروض، والمساعدات، والتغيب الطويل للمالك عن أملاكه absenteeism<sup>(١٠٧)</sup> وهو موضوع أساسي في علم اقتصاد تلك الفترة) تطرح صعوبات أكثر. وبطبيعة الحال، فإن تشعب الآراء التي وصفت تَوًا تترحل إلى مناقشة هذه الحالات. ولكن هذه ليست هي المشكلة الوحيدة. فكل هذه الحالات، وبخاصة القروض الدولية، تثير أسئلة لا يمكن معالجتها بصورة مرضية وفقًا لمخطط مشتق من الزيادة القدرية في رصيد الذهب الذي يمتلكه بلد ما أو من سوء موسمته: فآثار الدخل، بين أمور أخرى، تبدأ بأداء دور مختلف نوعيًا وتكتسب أهمية حاسمة. ولذلك فإن النتائج لم تكن مرضية. ومع ذلك، فإن الانتقاد الحديث- بوصفه انتقادًا- غالبًا ما يُخطئ حينما لا يهتم بصورة كافية بالظروف الخاصة للمعاملات التي تخيلها كتاب فريديون وبسياق الأحداث التي فرضتها تلك الظروف. خذ معالجة ج. د. س. ميل الشهيرة حول المدفوعات السياسية من جانب واحد- إتاوة سنوية مثلًا- التي كانت صالحة كنقطة انطلاق واستثارت انتقادًا واسعًا في المناقشة الخاصة بالتعويضات الألمانية بعد عام ١٩٢٠ (Principles, Book 111, ) (ch. 21, § 4). إن هذه المناقشة مختصرة وشديدة التبسيط، ولكنها صحيحة أساسًا بقدر تعلق الأمر بالحالة الأولى من الحالات المعنية، أي حينما يصر البلد القابض على تسلم مبالغ سنوية من النقود لا يملك البلد المدين أي خيار سوى جمع المبلغ

(١٠٦) أدرك ويتلي Wheatley (Essay on the Theory of Money, 1807) على نحو أوضح مما فعل آخرون أنه حتى في تلك الحالة، فإن "الفيض"- أي الضغط على مستوى السعر- وليس أي تكرار في عالم السلع بحد ذاتها هي التي يمكن أن تسبب التحول غير الملائم في أسعار الصرف. ولا نجد لهذا الأمر أي صدى في معالجة ميل غير الوافية إلى حد ما للموضوع (Principles, Book 111, ch. 22, § 3).

(١٠٧) إذ كان جرى بصورة متزايدة طبعًا مناقشة موضوع الملاك الإيرلنديين الذين يعيشون في إنجلترا من ربوع ممتلكاتهم في إيرلندا، فإن البند الرئيسي الاقتصادي البحث يتعلق بما إذا كانت معيشة وإنفاق هؤلاء الملاك في إنجلترا وليس في إيرلندا لها أي أهمية بالنسبة للشعب الإيرلندي. أعطى ماك كولوخ إجابة سلبية على أساس أنه لا يهم أين ينفق الفرد ما ينفق ("Essay Showing the Erroneousness of the Prevailing Opinion in regard to Absenteeism," Edinburgh Review, 1825, reprinted in Treatises and Essays on Money, Exchange, Interest, 1859 Outline, بينما أعطى سنور جوابًا إيجابيًا ضعيفًا (Edinburgh Review, 1825) انظر كذلك عمله: (p. 156).

ويتمتع كتاب م. لونجفيلد M. Longfield (Three Lectures on Commerce and One on Absenteeism, 1855, London -School Reprint, 1937) بقدر من الأهمية التحليلية.

الأول منها من جيوب مواطنيه. هنا لا تمثل حركة الذهب مسألة آليات تلقائية قط ولكنها فرضت ببساطة من قِبَل ظروف المشكلة منذ بدايتها. وفي ظل هذه الظروف، من النادر ألا يحدث هبوط في الأسعار في البلد الدافع. وهذا الهبوط من شأنه زيادة الصادرات وتخفيض الاستيرادات وبالتالي استعادة الذهب، ولكن حقوق البلد الدافع في هذا الذهب، وفقاً لفهم ج. س. ميل لهذه الحالة، يمتصها حق البلد القابض بقسط الإتاوة القادم بحيث يبقى رصيد الذهب، والدخول، والمصروفات والأسعار في البلد الدافع على انخفاضها وبظل فائض صادراتها قائماً. ويمكن بالتأكيد تصور حالة أخرى من شأنها أن تقدم سياقاً مختلفاً من الأحداث ولا تتضمن حركات ذهب ولا تغيرات في الأسعار البتة سوى تغيرات في الدخل وحركات سلعية. ولكن كلتا الحالتين تصلحان لتوضيح ماهية الشيء الجوهرى من الزاوية "الكلاسيكية"، أى أن العامل الموازن الحقيقى هو انتقال السلع. ولكن أيًا منهما ليس واقعياً جداً.

## ٦ - الدورة التجارية

يمثل اكتشاف الدورة التجارية business cycle وتحليلها الأوّل أحد الإنجازات الأكثر أهمية في الفترة محلّ الدرس وواحد من الإنجازات القليلة التي كانت أصلية حقاً. صحيح إن أزمات الأعوام ١٨١٥، ١٨٢٥، ١٨٣٦-١٨٣٩، ١٨٤٧-١٧٤٨، ١٨٥٧، ١٨٦٦ كانت قد فرضت حتى على أكثر الاقتصاديين أكاديمية الاهتمام بهذه الظاهرة. ولكن انهيارات مماثلة تحمل طابعاً مماثلاً من الانتظام وقعت في القرن السابع عشر دون أن يهتم أحد بدرسها: إذ لم يميزها أى كاتب عن آثار الحرب أو الاضطرابات الخارجية الأخرى، أو أن يجدوا فيها شيئاً ما غير حظوظ سيئة تحدث بالصدفة أو نتائج للهوس أو أخطاء أو سوء توجيه. أما أول إحياء بإمكانية وجود أسباب أعمق لهذه الانهيارات: أسباب كامنّة في العملية الاقتصادية، فيمكن العثور عليه فعلاً في الأدب "الميركنتيلى" بشكل رئيسى بالارتباط مع الأفكار التي تطورت فيما بعد إلى نظريات نقص الاستهلاك المختلفة. ولكن هذه الأفكار لم تُطرح بصورة صريحة قبل السجال حول الفوائض، أثناء وبعد الحروب النابليونية، الذي تعرفنا عليه من قبل والذي اندحر آنذاك. وبعد تقديم ملاحظات إضافية حول هذا السجال، سنتناول تحليلات الدورات التجارية التي تعود

أساسًا إلى توك واللورد أوفرستون وننتهى عند مساهمة ماركس. ويمكن للقارئ الرجوع إلى عمل فون بيرجمان<sup>(١٠٨)</sup> للاطلاع على معالجة شاملة للموضوع.

إن انهيار الائتمان وعدم المقدره على بيع السلع هي الوقائع المتعلقة بالأزمات التي تلاحظها الصحافة والجمهور أولاً ويُرجعون إليها طبعاً آثاراً معينة كعمليات الإفلاس والبطالة: فالصحافة والجمهور أنصار أشداء "للنظريات النقدية، وفيض الإنتاج"<sup>(١٠٩)</sup> وما ناقشه ج. ب. ساس فى فصله المتعلق بـ "Law of Markets" كان يناقض الأفكار الشائعة من نوع النظريات الأخيرة. وقد كانت الميزة الرئيسة لهذا القانون سلبية من ناحية موضوع الأزمات، كما سبق أن ذكرنا. إذ أوضح ساي بنجاح أنه مهما بدت ظاهرة فيض الإنتاج كبيرة فى اللوحة التاريخية للأزمات الفردية، فلا يمكن استخلاص تفسير سببى منها: فلا معنى من القول إن هناك أزمة لأنه قد تم إنتاج "الكثير جداً" فى كل مكان. وهذه المساهمة كانت مهمة جداً، رغم سلبيتها. ويمكن أن نقول إنها تدرج ضمن بداية التحليل العلمى للدورات وتؤشر النقطة التى ابتعد فيها الأخير عن مرحلة ما قبل الفكر التحليلى. ولكن التطبيق الإيجابى الذى حاول ساي تحقيقه لقانونه كان أقل أهمية بكثير. فقد استنتج ساي منه بصورة خاطئة، رغم استناده على منطق واضح، ما يفيد بأنه إذا لم يشكل فيض الإنتاج العام تفسيراً ما، فإن فيض الإنتاج الجزئى ينبغى أن يقع فى صلب المشكلة - أى عدم القدرة على بيع بعض السلع، لأن السلع المكتملة لها غير متوفرة أو لأن الإفراط الواضح فى إنتاج بعض السلع يتسبب فى

---

Die Wirtschaftskrisen: Geschichte der nationalökonomischen Krisentheorien (1895) (١٠٨) Eugen von Bergmann. ويقدم معظم مؤلفى الأعمال النظامية حول الدورات التجارية بعض المعلومات حول تاريخ تحليل الدورة التجارية، كما توجد بضع تواريخ أخرى أيضاً. ومن الناحية التحليلية، يمضى عمل البروفيسور فردريك لوتز Friedrich Lutz: Das Konjunkturproblem in der Nationalökonomie (1932) على مستوى أرفع من عمل بيرجمان. ومع ذلك، فالأخير هو الوحيد، كما أعلم، الذى يقدم نتائج البحث الموسع فى أدب الفترة - وهذه حقيقة تثير الاستغراب بالنسبة لموضوع يجرى تداوله كثيراً فى العمل المعاصر. وقد توجه الجهد العلمى نحو درس عمل مؤلفين فرديين أو مجموعات من مؤلفين أو نحو قضايا أو نظريات فردية وليس نحو عرض شامل. وحول توك واللورد أوفرستون مثلاً، هناك العمل الممتاز: Die Konjunkturlehren der Banking und der Currency-schule (1933) Georg Keppler, H. E. (Miller, Banking Theories in the United States before 1860 (1927, ch. 16).

(١٠٩) تعنى "نظرية" الدورات التجارية اليوم أكثر بكثير من مجرد فرضيات تفسيرية: فهى تعنى جهازاً كاملاً من الأدوات النظرية والإحصائية للتحليل. أما بالنسبة للقرن التاسع عشر، فمن الصحيح تقريباً أن نقول إن الفرضيات المتعلقة "بأسباب" الأزمات أو الدورات كانت تمثل المحتويات الرئيسة لما كان يقصد بنظريات الأزمات theories of crises، إن لم تكن محتوياتها الوحيدة.



نقص إنتاج غيرها. وهذه هي نظرية الأزمة القائمة على عدم التناسب Disproportionality Theory of Crises<sup>(110)</sup> كما جرت تسميتها فيما بعد والتي انقرضت في سياق القرن التاسع عشر لعدم حيويتها، رغم إمكانية الإشارة إلى أنصار فرديين لها في كل مكان. وكان ريكاردو أحدهم. فإذا تطور ريكاردو الفكرة قليلاً في الفصل التاسع عشر من عمله Principles، فإنه يطرح فكرة معقولة، وإن غير كافية طبعاً، عن تغيرات مفاجئة في قنوات التجارة بوصفها السبب الوحيد الأكثر أهمية للاضطراب disturbance.

وكما نعلم، فإن سيسموندى ومالثوس (الذنان تبعهما تشالميرس Chalmers) كانوا قادة الحملة ضد قانون ساي-مستخدمين حججاً يعود بعضها إلى كتاب قدامى، وبخاصة لاودردال. ومن الصعب جداً تسمية نظرياتهم التي لم يضعها أى منهما بصورة نظامية كاملة والتي كانت، وبخاصة نظرية مالثوس، نظريات ركود وبطالة مستديمة. أكثر مما كانت نظريات "أزمة". ومع ذلك، اقترب مالثوس كثيراً من تحديد هذه النظريات ويمكن، في نظري، أن نسلم له ب- أو أن نأخذ عليه- نظرية نقص الاستهلاك من نوع الإفراط في الادخار:<sup>(111)</sup> فالركود ينشأ حينما

(110) يتمثل عدم التناسب الذي تخيله ساي في وجود عدم توازن في إطار نفس المرحلة أساساً من العملية الإنتاجية: الإفراط في إنتاج الأضحية نسبة إلى إنتاج المعاطف. وكان من الأفضل أن نحصر المصطلح بهذا المعنى- دون أن يكون هناك اعتراض طبعاً على تكوين مجموعات أوسع من الأضحية والمعاطف- وتمييزه عن نظريات ترجع الدورات أو الأزمات إلى اختلال بين المراحل مأخوذة ككل مثل إنتاج سلع الاستثمار وإنتاج سلع الاستهلاك. ذلك لأن الاختلالات من النوع الأخير ترتبط دائماً بعوامل أخرى كالعوامل النقدية أو فرط الادخار وبالتالي فهي أعراض أو نتائج أكثر مما هي "أسباب".

(111) بمعنى ما يمكن دائماً طبعاً النظر إلى نقص الاستهلاك كإفراط في الإنتاج. وهكذا وصف فون بيرجمان نظرية مالثوس بأنها "نظرية تقوم على فيض الإنتاج". ويبدو إن من المفيد استيضاح الاختلافات لتجنب استعمال العبارة الأخيرة حينما يجد كاتب ما أن سبب المشكلة يكمن في سلوك =المستهلكين، حتى وإن أدى هذا إلى نوع من فيض الإنتاج أيضاً- مثلما تبيننا، لنفس السبب، تعريفاً صارماً لمصطلح الاختلال Disproportionality. سوف نميز ثلاثة أنواع من نظريات نقص الاستهلاك ظهرت كلها في الفترة محل الدرس. أولاً: هناك النوع القائم على فرط الادخار الذي ذكرناه توأ والذي كان مالثوس نصيره الرئيس. ثانياً: ثمة النوع المتمثل بعدم الإنفاق الذي يشدد على الاضطرابات التي تنشأ عن قرارات ادخارية لا تعوضها قرارات استثمارية. وكما نعلم، فإن مالثوس كان قد ألقى نظرة سريعة على هذه الفكرة وهي فكرة قديمة - إذ تعود مثلاً إلى كينيه وعدد من سابقه الفرنسيين- ولكنها لم تلعب دوراً كبيراً في علم الاقتصاد الحديث حتى وقتنا الحاضر. ثالثاً: هناك النوع القائم على الفقر الجماهيري الذي ينسب الفوائض إلى عدم مقدرة العمل "على شراء منتوج الخاص به" وذلك بسبب الأجور الواطنة. وكان سيسموندى، ورودبرتوس Rodbertus على نحو أوضح، أكثر أنصار هذه النظرية أهمية. وكما كان ماركس يعرف جيداً، فهذه النظرية لا تستحق المناقشة لأنها تهمل الحقيقة الأولية القائلة إن عدم كفاية وحتى تزايد عدم كفاية الدخل =

يدخر ويستثمر الناس إلى الحد الذي لا يتبقى عنده أى حافز لزيادة إضافية فى الإنتاج" لما يصحب هذا من هبوط فى الأسعار والأرباح.<sup>(١١٢)</sup> ليس ثمة داع لتكرار القول إن هذه الحجة، مهما كانت مزاياها العرضية - التى تكمن إحداها فى أنها تضع أصل الركود فى عملية الادخار-الاستثمار- هى حجة خاطئة بشكل واضح إذا قصد بها تفسير "الأزمة"، مع أنها لا تكون كذلك إذا كان يُراد بها مجرد إظهار إمكانية تعرض الإنتاج للركود. ولكن سيسموندى يطرح كثرة من العوامل المسؤولة بحيث يتعذر تصنيفه بصورة مرضية. فمن المؤكد أنه كانت لديه حجة الإفراط فى الادخار oversaving وهى تشكل جوهر تحليله لعدم التوازن بين الإنتاج والاستهلاك<sup>(١١٣)</sup> ولكن فكرة نقص الاستهلاك الناجم عن ضآلة الأجور ما تزال أكثر بروزاً وذلك بسبب توزيع الدخل "السيئ" بحد ذاته وبسبب البطالة الناشئة عن المكننة المؤفِّرة للعمل على حد سواء. ثم إن هناك، وفقاً لتحليله المتسلسل sequence analysis، الفكرة القائلة إن النواتج المتزايدة تلبى مبالغ totals من القوة الشرائية تم كسبها فى وقت سابق من خلال المشاركة فى ناتج أصغر. وعلاوة على ذلك، فقد أكبر سيسموندى وعن حق من شأن كل التقلبات العشوائية التى تمهد الطريق إلى المستويات السلسة والعادية والنهائية طويلة الأمد smoth ultimate long-run normals التى توصل إليها المنظِّرون. وهكذا يصبح سيسموندى نصيراً لكل تلك "التفسيرات" التى تتحدث عن فوضى الإنتاج الرأسمالى، ونقص المعرفة بما يفعله المنتجون الآخرون وعمما يريده المشتررون، وما شابه ذلك، رغم أنه لا ينبغي أن ننسب إليه كل الأشياء الفجة التى يمكن العثور فى مثل هذا الأدب. وقد أوحى له ظواهر الكساد فى فترة ما بعد نابليون بقائمة غنية من مسببات الاضطراب من كل الأنواع بحيث كان تحويلها إلى اتهامات أسهل مما لبناء جهاز للتحليل.

---

=الأجرى اللازم لشراء كل المنتج بأسعار تغطى التكلفة لن تتسبب فى وقف الإنتاج، وذلك بفضل طلب أصحاب الدخل غير الأجرية سواء على سلع "الرفاه" أو سلع الاستثمار.

(١١٢) انظر رسالة مالثوس فى: J. M. Kenyes, Essay in Biography, p. 143؛ وكذلك المناقشة الألمانية الحديثة للخلاف بين مالثوس وساي فى: Malthus und Say uber die Ursachen der jetzigen K.H. Rau (Handelsstockung 1821).

(١١٣) إضافة إلى مقالة سيسموندى المنشورة فى: Brewster's Edinburgh Encyclopaedia وعمله: Nouveaux Principes productions " فى: Revue encyclopedique, May 1824. وقد تجادل سيسموندى أيضاً حول الموضوع مع دونوير Dunoyer فى نفس المجلة السابقة (حزيران، تموز ١٨٢٧).

وهكذا يشارك سيسموندى أيضاً فى تيار الأفكار التى قدمت "نظرية" معينة تمتعت بدعم اقتصاديين مقتدرين بدءاً من عام ١٨٥٠ تقريباً حتى نهاية القرن التاسع عشر، وسيتعين علينا الإشارة إليها مرة أخرى. وباختصار، يمكن التعبير عنها بالقول إن الأزمات تحدث حينما يسير أى شىء مهم بصورة خاطئة. كان روشر<sup>(١١٤)</sup> أحد الممثلين الرئيسيين لهذا الرأى. ولكن إضافة إلى الطابع الفطرى، ولو المبتذل نوعاً ما، لهذه النظرية، فإن روشر لم يقدم سوى ما يمكن وصفه كخلاصة لمعظم الأفكار التى كانت متداولة حينما كتب هذا الأمر. فبعد أن أضعف كل هذه الأفكار، سلم روشر بقانون ساي ولكنه اختزله إلى مجرد مطابقة<sup>(١١٥)</sup> وقبّل فكرة ريكاردو عن التغييرات المفاجئة فى قنوات التجارة؛ وسلم بحذر بفكرة مالثوس عن الإفراط فى الادخار، مع أنه قال إن مالثوس بالغ فيها؛ واعترف بأن الادخار "ضار" حينما لا يجرى استثمار المدخرات (Principles, § 220)؛ كما سلم بعدة أفكار كان سيسموندى قد قدّمها؛ وأخيراً، وربما تحت تأثير ج.س. ميل، أدرك دور استيعاب الأرصد فى استثمارات ثابتة<sup>(١١٦)</sup> - وقد فعل روشر كل هذا دون أن يبذل أى جهد لإحكام الصياغة وإعادة التنسيق. وقد شجع الوضع الذى أنتج أعمالاً كهذه على البحث الوقائعى، وكانت هناك دراسات جيدة كثيرة حول أزمات فردية، ولكنى سوف أقتصر

(١١٤) "Principles (Grundlagen, 1st ed. 1854, English trans. 1878) Book 1v, §§ 216-17 on "Commercial Crises" and 220, entitled "When Saving is Injurious" .. والنظرية القائلة إن أى ظرف يزيد بصورة مفاجئة وملموسة من الإنتاج ويخفض من الاستهلاك أو "يبيح الاضطراب فى السير الاعتيادى للصناعة ينبغى أن يحمل معه أزمة تجارية" ما تزال ترد واضحة على نحو أكمل فى: (Volkswirtschaft (1861 Ansichten der). وهذه وجهة فى النظر كانت شائعة فى فرنسا وقد عززها أحياناً تحليل أوضاع فردية بشكل بارع وبناء. ويمكن الاقتباس بهذا الاتجاه من كورسل-سينويل Courcelle-Seneuil، وتشيفالايير Chevailier وعدة كتاب آخرين ممن لا يختلفون إلا فى التشديد النسبى على الظروف التى تميل لأن تلعب دوراً ما بشكل خاص مثل توسع الائتمان. ومع ذلك يكفيننا مثال نمطى: Joseph Garnier. Elements (1845); later Traite de Crises commerciales: مقالته: Crises commerciales المنشورة فى: Dictionnaire universel theorique et pratique (1859) (du commerce et de la navigation).

(١١٥) ومع ذلك، فحينما فعل ذلك الأمر، فبذنه عشر بالصدفة على صياغة ليست غير محكمة ومن شأنها أن تبدو مألوفة للأذن الحديثة، رغم إنها تفتقد معنى ساي كلياً كما نعلم: فقد قال إن قانون ساي يسرى على جميع السلع بما فيها النقود.

(١١٦) وقد أحكم هذه النظرية آنذاك كتاب عدّة من بينهم: V. Bonnet, Questions economiques et financieres a propos des crises (1859).

على ذكر التاريخ الشامل والموفق جدًا حول الأزمات الذي كتبه ورث. (١١٧)

يتمتع تحليل توك واللورد أوفرستون للدورة بأهمية أكبر من العمل الذي استعرضناه لحد الآن. ومع أن "الأزمات" سيطرت على المشهد طوال القرن، فقد خطرَ لعدة مراقبين بدءًا من عشرينيات القرن التاسع عشر - لم يكن قادة الاقتصاد العلميين من البارزين بينهم ولم يكن لهم فضل كبير - إن الأزمات مجرد مراحل في حركة تشبه الموج، ويتعذر حقًا فهمها إلا في حدود هذا الإطار الأوسع. وقد استعمل هؤلاء الكتاب من البداية مصطلح: "دورة" أو "دورة تجارية" للإشارة إلى وحدات هذه الحركة، (١١٨) كما أنهم تحدثوا عن "دورية" ما periodicity في هذه الدورات لم يقصد معظمهم بها سوى سياق محدد بصرف النظر عن طولها. (١١٩) ومع ذلك، اقترح البعض فترات زمنية متقاربة في طولها، وإن غير دقيقة، كسبت من بينها "دورة السنوات العشر" القبول في آخر الأمر - وقد جربها حتى ماركس بطريقة لا تحمل معنى محددًا. وقد أثمر هذا العمل الرائد في حدود تلك الفترة أعمالاً واعدة لجيفونس وجوجلار Juglar سيكون من الملائم أكثر درسها في الجزء الرابع. وقد أشرت في الهامش أدناه إلى بضع كتّاب آخرين ممن تم نسيانهم تقريبًا. لاحظ أن ليس ثمة علاقة بين هذا العمل والمناقشات المبكرة حول الفوائض. إذ أنه تطورَ بصورة مستقلة وهو لا يدين إلا بشيء قليل، إن كان يدين بأى شيء أصلاً، إلى علم الاقتصاد العام في الفترة محلّ الدرس. وقد تبادل مؤلفوه والاقتصاديون

(١١٧) Max Wirth (1858) *Geschichte der Handelskrisen*. وليس لمساهماته في التحليل أى أهمية. ولكنه كان أحد أوائل من حاولوا تصنيف الأزمات بصورة وصفية (أزمات الائتمان، أزمات رأس المال، أزمات المضاربة، الخ) - وهذا منهج في درس المشكلة راق لعدة باحثين في ألمانيا. كما إن ورث شدد على الجوانب الدولية من الأزمات.

(١١٨) كانت تلك فكرة جديدة ولكن الكلمة لم تكن كذلك. فقد استعملها السير وليم بتي بخصوص المواسم الجيدة والسيئة (فترات الندرة والوفرة) في عمله: *Treatise of Taxes and Contributions* (1662)، وذلك في سياق محاولة تقييم ريع الأرض العادي. ليس ثمة دليل على أنه كان يمتلك أى فكرة عن دورة اقتصادية عامة، أو أنه أراد توضيحها من خلال التغييرات في المحصول.

(١١٩) ثمة بعض الخلط بخصوص ذلك الأمر نشأ عن حقيقة أن بعض الكتاب المعاصرين، ممن يستعملون تعبير "دورية" بالمعنى المحدد - التكرار ضمن فترات ثابتة - يعطون المعنى نفسه لكل الكتاب الذين يستعملون الكلمة ويتحدثون من ثم عن تأكيد أو إنكار الدورية بينما كان ينبغي عليهم التحدث عن تأكيد أو إنكار الفترات ذات الطول الثابت. وينبغي تذكر هذا في كل مكان. وقد تحدث اللورد أوفرستون عن ظروف تعود بشكل دوري" ولكنه لم يشدد على أنها تعود في فترات متساوية. كما تحدثت جوجلار (انظر الجزء الرابع، الفصل الثامن، القسم ٩ أ، أدناه) عن *retour periodique* (فترة دورية)، ولكن توقيتها يظهر فترات زمنية غير متساوية فيما بينها إلى حد كبير جدًا. وعلاوة على ذلك، أنكر جوجلار بجلاء أن المادة تفترض وجود أى فترة محددة.

الرسميون Professed موقفاً بارداً ولم يكثر بعضهم ببعض. ومع ذلك، ينبغي على المرء أن يتصور إن كل مجموعة كان بوسعها الاستعانة بالأخرى. (١٢٠)

ولكن توك وأوفرستون أثرًا على المذهب من داخله - وقد تأثرا به أيضًا - وقد نجح عملهما في تثبيت ما يمكن وصفه كتحليل جديد "للدورة التجارية". (١٢١) وقد أثر أحدهما في الآخر بأكثر مما شعرا به أو كانا على استعداد للاعتراف به، وإن التشابه بينهما في الطرق والنتائج كان أكثر أهمية من الاختلاف فيهما. والانطباع بعكس ذلك إنما يعود، أولاً: إلى تنافرهما في قضايا سياسة المصرف المركزي، وبخاصة اختلافهما بشأن قانون بيل. ثانياً: يجسد توك وأوفرستون نوعين مختلفين جداً ويعبران عن نفس الحقيقة أو النتيجة بصورة مختلفة إلى حد إن هذه الحقيقة أو

(١٢٠) أولاً، أذكر جون واد John Wade الذي كان غريباً عن الحقل تماماً، وإن كياسته تجاه "الاقتصاد السياسي" تحجب ببساطة مشاعر تشبه الازدراء. وقد طوّر واد، في عمله: History of the Middle and Working Classes ... 1833، نظرية شاملة نوعاً ما حول "الدورة التجارية للكساد والبروج" جعلها تتراوح بين خمس وسبع سنوات، مستخدماً مؤشر الأسعار والاستخدام بشكل رئيسي. ورغم أن محتجته كانت معيبة وغير حاسمة، بيد أنها تتمتع ببعض الأهمية كفكرة أولية لنموذج ديناميكي يتطور داخلياً ويعيد إنتاج تعاقب الكساد والبروج بفضل علاقة تتضمن فترة إبطاء بين الأسعار والاستهلاك. والعمل الثاني الذي ينبغي ذكره هو: Hyde Clarke, "Physical Economy" (Railway Register, 1847)، الذي تعرفت عليه فقط من خلال تقرير جيفونس (Investigations in Currency and Finance, pp. 222-3). وتمتد الدورة لدى هايد كلارك لفترة عشر سنوات (١٧٩٦، ١٨٠٦، ١٨١٧، ١٨٢٧، ١٨٣٧ و ١٨٤٧-). كتواريخ للأزمة والتي توحى بقدر من الاعتباطية). وإضافة إلى ذلك، كانت لديه دورة ذات فترة أطول تمتد إلى ٥٤ سنة تقريباً مما يشكل تنبؤاً مدهشاً بالدورات أو الفترات الكبرى التي حدثت في العقود التالية وبخاصة تقلبات Kondratieff الطويلة (انظر الجزء الرابع، الفصل الثامن، أدناه). ولكن محاولات كلارك لتفسيرها على أساس وقائع المناخ لم تثمر عن شيء. كما أود لفت الانتباه إلى عمل مثير للاهتمام تم نشره في: Transactions of the Manchester Statistical Society وبخاصة المقالات التي كتبها ديليو. لانجتون W. Langton (١٨٥٧-٨) وجون ميلز John Mills (١٨٦٧-٨). يقدم كلاهما أدلة حول وجود دورة تستمر عشر سنوات ربطها كلاهما بصورة غامضة بعوامل نفسية ("أخلاقية"). وإضافة إلى ذلك، تنبأ الأول بتحليل جيفونس لـ "استنزاف الأرض الذي يحدث في الخريف" ولاحظ حقيقة إن الربع الثالث من السنة يلائم بصره خاصة انتشار الأزمات؛ بينما أطلق الثاني على دوراته اسم دورات الائتمان على وجه التخصص. وفي الولايات المتحدة لوحظت الدورية بمعنى التكرار recurrence بوقت مبكر تماماً. أما بخصوص الجوانب الأخرى، فقد نوقشت بشكل حماسي مسألة ما إذا كان الائتمان المصرفي هو سبب الأزمات أم لا (انظر، مثلاً، المناقشة الواردة في العمل: C. Raguét, Treatise on Currency and Banking, 1839، علماً بأن هذا الكاتب قدم أيضاً نظرية هامة للدورات تقوم على الإفراط في الاستهلاك ولكنها غير معقدة بصورة كافية). وكان ر. هار R. Hare (Do Banks Increase Loanable Capital? Hunt's Merchants Magazine, 1852) واحداً من أقدم قلة من الكتاب ممن نسبوا إلى الدورات وظيفة تعجيل التقدم الاقتصادي. (١٢١) لقد أدرك بعض الكتاب المعاصرين أنذاك، وبخاصة هايد كلارك ولانجتون، عدداً كبيراً من الدورات كانت تفعل مفعولها بشكل متزامن. ولكن توك عرف نوعاً واحداً فقط من التقلبات الدورية.

النتيجة تبدو كما لو إنها حقيقتان أو نتيجتان مختلفتان. ثالثًا: لقد اختلف توك وأفرستون حقًا حول عدة نقاط من النظرية والتشخيص الوقائي، حيث شدّد كلاهما على هذه النقاط بصورة غير ملائمة ولكن أهميتها كانت أقل مما تبدو عليه، وذلك بقدر تعلق الأمر بتحليل الدورة التجارية.

وفي إطار حالة البحث في ثلاثينيات القرن التاسع عشر، فإن مجرد حقيقة رؤيتهما وإدراكهما - غريزيًا على الأقل - لظاهرة التغيرات الدورية في النشاط الاقتصادي تشكل تقدمًا كبيرًا. ولكن الطريقة التي عبّرًا فيها عن رؤيتهما توضح جيدًا تميز بنيتهما الفكرية مما شجع كثيرًا من المؤرخين على إغفال كل ما كان لهما من نقاط مشتركة مع الآخرين. ونظرًا إلى أن طريقة توك تقوم على استخلاص النتائج من مناقشة أوضاع فردية معينة، فقد اندمج إدراكه للظاهرة بالتفاصيل الهائلة التي يذكرها بحيث إن هذا الإدراك لا يبرز بشكل واضح في أي مكان، وإن حقيقة إدراكه لهذا الأمر ذاتها بحاجة للإثبات بالنسبة لمرجعية رفيعة.<sup>(١٢٢)</sup> وقد أشار اللورد أفرستون الذي كان ينظر بشكل واضح وهادف - ولو من خلال الوقائع أيضًا، دون شك، وبخاصة وقائع تجربته كمصرفي - إلى إن "حالة التجارة" state of trade (الأقواس له) "تتعاقب بجلاء في دورة مؤكدة" قسمها هو إلى حالات: السكون، التطور، النمو، الثقة، الرواج، الإثارة، الرواج التجاري الشديد، الاضطراب، الضغط، الركود والعوز" التي تنتهي إلى السكون مرة أخرى.<sup>(١٢٣)</sup> وليس لهذه المراحل العشر أهمية أكثر من تلك التي تعطي لمراحل توك الاثنتين أو الثلاثة، ولكن السياق هذا له أهميته، رغم ذلك.

---

(١٢٢) والمرجعية تلك هو السير ت.ي. جريجوري T. E. Gregory بيد أن وصف توك للتطورات من عام ١٨٢٨ إلى عام ١٨٣٧ (كما أوضحه كبير Kepper) في الفصلين التاسع والعاشر من عمله History (المجلد الثاني، وبخاصة الفقرة الأخيرة من القسم الثاني، الفصل التاسع) يبين بشكل حاسم أن توك يدرك وجود آلية محددة للدورة، وبخاصة هناك من خلال تخلف lag العرض عن الاستهلاك أثناء "حالة صعود الأسواق" والعكس في المرحلة التالية: "الركود". وفي صفحة ١٧٥ من المجلد الأول تجرى ملاحظة "المراحل التي تتعاقب في إطارها التبدلات والمناوبات من الثقة وعدم الثقة، من حيوية المشروع وقنوطه". ويمكن ملاحظة حتى الإبهاء بوجود دورة من عشر سنوات.

(١٢٣) ترد هذه العبارة المهمة التي يكثر الاستشهاد بها في عمله: "Reflections Suggested by a Perusal of Mr. J. Horsley Palmer's Pamphlet on the Causes and Consequences of the Pressure on the Money Market" 1837 (republ. Tracts, p. 31). ولكن يتعذر تكوين نظرة شاملة حول آرائه إلا من ملاحظاته غير النظامية الموزعة في كل بحوثه، ورسائله، وشهاداته (انظر القسم ٤ب، أعلاه). وتظل هناك مواضع رخوة كثيرة وبضع تناقضات لا يمكن حلها ومن الملائم الافتراض أنه لم يعبر عن أفكاره بشكل كامل قط.

لم يَقمَ أى من الكاتِبين بأى محاولة واعية لأن يضع لمراحله خصائص عامة الأمر الذى كان يمكن أن يعطينا لوحة قياسية للدورة. ولكن يمكن أن نبين أنهما أبصرا كل الخصائص التى يمكن أن يراها كل ذوى الخبرة فى ممارسة الأعمال، وعملياً كل الخصائص التى علمتنا ثروتنا الإحصائية أن نراها. ومن الطبيعى أن الأسعار، والفائدة، والائتمان، وحركات الذهب، والمضاربة، والاستثمار، فى علاقتها بنشاط-الأعمال والرواج التجارى الشديد كانت فى ذهنهما قبل أى شىء آخر. ومع ذلك يوجد الفارق التالى: بحكم انشغال توك بالوقائع التاريخية للحالات المتعاقبة، فإنه قدّمَ تشكيلة غنية من العناصر المهمة، تغيّب كلياً عن أعمال أوفرستون وربما لم تكن موجودة فى ذهنه قط. ثمة عنصران فى هذه التشكيلة يستحقان الاهتمام الخاص. أولاً: تشديد توك فى كل مكان على أهمية "تجارة الحبوب"، وعلى مواسم الحصاد بالارتباط مع هذه التجارة. لا نستطيع أن ننسب إليه الفضل فى وضع نظرية لتفسير الدورة وفقاً لموسم الحصاد harvest-theory of cycle. ذلك لأن كل نظرية تقوم على عامل واحد فقط كانت غريبة تماماً على طريقة تفكيره. ولكن ينبغى فى نظرى أن نعزو إليه الفضل فى أنه ركّز انتباه الباحثين على هذا العنصر وتشجيع هذه النظرية التى تمتعت ببعض الدعم حتى قبل أن يكتب جيفونس عنها.<sup>(١٢٤)</sup> ثانياً: تشديد توك على أن فترات الرواج تقتّرَن بالاستثمار فى رأس المال الثابت- وبخاصة بالارتباط مع توسع بناء السكك الحديدية فى أربعينات القرن التاسع عشر- والتغير التكنولوجى.

إن التشديد على هذين العنصرين هو خطوة مهمة، طبعاً، بالنسبة للتحليل السببى. ذلك لأن نظرية توك وأوفرستون حول الدورة هى نظرية "داخلية الحركة" أساساً، أى أنهما حاولا إظهار كيف إن كل مرحلة من عملية الدورة تحفزها الظروف السائدة فى المرحلة السابقة. ولكن أياً منهما لم يكتفِ بهذا. ورغم أن طريقة توك أثمرت مجموعة أكبر من العوامل التفسيرية، والمساعدة، والعشوائية، فقد أدرك أوفرستون أيضاً مقولات أكثر أهمية، وبخاصة التطور التكنولوجى الذى اقترب من اعتباره السبب الأهم للاتجاهات الصعودية upswings. وعليه، فمن

(١٢٤) أشار فون بيرجمان von Bergmann (مرجع سابق، ص ٢٣٩) إلى كاتب فرنسى: Briane ( Des Crises commerciales..., 1840; Du Prix des grains, du libre echange et des reserves, 1857) كان قد قدّمَ نظرية مواسم واضحة harvest-theory مفادها أن الدورة لا تشير سوى إلى أثر نوبات المواسم الجيدة والسيئة على الدخل الكلى للمجتمع.

الخطأ تماماً أن نرجع إليه شخصياً تلك النظرية النقدية البحتة للدورة التي لا تجد في الأخيرة سوى تقلبات ناتجة عن التنظيم السيئ للعملة والنظام الائتماني - ومن المؤكد أن هذه النظرية كانت قد كسبت أنصاراً بين زملاءه الإنجليز وحتى أكثر في الولايات المتحدة.<sup>(١٢٥)</sup> وقد أشار أوفرستون نفسه صراحة إلى أن سياسة المصارف ليست هي التي تولد الاتجاهات الصعودية.<sup>(١٢٦)</sup> ومع ذلك، فإن المعنى الذي يصح فيه هذا التفسير بالنسبة للأنصار المعاصرين للنظريات النقدية للدورة - وبخاصة هاوترى Hawtrey وفون مايسس von Mises - يمكن تعريفه من خلال الفرضيتين التاليين:

أولاً: بصرف النظر عما فكر فيه اللورد أوفرستون حول مشكلة التعليل النهائي، فمن المؤكد أنه آمن بأن توسع قروض المصرف، بواسطة البنكوتات والودائع "المخلوقة"، بأكثر من حدود رأس المال "الحقيقي"<sup>(١٢٧)</sup> مسئول عن سياق للأحداث يختلف نوعياً عما كان يمكن أن يحدث لو بقي الإقراض ضمن تلك الحدود بشكل ثابت. صحيح أن أوفرستون حاجج بأن الاضطرابات يمكن أن تحدث في الحالة الأخيرة أيضاً؛ ولكن هذه الاضطرابات مهما تكررت، بيد أنها غالباً ما تبقى كحالات فردية، ولا ترتبط إحداها بالأخرى بالضرورة، ويمكن بالتالي استيعابها بشكل عام. ولكن التشوه يصيب كل بنية العملية الاقتصادية إذا تجاوز

---

(١٢٥) وحتى إن ج. دبليو. نورمان (G. W. Norman) (Remarks upon some Prevalent Errors with respect to Currency and Banking) كان الأقرب، بالنسبة لكتاب يتمتعون ببعض الشهرة، من اعتناق نظرية نقدية بحتة للدورة بالمعنى المذكور أعلاه، وهو يطورها بقوة من خلال الاعتراف بعدة عوامل سببية أخرى. وبالنسبة للأمثلة الأمريكية، انظر ه. إي. ميلر H. E. Miller، مرجع سابق، ص ١٩٣ وما بعدها.

(١٢٦) نظر بخاصة عمله: (A Letter to J. B. Smith (1840)). فمما لا شك فيه أنه عير عن نفسه أحياناً بشكل غير دقيق إلى حد ما حول ذلك الموضوع، بيد أنني لا أعتقد أن من الصحيح إن العبارات المذكورة تتناقض بعضها مع بعض أو أنها ليست سوى تسويات سيئة الإعداد من الناحية المنطقية يضطر إلى طرحها كتاب منغمرون في سجل سياسي.

(١٢٧) وهذه هي العبارة التي استعملها أوفرستون في عمله: (Evidence before the House of Common (Committee on Banks Acts, 1857) and the appendix thereto (republ. 1858)). وأرى إن من المأمون مطابقة رأس المال الحقيقي هذا برصيد القوة الشرائية الذي تمتصه المصارف من مدخرات الجمهور أو تكسبه من استيرادات الذهب بحيث إن حجة H. أوفرستون قصدت مفهوم ريكاردو: رأس المال "المصطنع" fictitious capital. ويحتمل أن يكون هذا التمييز قد ارتبط في ذهنه كمصرفي بتمييز مختلف، ولكن متصل، بين الأرصدة المتاحة للاستثمار طويل الأجل، والأرصدة التي تستعمل لتمويل الاستثمار طويل الأجل مع إنها متاحة للفتترات قصيرة الأجل فحسب.



توسع الائتمان ذلك الحد كثيرًا. إذ إن استثمار المنشآت يزداد عمومًا إلى حد لا تبرره الظروف الأساسية للاقتصاد، وعليه فهو لا يبرر نفسه إلا طوال استمرار هذا التوسع. وهذا يشير إلى أكثر مما تتضمنه العبارة، التي لم ينكرها توك قط، والقائلة إن الإفراط في النقود السهلة يسهل "الرواج التجاري الشديد" *overtrading* ويعزز آثاره.

ثانيًا: فسر اللورد أوفرستون تعاقب الحالات من "*overtrading*" إلى "الاضطراب، الضغط، الركود" وفقًا لآلية نقدية بصورة بحتة أو حاسمة: فالارتداد هو رد فعل على الرواج السابق، ولكنه أساسًا رد فعل على توسع الائتمان خلال الرواج. فتوسع الائتمان كان قد رفع من الأسعار، مستنزفًا الرصيد *cash* بهذا الشكل (بتوجهه للتداول إضافة لتسريبه للبلدان الأجنبية) ومهددًا إمكانية تحويل البنوكوتات. ومن المحتمل جدًا أن يرفع هذا من أسعار الفائدة، الأمر الذي ينجم عنه اهتزاز الثقة مرة أخرى وتقليص الودائع المصرفية وحجم الأوراق التجارية غير المدفوعة *commercial bills outstanding* (Tracts, 1857, p. 264 et. seq.). ولم تتم صياغة كل هذا بما عهدناه من دقة وكمال في التحليل اللاحق، فضلًا عن تعرضه للنقد العدائي. ولكن المعنى العام واضح إلى حد كاف: فالنقود والائتمان، لعدم استقرارها هي نفسها، تعمل على عدم استقرار التقدم الاقتصادي؛ وأن الإصلاح المصرفي هو الشيء الضروري لاستقرار الأخير، ولو ليس بشكل كامل حقًا— إذ أنكر أوفرستون هذا الأمر مرارًا وتكرارًا— ولكن إلى الحد الذي يمكن أن يستقر فيه التقدم الاقتصادي أصلًا. وقد انتقد توك كل هذا بصورة عدائية: فهو لم يؤمن بوجود رأس المال "المصطنع"، أو بأهميته على الأقل؛ وقلل إلى أدنى حد ممكن من دور الفائدة في الدورة؛ ولم يعتقد أن تقلص الائتمان كان هو العامل الأكثر أهمية في التسبب بالانهيار. وهذا كان يكفيه حقًا لاستخلاص نتائج مختلفة بالنسبة للسياسة *Policy*. ولكننا حينما نأخذ بالاعتبار التحفظات التي وضعها أوفرستون على محاجته، من ناحية، وكل التحفظات التي وضعها توك على الأشياء التي أنكرها، من الناحية الأخرى، فإن حجم الاختلاف بينهما يتقلص إلى حد كبير.

وهكذا يمكن توفير حصيلة غنية من الأفكار والأعمال التحليلية واعتبارها من إنجازات الفترة محل الدرس. فقد لاحظنا نظريات فيض الإنتاج، إلى جانب التخلص من الأنواع الساذجة منها في الوقت نفسه؛ ولاحظنا كثيرًا من نظريات

نقص الاستهلاك، وكذلك العمل النقدي الذي كشف أخطاءها؛ ولاحظنا نظريات الاضطراب العشوائى random-disturbance فى أكثر نسخها تنوعاً؛ كما لاحظنا اكتشاف الدورة التجارية business cycle وظهور كل من النظرية النقدية ونظرية الاستثمار لتفسيرها؛ ولم تغب عن ملاحظتنا حتى نظرية الإفراط فى الاستهلاك ونظرية مواسم الحصاد؛ وقبل كل شىء، لاحظنا بدايات العمل الإحصائى حول المشكلة. ولكن من الغريب إن أحداً لم يلاحظ كل هذه اللينات أو أن يدرك أنها لينات تنتظر مَنْ يضمها إلى بعضها بعضاً ضمن بنية شاملة- شاملة وإن مؤقتاً- قبل انقضاء الفتره محل الدرس. وقد أخفق ج.س. ميل فى تحقيق هذه المهمة، مع أنه أنجز من التأليف synthesis أكثر مما يبدو عند الوهلة الأولى.<sup>(١٢٨)</sup> إذ وصف آلية الدورة من خلال توقعات الربح التى تحفزها الحوادث المؤاتية أو غير المؤاتية- التى تؤثر على مخزونات التجار وبالتالي على الأسعار التى تبقى تواصل ارتفاعها أخيراً، ليس لسبب إلا لأنها كانت قد ارتفعت، وحينما يتم إدراك إن الارتفاع تجاوز الحد الذى يبرره الحدث الأولى، فإن الأسعار تبدأ بالهبوط وتظل تواصل هبوطها لأنها كانت قد بدأت بالهبوط. إذ يبين ميل بدقة أن هذا يمكن أن يحدث حتى فى "مجتمع لم يكن يعرف الائتمان"، فقد شدد على حقيقة إن الائتمان القابل حالاً للتوسع يزيد من حدة مثل هذه التقلبات إلى حد بعيد. ولكن الأزمات التجارية- معرفةً أما كأوضاع "يجد فيها فجأة عدد كبير من التجار والمتعاملين صعوبة فى تحقيق التزاماتهم أو أنهم يخشون حصول هذا" - يمكن أن تبرز أيضاً دون "توسع خاص فى الائتمان" حينما يستوعب جزء كبير من رأس المال، الذى يمول سوق الإقراض عادة، فى طلبات غير معتادة على المدفوعات الأجنبية، والاستثمارات الثابتة، وما شابه ذلك. وقد حاج ميل ضد نظريات فيض الإنتاج ونقص الاستهلاك الساذجة وبخاصة نظرية الإفراط فى الادخار، ولكنه رغم ذلك، وجد فى حوادث الكساد مكاناً لكل من فيض العرض ونقص الإنفاق. كما إن الفائدة تجد مكانها المتواضع وكذلك شأن الآلية النقدية البحثية حول التسربات الداخلية والخارجية. كما لا يغيب عنه الطابع الدورى periodicity أيضاً

(١٢٨) يصح هذا إلى حد ما لأن ميل لم يركز كل ما يتعين عليه قوله حول الأزمات أو الدورات فى أى مكان. إذ عالج الموضوع بشكل روتينى فى الكتاب الثالث، الفصل الثانى، الفقرة الثالثة من Principles. ولكن المادة موجودة فى مواضع كثيرة أخرى، وبخاصة فى الفصلين الرابع عشر والثالث والعشرين من الكتاب الثالث والفصل الرابع من الكتاب الرابع.

(بالمعنى الواسع للكلمة). وأعتقد أن هذا كاف لكي أبوح للقراء بما شعرت به من فتور flatness عند محاولة إعادة بناء تحليل ميل للدورة. ولكن رغم طابعه المبتذل commonplace، فكل هذا يمثل معرفة فطرية أيضاً وليس أساساً سيئاً للعمل الإضافي. وعند متابعة ما قاله أ. مارشال عن الموضوع،<sup>(١٢٩)</sup> نجد مادة أكثر بالفعل ولا نشعر بالشعور الفاتر نفسه؛ بيد أن معالجته لا ترقى أساساً إلى أكثر من إحكام لإحياءات ج.س. ميل. وقد تأثر الكثير من الدارسين الآخرين بميل أو حتى إنهم انطلقوا منه. بل إن ماركس كان قد تعلم شيئاً ما منه.

يمثل تحليل ماركس للدورة التجارية "فصلاً غير مكتوب" ولم تظهر، أو يحتمل أن تظهر، لوحة متماسكة حولها من شأنها أن ترضى كل العلماء الماركسيين أو كل الأصوليين منهم.<sup>(١٣٠)</sup> ويستدعي الاهتمام عدد من الجوانب المنهجية أولاً. كما هو حاله دائماً، كان ماركس يعي الحاجة وفق مستويات مختلفة من التجريد - وعلى الصفحة نفسها أحياناً. ويحتل هذا الأمر أهمية خاصة في قضايا الدورات لأننا على الدوام، نظراً لما لكل دورة من كيان تاريخي خاص بها، ولأنها تتحدد بظروف ليس لها نظير دقيق في الدورات الأخرى، ينبغي أن نتعامل مع - بل وأن نضع نظريات خصيصاً ل ad hoc - وقائع تتفاوت أهميتها وفقاً لمستوى التجريد الذي نحب أن نحلل على أساسه: فما يزال بوسع نظرية معينة للدورة أن تتطلع إلى أن تكون نظرية عامة أو عامة بشكل معقول وأن تتضمن، رغم ذلك، العناصر التي هي غير جوهرية من زاوية نموذج بحث معين. وهذا

(١٢٩) تتمثل sedes materiae (المادة الرئيسية) في الكتاب الرابع حول: "Fluctuations of Industry, Trade, and Credit" in Money, Credit, and Commerce, published in 1923 أساساً من نتائج عمل أكبر بكثير (يعود معظمه إلى ثمانينات القرن التاسع عشر). وإضافة إلى ذلك، شمة فقرات كثيرة مهمة ترد في عمله Principles. وتعود إلى مارشال العبارة التي وردت في المتن: "إن الأسعار ترتفع أو تهبط لأنها كانت قد ارتفعت أو هبطت".

(١٣٠) حول الأدب الماركسي عن هذا الموضوع، انظر: P. M. Sweezy, Theory of Capitalist Development, Part 1.1.1. وأعتقد أن التفسير الأكثر دقة من تفسير د. سويزي يمثله العمل: H. Smith, "Marx and the Trade Cycle," Review of Economic Studies, June 1937. والقراء إليه بشكل خاص - وهي إجابة تغفر لي الإيجاز الذي يطبع الملاحظات التي ستلى. والعذر الآخر الوحيد هو استحالة تقديم تقرير مقبول من المادة الهائلة المهمة في إطار المجال المتاح لنا. ويمكن إيجاد معظم هذه المادة في المجلدين الثاني والثالث من Das Kapital وبخاصة في العمل Theorien über den Mehrwert (بينما تحتل أهمية قليلة العبارات الشهيرة، ولكن غير الكافية، الواردة في Communist Manifesto والمجلد الأول من Das Kapital). كما تحتفظ بأهميتها الكثير من الرسائل مثل مراسلات ماركس مع انجلز حول فترة تجديد رأس المال المعمّر durable في صناعة النسيج الإنجليزية.

يزيد من صعوبات التفسير إلى حد بعيد. وعلاوة على ذلك، فقد حرص ماركس على التمييز الفعال بين الشروط المؤسسية العامة التي تساعد الحركات الدورية و"الأسباب" أو العوامل التي تخلفها بالفعل. فمثلاً إن "قوضى" المجتمع الرأسمالي الشهيرة، وتداخل النقود بين المعاملات "الحقيقية"، وتقلبات الائتمان المصرفي تشكل بالنسبة لماركس وقائع معينة ينبغي أخذها بنظر الاعتبار ولكن كشروط مساعدة فقط - مع إنها ضرورية - وليس "أسباب": إذ أدرك ماركس كلياً خواء أى "نظرية" تكفى بهذه الوقائع والوقائع المشابهة لها.

أخيراً، ميّز ماركس مجموعة أخرى من الوقائع: الأعراض<sup>(١٣١)</sup> عن كل من الشروط والأسباب. ومن المعقول القول إن إهمال هذه التميزات يشكل مصدراً خصيباً للأخطاء فى التحليل ويسمح بوقوع خلاف عقيم، وإن هذه المساهمة المنهجية تكفى وحدها لمنح ماركس منزلة عالية بين الكتاب فى هذا الحقل.

إضافة إلى ذلك، يتبغى أن نحاول تقييم العلاقة الواضحة، التى توحى بها فقرة ترد فى ال Communist Manifesto، بين الدورات والانهييار النهائى للمجتمع الرأسمالى. كان ماركس يستعمل فكرة الدورة (ذات السنوات العشر) كشىء طبيعى. فالأزمات لم تكن قط بالنسبة له سوى مرحلة فى عملية الدورة. ومع ذلك، فإذا كان ماركس قد آمن، كما كان يبدو عليه هذا الأمر، بأن الأزمات تميل لأن تصبح أكثر تدميراً كلما تهالك العهد الرأسمالى أكثر، فمن الطبيعى الافتراض أنه ربط هذه الحقيقة المفترضة<sup>(١٣٢)</sup> بالانهيار النهائى أو حتى أنه توقع أن الرأسمالية ستتهار فى أزمة أخيرة تكون من القوة بحيث تدمر إطار المجتمع الرأسمالى. ومع ذلك، فمن الملائم أكثر لمفهوم ماركس الأساسى إهمال مثل هذا

---

(١٣١) فى صفحة ٦٩٥ (من المجلد الأول من Das Kapital، الترجمة الإنجليزية لكثير عام ١٩٠٦) ترد الجملة التالية: "تتجلى سطحية الاقتصاد السياسى فى حقيقة أنه ينظر إلى توسع ونقلص الائتمان، التى هى مجرد علامة على التغيرات الدورية من الدورة الصناعية، على أنه سبب هذه التغيرات". وبطبيعة الحال، فإن الاقتصاد السياسى ككل لا يفعل هذا. ومع ذلك، فثمة قدر كبير من الحقيقة فى ما أراد ماركس قوله.

(١٣٢) ثمة الكثير مما يمكن قوله عن هذه "الحقيقة" وعن إيمان ماركس بها. أما أنه آمن بها، فهذا أمر يمكن "إثباته" بالطريقة نفسها التى نستطيع بها "إثبات" إيمان ماركس بأسلوب عنيف ومذهل لانهيار النظام الرأسمالى للأشياء. ربما كان ماركس قد آمن بذلك وتخلّى عنه فى أواخر حياته. فما هو مهم لنا يتمثل فى (أ) إن موضوعه تزايد حدة الأزمات لا تمثل عنصراً متأسلاً بشكل منطقى فى نظريته العامة، و(ب) تبرؤ بعض الماركسيين منها فيما بعد، وبخاصة هلفرندج، إلى أن قدمت أحداث ١٩٢٩-١٩٣٢ ما يشبه البرهان على صحتها.

الدليل، ذلك لأن تسليمه بهذا الرأي والتشديد في تحليله على أن العملية الدورية بذاتها والاتجاه الذى يشير نحو الانهيار - وبخاصة حينما لا يشير الانهيار إلى أكثر من ركود- هما ظاهرتان متميزتان فى الواقع حيث يمكن لكل منهما أن توجد بمعزل عن الأخرى. ولم يكن فى هذا ما يمنعه من النظر إلى الأزمات المتكررة "كأسباب مساهمة" فى نشوء الوضع الاجتماعى الذى يتعذر الدفاع عنه قط.

أخيراً، ينبغى أن نحاول جمع مساهمات ماركس ضمن تفسير أساسى أو "سببى" للدورة وأن نحاول، كما فعل كثيرون قبلنا، اكتشاف ما إذا كان يمكن إرجاع أى نظرية محددة حول الدورة إلى ماركس، رغم أنه لم يكتب قط أى نظرية كتلك بشكل محدد. والخطوة الأولى سهلة. فقد تصور ماركس بوضوح إن "الدورة العشرية"، التى ("تقطعها تقلبات أقل شأنًا") تضى ضمن سياق من المراحل (أو "الفترات"، كما كان يقول) من النشاط المألوف، الرواج، فيض الإنتاج، الأزمة والركود،<sup>(١٣٣)</sup> هى "ظاهرة مميزة للصناعة الحديثة" وليس مجرد نتيجة لسلسلة من الأحداث العرضية والمحكومة بالصدفة. ومن المؤكد أن ماركس وجد أصل هذه الظاهرة فى عملية التراكم. وفيما عدا ذلك، فثمة أمر واحد مؤكد وهو أنه عالج هذه العملية، بما فيها زيادة الطاقة الإنتاجية التى تحدثها العملية و"الجيش الصناعى الاحتياطى الذى تخلقه"، كحركة تبتعد عن التوازن، وعالج الأزمات ككوارث تعيد إقامة التوازن بشكل دورى وتعيد خلق شروط ربحية نشاط الأعمال من خلال التدمير الجذرى للقيم الرأسمالية. وهذا منهج واعد يتجنب أخطاء كثيرة محتملة ونقاطاً غير هامة ويقود بشكل هادف إلى السؤال المتبقى: لماذا ينبغى على عملية التراكم أن تكون غير توازنية disequilibrating من الناحية الجوهرية؟<sup>(١٣٤)</sup>

ولما كان ماركس قد اعتبر الدورة كشكل جوهرى للحياة الرأسمالية، فإننا لا نستطيع قبول نظرية الاضطراب-العشوائى كجواب. ونظرًا لأزدرانه النظرىات النقدية لتفسير الدورة credit theory of cycle، فبوسعنا استبعادها، رغم تشديده على المضاربة أو المبالغات الأخرى excesses التى يسهلها النظام الائتمانى القابل

(١٣٣) Das Kapital, vol. 1, ch. 25, sec. 3 (p. 694 of English trans., 1906)

(١٣٤) ليس من الصعب فى الحياة الواقعية أن نفهم لماذا تتعرض تلك العملية إلى عوامل لا تساعد على التوازن disequilibrating factors مثل هوس المضاربة، والأخطاء والإخفاقات من كل نوع. ولكن هذه العوامل لا تحل المشكلة النظرية النهائية: لماذا ينبغى على التقلبات الدورية أن تكون متأصلة فى منطق الرأسمالية- كما كان ماركس يعرف جيدًا.

للتوسع. ومن المؤكد أن ماركس لم يكن نصيرًا لأي نظرية بسيطة للدورة تقوم على فيض الإنتاج بمفهوم فورير Fourier: crises plethoriques (أزمات الفوائض).<sup>(١٣٥)</sup> كما لا ينبغي إرهاقه، كما يفعل هذا في الغالب أنصاره وخصومه معًا، بنظرية نقص الاستهلاك التي تربط الأزمات بعدم كفاية القوة الشرائية للعمل، والتي تبدو، للفرد العادي، وثيقة الصلة بنظرية الاستغلال.<sup>(١٣٦)</sup> ولكن هذه النظرية تعود إلى رودبرتوس، وليس إلى ماركس، الذي كاقْتصادي جيد كان يدرك تمامًا ضعفها وأنه أنكرها حرفيًا.<sup>(١٣٧)</sup> وهكذا أخيرًا لا يتبقى لنا، كما يبدو، سوى فكرة هبوط معدل الربح- الذي يحدث، وفقًا لماركس، ليس نتيجة للتراكم بحد ذاته، بل للزيادة النسبية في رأس المال الثابت بالمقارنة مع رأس المال المتغير- وعدد من الإمكانيات التي تسخر بالفعل هذا "القانون" لخدمة الهدف المعنى. فبوسع هذا "القانون"، أولاً: أن يتمشى مع أعلى مستوى من التجريد. وعلاوة على ذلك، لا يثور أى سؤال سوى إن فترات الرواج هي فترات يتجاوز فيها الاستثمار معدله العادي، وأن الزيادة الناشئة في الطاقة الإنتاجية تؤثر على الأسعار والأرباح على نحو ينبغي ألا يُحمَل طابعًا سببيًا، بل يجب أن يحتل أهمية كبيرة على الدوام.<sup>(١٣٨)</sup> وأخيرًا، يقود التراكم الماركسي إلى البطالة ويميل إلى تقويض البنية الصناعية الموجودة في أى وقت (تدمير المنشآت الأصغر والأقل كفاءة وما شابه ذلك). ومع ذلك، يبدو إن ماركس كان قد أدرك أن أيًا من هذه العناصر لا يفسر بشكل جاهز

(١٣٥) ينبغي على القارئ أن لا يندفع بتكرار ورود عبارة: فيض الإنتاج في كتابات ماركس - ففى كتاباته يتكرر حتى سياق مراحل الدورة كما رأينا. فليس لديه أى معنى غير المعنى الوصفى. وتلعب عدم المقدرة الكلية على بيع السلع دورًا في تشخيصه للدورات بطبيعة الحال، ولكنه كان أرفع من أن يخصص أى دور سببي لها. ولكن بعض أتباعه (مثل ك. كاوتسكى: Das Erfurter Programm, 1891) لم يكونوا كذلك.

(١٣٦) انظر القسم الحالى، الهامش رقم ٤ أعلاه. ونظرًا إلى أن أحدًا لم ينسب إلى ماركس أى نظرية نقص استهلاك من نوع عدم الإنفاق (الكينزى) كما ورد في الفقرة المشار إليها، فمن غير الضروري التشديد على حقيقة أن رأسمالي ماركس يسرعون للاستثمار على الدوام، وبالتالي فإن هذا العنصر ليس له من مكان في نظامه حول الأزمة. وما دام هؤلاء الرأسماليين يستثمرون لأنهم مجبرون على ذلك- تحت تأثير المنافسة- فإن نفس الحاجة تسرى على مفهوم مالتوس لنقص الاستهلاك.

(١٣٧) حول ذلك، انظر هـ. سميث H. Smith، مرجع سابق، ص ١٩٣-١٩٥. ولا يرد نقص استهلاك العمال إلا بمعنى غير مباشر وثانوى وليس باعتباره السبب الأولى: فحينما تكون الأجور أكثر، أى عندما يكون معدل الاستغلال أقل، فإن معدل التراكم أيضًا من شأنه أن يكون أقل؛ ولما كان التراكم هو المسئول عن الدورات، فيمكننا إذن أن نتوقع أن تكون هذه الدورات أقل في تلك الحالة.

(١٣٨) يمكن طبعًا التعبير عن هذه الحقيقة بعبارة: فيض إنتاج رأس المال. ولكن هذا لا يجعل من ماركس راعيًا لنظرية فيض الإنتاج أو نظرية عدم التناسب.

الشكل الدورى لعملية التراكم مثلما إنها أقل قدرة حتى على تفسير حدوث الأزمات. وعلى أى حال، فهو لم يلتزم، ربما عن حكمة، بأى فرضية تفسيرية تركز بشكل واضح على أى من تلك العناصر أو كلها. (١٣٩)

---

(١٣٩) كان ينبغي علينا إهمال الكثير من تكهنات ماركس حول الدورات مثل إشاراتهِ الموجزة والسطحية إلى وجود آلية تتولد ذاتياً تفعل مفعولها بفضل قوة دفع خاصة بها؛ ومع ذلك، فقد أشرنا إلى اهتمامه بدورة إحلال رأس المال المعمّر replacement cycle of durable capital. ويبدو أن بحث ماركس عن وقائع إضافية يدعم التخمين القائل إن المشكلة النهائية بقيت في ذهنه دون حل.

المؤلف في سطور:

جوزيف شومبيتر

قدّم الاقتصادى وعالم الاجتماع النمساوى جوزيف شومبيتر ١٨٨٣-١٩٥٠ عدداً من المساهمات المهمة بالنسبة لفكر القرن العشرين. فإنه نقدَ ماركس وكينز، وطوّرَ أفكاراً متقدمة لتأمل الدورات الاقتصادية والمؤسسات السياسية والعمليات الاجتماعية في العالم الحديث. ويُعد عمله "نظرية التنمية الاقتصادية والدورات الاقتصادية" أحد أهم دراساته الاقتصادية. أما عمله "الرأسمالية، الاشتراكية والديمقراطية"، فهو بحث متعمق حول طبيعة ومستقبل الرأسمالية وعلاقتها بالاشتراكية والديمقراطية [وهو عمل مُعرَّب]. ولكن كتابه "تاريخ التحليل الاقتصادي" يبقى عملاً لا يضاهاى فى حقل التحليل الاقتصادي وتاريخه.

المترجم في سطور:

حسن عبد الله بدر

نال د. حسن عبد الله بدر شهادة الدكتوراه فى الاقتصاد من معهد الاقتصاد فى موسكو عام ١٩٨٤، وشهادتى الماجستير والبيكالوريوس فى الاقتصاد من جامعة بغداد عامي ١٩٧٥ و ١٩٧٢. وقد عمل د. حسن بدر مدرساً للاقتصاد فى جامعة الموصل وجامعة عدن وجامعة طرابلس، وقام بترجمة ومراجعة عدد من المقالات الاقتصادية من الإنجليزية إلى العربية، كما إن له أعمالاً ومقالات تدور حول أثر الاستثمار على النمو الاقتصادي فى العراق.



المراجع في سطور:  
عصام الخفاجي

د. عصام الخفاجي كاتب وأستاذ جامعي مختص بالعلوم الاجتماعية، درّس لسنوات عدة قضايا العولمة والتطور الاقتصادي والاجتماعي في العالم الثالث، ونظريات الدولة، فضلاً عن قضايا الشرق الأوسط في جامعة أمستردام ونيويورك. وإلى جانب التدريس، عمل الخفاجي في مجالات عدة، ومنها العمل كمستشار للبنك الدولي في واشنطن. صدرت له ثلاثة مؤلفات بالعربية، وعشرات الأبحاث والمقالات بالعربية والإنجليزية والفرنسية. وقد تُرجم عدد من أعماله المكتوبة بالعربية إلى لغات أجنبية كالإنجليزية والفارسية، كما أنه قام بترجمة كتب عن الإنجليزية والفرنسية إلى العربية. في مايو ٢٠٠٤ صدر له بالإنجليزية كتاب بعنوان "مسارات الحداثة في أوروبا والشرق الأوسط: ولادات عسيرة"، لندن، دار I. B Tauris.

## المشروع القومى للترجمة

المشروع القومى للترجمة مشروع تنمية ثقافية بالدرجة الأولى ، ينطلق من الإيجابيات التى حققتها مشروعات الترجمة التى سبقته فى مصر والعالم العربى ويسعى إلى الإضافة بما يفتح الأفق على وعود المستقبل، معتمداً المبادئ التالية :

- ١- الخروج من أسر المركزية الأوروبية وهيمنة اللغتين الإنجليزية والفرنسية .
- ٢- التوازن بين المعارف الإنسانية فى المجالات العلمية والفنية والفكرية والإبداعية .
- ٣- الانحياز إلى كل ما يؤسس لأفكار التقدم وحضور العلم وإشاعة العقلانية والتشجيع على التجريب .
- ٤- ترجمة الأصول المعرفية التى أصبحت أقرب إلى الإطار المرجعى فى الثقافة الإنسانية المعاصرة، جنباً إلى جنب المنجزات الجديدة التى تضع القارئ فى القلب من حركة الإبداع والفكر العالميين .
- ٥- العمل على إعداد جيل جديد من المترجمين المتخصصين عن طريق ورش العمل بالتنسيق مع لجنة الترجمة بالمجلس الأعلى للثقافة .
- ٦- الاستعانة بكل الخبرات العربية وتنسيق الجهود مع المؤسسات المعنية بالترجمة .



يقصد بتعبير "تاريخ التحليل الاقتصادي" تاريخ الجهود الفكرية التي بذلها الإنسان لفهم الظواهر الاقتصادية أو وهو ما يعنى الشيء نفسه - تاريخ الجوانب التحليلية أو العلمية من الفكر الاقتصادي. ويصف الجزء الثاني من هذا الكتاب تاريخ تلك الجهود، وذلك من البدايات المبكرة التي يمكن إدراكها، وحتى آخر عقدين أو ثلاثة من القرن الثامن عشر. ويغطي الجزء الثالث الفترة التي يمكن نعتها بفترة "الكلاسيك" الإنجليزي، وحتى بداية سبعينيات القرن التاسع عشر تقريبا. ويقدم الجزء الرابع كشفا بمصير الاقتصاد التحليلي أو العلمي منذ نهاية الفترة الكلاسيكية وحتى الحرب العالمية الأولى. تشكل هذه الأجزاء الثلاثة الكتلة الأساسية للكتاب والبحث الوارد فيه. أما الجزء الخامس فهو مجرد مسودة للتطورات المعاصرة، ويهدف إلى مساعدة القارئ على إدراك صلة الجهود المعاصرة بالجهود الماضية.